

ASKON Vizyon Çalıştayı

10. Aylık Ekonomi Değerlendirme Toplantısı ve

Antalya Şube Açılışı Programı

“Türkiye’nin Gücünü Dünyaya Taşıyan DEİK’in İş Dünyasındaki Önemi”

9 Kasım 2019, Antalya

Dışişleri Bakan Yardımcımız Sn. Yavuz Selim Kıran,

ASKON Genel Başkanı Sn. Orhan Aydın,

ASKON’un Değerli Üyeleri,

DEİK’in Kurucu Kuruluşlarımızdan, iş dünyamızın temsilcilerinden ASKON’un geleneksel çalıştayınının 2. günündeki birlikteliğimizde, sizleri Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu - DEİK ve şahsım adına saygıyla selamlıyorum.

Barındırdığı birçok güzellik sebebiyle turizmin kalbi sayılan Antalya’da, bir Burdurlu olarak bulunmak, benim için ayrı bir mutluluk sebebi.

Mutluluktan başladım, dün bir başka mutluluğu, “Güzel Ahlakı tamamlamak için gönderildiğini” ifade eden peygamberimizin kutlu doğumunu idrak ettik. Bu vesileyle, tüm doğumların, İslam âlemi ve tüm insanlığa, merhamet, bereket ve güzellikler getirmesini diliyorum.

“İnsanoğlu, kuş misali.” derler.

Çarşamba günü, Çin’den yola çıkıp, Kuşak ve Yol Projesinin Orta Güzergâhı kapsamında, aktarmasız olarak 12 günde Ankara’ya ulaşan ve 40 konteyner yük taşıyan, 840 m’lik trenin karşılaması için Ankara’daydık. Aynı tren, aktarmasız olarak, Marmara’dan geçerek, Prag yolculuğuna devam etti. Konuşmamda bu başlığa özel olarak değinmek isterim.

Perşembe günü, Cumhurbaşkanımız, Macaristan Başbakanı ve Bakanlarımızla, Yuvarlak Masa Toplantımız için gününbirlik seyahatle Budapeşte’deydik. Dün, bir günlüğüne, yaşadığım şehir İstanbul’daydım.

Bu sabah 07.30 uçağıyla yola çıktık, ayağımın tozuyla havaalanından aranızda geldim.

Biraz sonra da izninizle ayrılacak ve Burdur’a, baba ocağına geçip, rahmetli anam ve babamın mezarlarını ziyaret edip, ablamın duasını alacağım.

Yarın sabah uçağıyla da İstanbul’a dönmem gerekiyor, çünkü, Pazar günü öğleyin, CB Yardımcımız Sn. Fuat Oktay ve Kazakistan Başbakanı ile 800 iş insanını, İş Forumumuzda ağırlayacağız.

Çok çalışıyorum demiyorum, rutin tempomuz böyle.

“Yorgunluk var mı?” diye sorarsanız, cevabım “hayır”. Şu güzel ülkenin güzel insanlarına bir nebze faydam dokunabiliyorlarsa, milletime karşı borcumu bir nebze ödeyebiliyorsam, ne mutlu bana. Bu süreçte yaşanan beden yorgunluğu olabilir elbette, ama Allah gönül yorgunluğu vermesin. İş dünyamızla, sizlerle bir araya gelmek, yorgunluğumuzu alıyor, dostluğumuzun enerjisini hissetmek güç veriyor.

Evet, burada bulunmamın sebebi, DEİK’i konuşmak...

Amacım, reklam yapmak değil elbette. Bugünlerde, zaten hem TV ve radyolarda, hem de sosyal medyada, DEİK’i tanıtan bir çalışmayı yayınlamaya başladık. Sayın Başkanın daveti doğrultusunda, olabildiğince DEİK’i tanıtmak ve kurumumuzun iş dünyasına neler kazandırabileceğini ifade ederek, olabildiğince daha geniş kesimlerin faydalanmasına imkân tanımak.

Evet, DEİK Başkanı olarak, çokça karşılaştığım sorulardan birisi şu: “DEİK ne iş yapar ve bana ne faydası olur?”

Güzel bir soru...

Bir iş insanının fayda maliyet analizi yapması, en doğal şey.

STK’larında sorumlu mevkilerde görev yapanlara da, en çok bu sorulur. “Tamam, geleyim üye olayım da, bu bana ne kazandıracak?”

O sebeple, bugün, “DEİK nedir ve bana ne fayda sağlar?” sorusuna cevap vermeye gayret edeceğim.

Şöyle bir geriye dönüp baktığımızda; DEİK, bundan 34 yıl önce, 2. Kıbrıs Barış Harekâtı’ndan 8 yıl sonra, 12 Eylül ihtilalinden ise 5 yıl sonra, ABD ile, önce silah ambargolarını ve daha sonra da silah yardımlarını konuştuğumuz bir süreçte, merhum Cumhurbaşkanımız Özal’ın, o dönemki ABD Başkanı Regan’a, “ben, daha fazla yardım değil, daha fazla ticaret istiyorum” demesi neticesinde, Odalar Birliği ve US Chamber’ın attığı karşılıklı imzalar ile, ülke bazlı ilk iş Konseyimiz olan Türk-Amerikan İş Konseyi TAİK’in kurulmasıyla oluşmuş, çok güzel bir yapı. Ülke bazlı iş konseyleriyle faaliyet gösteren bir iş Platformu.

TAİK'ten sonraki 2. İş Konseyimiz, merhum Özal'ın merhum Şarık Tara'ya görev vermesiyle Türk-Japon İş Konseyi oluyor. Ve bu noktaya özellikle dikkatinizi çekmek isterim ki, 3. İş Konseyimiz ise, Türk-Yunan İş Konseyi... O dönemde Yunanistan'la aramızdaki ortamı hatırladığımızda 3. İş Konseyi olarak Türk-Yunan İş Konseyinin kurulmasını istemek, bir devlet adamının vizyonunu göstermesi açısından son derece önemli. Bugün itibarıyla, tüm dünyaya yayılmış, 146 İş Konseyimizle, Türkiye'nin ticari diplomasisini yürüten güzel bir kurum olduk. Bu milletin önemli bir değeridir.

Bu vesileyle, kuruluşundan bugüne kadar, bu güzel aile için emek veren herkese teşekkür ediyor, vefat edenlere Allah'tan (CC) rahmet diliyorum.

Ben, DEİK'in 7. Başkanıyım.

Süreç, Odalar Birliği ile başladığı için, geçmişte, Odalar Birliği Başkanları, aynı zamanda DEİK Başkanı olmuş.

Ali Coşkun, Yalım Erez, Rona Yırcalı, Fuat Miras ve Rifat Hisarcıklıoğlu, ilk 5 Başkanımız.

Derken, 2014 yılında, Sayın Cumhurbaşkanımızın isteğiyle, yapılanmamızda ve görev kapsamımızda önemli değişiklikler yaşadık ve 6. Başkanımız Ömer Cihad Vardan oldu.

2 küsur yıldan beri de ben görev yapıyorum.

İki ana organımız var, YK'muz ve İş Konseylerimiz.

İş Dünyamızın yıldızlar takımı diyebileceğim, 35 kişilik, oldukça geniş bir YK'muz var. 4 yılda bir seçimle göreve geliyor. Vaktiniz olunca, İnşallah Ocak ayında, YK seçimlerimiz var.

Diğer organımız İş Konseylerimizin Başkan ve Yönetimleri de seçimle göreve geliyor, ancak, onların görev süresi 2 yılda bir ve o seçimler de Ocak ayında. Bir Başkan, aynı İş Konseyinde üst üste en fazla 3 dönem görev yapabiliyor.

Gönüllü üyelik ile faaliyet gösteriyoruz. Yani, bu tarafıyla, ASKON'dan farkımız yok. Bütçemizi, üye aidatlarından karşılıyoruz.

İki tür üyeliğimiz var:

* Üye Firmaların temsilcilerinden oluşan, Firma Üyeliği. Buraya dikkat edelim, Üyelerimiz firmalar, derneklerdeki gibi, kişiler değil.

* Bir de Kurumsal üyelerimiz var. Kurucu üyemiz TOBB'dan başlayıp, ASKON ve benzeri kuruluşlarımızdan oluşan, 96 Kurumsal üye. Kurumsal üyelerin bir kısmı YK'muzda temsil edilebiliyor.

Buraya kadar anlattıklarım kapsamında, İş Dünyamızı temsil eden STK'lardan bir farkımız yok. Hatta, Derneklerimize başka derneklerin de üye olabileceğini hatırlarsak, neredeyse hiç bir farkı yok.

Ancak, aynı zamanda, kamu ile, endirekt bir bağımız var.

İlki, yönetmeliğimizi, TOBB ve TİM'de de olduğu gibi, Bakanlık hazırlıyor. Ama, bizde, onlarda olduğu gibi zorunlu üyelik yok.

İkinci bağımız ise, 2014 yılında yapılan değişiklikten sonra, görev alanımız sebebiyle.

5 yıl önce, Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'ın talimatıyla, dönemin Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci'nin öncülüğünde yeni bir yapıya

dönüştük ve "Türk özel sektörünün dış ekonomik ilişkilerini yürüten platform" görevini üstlendik. Ne demek bu görev, anlatacağım.

Gücümüzü, öncelikle sizlerden, 96 kurumsal üyemizden alıyoruz. Bu kuruluşlardan 4 ana kurum: TOBB, TİM, MÜSİAD ve TMB'nin Başkanları, Yönetim Kurulumuzda Başkan Yardımcıları olarak görev yapıyorlar. Birliktelikleri ve destekleri için kendilerine teşekkür ederim. ASKON Başkanımız Orhan Bey de, denetim kurulu üyemiz, desteği için kendisine teşekkür ederim.

Gelelim, şu, "Türk özel sektörünün dış ekonomik ilişkilerini yürüten platform" olma, konusuna.

Hatırlayalım. Bir dönem, Türk Devletinin Yurt Dışındaki iş dünyası ile ilgili tüm bağlantısı, maalesef bir dönemliğine, FETÖ'nün malum İş Örgütü tarafından yapılıyordu. Bakanlıkça, tüm görevlendirmeler onlara veriliyordu.

Benim MÜSİAD Genel Başkanı olduğum 2012 yılından itibaren, yoğun talebimiz sonunda, MÜSİAD'ta bu görevlendirmeleri almaya başladı.

Derken, 17/25 Aralık süreci yaşandı, yıl 2013. O, tatsız dönemin sonucu olarak da, bu görevlendirmelerin tümünü başka bir platforma vermek adına, bu görev DEİK'e verildi.

Doğru bir karardı. Çünkü, öncelikle, İş Dünyasının önemli kurumları zaten DEİK üyesiydi.

Ayrıca, DEİK, tırnak içinde, bir "Miyon Platformu" değildi ve hala değil. Bunu, kimseyi itham etmek için söylemiyorum. Ama, baktığımızda, içinde bulunduğumuz ASKON da, belli bir misyonu, belli bir dünya görüşü çerçevesinde yerine getirmek için kurulmuş bir STK, bir baskı grubu ve bir etki grubu. Ve bu da gayet doğal bir şey.

Ancak, DEİK, herhangi bir siyasi görüş, herhangi bir inanç çerçevesi, herhangi bir sosyal yaşantı tanımlaması yapmadan, bu ülkeye düşman olan

hainleri hariç tutmak kaydıyla, her rengin içinde bulunduğu, bulunmasının esas olduğu ve bu yapısıyla güçlü ve bu yapısını da korumak isteyen bir organizasyon, böyle bir İş Dünyası yapılanması.

Bu sebeple, "Türk özel sektörünün dış ekonomik ilişkilerini yürüten platformu" olması, herkes için doğru bir karar oldu.

Peki bu, pratik anlamda neyi getirdi?

Eğer, Türk Devletinin, Sayın Cumhurbaşkanı veya Bakanları ile ve yurt dışı iş dünyası ile, gerek buradan giden iş heyetleri ile, gerekse ülke ile gelen iş heyetleri ile bir teması, etkinliği, faaliyeti söz konusu ise, bunun tüm alt yapısı, programı, içeriği, karşılıklı düzenlemeleri vb, aklınıza ne gelirse, DEİK tarafından yerine getiriliyor.

Perşembe günü Sayın Cumhurbaşkanımız, Macaristan ile 4. Yüksek Düzeyli Stratejik İşbirliği Toplantısı için Budapeşte'deydi. Görüşmelerin ekonomiye yönelik kısmında, elbette Bakanlıklarımızın gündemi vardı ama onun yanında, İş Dünyası olarak, bizim de talep ve önerilerimiz, görüşmelerimiz vardı.

İşte DEİK, tam da bu noktada oradaydı.

DEİK'in bu noktadaki varlığı, sadece devletlerarası görüşmelerde iş dünyasının talep ve önerileri noktasında değil elbette. Amacımız, İş yapmak, daha çok iş yapmak, daha kolay iş yapmak, daha verimli iş yapmak. Bunu sağlamanın en önemli araçlarından birisi de network, yani, ilişkiler ağı. Doğru kişiye, doğru şekilde ulaşabilmek.

İşte bu noktada da, kritik bir konumu var DEİK'in ve DEİK üyeliğinin. Toplantılarda karşılıklı görüşmeleri ayarlıyoruz. Orası işin olması gereken bir rutini. Ama, fazlası da var.

Macaristan'da bir yuvarlak masa toplantısı yaptık. Sayın Cumhurbaşkanı ve Macar Başbakanı ile, ilgili Bakanlar ve her ülkeden 10'ar iş insanı vardı masada.

Nasıl davet edildi o kişiler?

Öncelikle, Macaristan'da iş yapan veya Macaristan'la iş yapan, DEİK Türk-Macar İş Konseyi üyeleri arasından seçildi.

İşte, işin püf noktası burada. Bu ilişkiler ağında doğru şekilde yer alabilmek, bu işin önemli bir kısmı. Siz değerli iş insanlarına, bunun değerini anlatmama gerek yok zannederim. Hatta, bu kadarı yeterli deyip, kürsüden de inebilirim isterseniz...

Ama, burada da kritik bir ölçü var. O ülke ile iş yapan veya o ülkede iş yapanlar, o masada bir anlama sahip olabiliyor. Yoksa, unvanınız veya sıfatınız ne olursa olsun, o masada bulunmayı hak edecek bir alt yapıya sahip değilseniz, oraya ola ki, o ülkenin iş konseyi Başkanı sıfatıyla bile otursanız, netice olarak bir anlamı yok, hatta, çok ciddi bir anlamsızlığı, çok ciddi bir negatifliği ve muhtemel bir ilişkiler ağını kaybetme ihtimali de var.

Bunu niye anlatıyorum?

Orhan Başkanımız ile de konuştuk. Elbette ASKON üyelerinden daha fazla iş insanını aramızda görmeyi arzu ediyoruz ve benim bugün buraya davet edilme sebepim de bu. Ama, amaç ve odak, az önce ifade ettiğim çerçevede olmalı. İş odaklı. Bu konu hassas. Bunu ifade etmek isterim.

Türk iş dünyasının dünyaya açılan penceresiyiz. Tam 146 İş Konseyi. Kore'den İspanya'ya, Avustralya'dan Yeşil Burun Adalarına, Zambiya'dan Ukrayna'ya, Endonezya'dan Hollanda'ya, Arjantin'den Moğolistan'a, Senegal'den Moldova'ya, aklınıza neresi gelirse, oradayız.

Mottomuz, "Ticari Diplomasi".

Her bir iş konseyimizi, adeta 146 ayrı dernek olarak da düşünebilirsiniz. Hepsinin ayrı bütçeleri var ve kendi faaliyetini kendileri planlıyor. Şirketlerimizin birer küresel oyuncu olması hedefiyle çalışmalar

yürütüyor ve bunu devlet yetkililerimiz nezdinde, en yüksek temsil ile yapma yeteceğine sahipler. Bu, çok önemli bir değer.

Peki, İş Konseylerinin üyeleri kimlerden oluşuyor?

İş Konseylerimiz, o ülkeyle iş yapan veya iş yapmak isteyen, Türkiye’de ticari faaliyeti olan iş insanlarından oluşuyor.

Bir de o ülkeyle ilgili Karşı Kanat kuruluşlarımız var. Her ülkede ayrı. Onlar da, o ülkede faal ve Türkiye ile iş yapmak isteyen kişilerden oluşuyor.

Karşı kanat kuruluşlarımız, bazen o ülkedeki bir İş Örgütü, bazen Ticaret veya Sanayi Odası, bazen ilgili Yatırım Destek Organizasyonu da olabiliyor.

DEİK’e dönersek, siz, örneğin Japonya’yla iş yapıyorsunuz veya yapmayı planlıyorsanız, DEİK’te, Türkiye-Japonya İş Konseyimizde, Japonya’yla iş yapan iş insanlarıyla ve İş Konseyimizin Japonya’daki karşı kanadı Keidanren’le birlikte çalışıyorsunuz.

Fransa’daki, karşı kanat kuruluşumuz MEDEF,

İtalya’da, İtalya Sanayiciler Konfederasyonu (CONFINDUSTRIA).

DEİK tarzında bu şekliyle bir yapılanma dünya üzerinde yok. “unique” olarak tabir edeceğimiz, şahsına münhasır bir kurum. Dünyada ve Türkiye’de yüzlerce değerli iş örgütü var elbette, ama DEİK gibi tüm dünyaya yayılmış ülke bazlı iş konseyleriyle çalışan bir başka kurum yok.

Değerli Katılımcılar,

Gelelim üyelik sürecine. Ne şekilde üye olabiliyorsunuz ve DEİK'e üyelik şartları nelerdir? Ciromuzun ne kadar olması gerekiyor?

Öncelikle, ciro diye bir kriterimiz söz konusu değil, onu belirteyim. Amacımız, hepimizin daha güzel cirolar yapıp, hem kendi firmalarımıza, hem ülkemize daha fazla katma değer sağlamak elbette ama, bir ciro alt sınırımız yok. 2 DEİK üyesinin referansı, firmanızın ticari anlamda aktif olması ve yasal anlamda bir sıkıntıya sahip olmaması, bizim için yeterli,

Bana en çok sorulan ikinci soru ise, “nerelere, hangi konseylere üye olmalıyım?”.

DEİK'te nerelere üye olacağınıza siz karar veriyorsunuz, 146 iş konseyimiz muhteşem bir network. O hazineyi kullanmak veya hangi hazineyi kullanacağınıza karar vermek, size ait.

Sistem şöyle işliyor.

Önce DEİK'e üye oluyorsunuz ve genel giderlerimizi karşılamak için aldığımız yıllık bir aidatımız var.

Sonra da, dilediğiniz kadar İş Konseyine, ayrı ayrı üye olabiliyorsunuz. Hiç bir sınırlama yok. Ama, hepsinin ayrı bütçesi ve ayrı aidatı var. Hepsi farklı. Kararı da kendileri veriyor. Çünkü faaliyeti onlar yapacak. Bütçeye de onlar karar veriyor.

Burada tek, kısıtlamamız, aynı kişi, aynı anda, en fazla 3 İş Konseyinin Yönetiminde görev alabiliyor. Ama, kısıtlama, kişi ile ilgili, firma ile ilgili değil. Aynı firmayı farklı Konseylerin yönetiminde, farklı kişiler temsil edebilir.

Peki, benim önerim nedir dersanız, ilk defa üye olacak dostlara, önerim şu:

Önce bizi tanıyın, tabiri yerindeyse, kapıdan içeri girin. En çok işiniz olan veya ilginizi çeken 1 veya 2, en fazla 3 Konseye üye olun.

Çünkü, örnek olarak, Macaristan iş konseyine üye olduğunuzda, yalnızca o ülkeyle ilgili faaliyetlerle sınırlı kalmıyorsunuz. Aynı zamanda Yeni Zelanda'yla iş yapan bir üyemiz de sizinle beraber o ülke iş konseyinde faaliyet gösteriyor olabilir. Bu da size Yeni Zelanda kapısını da açabilir. İlk adım, DEİK ekosistemine dahil olmak.

Arkasını siz getirirsiniz, hangi ülkeyle işiniz varsa.

Örnek olarak, Afrika, çok konuştuğumuz bölgelerden biri. Afrika'da 54 ülke varken DEİK'in orada 45 tane iş konseyi var. İnanılmaz bir güçten bahsediyoruz. İş insanlarımız bu networkten faydalanmasını elbette kendisi bilir.

Bu çerçevede, DEİK Yönetimi olarak, üye yapımızı genişletmek için, kapıdan içeriye girmek isteyenlere karşı daha fazla davetkâr olmamızın önemli olduğunu düşündük. Ve bir karar aldık.

DEİK olarak, Yurt dışına açılmak isteyen firmalara daha fazla destek vermek amacıyla, DEİK aidatımızda, ilk defa üye olacak firmalar için, ilk yılda % 60'lık indirim yaptık. İş Konseyi aidatlarımızda da, %20 indirim. Bir de pozitif ayrımcılık yaparak, bundan sonra, tüm DEİK Üyesi firmalara, yurt içi ve yurt dışı tüm etkinliklerimizde, %20 indirim yapmaya karar verdik. Amacımız, daha fazla firmamızı DEİK ailesiyle tanıştırmak, daha fazla yurt dışı pazarlara açabilmek.

Amaç şu kapıdan içeri girmeyi daha rahat hale getirelim, DEİK gibi kurumlarda amacımız, kuruma para kazandırmak değil, kendi çarkını döndürdükten sonra, üyemize daha fazla hizmet etmek.

DEİK'in bu çerçevede iş insanına kazandırdıklarıyla devam edersek:

Öncelik, o inanılmaz network: Afrika'da 45, Avrupa'da 37, Asya Pasifik'te 19, Ortadoğu'da 13, Avrasya'da 13, Amerika'da 12 ayrı ülkede yapılanmamız.

Evet, temel olarak, ülke bazlı iş konseyleri olarak yapılıyor.

Bunların yanında, sınırlı sayıda farklı amaçlı iş konseyimiz de var.

Eğitim, Sağlık, Enerji, Lojistik, Yurt Dışı Müteahhitlik ve Uluslararası Teknik Müşavirlik bunlardan 6'sı. Bir de, PPP komitemiz var. Ve biz, bu özel konseylerin sayısını arttırmayı düşünmüyoruz. Amacımız, ülke bazlı yapılanmayla devam etmek.

Bir özel iş konseyimiz de DTİK, Dünya Türk İş Konseyi. Yani, Dünya üzerindeki Türk Diasporasıyla ilgili İş Konseyimiz. Onun da başkanı benim. Çok önemli bir konsey. Sorularınız olursa, detayına girerim.

İkincisi, adeta bir data merkezi olmamız. DEİK olarak, Türk iş dünyasına yeni ufuklar açacak, yol ve istikamet çizecek stratejik çalışmalara imza atıyoruz.

Geçtiğimiz ay, "**Brexit Sürecinde Türkiye: Riskler ve Fırsatlar**" raporumuzu açıkladık. Brexit'in, Birleşik Krallık, AB ve Türkiye için siyasi ve ekonomik etkilerini ele aldık.

Sonra, **“Yurt Dışı Yatırım Endeksimizin”** bu yıl 4.sünü yayımladık. Bu yılki endeksimize göre, Birleşik Krallık, Brexit sürecine rağmen, Türk yatırımcılar için hala bir cazibe merkezi.

Ticaret Bakanlığımızca belirlenen hedef ülkeler; Çin, Rusya, Hindistan ve Meksika'ya yönelik, Pazar Rehberleri hazırlıyoruz.

Sonrasında, Kuşak ve Yol Girişimi'ni ele alan **“Türkiye'nin Kuşak ve Yol İnisiyatifi'ndeki Konumu”** çalışmamızı kamuoyuyla paylaştık.

Yeri gelmişken bu konuya biraz değinmek isterim.

Çin bu işe baş koydu, para koydu ve proje ilerliyor. Peki, ne olacak? Bize faydası veya zararı var mı ve varsa ne? Herkes bir şey konuşuyor ve genellikle fazla pembe bir tablo çiziliyor.

Benim değerlendirmem şu şekilde.

Çin, mallarını, zenginliğin çok olduğu batı pazarına hızla ulaştırmak istiyor. Bunu da 3 güzergâh üzerinden yapacak.

Kuzey tren yolu güzergâhı, Rusya üzerinden geçiyor. Biz yokuz.

Güney deniz güzergâhı da, bize neredeyse teğet geçiyor, yok gibiyiz.

Orta güzergâhın çalışması önemli, anlattığım tren o güzergâhtan geldi. Buraya kadar tamam.

Peki, bu 3 güzergâh çalışırsa ne olacak?

Türk İş Dünyasının, Çin ve Uzakdoğu pazarına karşı, Avrupa pazarındaki en büyük üstünlüğü nedir?

Lojistik üstünlüğümüz.

Biz, malımızı, 3-5 günde herhangi bir Avrupa ülkesine indiriyoruz. Hâlbuki Çin, bunu deniz yoluyla ortalama 45 günde yapıyor.

Bu projeye, 12-13 günde yapacak.

Çok dikkatli olmalıyız. İhracatımızın dönem dönem %60'ını yaptığımız Avrupa pazarındaki avantajımızın elden gitme riski var..

Ne yapacağız?

Projeyi mi durduralım?

Hayır. Zaten mümkün de değil. Adam, ABD ile ticari savaşta ve kaybedecek gibi de durmuyor.

O zaman, biz bunu nasıl fırsata çeviririz ona bakalım... Tüm tedbirlerimizi de alalım.

Vagonlar, Avrupa'ya Mal götürdükten sonra geri dönecek. İçine mal koymak lazım. Kim koyacak? Ülkemizi lojistik üs yapmak lazım. Burayı özel imalat alanları haline getirmek lazım.

Bu hafta, Çin'de İthalat Fuarı vardı. Haberi olan ve giden var mı aramızdaki arkadaşların firmalarından bilmiyorum.

Çin, 5 yılda 2 Trilyon \$'lık ithalat yapacak ve İthalat Fuarı düzenliyor. Biz de, firmalarımızı adeta zorla oraya göndermeye çalışıyoruz. Üstelik devlet desteği de varken.

Dünya değişiyor. Aman dikkat.

ASKON'a veya DEİK'e niye üye olunur?

İşimizi geliştirmek için. Ufkumuzu geliştirmek için. Networkumuzu geliştirmek için. Yoksa, gerisi bir kartvizit, bir sürü unvan, bir sürü sıfat, ama sonuç vermeyen koşuşturmalar olur.

İletişim önemli dedik. Bu çerçevede, ben de iletişime açık ve ulaşılabilir birisiyim. Tanıyanlar yakinen bilir. Bana, gerek direk telefon ve mesaj ile veya kurum üzerinden ulaşabilirsiniz. İletişim cihazları aktif olduğu sürece, 7/24 iletişime açığım.

Bu arada, aynı zamanda Eximbank YK Üyesiyim. Haklı taleplerinizde her zaman destekçinizim.

Sayın Başkan, Değerli Katılımcılar,

Aslında, konuşmamda, ekonomimiz ile ilgili değerlendirmeler de yapmayı planlıyordum ama, zaman kalmadı. ABD ile Ekonomik ilişkilerimizi, 100 Milyar \$ hedefi ile ilgili görevimiz ve planlarımızı, Almanya, Fransa, Japonya ve Macaristan'ın bizimle 3. ülkelerde ve özellikle Afrika'da yapmayı düşündüğü iş birliklerini, Alman İş Konseyimizin, ortaklık ve satın almalara açık Alman şirketleriyle ilgili yaptığı nokta atış toplantıları anlatmak istiyordum.

Dünya üzerindeki diğer ve önemli yumuşak gücümüz Diasporamız ve onlarla ilgili olarak, DTİK çerçevesinde yaptıklarımızı anlatmak istiyordum.

Eğer bir kaç dakika daha vakit varsa ve eğer DEİK ya da başka konular hakkında, sormak istedikleriniz varsa, sözlerimi bitirince cevaplamak üzere, burada durayım.

Ama fazla vaktinizi almadan, ülkemizle ilgili kısa bir değerlendirmeye devam edeyim...

2018 yılı Ağustos ayında, bir döviz atağı yaşadık, biliyorsunuz. US Dolar kurunun 7,30 TL seviyesini test ettiği o süreçte, çok daha kötü felaket senaryoları üretildi. Battığımızdan bahsedenler oldu. 10 hatta 15 TL'lik US Dolar kurlarından bahsedenler oldu. Atmak serbest nasıl olsa...

Bugüne baktığımızda ise, enflasyon rakamlarında önemli bir gerileme, faiz oranlarında da, Merkez Bankası tarafında daha hızlı, piyasada ise aynı hızda olmasa da önemli bir gerileme var ve bu gerilemenin, daha da olumlu anlamda süreceğini görüyoruz. İç talepteki daralmanın etkisi de olsa, cari fazla verir noktaya ulaştık. Makul büyümelere razı olacağımız bu süreçte, daha fazla odaklanacağımız bir konu da işsizlik olacak.

Bakın, ülkemiz sınırlarında çok önemli bir askeri süreç yaşıyoruz. Herkesin gözü bir taraftan da ekonomide, ekonomi deyince de, hemen döviz kurlarında.

Peki, dövizde bir gariplik görüyor musunuz?

Bakmayın her gün TV ekranlarında dövizdeki ufacık oynamalara. Geçen yıl aynı gün 1 USD=5,55-TL idi, bugün 1 USD=5,73-TL. Bu mu, dövizdeki hareketlilik? Bizler, İş insanlarıyız. Paradan para kazananlar için, ufak oynamalar başka anlam taşıyabilir ama bizim için, 5,55'lik USD kuru ile 5,75'lik USD kuru, gün içi makul dalgalanma sayılır. Telaşa hiç gerek yok.

Evet, her şey güllük gülistanlık değil ama, karalar bağlamaya da gerek yok. Dünyanın neresinde güncel ekonomi şaha kalkmış da, bizde dibe çakılıyor?

Yok öyle bir şey.

Elbette, odaklanmamız gereken diğer başlıklar da tabii ki, yatırımlar, ihracat, yani bizim ifademizle, Dış Ekonomik İlişkilerin Tümü, Ticari Diplomasi.

Uzun lafın kıyası:

Sizleri, daha fazla ASKON üyesini aramızda görmek isteriz. Bu konuda ek bilgiye ihtiyacınız varsa, yardımcı oluruz.

Amacımız ortak, milletimizin refah ve mutluluğunu artırmak.

Ticari Diplomasiyi, tüm dünyaya yayılmış 146 iş konseyimizle etkin kullanan iş platformu olarak, Kurucu Kuruluşlarımızdan ASKON'un 5 yıllık planlaması içerisinde daha fazla yer almamızı, ASKON'un da bu süreçte DEİK'te daha aktif olmasını ümit ediyorum.

Bu duygularla, bu toplantının ve ASKON Antalya Şubesinin ülkemiz için hayırlı olmasını diliyor, davetiniz için teşekkür ediyor, sizleri saygıyla selamlıyorum.

Nail OLPAK

DEİK Başkanı