



AJANS PRESS

Basın Yansımaları Raporu

25 Kasım - 5 Aralık 2016 DEİK Haberleri

İÇİNDEKİLER

Referans	Yayın Tarihi	Yayın Adı	Başlık	Sayfa
62291899	01.12.2016	Akşam	SUUDİ FİRMALARLA 8 ANLAŞMA İMZALANDI	9
62195853	27.11.2016	Bloomberg Businessweek Türkiye	REKLAM	34
62168087	26.11.2016	Daily Sabah	PROSPERITY AHEAD FOR AFRICANTURKISH BUSINESSES THROUGH PARTNERSHIP	8
62295154	01.12.2016	Daily Sabah	SAUDI MINISTER PROMISES TO EASE VISA PROCESS FOR TURKS, IMPROVE INVESTMENT	5
62207043	28.11.2016	Dünya	İTHAL KÖMÜRE ENGELLEME SANTRAL LİSANSLARINI VURDU	1
62229808	29.11.2016	Dünya	DTİK AVRUPA' DAN 'TANIŞTIRMA SÖZLÜ' DESTEK KAMPANYASI	6
62331563	02.12.2016	Dünya Ekonomi-Politika Bölge Ek2	TÜRK ŞİRKETLERİNİN ÖZBEKİSTAN' DA ÜSTLENDİĞİ İŞLER KATLANARAK ARTACAK	6
62233365	29.11.2016	Hürriyet	HEDEF FUAR VE KONGRE MERKEZİ OLMAK	17
62180745	27.11.2016	Para	KOBİ LERE KREDİ YAĞACAK	54
62388780	04.12.2016	Para	PAKİSTAN IN CAZİBESİ	36
62295779	01.12.2016	Sabah	AVRUPA'DAN TÜRKLER'E FİNANSMAN ENGELİ	9
62376426	03.12.2016	Sabah	TÜRKİYE GÜÇLÜ BİR DURUŞ SERGİLEDİ	14
62398232	04.12.2016	Sabah	TİCARETİ KOLAYLAŞTIRMAK İÇİN KURUL OLUŞTURULDU	12
62291629	01.12.2016	Star	TÜRK VE SUUDİ İSDÜNYASI STRATEJİK PROJELERE YÖNELİYOR	8
62374994	03.12.2016	Star	İNGİLTERE-TÜRKİYE İŞ HACMİ DAHA DA ARTACAK	6
62308609	01.12.2016	Turkish Time Ar-Ge	AR-GE VE İNOVASYON KAPASİTESİ ARTIRILMALI	5
62291108	01.12.2016	Türkiye	VİZE İŞLEMLERİ ÇOK HIZLI ŞEKİLDE YAPILACAK	8
62324298	02.12.2016	Türkiye	TÜRK DÖNERİ KÖRFEZ' İN 'FAST FOOD'U OLACAK	7
62292771	01.12.2016	Yeni Şafak	TÜRK YATIRIMCIYA SUUD KOLAYLIĞI	9
62326226	02.12.2016	Yeni Şafak	SUUDİ FİRMALARIN ROTASI TÜRKİYE' YE	1

Yayın Adı	Akşam	Referans No	62291899
Newslihter	http://gold.ajanspress.com.tr/linkpress/LWpoS6NC9crXBz3-XFiXDO2/?v=2&s=42945&b=944919&isH=1		
	İlk Sayfa Liste		



Suudi firmalarla 8 anlaşma imzalandı

TÜRK ve Suudi firmalar arasında 8 farklı mutabakat zaptı imzalandı. Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) tarafından düzenlenen Türkiye-Suudi Arabistan İş Konseyi Ortak Toplantısı'nda konuşan DEİK Türkiye-Suudi Arabistan İş Konseyi Başkanı Yusuf Cevahir, "Türkiye ve Suudi Arabistan, öncelikle ortak mühendislik ve müşavirlik şirketini hemen kurmalı" dedi. Suudi Arabistan Ticaret Bakanı Macid bin Abdullah el-Kasbi de, "Yatırım ilişkilerimizin artması için bütün imkanlarımızı seferber edeceğiz" dedi. Toplantıya Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci de katıldı.

rak'ın başkenti Bağdat'ta yaşayan Hüseyin (yazıda gerçek isminin yayınlanmasını istemedi) iki yıl önce ayağındaki ortopedik bir sıkıntı yüzünden hastaneye başvurduğunda başına bu kadar çok sorun geleceğini bilmiyordu. Sağlık Bakanlığı'na ait hastanede görevli doktor, sorunun giderilmesi için ameliyat olmasını ve bu ameliyatın Irak dışında bir hastanede yapılmasını kendisi için daha iyi olacağını söyledi. Hüseyin alternatifleri arasında en ucuz olanı, İran'ın başkenti Tahran'daki bir hastaneyi tercih etti. Burada geçirdiği operasyonun ardından İranlı doktor yakın zamanda sağlığını kavuşacağını belirtti. Ama aradan aylar geçmesine rağmen Hüseyin'in ayağındaki ağrılar artmaya devam etti. Bağdat'taki doktora tekrar görünen Iraklı için kötü haberler vardı. Zira Tahran'daki operasyon çok kötü geçmiş ve doktorunun söylediğine göre sakat kalma riskiyle karşı karşıyaydı. Bunun üzerine daha önce bir akrabasının gittiği İstanbul'daki bir özel hastaneye başvurdu ve buraya gidip ikinci kez ameliyat olmak zorunda kaldı. Son dört aydır üçüncü kez İstanbul'a gelen Hüseyin, "Tahran'da neredeyse sakat kalacaktım. Neyse ki İstanbul'da sağlığımı kavuşuyorum" diyor ve devam ediyor: "Irak'ta tedavi amacıyla İran'a gitmeyi planlayan birkaç insan tanıdım ve onlara başımdan geçenleri anlattım. Ama beni ne kadar dinlediler, bilmiyorum." Hüseyin, İran'da tedavi olmaya gidip de kötü bir sonuçla karşılaşan ilk ve tek kişi değil. Irak Sağlık Bakanlığı'ndan ismini vermek istemeyen bir yetkili, "Yüzlerce insanın başına benzer olaylar gelmiş. Bununla ilgili çok sayıda kayıt var elimizde. İran'daki hastaneler ucuz diye bu ülkeye hastalarını gönderiyoruz" diyor.

İran başta Irak olmak üzere bölgede sağlık turizmi alanında ciddi bir oyuncu olmak istiyor. Bu durum son yıllarda sağlık turizminde ciddi bir yükseliş gösteren Türkiye'yi şimdi olmasa bile orta vadede olumsuz etkileyebilir. Emsey Hospital Uluslararası İlişkiler Direktörü ve Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Sağlık İş Konseyi Yürütme Kurulu Üyesi Halit Ümit Dikker, "İranlı hastaneler tedavi için çok düşük fiyatlar veriyor. Türkiye'ye göre daha eski teknoloji kullanıyor, yanlış tedavi uyguluyor ve operasyon sonrası süreçte hastalara cevap veremiyorlar" diyor ve devam ediyor: "Bizi tercih eden hastalara bu durumu uygun bir şekilde anlatıyoruz. Ama İran'ın bu fiyat odaklı tutumu önümüzdeki dönemde bölgede ciddi kaoslara neden olacak gibi görünüyor."

Sağlık turizmi kapsamında; medikal turizm, termal turizm ve yaşlı-engelli turizmi yer alıyor. Türkiye özellikle sahip olduğu termal kaynaklar ve buralarda kurulu tesislerle küresel ölçekte yüksek talep gören ülkeler arasında yer alıyor. Medikal turizm kapsamında ise her yıl artan JCI (sağlıkta uluslararası kalite standartlarını belirleyen kuruluş) akreditasyonlu hastane sayısı ve yüksek teknoloji transferiyle kurulan altyapı sayesinde her geçen yıl Türkiye'ye gelen turist sayısında artış kaydediliyor.

Türkiye Seyahat Acentaları Birliği (TÜRSAB) tarafından 2014 yılında hazırlanan sağlık turizmi raporunda 2008 yılında Türkiye'ye tedavi olmak için gelenlerin sayısı 74 bin iken bu rakam 2013 yılında 300 bine ulaşmış. Geçtiğimiz yıl ise Türkiye'ye tedavi amaçlı gelen yabancıların sayısı 746 bin seviyesine ulaşmış. Hasta sayısı açısından bakıldığında bu büyüklüğe Türkiye; ABD, Almanya, Tayland ve Hindistan'dan sonra beşinci sırada yer alıyor. "Sağlık sektörümüzün pazarlanmasını yalnız başka ülkelere değil bizim hastanelerimize hastalar gelsin tedavi olsun diye düşünmeliyiz" diyor Sağlık Bakanlığı'nda müsteşar yardımcılığı, Türkiye Kamu Hastaneleri Kurumu başkanlığı gibi görevlerde bulunan Hasan Çağlı ve devam ediyor: "Tıbbi cihaz ve ekipmanların, ilacın, yönetimin ve yönetim tecrübelerinin, sağlık sektöründeki yazılımların, hizmet alımı yönetiminin ve kamu ile özel sektörün birlikte iş yapabilme kabiliyeti tecrübelerinin bir bütün olarak pazarlanması ve tanıtılması gerekiyor. Unutmayalım; tek başına sağlık turizmi uzun soluklu bir iş değildir."

Sağlık turizmi için gelen hastaların oluşturduğu ekonominin boyutu 5 milyar doları buluyor. 10. Kalkınma Planı'na da giren

sağlık turizmine, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan da önem veriyor. Bu noktada hükümetin 2023 yılı hedefleri içinde sağlık turizminden elde edilen gelirin 20 milyar dolara çıkarılması yer alıyor. Florance Nightingale Hastanesi Karaciğer Transplantasyon Birimi Direktörü Prof. Dr. Yaman Tokat, "Türkiye, Doğu ve Batı dünyasının ortasında hem fiyat aralığı hem de kaliteli hizmet sayesinde her iki taraftan da hasta çekebiliyor. Bundan sonraki süreçte Batı'dan daha çok hasta çekebilmek, sağlık kurumlarımızın kurumsallaşmasını sağlamak ve sektörde yabancı dil bilme oranını artırmak gerekiyor" diyor.

Türkiye'nin son yıllarda sağlık turizminde bu yükselişinin altında artan hizmet kalitesinin yanı sıra uygun fiyatlar sunması yatıyor. Fiyat noktasında 2014 yılında TÜRSAB'ın hazırladığı raporda, Türkiye'nin yüzde 50-60 oranında tasarruf sağladığı belirtiliyor ve bununla ilgili bazı karşılaştırmalar yapılıyor. Raporda kalp by-pass ameliyatı için İspanya'da 43 bin, Meksika'da 42 bin, Güney Kore'de 31 bin 500 dolar gibi fiyatlar istenirken Türkiye'de bunun 8 bin ile 21 bin dolar arasında olduğuna dikkat çekiliyor. Yine karşılaştırmalara baktığımızda, kalça protezi ameliyatının fiyatı ABD'de 23 bin dolar seviyesindeyken Türkiye'deki rakamın bunun yarısı olduğu belirtiliyor. Yine sağlık turizminde önemli bir oyuncu olan Almanya'da 29 bin dolara omurga füzyon ameliyatı yapılırken Türkiye'de 7 ile 23 bin dolar aralığında gerçekleştirilmesi örnek gösteriliyor.

Peki Türkiye'de sağlık turizminde bu gelişmeler yaşanırken, İran'da durum ne? Elbette uzun yıllardır süren uluslararası ambargo birçok sektörü olduğu gibi İran'ın sağlık sektörünü de olumsuz etkiledi. Ama yine de hareketli bir sağlık sektörü bulunuyor. İran yıllık yüzde 1 nüfus artışıyla genç ve büyüyen bir nüfusa sahip. Artan nüfusla birlikte sağlık harcamaları da artıyor. Sağlık harcamalarının toplam kamu harcamalarından aldığı pay 2010 yılında yüzde 13 iken, 2013 yılında yüzde 18'e kadar yükseldi. Bu veri, yaptırımların ağır yüküyle uğraşan ülkenin, sağlık harcamalarına yönelik bir kısıntıya gitmediğini ortaya koyuyor. Elbette

Halit Ümit Dikker:

Cumhurbaşkanının sağlık turizmi için koyduğu hedeften hızla uzaklaşacağımızı üzümlere görmekteyiz. Bu hedef sadece Cumhurbaşkanımızın değil, topyekün tüm birim ve kuruluşlarımız ile birleşerek gerçekleştirmeliyiz.

Kurumların kendi inisiyatifleriyle hareket etmeyi planladıkları ülkelerde birçok bürokratik engel ortaya çıkıyor. Hedef ülkelere gerçekleştirilecek ziyaretlerde, ülke temsilcilerimiz bu alanda söz sahibi olmuş kurumları da yanına alarak görüşmelere girmeli, ülkemiz ikili akredite olurken yanlarında bulunmalı ve bakanlık bağlantıları orada sonlandırılmalı. Böylece "güven" verme konusunda birçok kuruluşumuza pozitif olarak bir yansıması olacak.

Sağlık turizmi için Cumhurbaşkanlığımız tarafından konulan hedef temelinde, Ekonomi Bakanlığımız, Dışişleri Bakanlığımız ve THY sıkıntı oluşturabilecek birçok alanda katma değer oluşturacak destek sağlıyor. Esas karar verici olan Sağlık Bakanlığı'nın desteği var ama bu destek yetersiz kalıyor.

Yayın Adı	Bloomberg Businessweek Türkiye	Referans No	62195853
Newslihter	http://gold.ajanspress.com.tr/linkpress/gK9YdrVqyw_XBz3-XFiXDQ2/?v=2&s=42945&b=944919,944921&isH=1		

[İlk Sayfa](#) | [Liste](#)



İran'da kamu, birçok alanda olduğu gibi sağlık alanında da en büyük oyuncu. Hükümetin son 20 yıl boyunca temel sağlık hizmetlerine odaklanmış olması kamunun sektördeki ana tedarikçi olmasını sağladı. Ülkede devlete ait ve her ilde bir tane olmak şartıyla toplam 41 tıp fakültesi bulunuyor. Bu fakültelerin dışında çok sayıda İranlı yurt dışında tıp eğitimi alıyor ve eğitimini tamamlayan da İran'a dönüp ülkede sağlık sistemi içinde yer alıyor. 2014 yılı İran İstatistik Merkezi verilerine göre ülkede 727'si devlete ait olmak üzere 876 hastane bulunuyor. Öte yandan ülkedeki hastane yatak kapasitesinin yüzde 90'ı Sağlık Bakanlığı ya da çoğu kamu destekli hayır kurumlarının elinde bulunuyor. Şüphesiz bu alanda ambargoların kalkmasıyla beraber yeni yatırımların gelmesi bekleniyor. Zaten İran yönetimi orta vadede devreye girecek 50 yeni hastane için protokol imzaladı. Bu yeni hastane projelerinin büyük kısmı yap-işlet-devret modeliyle gerçekleştirilecek. Birçok sektörde olduğu gibi sağlık alanında da yabancı yatırımcıların ilgisi büyük ve bu projelerin birçoğu içinde yer alacak. "Aslında İran uzun süredir sağlık turizmi konusunda bir oyuncu. Azerbaycan, Afganistan ve Türkmenistan'dan hasta çekiyorlar" diyor Ankara'da bulunan Güven Hastanesi uluslararası ilişkiler departmanı direktörü Genco Çetinkanat ve ekliyor: "Yatırımların kalkmasıyla beraber onlar da atılım içinde. Ülkelerine sağlık yatırımları çekmeye başlıyorlar. Bu bizim için ne anlama geliyor? Eğer yakın bir zamanda Türk sağlık sektörü olarak oraya yayılıp rakibimizi kontrol altına alamazsak diğer ülkeler bu alanı dolduracak. İran'a yakın zamanda çok büyük bir yatırım yarışı başlıyor." Sağlıkla ilgili diğer bir önemli alan da ilaç pazarı. DEİK'in denetim ve danışmanlık şirketi KPMG'ye hazırladığı İran raporunda, ilaç sektöründe de kayda değer bir yerli üretim yapıldığının altı çiziliyor. Aynı raporda sayıları 70'i bulan ve büyük çoğunluğu kamuya ait olan ilaç firmalarının ülkedeki pazarın yüzde 97'sine sahip olduğuna dikkat çekiliyor. Ülkede Sanofi, Bayer ve Novonordisk gibi Avrupalı ilaç şirketleri etkili. Önümüzdeki dönemde bu şirketler ve başka küresel oyuncuların İran pazarında hem üretim hem de pazarlama alanında operasyonlarını artırması bekleniyor.

Bütün bunlara rağmen, sağlık alanında İran'ın gerek teknoloji, gerekse hizmet kalitesi bakımından Türkiye'nin gerisinde olduğu

bir gerçek. Ama İran bu dezavantajlarına rağmen başta estetik ameliyatları olmak üzere çevre ülkelerden hasta çekmeyi başarıyor. Ambargo öncesi İran'ın sağlık turizminden elde ettiği gelirin 400 milyon doları bulduğu tahmin ediliyor. Şüphesiz bu miktar ambargoların kalkmasıyla daha çok artacak. Özellikle İran'ın odaklandığı Körfez Bölgesi, Türk sağlık sektörünün de en önemli hedef pazarı konumunda. Burada gelecek dönemde iki ülkenin sağlık alanında ciddi bir rekabete gireceğini söylemek çok da yanlış olmaz. "İran ambargolarına rağmen güçlü bir altyapısı, iyi yetişmiş bir halkı olan bir ülke. Ambargoların kalkmasından sonra hızlı bir şekilde birçok sektörde bölgedeki ülkelerle rekabet edebilecek seviyede olacak" diyor DEİK Türkiye İran İş Konseyi Başkanı Bilgin Aygül. Ambargoların kalkmasıyla birlikte İran'ın sağlık turizminde açığını hızla kapatabileceğini belirten Halit Ümit Dikler, "JCI akreditasyonuna sahip hastaneler zinciri kurmasının ve hekimlerin yurt dışında aldığı eğitimlerinden sonra ülkelerine geri dönmelerinin, İran sağlık sektörünün bugünkü kalitesini daha hızlı geliştireceğini öngörüyoruz."

Rekabet, hiç şüphesiz küresel pazarlarda her alanda olduğu gibi sağlık alanında da yaşanıyor ve bu rekabet daha da sertleşerek devam edecek. Küresel ölçekte sağlık turizminin 120 milyar dolarlık bir pazar oluşturduğu tahmin ediliyor. Bu büyük pastadan alınacak her bir parça önemli bir gelir oluşturuyor. İran da bölgenin hem politik, hem de ekonomik açıdan önemli bir aktörü. Son yıllarda Irak üzerinde İran'ın artan etkisi net bir şekilde görülüyor. Hüseyin gibi tercihini bu yönde yapan Iraklı hastaların seçiminde Bağdat üzerindeki İran etkisinin de ciddi bir payı bulunuyor. Türkiye sağlık turizmi konusunda hükümet tarafından stratejik eylem planını oluşturulmadan, özel sektör temsilcilerinin başını çektiği operasyonlarla ilerliyor. "Cumhurbaşkanının sağlık turizminin gelişmesi konusunda takipçi olması büyük bir avantaj. Sağlık Bakanlığı'nın da sektör için mevzuatları toparlaması gerekiyor" diyor Genco Çetinkanat. Yine Sağlık Bakanlığı tarafına dikkat çeken Halit Ümit Dikler, "Bakanlık, özel hastanelerin yetkilileri ve sağlık sektörüne yön verenlerle beyin fırtınası yapıp, köklü bir eylem planı hazırlanmadığı sürece yalnız yerel bir oyuncu olarak kalmaya mahkum oluruz" diyor. ❷

Yayın Adı	Daily Sabah	Referans No	62168087
Newslihter	http://gold.ajanspress.com.tr/linkpress/T35piNHQemnXBz3-XFjXDQ2/?v=2&s=42945&b=944919&iSH=1		
	İlk Sayfa Liste		

Prosperity ahead for African-Turkish businesses through partnership

LIBAN OBSIYE * - ABUBAKAR MOHAMUD **

The Turkey-Africa Economic and Business Forum in Istanbul last week can be characterized as an exercise in hope for prosperity for both African and Turkish entrepreneurs. The forum itself is the best evidence of an international shift away from seeing Africa and Africans as mere recipients of aid to actual and potential partners in trade and industry for the economic progress and prosperity of both sides.

All Africans and their leaders should welcome the promise of a "tight connection" between Africa and Turkey clearly advocated for by Economy Minister Nihat Zeybekci when it comes to investment, trade and commerce. The simple fact is that trade, and not aid, is the only effective, sustainable and dignified means of empowering developing nations and their people to take charge of their future.

Although Turkey is a relative newcomer to the African continent, its serious desire to engage with African governments, businesses and civil society is evident in its sustained investment. Today, Turkish Airlines flies to more destinations in Africa than any other airline, while TİKA actively leads on humanitarian and developmental projects across the continent. DEİK, the Foreign Economic Relations Board, has continued to strengthen ties between Turkish and African investors and entrepreneurs respectively through the formation of national business councils. This clear and direct humanitarian, diplomatic and economic engagement with Africa has seen Turkey's influence in the continent increase and in the process, have it become one of the partners of choice in all areas including investment.

Africa, despite its riches, has truly been economically underperforming. This is a fact recognized by the African Union, which has devised Agenda 2063, which aims to create a more connected, interdependent and pros-

perous African continent through investment, trade, the promotion of free movement of people and fundamental rights. While on paper the wording of Agenda 2063 is most impressive, its slow implementation is hampering Africa's march forward to a better future.

Anthony Mothae Maruping, the commissioner for Economic Affairs of the African Union Commission, rightfully highlighted infrastructure and energy as the key issues for the continent during last week's Business Forum in Istanbul. He also made very clear the role of partnerships in spearheading progress in these two areas that have the capacity to unleash Africa's manufacturing and entrepreneurial spirit and capabilities.

Investment in infrastructure, energy and agriculture and other important sectors is significant to offer more solid benefits to both Turkish investors within Africa and for African exporters and entrepreneurs seeking to export nationally produced goods to Turkey. Unlike many Business Forum meetings before it, the recent one in Istanbul recognized and sought to genuinely address trade imbalances between Turkey and its African partners. It is therefore welcome news that Turkish companies will be encouraged and supported to build industrial zones and logistics centers in Africa and contribute in manufacturing and processing on the continent. This is clearly a step in the right direction which should encourage fair trade between both sides and promote common prosperity.

Across Africa, Turkey faces stiff competition with China, the U.S. and the European Union for economic influence and partnership. One way that Turkey has stood out in this contest of giants is to invest in upcoming nations that many feel are too risky to even visit let alone invest in at present. One of these countries is Somalia, and on balance, the decision to invest has paid positive dividends for Turkish investors, brands and service providers.

Despite some lingering security challenges, Somalia

is geographically placed as the gateway to the African continent, with one of the longest coastlines in the world and a great many resources that require expertise to reap the full benefits. Turkish companies were among the first to see the potential of this beautiful and rich nation and today some of these companies are engaged in the operational management of the Port of Mogadishu, the international airport and the fast growing construction sector as engineers and contractors. Furthermore, Turkish products are becoming popular and well publicized while Somali tourism numbers in Turkey, both from within Somalia and the diaspora, is increasing.

The next step for Somalia and many other African states is for their governments to continue to improve the investment environment and for Turkish companies to accelerate investment in all sectors. In the Somali case, investors are spoiled for choice in almost every sector and the national investment law is among the most flexible in the world, which will even reward Turkish investors for assisting in the construction of industrial zones and logistics centers so that trade volumes can increase between the two sides and reach more people in the Horn of Africa more quickly, efficiently and cheaply.

For trade and investment between Africa and Turkey and the rest of the world to benefit all stakeholders including citizens, the dialogue must not end with the Forums and Summits. It must continue in our capitals, the boardrooms, and in the media. Furthermore, the African Union, in conjunction with member states, must work even harder to implement the hopes and dreams contained within Agenda 2063, which will speed up investment in a more peaceful, connected and competitive Africa.

* Liban Obsiye is a senior adviser at the Somali Ministry of Foreign Affairs and Investment Promotion.

** Abubakar Mohamud is the Director of Maritime Affairs at the same Ministry.

Yayın Adı	Daily Sabah	Referans No	62295154
Newslihter	http://gold.ajanspress.com.tr/linkpress/109Z99XLDFfXBz3-XFiXDO2/?v=2&s=42945&b=944919&isH=1		
	İlk Sayfa Liste		

Saudi minister promises to ease visa process for Turks, improve investment relations



Saudi Minister Al-Qasabi speaks at a conference in Istanbul. He urged businesspeople to take concrete steps to develop projects between Turkey and Saudi Arabia.

Speaking at the Turkey-Saudi Arabia Business Council Joint Meeting organized by the Foreign Economic Relations Board (DEİK), Saudi Arabian Trade and Investment Minister Majed bin Abdullah Al-Qasabi said Saudi Arabia is Turkey's strategic partner and ally. The minister said they will mobilize opportunities in Saudi Arabia to improve their investment relations with Turkey, and ease the visa process for Turkish businesspeople to enable them to get two-year, multiple-entry visas.

Congratulating Turkish people for successfully overcoming the July 15 coup attempt, Al-Qasabi also wished stability to Turkey and its economy and development, suggesting that they want to be part of the solution, not the problem, since solutions are in the hands of the people just as problems arise from them. Urging both sides to find solutions and overcome problems despite all the challenges, Al-Qasabi invited the attendees to prepare a vision for the next two years for the Turkey-Saudi Arabia Business Council, and indicate its priorities.

"What is important is the improvement of mutual investment relations between Turkey and Saudi Arabia. We will mobilize all the opportunities in ministries and other institutions in Saudi Arabia to improve our investment relations," Al-Qasabi said. Regarding business visas given to Turks, Minister Al-Qasabi said their visa processing will be done very quickly and they will give multiple-entry visas, stressing that these projects will be carried out rapidly and that Turkish businesspeople will benefit from them.

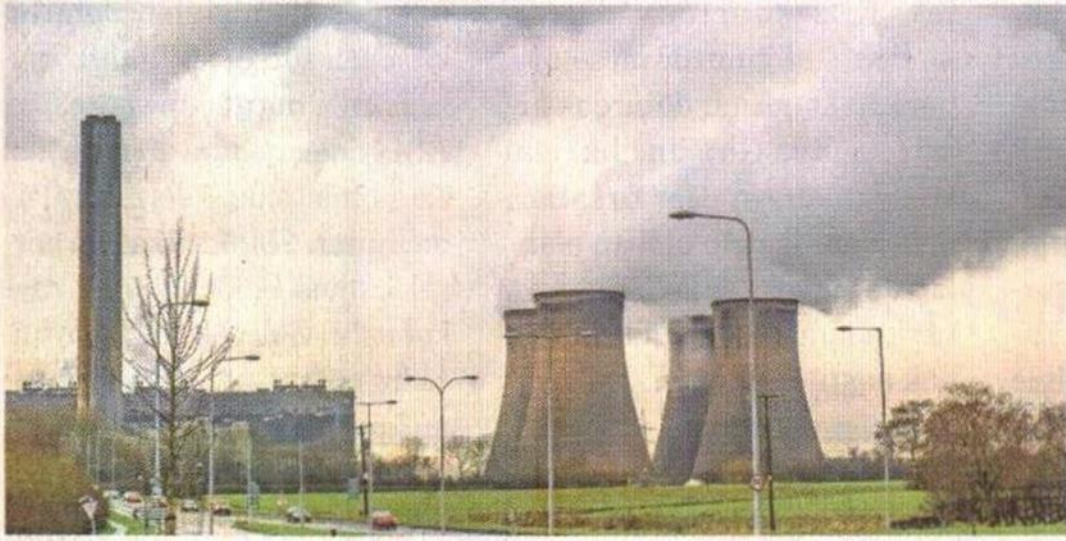
Yusuf Cevahir, head of the DEİK Turkey-Saudi Arabia Business Council Executive Committee, highlighted that the two countries are moving towards more strategic and profound projects in the coming period. Recalling that previous investments were mainly directed towards real estate and export products, but that these were ordinary investments, Cevahir said from now on Turkey's recent move towards both Saudi Arabia and all Gulf countries prioritizes mostly deeper and longer-term relationships that give particular importance to strategic investments. Cevahir also underlined the difficulties of bureaucracy that businesspeople face, saying, "If we want to do business together and realize joint investments, the bureaucracy should open the way."

Council chairman Mazen Rajab correspondingly stated that the foreign trade volume between the two countries is about \$6 billion. Stressing that Saudi Arabians' investments in many sectors will benefit both countries, Rajab said they have conducted many projects with Turkish businesspeople on housing projects in Saudi Arabia. They are currently working on the production of medical supplies there, as well as holding talks on the production of automobile and vehicle spare parts. Rajab added that they give weight to renewable energy sources in the industry, in addition to alternative energy sources.

Following the meeting, also attended by Turkish Economy Minister Nihat Zeybekci, eight separate deals were signed between Turkish and Saudi companies. **ISTANBUL / DAILY SABAH**

LİSANSLARIN AKİBETİ BELİRSİZ

İthal kömüre engelleme santral lisanslarını vurdu



Enerjide dışa bağımlılığı azaltmak ve ithal girdi oranını düşürmek amacıyla oluşturulan yeni kömür politikası, daha önce alınmış ithal kömüre dayalı santral lisanslarının akıbetine ilişkin soru işareti oluştururken, ithal kömüre ek vergi getirilmesi de mevcut santrallerde hesapları alt üst etti. Edinilen bilgilere göre, EPDK artık ithal kömüre dayalı yeni santral lisansı da vermiyor.

Cumhurbaşkanı Erdoğan, kısa süre önce yaptığı açıklamada yeni kömür politikasını, “Kömürde ithal yok, bu işi kapattık, önce kömürlerimizi eritelim” sözleriyle dile getirmişti. Bu yeni politika ile birlikte ithal kömüre dayalı yatırımların yapılmaması halinde, elektrik enerjisinde arz sıkıntısı yaşanıp yaşanmayacağı konusunu da tartışma gündemine getirdi. **İBRAHİM EKİNCİ/20**

Yayın Adı	Dünya	Referans No	62207043
Newslihter	http://gold.ajanspress.com.tr/linkpress/0wQRokYl74TXBz3-XFXDQ2/?v=2&s=42945&b=944919&isH=1		

İlk Sayfa | Liste

GEÇEN YIL
4 LİSANS VERİLDİ

EPDK'nın kayıtlarında bu yıl ithal kömüre dayalı lisans verilmemiş görünüyor. 2015'te ise 4 önemli proje lisans almış. Sankaya Karaburun AŞ, Biga'da 1.340 MW gücünde bir proje için; Iskenderun Enerji, Yumurtalık'ta 1.210 MW'lık bir proje; Emba Elektrik yine Yumurtalık'ta 1.232 MW'lık; Tunaş Enerji de Ceyhan'da 110 MW'lık bir proje için lisans almış görünüyor. Bunların toplamı 3 bin 882 MW'lık gücü ediyor. Türkiye'de elektrik üretiminin halen yüzde 13,26'sı ithal kömür santrallerinden, yüzde 10,93'ü ise yerli kömürden karşılanıyor.

VERGİ, HESAPLARI BOZAR MI?

İthal kömüre ilgili ikinci bir sorun da vergi getirilmesiyle ortaya çıktı. Hükümet önce kömür ithalatında ton başına 15 dolar vergi koydu. Sektörden itirazlar geldi. "Her kömür aynı fiyattan alınmıyor. 15 dolar standart vergi adaletsiz olur" görüşü dile getirildi. Hükümet de "70 dolar"ı baz fiyat olarak belirledi. İthalat fiyatı bu rakamın altında kalırsa 70 dolara tamamlanacak. Diyelim 60 dolara alınmışsa 10 dolar ödenecek. Bu vergi ithal kömür santrallerinde temel girdinin fiyatını artırdı. Bunun maliyet etkisi olması kaçınılmaz. Yerliyi korumak ve teşvik etmek için getirilen bu verginin kurulu santrallerin bilançolarına etkisi önümüzdeki dönemde görülebilecek.

İthal kömüre cephe alındı, santral projelerinde tereddüt oluştu

Cumhurbaşkanı Erdoğan, "Kömürde ithal yok, bu işi kapattık" dedi. İthal kömür santrali için verilmiş lisanslarda nasıl bir uygulama olacağı henüz netlik kazanmadı. Şirketler verilmiş lisansların müktesep hak sayılmasını istiyor. Bir başka konu da kömür ithalatına vergi getirilmesinin, ithal kömüre yatırım yapmış santrallerde hesapları bozması...

İBRAHİM EKİNCİ

İthal kömürle üretim yapan santraller konusunda hükümetin politikası değişti. Kömür ithalatına ek vergi ve lisansların azalmasıyla bir politika değişikliğinin işaretleri vardı. Geçtiğimiz günlerde de Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, 158 enerji tesisinin açılışında, net bir açıklamayla "Kömürde ithal yok, bu işi kapattık. Biz kendi rezervimizi eritmek için ne gerekiyorsa onu yapacağız. Önce kömürümüzü eritelim" dedi. Bu açıklama ithal kömüre dayalı santral kurmak için yapılmış lisans başvuruları, verilmiş, yürürlükte ancak yatırımı başlatamamış lisansların ne olacağı; ithal kömüre dayalı yatırımlar olmadığı takdirde arz güvenliği sorunu yaşanıp yaşanmayacağı sorularını gündeme getirdi. DEİK Enerji İş Konseyi Başkanı Süreyya Yücel Özden'e göre "arz güvenliği sorunu yaratmaz" ancak konunun teknik boyutları var.

Yerli kömüre yeni teknoloji lazım

Herkesin düşüncesinin yerli kaynaklara öncelik vermek olduğunu vurgulayan Özden, şöyle konuştu:

"Arz güvenliği sorunu yok. 80 bin MW'a ulaştık. Talep artışı eskiden yüzde 7, 8, 9 olurdu. Şu an yüzde 5'lerde. Ancak teknoloji diyor ki belirli bir kaloriye olmalı. O nedenle yerli kömür tesisleri verimsiz. Afşin Elbistan'da 1970'lerde devlet santral kurarak işletmeye çalıştı. Başarılı olmadı. Nedeni kaloriye. Cumhurbaşkanı'na katılmamak elinde değil. Yerli kaynağı teşvik ediyor. Ama ithal kaynak hem ucuz hem de üretime elverişli, kalitesi yüksek. İşletme açısından kolay. Yatırımcılar için cazibesi var. Yerli kömür diyorsak yeni teknolojiye ihtiyaç var."

Hukuki sorunlar çıkabilir

Sektörde, bu açıklamadan sonra uygulamanın nasıl gelişeceği, lisansların ne olacağı konusunda belirsizlik var. Süreyya Yücel Özden, "Lisans almış olanların müktesep (kazanılmış) hakkıdır. EPDK'nın yapabileceği şey yeni lisans vermemek olur. Lisans almış, finansman anlaşmalarını yapmış, taahhütlere girmiş şirketlerin sırf santral kurmaya fiilen başlamamış diye lisansları iptal edilirse hukuki sorunlar çıkabilir. Lisanslı olanlar ya-

tırımlarını gerçekleştirmeli" diyor.

Konu üreticilerin gündeminde

Enerji üreticisi şirketlerin yetkilileri kazanılmış hakların (lisansların) iptal edilmeyeceği ancak yeni lisans da verilmeyeceği görüşündeler. DÜNYA'ya açıklamaları özetle şöyle: Kazma vurmamış olsa dahi iptal edilmeyeceği görüşündeyiz. Çünkü öncesi harcamalar yapılmış olabilir. EPDK, lisansları iptal yoluna gitmeyecektir. Ayrıca ithal kömüre dayalı santralleri kategorik olarak yasaklamak da doğru olmaz. Yerli kaynaklar var ama yerli kömür ithal kömürün alternatifi olmaktan çok doğalgazın alternatifi olarak düşünülmeli. Çünkü asıl dışa bağımlılık orada. Yerli kömürün kalitesi düşük. Bu koşullarda verimli olsa özel sektör kaçarmı? Teşvikler bile yerliye yönelmede yeterli olmadı.

Mevcut yatırımları etkileyebilir

Türkiye'nin enerji üretim kompozisyonu içinde ithal kömürün payı olacağı görüşünde olan üreticilere göre ithal kömüre toptan karşı çıkmak, mevcut yatırımlar için zararlı yatırım algısı oluşturabilir. Cum-

hurbaşkanı Erdoğan'ın açıklamasını "bundan sonra yönelmeyelim" olarak anladıklarını belirten yetkililer, yerli kömürün elektrik üretiminde doğalgaza bağımlılığı kırmada işlevi olabileceğine dikkat çekiyor.

Teminatı yakmadan iade olabilir

Üreticilere göre yeni dönemde dikkat edilmesi gereken konular şöyle: "Yerliyi bu bağımlılığı azaltmanın yolu olarak görmeliyiz. İthal kömür de öyle. Yerli kömür santrallerinin devreye girmesi bugün başlanan 5-6 yıl. İnşa edilmesi daha zor. Çünkü önce saha geliştirmen gerekiyor. Yerliyi değerlendirilim ama gerçekçi değerlendirelim. Ne kadar verimli? Maliyette ne kadar verimli? Yerli potansiyeli harekete geçirmek 8-10 yıl alabilir. 10 yıl bekleyelim mi? Yenilenebilir kaynakları da değerlendiriyoruz ama sistemin dengede kalması için diğer kaynaklara da ihtiyaç olacak. Üç seçenek var; doğalgaz, ithal kömür ve nükleer. Ya doğalgazla üretime ağırlık vereceğiz. O zaman bağımlılık artacak. Nükleer santraller 7-8 seneye devreye girer. Kömüre ağırlık mümkün ama yerli kömür de zor devreye girer. Arz güvenliğini nasıl sağlayacağız? Şu anda arz fazlası olduğu için yerli kömürde haklılık payı var. Çok büyük kapasitelere ihtiyaç yok denilebilir. Ancak varın ihtiyaç olacak. Yeni lisans vermeme tercihinin saygı duymak lazım. Alınmış lisanslar iade edilebilir. Süre verip teminatları yakmadan sonlandırma daha önce oldu. İşin daha çok başındaki projelerde belki olabilir. Ama harcama yapmış, anlaşmalar yapmış projelerde doğru olmaz. Yabancı ortaklı veya devletlerin taraf olduğu yatırımlar var. Çin yatırımlarında oluyor. Bu politikanın yansımaları ne olacak, görelim."

Yayın Adı	Dünya	Referans No	62229808
Newslihter	http://gold.ajanspress.com.tr/linkpress/810uQIRaE7X8z3-XFjXDO2/?v=2&s=42945&b=944919,1029093&isH=1		
	İlk Sayfa Liste		

AVRUPA'DAKİ TÜRK VATANDAŞLARINA TÜRKİYE'DE BİN EUROLUK HESAP AÇMA ÇAĞRISI

DTİK Avrupa'dan 'tanıştırma sözlü' destek kampanyası

Dünya Türk İş Konseyi (DTİK) Avrupa Başkanlığı, ekonomiye destek için Avrupa'daki Türk vatandaşlarına, Türkiye'ye bin euro göndererek Türk bankalarında hesap açma çağrısı yaptı. Ayrıca Türkiye'de hesap açtığını belgeleyen herkese Cumhurbaşkanı Tayyip Erdoğan ve Başbakan Binali Yıldırım ile bir araya getirilme ve tanıştirma sözü verildi.

DTİK Yönetim Kurulu Üyesi ve Avrupa Bölgesi Komite Başkanı Suat Şahin, yaptığı yazılı açıklamada, "15 Temmuz darbe girişiminde bulunan Fetullahçı Terör Örgütü'nün emellerine ulaşmasını, tankların önüne yatıp, üzerlerine yağdırılan kurşunlara karşı korkmadan yü-

rüyerek engelleyen 247 şehidimiz, yaklaşık 2 bin gazimiz görevlerini yerine getirmiştir. Türkiye'de yaşayan milletimiz görevini yerine getirmiş, bizlerin vatanı kalmasını engellemişlerdir" ifadelerini kullandı. Şahin, "Tankla, silahla, uçakla başaramadılar. Şimdi, Türkiyemize 'ekonomik savaş' açtılar. Bizim ekonomimizi zayıflatarak zarar vermek istiyorlar. Şimdi bu ekonomik savaştan galip çıkmak için sıra bizde. Avrupa'da yaşayan ve Türkiyemizi vatani olarak kabul eden Türk'ü, Kürt'ü, Alevi'siyle hep birlikte bizlere görev düşüyor. Bu savaşa karşı galip gelmeye var mısınız?" çağrısında bulundu. "Hep birlikte bin euro Tür-

kiye'ye göndererek, TL'ye çevirip Türk bankalarında hesap açturalım" diyen Şahin, şunları kaydetti: "DTİK Dünya Türk İş Konseyi Avrupa Başkanlığı olarak bu kampanyaya katılarak, 28.11.2016 tarihinden 28.02.2017 tarihine kadar en az bin euro bozdurup, TL'ye çevirip Türkiye'de hesap açtığımı belgeleyen herkesi Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve Başbakanımız Binali Yıldırım ile bir araya getirme ve tanıştirma sözünü veriyoruz. Kampanyaya katılan herkese bir teşekkür belgesi takdim edeceğiz."

OLPAK: KURUMSAL DEĞİL ŞAHSİ GÖRÜŞ

Dünya Türk İş Konseyi (DTİK) Başkanı Nail Olpak, Suat Şahin'in önerisinin DEİK ve DTİK'in kurumsal görüşü olmadığını söyledi. Döviz kurlarındaki dalgalanma sonucu kişisel düşüncelerle bazı kampanyalar önerildiğini aktaran Olpak, "Bir öneri de DTİK Avrupa Bölge Komite Başkanımız Suat Şahin tarafından şahsi Facebook ve WhatsApp grubunda yapılmıştır. Söz konusu öneri, DEİK ve DTİK'in kurumsal görüşü olmayıp Sayın Şahin'in kişisel düşüncesidir. DEİK-DTİK çatısı altında gerekli istişareler yapılmadan kurumsal görüş gibi yansıtılan bu gelişmeyle ilgili gereken yapılacaktır" ifadesini kullandı.

Yayın Adı	Dünya Ekonomi-Politika Bölge Ek2	Referans No	62331563
Newslihter	http://gold.ajanspress.com.tr/linkpress/jfH4qfAcsD3XBz3-XfjXDO2/?v=2&s=42945&b=944921&isH=1		
	İlk Sayfa Liste		



MEVLÜT ÇAVUŞOĞLU

Dışişleri Bakanı

Tarihi İpek Yolu üzerinde yer alan ve Orta Asya ülkelerinin hepsiyle sınırdaş olarak transit ve ulaşım merkezinde bulunan Özbekistan, Türkiye ile güçlü dil, kültür ve duyuğu bağları bulunan ve 31 milyon nüfusu ile Türkistan coğrafyasının en önemli ülkesidir. Türkiye, Özbekistan'ı bağımsızlıktan sonra ilk tanıyan ve ilk Büyükelçilik açan ülke olup, ilişkilerimiz 25 yılını tamamladı. Özbekistan'ın bağımsızlığını kazanmasında ve ülkenin inşasında geçtiğimiz ay vefat eden ülkenin ilk Cumhurbaşkanı İslam Kerimov önemli katkılara yaparak, 25 yılda Özbekistan'ı uluslararası toplumun saygın bir üyesi haline getirdi.

Yüzde 8'lik büyüme dikkat çekiyor

Özbekistan uygulanan ekonomik politikalar sonucunda ekonomide yüzde 8 gibi yüksek büyüme oranını yakalamış, mega projelerle otomotiv ana ve yan sanayii başta olmak üzere, petro-kimya, tekstil, gıda ve diğer sahalarda kendi sanayisini oluşturdu. Söz konusu sektörlerde Özbekistankendi ihtiyaçlarını karşılamasının yanı sıra önemli miktarda da ihracat yapıyor.

Özbekistan'ın altın, bakır, doğalgaz, çinko gibi doğal kaynakları pamuk ve pamuğa bağlı tekstil sanayisi, otomotiv sektörü ile gübre ve petro-kimya sektörü, hizmet sektörü, tarım sektörü ve hizmet ihracatına dayalı bir ekonomisi bulunuyor. Özbekistan tarafından halihazırda izlenen ekonomi politikası ithal ikameci bir politikadır ve sanayisini korumak için gümrük duvarlarını yükseltmesi gibi çeşitli önlemler alınmaktadır.

Ulaşımında söz sahibi olmak istiyor

Özbekistan, ülkesini ulaşımında da söz sahibi yapabilmek için Angren-Pap tüneli başta olmak üzere, Taşkent-Semerkant-Buhara ve Karşı şehirlerine hızlı tren hattı gibi mega projeleri hayata geçirdi. Halihazırda Özbekistan tarafından ak-

Türk şirketlerinin Özbekistan'da üstlendiği işler katlanarak artacak



FETÖ ile mücadelesini taktir ettik

Özbekistan, Fetullahçı Terör Örgütü'nü (FETÖ) fark ederek okullarını 1999 yılında kapatmış ve FETÖ'yü terör örgütü listesine almıştır. Bu husustaki takdirlerimizi muhataplarımıza her türlü platformda iletiyor ve Özbekistan'ı ferasetinden dolayı bir kez daha tebrik ediyoruz. Ayrıca 15 Temmuz 2016 tarihinde yaşanan olayları yakından takip ettiklerini, bu alçak girişimde gönüllülerinin Türk halkından yana olduğu bilinmektedir.

We appreciate the fight against FETO

Uzbekistan became aware of the Fethullah Gulen Terrorist Organization and added FETO to the list of terrorist organizations, and closed the schools belonging to the organization in 1999. We convey our appreciation regarding this matter to our interlocutors in every platform, and we congratulate Uzbekistan once again for their foresight. It is also known that the country closely followed the events that took place on July 15, 2016, and supported the Turkish public during this cowardly attempt.

tif olarak kullanılan Güney Koridor ve Kuzey Koridor'un yanı sıra Hazar Denizi üzerinden Bakü-Tiflis-Kars hattı yani Orta Koridor'un aktifleştirilmesi için gerekli girişimler yapılıyor.

Özbekistan ile Türkiye arasındaki ekonomik ve ticari ilişkiler bağımsızlıktan bu yana artarak devam etmiştir. Bugün Türkiye, Özbekistan'ın ihracatında dördüncü ülke, ithalatında altıncı ülke, ticaret hacmi açısından ise dördüncü ülke konumunda bulunuyor. Çifte Vergilendirmeyi Önleme Anlaşması (1996) ve Yatırımların Karşılıklı Korunması ve Teşviki Anlaşması (1992) başta olmak üzere, gerekli hukuki altyapı, Türkiye ile Özbekistan arasında tesis edildi. Türkiye, Özbekistan'da Rusya ve Çin'den sonra en fazla yabancı sermayeli firmaya sahip üçüncü ülkedir. Başta tekstil, gıda, otomotiv, inşaat malzemeleri, plastik, ilaç ve

hizmet sektörlerinde faaliyet gösteren firmalarımız, Özbek ekonomisine yıllık yaklaşık 300 milyon dolarlık ihracat ve 50 bin kişilik istihdam sağlıyor. Türk şirketlerinin Özbekistan'daki yatırımlarının tutarı ise 1 milyar dolar civarında. 2015'te ikili ticaretimizin hacmi yaklaşık 1.2 milyar doları gördü.

KEK toplantısını önemsiyoruz

1992-2015 yılları arasında Özbekistan'daki Türk müteahhitlik şirketlerinin üstlendiği projelerin toplam tutarı 2.2 milyar dolarla ulaştı. Bu yılın ekim ayı itibarıyla şirketlerimizin Özbekistan'da kazandıği ihalelerin toplam değeri 335 milyon dolara ulaştı. Firmalarımızın halen sonuçlanması beklenen önemli bazı ihalelere katılmış olduğu düşünüldüğünde, bu meblağın katlanarak büyümesi muhtemel.

İki ülke arasındaki ticaretin artması için KEK toplantısının mümkün olan kısa sürede yapılmasını arzuluyoruz. Ayrıca, Özbekistan'ın iş ve yatırım olanaklarının tanıtılacağı bir toplantının İstanbul'da Türkiye-Özbekistan İş Konseyi ev sahipliğinde düzenlenmesinin faydalı olacağı görüşündeyiz. Türkiye ile Özbekistan arasında ulaştırma alanında işbirliğinin artırılması çalışmaları bağlamında, müzakeresi sonuçlanan ve parafe edilen yeni Karayolu ile Uluslararası Yolcu ve Eşya Taşımacılığı Anlaşması'nın en kısa sürede imzalanması, Uluslararası Kombi Yık Taşımacılığı Anlaşması teknik müzakerelerinin gerçekleştirilmesi, yakın dönemde IV'üncü KUKK toplantısı yapılması, Yeni İpek Yolu Ekonomik Kuşağının Orta Koridor güzergahında işbirliği imkanlarının araştırılması öngörülmüyor. Ayrıca, bilgi ve iletişim teknolojileri, haberleşme ve posta hizmetleri alanında da işbirliği bekliyoruz.

Öte yandan 2002-2015 döneminde TİKA tarafından Özbekistan'da gerçekleştirilen projelerin toplam tutarı 15 milyon dolara yaklaştı. Yeni işbirliği imkanlarını araştırmak ve süren projeleri incelemek üzere, 2016 yılı sonu veya 2017 yılı içinde TİKA Başkanı Serdar Çam'ın Özbekistan'ı ziyaret etmesi bekleniyor.

İki ülke arasında 1996 tarihli Çifte Vergilendirmeyi Önleme Anlaşması'nın tadiline ilişkin müzakereler ise devam ediyor. Ülkemizi 2015'te ziyaret eden Özbek turist sayısının 150 bine ulaştı-



HEDEF FUAR VE KONGRE MERKEZİ OLMAK

Son yıllarda yapılan yatırımlarla büyüyen Antalya Fuarçılık A.Ş. (ANFAŞ) yurtdışı çalışmalarını hızlandırdı. ANFAŞ Genel Müdürü Murat Özer, "İlk hedefimiz Antalya'yı tüm Akdeniz ülkelerinin imrenerek bakacağı bir fuar ve kongre merkezi haline getirmek olacak. Yurtdışından birçok alım heyeti geldi. 15 hedef ilde ziyaretçi çalışmaları için fuar tanıtımları devam edecek" diye konuştu.

YURTDIŞI TANITIM ÇALIŞMALARI

ANFAŞ'ın devam eden fuar tanıtımları hakkında bilgi veren Murat Özer, şöyle konuştu: "Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) ve ANFAŞ iş birliği ile her iki fuar için de İran'dan toplam 200 kişilik alım heyeti getirilmesi

çalışmamız var. Ayrıca Batı Akdeniz Kalkınma Ajansı (BAKA) iş birliği ile her iki fuar için de Ortadoğu ve Kuzey Afrika (MENA) ve Arap Yarımadası bölgesinden 200'er kişilik alım heyetlerinin getirilmesi planlanıyor. Tüm bunların yanı sıra Müstakil İş Adamları Derneği (MÜSİAD) işbirliğiyle Türk Cumhuriyetleri başta olmak üzere Azerbaycan, Türkmenistan, Tacikistan, Kazakistan, Kırgızistan, Suudi Arabistan, ABD, Avustralya, Avusturya, Brüksel, Danimarka, Almanya, Hollanda, Gürcistan, Katar, Irak gibi ülkelerde yurtdışı temsilcilikleriyle ziyaretçi tanıtım çalışmaları başlatıldı. Batı Akdeniz İhracatçılar Birliği'nin (BAİB) yüksek katkılarıyla Ekonomi Bakanlığı destekli Hotel Ekipmanları Fuarı için dünyanın dört bir yanından

getirilecek alım heyetlerine yönelik projeler geliştirildi."

YURTDIŞI ALIM HEYETLERİ

Tüm bunların yanı sıra yurtdışında da faaliyetleri olduğunu anlatan Murat Özer, şunları söyledi: "Yenilenen binası ve sahip olduğu dinamizm ile Antalya'da ve Türkiye'de kiş turizmne çok büyük katkılar sağlayan ANFAŞ Fuarçılık, ülkemizde ticaretin artması ve ekonomiye fayda sağlama adına gıda ve turizm sektöründen pek çok firma ve ziyaretçiyi aynı çatı altında toplamak için yurtdışında da çalışmalarına hızla devam ediyor. Yaptığımız çalışmalar kapsamında Türkiye Otelciler Federasyonu (TÜROFED) ve Akdeniz Turistik Otelciler ve İşletmeciler Birliği (AKTOB) ile yapılan ziyaretçi tanıtım çalışmalarının yanı sıra her bir fuar için 81 ilde tanıtım yapılıyor. Ayrıca 500'er kişilik alımların fuara getirilmesi için protokol imzalandı."



Murat Özer

2 ÖNEMLİ FUAR

ANFAŞ Antalya Fuarçılık A.Ş. tarafından Antalya'da gerçekleştirilecek olan Hotel Ekipmanları ve Gıda Fuarları'na ilgi büyük. Bir otelin ihtiyacı olan her türlü ürünün bulunabileceği 28. Uluslararası Konaklama ve Ağır Ekipmanlar İhtisas Fuarı 18-21 Ocak 2017'de, 24. Uluslararası Gıda ve İçecek İhtisas Fuarı da 15-18 Şubat 2017'de kapılarını açacak.

PARA | FINANS / DOSYA

kalamı üçer aylık eşit taksitler halinde 36 ay vadeyle yenileyebiliyor. Faizin tamamı KOSGEB tarafından karşılanıyor."

ULUSLARARASI KREDİLERE ARACI

Ziraat Bankası sektörler için özel girişimci paketleri hazırlıyor. Banka KOBİ'lere yönelik "Eczacı Paketi", "Turizm Destek Paketi", "Yerli Makine İmalat Destek Paketi" gibi paketlerin yanı sıra Avrupa Yatırım Bankası, AYB



Süleyman Türetken

IPARD, Avrupa Yatırım Fonu, Dünya Bankası, Suudi İhracat Programı (SEP), Eximbank, KGF, Fransız Kalkınma Ajansı (AFD), Alman Kalkınma Bankası (KfW) gibi kurumlardan elde ettiği düşük faizli, uzun vadeli finansman kaynaklarını da yine girişimcilere aktarıyor. Bunun dışında KOBİ'lerin dış ticaret işlemleri, POS, KOBİ Kart, sigorta, hazine ürünleri, kurumsal tahsilat sistemleri gibi uygulama ve ürünlerle ihtiyaçlarını karşılamayı hedeflediklerini söyleyen Ziraat Bankası Şube Bankacılığı Grup Başkanı Süleyman Türetken şu bilgiyi veriyor: "Bankamızla Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) arasında, protokol imzalandı. Ayrıca KOSGEB'e başvurusu kabul edilen KOBİ girişimcilerin, projelerin finansmanını sağlamak amacıyla da KOSGEB ile işbirliği yapıldı."

TEKNİK VE TEKNOLOJİK DESTEK

Garanti Bankası'nın KOBİ'lere 60 aya varan vadelerle finansman sağladığını söyleyen Garanti Bankası Genel Müdür Yardımcısı Nafiz Karadere ise "KOBİ'lerin faaliyet döngüsünü inceliyor, stok finansmanı ve alacak finansmanı benzeri ihtiyaçları için borçlu cari hesap, spot kredi gibi ürünlerimizle bir yıldan kısa vadelerde fonlama sağlıyoruz. Daha uzun işlemlerde ise 60 aya kadar, aylık eşit taksitli veya sektörel gereklilikler doğrultusunda değişken nakit akışlarına uygun ödeme planları içeren paketimizle destek sağlıyoruz. Dış ticaret yapan KOBİ'lerin ihtiyaçlarını karşılamak içinse gayri nakdi kredi imkânı sunuyoruz" diyor. Garanti Bankası'nın kadın girişimcilere büyük destek verdiğini de hatırlatan Nafiz Karadere, sözlerini şöyle sürdürüyor: "Ayrıca KOBİ'ler için ulusal ve uluslararası desteklerle ilgili gerekli bilgi ve yönlendirmeyi tek bir çatı altında sunan 'TeşvikBul' hizmetimiz geliyor. 'ŞirketKur' ile de girişimcilerin kafasındaki soruları yanıtlıyoruz. 'GarantiTeknosor' ile de KOBİ'lere teknik ve teknolojik konularda destek sağlıyoruz. 'Garanti MarkaOl' ile KOBİ'lerin markalaşma ve tasarım desteğine ulaşmalarını hedefliyoruz."

Garanti Bankası KOBİ ve esnaf müşterilerine 48 aya kadar, aylık eşit taksitli veya



Kartların sunduğu avantajlar

İŞ BANKASI

İş Bankası ihracatçı KOBİ'lere yönelik ihracatçı Kart isimli özel bir ticari kart çıkarttı. Bu sayede ihracatçılar hem şirket kredi kartının tüm özelliklerinden faydalanıyorlar, hem de İş Bankası aracılığı ile gerçekleştirdikleri ihracat işlemlerinden MaxiPuan kazanıyorlar. Banka, ihracatçı Kart ile daha çok küçük ve orta ölçekli ihracatçı KOBİ'leri hedefliyor.

TÜRKİYE İŞ BANKASI

YAPI KREDİ

İşletmeler Yapı Kredi World Business kart ile ödemelerini daha uzun vadelere yayıp, mal veya hizmetlerinde ise buna göre fiyatlamaya yapabiliyor. Diğer yandan banka sadece çiftçi müşterileri için tüm tarımsal girdi alımlarında kullanabilecekleri Verimli Kart'ı da çıkarttı. Verimli Kart sahibi çiftçiler, kartlarını tarım sektöründeki üye işyerlerinde yapılan tohum, yem, zirai ilaç, gübre, akaryakıt gibi tüm tarımsal girdi alımlarında kullanabiliyor. Ayrıca anlaşmalı üye işyerlerinde faizsiz alışveriş yapabiliyorlar. Yapı Kredi'nin yine tarım sektörüne özel çıkarttığı TMO Kart'ı da var.

YapıKredi

DENİZBANK

Denizbank İşletme Kart ile KOBİ'ler sadece bir başvuru ile aynı anda dört farklı kredi ürününe sahip oluyor. Bugün 330 binden fazla esnaf Taksitli Ticari Kredi, Şirket Kredi Kartı, Ticari Kurtaran Hesap ve Sektörel Kredi özelliklerini bir arada bulunduran İşletme Kart ile alışverişlerinde taksit ve öteleme yapabiliyor. Tüm bu özellikler sayesinde hesabında nakit olmasa da acil nakit ihtiyacını karşılıyor, 36 aya varan vadelerde eşit taksitli kredi alabiliyor, esnek geri ödeme yapabiliyor. Ayrıca her ay bu karta özel taksit ve öteleme kampanyaları da var.

DenizBank

FINANSBANK

Finansbank'ın KOBİ'lere özel çok sayıda kartı var. Bu kartlardan CardFinans Vadekart harcamaları vadeli, taksitlendirme, ekstre öteleme ve anında kredi özelliklerini bir arada sunabiliyor. Ayrıca çalışanlara ek kart çıkartılabiliyor. KOBİ acil nakit ihtiyaçlarında ister kart limitlerinden anında kredi çekebiliyor, isterse taksitli nakit avans kullanabiliyor. Bankanın ticari harcamalarında kredi kartı kullanmayı tercih etmeyen ancak kartlı ödeme sistemlerinin yarattığı avantajlardan yararlanmak isteyen firmalar için de CardFinans KobiNakit banka kartı var.

QNB FINANSBANK

sektörler özelinde değişken faizli kredi sağlıyor. Son olarak üç aya kadar geri ödemesiz dönem avantajlı "Yeni Yıl Kredisi" sunduklarını söyleyen Karadere, "Kampanya 31 Aralık'a kadar geçerli. Müşterilerimiz dilerse ilk üç ayı ödemesiz olmak üzere, 12 aydan 48 aya kadar minimum 10 bin TL kredi kullanabilecek" diyor.

KOBİ'YE ÖZEL PAKET

Yapı Kredi esnaf ve KOBİ müşterilerine hizmet verirken öncelikle müşteriye tanımayla odaklanıyor. Halen Çam ve Sedir, Defne, Palmiye ve Nar Paketleri ile 250 binin üzerinde KOBİ'ye hizmet götürdüklerini söyleyen Yapı Kredi KOBİ ve Tarım Bankacılığı Grup Direktörü Aslı Düzenli, bu paketler hakkında şu bilgiyi veriyor:

"Yoğun ve orta yoğunlukta bankacılık işlemlerine sahip KOBİ'lere sunduğumuz Çam ve Sedir



Aslı Düzenli

PARA | HABER



Pakistan'ın cazibesi

Birçok ülke durgunlukla boğuşurken, Pakistan gerçekleştirdiği ekonomik atılımlarla dikkat çekiyor. Çin-Pakistan Ekonomik Koridoru Projesiyle dünyanın gündemine oturan dost ve kardeş ülkeye yatırımın tam zamanı... ÖZBEY MEN | ozbey.men@paradergi.com.tr

DÜNYANIN birçok ülkesi son dönemde gerek ekonomik gerekse siyasi sorunlarla boğuşuyor. Avrupa'da ekonomik durgunluk bir türlü aşılamadı. Ortadoğu'nun durumu malum. Keza bir ara yüksek büyüme oranlarıyla dikkat çeken Uzakdoğu ülkelerinde de bu sıralar tablo pek iç açıcı değil. Ancak son birkaç yıldır dünyanın bir başka bölgesinde gerçekleştirdiği ekonomik dönüşümle yıldızı hızla parlayan bir ülke dikkat çekiyor. Üstelik bu ülkeyle aramızda kilometrelerce mesafe olsa da tarihi ve kültürel olarak çok yakınız. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın geçen Kasım ayında geniş bir işadamı heyetiyle birlikte ziyaret ettiği dost ve kardeş ülke Pakistan'dan söz ediyoruz.

GENÇ NÜFUSA SAHİP

Yaklaşık 190 milyon nüfusuyla dünyanın en kalabalık ülkeleri arasında yer alan Pakistan, Birleşmiş Milletler verilerine göre önümüzdeki beş yıl içinde 200 milyonu aşan bir nüfusa sahip olacak. 30 yaş altı nüfusun 120 milyonu bulması bekleniyor. Pakistan'ı farklı kılan özelliği elbette sadece bu değil. Genç nüfusunun yanında gerçekleştirdiği ekonomik atılımlarla da adından söz ettirecek. Özellikle Çin'le hayata geçirdiği Çin-Pakistan Ekonomik Koridoru Projesi ülkeyi bir anda dünya gündeminde ilk sıralara taşıdı. Bu proje kapsamında 50 milyar dolarlık yatırımla Pakistan'ın enerji ve lojistik altyapısı yenilenecek. İpek Yolu projesinin bir parçası olarak değerlendirilen bu projeye Çin'in Sincan Uygur bölgesi Pakistan'ın Umman Denizi kıyısındaki Gwadar Limanı'na bağlanacak. Gwadar Limanı'nın önemi ise günde 13 milyon varil petrolün geçtiği Hür-



müz Boğazı'na olan yakınlığından kaynaklanıyor.

CAZİP BİR YATIRIM ÜLKESİ

DEİK/Türkiye-Pakistan İş Konseyi Başkanı Atilla Yerlikaya, Pakistan'ın geçiş döneminde olan bir ülke olduğunu söylüyor. Yerlikaya, "Enerji, güvenlik ve lojistik sistemlerinin gelişmesine öncelik verirse ihracat ve yabancı yatırımlar konusunda son derece cazip bir yatırım ülkesi olacak" diyor.

Bugüne kadarki ekonomik gelişmesinde tarım sektörünün

Sinan AK / Zorlu Enerji Genel Müdürü

"Enerji yatırımlarına çok müsait"

2006 yılında rüzgâr santrali kurmak üzere Pakistan Alternatif Enerji Geliştirme Kurulu (AEGB) ile 20 yıllık elektrik üretim anlaşması imzaladık ve projeyi 2013 yılında devreye aldık. Rüzgâr santralimiz Pakistan'ın güneyindeki Tata (Thatta) şehrinin Jhimpir bölgesinde yer alıyor. Kurulu gücü 56.4 MW olan santralde, Temmuz 2013 itibarıyla elektrik satışına başlandı. Santral 20 yıl boyunca 350 bin haneyi aydınlatacak. Bu santralin kurulu gücünü 300 megavata kadar çıkarabilme opsiyonumuz var. Pakistan'da enerji alanında önemli bir potansiyel görüyoruz. Enerji arzının talebi karşılamakta yetersiz kaldığı ülkedeki yatırımlarımız olumlu karşılıyor. Ülkenin kendi kaynakları da bu yatırımlara müsait. Ülkede Arap denizinden başlayıp Hindistan'da biten elverişli bir rüzgâr koridoru var. Rüzgârın yanı sıra güneş alanında da uygun yatırım koşullarının oluşmasıyla, ülkenin enerji ihtiyacına katkıda bulunmak, uzmanlığımızı geliştirmek üzere aktif rol almaya devam edeceğiz.



Atilla YERLİKAYA / Türkiye-Pakistan İş Konseyi Başkanı

"Yatırım mutlaka gerekecek"

İki ülke arasında planlama eksikliğinden kaynaklı taşıma sorunları ve yüksek gümrükler gibi fiziksel nedenlere bağlı olarak büyüyememiş bir dış ticaret sorunu var; ama bunlara rağmen Türkiye'nin rekabetçi olduğu pek çok sektör için Pakistan önce ihracat, ardından yatırım için müthiş bir ufuk olabilir. Türkiye'nin müteahhlik başarısı tescilli. Cam sanayi, makine sanayi, gıda sanayi azımsanmayacak ölçeklere sahip. 200 milyonluk genç bir tüketim



pazarına ihracatla ancak bir süre yetiştirilebilirsiniz. Hem dostane ilişkilerimizin sonucu olarak hem de Pakistan'ın içinde bulundurduğu potansiyel ile yatırım mutlaka gerekecektir. Bugün Türkiye'den Pakistan'a haberleşme cihazları, elektronik aletler, dokuma halı ve demirçelik inşaat malzemeleri ihraç ediliyor. Özellikle inşaat, otelcilik ve hızlı tüketim sektörlerinde Türk yatırımcıların değerlendirmesi gereken bir potansiyel var.

büyük payının olduğu Pakistan'da sanayi ve hizmet sektörü de gelişme göstermeye başlamış durumda. Pek çok tüketim malı açısından kendi kendine yeterli olan Pakistan'da pamuk ve yün dokumacılığı, hazır giyim sanayi, deri ve deri malları, çimento, sağlık ürünleri ve şeker, meşrubat gibi gıda ürünleri temel endüstri malları arasında yer alıyor. Ayrıca kimyasal madde üretimi de artmaya başlamış durumda.

Pakistan'ın künyesi

Başkent: Islamabad
Nüfusu: 185 milyon
İhracatı: 30 milyar dolar
İthalatı: 50 milyar dolar
Para birimi: Pakistan Rupisi
Kişi başı milli gelir: 1.550 dolar

**STA İMZALANMAK ÜZERE**

Yıldızı giderek parlayan bu ülkeyle bir süredir devam eden Serbest Ticaret Anlaşması'nın bu ay içinde imzalanmasının öngörüldüğünü vurgulayan Yerlikaya, bu anlaşmanın iki ülke arasındaki ticaret ve yatırımları artıracığını söylüyor. Yerlikaya, şöyle devam ediyor:

"Pakistan'ın Türkiye'ye yıllık 400 milyon dolar, Türkiye'nin Pakistan'a 200 milyon dolar ihracatı var. İhracat potansiyelimiz bu anlaşmayla düzenlenecek gümrük yasalarıyla beraber çok daha artacak. Çünkü Türk tüketim mallarına karşı büyük bir sempati var. Diğer taraftan enerji, sağlık sektörlerinin yanı sıra Türk müteahhlik sektörünün de her türlü inşaat projesinin başa-



nyla üstesinden gelebileceğini düşünüyoruz. Otelcilik sektörü de yine Pakistan'da geliştirilmesi gereken ve Türkiye'nin deneyimli ve başarılı olduğu bir alan."

100'DEN FAZLA TÜRK ŞİRKETİ VAR

Pakistan'da 100'den fazla Türk şirketi faaliyet gösteriyor. Bunlar ağırlıklı olarak enerji, finans, altyapı projeleri ve müteahhlik sektörlerinde. Anadolu Grubu bünyesindeki Coca-Cola İçecek'in Pakistan'da altı fabrikası var. 500 milyon doların üzerinde yatırım yapan grup 5 bin kişiye istihdam sağlıyor. Arçelik geçtiğimiz günlerde 240 milyon dolara Pakistan'ın önde gelen beyaz eşya markası Dawlance'i satın aldı. Albayrak Grubu, Islamabad, Rawalpindi ve Lahore'da metrobüs, taksi ve otobüs işletmeciliği yapıyor. Zorlu Enerji'nin ise rüzgar santral yatırımını bulunuyor.

TAAHHÜT TUTARI 3 MİLYAR DOLAR

Türk müteahhlik firmaları ise Pakistan pazarına 1992 yılın-

da girdi. O tarihten bu yana 49 projenin yapımını üstlenen Türk müteahhitler, bu ülkede yaklaşık 3 milyar dolarlık taahhüt işi gerçekleştirdi. Pakistan'da iş yapan müteahhlik firmalarının başında Limak ve STFA geliyor. Türk müşavirlik firmalarından Dolsar ise, Dasu Barajı ve HES projesini gerçekleştiren uluslararası konsorsiyumda yer alıyor. Şa-Ra, Dorçe, Metiş ve Epik İnşaat da konut ve idari binalar, enerji hatları, sulama kanalları ve ulaşım gibi çeşitli altyapı ve üstyapı projeleri gerçekleştirdi.



Nihat Özdemir

Limak Holding Yönetim Kurulu Başkanı Nihat Özdemir, Pakistan'da bugüne kadar 500 milyon dolarlık iş yaptıklarını, toplam tutarı 500 milyon dolar olan yol projesinin de inşaatının sürdüğünü belirtiyor. Pakistan'da inşaat sektörünün hızla büyüdüğünü ifade eden Özdemir, Türk firmaların da bu pazarda aktif rol oynadığını vurguluyor. Özdemir, "Limak, Mapa ve Özdoğan İnşaat olarak bir konsorsiyum kurduk. 4.500 megavatt kurulu gücü olan bir HES projesine teklif verdik. Bir başka HES projesiyle daha ilgileniyoruz" diyor.

BİRCOK PROJE GÜNDEMDE

Türkiye Müteahhitler Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Mithat Yenigün de Pakistan'da inşaat ve müteahhlik sektörünün giderek hareketlendiğini belirtiyor. Yenigün, sözlerini şöyle sürdürüyor:

"Gelişen ve kalkınan Pakistan'ın 2017 yılı ve sonrasında inşaat ve özellikle enerji alanında yatırımlara devam edeceği göz önüne alındığında, Türk firmaları açısından yüksek potansiyel vaat eden bir pazar olduğunu düşünüyoruz. Pakistan bürokrasisinin Türk firmalarına bakış açısı son derece olumlu. Hükümet enerji projelerine yönelik çok ciddi teşvikler sağlıyor. Henüz temel enerji kaynağı olarak kurulu bir doğalgaz hattı yok. Bu konuya yönelik İran ile projelerin olduğu biliniyor. Önümüzdeki dönemde enerji alanında farklı açılımlar olabilecek. Bu yön- de geliştirilecek projeler Türk firmalarına da açık."



Mithat Yenigün

Yayın Adı	Sabah	Referans No	62295779
Newslihter	http://gold.ajanspress.com.tr/linkpress/JS3Lo3N5sj_XBz3-XFiXDQ2/?v=2&s=42945&b=944919&isH=1		
	İlk Sayfa Liste		

Avrupa'dan Türkler'e FİNANSMAN ENGELİ

DEİK Slovenya İş Konseyi Başkanı Zahit Sağlık, "Türk firmalarının Avrupa'dan kredi kullanıp Türkiye'ye yatırım yapmalarının önünü kesiyorlar. Biz de şirketleri alarak engeli aşıyoruz" dedi

Türkiye'deki yüksek faiz oranları yüzünden Türk bankalarının yurtdışındaki şubeleri üzerinden kredi alıp memleketeye yatırım yapan firmalar, Avrupa'nın finans engeline takıldı.

DEİK Slovenya İş Konseyi Başkanı ve Sağlık Lojistik'in ikinci kuşak temsilcisi Zahit Sağlık, "4 yıl öncesine kadar Türk firmaları 0 faizle yurtdışından kredi çekip Türkiye'ye yatırım yapıyorlardı. Avrupa'nın resmi finans kuruluşları bugün bu nakit akışının önünü kesiyor. Örneğin Slovenya'daki bankalar birliği kredi kullanımının sadece o ülkedeki yatırımlar için kullanılmasını yönünde bankalara talimat verdi" diye konuştu.

Bunun üzerine Türk firmalarının Avrupa'da şirket satın almaya başladıklarının altını çizen Sağlık şunları söyledi: "Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek bana,



Pinar
CELİK NACAR
EKONOMİ

"Onlar kredi vermiyorsa siz de gidin Avrupa'dan şirket alın Türkiye'ye bu şekilde yardımcı olun. Fabrika açın malı Türkiye'den ihraç edin" dedi. Ben de şu anda satın alma görüşmeleri yapıyorum." Bir yandan da

Slovenya'da 45 milyon euroluk bir turizm yatırımı yapacaklarını dile getiren Sağlık, "Satın almayla ilgili son aşamadayız" dedi.

KARAR VERİCİ OLUYORUZ

Bu şekilde Avrupa'da karar verici olduklarını vurgulayan Sağlık, yaklaşık 1 yıldır şirket satın almalarının bir devlet politikası olduğunun altını çizdi. Sağlık, "Türk firmaları bu modelle Avrupa'ya entegre oluyor. İstihdam sağlayıp vergi ödediğimiz için oyuncu olup, Avrupa'nın damarlarına girmiş oluyoruz. Dolayısıyla AB'nin görüşmeleri durdurma kararını geçici buluyoruz" şeklinde konuştu.



Satın almalar için dev şirketlerin yanı sıra KOBİ'lerin de görüşmeler yapıyor.

**ŞİRKET
AVI
BAŞLADI**

YIL başında Ziyalı'nın Alman ayakkabı devi Reno'yu satın almasıyla alevlenen satın alma görüşmeleri Türk firmalarının gündeminden düşmüyor. Şu anda Elvan Grubu, Abdi İbrahim, Omsan, Akso Jeneratör Avrupalı şirket almak için bir yandan görüşmeler yapıyor bir yandan da finans altyapısını hazırlıyor. Vestel ise, Polonyalı Compal Electronics Europe şirketi alma işlemini tamamlamak üzere.



Zahit
Sağlık

Yayın Adı	Sabah	Referans No	62376426
Newslihter	http://gold.ajanspress.com.tr/linkpress/m6NMngvN4OzXBz3-XFjXDQ2/?v=2&s=42945&b=944920&isH=1		
	İlk Sayfa Liste		



Türkiye güçlü bir duruş sergiledi

TÜRK-İngiliz Ticaret ve Sanayi Odası'nın (TBCCI) Yatırım Destek ve Tanıtım Ajansı ve DEİK işbirliği ile düzenlediği iş forumuna teröre karşı iki ülkenin de sağlam duruşu damga vurdu. Türk-İngiliz Ticaret ve Sanayi Odası TBCCI Başkanı Emma Edhem, terör saldırıları ve hain darbe girişimi karşısında Türkiye'nin her yönden güçlü bir duruş sergilediğini söyledi. Edhem, "2016'nın ilk dokuz ayında karşılıklı ticaret hacmi yüzde 6.3 arttı" dedi. İngiltere'nin Ankara Büyükelçisi Richard Moore ise, "Türkiye de dâhil olmak üzere, tüm müttefik ve ticari ortaklarımızla yakın ilişkiler içerisinde kalmaya devam edeceğiz. Brexit sonrası, Türkiye'nin en büyük üçüncü ihracat pazarımız olduğu gerçeği ile görüşmelere başladık" şeklinde konuştu.

Ticareti kolaylaştırmak için kurul olusturuldu



Binali Yıldırım

DÜNYA Ticaret Örgütü ile yapılan anlaşma çerçevesinde Ticaretin Kolaylaştırılması Kurulu kuruldu. Başbakan Binali Yıldırım'ın imzasıyla Resmi Gazete'de yayımlanan genelgeye göre kurul, ticaretin kolaylaştırılmasına yönelik stratejilerin ve eylem planlarının oluşumuna katkıda bulunmak, ilgili kurumlar arasında koordinasyonu ve işbirliğini geliştirmek amacıyla faaliyet gösterecek. Kurul yılda en az iki kez olmak üzere ve ihtiyaç duyulan zamanlarda toplanacak.

HER KESİMDEN TEMSİLCİ

Kurulda şu kurumların temsilcileri bulunacak: Bilim, Sanayi ve Teknoloji, Çevre ve Şehircilik, Dışişleri, Ekonomi, Gıda, Tarım ve Hayvancılık, Gümrük ve Ticaret, Kalkınma, Sağlık, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme bakanlıkları ile DEİK, KOSGEB, TİM, TOBB, UND, Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UKİKAD), TSE, Türkiye Bankalar Birliği ve Gümrük Müşavirleri Dernekleri.

ANKARA

Yayın Adı	Star	Referans No	62291629
Newslihter	http://gold.ajanspress.com.tr/linkpress/7USOVWDih7LXBz3-XFjXDQ2/?v=2&s=42945&b=944921&isH=1		
	İlk Sayfa Liste		

PRENS'TEN TÜRKİYE'YE ÖVGÜ

SUUDİ Arabistan Prensi Turki Bin Talal Bin Abdulaziz Al Suud "İki ülke arasındaki uyum daha da yükselmeli. İki ülke liderleri arasındaki ilişkiler aracı olmali. Herhangi bir tarafın araya girmesine izin verilmemeli" dedi. 7. Boğaziçi Zirvesi'nde konuşan Al Suud "Türk atasözü der ki; 'Bir fincan kahvenin kırk yıl hatırı var.' Bir fincan kahve buna sahipse iki ülke arasındaki ilişkileri nasıl dile getirebiliriz? Aynı dine bağlıyız ve aynı uygarlıktan geliyoruz" diye konuştu.



Prens Al Saud, 7. Boğaziçi Zirvesi'ne katıldı. Uluslararası İşbirliği Platformu Onursal Başkanı Ersat Hürmüzlü, Prens Turki Bin Talal Bin Abdul Aziz Al Saud'a plaket takdim etti.

Türk ve Suudi işdünyası stratejik projelere yöneliyor

ÖNCEKİ gün 7. Boğaziçi Zirvesi'ne katılan 50'ye yakın Suudi işadamı dün de Türkiye-Suudi Arabistan İş Konseyi Ortak Toplantısı'nda ülkeler arasındaki iş birliği fırsatlarını konuşmak için Türk işadamlarıyla bir araya geldi.

Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci'nin de katıldığı toplantı kapsamında iki ülke arasında sanayi, gayrimenkul, finans ve savunma sanayisi gibi alanlarda işbirliği anlaşmaları imzalandı. İmza töreninde konuşan Zeybekci "Hedefimiz, Türkiye ile Suudi Arabistan arasında ticari, yatırım ve ekonomik anlamda hiçbir engelin olmadığı bir ortam ve iklim yaratılması. Biz Türkiye olarak hazırız. Türk ve Suud iş dünyasının önünde üçüncü ülkelerde muhteşem bir işbirliği imkanı var. Türk

ve Suud Eximbanklarını bir araya getirerek sizlerin gerek iki ülkede gerekse üçüncü ülkelerde yapacağınız işleri desteklemek, onları da finanse etmek istiyoruz" dedi. Zeybekci işadamlarına "Yeter ki yatırım yapın tüm imkanları sağlayalım" diye seslendi.

SEFERBER EDECEĞİZ

Suudi Arabistan Ticaret ve Yatırım Bakanı Macid bin Abdullah el-Kasbi ise "Yatırım ilişkilerimizin artması için Suudi Arabistan'da bakanlıklar ve diğer kurumlardaki bütün imkanlarımızı seferber edeceğiz" dedi. Kasbi, Suudi Arabistan'ın Türkiye'nin stratejik bir ortağı ve müttefiki olduğunu söyledi. Bakan Kasbi, Türk iş adamlarına verilen ticaret vizesine ilişkin "Türk iş adamlarının vize işlemleri çok hızlı şekilde

yapılacak ve bu vizeler çok girişli olacak. Tabii ki bunların ücretsiz olması Suudi Arabistan Dışişleri Bakanlığı'nın inisiyatifinde. Bu çalışmalar hızla yürütülecek ve Türk iş adamları yararlanacak" dedi.

Türkiye-Suudi Arabistan İş Konseyi Başkanı Yusuf Cevahir de iki ülkenin üçüncü ülkelerle ortak projeler gerçekleştirebileceğini ifade etti. Cevahir "Türkiye ve Suudi Arabistan, öncelikle ortak mühendislik ve müşavirlik şirketini hemen kurmalı" diye konuştu. Suudi Arabistan-Türkiye İş Konseyi Başkanı Mazen Rajab ise iki ülke arasındaki dış ticaret hacminin 6 milyar dolar olduğunu hatırlatarak, "Suudi Arabistan'lı iş adamlarının birçok sektördeki yatırımları iki ülkeye de fayda sağlayacaktır" diye konuştu.

Yayın Adı	Star	Referans No	62374994
Newslihter	http://gold.ajanspress.com.tr/linkpress/U-w3eJE6RcbXBz3-XFiXDQ2/?v=2&s=42945&b=944919,944920&isH=1		
	İlk Sayfa Liste		

İNGİLTERE-TÜRKİYE İŞ HACMI DAHA DA ARTACAK

İNGİLTERE’NİN Ankara Büyükelçisi Richard Moore, İngiltere’nin dünyanın 5’inci büyük ekonomisi olduğunu ve son yıllarda 200’e yakın Türk şirketinin İngiltere’de yatırım gerçekleştirdiğini belirtti. Moore, Türk-İngiliz Ticaret ve Sanayi Odası (TBCCI) tarafından, Başbakanlık Türkiye Yatırım Destek ve Tanıtım Ajansı (TYDTA) ve Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) işbirliğiyle gerçekleştirilen 7. İngiltere- Türkiye İş Forumu’nda yaptığı konuşmada, “İngiltere hükümeti, Türkiye’yi ticaret hacmi ve yatırımlar açısından son derece olumlu olarak değerlendirmeye devam etmektedir. Ancak darbe girişimi sonrası ticari boyutta üstesinden gelinmesi gereken birtakım kritik konular söz konusu oldu. İngiltere, Türkiye’nin dostu ve yakın iş ortağı olmaya devam edecektir. Karşılıklı ticaret hacmimiz 2010 yılından bu yana yüzde 70 artış göstermiştir. Bizler bu rakamın çok daha üzerine çıkmayı arzu ediyoruz” dedi. TBCCI Başkanı Emma Edhem ise terör saldırıları ve hain darbe girişimi karşısında Türkiye’nin, ekonomisi de dahil, her yönden güçlü bir duruş sergilediğini ifade etti.

Yayın Adı	Turkish Time Ar-Ge	Referans No	62308609
Newslihter	http://gold.ajanspress.com.tr/linkpress/7GkifoSgtM_XBz3-XFjXDQ2/?v=2&s=42945&b=944918,944919&isH=1		
	İlk Sayfa Liste		

2016 Aralık Turkishtime



ÖMER CİHAD VARDAN
DEİK Başkanı

Ar-Ge ve inovasyon kapasitesi artırılmalı

Türkiye, yenilenen teşvik sistemi ve yeni kurumsal alt yapı ile, GSYH'deki AR-GE harcama payını 2023'te AB ortalamasına yükseltme hedefine doğru ilerliyor.

TÜRKİYE, ihracat merkezli büyüme politikası izlemeye başladığı 1980 yılından bugüne emtia, tarım ürünleri ve düşük teknoloji ihraç eden bir ekonomiden orta teknoloji sanayi ürünleri ihraç eden bir ülke haline gelmeyi başardı. Türkiye kişi başı milli gelirini 10 bin dolar seviyesinden 25 bin dolar seviyesine çıkarmayı hedefliyor. Bu hedef uzun soluklu ve zorlu bir süreci beraberinde getiriyor. Bu süreç ABD'de 45 yıl sürerken, Türkiye'ye benzer bir ülke olan Güney Kore aynı gelişmeyi 17 yılda gerçekleştirmeyi başardı. Şüphesiz, Türkiye gibi gelişmekte olan orta gelir seviyesindeki ülkelerin ekonomik gelişme merdiveninin daha üst basamaklarına tırmanmaları için AR-GE (araştırma-geliştirme) ve inovasyon faaliyetlerini hızla artırmaları gerekli. Örneğin Güney Kore hızlı yükselişini, AR-GE ve inovasyon faaliyetlerine borçlu. Nitekim GSYH'deki AR-GE harcama payı bakımından Güney Kore yüzde 4,36 ile AB ortalamasının üstüne çıkmış bir ekonomi. 1963 yılında Türkiye Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Kurumu (TÜBİTAK), 1983 Bilim ve Teknoloji Yüksek Kurulu'nu (BTYK) kuran Türkiye, 2004 yılına kadar bu kurumları etkin çalıştırmayı başaramadı. Örneğin 2004 yılına kadar sadece 9 kez toplanan BTYK, 2004 sonrası dönemde yılda iki kez düzenli olarak toplandı ve ülkemizin AR-GE ve inovasyon eko sisteminin oluşması için gerekli adımları atıp takipçisi oldu. Bu dönemde AR-GE ve inovasyon için yapılan gayrisafi yurtiçi harcama oranı döneminde yıllık yüzde 8,2 arttı. Strateji belgesi hazırlandı ve otomotiv, makine ve imalat teknolojileri, enerji, bilgi ve iletişim teknolojileri, su, gıda, savunma, havacılık ve uzay ve sağlık ulusal öncelik olarak belirlendi. Özel sektör yatırımları teknoloji imalatı yerine bilgi hizmetlerine yoğunlaştı. Aynı dönemde, eleman yetiştirmek için teşvik verildi.

Her yıl yayınlanan Küresel İnovasyon Endeksi ülkelerin inovasyon imkânları setine, altyapısına, yaratıcılık alanında alınan mesafeye bakıyor. Türkiye 2012 yılında Küresel İnovasyon Endeksinde 142 ülke arasında 74. sırada iken, 2016 yılında 42. sıraya çıktı. Nitekim 2001 yılında AR-GE harcamalarının milli gelire oranı yüzde 0,54 iken, 2014 yılında ilk defa yüzde 1 seviyesinin

üstüne çıkmasının olumlu etkisi bu küresel endekste gösteriyor. Bu olumlu gelişmelere rağmen Türkiye, AR-GE harcamalarında OECD sıralamasında en sonuncu olmaktan kurtulabilmiş değil. Türkiye, yenilenen teşvik sistemi ve yeni kurumsal alt yapı ile, GSYH'deki AR-GE harcama payını 2023'te AB ortalamasına yükseltme hedefine doğru ilerliyor. Bunun için inovasyon ekosistemi oluşturulması, bu ekosistemin yaşayabilmesi için üniversiteler, araştırma merkezler, kamu, şirketler ve girişimcilere yönelik, finansal kaynak, teşvik, yasal ortam ve insan kaynaklarının sağlanmasına yönelik kapsamlı bir iyileştirme gerekiyor.

AR-GE ve inovasyon süreçlerinin de küreselleşmesi, Türkiye için önemli bir imkânı beraberinde getiriyor. Bugün artık AR-GE harcamalarının büyük bir çoğunluğunu çok uluslu şirketler yapmakta ve bu şirketler diğer ülkelerdeki bilgi birikimini de kullanmak için küresel AR-GE ağıları oluşturmakta. Örneğin dünyada en çok patent üreten firma olan ve 5 Nobel ödülünün sahibi olan IBM'in Hindistan'daki araştırmacı sayısı, Amerika'daki araştırmacı sayısından daha fazla. Bir başka çarpıcı gerçek ise dünyada en fazla AR-GE harcaması yapan on şirketten sekizinin Çin'de AR-GE merkezi kurmuş olması. Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK), 1986 yılında Türk iş dünyasını dışa açmak için kurulmuş bir yapı. Bugün Türk

iş dünyasına 126'sı ülke bazlı 133 İş Konseyi aracılığıyla hizmet üreten DEİK olarak, ülkemizin AR-GE ve inovasyon kapasitesinin artması yönünde şirketlerimizle çok uluslu şirketler arasında bu amaca yönelik işbirliklerinin güçlenmesi için çalışıyoruz. Diğer ülkelerle ticari ve ekonomik faaliyetlerin gelişmesinde itici güç, ülkemizin üretim kapasitesinin katma değerli ürünlere doğru evrilmesi olacak. Bu da ancak şirketlerimizde AR-GE ve inovasyon kültürünün yerleşmesiyle mümkün olabilecek. DEİK olarak her zaman bu konunun önemini biliyor ve özellikle Kuzey Amerika ve Batı Avrupa ülkelerinin iş çevreleriyle olan ilişkilerimizi, temaslarımızı AR-GE ve yenilikçiliği merkeze alarak yürütüyoruz. Küresel değer zincirini şekillendiren şirketlerin ülkemizde yatırım yapması için çalışmalar yürütüyoruz.

ÜLKEMİZİN AR-GE VE İNOVASYON KAPASİTESİNİN ARTMASI, HEDEFLERİNE ULAŞABİLMESİ İÇİN KÜRESEL DEĞER ZİNCİRİ KURAN ŞİRKETLERİN ÜLKEMİZDE YATIRIM YAPMASI GEREKİYOR

Yayın Adı	Türkiye	Referans No	62291108
Newslihter	http://gold.ajanspress.com.tr/linkpress/WdyTjL1kph7XBz3-XFjXDQ2/?v=2&s=42945&b=944919&isH=1		
	İlk Sayfa Liste		

SUUDİ ARABİSTAN TİCARET BAKANİ:

Vize işlemleri çok hızlı şekilde yapılacak

Diş Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) tarafından düzenlenen Türkiye-Suudi Arabistan İş Konseyi Ortak Toplantısı'nda Türk ve Suudi firmalar arasında 8 farklı mutabakat zaptı imzalandı. Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci'nin de katıldığı toplantıda konuşan Suudi Arabistan Ticaret ve Yatırım Bakanı Macid bin Abdullah el-Kasbi, Türkiye ile yatırım ilişkilerinin artması için Suudi Arabistan'da bakanlıklar ve diğer kurumlardaki bütün imkanlarını seferber edeceklerini söyledi. El-Kasbi, Türk iş adamlarına verilen ticaret vizesine ilişkin "Türk iş adamlarının vize işlemleri çok hızlı şekilde yapılacak ve bu vizeler çok girişli olacak. Tabii ki bunların ücretsiz olması Suudi Arabistan Dışişleri Bakanlığının inisiyatifinde. Bu çalışmalar hızla

yürütülecek ve Türk iş adamları yararlana-cak" dedi. DEİK Türkiye-Suudi Arabistan İş Konseyi Başkanı Yusuf Cevahir de iki ülkenin üçüncü ülkelerle ortak projeler gerçekleştirebileceğini ifade etti



Yayın Adı	Türkiye	Referans No	62324298
Newslihter	http://gold.ajanspress.com.tr/linkpress/odv-i_b6JQrXBz3-XFjXDOQ2/?v=2&s=42945&b=944921&iSH=1		
	İlk Sayfa Liste		



ZİNCİR İÇİN İMZA ATILDI

Türk döneri Körfez'in 'fast food'u olacak

Türkiye'nin geleneksel lezzetlerinden döner, Körfez ülkelerine açılıyor. 5 milyon dolar yatırım yapacak olan Bereket Döner, Suudi Arabistan pazarına girme kararı aldı. Şirket, Suudi Arabistan'ın başkenti Riyad'da kuracağı fabrikada günde 30 ton döner üretilip ülkenin çeşitli yerlerinde kuracağı restoranlara gönderecek. Yatırıma ilişkin imza, Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci'nin de katıldığı Türkiye ve Suudi Ara-

bistan İş Konseyi Ortak Toplantısı sırasında atıldı. Bereket Döner ile Amaad Group arasında atılan imza ile Türk döner üreticisine başta Suudi Arabistan olmak üzere Kuveyt, Ürdün, Birleşik Arap Emirlikleri gibi ülkelerin kapısı açılıyor. Bereket Döner CEO'su Muhammet Nezif Emek, 17 Aralık'ta Riyad fabrikasının döner üretmeye başlayacağını, tüm Körfez ve Arap ülkelerine satılacağını söyledi. Şirket, ilk aşamada 40 şube açmayı planlıyor.

Yayın Adı	Yeni Şafak	Referans No	62292771
Newslihter	http://gold.ajanspress.com.tr/linkpress/3V3Df_gPkT7XBz3-XFjXDQ2/?v=2&s=42945&b=944919&isH=1		
	İlk Sayfa Liste		

Türk yatırımcıya Suud kolaylığı



Türk ve Suudi Firmalar Arasında İmzalanan Mütabakat Zabıtları

1. Al Bustan Co.-Invest İstanbul Proje Yönetimi
2. BMG Financial Group-Aktif Bank
3. Alwafa International Company-Organik Toprak Tarım İşletmesi Şirketi
4. Medine Tic. Ve Sanayi Odası- Güzler Sosyal Hizmet İşletmeciliği
5. Medine Tic. Ve Sanayi Odası-Gebze Ticaret ve Sanayi Odası
6. AMAAD Investments-Bereket Döner
7. ITEAC-Emisan
8. ANELARABIA Ltd Co-STD Uzay ve Savunma Sanayi Teknolojileri

Türkiye-Suudi Arabistan İş Konseyi Toplantısı'nda iki ülke şirketleri arasında 8 farklı mutabakat zaptı imzalandı. Suudi Arabistan Ticaret ve Yatırım Bakanı Kasbi, "Türk iş adamlarının vize işlemleri çok hızlı yapılacaktır ve bu vizeler çok girişli olacak" dedi.

Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci'nin de katıldığı Türkiye-Suudi Arabistan İş Konseyi Ortak Toplantısı'nda Türk ve Suudi şirketleri arasında 8 farklı mutabakat zaptına imza atıldı. Suudi Arabistan Ticaret ve Yatırım Bakanı Macid bin Abdullah el-Kasbi, "Yatırım ilişkilerimizin artması için Suudi Arabistan'da bakanlıklar ve diğer kurumlardaki bütün imkanlarımızı seferber edeceğiz" dedi.

YATIRIM SEFERBERLİĞİ

Kasbi, Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) tarafından düzenlenen Türkiye-Suudi Arabistan İş Konseyi Ortak Toplantısı'ndaki konuşmasında, Suudi Arabistan'ın Türkiye'nin



Arzu Kurum

stratejik bir ortağı ve mütefiki olduğunu söyledi. Kasbi, şöyle devam etti: "Türkiye-Suudi Arabistan İş Konseyi için, önümüzdeki 2 yıl için bir vizyon hazırlamanızı istiyorum.

Bu konseyin önceliklerini belirtin. 2 yılda şunları planlayıp yaptık diyebilelim. Önemli olan Türkiye ve Suudi Arabistan'ın karşılıklı yatırım ilişkilerinin artmasıdır. Yatırım ilişkilerimizin artması için Suudi Arabistan'da bakanlıklar ve diğer kurumlardaki bütün imkanlarımızı seferber edeceğiz."

TİCARİ VİZEYE KOLAYLIK

Suudi bakan Kasbi, Türk iş adamlarına verilen ticaret vizesine ilişkin, "Türk iş

adamlarının vize işlemleri çok hızlı şekilde yapılacaktır ve bu vizeler çok girişli olacaktır. Tabii ki bunların ücretsiz olması Suudi Arabistan Dışişleri Bakanlığının inisiyatifinde" dedi.

ÜÇÜNCÜ ÜLKELERE BİRLİKTE AÇILACAKLAR

DEİK Türkiye-Suudi Arabistan İş Konseyi Başkanı Yusuf Cevahir de iki ülkenin üçüncü ülkelerle ortak projeler gerçekleştirebileceğini ifade etti. Cevahir, "Türkiye ve Suudi Arabistan, öncelikle ortak mühendislik ve müşavirlik şirketini hemen kurmalı. Bununla beraber projelerimizi üçüncü ülkelerde değil, kendi ülkemizde kendi mühendislerimizle çizer hale geleceğiz. Yerli olarak üretilen

ürünlerin kullanılmasını projelerin şartnamesinin ayrılmaz parçası haline getireceğiz. Ortak geliştireceğimiz standartlarımızla çalışacağız" diye konuştu.

TİCARET HACMI 6 MİLYAR \$

DEİK Suudi Arabistan-Türkiye İş Konseyi Başkanı Mazen Rajab ise iki ülke dış ticaret hacminin 6 milyar \$ olduğunu hatırlatarak, şunları söyledi: "Türk iş adamlarıyla Suudi Arabistan'daki konut projelerinde birçok çalışma yaptık. Suudi Arabistan'da tıbbi malzemelerin üretilmesine çalışıyoruz. Otomobil ve araç yedek parçası üretimini konuşuyoruz. Endüstride yenilebilir enerji kaynaklarına da çok önem veriyoruz" ifadelerini kullandı.

Yayın Adı	Yeni Şafak	Referans No	62326226
Newslihter	http://gold.ajanspress.com.tr/linkpress/m3v8ea9r-uvXBz3-XFjXDQ2/?v=2&s=42945&b=944920&isH=1		
	İlk Sayfa Liste		



Suudi Arabistan
Yatırım ve Ticaret
Bakanı Macid bin
Abdullah el-Kasbi

Enerji ve finanssta yatırım PLANI

“Suudi Arabistan Yatırım ve Ticaret Bakanı Macid bin Abdullah el-Kasbi, Suudlu enerji şirketlerinin Türkiye’de yatırım yapma konusunda istekli olduğunu söyledi. Bu konuda ciddi görüşmelerin olduğunu belirten El Kasbi, “Türkiye yatırım yapılabilecek bir ülke. İslâmî bankalar da Türkiye’de yatırım projelerine imza atmaya hazırlanıyorlar” dedi.

■ ARZU KURUM - İSTANBUL

Suudi Arabistan Yatırım ve Ticaret Bakanı Macid bin Abdullah el-Kasbi, Yeni Şafak’a konuştu. Türk-Suudi Arabistan İş Forumu’na katılmak üzere İstanbul’a gelen Suudi Bakan El Kasbi, yeni yatırımlarla ilgili değerlendirmelerde bulundu. İstanbul’daki temaslarını anlatan Bakan El Kasbi, “Bir kaç toplantı yaparak önceliklerimizi belirledik. İş metodumuzu tespit ettik. Sayın bakan ve Yusuf Cevahir’le Suudi Arabistan’da bizi ziyaret etti. Ben bu iki devletin arasındaki bu yeni ruh konusunda iyimserim. Zaten bugün imzalar atıldı. 7-8 anlaşma imzalandık” dedi.

TÜRKİYE GÜVENDİĞİMİZ BİR ÜLKE

Arabistanlı enerji firmalarının Türkiye’ye ilgisi olup olmadığını sordüğümüz Suudi

Bakan, bu konuda olabilecek önemli işbirliklerine işaret etti. El Kasbi, “Suudi Arabistan için yatırım yolu her zaman açık. Görüştüğümüz petrol şirketlerimiz Türkiye’ye yatırım konusunda istekliler. Türkiye güvendiğimiz bir ülke. İki ülke arasında çokça yatırım olabilir. Türkiye yüzü Avrupa’ya bakan

büyük bir kültür. Dediğim gibi ülke arasında yatırımların artacağını düşünüyorum” diye konuştu.

YATIRIM YAPILACAK ÖNEMLİ BİR ÜLKESİNİZ

Suudi Arabistanlı firmaların hangi alanlarda Türkiye’de yatırım yapmayı düşündüğü

konusunda da bilgi veren El Kasbi, şunları kaydetti: “Türkiye’de benim gördüğüm kadarıyla gerçekten çok fazla Suudi yatırımcı var. Tekstil sektöründe, Turizm sektöründe, Ticarete, Teknik konularda, Kablo fabrikaları ve hizmet sektöründe çok fazla Suudi yatırımcı Türkiye’de var. Türkiye

yatırım yapılabilecek önemli bir ülke. Bana ulaşan rakamlara göre geçen yıl yaklaşık 500 binden fazla Suudi turist Türkiye’ye giriş yaptı.”

KATILIM BANKALARININ ÖNEMLİ PROJELERİ VAR

Suudi Arabistan Yatırım ve Ticaret Bakanı Macid bin Abdullah el-Kasbi, Türkiye’nin üzerinde önemle durduğu İstanbul Finans Merkezi projesinin önemli ayaklarından biri olan katılım bankacılığıyla ilgili de umutlu konuştu. İslâmî katılım bankalarının Türkiye’de toplantılar düzenlediklerine işaret eden El Kasbi, bu konuda yeni yatırımlar olabileceğini ifade etti. El Kasbi, “İslâmî bankalar, Türkiye’de birçok yatırım projelerine imza atmaya hazırlanıyorlar. Bu şekilde bankalar yoluyla da karşılıklı gelişime ve desteğe ulaşmak mümkün olacaktır” dedi.

ÜÇ ÖNEMLİ KONUYA DİKKAT ÇEKTİ



İki ülke arasındaki ticaret hacminin artması gerektiğini de belirten Suudi Bakan El Kasbi, bunun için şu üç önemli konunun üzerinde durduklarını anlattı: “Karşılıklı yatırım konusunda hazırlık aşamasındayız. 3 şey var ki, bunları gerçekleştirdiğimiz zaman büyük bir ticaret hacmine ulaşacağımızı düşünüyorum. Birincisi, ticari problemlerin giderilmesi.

Gümrük sorunlarının aşılmasıdır. İkinci olarak ise İslâm İş Birliği Teşkilatının ticari konulardaki önem sıralamasında bulunan ürünlerin yatırımını karşılıklı olarak gerçekleştirmek istiyoruz. Üçüncü önemli konu ise Serbest Ticaret Anlaşmasının olabileceğine inanıyorum. Bunları gerçekleştirdiğimiz zaman büyük bir ticaret hacmi yakalayacağımızı düşünüyorum.”