

1.8 TRİLYON \$'LIK İŞ İÇİN KAPILAR AÇILDI

AKŞAM
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 17.02.2024
Sayfa: 4
Tiraj: 98985
StxCm: 184,93



1/1

1.8 TRİLYON \$'LIK İŞ İÇİN KAPILAR AÇILDI

Suudiler '2030 vizyonu' çerçevesinde inşa edeceği 1.8 trilyon dolarlık proje için İstanbul'a çıkarma yaptı. **İş forumunda 6 mutabakat zaptı ve 21 ayrı iş anlaşması imzalanırken Suudi Bakan Al-Falih "Umarım en çok payı Türkler alır" dedi.**



İş Forumu'na Şimşek ve Ersoy ile birlikte Suudi bakanlar ve işadamları katıldı.

6 mutabakat zaptı, 21 anlaşmaya imza

TÜRKİYE-SUUDİ Arabistan Yatırım ve İş Forumu kapsamında Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek'in eşliğinde, Suudi Kalkınma Fonu ile Hazine ve Maliye Bakanlığı arasında işbirliği anlaşması ile birlikte toplam 6 mutabakat zaptı imzalanırken, Türk ve Suudi firmaları arasında da 21 iş anlaşması yapıldı. Mutabakat zaptlarının ilki Suudi Kalkınma Fonu ile Hazine ve Maliye Bakanlığı arasında ger-

çekleştirildi. Etkinlik çerçevesinde, Suudi Arabistan Yatırım Bakanlığı (MISA) ile YTÜ Yıldız Teknopark arasında, MISA ile de Regnum, Onur Taahhüt, OPALON ve TOR Holding arasında mutabakat zaptına imza atıldı. Anlaşma imzalayan Türk şirketler arasında TAV, Ege Yapı, Akkord Madencilik, CVS Air, Çakır Construction, Tatil.com, Gio Elektrikli Araç Şarj İstasyonları AŞ de yer aldı.

Yılmaz: Ticareti 10 milyar dolar üzerine taşıyalım

CUMHURBAŞKANI Yardımcısı Cevdet Yılmaz, Suudi Arabistan ile 2023'te ikili ticaret hacminin 6.8 milyar dolara ulaştığını belirterek, "Ticaret hacmimizi, dengeli ve hızlı bir şekilde artırarak kısa vadede 10 milyar dolara üzerine çıkarmanın gerçekçi bir hedef olduğuna düşünüyoruz. Orta vadedeki hedefimiz ise ikili ticaretimizdeki sektörel çeşitliliği artırarak 30 milyar dolara ulaşmak ve bunun ötesine geçmek-



ti" dedi. Yılmaz, Arabistan ile ilişkilerinin yeni döneminde, ticari ilişkileri iki ülkenin potansiyeline yakışır noktalara getirme gayretinde olduklarını ifade etti. Suudi firmalarının bugüne kadar Türkiye'ye 2 milyar dolar yatırım yaptığını aktaran Yılmaz, özellikle ülkelerin iş çevrelerini bir araya getirebilecek etkinliklerin sıklaştırılmasıyla karşılıklı yatırımların kolaylıkla artırılabilmesine inandıklarını dile getirdi.

TÜRK iş dünyası Suudi'lere yeni dönemin kapısını İstanbul'da araladı. Kalabalık bir işadamları grubuyla İstanbul'a çıkarma yapan Suudi Arabistan Yatırım Bakanı Khalid A. Al Falih ve Turizm Bakanı Ahmed Al Kha-tebb, '2030 vizyonu' çerçevesinde inşa edilecekleri toplam değeri 1.8 trilyon doları bulan projeler için Türk işadamlarını davet etti. Her iki taraftan 1200'ü aşkın işadamların katıldığı Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi ve **Diş Ekonomik İşlemler Kurumu (DEİK)** işbirliğiyle düzenlenen "Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve İş Forumu"nda konuşan Suudi Arabistan Yatırım Bakanı Khalid Al-Falih "2030 vizyonu çerçevesinde yatırımlar gerçekleştirilebilmek için ciddi adımlar atacağız. Uluslararası şirketlerle yaklaşık 1 trilyon 800 milyar dolarlık bir yatırım fırsatından bahsediyoruz. Umuyorum ki Türk firmaları bu yatırım alanlarından en çok istifade eden firmalar olur" dedi.

İBRETÜRKLERDEN YANA

Toplantıda konuşan Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek ise Suudi Arabistan'ın Türkiye'deki üreticilerle iş yapmaya yöneldiğini belirterek, "Türkiye'nin müteahhitlerine, Türkiye'nin iş insanlarına doğru dönüyorlar. Onlar da Türk şirketleriyle-

le çalışmak istiyorlar" dedi. Mehmet Şimşek, Suudi Arabistan'ın vizyonunda ciddi bir değişim ve dönüşüm programı olduğunu dile getirerek, kamu-Szel sektör işbirliği (KÖİ) bakımından Türkiye'nin güzel bir örnek teşkil ettiğini söyledi. Şimşek, "Sizde finansman ve kaynak var. Bizde kapasite, beceri ve yetkinlikler var. Özetle Türkiye'de önemli bir know-how kapasitesi var" diye konuştu.

1 MİLYON TURİST HEDEFİ

Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy ise 2022'de 500 bin, 2023'te 800 bin Suudi Arabistanlı ziyaretçinin Türkiye'ye geldiğini, bu yıl ise 1 milyon Suudi Arabistanlı turist geleceğini umduklarını belirterek, "Türk vatandaşları için uygulanan elektronik vize sayesinde Türk vatandaşlarının Suudi Arabistan ziyareti arttı. Biz Suudi Arabistanlı misafirlerimiz için vize uygulamasını kaldırdık. Bunun da ziyaretçi sayısını artıracığını düşünüyorum" dedi.

Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkanı Burak Dağhoğlu da iki ülke iş insanlarına büyük görev düştüğünü belirtti.

DEİK Başkanı **Nail Olgak** ise üçüncü ülkelerde işbirliği imkanlarının gündem konularından biri olduğunu belirterek, işbirliğinin daha geliştirilmesini istedi.

Şimşek: Seçim sonrasında Türkiye'ye yatırım artacak

BAKAN Şimşek, Türkiye'ye portföy yatırımlarının yerel seçimler sonrası artacağını söyledi. Şimşek, "Enflasyonu indirmek için sıra dışı bir şey yapmayacağız, geleneksel yöntemlerle enflasyon düşürülecek. Piyasamızın enflasyon beklentileri bizim hedeflerimize yaklaşıyor. Yılın ikinci yarısında enflasyon kayda de-

ğer oranda düşmüş olacak. 2026'ya kadar fiyat istikrarını sağlamış olacağız, yolculuk başlamış durumda" ifadesini kullandı. Şimşek, kur oynaklığının azaldığına da dikkat çekti. Ekonomik programın işe yaradığına dair güçlü kanıtlar olduğu belirten Şimşek, "Cari açık aşağı doğru düşmeye başladı bile" diye konuştu.



AVRUPA'YA MACARİSTAN ÜZERİNDEN YAYILACAĞIZ

Polat Holding Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Polat, Macaristan'ı karargah yaptıklarını belirterek "Şimdi İngiltere, Almanya, Hollanda, Sırbistan ve Romanya da enerji projeleriyle ilgili görüşmelerimiz devam ediyor" dedi.



Akşam Gazetesi Ekonomi Müdürü Yasar Kızıbağ, Murat Polat (solda) ve Adnan Polat (sağda) ile Budapeşte'de bir araya geldi.

Ağlaya ağlaya çıkardığımız 400 işçiyi geri aldık

EGE Seramik Yönetim Kurulu Başkanı Murat Polat, İzmir'deki fabrikada 15 milyon euro yatırım yapacaklarını söyledi. Ayrıca çatı GES'in de 6 ay içinde devreye gireceğini belirten Murat Polat "Tarihimizde ilk kez 400 işçiyi ağlaya ağlaya çıkardık. Sonra işler düzeline hepsini geri aldık" dedi. Polat, Türkiye'de 30 seramik fabrikası olduğunu, 750 milyon metrekare kapasitenin 400 milyon metrekaresinin kullanıldığını anlattı.

Ben görevimi yaptım, GS'de aday olmam

GALATASARAY Başkanı Dursun Özbek'in aday olmaması halinde siz aday olur musunuz? sorusuna Adnan Polat "Ben görevimi yaptım. 1 dönem görev yapıp hemen havlu atmak var mı? Aday olmam ama yardımcı olurum" yanıtını verdi.

MACARİSTAN'DA iki ayın konut projesi hayata geçiren ve enerji alanında yatırımları bulunan Polat Holding, Avrupa coğrafyasına bu ülkeden yayılacak. Budapeşte'de Ege Seramik bayilerini ağırlayan Polat Holding Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Polat, "Avrupadaki karargahımız burası. Şimdi İngiltere, Almanya, Hollanda, Sırbistan ve Romanya da enerji projeleriyle ilgili görüşmelerimiz devam ediyor" dedi.



Polat Holding; ilk yurtdışı gayrimenkul projesi olan Duna Pearl'ü 75 milyon euro yatırımla Budapeşte'de hayata geçirdi.

ENERJİYE YOĞUNLAŞTI

Polat, ayrıca Macaristan'da sinegogun yanında bir arsa daha aldıklarını, burada da proje geliştireceklerini söyledi. Polat, "Macaristan'da 200 MW'lik enerji yatırımını yaptık. 100 MW ise devam ediyor. Toplam 500 MW enerji yatırımı yapacağız" dedi. Polat, yenilenebilir enerji yatırımlarına Türkiye'nin Almanlarla aynı anda başladığını ancak Türkiye'nin geç kaldığını söyledi.

İYİ BAŞLADIK AMA...

Polat, "Sonunda Cumhurbaşkanı'na da anlattım. Kanunu 3 ay içinde çıkardı. Almanlar güneş ve rüzgarda 65 bin MW'ye ulaştı. Biz daha 12 MW'deyiz. İyi başladık ama hızlanamadık. Oysa aradaki farkı kapatsak yenilenebilir enerjiden elde edilen kaynakla kentsel dönüşüm finanse edilebilirdi" diye konuştu.

50 YILLIK BİNA RİSKLİ

Kentsel dönüşüme de dikkat çeken Adnan Polat, "50 yıl önce binaların nasıl yapıldığını biliyoruz. O günün teknoloji ve şartnamelerine göre yapılan yapılar oldukça riskli. Deniz kumu sözde yıkanarak satıldı, profesyonel beton şirketleri yoktu. O yüzden biz de 57 yıl önce yaptığımız holding binasını yıkıyoruz. Yerine ne yapacağımıza karar vermedik" dedi. Polat, kentsel dönüşümde sustimal edenleri engelleyici bir düzenleme getirilmesi gerektiğini de anlattı.

AB TOPLANSA YAPAMAZ

Polat, deprem bölgesinin yeniden inşası konusunda ise "İnanın AB ülkelerinin hepsi bir araya gelse üstesinden gelemez" dedi. "Deprem herkesin kimyasını bozdu" diyen Adnan Polat, 11 şehrin yeniden imarının 250 milyar dolar bulabileceğini anlattı.

Devlete destek kuvvet olarak hizmet ediyoruz

ÖNCEKİ dönem Macaristan-Türkiye İş Konseyi Başkanı olan Adnan Polat, geçen ay DEİK Türkiye-Yunanistan İş Konseyi Başkanı seçilmişti. Polat, "İş Konseyi Başkanı seçildiğim ertesi günü Mitçotakis'ten randevu istedim. 3 gün sonraya verdi. Ama influenza olduğu için görüşme ertelendi. Yunanistan için yol haritası hazırlıyoruz. Ticareti artırmamız lazım. Biz devlete destek kuvvet olarak hizmet ediyoruz. Çözebildiğimiz problemi çözüp devletimize yardım edeceğiz. Biz geldiklerimizde Macaristan'da 100 milyon dolar Türk yatırımı vardı, şimdi 2.5 milyar dolara çıktı" diye konuştu.

Ankara'da silah merceği fabrikası var

ADNAN Polat, Türkiye'nin ithal ettiği tüm ürünleri analiz ederek adımlar atması gerektiğine de dikkat çekerek kendisinin de bu yönde adımlar atmaya başladığını söyledi. Polat, "Ankara'da Poloptik adıyla bir fabrika kur-

duk. Çeşitli silahlar için mercek üretiyoruz. Ayrıca para, pasaport gibi kıymetli kağıtlar üretmek için de araştırmalarımız var. Kafayı çip üretimine de taktım. Türkiye'nin bunu mutlaka üretmesi lazım" dedi.

MISIRLILAR TÜRK ORTAK ARAYIŞINDA

AKŞAM
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 16.02.2024
Sayfa: 5
Tiraj: 98985
StxCm: 89,54



1/1

MISIRLILAR TÜRK ORTAK ARAYIŞINDA

Yabancı sermayenin Türkiye'ye yönelik ilgisinde yükselme dikkat çekiyor. Son dönemde iki ülke arasında artan siyasi ve ticari ilişkilerin de etkisiyle, Mısırlı sanayiciler, Türklerle özellikle know-how açısından ortaklık yapma arayışına girdiler.

DIŞ Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Mısır İş Konseyi Başkanı Mustafa Denizer, Mısırlı sanayicilerin know-how açısından Türk sanayicileriyle ortaklık yapmak istediklerini söyledi. Mısır'da 3 milyar dolara yakın Türk yatırımı bulunduğu belirten Denizer, "Bu yatırımlar doğrudan 70 bin, dolaylı olarak da 100 bin civarında istihdam sağlıyor. Yatırımlardan yıllık 1.5 milyar dolar ciro elde ediyoruz. Bunun önemli bir kısmı da Mısır'dan üçüncü ülkelere ihracat. Yani Mısır'da başarılı Türk yatırımları mevcut" diye konuştu.

20 MİLYAR \$ POTANSİYEL

İki ülke arasındaki ticaret hacminin, 2007 yılında Mısır ile yapılan Serbest Ticaret Anlaşması ile artmaya başladığını ve şu anda 10

milyar dolara ulaştığını ifade eden Denizer, bu hacmin 5 yıl içinde 15-20 milyar dolara ulaşmasının mümkün olduğunu söyledi. İki ülke arasındaki ticari ilişkilerde enerjinin önemli bir potansiyelinin bulunduğunu vurgulayan Denizer, tekstil ve konfeksiyonda Mısır'ın toplam ihracatının üçte birini Türk iş adamlarının yönettiğini kaydetti.

ARSA ARIYORLAR

Mustafa Denizer, "Gittide de bu oran da artış yaşanıyor. Yatırımlar, tekstil ve konfeksiyona ağırlıklı ama bunun yanında diğer sektörlerde de yatırım var. Turizm, lojistik, mağazacılık sektörlerine yatırımlar var. Bir sürüde yeni yatırımcı şu an devrede yatırım potansiyeline bakıyor, arsa arıyor, ortaklık bakıyor" dedi.



Mısır'da BOTAS ile EGAS üst yönetimleri bir araya gelerek, doğalgaz ve LNG ticaretiyle altyapı ve yeraltı depolarına yönelik işbirliği imkanlarını ele aldı.

BOTAS, Mısır gaz şirketiyle masaya oturdu

CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan'ın Mısır'a yaptığı resmi ziyaret kapsamında Boru Hatları ile Petrol Taşıma AŞ (BOTAS) ile Egyptian Natural Gas Holding Company'nin

(EGAS) üst yönetimleri de bir araya geldi. Toplantıda BOTAS ile EGAS arasında ilişkilerin derinleştirilmesi yönünde mutabık kalındığı belirtilen açıklamada, "Bu çerçevede

doğalgaz ve LNG ticareti imkanları, doğalgaz altyapı ve yeraltı depolarına yönelik işbirliği, teknik bilgi ve deneyim paylaşımı konularında istişarelerde bulunuldu" denildi.



SUUDİLER BİZİ DEVASA PROJELERE BEKLİYOR

Suudi Arabistan'ın Vizyon 2030 kapsamında yapacağı yatırımlar için ciddi davet aldıklarını belirten **DEİK** Başkanı Olpak "İş yapacak firma arıyorlar" dedi. Olpak bu amaçla 150'ye yakın işadammının Türkiye'ye geleceğini söyledi.

GEÇTİĞİ-
MİZ günler-
de yaptığı
seçimlerde 151 iş
konseyinde 70 baş-
kannın değiştiği **DEİK**
Ekonomik İlişkiler Kurulu
(**DEİK**) yeni dönem yol haritasını belirledi. Sohbet toplantısı düzenleyen **DEİK** Başkanı **Nail Olpak** yeni rotalarda önceliğin Ortadoğu ve Körfez ülkeleri olduğunu söyledi. Özellikle Suudi Arabistan'ın Vizyon 2030 kapsamında yapacağı yatırımlar için ciddi davet aldıklarını belirten Olpak "En büyük problemleri de iş yapacak firma bulamıyorlar. Dolayısıyla bize bunu açıkça ifade ediyor ve sizin yetkinliğiniz var, gelin birlikte çalışalım diyorlar" şeklinde konuştu.

BÜROKRASİYİ AZALTILAR

Suudi Arabistan, Vizyon 2030 kapasamında yapacağı NEOM, Diriyah Gate, Qiddiya, Amalla ve Kızıldeniz projesinin toplamı 585 milyar dolar. Olpak yürütülen bu projeleri "Her yer



Nail Olpak



YASAR KIZILBAĞ



Suudilerin yaptığı projeler arasında NEOM da bulunuyor.

ORTA KORIDOR RISK

TİCARET duvarları iki türlü biçimde öne çıktığına işaret eden Olpak, "Yeşil duvar veya bloklaşma var her yerde. Bir de ticaret yolları ile koridorlar var. Örneğin Çin'in ve Kuşak ve Yol projesi var önümüzde. Orta Koridor önemliyen, Güney Koridor ile mesela Süveyş Kanalı sıkıntısı var. İş dünyamız açısından Orta Koridor'u, AB Yeşil Mutabakatı kadar risk taşıyan bir alan olarak görüyorum. Çin'in hedefi zengin Avrupa'ya ürünlerini en kısa sürede ulaştırma. Bu süreçte 45 günden 11 güne düşürmüş vaziyetleler. Şimdi 7 güne çekecekler. Biz ise buradan 3 gün içinde AB'ye ürün gönderen bir ülke olarak, bu lojistik üstünlüğümüzü kaybetmemeliyiz" dedi. Olpak bir başka riskin ise Rusya olduğunu belirterek "Ödemeler ve para transferleri konusunda ABD elindeki en büyük kozu kullandı. Dolayısıyla 22 Aralık kararları önümüzde ciddi bir risk oluşturuyor" diye konuştu.

YURTDIŞINDA MÜŞAVİRLİK FİRMASI SATIN ALALIM

OLPAK "Müteahhitterimiz, iş alırken yanlarında partnerlerinden birisi de müşavirler oluyor. Her şeyi müşavirlik firmaları dizayn ediyor. Özel bir teşvik mekanizması daha

oluşturup, önde gelen bazı müşavirlik firmalarını Türkler'in satın almalarını da sağlamalıyız. 50 milyon dolara bir müşavirlik firması alsak, 150 milyar dolar iş alırız" dedi.

inşaat lafı az kalır. Büyük açılım var. Devasa projeler yürüyor" dedi. Olpak hatta bazı Türk firmaların Aramco ile anlaşma yaptığını da söyledi. Olpak, suudi yönetiminin iş yapma kolaylığı getirdiğini de hatırlatarak "Eskiden orada iş yapmak

için Suudi ortağımız olması gerekiyordu ama artık önümüzde böyle bir engel yok. Türkiye'nin oradaki projelerden ciddi bir pay alma şansını" diye konuştu.

KUPA KRİZİ ETKİLEMEDİ
Suudi Arabistan'da Gala-

tasaray ve Fenerbahçe arasında oynanması beklenen Süper Kupa finalinin ertelenmesiyle ilgili krizle ilgili bir soru üzerine Olpak "Türkiye olarak iyi bir sınav vermedik ama Suudiler de alınganlık göstermedi. Bu ayın 16'sında 100-150 işadamı Türkiye'ye geliyor" dedi. Suudi Arabistan'a ihracatın yüzde 150 arttığını da hatırlatan Olpak bölgedeki diğer pazarlarla ilgili de "BAE ile 8.5 milyar dolar ihracata ulaştık. BAE'de enerji alanında yeniden Türkiye'ye ilgi var ve yeşil projelerle ilgileniyorlar. Yatırım için gelmek istiyorlar" dedi.

UKRAYNA'DAKİ YARIŞLA ÜYE SAYISI PATLADI

DEİK'te 151 iş konseyinin 135'inde yeni dönem iş konseyi başkanlarının işe başladığını belirten **Nail Olpak** en büyük yarışın ise Türkiye'ye iş konseyi'nde yaşandığını anlattı.

Olpak Ukrayna'da 50 üyemiz vardı. İki aday yarışında üye sayısı 600'lere geldi. Yarış sonunda tek liste ile seçime girdiler" dedi. Olpak **DEİK**'in toplam üye sayısının ise 3600'lere dayandığını anlattı.

SUUDİLER MEGA PROJELERDE TÜRKLERİ İSTİYOR

AKŞAM
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 18.02.2024
Sayfa: 5
Tiraj: 98985
StxCm: 41,4



1/1

SUUDİLER MEGA PROJELERDE TÜRKLERİ İSTİYOR

CUMHURBAŞKANLIĞI Yatırım Ofisi Başkanı Burak Dağhoğlu, Türkiye ile Suudi Arabistan arasındaki ticaret hacminin geçen yıl yüzde 10 gibi bir artış gösterdiğini belirterek, "Ama daha önemlisi, Türkiye'nin Suudi Arabistan'a ihracatının yüzde 100'ün üzerinde arttığını gördüğümüz



Burak Dağhoğlu

bir yıl oldu" dedi. Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve İş Forumu'nun, iki ülkeden 4 bakanın katılımıyla, onların inisiyatifleriyle aslında iş dünyasına bir çağrı yapılarak hayata geçirildiğini belirten Dağhoğlu, forumun özellikle yeşil dönüşüm alanları ve enerji başta olmak üzere birçok başlığı kapsadığını söyledi. Burak Dağ-

hoğlu, bunlarla ilgili özel oturumların düzenlendiğini belirtti.

GIDADA İŞBİRLİKLERİ

Dağhoğlu, şunları dile getirdi: "Yeşil dönüşüm önemli bir başlıktı. Gıda güvenliği de bir diğer önemli başlık. Gıda şirketleri arasında da bazı işbirlikleri konuşuluyor. Burada karşılıklı yatırımları içeriyor. Her iki ülkenin

de birbirine katabileceği bazı faydalar var bu alanda. Altyapı ve inşaat projeleri en önemli başlıklardan birisi. Suudi Arabistan'ın özellikle 2030 vizyonu kapsamında bazı mega projeleri var. Buralarda Türk müteahhitlerini, Türk mühendislik şirketlerini mutlaka görmek istediklerini, Bunlar kabaca öne çıkan başlıklar diyebiliriz."

1 TRİLYON 800 MİLYAR DOLARLIK YATIRIM FIRSATI

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 17.02.2024
Sayfa: 1
Tiraj: 50201
StxCm: 471,82



1/2

TÜRKİYE VE SUUDİ ARABİSTAN İŞ DÜNYASI İSTANBUL'DA BULUŞTU

1 TRİLYON 800 MİLYAR DOLARLIK YATIRIM FIRSATI

Suudi Arabistan Yatırım Bakanı Khalid Al-Falih, "Uluslararası şirketlerle yaklaşık 1 trilyon 800 milyar dolarlık bir yatırım fırsatlarından bahsediyoruz. Umuyorum ki Türk firmaları bu yatırım alanlarından en çok istifade eden firmalar olur" dedi. Bütün göstergelerin doğru yolda olduklarını gösterdiğini ifade eden Al-Falih, "Zira aramızdaki ticari ilişkiler artış gösteriyor" dedi



Al-Falih



Cevdet Yılmaz



Mehmet Şimşek



Nail Olpak



A. Burak Dağlıoğlu

Suudi Arabistan Yatırım Bakanı Khalid Al-Falih, 2030 vizyonu çerçevesinde yatırımlar gerçekleştirilebilmek için ciddi adımlar atacaklarını belirterek, "Uluslararası şirketlerle yaklaşık 1 trilyon 800 milyar dolarlık yatırım fırsatlarından bahsediyoruz. Umuyorum ki Türk firmaları bu yatırım alanlarından en çok istifade eden firmalar olur" dedi. Uluslararası şirketlerle yaklaşık 1 trilyon 800 milyar dolarlık bir yatırım fırsatlarından söz ettiklerini vurgulayan Al-Falih, "Umuyorum ki Türk firmaları bu yatırım alanlarından en çok istifade eden firmalar olur" dedi. Bütün göstergelerin doğru yolda olduklarını gösterdiğini ifade eden Al-Falih, "Zira aramızdaki ticari ilişkiler artış gösteriyor" diye konuştu. Hazine

ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek de "Enflasyonu düşürürken sıra dışı bir şey yapmayacağız, konvansiyonel para politikaları uygulanacak, para politikalarının sıkılaştırılması ise yarayacak. Yılın ikinci yarısında enflasyon kayda değer oranda düşmüş olacak" ifadelerini kullandı. Şimşek, "2028 itibarıyla fiyat istikrarını sağlamış olacağız, yolculuk başlamış durumda" şeklinde konuştu

HEDEF 1 MİLYON SUUDİ TURİST

Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Ersoy, 2022'de 500 bin, 2023'te 800 bin Suudi Arabistanlı ziyaretçinin Türkiye'yi ziyaret ettiğini aktararak, bu yıl 1 milyon Suudi Arabistanlı turist gelmesini umduklarını söyledi.

e-Vize ivme katacak

Suudi Arabistan Turizm Bakanı Ahmed Al Khateeb ise 2E-vize uygulaması ilişkilerimize ivme katacak" derken Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkanı A. Burak Dağlıoğlu ise, Türkiye'nin cazibeli bir yatırım odası haline geldiğini vurguladı. DEİK Başkanı Nail Olpak da, "İş Konseylerimiz arasında ortak komite kurma kararını aldık" şeklinde konuştu. DEİK/Türkiye-Suudi Arabistan İş Konseyi Başkanı Hasim Süngü ise "Ülkelerimiz arasında gelecekte çok daha büyük iş ortaklıklarına imza atmak için bugün yeni adımlar atıyoruz" diye konuştu. Mustafa DENİZ ve Kübra ÇETİNDAG'ın haberi 7'de

ÇOK ÖNEMLİ BİR ÜSTÜNLÜK SAĞLAYACAK

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 10.02.2024
Sayfa: 1
Tiraj: 50201
StxCm: 583,48



1/2

ÇOK ÖNEMLİ BİR ÜSTÜNLÜK SAĞLAYACAK

KALKINMA YOLU PROJESİ TÜRKİYE'Yİ KURTARACAK

Kalkınma Yolu Projesi, Türkiye'ye lojistik destek sağlayacak. Proje, bin 200 kilometrelik otoyol ve demir yolu ile Türkiye'yi Basra Körfezi'ndeki Faw Limanı'na bağlayacak. "Yeni İpek Yolu" olarak adlandırılan proje çok önemli ortak faydalar üretecek. Kalkınma Yolu Projesi, Türkiye'ye lojistik anlamda önemli avantaj sağlayacak. Geçtiğimiz günlerde **DEİK** Başkanı **Nail Olpak**'ın da gündeminde olan Kalkınma Yolu Projesi, Türkiye'ye önemli üstünlük sağlayacak



DEİK Yeni İpek Yolu olarak adlandırılan Kalkınma Yolu Projesi, Orta Koridora yeni soluk getirecek. Temelleri 2005 yılında atılan Basra Körfezi'nden başlayarak Divaniye, Nəcəf, Kerbela, Bağdat ve Musul gibi Irak'ın önemli kentlerini aşarak Türkiye'ye, dolayısıyla Avrupa'ya ulaşacak Kalkınma Yolu Projesi'nde somut adımlar atılırken, Türkiye'nin bu proje ile ilgili nasıl adımlar attığı da net olarak bilinmiyor. Kalkınma Yolu Projesi, Türkiye'ye lojistik anlamda önemli avantaj sağlayacak.

Geçtiğimiz günlerde **DEİK** Başkanı **Nail Olpak**'ın da gündeminde olan Kalkınma Yolu Projesi, Türkiye'ye önemli üstünlük sağlayacak. Esasen tarihi İpek Yolu'nun canlandırılması için stratejik önem taşıyan ve Türkiye'den başlayarak Kafkaslar'a, oradan da Hazar Denizi'ni aşarak Türkmenistan ve Kazakistan'ı takiben Orta Asya ve Çin'e ulaşan Orta Koridor'un önemi her geçen gün artıyor. Pekin'den Londra'ya uzanan bu hat, yıllık 600 milyar doları aşkın ticaret trafiğinin kalbinde yer alıyor. ➡ 5



SUUDİ ARABİSTAN'A İHRACAT ARTIŞI % 100



Burak Dağlıoğlu

Suudi Arabistan Türk şirketlerini görmek istiyor

Burak Dağlıoğlu, forumun özelikle yeşil dönüşüm alanları ve enerji başta olmak üzere birçok başlığı kapsadığını söyledi.

Bunlarla ilgili özel oturumlar düzenlendiğini belirten Dağlıoğlu, şunları kaydetti:

"Geniş tartışmalar oldu. Hangi alanlarda işbirliği yapılabilir? Yeşil dönüşüm adına bu önemli başlıktı. Gıda güvenliği, bir diğer önemli başlık. Gıda şirketleri arasında da bazı işbirlikleri konuşuluyor. Burada bir karşılıklı yatırımları içeriyor. Her iki ülkenin de birbirine katabileceği bazı faydalar var bu alanda. Altyapı ve inşaat projeleri en önemli başlıklardan birisi. Suudi Arabistan burada kendilerini özellikle 2030 vizyonu kapsamında bazı mega projeleri var. Buralarda Türk müteahhitlerini mutlaka görmek istediklerini, Türk mühendislik şirketlerini görmek istediklerini söylediler. Bunlar böyle kabaca öne çıkan başlıklar diye söyleyebiliriz."

Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkanı Burak Dağlıoğlu, Türkiye ile Suudi Arabistan arasındaki ticaret hacminin geçen yıl yüzde 10 gibi bir artış gösterdiğini belirterek, "Ama daha önemlisi, Türkiye'nin Suudi Arabistan'a ihracatının yüzde 100'ün üzerinde arttığını gördüğümüz bir yıl oldu" dedi.

Dağlıoğlu, Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve İş Forumu'nun, iki ülkeden 4 bakanın katılımıyla, onların inisiyatifleriyle aslında iş dünyasına bir çağrı yapılarak hayata geçirildiğini söyledi.

Dağlıoğlu, forumun, Suudi Arabistan tarafından Yatırım Bakanı ve Turizm Bakanının, Türkiye'den ise Hazine ve Maliye Bakanı ile Kültür ve Turizm Bakanı ev sahipliğinde geniş kapsamlı bir toplantı olarak gerçekleştirildiğini dile getirdi.

GENİŞ KAPSAMLI DEĞERLENDİRME

Burak Dağlıoğlu, toplantının icrası için de Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi ve DEİK olarak iş birliği yaptıklarını ifade etti.

Dağlıoğlu, "Kapsamlı başlıklarda hem paneller vardı hem de atölye çalışmaları vardı. Özellikle altyapı projelerinde, inşaat sektöründe, gıda güvenliği alanında, enerji projelerinde ve yeşil dönüşümde nasıl işbirliği yapabiliriz bunları konuşmuş olduk. Teknoloji, konuşulan ayrı konulardan biriydi farklı atölye

Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkanı Burak Dağlıoğlu, Suudi Arabistan'a ihracatın yüzde 100'ün üzerinde arttığını söyledi. Dağlıoğlu, "Suudi Arabistan'ın 2030 vizyonu kapsamında bazı mega projeleri var. Bu projelerde Türk müteahhitlerini mutlaka görmek istediklerini söylediler" dedi

çalışmalarında. Geniş kapsamlı bir değerlendirme imkanı oldu." diye konuştu.

Bu toplantının aşlında iki ülke liderlerinin ortaya koyduğu çok geniş kapsamlı bir vizyonun, bir iradenin daha iş dünyası tarafına yansımaları olduğunu vurgulayan Dağlıoğlu, şöyle devam etti:

"Biz bu vizyona yatırımlar perspektifiyle iş dünyasındaki karşılıklı ilişkileri geliştirmek adına katkı sağlamak amacıyla buradaydık. Burada yaklaşık 24 imza atıldı. Bunların bir kısmı kamu kurumları arasında oldu ama çok daha büyük sayıda iş insanları arasındaki, şirketler arasındaki imzalar oldu. Hatırlatmak isteriz ki benzeri bir etkinliği yine 22 Aralık 2022'de yine DEİK ile beraber Türkiye tarafında da Hazine ve Maliye Bakanlığı ve yine Suudi Arabistan tarafında Suudi Arabistan Yatırım Bakanlığı ile organize etmiştik. 13-14 ay sonrasında daha kapsamlı, daha geniş, somut adımların atıldığı bir toplantının yapıldığını görüyoruz aslında doğru yolda olduğumuzu gösteriyor."

TİCARET HACMİ % 10 ARTTI

Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkanı Dağlıoğlu, Türkiye ile Suudi Arabistan arasındaki ticaret hacminin geçen yıl yüzde 10 gibi bir artış gösterdiğini belirterek, "Ama daha önemlisi, Türkiye'nin Suudi Arabistan'a ihracatının yüzde 100'ün üzerinde arttığını gördüğümüz bir yıl oldu. Ticaret her zaman önden geliyor. Sonrasında yatırımlar geliyor. Biz önümüzdeki çeyreklerde çok daha somut, büyük ölçekli yatırım haberlerini insallah alıyoruz olacağız." ifadesini kullandı.

Dağlıoğlu, burada iki bakanın, Suudi Arabistan Yatırım Bakanı ile Hazine ve Maliye Bakanının başkanlığında, şirketlerin karşılıklı olarak kendi gündemlerini anlattıklarını ve hangi alanlarda işbirliği yapılabileceğini ifade ettiklerini söyledi.

TURİZM İŞ BİRLİĞİ YAPILABİLECEK BİR ALAN

Forumda turizmin çok özel bir başlık olduğunu dile getiren Dağlıoğlu, şöyle konuştu:

"Orada tamamen ayrı atölye çalışmalarını ya da şirketler arası gündemlerle, birebir görüşmelerle devam eden bir süreç de var. Turizm iki ülke açısından işbirliği yapılabilecek bir alan. İçeride konuşulardan böyle alıntıyla söylüyoruz. Özellikle sezonların birbirine çakışmaması, Türkiye'de yaz aylarında turizm faaliyeti yüksekken Türkiye'nin kış aylarına girdiği dönemde Suudi Arabistan'da turizm sezonunun açılıyor olması gibi ciddi bir avantaj var ve bu ortak promosyonu, iki ülkenin turizm tanıtımında işbirliği yapabileceğini bahsetti bakanlar."

Dağlıoğlu, programda, iki ülkenin turizm sezonlarının çakışmıyor olmasının avantajı çevrilerek bu alandaki iş gücünün iki ülkede karşılıklı çalıştırılabileceğinin, ortak eğitim programlarının ve diğer alanlarda işbirliği imkanlarının konuşulduğunu aktardı. Dağlıoğlu, "Yine çok sıklıkla konuşulan, Türkiye turizm konusunda çok güçlü bir ülke. Dünyada en çok turist çeken 4'üncü ülke. Tabii bunu aslında özel sektörimize de borçluyuz büyük oranda. Bu şirketlerin know-hub'ının, tecrübesinin oraya taşınmasıyla ilgili de geniş bir başlık vardı." dedi.



SANAYİCİ YENİLENEBİLİR ENERJİDE YATIRIMLARINA DEVAM EDİYOR

YEŞİL DÖNÜŞÜM OLMAZSA AB PAZARI GİDER

DEİK Başkanı **Nail Olpak**, “Yeşil dönüşümü gerçekleştirmediğimiz ölçüde en önemli pazarımız olan AB pazarını kaybedeceğiz. Burada azalacak demiyorum tamamen pazardan çekilme söz konusu olacak” dedi. “Yeşil dönüşüm mü yoksa yeşil bariyer mi?” ifadelerini kullanan Olpak, “AB özelinde takip ettiğimiz en önemli konu AB Yeşil Mutabakatı ile Sınırdaki Karbon Düzenlemesi, Dolayısıyla gündemimiz Yeşil Dönüşüm ve Yeşil Ekonomi” ifadelerini kullandı



DEİK Başkanı
Nail Olpak



DEİK Ekonomi Basını Buluşması kapsamında gazetecilerle bir araya gelen **Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK)**

Başkanı **Nail Olpak**, yeşil dönüşüm ve dijital dönüşümün güzel bir fırsat yarattığını söyledi. Üretim süreçlerinden teknolojiye, tüketici alışkanlıklarından pazarlama süreçlerine kadar birçok süreci aynı anda etkileyen ve köklü değişimlere zorlayan iki temel dönüşümün beklediğini vurgulayan Olpak, “Yeşil dönüşümü gerçekleştirmediğimiz ölçüde en önemli pazarımız olan AB pazarını kaybedeceğiz. Burada azalacak demiyorum tamamen pazardan çekilme söz konusu olacak. Bu konuda hem ka-

mu hem özel sektör ve iş dünyası olarak bizler ciddi bir gayret içerisindeyiz. Emisyon Ticaret Sistemi 2024 yılında pilot bölgede yürürlüğe girecek. Sanayicimiz de yenilenebilir enerji alanında yatırımlarına hızla devam ediyor” dedi. “Yeşil dönüşüm mü yoksa yeşil bariyer mi?” ifadelerini kullanan Olpak, “AB özelinde takip ettiğimiz en önemli konu AB Yeşil Mutabakatı ile Sınırdaki Karbon Düzenlemesi, Dolayısıyla gündemimiz Yeşil Dönüşüm ve Yeşil Ekonomi” dedi. Olpak, Suudi Arabistan’daki 3,3 trilyon dolarlık yatırım için Türk firmalarının iş yapmasını istediklerini söylediklerini de ifade etti. **Mustafa DENİZ’in haberi 5’te**

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 23.02.2024
Sayfa: 7
Tiraj: 50201
StxCm: 221,32



2/2

TÜRK İŞ İNSANLARININ YENİ GÖZDESİ MİSİR

Mısır'ın özellikle AB ile olan Serbest Ticaret Anlaşması, Türk iş dünyasının rotasını bu ülkeye çevrilmesine neden oldu. Burada üretilen herhangi bir ürün Avrupa Birliği ülkelerine kolaylıkla satılabilir. Bu nedenle Mısır'daki Türk yatırımlarının yıllık cirosu 1,5 milyar dolara ulaşıyor

Mısır'da özellikle Sina Yanmadası, Türk iş insanlarının yeni gözdesi haline geldi. Mısır'ın çok sayıda Serbest ticaret Anlaşması bulunuyor ve bu anlaşmalar da Türk iş insanlarının rotasını bu ülkeye çevirmesine neden oluyor. Mısır'ın serbest ticaret anlaşmaları şu şekilde sıralanıyor: 2007'den bu yana yürürlükte olan Türkiye-Mısır serbest ticaret anlaşması, GAFTA (Greater Arab Free Trade Area Agreement) olarak anılan Büyük Arap Serbest Ticaret Anlaşması, 2004'ten bu yana yürürlükte olan Mısır-AB serbest ticaret anlaşması, 2007'den bu yana yürürlükte olan Mısır-EFTA serbest ticaret anlaşması, QIZ olarak adlandırılan Mısır-ABD-İsrail arasında uygulanan Kalifi ve Endüstriyel Bölgeler Anlaşması, 2007'den bu yana yürürlükte

olan Mısır ile Ürdün, Lübnan, Fas, Filistin, Tunus'u içinde alan AGADIR serbest ticaret anlaşması, 2017'den bu yana yürürlükte olan Mısır'ın Arjantin, Brezilya, Paraguay, Uruguay ülkelerini içine alan Mercosur ülkeleri ile olan serbest ticaret anlaşması, 23 Doğu Afrika ve Güney Afrika ülkesini içine alan COMESA (The Common Market For Eastern and Southern Africa) Afrika Kitasal Serbest Ticaret Anlaşması. Bu anlaşmalar sayesinde Mısır'da üretim yapanlar, gümrük duvarına takılmadan ihracat yapabiliyor. **DEİK** Türkiye-Mısır İş Konseyi Başkanı Mustafa Denizler de geçtiğimiz günlerde yaptığı açıklamada, "Mısır'da 3 milyar dolara yakın bir Türk yatırımı var. Bu yatırımlar doğrudan 70 bin civarında, dolaylı olarak da 100 bin civarında istihdam sağlıyor"



demisti. Denizler, bu yatırımlardan yıllık 1,5 milyar dolar ciro elde edildiğini söylemişti. Mustafa Denizler, iki ülke arasındaki ticaret hacminin, 2007 yılında Mısır ile yapılan Serbest Ticaret Anlaşması ile artmaya başladığını ve şu anda 10 milyar dolara ulaştığını ifade etmişti.

ENERJİNİN ÖNEMİ BÜYÜK

Türkiye ile Mısır arasındaki ticari ilişkilerde enerjinin önemli bir potansiyele sahip olduğuna işaret eden Denizler, iki ülke arasındaki ticaret hacminin gelecek 5 yıl

inde 15-20 milyar dolara ulaşmasının mümkün olduğunu dile getirmişti.

Denizler, Türk ürünlerinin hem kalite hem marka anlamında Mısır'da önemli bir imajın olduğunu vurgulamış, "Mısır'ın şu anki problemi döviz rezervlerindeki sıkışıklık ve darbogaz. Bu olduğu için Türkiye'den fazla ithalat yapamıyorlar. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın Mısır ziyareti ile siyasi olarak her şey normale dönerse Türkiye'ye karşı bir pozitif ayrımcılık başlayacak" açıklaması yapmıştı.



Suudi Arabistan Kalkınma Fonu'ndan kredi sağlandı

Suudi Arabistan Kalkınma Fonu (SFD), Türkiye ile 55 milyon dolar tutarında yeni bir kredi anlaşması imzaladığını duyurdu. SFD'nin açıklamasına göre, Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Hazine ve Maliye Bakan Yardımcısı Osman Çelik, SFD Yönetim Kurulu Başkanı Ahmed Al-Khateeb ve SFD İcra Kurulu Başkanı Sultan Al-Marshad'ın katılımıyla anlaşmaya yönelik imza töreni gerçekleştirildi. Söz konusu kredinin "Devlet Okullarında Depreme Bağlı Riskin Azaltılması Projesi" kapsamında kullanılması hedefleniyor. İstanbul'da düzenlenen Türkiye-Suudi

Arabistan Yatırım ve İş Fonu'nda imzalanan anlaşma kapsamında alınacak kredi ile yaklaşık 55 bin metrekare büyüklüğe sahip 5 devlet okulu rehabilite edilecek. Proje kapsamında belirlenen okulların, deprem sebebiyle oluşabilecek hasarlardan korunması hedefleniyor. Bu bağlamda, gerekli donanımın ve kaynakların okullara tahsis edilmesi, eğitim kalitesi ve verimliliklerinin sürekliliğinin devam etmesi sağlanacak. SFD finansmanlığında yürütülen proje, Fon'un Türkiye ile olağan işbirliğini ilerletmesinde de yeni bir dönüm noktasını temsil ediyor. Proje, öğrencilere kaliteli

bir eğitim sağlamayı ve ülkenin sosyo-ekonomik kalkınmasına katkıda bulunmayı teşvik etmeyi amaçlıyor. Proje aynı zamanda, "Kaliteli Eğitim" maddesi de dahil olmak üzere, Birleşmiş Milletler Sürdürülebilir Kalkınma Hedefleri'nin gerçekleştirilmesini de destekliyor. Türkiye'deki eğitim sektörünü destekleme ve ülkenin dünya standartlarında bir eğitim sunma hedefini güçlendirmeyi amaçlayan SDF, son 40 yılda Türkiye'de enerji, sağlık, tarım ve eğitim gibi alanlarda değeri 300 milyon doların üzerinde olan 9 kalkınma projesi ve programını finanse etti.



TÜRK SAĞLIK TURİZMİ SEKTÖRÜ ALMANYA YA ÇIKARMA YAPTI

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 13.02.2024
Sayfa: 9
Tiraj: 50201
StxCm: 46,62



1/1



Türk sağlık turizmi sektörü Almanya'ya çıkarma yaptı

Türk sağlık turizmi sektörü temsilcileri, 2. Berlin Sağlık Turizmi Fuarı'nda 1250 iş görüşmesi gerçekleştirdi.

ALZ Fuar tarafından yapılan yazılı açıklamaya göre, Almanya'nın başkenti Berlin'de, UNICO Sigorta ana sponsorluğunda, TOBB, DEİK ve Hizmet İhracatçıları Birliğinin destekleriyle 2-3 Şubat'ta gerçekleştirilen fuarın açılışına, Türkiye'nin Berlin Büyükelçisi Ahmet Başar Şen ve sektör temsilcileri katıldı.

Fuar kapsamında Sağlık Turizminde İşbirliği Konferansı düzenlenirken "B2B İkili İş Görüşmeleri" etkinliğinde sağlık aracı kuruluşlarının yetkilileri ile katılımcılar 1250 iş görüşmesi gerçekleştirdi.

ALZ Grup Yönetim Kurulu Başkanı Cihat Alagöz, fuarın Türk kökenli vatandaşların yanı sıra Alman vatandaşlarından da yoğun ilgi gördüğünü belirterek, nisan-da Bakü'de, haziranda Londra'da, kasım-da Frankfurt'ta sağlık turizmi fuarları düzenleyeceklerini belirtti. Alagöz, "Türkiye, uluslararası standartlarda kaliteli ve güvenilir sağlık hizmeti, sahip olduğu yüksek sağlık teknolojisi ve alanında uzman deneyimli kadroları, kolay ulaşım imkanı, beklemeden tedavi olanağı ve makul fiyatlarıyla dünya sağlık turizminin parlayan yıldızı oldu. 2024 yılı içerisinde 2 milyonun üzerinde turistin tedavi olmak için Türkiye'yi tercih etmesini bekliyoruz." değerlendirmesinde bulundu.

TÜRKİYE MİSİR TİCARETİNDE HEDEF 20 MİLYAR DOLAR

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 16.02.2024
Sayfa: 7
Tiraj: 50201
StxCm: 185,24



2/2

YILLIK CİRO 1,5 MİLYAR DOLARA ULAŞIYOR

DEİK Türkiye-Mısır İş Konseyi Başkanı Mustafa Denizer, "Mısır'da 3 milyar dolara yakın bir Türk yatırımı var. Bu yatırımlar doğrudan 70 bin civarında, dolaylı olarak da 100 bin civarında istihdam sağlıyor" dedi

De Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Mısır İş Konseyi Başkanı Mustafa Denizer, Mısır'da 3 milyar dolara yakın Türk yatırımı bulunduğunu belirterek, "Bu yatırımlar doğrudan 70 bin civarında, dolaylı olarak da 100 bin civarında istihdam sağlıyor. Bu yatırımlardan yıllık 1,5 milyar dolar ciro elde ediyoruz." dedi.

Mustafa Denizer, iki ülke arasındaki ticaret hacminin, 2007 yılında Mısır ile yapılan Serbest Ticaret Anlaşması ile artmaya başladığını ve şu anda 10 milyar dolara ulaştığını ifade etti.

Türkiye ile Mısır arasındaki ticari ilişkilerde enerjinin önemli bir potansiyelle sahip olduğunu işaret eden Denizer, iki ülke arasındaki ticaret hacminin gelecek 5 yıl içinde 15-20 milyar dolara ulaşmasının mümkün olduğunu dile getirdi.

Denizer, Türk ürünlerinin hem kalite

hem marka anlamında Mısır'da önemli bir imajının olduğunu vurgulayarak, "Mısırın şu anki problemi döviz rezervlerindeki sıkışıklık ve darboğaz. Bu olduğu için Türkiye'den fazla ithalat yapamıyorlar. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın Mısır ziyareti ile siyasi olarak her şey normale döneceği Türkiye'ye karşı bir pozitif ayrımcılık başlayacak." dedi.

Mısır'ın enerjiden elde ettiği cari fazlanın bir şekilde Türk ürünlerine yönlendirilmesi gerektiğine dikkati çeken Denizer, "Mısır sanayisinin çok ara mala ihtiyacı var. Bunları daha önce Türkiye'den temin ediyorduk, hala edebilir. İç piyasaya mamul olarak girebilecek her türlü mala ihtiyacı var. İki ülke arasındaki ticaret hacminin 2 katına çıkma potansiyeli var." değerlendirmesinde bulundu.

Denizer, Türkiye'nin Afrika'daki en

büyük ticaret hacminin Mısır ile olduğunu kaydederek, "Bu fark gitgide de açılacak. Sonuçta Mısır 115 milyon nüfuslu çok büyük bir pazar." diye konuştu.

MİSİRLİ SANAYİCİLER TÜRK SANAYİCİLERİYLE ORTAKLIK İSTİYOR

Mısır'da 3 milyar dolara yakın bir Türk yatırımının olduğunu aktaran Mustafa Denizer, "Bu, doğrudan 70 bin civarında bir istihdam sağlıyor, dolaylı olarak da 100 bin civarında istihdam sağlıyor. Bu yatırımlardan yıllık 1,5 milyar dolar ciro elde ediyoruz. Bunun önemli bir kısmı da Mısır'dan üçüncü ülkelere ihracat. Yani Mısır'da başarılı Türk yatırımcıları mevcut." dedi.

Denizer, tekstil ve konfeksiyonda Mısır'ın toplam ihracatının üçte birini Türk iş adamlarının yönettiğini dile getirerek, "Gittikçe de bu oran da artıyor.



Yatırımlar, tekstil ve konfeksiyona ağırlıklı ama bunun yanında diğer sektörlere de yatırım var. Turizm, lojistik, mağazacılık sektörlerine yatırımlar var. Bir sürü yeni yatırım şu an devrede yatırım potansiyeline bakıyor, ama anyor, ortaklık bakıyor." ifadelerini kullandı.

Mısırların turist olarak Türkiye'ye gelmeyi çok sevdiğini belirten Denizer, sunulan kaydetti: "Mısırlılar, burada para harcamayı abisveris yapmayı

çok seviyorlar. Mısırlı sanayiciler know-how açısından Türk sanayicileriyle ortaklık yapmak istiyor, işbirliği yapmak istiyorlar. Türk Hava Yolları bugünden sefer artırmaya başladı. Başka hava yollarımız Mısır'a ucmaya başladı. Ne kadar çok sefer varsa aslında o kadar çok insan karşılıklı birbirine gidiyor, geliyor ya turizm ya ticaret için. Dolaşısıyla bu da bir gösterge, her şey daha iyi olacağını göreceğiz."

YENİ ROTA 'ALTERNATİF ULAŞIM' HEDEFİ

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 07.02.2024
Sayfa: 7
Tiraj: 50201
StxCm: 75,21



2/2



Yeni rota alternatif ulaşım hedefi

Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu, DİEK ve Cibuti Ticaret Odası ev sahipliğinde, Türk ve Cibutlî iş insanlarıyla gerçekleştirdiği çalışma toplantısında yaptığı konuşmada, iki ülkenin yüzyıllardır hukukunun olduğunu söyledi. Bu hukukun kıymetli olduğunu dile getiren Uraloğlu, "Son 10 yılda ciddi aşama kaydettik. Bu aşamanın daha hızlı yükselerek, ülkelerimiz adına da güzel sonuçlar vereceğine ben inanıyorum. Türkiye özellikle son 21 yılda çok büyük işler başardı. Gerçekten dünya liginde gereken noktaya çok hızla gelen bir ülke. Ülkemiz Asya ile Avrupa arasında bir geçiş noktası olarak tanımlanıyordu. Ama biz ülkemizin Asya, Avrupa ve Afrika arasında da önemli bir köprü konumunda olduğunu biliyoruz." ifadelerini kullandı. Uraloğlu, Türkiye'nin komşularının çıkarlarını koruma noktasında ciddi mesafe kattığını ifade etti. İş insanları için bürokrasiyi azaltan ve yatırımcıların işlerini kolaylaştıran ülkelerin ticaret yatırımlarda daha çok pay aldığını vurgulayan Uraloğlu, "Onun için mutlaka bizim ülkelerimizle bu ticaretin, alışverişin ve yatırımların kolaylaştırılması için bürokrasinin azaltılmasına gayret etmeliyiz. Türkiye'de sadece bu işlemleri azaltmak için Cumhurbaşkanımıza doğrudan bağlı bir Yatırım Ofisi kuruldu. Türkiye'de iş yapacak insanlar doğrudan oraya ulaşabiliyor. Karşılaştığı bir engel varsa onu çözüm noktasına ulaştırmaya gayret ediyor. Cibuti'de de benzer süreç belki işliyor. Eğer böyle değilse bunun işletilmesi gerektiğini bütün heyetlere bildirmek isterim." değerlendirmesinde bulundu. Uraloğlu, Türkiye'nin dünyanın her tarafında olduğunu belirterek, Türk Hava Yollarının 130 ülkede 343 noktaya uçuş gerçekleştirdiğini 4 saatlik bir uçuş mesafesiyle 67 ülkeye gidilebildiğini vurguladı.



◀ bulunmadığı düşünülen ürünler dahi bir anda hem ihracatçı şirket hem de tahsilatı Türkiye'ye gönderen bankalar için yaptırım riski üretmeye başladı.

Son dönemde bu nedenle tahsilatlar durma noktasına gelirken, birçok şirket ve kişi para transferini eski Laleli sisteminde olduğu gibi araçlar ya da bavlul ticareti ile yapmaya başladı. Farklı yöntemler de bulunduğu söyleniyor, ancak konuya gerçek ve kalıcı bir çözüm için tüm taraflar görüşüyor. Son 2 hafta içinde ABD Hazinesi ile iş dünyası arasında, ABD Hazinesi ile banka ve ekonomi yönetimi arasında, iş dünyası ile hükümet arasında görüşme trafiği sürüyor.

DEİK Türkiye-Rusya İş Konseyi Başkanı İzzet Ekmekçi, "Rusya ile ticaretle son iki yıldır en büyük sorunlar ödemeler, ürünlerin sigortalanması ve lojistik alanında yaşandı. Rusya Federasyonu'ndan Türkiye'ye her cinsten para transferinde sorunlar ise, son yaptırım paketinin açıklandığı 22 Aralık 2023'ten bu yana devam ediyor. Rusya'dan gelen ödemeler bankalar tarafından geri gönderiliyor. Bankalarımızın bu tedbirli davranışı, tüm sektörlerdeki firmalarımızı etkiliyor" diyor.

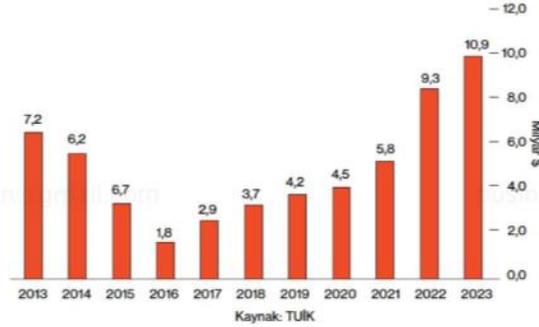
Yaptırımların etkisi altında ticaret verilerine de yansdı. 2023'ün Aralık ayında 884 milyon dolar olan Türkiye'nin Rusya'ya ihracatı, Ocak 2024'te 634 milyon dolara geriledi. İzzet Ekmekçi, "Son üç ayda yaşanan bu sıkıntılardan dolayı yaklaşık 1 milyar dolarlık ihracat kaybımız olduğunu söyleyebiliriz. Kısacası her ay yaklaşık yüzde 30'luk bir kayıp olduğu tahmin ediliyor" diyor.

Zarar artarak devam edebilir

Elbette yaptırımlar tüm ticareti kapsamıyor. Halen daha tekstil, ayakkabı ya da tarım ürünleri konusunda ihracat devam ediyor. Diğer yandan çok daha katma değerli olan, savunma sanayi, bilişim sistemleri, demir-çelik, bakır, makina, yedek parça ve otomotiv yan sanayi ürünleri, boya, kimya ve çift kullanımlı mallar, yaptırım kapsamında yer alıyor. Makine İmalat Sanayi Dernekleri Federasyonu (MAKFED) Başkanı Adnan Dalgakıran, "Sadece makine sektöründe ihracat ocak ayında yüzde 30 düştü. Bu düşüş daha da artacak. Malı oraya gönderip parayı almak büyük risk haline geliyor" diyor.

Üstelik risk sadece yaptırım kapsamında olan malların üreticileri için geçerli değil. Direkt olarak savunma sanayine ya da savaş teknolojilerine yönelik olmayan ancak bu alanda kullanılabileceğinden şüphelenilen "gri" ürünlerin ticareti de gerçekleşmiyor. Ayrıca ürün yaptırım kapsamında olmasa dahi Rusya'daki alıcının yaptırım listesine alınmış olması da ticaretin önünde engel teşkil ediyor. Diğer yandan Türkiye'nin Rusya'da en güçlü olduğu sektör olan inşaat ve müteahhlik işlerinde de sorunlar yaşanıyor. Sektör ambargo altında olmasa da bankaların gösterdiği hassasiyet nedeniyle

Türkiye'nin Rusya'ya İhracatı (Milyar Dolar)



bazı durumlarda alacaklarını alma konusunda sıkıntı yaşıyor. Ticaret Bakanlığı ise en azından bu gri alanlardaki durumu netleştirmek için çalışmalarını sürdürüyor. İzzet Ekmekçi, "Yaptırım kapsamında olmayan, yüzde 100 Türk malı olup ihracatta gri alanda yer aldığı şeklinde yorumlanabilen ürünler üzerinde çalışmalar devam ediyor. Kısa zamanda çözüleceğine inanıyoruz" diyor.

Bankalar "hassas" davranmak zorunda

Diğer yandan bankaların bu konuda hassas davranmaları ise son derece doğal. Üst düzey bir bankacı, "Yaptırımların özellikle dış ticaret ve ihracatçıya etkisi bu ülkelere akreditif açılmaması, para transferi vb. konularda zorluklar çıkarırken; diğer taraftan bankacılık sistemini de bu ülkelerle yapılan işlemlerin kısıtlanmasına veya işlem yapılmamasına zorluyor" diyor. Bankacılık sistemi özellikle fon yaratma ve dış ticaret finansmanı alanında farklı ülkelerdeki muhabirlerle ve bankalarla yoğun çalışıyor. Aynı bankacı, "Bu yoğun çalışma para transferi dışında bankaların sendikasyon kredilerini ve bazı yasal koşulları da kapsıyor. Bu ülkelerle yapılacak herhangi bir işlem bu bankaların diğer bankalar üzerinden yapılan para transferi sisteminin dışına çıkarılmasına, bankanın yurt dışı piyasalarda borçlanamamasına kadar etki ederken, bankanın yurt dışı bankalarda bulunan hesaplarının da blokesine kadar gidebileceği için bankalar açısından çok önemli ve dikkat edilmesi gereken bir konu olarak öne çıkıyor" diyor.

EDITORÜN NOTU: Savaşın başladığı 2022 yılında 7 milyar 647 milyon dolar olan Türkiye'nin Rusya'ya ihracatı 2023 yılında yüzde 23,2 artarak, 9 milyar 423 milyon dolara çıktı. Bu durum ambargoyu uygulayan ülkeler için rahatsız edici olsa da o dönem Avrupa için büyük önem taşıyan "tahil koridoru"ndaki rolü nedeniyle Türkiye, çok fazla baskı ile karşılaşmıyor; özellikle kimya, makine, otomotiv, yaş meyve sebze ve elektronik ürünlerinin ihracatını gerçekleştiriyordu. Ancak 22 Aralık'ta ABD, Rusya'yı hedef alan yeni yaptırımlar açıkladı. Karar ile birlikte, diğer ülkeler gibi Türkiye'nin ticaretinde de ciddi zorlanma başladı.

TEKSTİLDE TASI TARAĞI TOPLAYAN MISIR'A GÖÇÜYOR

BLOOMBERG
BUSINESSWEEK
HAFTALIK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 16.02.2024
Sayfa: 16
Tiraj: 15000
StxCm: 1290,73



3/4

■ ÖZEL DOSYA

Bloomberg Businessweek

16 Şubat, 2024



businessweek

◀ Kuzey Afrika ülkeleri rekabete gücünü artırıyor.

16

◀ ürünleri alıyorlar. Yakın tedarik denildiğinde Mısır, Fas, Tunus ve Türkiye var. Eskiden yakın tedarik denildiğinde biz sadece Türkiye olarak algılıyorduk, ancak şu anda güçlü rakiplerimiz var. Dolayısıyla Kuzey Afrika ülkelerine alternatif üretim alanları oluşturmak için gidip baktık. Türk üreticiler bu bölgede var evet ama orada bekleyen hazır bir kapasite yok. Türk şirketlerinin gidebilmesi için kapasite artışı yatırımlarının yapılması lazım. Türkiye'nin 30 milyar dolar tekstil ve hazır giyim ihracatı var. Mısır'ın ise 3,4 milyar dolar ihracatı bulunuyor."

Mısır'da işçilik maliyeti Türkiye'nin üçte biri kadar

Türk şirketlerinin özellikle de tekstilde yurt dışında üretim için tercih ettikleri ülkelerin başında Mısır geliyor. Düşük maliyetlerin yanı sıra Mısır ile ABD arasındaki serbest ticaret anlaşması da bu tercihte önemli bir faktör. Anlaşmaya göre Mısır'daki nitelikli sanayi bölgelerinde üretim yapan ve girdisini İsrail'den sağlayan şirketler ABD'ye yaptıkları ihracatta gümrük vergisi ödemiyorlar. Türkiye'den ABD'ye yapılan ihracatta ise yüzde 20-30 gümrük vergisi uygulanıyor. Serbest bölge avantajının yanı sıra maliyetlerin de Türkiye'ye göre daha düşük olması nedeniyle şirketlerin rotası Mısır'a döndü. Türk şirketlerinin son 10 yılda Mısır'a 3 milyar dolarlık yatırım yaptığını dikkat çeken DEİK/Türkiye-Mısır İş Konseyi Başkanı Mustafa Denizer, "Şu anda Mısır'ın tekstil

üretimini yüzde 40'ını Türk şirketleri yapıyor. Bu alandaki yatırımlar da mevcut konjonktürden dolayı devam edecektir. Hatta önümüzdeki 5 yıl içerisinde buradaki ağırlığın yüzde 50'nin üzerine de çıkacaktır diye düşünüyorum" dedi.

Türk şirketlerinin Mısır'da 70-80 bini kayıtlı olmak üzere 100 bin işçiyi istihdam sağladığını ifade eden Denizer, işçilik maliyetlerinin Türkiye'dekinin üçte biri düzeyinde olduğunu belirtti. Konfeksiyonda üretim maliyetlerinin yüzde 40'ını oluşturan işçiliğin en önemli maliyet kalemi olduğunu vurgulayan Denizer, "Türkiye'de son dönemdeki güçlü TL ve enflasyonu göz önüne aldığımızda işçilik bin 200 dolar civarına yükseldi. Rakiplerimizle kıyasladığımız zaman da bu maliyet oranı çok yüksek çıkıyor. Hindistan, Bangladeş, Mısır, Fas ve Malezya gibi ülkelerle kıyasladığımızda bu noktada maliyetler Türkiye'de 3-4 katına çıkıyor" diye konuştu.

Avrupa Birliği ülkelerinin 2022 yılında hazır giyim ve konfeksiyon ürünleri ithalatı bir önceki yıla göre yüzde 31,8 oranında artarak 113,1 milyar euro seviyesinde gerçekleşti. 2023 yılının Ocak-Eylül döneminde ise AB'nin hazır giyim ve konfeksiyon ürünleri ithalatı, 2022'nin aynı dönemine kıyasla yüzde 15,4 düşerek 71,7 milyar euro oldu.

2023 yılının Ocak-Eylül döneminde 20,3 milyar euro ithalat değeriyle Çin, AB ülkelerinin birinci tedarikçisi konumunda iken, Bangladeş 14 milyar euro ile ikinci, Türkiye ise 8,5 milyar euro ile üçüncü büyük tedarikçisi konumunda. ▶



◀ ülkelerini de etkiler.

RCEP işbirliklerini arttırdı

1 Ocak 2024, Bölgesel Kapsamlı Ekonomik Ortaklığın (RCEP) başlatılmasının ikinci yıldönümünü kutlarken, bu ticari blok, tedarik zincirlerinin geliştirilmesinde, küçük ve orta ölçekli işletmelerin potansiyellerini arttırmada ve ileri endüstrilerde işbirliğine dayalı kalkınmayı kolaylaştırmada önemli bir rol üstlenmeye başladı. Ayrıca küresel ekonominin yanı sıra bölgesel ekonominin de gelişmesi için faydalı olduğu aktarılıyor.

Küresel ekonomide yaşanan zorlu döneme rağmen, RCEP'in bölgesel yatırım iş birliği istikrarlı bir şekilde ilerleme kaydetti ve yatırımların çekilmesinde önemli rol oynadı. Örneğim doğrudan yabancı yatırımlar noktasında, RCEP üye ülkeleri 2022 yılında 181,56 milyar dolar tutarında bin 819 yatırım projesi çekti. 2023 yılının ilk 10 ayında ise, RCEP bölgesi, toplam 189,69 milyar dolarlık bin 842 proje ve yatırımla 2022'yi geride bıraktı. Ayrıca, RCEP'in bölgesel sanayi ve tedarik zincirlerindeki işbirliği derinleşirken bölge ekonomileri arasında tekstil, elektronik bileşenler, enerji ve çip gibi sektörlerde endüstriyel işbirlikleri de önemli düzeyde gelişme kaydetti. RCEP'in uygulanmasından bu yana Çin, bölgedeki en büyük ara malı ticareti yapan ülke konumunu korudu. Ayrıca ticaret bloğuna üye ülkeler arasında uygulanan tarife indirimleri işletmeler için ticaret maliyetlerini düşürdü, gümrük prosedürlerinin düzenlenmesi ise iş ortamını iyileştirilerek şirketlerin örtülü işletme maliyetlerini azalttı.

Çin Genel İdaresi verilerine göre Çin ile diğer RCEP üyesi ülke arasındaki ticaretin 2023'te 12,6 trilyon yuan'a (1,77 trilyon dolar) ulaştığı, bu rakamın anlaşmanın yürürlüğe girdiği 2021'den önceki döneme göre yüzde 5,3 artış gösterdiği açıklandı. Ticaretin 2023 yılında artan küresel enflasyona ve ekonomik gerilemeye rağmen üye ülkelere sağladığı somut faydalar rakamlar tarafından bir kez daha öne çıktı.

Türkiye "Asya Yüzyılı" çerçevesinde nasıl politika izliyor?

Son yıllarda Asya'nın yükselen ticaret hacmi, ihracata dayalı büyüme modeli çizen Türkiye için de en az diğer ekonomiler kadar önem arz ediyor. Konum itibari ile Avrupa Birliği (AB) Türkiye'nin en fazla ticaret yaptığı bölge olarak öne çıkıyor. Ancak Türkiye'nin Asya ülkelerinin dünya ticaretinde sözcü haline geldiği bu dönemde, burada bulunan ülkelerle daha fazla entegre ilişkiler kurması hem ekonomik büyüme hem de Asya-Avrupa arasında köprü konumunu güçlendirmesi açısından kritik bir



rol oynuyor.

Çin'in Türkiye ile ilgili ticaret hacmine ilişkin değerlendirmelerde bulunan **Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK)** Başkanı **Nail Olpak**, "Çin, Avrupa pazarına erişme hedefiyle Kuşak ve Yol Projesi kapsamında anlaşma sağladığı ülkelerde ciddi altyapı yatırımlarına devam ediyor. Bu altyapı yatırımlarında da özellikle demiryolu, denizyolu ve limanlar gibi ulaştırma altyapısının yanı sıra lojistik yatırımları da ön plana çıkmış durumda. Bu kapsamda 2023 yılında yapılan yatırımlarını, 2022 yılına göre yüzde 80 oranında artırarak 50 milyar dolar ile 2018 yılından bu yana en yüksek seviyeye taşıdıklarını görüyoruz." değerlendirmesinde bulundu. Olpak, Çin'in bu atakıyla, Avrupa'ya demiryolu ile 11 günde mal tedarik etmeye başladı ve daha önce bu süre neredeyse 45 güne kadar çıktığını belirtirken, günümüz tüketici beklentileri ile uyumlu olarak tedarik süresini kısaltmanın çok önemli bir avantaj sağlayacağını belirtti.

Asya ülkelerinin en fazla ticaret açığı verdiğiimiz ülkeleri olduğuna parantez açan Olpak, "2023 yılında Asya bölgesine olan ihracatımız 65,1 milyar dolar iken ithalatımız 115,8 milyar dolar oldu. Yani bölge ile olan karşılıklı ticaretimizde 50,7 milyar dolarlık ciddi bir açık vermişiz ki bu da toplam dış ticaret açığımızın yaklaşık yarısına denk gelen ciddi bir rakam. İstatistiki olarak, bu bölgede sınıflanan yakın komşularımız olan Orta Doğu bölgesini çıkardığımızda ise Uzak Asya ile olan dış ticaret açığımızız 70 milyar dolara kadar çıkıyor. Ayrıca Çin'e verdiğiimiz dış ticaret açığı ise 2023 yılında 42 milyar dolar olmuştur ki toplam dış ticaret açığımızın yaklaşık yüzde 40'ını da sadece bu ülkeye veriyoruz. Dolayısıyla enerji ithal etmediğimiz halde Çin'den bu kadar yüksek ithalat yapmamız ve karşılığında ise bu ülkeye yeterli ihracatı yapamıyor olmamız da, elbette üzerinde önemle durmamız gereken konuların başında geliyor" diyor. ▶



◀ Ticaret Bakanlığı'nın yayımladığı ve uzak ülkelere ihracatı artırmayı amaçlayan Uzak Ülkeler Stratejisi'nde yer alan 18 ülkenin 11 tanesi Asya bölgesinde yer aldığına dikkat çeken Olpak, DEİK olarak ASEAN komiteleri ile birlikte bölge özelindeki ticari diplomasi çalışmalarına devam ettiklerini ve bölgedeki son gelişmeler sonrası RCEP ülkelerini içine alacak şekilde komitelerini genişlettiklerini söyledi.

Çin'in Orta Koridor ile demiryolu üzerinden Avrupa'ya ulaşma projesini Türkiye olarak fırsata çevirebileceklerini belirten DEİK Başkanı, gelen trenleri boş göndermeden, bu trenleri Çin'e ihracat yapabileceğimiz ürünlerle doldurarak daha yüksek ve daha dengeli bir ticaret hacmine ulaşabileceğini sözlerine ekledi. Çin'in elektrikli otomobil ve batarya üretim tesisleri konusunda yeni lokasyon arayışı içinde olduğunu da ifade eden Olpak, Türkiye'nin yatırımlar için doğru bir rota ve cazibe merkezi olduğunu muhataplarına her fırsatta dile getirdiklerinin de altını çizdi.

Olpak, "Türkiye olarak ve Türk iş dünyası penceresinden ele aldığımızda, bizim bu gelişmeler karşısında iki alternatifimiz bulunuyor. Ülkemiz ile AB arasında Gümrük Birliği Anlaşması mevcut ve bu sayede Avrupa'nın çok önemli bir ticaret partneri ve tedarikçisi konumundayız. Bu bağlamda Çin'in yaptığı gibi bizim de Avrupa'ya olan ürün tedarikimizin süresini kısaltacak başta demiryolu olmak üzere ilgili altyapı yatırımları hızlandırmamız son derece önemli. Bir diğer alternatifimiz de, gelen Çin trenlerini boş göndermeyerek, o trenler ile Çin'e ihracatımızı artırabilmenin yollarını aramamız olacak. Malum Çin, enerji ithal etmediğimiz halde en çok dış ticaret açığı verdiğimiz ülkeler arasında yer alıyor. Dolayısıyla Orta Koridor ile Çin'e olan ihracatımızı artıracak ve bu süreçten kazanç elde edeceğimiz adımlara odaklanmalıyız" yorumunu yaptı.

Son yıllarda küresel tedarik zincirinde öne çıkan Kızıldeniz krizine ilişkin de değerlendirmelerde bulunan DEİK Başkanı Olpak, Çin'in Kuşak ve Yol Projesi kapsamında öne çıkan ticaret koridorlarından biri olan Orta Koridoru iyi anlamak ve Türk iş dünyası için ne gibi fırsatlar ya da riskler oluşturacağını iyi analiz edilmesi gerektiğini ve Orta Koridor'da sadece Türkiye'nin değil, Orta Asya Türk Cumhuriyetlerinin de aktif rol alabileceğini ifade etti.

Lüks plastik firması Qlux Ideas'ın Genel Müdürü Burak Önder de 2024 yılında küresel ekonomide Asya kıtasının öne çıktığını ve Türk iş dünyasının Doğu'yu yeniden keşfetmesi ve anlamaya ihtiyacı olduğunu belirtti. Çin'in çevre ve bölge ülkeleri ile tarihsel ve cari problemleri olduğuna dikkat çeken Önder, bölgedeki birçok ülkenin Çin mallarını terk

TÜRKİYE'YE GELEN DOĞRUDAN YATIRIMLARDA ÇİN'İN PAYI YÜZDE 6.7 OLDU



etmek istemediğini belirtti. Önder, "Gerek Türkiye gerekse sektör ihracatımızda Asya'nın payı potansiyelinin çok altında. Batı'nın Çin'e karşı desteklediği Hindistan, Vietnam, Endonezya gibi ülkeler yabancı doğrudan yatırımcı çekiyor ve ekonomik olarak gelişiyorlar. Burada bizi zorlayacak en büyük sorunlar lojistik maliyetleri ve RCEP anlaşması. Malumunuz RCEP anlaşmasına taraf olan ülkelerin arasında bir serbest ticaret anlaşması söz konusu. Yani büyük oranda ürünler için vergi yok. Ülke olarak, özellikle iş dünyası sivil toplum kuruluşlarının Asya üzerine tekrar çakılması gerekir. Asya da başarılı olmak için yeni kavramlar üretilemeli, bölgeyi anlayabilmeliyiz. Bilgi üretmeliyiz. Ülke ve sektörel raporlar hazırlamalıyız. Bilginin üzerine inşa edilecek fuar, heyet, alım heyeti gibi pazarlama faaliyetleri ile de bu bölge olan ihracatımızı arttırabiliriz" yorumunda bulundu.

EDITORÜN NOTU: Uzak Asya ile olan dış ticaret açığı 70 milyar dolara çıkan Türkiye, bölge ülkelerine olan ihracatını arttırabilmek için yeni yollar keşfetmeli.

TÜRKİYE İLE GELİŞEN İLİŞKİLER MISIR 'IN DARBOĞAZDAN ÇIKMASINA YARDIMCI OLARAK

BLOOMBERG
BUSINESSWEEK
HAFTALIK

DERGİ
ULUSAL

Tarih: 23.02.2024

Sayfa: 32

Tiraj: 15000

StxCm: 1300,68



3/4

■ GÜNCEL

Bloomberg Businessweek

23 Şubat, 2024

◀ Sisi'nin 2013'te gerçekleştirdiği darbe, Libya ihtilafında rakip grupların desteklenmesi ve Mısır'ın Doğu Akdeniz deniz anlaşmazlığında Yunanistan ile olan ilişkileri nedeniyle gergin bir atmosfere sahipti. Özellikle 2013'te dönemin savunma bakanı olan Sisi'nin, Cumhurbaşkanı Muhammed Mursi'yi devirmesinin ardından diplomatik ilişkiler adeta durdu. Siyasi ilişkiler, sekiz yılın ardından bir Türk heyetinin normalleşmeyi görüşmek üzere Mısır'ı ziyaret ettiği 2021'den bu yana iyileşmeye yönelik bir seyir izledi. Geçen yılın Temmuz ayı itibarıyla Kahire ve Ankara, 10 yıl aradan sonra ilk kez başkentlerine büyükelçi atayarak iyileşmeye yönelik bir adım attı.

Yakın tarihte, yani 14 Şubat'ta iki ülke cumhurbaşkanının Kahire'de yaptığı görüşmeler ise iki ülke ilişkileri için artık yeni bir sayfa açıldığına yönelik yorumlandı. Görüşmelerde sadece ticari ilişkilere yönelik değil, Doğu Akdeniz'de doğal gaz çıkarılması, çeşitli alanlarda ikili ilişkilerin geliştirilmesi, Gazze, Libya, Sudan ve Afrika'daki durumların ele alınması dahil birçok önemli konu görüşüldü.

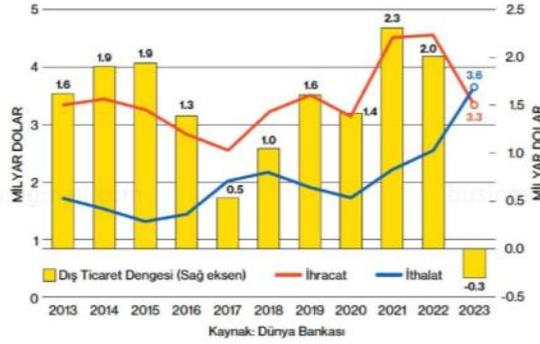
Türkiye ve Mısır arasındaki diplomatik temas sadece iki ülkeyi ilgilendirmiyor

Uluslararası kamuoyunda iki liderin görüşmesi özellikle Filistin ile İsrail arasında devam eden savaşın barışçıl bir zemine ulaştırılması açısından dikkatle takip edildi. Benzer şekilde bu görüşmeler, hem Libya'da yaklaşık 10 yıldır devam eden çatışmanın sona ermesine yönelik bir fırsat hem de özellikle de yaklaşık bir yıldır iç savaşın sürdüğü Sudan'da devam eden çatışmalara çözüm bulmak adına daha etkili kapı aralıyor.

"Doğu Akdeniz'deki enerji kaynakları için Mısır'la işbirliği kurmak önemli olacak"

İki ülke yakınlaşma noktasında ekonomik olarak en önemli konu ise Doğu Akdeniz'deki enerji işbirliği. Türkiye'nin enerji ithalatına olan bağımlılığı göz önüne alındığında, Doğu Akdeniz Gaz Forumu aracılığıyla Mısır ile stratejik iş birliği potansiyeli bulunmakta. Koşullar göz önüne alındığında, Türkiye'nin bölgesel iş birliklerine katılmak için Mısır'la daha yakın ilişkiler kurması gelecek dönemde önemli avantajlar sunabilir. Bu konuya ilişkin değerlendirmelerde bulunan Eski Botaş Doğalgaz Daire Başkanı ve Enerji Uzmanı Arif Aktürk, Mısır ile diplomatik ilişkilerin durgun olduğu dönemde Kahire yönetiminin Yunanistan ile Güney Kıbrıs Rum Kesimi ile yaptıkları Münhasır Ekonomik Bölge Anlaşmalarının Türkiye'nin tezleri aleyhine yönelik bir durum oluşturduğunu söyledi. Aktürk,

MISIR İLE TİCARETTE DENGE TERSİNE DÖNDÜ



"Doğu Akdeniz'deki doğalgaz kaynakları için Mısır ile bir işbirliği yapılabilirse bizim için önemli olacaktır. Mısır'ın tam kapasite kullanılmayan iki adet LNG terminali bulunmakta, 2025 ve sonrası için Türkiye burada uzun vadeli LNG sözleşmesi yapılabilir ve kaynaklar çoğaltılabilir" diyor. Aktürk ayrıca kısa vadede doğal gaz ticareti ile ilgili gelişmelerin öne çıkabileceğini ve Mısır'daki petrol arama ve üretim sahalarında Türk şirketlerinin daha aktif rol oynayabileceğini sözlerine ekledi.

Ekonomi ve sanayi açısından Mısır ile Türkiye arasında stratejik iş birliklerini geliştirebilecek birçok ortak çıkar var. Mısır Merkez Bankası rakamlarına göre Türkiye, Mısır'ın beşinci büyük ticaret ortağı konumunda. Buna karşılık Türkiye'nin Afrika'daki birincil ticaret ortağı da Mısır. İki ülke arasındaki ticaret diplomatik ilişkilerin kötü olduğu dönemde de devam etti ve ticaret hacmi yılda neredeyse 10 milyar dolara ulaştı. Her iki ülkenin liderleri de önümüzdeki yıllarda ikili ticareti daha da artırma yönünde güçlü niyetlerini dile getirerek 15-20 milyar dolara ulaşmayı hedefliyor.

"Türkiye ile Mısır arasındaki ticaret hacmi kısa sürede 15 milyar dolara yükselebilir"

DEİK Türkiye-Mısır İş Konseyi Başkanı Mustafa Denizer, iki ülke arasındaki ticari ilişkilere yönelik önemli değerlendirmelerde bulundu. Denizer, 2007'de serbest ticaret anlaşması ile başlayan yatırımların ülkede artarak büyüyerek devam ettiğini ve günümüzde neredeyse 3 katına çıktığını belirtti. Ticaret hacminin 1,5 milyar dolardan 10 milyar dolara yükseldiğinin altını çizen Denizer, "Normalleşme dönemiyle birlikte, Mısır enerji ihracatı nedeniyle, ikili ilişkilerimizde ►

TÜRKİYE İLE GELİŞEN İLİŞKİLER MISIR 'IN DARBOĞAZDAN ÇIKMASINA YARDIMCI OLARAK

BLOOMBERG
BUSINESSWEEK
HAFTALIK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 23.02.2024
Sayfa: 33
Tiraj: 15000
StxCm: 1300,68



4/4

■ GÜNCEL

Bloomberg Businessweek

23 Şubat, 2024

◀ cari fazla veren ülke konumuna geldi. Ancak Mısır'ın ara mal ve nihai tüketim ve yatırıma çok ihtiyacı var. Bu süreçte Türkiye'ye pozitif ayrımcılık yapılacağını öngörüyorum. Ticaretin de yerel para birimiyle yapılmasına yönelik adımlar atılırsa söz konusu 15 milyar dolarlık ticaret hedefi kısa sürede yakalanabilir" diyor.

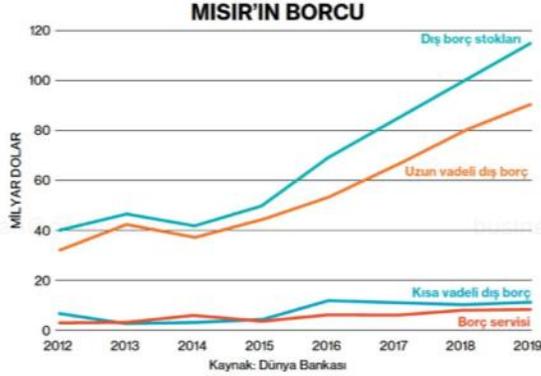
Son 15 yılda en fazla yatırımların ağırlıklı olarak konfeksiyon ve tekstil ürünlerinde yapıldığını ifade eden Denizer, önümüzdeki süreçte nihai tüketim malları, lojistik, perakende, gıda ve deri sektörüne yönelik yatırımların da bu süreçte öne çıkabileceğini belirtiyor.

Konuşmasında Mısır'ın son 3-4 yıldır finansal sorunlar yaşadığına da değinen Mustafa Denizer, IMF ile olan anlaşmalarının yenilenmesi nedeniyle Mısır'ın mal ithalatında ve yatırım çekme konusunda zorluklar yaşadığını belirtti. Önümüzdeki birkaç yıl daha yatırımcı çekme konusunda sorunlar yaşamaya devam edeceğini de sözlerine ekledi.

Türk yatırımcıların Mısır'daki yatırımlarıyla 70 bin direkt istihdam sağladığını, dolaylı olarak yaklaşık 100 bin Mısırlıya iş olanağı sunduğuna değinen Denizer, "Tekstil konfeksiyon özelinde toplam sektörün ihracatının üçte birini Türk yatırımcısı yönetiyor. Önümüzdeki 3-5 sene içinde bu oranın yüzde 50 yükselmesini bekliyorum. Bunun yanında bu yıl ve gelecek yıl için Türk yatırımcısının 500 milyon dolarlık yatırım planı bulunuyor" ifadelerini kullandı.

"Türk üreticiler müşterilerini kaybetmemek adına üretimlerini Mısır'a kaydırabilir"

TOBB Hazır Giyim Ve Konfeksiyon Sektör Meclis Başkanı Şeref Fayat da özellikle tekstil alanında Mısır'ın üretim merkezi olarak cazibesi olduğunu belirtti. Fayat, "Mısır emek yoğun sektörlerde çok büyük avantaja sahip ve dolayısıyla son yıllarda Türkiye'deki maliyetler nedeniyle ve müşterilerini kaçırmak istemeyen üreticiler, üretimlerini Mısır'a kaydırmaya yönelik planlamalar yapıyor. Bundan sonraki süreçlerde beyaz eşya ve tüketiciyi ilgilendiren birçok sektörde yatırımların artmasını bekliyorum" diyor. Tekstil ve hazır giyim sektöründe geçen yıl 200 bine yakın istihdam kaybı yaşandığına dikkat çeken Şeref Fayat, bu yılın ilk yarısında da 80 bin civarı istihdam kaybının öngördüğünü aktardı. Üretimin Mısır'a taşınmasının ilk etapta istihdam kaybına yol açacağını ancak uzun vadede farklı sektörlerde yaşanan iş gücü eksikliği için olumlu bir sonuç oluşturabileceğini sözlerine ekledi. Kızıldeniz'deki krizlerin büyümesine ilişkin değerlendirmelerde de



bulunan Şeref Fayat, krizin bölge ülkelere sıçraması söz konusu olursa buradaki yatırımların ve üretimlerin sıkıntıya girmesine neden olabileceğini de ifade etti.

"Mısır yatırım yapılacak niteliklere sahip değil"

Buna karşılık Qlux Ideas Genel Müdürü Burak Önder ise, kurdaki durumdan dolayı emek yoğun sektörlerin zor günler geçirdiğini ancak artan maliyetlerden dolayı üretimi başka bir ülkeye taşımamanın çok kolay bir konu olmadığını ifade etti. Burak Önder, "Yatırım yapılacak ülkenin hammadde, nitelikli işgücü ve yan sanayi açısından uygun bir kapasiteye uygun olması gerekiyor. Mısır'a baktığımızda yatırım yapılacak niteliklere sahip olmadığını görüyoruz. Ayrıca coğrafi konumu nedeniyle krizlerin arasında yer alan bir ülke. Yatırımcıların sadece ucuz iş gücü noktasında tasarruf etmek için üretimlerini başka bir ülkeye kaydırması rasyonel bir davranış olmayacaktır" diyor.

Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın Mısır ziyareti, iki ülke arasındaki ilişkilerde önemli bir çözülmeye işaret ediyor. Her iki ülke ilişkilerinde yeni döneme girerken dünya, bu gelişmeyi sadece Mısır ve Türkiye'de değil, aynı zamanda Orta Doğu bölgesinde de olumlu bir etki yaratacağı umuduyla takip edecek. Ancak ilerleyen zamanlarda iki ülke arasında Münsahur Ekonomik Bölge Anlaşması ya da Deniz Yetki Anlaşması gibi gelişmeler söz konusu olursa Doğu Akdeniz'de farklı konuların konuşulacağı bir dönem karşımıza çıkabilir.

EDITORÜN NOTU: 10 yıldır diplomatik ilişkilerin durduğu Mısır ile gelişen ilişkiler ekonomik olarak zor günlerden geçen ülkenin toparlanma sürecini hızlandırabilir.



Türkiye, Egypt plan to deepen energy cooperation as ties grow close

Turkish state energy company BOTAŞ announced yesterday it held discussions with Egyptian EGAS, saying the two agreed to further strengthen relations between the companies, evaluate natural gas and LNG trade opportunities

» TÜRKİYE'S state pipeline operator BOTAŞ and Egypt's EGAS agreed to deepen energy ties by looking at natural gas and liquefied natural gas (LNG) trade opportunities, BOTAŞ said in a statement yesterday following a historic visit by President Recep Tayyip Erdoğan to Cairo, a first in over a decade.

"Within the scope of the President's official visit to Egypt, a meeting was held between the senior management of national natural gas companies BOTAŞ and EGAS (Egyptian Natural Gas Holding Company)," the Turkish company said in a statement on its website.

"During the meeting, it was agreed to further strengthen the relations between BOTAŞ and EGAS. Within this framework, discussions were held on natural gas and LNG trading opportunities, cooperation on natural gas infrastructure and underground storages, (and) sharing of technical information and experience," it added.

President Erdoğan, accompanied by a large ministerial delegation visited Egypt on Wednesday, where he had talks with Egyptian President Abdel-Fattah el-Sissi.

The two nations signed a joint declaration on the restructuring of the High-Level Strategic Cooperation Council meetings between the two countries, pledging to cooperate in a wide range of



President Recep Tayyip Erdoğan (L) and Egyptian President Abdel-Fattah el-Sissi attend a news conference in Cairo, Egypt, Feb. 14, 2024.

areas, including politics, security, trade, and culture.

The declaration, which highlights the deep-rooted, common historical and cultural ties between Türkiye and Egypt, stresses the commitment of Ankara and Cairo to strengthen their strong relations in all fields to serve the common interests of both countries and peoples and to enhance solidarity and cooperation to promote peace, stability and prosperity both in their regions and beyond.

DEFENSE, TRADE POSSIBILITIES

In light of the rapprochement, both Erdoğan and el-Sissi outlined their objective to raise the trade volume between the two countries to \$15 billion (TL 461.4 billion) as well as around \$3 billion worth of Turkish investments in Egypt.

"I believe there is serious potential for cooperation in the field of the defense industry. Egypt has significant investments in this field. I think we can strengthen our cooperation through joint projects," Erdoğan noted in a joint news conference with his Egyptian counterpart.

Earlier this month, Foreign Minister

Hakan Fidan said Türkiye agreed to provide its increasingly popular drones to Egypt, in a further sign of normal diplomatic relations after years of strained ties.

"Normalization in our relations is important for Egypt to have certain technologies. We have an agreement to provide (Egypt) unmanned air vehicles and other technologies," Fidan said at the time without further elaborating.

Evaluating the trade ties between the two countries, Mustafa Denizer, president of the Türkiye-Egypt Business Council of the Foreign Economic Relations Board (DEİK), told Anadolu Agency (AA) yesterday that Turkish investments in Egypt employ thousands while also generating significant annual turnover.

Denizer also noted that the trade volume between Türkiye and Egypt began to increase with the free trade agreement inked in 2007 and has reached \$10 billion, adding that energy has significant potential in commercial relations and it could be possible to raise this figure further to \$15 billion-\$20 billion in the next five years.

"The Egyptian industry needs a lot of intermediate goods. It used to supply

them from Türkiye, and it still can," he said, while pointing out that the current surplus the North African country obtains from energy "should somehow be directed to Turkish products."

Underscoring that among African countries Türkiye has the largest trade volume with Egypt, Denizer said: "This difference would gradually widen. After all, Egypt is a very large market with a population of 115 million."

Touching upon Turkish investments in the country, which he said provides employment for around 70,000 and indirectly for around 100,000 individuals, Denizer also said they were obtaining an annual turnover of \$1.5 billion from these investments.

"An important part of this is exports from Egypt to third countries. In other words, there are successful Turkish investments in Egypt," he noted.

He also highlighted the role of Turkish businesspeople in Egypt's exports in the textile and apparel sector, while he said investments in other sectors include tourism, logistics and retail.

ISTANBUL / DAILY SABAH WITH AA



Ankara, Riyadh look to deepen ties with new cooperation avenues

ALLEN LEPAN

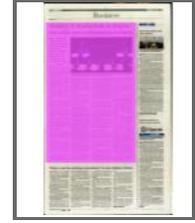
» TÜRKİYE and Saudi Arabia stressed what they say is the complementary nature of their economies at a major gathering on Friday, expressing commitment to further enhance ties and explore concrete avenues for collaboration.

Senior officials from both nations demonstrated eagerness to leverage their respective strengths and explore new opportunities, as they add pace to normalizing relations that were strained over the recent years.

Addressing the Türkiye-Saudi Arabia Investment and Business Forum in Istanbul, Treasury and Finance Minister Mehmet Şimşek underscored the depth of opportunities for collaboration across multiple sectors.

Şimşek stressed Türkiye's expertise and resources in the tourism domain, expressing readiness to assist Saudi Arabia.

"Türkiye is currently the fourth in the world in terms of the number of tourists. We have great knowledge, experience and resources in this area. Here we can assist Saudi Arabia," Şimşek said. PAGE 5



Türkiye, S. Arabia look to deepen ties with new cooperation avenues

Senior officials from Türkiye and Saudi Arabia demonstrated eagerness to leverage their nation's respective strengths and explore new opportunities, as they add pace to normalizing relations

ALEN LEPMAN

» TÜRKİYE and Saudi Arabia stressed what they say is the complementary nature of their economies at a major gathering on Friday, expressing commitment to further enhance ties and explore concrete avenues for collaboration.

Senior officials from both nations demonstrated eagerness to leverage their respective strengths and explore new opportunities, as they add pace to normalizing relations that were strained over the recent years.

Addressing the Türkiye-Saudi Arabia Investment and Business Forum in Istanbul, Treasury and Finance Minister Mehmet Şimşek underscored the depth of opportunities for collaboration across multiple sectors.

Şimşek stressed Türkiye's expertise and resources in the tourism domain, expressing readiness to assist Saudi Arabia.

"Türkiye is currently the fourth in the world in terms of the number of tourists. We have great knowledge, experience and resources in this area. Here we can assist Saudi Arabia," Şimşek said.

He identified construction as another promising sector, noting Türkiye's prominent global presence in the field and expressing interest in participating in Saudi Arabia's ambitious projects.

"Türkiye is one of the major global players in the construction sector. This is also an area where we can collaborate. Construction of some of the world's largest projects has already begun in Saudi Arabia, and we want to be part of it," the minister noted.

DEFENSE DOMAIN

Delving into advancements over the past two decades, particularly in aviation and defense sectors, Şimşek outlined Türkiye's progress and signaled potential collaborations between the two nations in third-party markets.

"Saudi Arabia aims to localize its defense industry. We are open to joint design, development, production and global export projects," he added.

Last year, Saudi Arabia agreed to a deal to buy drones from pioneering Turkish developer, Baykar, in the biggest defense contract in Türkiye's history.

The deal was followed by a strategic agreement to localize the manufacturing of drones in the kingdom.

Şimşek also addressed the pivotal role Türkiye and Saudi Arabia could



Treasury and Finance Minister Mehmet Şimşek (2nd L), Saudi Tourism Minister Ahmed Al Khateeb (3rd L), Culture and Tourism Minister Mehmet Nuri Ersoy (2nd R) and Saudi Investment Minister Khalid A. Al Falih, Istanbul, Türkiye, Feb. 16, 2024.

play in fostering peace and security in the region amid global upheavals, stressing the importance of deterrent nations during such turbulent times.

Throughout his presentation, Şimşek elucidated various investment advantages Türkiye offers to investors. He highlighted the vast potential in green areas and products, suggesting opportunities for joint ventures with Saudi Arabia.

"We are investing in renewable energy. We will invest at least \$100 billion over 12 years," he said.

Additionally, the minister discussed Türkiye's investments in infrastructure, emphasizing the country's vision in areas such as artificial intelligence and digitalization.

PARTNERSHIP PROSPECTS

Şimşek's remarks were echoed by Khalid A. Al Falih, the Saudi minister of investment, and Ahmed Al Khateeb, the Saudi minister of tourism, who also emphasized the prospects of an economic partnership between the two nations.

Al Falih expressed the kingdom's interest in joint ventures with Türkiye, while Al Khateeb underscored tourism as a crucial component of Saudi Arabia's 2030 vision, citing the ease of entry facilitated by electronic visa systems and the potential for collaboration in infrastructure projects.

Furthermore, stakeholders including Bırak Dağhoğlu, the head of the Presidency's Investment Office, and Nail Olpak, the chair of the Foreign Economic Relations Board (DEİK), emphasized the complementary nature of Turkish and Saudi economies and the need for deeper cooperation across various sectors.

Dağhoğlu highlighted the synergies between the nations in various sectors and the growing bilateral trade and investment, while Olpak emphasized the significance of sustained momentum and the potential for joint ventures in third-party countries.

"When considering Türkiye, please also consider our capacities outside of Türkiye," said Dağhoğlu. "Türkiye has a large domestic market, but it is also a gateway to a broader region."

He said exports to Saudi Arabia increased by over 100% last year and stressed the goal to encourage more investment in Türkiye.

For his part, Olpak said the sides agreed on Friday to establish subcommittees that would help sustain the momentum of the growing relations.

The trade volume between Türkiye and Saudi Arabia experienced a long, steep fall, driven mainly by informal embargoes on Turkish goods after ties were ruptured following the murder of Saudi journalist Jamal Khashoggi in 2018 at the kingdom's Istanbul consulate.

In a sign of mending ties, President Recep Tayyip Erdoğan visited Saudi Arabia in April 2022, and Saudi Crown Prince Mohammed bin Salman (MBS) traveled to Türkiye in June of the same year.

In the second trip since the rapprochement, Erdoğan flew to Jeddah in mid-July last year as part of a three-country tour of the Gulf that also included Qatar and the United Arab Emirates (UAE).

Olpak emphasized the importance of addressing losses incurred between the two countries and exploring avenues for faster recovery. He stressed the potential in sectors such as construction in Saudi Arabia and the need to support it through investment.

2030 VISION POTENTIAL

Referring to Saudi Arabia's 2030 vision, Olpak highlighted the vast potential and the openness of Saudi authorities toward Turkish firms, emphasizing the need for further collaboration.

The plan envisages hundreds of billions in investments to help wean the economy off hydrocarbon income and build big infrastructure projects to develop sectors such as tourism and industry.

Al Falih stated that Saudi Arabia was well on track with the 2030 vision initiated in 2016, and highlighted Türkiye's possession of many resources needed by the kingdom, stressing the significant potential for cooperation.

"There are substantial opportunities for collaboration between the pri-

vate sectors of Saudi Arabia and Türkiye. Besides our two countries, there are opportunities present beyond the Middle East," he said.

"Due to serious conflict situations in the region, there has been a delay in prosperity and development. As the two largest economies in the Middle East, we have opportunities for aid and reconstruction throughout the entire region."

Moreover, Al Falih also mentioned the potential for joint ventures in Africa.

Al Khateeb echoed Al Falih's sentiments, stating that tourism is a vital component of the 2030 vision. He acknowledged and stressed the shift toward diversifying sectors such as tourism, mining and sports.

Al Khateeb noted Saudi Arabia's facilitation of entry through electronic visa applications and emphasized the significance of the short flight duration between Türkiye and Saudi Arabia for tourism.

His Turkish counterpart, Mehmet Nuri Ersoy, emphasized the leap in the number of visitors from Saudi Arabia, which reached around 800,000 in 2023, up from some 500,000 in 2022.

Ersoy expressed hope for a projected 1 million Saudi tourists this year.

"Thanks to the electronic visa system implemented for Turkish citizens, visits from Türkiye to Saudi Arabia have increased. We have waived visa requirements for our Saudi guests, which we believe will further boost visitor numbers," the minister noted.

Al Khateeb also praised the quality of infrastructure, particularly citing the Medina Airport constructed by Turkish investors as exemplary and confidence-inspiring.

"Investing in Türkiye presents a golden opportunity. Saudi Arabia is allocating billions of dollars for the 2030 vision. When it comes to roads, transportation, airports, trains and railways, I don't think we can find a better country than Türkiye," he noted.

"I don't believe there's another country that will invest as much in the next 10 or 20 years. Saudi contractors have reached their capacity, and we need more capacity."

DEİK SEES POTENTIAL SETBACK IN EU CUSTOMS UNION UPDATE

DAILY SABAH
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 02.02.2024
Sayfa: 1
Tiraj: 8588
StxCm: 239



1/2

DEİK sees potential setback in EU customs union update

ALLEN LEPAN

» ONE OF Türkiye's top business associations does not expect major progress any time soon regarding the modernization of the customs union agreement with the European Union, the country's largest trade partner.

The upcoming European Parliament elections constitute a fresh risk for an already prolonged process that has been a matter of negotiations for years, according to Nail Olpak, the head of the Foreign Economic Relations Board (DEİK).

"The time factor poses a risk of slowing

down the updating of the customs union due to the European Parliament elections," Olpak told a meeting with journalists on Wednesday. The EU-Türkiye Customs Union came into force in 1995 but is limited to industrial goods and processed agricultural products. A deeper trade agreement would be expanded to services, farm goods and public procurement.

Türkiye is the only non-EU country with such a deal with the bloc. The European Commission, the EU's executive arm, has long pushed to revamp the agreement but failed to register any progress. PAGE 5

DAILY SABAH
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 02.02.2024
Sayfa: 5
Tiraj: 8588
StxCm: 239



Türkiye's DEİK sees potential setback in EU customs union update

The upcoming European Parliament elections constitute a fresh risk for an already prolonged process to expand the scope of the customs union, and any new steps could come only later this year, DEİK head Olpak says

ALLEN LEPAN

» ONE of Türkiye's top business associations does not see major progress any time soon regarding the modernization of the customs union agreement with the European Union, the country's largest trade partner.

The upcoming European Parliament elections constitute a fresh risk for an already prolonged process that has been a matter of negotiations for years, according to Nail Olpak, the head of the Foreign Economic Relations Board (DEİK).

"The time factor poses a risk of slowing down the updating of the customs union due to the European Parliament elections," Olpak told a meeting with journalists on Wednesday.

The EU-Türkiye Customs Union came into force in 1995 but is limited to industrial goods and processed agricultural products. A deeper trade agreement would be expanded to services, farm goods and public procurement.

Türkiye is the only non-EU country with such a deal with the bloc. The European Commission, the EU's executive arm, has long pushed to revamp the agreement but failed to register any progress.

Any new potential action regarding the agreement could come only later this year, according to Olpak.

"Steps can be taken in this regard only from the second half of the year, which certainly means a loss of time," he noted. "One would wish that the decision awaited by Türkiye be made even before the elections and the customs union be updated as soon as possible."

EU citizens are set in June to elect a new European Parliament - the body of 705 lawmakers which, alongside member countries' representatives, passes new EU policies and laws.

The customs union deal marked a turning point in economic integration between Türkiye and the EU, lifting their bilateral trade volume from just \$30 billion in 1995 to nearly \$200 billion in 2022.

Olpak says the business world will continue to push for expanding the agreement's scope and provide support through lobbying efforts.

"Despite the annual trade volume



Nail Olpak (C-R), head of the Foreign Economic Relations Board (DEİK), speaks during a meeting with journalists, Istanbul, Türkiye, Jan. 31, 2024.

between Türkiye and the EU reaching \$200 billion, it is crucial for the customs union, which currently only covers industrial and processed agricultural products, to be rapidly updated to meet the requirements of today's trade," he added.

"Within this framework, we continue to convey messages on behalf of the Turkish business world in our meetings with EU countries."

Türkiye has been an official candidate to join the EU for more than 24 years, but accession talks have stalled in recent years over several disagreements and political roadblocks.

Türkiye suggests it has fulfilled most of the criteria for the membership and despite the stall, it has remained a key economic and defense partner for the 27-member bloc.

RUSSIA PAYMENT ISSUES

Among others, Olpak also elaborates on the reports about Turkish companies' recently facing payment problems and money transfers with Russia, citing new U.S. sanctions announced in December.

Olpak said the matter constitutes a serious risk for the period ahead.

Banks in Türkiye are said to have expanded scrutiny of transactions related to Russia to avoid being subject to U.S. sanctions, leading to prolonged money transfers.

"On the Russian side, the U.S. played its biggest card in terms of payments and money transfers. Therefore, the decisions on Dec. 22 pose a significant risk ahead of us," said Olpak.

"Steps taken regarding banking transactions will directly impact many countries."

Russia ranks seventh in the list of countries to which Turkish companies export, with some \$9.4 billion worth of goods exported last year, according to the

Turkish Exporters Assembly (TIM) data. Turkish exporters to Russia earlier this month said they faced more payment problems in recent weeks due to year-end auditing, but the situation should get better soon.

They said money transfers made by Russian companies not included in Western sanctions imposed over Moscow's invasion of Ukraine have been conducted without problems, but end-year auditing and checks have caused a slowdown.

Last month, U.S. President Joe Biden signed an executive order threatening penalties for financial institutions that help Russia circumvent sanctions. The order also gives Washington the ability to broaden import bans on certain Russian goods.

FOCUS ON THE MIDDLE EAST, GULF

Olpak said they will focus on the Middle East and the Gulf in the upcoming period.

"The Middle East and Gulf countries are extremely important for us," he noted.

The last three years have seen Türkiye launch a diplomatic effort to revitalize links with several nations in the Gulf, led by Saudi Arabia and the United Arab Emirates (UAE).

The normalization came after yearslong tense relations that hit trade, particularly to Saudi Arabia, where exports saw a long, steep fall driven mainly by informal embargoes on Turkish goods.

"We experienced a 150% increase in exports in Saudi Arabia, but we started from scratch and reached this point again," said Olpak.

"Our trade volume has reached \$6 billion."

He reiterated Saudi Arabia's invitation to the Turkish business world to engage with projects related to the king-

dom's Vision 2030 economic transformation plan.

The plan envisages hundreds of billions in investments to help wean the economy off hydrocarbon income and build big infrastructure projects to develop sectors such as tourism and industry.

"Saudi Arabia is inviting the Turkish business world for the Saudi 2030 vision. Their biggest problem is that they cannot find companies to do business with. Therefore, they express this to us openly and say, 'Let's work together,'" said Olpak.

"In the past, you needed a Saudi partner to do business there, but now there is no such obstacle. Türkiye has a significant chance of getting a substantial share from the projects in that region."

Olpak said the exchange with the UAE faced no major roadblocks in recent years.

"Our foreign trade with the United Arab Emirates did not stop at all. Currently, we have reached \$8.5 billion in exports," added Olpak.

Türkiye and the UAE signed 13 agreements covering investments worth \$50.7 billion during President Recep Tayyip Erdoğan's visit in mid-July as part of his Gulf trip, which also included stops in Saudi Arabia and Qatar.

In the UAE, Olpak said there is a "renewed interest in Türkiye in the energy sector, and they are interested in green projects."

"They want to come to Türkiye for investments. However, rightly so, they focus on projects that be launched together and projects where we will jointly give the go-ahead," he noted.

And Qatar is Türkiye's most important ally in the region.

"We are already in a good position with Qatar. We are moving forward together in terms of foreign trade and finance," the DEİK chief said.

TURKIYE, SLOVAKIA SIGN JETCO, EYE \$5B TRADE GOAL

DAILY SABAH
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 21.02.2024
Sayfa: 5
Tiraj: 8588
StxCm: 61,17



1/1

Türkiye, Slovakia sign JETCO, eye \$5B trade goal



Trade Minister Ömer Bolat and Slovakia's Economy Minister Denisa Sakova, Bratislava, Slovakia, Feb. 20, 2024.

» NEW cooperation opportunities that will strengthen the economic and commercial relations between the two countries were discussed at the Türkiye-Slovakia Business Forum held in Bratislava, Trade Minister Ömer Bolat said yesterday, highlighting the aim to elevate trade volume between the two countries to \$3 billion (TL 92.7 billion) in short-term, and \$5 billion in medium-term.

"We opened a new chapter in our bilateral relations by signing the Founding Declaration of the Türkiye-Slovakia Joint Economic and Trade Committee (ETOK/JETCO)," Bolat said in a post on his social media account on X, formerly Twitter.

"During the ETOK Founding Declaration Meeting, I had a bilateral meeting with Deputy Prime Minister and Minister of Economy Denisa Sakova of Slovakia. Following the forum attended with Ms. Sakova, we signed the ETOK Founding Declaration," he added.

The minister further said that JETCO would transform "our economic and trade relations into a strategic partnership, enabling collaborative efforts between business communities from both countries."

He noted that as of 2023, the trade volume with Slovakia reached \$2.3 billion, marking the highest figure between the two countries. "In our bilateral relations with Slovakia, there is significant potential in various sectors, including automotive, innovation, information technology and renewable energy," he added.

"During the Türkiye-Slovakia Business Forum, we discussed new collaboration opportunities to strengthen the economic and trade relations between the two countries," the minister also said.

"We aim to increase our bilateral trade volume to \$3 billion in the short term and \$5 billion in the medium term. Green transformation, digitalization, and mobility emerge as key areas where we can enhance our collaboration," noted Bolat.

Highlighting Türkiye's dynamic economy, strategic location, and robust trade network, he also noted they called on Slovak companies to benefit from the attractive investment opportunities offered by Türkiye.

"Additionally, within the scope of the Business Forum, we witnessed the signing of the Memorandum of Understanding (MoU) between the Foreign Economic Relations Board of Türkiye (DEİK) and the Slovak Investment and Trade Development Agency (SARIO)."

"We find the signing of both documents significant in establishing an institutional framework to deepen economic and trade relations between Türkiye and Slovakia," the minister said.

"Additionally, we discussed topics related to EU-Türkiye economic relations. In this context, we delved into the potential for mutual investments and collaboration in energy, tourism, and technology," he said.

"Through the JETCO mechanism and in line with these priorities and our renewed perspective, we will strengthen our economic relations further," he concluded.

ISTANBUL / DAILY SABAH WITH AA



"Türkiye - Mısır ticaret hacmini 15 milyar \$'a çıkaracağız"

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Mısır İş Konseyi Başkanı Mustafa Denizer, Mısır'da 3 milyar dolara yakın Türk yatırımı bulunduğunu belirterek, "Bu yatırımlar doğrudan 70 bin civarında, dolaylı olarak da 100 bin civarında istihdam sağlıyor. Bu yatırımlardan yıllık 1,5 milyar dolar ciro elde ediyoruz" dedi. Denizer, iki ülke arasındaki ticaret hacminin gelecek 5 yıl içinde 15-20 milyar dolara ulaşmasının mümkün olduğunu dile getirdi. Denizer, "Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın Mısır ziyareti ile siyasi olarak her şey normale dönerse Türkiye'ye karşı bir pozitif ayrımcılık başlayacak" diye konuştu.

Mısır'ın enerjiden elde ettiği cari fazlanın bir şekilde Türk ürünlerine yönlendirilmesi gerektiğine dik-



kati çeken Denizer, iki ülke arasındaki ticaret hacminin 2 katına çıkma potansiyeli olduğunu söyledi. Denizer, tekstil ve konfeksiyonda Mısır'ın toplam ihracatının üçte birini Türk iş adamlarının yönettiğini belirterek, bu oranın giderek arttığını vurguladı.

"Ticaret ve ekonomi iş birliğimizin lokomotifi"

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, İttihadiye Sarayı'nda Mısır Cumhur-

başkanı Abdulfettah es-Sisi ile görüşmesinin ardından düzenlenen ortak basın toplantısında, "Ticaret ve ekonomi, iş birliğimizin lokomotifini oluşturuyor. Bugünkü istişarelerimizde ticaret hacmini kısa süre içinde 15 milyar dolara çıkarmak için mutabık kaldık. Ayrıca 3 milyar dolara yaklaşan yatırımlarımızı da artırma kararlılığımızda. Görüşmelerimizde bu yönde atabileceğimiz ilave adımlar hakkında fikir alışverişinde bulunduk. Savunma sanayi çok ciddi potansiyele sahip olduğumuz bir diğer alandır. Mısır, savunma sektörüne önemli yatırımlar yapıyor. Mısır ile güç birliğine giderek ortak projeler geliştireceğimize inanıyorum. LNG, nükleer ve yenilenebilir enerji alanında işbirliğimizi geliştirme imkanlarını da değerlendiriyoruz" dedi.

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 02.02.2024
Sayfa: 12
Tiraj: 27000
StxCm: 119,85



2/2

DEİK Başkanı Nail Olpak, zor dönemden çıkışın formülünü verdi

Türkiye'nin sürdürülebilir döviz gelirini artırmak ve cari açığı kapatmak için önündeki en güçlü seçenek mal ve hizmet ihracatı. Buna turizm gelirlerini de eklemek gerekiyor. İhracatı artırmanın önemli bir ise ayağı ihracatçıları aynı çatı altında buluşturan Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM). Bir diğer önemli ayağını da DEİK yani

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu. TİM'i üreten, arayan ve satan taraf olarak kabul edersek, DEİK de ticarette diplomatik köprü kuran, ilişki geliştiren ve lobicilik yapan taraf. Elbette TİM ve DEİK'in yapısı bağımsız olsa da üyeler neredeyse aynı. Farklı bir ajandası olan ama tek amacı Türkiye'nin ihracatını artırmak isteyen iki önemli kurum. DEİK ülke iş konseylerinden oluşuyor. Geçtiğimiz günlerde iş konseylerinin başkan ve yönetimleri yeniden belirlendi. 2 yıllık 3 dönem kurulumun hüküm sürdüğü DEİK'te 154 ülke başkanı belirlendi. DEİK Başkanı Nail Olpak ile seçimleri ve DEİK'in yakın gelecek stratejilerini değerlendirdiği bir toplantıda bir araya geldik. Olpak, 2 konuda hassas olduklarının altını çizdi. Bütçe ve etkinlik. Her konseyinin üye adatları ile bütçe oluşturduğunu belirten Olpak, "Adatları konsey belirliyor. Amerika, Almanya iş konseyleri veya Dijital iş konseyimiz 60 bin lira yıllık aidat belirledi. Dönem sonunda bütçede açık kabul edilmiyor. Kapanmasını istiyoruz, aksi takdirde yeniden

Bir Dünya Ekonomi

Fikret ÇENGEL

fikret.cengel@dunya.com

aday olunamıyor. Bunun yanında başkan adayının o ülke ile kanıtlanabilir iş ilişkisinin de bulunması gerekiyor. Öyle 300-500 dolar değil, kabul edilebilir bir asgari rakamdan söz ediyoruz" diye konuştu.

Kısaca hatırlatalım, 4 bine yakın üyesi bulunan seçimler sonunda 46 üye ilk defa iş konseyi başkanı oldu. 22 başkan ise 3. dönem kuralı gereğince görevini bıraktığı. Bu seçimde rekabet önceki yıllara göre dikkat çekti. 154 başkanlık için 190 aday çıktı. En büyük rekabetin yaşandığı Ukrayna iş konseyinde ise sonunda tek listeye girildi. Üyelik ülkenin ticaret hacmi ve nüfusla orantılı.

"Zor bir dönemden geçiyoruz"

"2024 yılının zor olacak" diyen Olpak, ticaretteki daralma, siyasi-bölgesel gerginlikler ve belirsizliklerin dünyayı derinden etkilediğini dile getirdi. Olpak şunları söyledi:

"En iyi ortağımız olan AB'de ticaret daralıyor. 2024 AB ve ABD'de seçim yılı. Siyasi ve ekonomik belirsizlik, rekabet koşullarının zorlaşması için

negatif. Ancak Türkiye her dönem Avrupa'nın kritik tedarikçisi oldu. Yeşil Mutabakat bizim için bir sınav. Karşılıklı olarak birbirimizi iyi anlamamız gerekiyor, bu mutabakat bizim için bir 'Yeşil Duvar'a dönmemelidir. Şu an bile belirsizlikler bir topal ördek sürecini yaşıyoruz"

"Yakın markaj uygulayacağız"

DEİK olarak işlerinin siyaset üretmek değil, iş yapmak olduğunun altını çizen Olpak, "Dünyayı 6 bölgeye ayırdık. Uzak yakın her bölge ile yakın ilişkilerimizi geliştireceğiz. Körfez'de ılımlı bir hava var. Suudi Arabistan, Birleşik Arap Emirlikleri farklı fırsatlar barındırıyor. Suudiler, ülkelerinde olağandışı bir inşaat faaliyeti sürdürüyor. Buradan çok daha fazla pay almamız için de çağrılar var. BAE ise enerji ve sanayi yatırımları ile ön planda. Asya ülkeleri hala bakır alanlar. Amerika'yı güney ve kuzey olarak ayırdık. Özellikle ABD potansiyel açısından çok değerli. Her eyalette en az 1 milyar dolar ihracat hedefimiz var" diye konuştu.

"Gelecek transit ticaret ve müteahhittikte"

Mevcut koşullarda mal ihracatında yakın dönemde parlak rakamlar görülesinin zor olduğunu vurgulayan Olpak, hizmet ihracatının bu dönemde öne çıkması konusunda çalıştıklarını söyledi. "Sağlık turizmi saç ekiminden ibaret değil" diyen



Olpak, "Daha geniş düşünmemiz gerekiyor. Nitelikli ve daha çok harcayan turist grubuna hitap etmek gerekiyor. THY açtığı yeni hatlarla buna imkân veriyor" dedi. DEİK Başkanı Olpak, transit ticaret ve müteahhittik hizmetlerinin yeni dönemde çok belirleyici olacağını da altını çizerek, özellikle transit ticaretinin trilyon dolarlık bir pazar olduğunu vurguladı. Olpak, "Ben iki temel alan görüyorum. Bunlardan biri müteahhittik. Diğeri de transit ticaret. Burada ülkemize uğrayarak giden transit ticaretten bahsetmiyorum. Yani Macaristan'dan bir malın Türkiye üzerinden Afrika'ya gitmesi de transit ticaret ama dünyada asıl büyük pasta ülke sınırlarına girmeden yapılan transit ticarettir. Trilyon dolarlarla ifade edilen transit ticaret rakamları söz konusu. Ve ülkeler bunu teşvik etmek için değişik me-

kanizmalar devreye almış durumda. Diyorlar ki 'sen gel bunu benim ülkemde yap, ben de sana vergi avantajı sunayım.' Bunu hayata geçirmemiz gerekiyor. Müteahhittik sektöründe dünyada öncüyüz. En büyük şirketler sıralamasına giriyoruz. Ancak ciroya bakarsanız diğer ülkelerin çok gerisindeyiz. Özellikle Afrika'da ciddi bir pazar var. Çin egemenliğine karşı mücadele veriyoruz. Tabii orada Çin Eximbank'ın sağladığı yüksek avantajlar var. Amerika'ya Avrupa'ya 'gelin siz finanse edin biz yapalım' dedik ama çok etkin olmadı. Türkiye bu kıtada çok sevilir. Finansman konusunu mutlaka çözmemiz gerek. Bir diğer önemli konu da müşavirlikler. Orada batı egemenliği var. Biz kuramıyoruz, satın alma yoluna gidilmesi gerek. Güçlü bir müşavirlik, yapılacak işlerde yerli tedarikçinin önünü açar" diye konuştu.

ENFLASYONU DÜŞÜRÜRKEN SIRA DIŞI BİRŞEY YAPMAYACAĞIZ"

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 17.02.2024
Sayfa: 1
Tiraj: 27000
StxCm: 164,36



1/2



Forum'da Suudi Kalkınma Fonu ve Hazine ve Maliye Bakanlığı arasında iş birliği anlaşması ile birlikte toplam 6 mutabakat zaptı imzalandı.

"Enflasyonu düşürürken sıra dışı bir şey yapmayacağız"

Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve İş Forumu'na katılarak Türkiye'de yürütülen çalışmalar hakkında bilgi verdi. Sunumunda havacılık ve savunma sektörü başta olmak üzere geçen 20 yılda Türkiye'de yaşanan gelişmeler ve sektörlerde sağlanan ilerlemeleri anlatan Şimşek, Türkiye'nin OVP ile fiyat istikrarına ve tek rakamlı enflasyona ulaşmayı amaçladığını dile getirdi. Şimşek, "İnanıyoruz ki buraya ulaşmak için doğru programa sahibiz. 2026 itibarıyla fiyat istikrarını sağlamış olacağız, yol-

culuk başlamış durumda. Mali sağlığı düzeltiyoruz, büyük depremden kaynaklanan hasarı onarıyoruz, eksikleri azaltıyoruz, daha da önemlisi bu kazanımları sürekli kılmak için yapısal reformlar uygulayacağız. Enflasyonu düşürürken sıra dışı bir şey yapmayacağız, konvansiyonel para politikaları uygulanacak, para politikalarının sıkılaştırılması işe yarayacak. Yılın ikinci yarısında enflasyon kayda değer oranda düşmüş olacak" dedi. Şimşek ayrıca, cari açığın bu yılın ilk yarısında 30 milyar doların altına ineceğini bildirdi. **s02**

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 17.02.2024
Sayfa: 2
Tiraj: 27000
StxCm: 164,36



2/2

SUUDİ ARABİSTAN YATIRIM VE İŞ FORUMU'NA KATILAN ŞİMŞEK: **Enflasyonu düşürmek için sıra dışı işler yapmayacağız**

Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, enflasyonu düşürürken, sıra dışı bir şey yapmayacaklarını belirterek, "Konvansiyonel para politikaları uygulanacak, para politikalarının sıkılaştırılması işe yarayacak. Yılın ikinci yarısından itibaren enflasyonda kayda değer oranda düşüş olacak" dedi.

Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve İş Forumu'nun açılışına katıldı. Burada bir konuşma yapan Şimşek, Türkiye'deki yatırım ortamı ve Orta Vadeli Program'ı (OVP) içeren sunum yaptı. Sunumunda havacılık ve savunma sektörü başta olmak üzere geçen 20 yılda Türkiye'de yaşanan gelişmeler ve sektörlerde sağlanan ilerlemeler hakkında bilgi veren Şimşek, Türkiye ve Suudi Arabistan'ın üçüncü ülkelerde de birlikte çalışabileceğine işaret etti.

Şimşek, "Suudi Arabistan savunma sanayisini yerleştirmeyi amaçlıyor. Biz, birlikte tasarlamak, birlikte geliştirmek, birlikte üretim ve birlikte küresel ihracat yapma projelerine açtık" diye konuştu.

"2026'da fiyat istikrarı sağlanacak"

Sunumunda Türkiye ekonomisi ve Orta Vadeli Program'a da değinen, Orta Vadeli Program'ın fiyat istikrarına ve tek rakamlı enflasyona ulaşmayı amaçladığının altını çizen Şimşek, şunları kaydetti:

"İnanıyoruz ki buraya ulaşmak için doğru programa sahibiz. 2026 itibarıyla fiyat istikrarını sağlamış olacağız, yolculuk başlamış durumda. Mali sağlığı düzeltiyoruz, büyük depremden kaynaklanan hasarı onarıyoruz, eksikleri azaltıyoruz, daha da önemli bu kazanımları sürekli kılmaq için yapısal reformlar uygulayacağız. Enflasyonu düşürürken sıra dışı bir şey yapmayacağız, konvansiyonel para politikaları uygulanacak, para politikalarının sıkılaştırılması işe yarayacak. Yılın ikinci ya-



Forum'da Suudi Kalkınma Fonu ve Hazine ve Maliye Bakanlığı arasında işbirliği anlaşması ile birlikte toplam 6 mutabakat zaptı imzalandı. Ayrıca Türk ve Suudi firmaları arasında da 21 iş anlaşması yapıldı.

rısında enflasyon kayda değer oranda düşmüş olacak."

"Enflasyon yüzde 40'ın altına düşecek"

Türkiye'nin rezervlerini artırma hedefinde olduklarını belirten Şimşek, "Cari açık aşağı doğru düşmeye başladı bile, doğru yolda olduğumuzu düşünüyoruz. Cari açık bu yılın ilk yarısında 30 milyar doların altına inecek. Türkiye'de büyüme güçlü" dedi. Türkiye'nin risk priminde yaşanan düşüşe dikkati çeken Şimşek, portföy girişi, döviz gibi konularda yaşanan gelişmeler hakkında bilgi verdi. Şimşek, "Enflasyon beklentileri düzeldiği için, piyasa enflasyonun önümüzdeki 12 ayda yüzde 40'ın altına düşeceğini öngörüyor ve piyasa şu an hedeflediğimiz rakamlara çok yakın, bu da bize cesaret veriyor." diye konuştu. Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve İş Fo-

rumu'nun galasında konuşan Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz da Suudi Arabistan'la ticaretin 6,8 milyar dolara ulaştığını söyledi. Yılmaz, "Ticaret hacmimizi, dengeli ve hızlı bir şekilde artırarak kısa vadede 10 milyar doların üzerine çıkarmanın gerçekçi bir hedef olduğuna düşünüyoruz. Orta vadedeki hedefimiz ise ikili ticaretimizdeki sektörel çeşitliliği artırarak 30 milyar dolara ulaşmak ve bunun ötesine geçmektir. Ayrıca Türkiye Yüzyılı ve 2053 vizyonlarımız ile Suudi 2030 Vizyonu'nun sadece iki ülkeye değil, tüm bölgeye önemli büyük ekonomik faydalar sağlayacağına inanıyoruz. 3,3 trilyon dolarlık bir yatırımı içeren Suudi 2030 Vizyonu kapsamında Neom, Diriyah Gate, Qiddiya ve Kızıldeniz projesi gibi mega projelerde firmalarımızın aktif rol almasını arzu ediyoruz" diye konuştu.

"1,8 trilyon \$'lık yatırım fırsatından yararlanın"

Suudi Arabistan Yatırım Bakanı Khalid Al-Falih, 2030 vizyonu çerçevesinde yatırımlar gerçekleştirilebilmek için ciddi adımlar atacaklarını söyledi. Al-Falih, "Uluslararası şirketlerle yaklaşık 1 trilyon 800 milyar dolarlık yatırım fırsatlarından bahsediyoruz. Umuyoruz ki Türk firmaları bu yatırım alanlarından en çok istifade eden firmalar olur" dedi. Suudi Arabistan Turizm Bakanı Ahmed Al-Khateeb ise Türkiye ve Suudi Arabistan arasındaki ikili ilişkilerin daha üst düzeye çıkarılması, yeni adımların atılması için çalışmalar yapacaklarını vurguladı ve "Türk dostlarımız savunma alanında çok güzel gelişmeler gerçekleştiriyor" diye konuştu. Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkanı Burak Dağlıoğlu da, Türkiye ve Suudi Arabistan'ın farklı sektörlerde ve alanlarda birbirini tamamladığını belirterek, "Türkiye'yi göz önünde bulundururken lütfen Türkiye dışındaki kapasitelerimizi de göz önünde bulundurun. Türkiye'nin iç pazarı büyük ancak Türkiye aynı zamanda daha geniş bir bölgeye açılan bir kapı" dedi. DEİK Başkanı Nail Olpak ise Suudi Arabistan'ın 2030 vizyonunda gerçekten inanılmaz bir potansiyel olduğunu söyledi. Olpak, üçüncü ülkelerde ortak iş yapmanın kendilerinin çok konuştuğu ama çok fazla hayata geçiremedikleri alanlardan biri olduğunu altını çizdi.



DÜŞEN SATIŞ RAKAMLARINA KARŞI İHRACATÇIDAN ÇÖZÜM ÖNERİSİ:

Mısır'la yerel para veya 'trampa' ile ticaret yapılınsın

3 milyar dolarlık doğrudan Türk yatırımının bulunduğu Mısır'da ihracatçılar, alacaklarını tahsil etmekte sıkıntı yaşıyor. 5 yıl içinde ticaret hacminin 15 milyar dolara çıkarılması hedefleniyor. Ancak bu hedefe ulaşabilmek için ihracatçının önerisi, yerel para birimiyle ya da trampa ticareti yapmak.



Nurdogan ARSLAN ERGÜN
nurdogan.arslan@dunyaseko.com

Türk firmalarının hem yatırım hem de ihracat açısından gözde olan Mısır'da, son bir yıldır ihracat tarafında sıkıntılı günler yaşanıyor. Özellikle ev ve mutfak ürünleri, hırdavat, armatür, deri, ayakkabı, kimyevi ürünler gibi sektörlerde ihracatçılar Mısır pazarında 'geçmiş alacaklarını' tahsil edememe sorunu yaşıyor, yeni ürün satış noktasında da pazara giriş sıkıntısı bulunuyor. 2022 yılında Türkiye'nin Mısır'a ihracatı 4.5 milyar dolar olurken, 2023'te bu rakam 2.9 milyar dolara geriledi. Aslında Mısır'a ihracatta getirilen kısıtlama sadece Türk ürünlerine özgü bir uygulama değil. Çünkü Türk ürünlerinin Mısır pazarında güçlü bir imajı bulunuyor. DEİK Türkiye-Mısır İş Konseyi Başkanı Mustafa Denizer, esas problemin Mısır'da yaşanan döviz darboğazından kaynaklandığına dikkat çekti. Denizer, "Yeterli döviz olmadıktan dolayı yurt dışına yapılan transferlerde merkez bankası onayı gerekiyor" dedi.

Gaz ve petrol ürünleri ile takas
İki ülke arasındaki dış ticaret hacmi 10 milyar dolara ulaşırken 5 yıl içinde bu rakamın 15 milyar olmasını hedefleniyor. Ancak hedefi tutturabilmek için ihracatçının önerisi, geçmişte Rusya ve Irak gibi ülkelerle yapıldığı gibi yerel para birimiyle ticareti başlatmak ya da trampa ticareti yapmak.

Mustafa Denizer, iki ülke arasında yerel para birimiyle ticaretin başlaması durumunda Mısır'ın dövizle ilgili sıkıntısının by-

pass edileceğine işaret ederken TOBB Züccaciye Sektörü Meclis Başkanı Murat Kolbaşı ise Mısır'ın gaz, petrol gibi ürünleriyle trampa ticareti yapılabileceğini söyledi. İkili anlaşmalarla bunun zemininin hazırlanabileceğini belirten Kolbaşı, Merkez Bankası'nın da bu noktada devreye girerek ihracatçının alacağını ödeyebileceğini ifade etti. Son dönemlerde Mısır'a ihracatta yaşanan sıkıntılara dikkat çeken ARMATÜR Derneği Başkanı Gökhan Turhan da Mısır'dan dövizin çıkartılmadığını vurgulayarak, her iki tarafında oturup ticarete konu olan ürünleri masaya yatırmaya gerektiğini söyledi. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın geçtiğimiz günlerde gerçekleştirdiği Mısır ziyaretinin bu anlamda olumlu bir ivme başlatması da bekleniyor.

Mısır'daki Türk yatırımcı 100'e ulaştı

Son 10 yıldır her ne kadar çalkantılı devam etse de Türk firmaları Mısır'da güçlü bir yatırımcı profiline sahip. Tekstil ve hazır giyim başta olmak üzere pek çok sektörden Türk firması, üretim üslerini Mısır'a taşıyor. Mısır'daki Türk yatırımlarının büyüklüğü 3 milyar dolara ulaşmış durumda. Bu firmaların likiden elde ettiği ciro ise yıllık 1.5 milyar dolar. DEİK Türkiye-Mısır İş Konseyi Başkanı Mustafa Denizer'in verdiği bilgilere göre, 30'u büyük ölçekli olmak üzere Mısır'da yatırım yapan Türk firma sayısı 100'e ulaştı. Ve bu firmalar doğrudan 70 bin, dolaylı 100 bin kişilik istihdam sağlıyor. Denizer, yakın zamanda yaklaşık 15 firmasının daha yatırım için görüşmeler yapmasına işaret ediyor. Türk şirketleri Mısır'daki nitelikli sanayi bölgelerinde üretim yaparak 'gümrüksiz ticaret anlaşması'ndan yararlanıyor.

ARMATÜR Derneği Başkanı Gökhan Turhan Gökhan Turhan:

Çözüm üretilemezse pazarı kaybediyoruz

En fazla ihracat yaptığımız ülkelerden birisi Mısır'dır. Ama şimdi Mısır'ın kendi içindeki baskı sorunlarından dolayı son 1 yıldır ticaretimiz zayıyor. Döviz gönderirken ciddi yavaşlıklar var. Zorunlu olmadıkça sürece firmaların dışardan ürün ithalatı sıkıntılı. Bu da bizim gibi oraya sürekli iş yapan firmaları çok zorluyor.

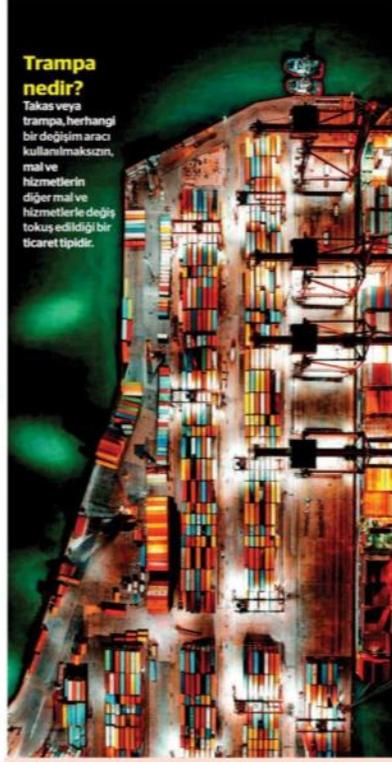
başladı. Ticaret düşüyor. Mısır devleti para göndermiyor ama ürün de almaya gerekiyor. Karşılıklı ticaret yapılabileceğimiz ürünler var. Ben senden 10 milyar dolarlık enerji alayım, sen de benden bunları al denemesi lazım. Oradaki firmamızdan para alamadığımız için ürün gönderemiyoruz. Ürün gidemeyince de oradaki firma

çalışmıyor, tatil ediyor. Alacağı biriken çok firmamız var. Bu biraz özgülü bir durum değil ama bizim kendi çözümümüzü bulmamız lazım. İki devlet arasında ayakları yere basan güçlü anlaşmalar yapılması lazım. Yoksa pazarı kaybederiz.



Trampa nedir?

Takas veya trampa, herhangi bir değişim aracı kullanılmaksızın, mal ve hizmetlerin diğer mal ve hizmetlerle değiş tokuş edildiği bir ticaret tipidir.



15 milyar dolar
5 yıl sonra Türkiye-Mısır ticaret hedefi

3 milyar dolar
Türkiye'nin Mısır'daki doğrudan yatırım tutarı

500 milyon dolar
2023-2024 Mısır'a yatırım hedefi

10 milyar dolar
Türkiye-Mısır ticaret hacmi

100 bin kişi
Mısır'da yatırım yapan Türk şirketlerin sağladığı istihdam

100 adet
İrili-ufaklı Mısır'da yatırım yapan Türk şirket sayısı

15 adet
Bu yıl Mısır'a yatırım planlayan Türk şirket sayısı

DEİK Türkiye-Mısır İş Konseyi Başkanı

Mustafa Denizer:

Bitmiş ürün ithalatında sıkıntı yaşanıyor

Döviz darboğazından dolayı Mısır hükümetinin, ithalatı azaltma kararı bizim ihracatçıyı çok zorluyor. Şu an Mısır'da dolar kurunda banka ve serbest piyasada arasında uçurum var. Daha önceden mal satıp parasını alamayan birçok firmamız var. Para Mısır'da hazır deniyor ama bunu dolara çevirip Türkiye'ye gönderemiyor. Dolayısıyla firmalarımızın çoğu alacağını tahsil edemiyor. Aldığımız gaz ile ilk defa dış ticaretimizde Mısır carli fazla

verdi. Gazdan elde ettikleri parayı bir şekilde Türk ürünlerinin alınmasına yönlendirmeleri lazım. Yerel para birimiyle ticareti başlatırsak sanayi ürünlerimiz de yeniden ivme kazanır. Bu yıl ihracatımızda bir artış bekliyoruz. Mısır IMF ile bir anlaşma yapar da parasını devalüe ederse belki bir ivme kazanır. Direkt ihracatımız çok değişim ama Türk yatırımcısının orada elde ettiği ciro artıyor.



TOBB Züccaciye Sektör Meclis Başkanı

Murat Kolbaşı:

Kaybedeceğimiz bir pazar değil

Döviz girdisi sıkışık olduğu için Mısır merkez bankası kısıtlama getirdi. Normal olarak önceligi zorunlu tüketim ürünlerine verdi. Burada her iki ülkenin de güçlü kısıtlama dikkate alıp trampa ticareti yapılabilir. Mısır'ın ihracat ettiği ürünü alıp Türkiye Merkez Bankası ihracatçılarına burada bir ödeme yapılabilir. Bunu bir zamanlar Irak'ta, Rusya'ya yapıldı. Mısır çok önemli bir pazar. Bu yapılmadıkça takdirde kaybetmekten çekinmemiz

bir pazar. Mısır ile ikili anlaşmamız var yani ihracatımızın rahat edeceği bir pazar. Ayrıca Çin ürünlerine karşı da bizim iş kolumuzda yüzde 60'ın üzerinde vergi uygulanıyorlar. Bugün sıkıntı yaşasak da genel anlamda Mısır pazarında şartlar bizim lehimize. Orada yatırım olan Türk firmalarının buradan hammadde ya da yarı mamul götürmesinde bir sıkıntı yok.





Avrupa pazarı doydular Asya'da topa girme zamanı

Türkiye'nin AB pazarında yüzde 70-80 kapasite doluluğuna ulaştığını söyleyen **DEİK** Türkiye-Hong Kong İş Konseyi Başkanı Murat Kolbaşı, Asya'da 15 ülke arasındaki RCEP anlaşmasını hatırlatarak, buradaki yatırım ve ticaret fırsatlarını DÜNYA'ya anlattı.



Nurdoğan ARSLAN ERGÜN
nurdogan.arslan@dunyaeko.com

Gelişmiş ekonomilerle birlikte küresel ticaretteki sınırlı büyüme, ihracatın %50'den fazlasını Avrupa'ya yapan Türkiye açısından işlerin bu yıl, 2023'ten daha kolay olmayacağı gösteriyor. Türk ihracatçısı 2024'te, OVP'de belirlenen 267 milyar dolar mal, 135 milyar dolar hizmet olmak üzere toplamda 402 milyar dolarlık ihracat hedefine ulaşmak için çalışacak. Bu da doyuma ulaşan pazarlardaki daralmayı kapatacak alternatifleri zorunlu kılıyor. Tam da bu noktada 3 dönem **DEİK** Türkiye-Asya Pasifik İş Konseyleri Koordinatör başkanlığı görevini yürüten ve halen **DEİK** Türkiye-Hong Kong İş Konseyi Başkanı olan Murat Kolbaşı, Türk markaları açısından Asya-Pasifik ülkelerindeki fırsatlara dikkat çekiyor. Özellikle Çin'in de aralarında bulunduğu bölgedeki 15 ülke tarafından imzalanan ve dünyanın en büyük serbest ticaret anlaşması RCEP'e (Bölgesel Kapsamlı Ekonomik Kalkınma Anlaşması) işaret eden Kolbaşı, "RCEP, Avrupa Birliği'nden daha büyük bir oluşum. 10 tane Asya, 5 tane Asya-Pasifik ülkesinin yer aldığı RCEP, dünya nüfusunun üçte birini kapsıyor. Küresel gayri safi yurt içi hasılının yüzde 30'una tekabül ediyor. Yeni



RCEP'e ancak markalı girebilirsiniz

Kolbaşı, RCEP'e markalı firmaların girmesinin gerekliliğine dikkat çekerek, bu firmaların pazara adapte olup ihracatını büyütebileceğini söyledi. Bölgede 8 şubesi bulunan Mado, LeWaikiki gibi markaları örnek gösteren Kolbaşı, "Bizde marka ihracatı yok menşel ihracatı var. Kayıtlarımızda bile böyle" dedi.

dönemde bu bölgedeki fırsatları bakmamız lazım" dedi. Türkiye ihracatının yüzde 50-55'inin AB'ye yapıldığını hatırlatan Kolbaşı, "Yaptığımız kapasiteyle verdiğimiz pazarın bir doyum noktası var. Şu an yüzde 70-80 kapasite dolu. O nedenle yeni açılımlar gerekiyor" değerlendirmesini yaptı.

"Kimse RCEP'i doğru okuyamadı"

RCEP anlaşmasının 1 Ocak 2022'de imzalandığını hatırlatan Kolbaşı, üye ülkeler arasındaki serbest dolaşım anlaşmasına işaret etti. Yani RCEP kapsamında 15 ülkeden herhangi birinde üretilen ürünler, yüzde 40 o ülkenin menşeli olması durumunda, diğer ülkelerde serbest dolaşım hakkı kazanıyor. "Bunu bilmezsen Asya'yı doğru okuyamazsın" diyen Kolbaşı, "Bugün Asya'ya ne

ğ düşünülüyor. Bu katkının 17-20 milyar dolarlık kısmının anlaşmaya taraf ülkelere kendi aralarındaki ticaret artışından, 25 milyar dolarlık kısmının ise anlaşma dışında kalan ülkelerin bölgeye yönelik dış ticaret paylarını taraf ülkelerin almasından kaynaklanacağı belirtiliyor. RCEP anlaşmasından en fazla etkilenen bölgenin ise Batı ülkeleri olacağı su götürmez bir gerçek. Nitekim Murat Kolbaşı, AB pazarındaki daralmanın en önemli nedenlerinden biri olarak bu anlaşmayı gösteriyor.

"Sadece ithalat değil ihracata da gidelim"

Türkiye ihracatının yüzde 55'inin yapıldığı AB pazarının artık doyuma ulaştığını söyleyen Kolbaşı'na göre, Türkiye bu zamana kadar Asya'da yeterince topa girmedi ve şimdi bunun zamama geldi. Maliyetlerin yükselmesi nedeniyle Asya'dan ithalatın arttığı, burada Türkiye'nin dış ticaret açığının büyüdüğü kaydeden Kolbaşı, şunları anlattı: "2022'de 17 ülkede toplam 77 milyar dolar dış ticaret açığı verdik. Henüz açıklanmayan 2023 rakamları daha da fazla olacak. Çin'den ithalatımız 40 milyar dolar. Herkes Çin'e odaklanıyor ama bu bölgeden gelen açığın yarısı da Güney Kore, Japonya, Hindistan gibi ülkelerden kaynaklı. Bölgeye ithalat için giden firmalarımızın artık ihracata da gitmesi gerekiyor." Kolbaşı, RCEP ülkelerinden Malezya, Singapur ve Güney Kore ile Türkiye'nin serbest ticaret anlaşması bulunduğunu ha-

oldu deniyor. Oysa anlaşma sayesinde o ülkelerin kendi içlerindeki ticaret büyüyor. Böylece Asya'nın dünya hakimiyetinde bir yükselme oldu. Bunu kimse doğru okuyamadı" şeklinde devam etti.

"Batı'daki daralmanın nedeni RCEP"

2030'da küresel GSYH'nin %50'sinden fazlasının 15 RCEP ülkesinden geleceği öngörülüyor. Anlaşmanın; 2030'a kadar Çin GSYH'sini yüzde 0,5, daha önce hiçbir blokta yer almayan Güney Kore'nin GSYH'sini yüzde 1,4 ve Japonya'nın GSYH'sini yüzde 1,3 artırmasını bekleniyor. Anlaşmayla Kamboçya, Laos Myanmar ve hatta Vietnam'da bile hazır giyim yatırımlarının artması söz konusu olurken, anlaşmanın üye ülkeler arasındaki ticarete yaklaşık 45 milyar dolar katkı sağlayaca-

18 'uzak ülke'den 10'u RCEP'li

Türkiye'nin Uzak Ülke Stratejisi için belirlediği 18 ülke ABD, Avustralya, Brezilya, Çin, Endonezya, Filipinler, Güney Afrika, Güney Kore, Hindistan, Japonya, Kanada, Malezya, Meksika, Nijerya, Pakistan, Şili, Tayland ve Vietnam. Bu kapsamda ihracatın artırılması amaçlanan 10 taneli RCEP ülkesi. Bu ülkeler, Bakanlığın ihracata yönelik devlet destekleri programlarında ilave destek oranı sağladığı "Hedef Ülkeler" listesinde.

Uzakdoğu sadece kafamızda uzak

Türkiye'nin bugüne kadar hep AB, Ortadoğu, son zamanlarda da Amerika'ya odaklandığını söyleyen Murat Kolbaşı, "Yani Asya'da bir türlü topa giremiyoruz. Asya, kafamızda uzak kalıyor. Oysa 8 saat. New York 10 saat. Uzak Batı demiyoruz ama Uzakdoğu diyoruz. Önce kafamızda yaklaştırmamız" diye konuştu.

hatırlatarak "Bu üç ülkeye STA ile girmek daha kolay" dedi.

"Pazara girmenin kolay yolu iş birlikleri kurmak"

Sadece ürün satmak değil yatırım için de RCEP bölgesine bakmak gerektiğini dile getiren Murat Kolbaşı, bu bölgede kurulacak işbirlikleriyle pazara daha uygun maliyet ve kolaylıkla ulaşılacağını belirtti. Türk firması Eyyap'ın Malezya'da hayata geçirdiği 200 milyon dolarlık yatırımını örnek gösteren Kolbaşı, "O bölgeye doğru, ihracatı artırıcı ama gıda, ama hizmet, ama farklı konularda oralarla doğru girmesinden büyük bir avantaj var" yorumunu yaptı.

SUUDİ KALKINMA FONU'NDAN TÜRKİYE'YE 55 MİLYON DOLAR

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 22.02.2024
Sayfa: 14
Tiraj: 27000
StxCm: 50,6



1/1

Suudi Kalkınma Fonu'ndan Türkiye'ye 55 milyon dolar

Suudi Arabistan Kalkınma Fonu (SFD), Türkiye ile 55 milyon dolar tutarında yeni bir kredi anlaşması imzaladığını duyurdu. SFD'nin açıklamasına göre, Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Hazine ve Maliye Bakan Yardımcısı Osman Çelik, SFD Yönetim Kurulu Başkanı Ahmed Al-Khateeb ve SFD İcra Kurulu Başkanı Sultan Al-Marshad'ın katılımıyla anlaşmaya yönelik imza töreni gerçekleştirildi. Söz konusu kredinin "Devlet Okullarında Depreme Bağlı Riskin Azaltılması Projesi" kapsamında kullanılması hedefleniyor.

İstanbul'da düzenlenen Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve İş Forumu'nda imzalanan anlaşma kapsamında alınacak kredi ile yaklaşık 55 bin metrekare büyüklüğe sahip 5 devlet okulu rehabilite edilecek. Proje kapsamında belirlenen okulların, deprem sebebiyle oluşabilecek hasarlardan korunması hedefleniyor. Bu bağlamda, gerekli donanımın ve kaynakların okullara tahsis edilmesi, eğitim kalitesi ve verimliliklerinin sürekliliğinin



devam etmesi sağlanacak.

SFD finansmanlığında yürütülen proje, Fon'un Türkiye ile olağan işbirliğini ilerletmesinde de yeni bir dönüm noktasını

temsil ediyor.

Proje, öğrencilere kaliteli bir eğitim sağlamayı ve ülkenin sosyo-ekonomik kalkınmasına katkıda bulunmayı teşvik etmeyi

amaçlıyor. Proje aynı zamanda, "Kaliteli Eğitim" maddesi de dahil olmak üzere, Birleşmiş Milletler Sürdürülebilir Kalkınma Hedefleri'nin gerçekleştirilmesini de destekliyor.

Türkiye'deki eğitim sektörünü destekleme ve ülkenin dünya standartlarında bir eğitim sunma hedefini güçlendirmeyi amaçlayan SFD, son 40 yılda Türkiye'de enerji, sağlık, tarım ve eğitim gibi alanlarda değeri 300 milyon doların üzerinde olan 9 kalkınma projesi ve programını finanse etti.



TOBB'dan iş dünyasına Kırgızistan'a yatırım çağrısı

Ankara - DÜNYA

Türkiye-Kırgızistan İş Forumu, Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz'ın katılımıyla TOBB İkiz Kuleler'de gerçekleştirildi. Forumda konuşan Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, iki ülke arasında ekonomik ve ticari ilişkileri daha yüksek seviyelere çıkarmayı istediklerini söyledi. Kırgızistan'ın büyük bir atılım ve reform sürecine girdiğine işaret eden Hisarcıklıoğlu, "Kırgızistan'da 500'e yakın Türkiye sermayeli firma faaliyet gösteriyor. Türk müteahhitleri bugüne kadar yatırım bedeli 1 milyar dolar civarında 93 proje gerçekleştirdi. Yeni dönemde çok daha başarılı projelere imza atacağımıza inanıyorum" ifadelerini kullandı.

Hedef 5 milyar dolar

İki ülke arasında 5 milyar dolarlık ticaret hedefi olduğunu belirterek iş dünyasına Kırgızistan'a yatırım çağrısında bulunan Hisarcıklıoğlu, "Kırgızistan'a ya-



tırımlarınızda ölçek sadece Kırgızistan pazarı değildir. Kırgızistan'a yapılan yatırımlar, Avrasya Gümrük Birliği sebebiyle çok daha geniş bir coğrafyaya ulaşmak demektir. Bu da 180 milyonluk bir pazar demektir. Ayrıca Kırgızistan Çin'e komşudur. Çin pazarı da göz ardı edilmemelidir" diye konuştu. İki ülke arasında yatırım fırsat sahalarının önemi- ne değinen Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz da, "Kırgızistan'da ulaştırma altyapısı, telekomünikasyon, hidroelektrik, hidrokarbon sanayi, mineral, metal ve kıymetli taş maden-

ciliği, tekstil, gıda işleme, tarım ürünleri, ambalaj sanayi ve turizm sektörleri gibi oldukça geniş yatırım olanakları bulunuyor" dedi. Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak ise "Devlet büyüklerimiz de bize her zaman daha büyük hedefler koyuyor. Şimdi önce 2 milyar doları, belki sonra 5 milyar doları konuşacağımız biz süreç var. Sektör bazında iş yapmak isteyen firmalardan bir heyetle Kırgızistan'a gitmenin uygun olabileceği konuşuldu. Önümüzdeki günlerde bunu karşılıklı değerlendireceğiz" diye konuştu.



SÖYLEŞİ

SİBEL ATİK satik@ekonomist.com.tr

“Savunmaya 2,5 milyar TL yatırım yapacağız”

Kaynak, döküm ve vana sanayiinde faaliyet gösteren Gedik Holding, savunma sanayiine tedarik sağlayacak bir yatırımı gündemine aldı. Gedik Holding Yönetim Kurulu Başkanı Hülya Gedik, 2,5 milyar TL tutarındaki yatırım için çalışmalarla başladıklarını söylüyor.

Döküm, vana ve kaynak alanlarında üretim yapan Gedik Holding, sanayide 60 yılı geride bırakan yeni bir alana daha giriyor. Mevcut üretimini savunma sektöründe hizmet verecek noktaya taşımak üzere yeni bir yatırımı gündeme aldıklarını söyleyen Gedik Holding Yönetim Kurulu Başkanı Hülya Gedik, bu yıl ilk adımı atmayı planladıklarını aktarıyor. Grubun savunma sanayiine yönelik girişimi için Ankara'daki temaslara sonucuna göre bir yol haritasıyla ilerleyeceklerini aktaran Hülya Gedik, bu yatırımın 2,5 milyar TL tutarında olacağını kaydediyor. İkinci jenerasyon olarak grubun yurtdışı adımlarını atan Hülya Gedik, ihracat ve ardından üretime dönük yurtdışı yatırımlarla global bir şirket olma hedefiyle çalıştıklarını söylüyor. Hülya Gedik ile grubun yeni dönem hedeflerini konuştuk:

2024 zor yıl ve seçim sonrası sıkılaşma politikasının etkileri daha da hissedilecek gibi görünüyor. Böyle bir ortamda siz hangi hedeflerle 2024'e giriniz?

Aile olarak 60 yılı aşkın bir süredir sanayinin içindeyiz ve üretim yapıyoruz. Sanayide döküm, vana ve kaynak olmak üzere üç önemli alanda varız. Şimdilerde üretimimizi Hendek'te 2. OSB'de alanımızda topladık. 60 bin metrekare kapalı alanda üretim yapıyoruz. 2023 yılı tabii zorlu bir yıldır. Biz de yaklaşık 4,2 milyar TL ciro ile yılı kapattık. Fakat burada sipariş miktarları azalırken, fiyat artışlarıyla ciroların da hızlı çıktığını söylemem gerekiyor. Yani ihracatta daha önce kazandığımız paylardan 2023 yılında ödün vermek zorunda kaldık. Fiyatları çok iyi ayarlayamadık. Bu yıl ise yıllık bir bütçe yaptık. Fakat bütçemizi üç ay sonra tekrar değerlendireceğiz. Artık yıl sonunu dahi öngöremiyoruz. Sadece Türkiye değil, globalde de aynı şey söz konusu.

2024 yılı bütçe planlamanız nedir? Büyüme stratejiniz ne olacak?

Öncelikle hedefimiz global bir şirket olmak. Bu doğrultuda da yatırımlarımıza yön veriyoruz. Bu yıl içinse belirlediğimiz hedeflere bakarsak, dolar bazında yüzde 30 civarında bir ciro artışı planlıyoruz. Bu yıl büyüme stratejimizin temelinde yurtdışı var. Yurtdışına daha fazla açılmak ve yeni piyasalarda yer almak üzere çalışacağız.

Birleşmiş Milletler'de konuşacak

Aynı zamanda DEİK Hindistan Türkiye İş Konseyi Başkanı olan Hülya Gedik, sosyal sorumluluk tarafında da sanayici olarak etkin rol oynuyor. Bu alandaki rolünün de etkisiyle 9 Şubat'ta New York'ta Birleşmiş Milletler Genel Merkezi'nde düzenlenecek Bilimde Kadın Liderliği Konferansı'na konuşmacı olarak davet edilen Hülya Gedik, sosyal sorumluluk tarafında önemli bir projeye liderlik yapıyor. Son üç yıldır kadın kaynakçı yetiştirilmesine öncülük eden Hülya Gedik, meslek sahibi olmayan kadınlara meslek edindirmek ve erkek işi olarak bilinen kaynakçılığı kadının da yapabildiğini göstermek üzere her yıl 100 kadına ücretsiz eğitim imkanı sunuyor. Bu eğitim sonrası kadınlar mesleki yeterlilik belgesi ediniyor.

Kredi imkanlarının azaldığı süreçte insanların yatırımdan geri duracağı ve ekonominin de eskisi kadar hızlı büyüyemeyeceğini öngördük. Dolayısıyla ihracatta çok iyiyiz, yurtdışı yatırımlarımızın da sonuçlarını bu yıl daha iyi toplarız diye düşünüyoruz. Bildiğiniz gibi Sırbistan'da ortaklı bir oluşum içine girdik ve Gedik Balkanlar'ı kurduk. Dubai merkezli Gedik Middle East, Hindistan'da Gedik Asia şirketleriyle yer alıyoruz. Türkiye'de mevcut olmayan paslanmaz telleri yıllardır Hindistan'dan alırken, şimdi bu yatırımla orada üretim direkt buraya getirmek üzere bu şirketi kurduk. Gedik Azerbaycan olarak ise oradaki rakip şirketi satın aldık. Üretimimizi büyüttük ve tesisimizi Nefçala'ya taşındık. Dolayısıyla metal sektöründeki ilk yatırımı biz yapmış olduk. Bu yatırımların yerleşmesiyle pazar payımız daha da büyüyecek. İyi ki bu yapılmaya gittik.

Yurtdışı hedefiniz nedir ve şu an gelirlerdeki payı nasıl?

Yurtdışı operasyonlarımızın daha da büyüyeceğini düşünüyoruz. Dünyada artan rekabetle kâr marjları düştü. Dolayısıyla



ıyla ihracata yönelik önemli hamlelerle bu alandaki yatırımlarımızın da meyvesini alarak kârliliğimizi artırmak istiyoruz. Bu operasyonlarla ihracat daha da artacaktır. Markamız daha da bilinir hale gelecek. Gelişlerde yarı yarıya bir durum söz konusu. Fakat bu yıl tablo değişecektir. Türkiye'deki mevcut durumdan dolayı iç pazanın yüzde 35 paya ulaşacağını düşünüyorum.

Peki yurtdışı atılımıyla birlikte bu oran kalıcı olarak hangi seviyede olur?

Türkiye'de sağlıklı bir şirket bilançosu için mutlaka döviz gelininin yeterli derecede olması gerekiyor. Özellikle bizim gibi her yıl yatırım yapan ve yatırımda sınır tanımayan şirketler için bu geçerli. Yatırımların devamı için döviz ihtiyacımız var. Biz Doğu Avrupa'dan Hindistan'a kadar olan bir coğrafyadaki en büyük kaynak malzemeleri üretimi yapan şirket olduk. Bugün devasa bir üretim gücümüz var. Bu noktaya gelmek için de iki jenerasyon ciddi bir emek harcadık. Bunların korunup, kollanması lazım. Profesyonel bir yapı içinde olmak önemli. Geçen süreçte ihracatı güçlendirerek daha sağlıklı

“Hindistan’ın en büyüğü T-Hub ile iş birliği yaptık”

“Gedik Üniversitesi yeni dönemde start up ekosistemini destekleyen önemli projelere imza attı. Teknoloji Geliştirme Merkezi Hindistan’ın en büyük start up ekosistemi T-Hub ile iş birliği yaptık. Hem öğrenciler hem girişimciler bu ekosistemden Gedik Üniversitesi aracılığıyla yararlanabiliyor. Yine üniversitemiz iş birliği ile Azerbaycan ve Balkanlar’da Gedik Eğitim Vakfı çatısı altında eğitimler de veriyoruz. Bu çalışmalarımız bu yıl daha da artacak.”

bir şirket haline geldik. O nedenle yurtdışında büyüme kararımızda bu devamlılığı sağlamak hedefi de var.

Sanayi tarafında üretimi büyütme üzere grubun bu yıl yatırım programında neler var?

Bildiğiniz gibi kaynak alanında katma değeri yüksek çeşitli ürünler üretiyoruz. Burada mevcut tesisimizin çatısına GES yatırımı yapıyoruz. 6 milyon Euro’luk bir yatırım olacak. 10 megavatlık bir üretim söz konusu olacak. Bu yıl devreye alacağız. İkinci amiral gemimiz olan vanada ise buhar, doğal gaz, su vana gibi birçok alanda kullanılan vanaları biz üretiyoruz. Bu noktada önemli bir yatırım hedefliyoruz. Bu alandaki üretim gücümüzle yeni bir sektöre gireceğiz. Bunu konuşmak üzere Ankara’ya gidiyorum. Bizim Sakarya’da proje bazlı bir teşvikimiz var. Bu 1 milyar TL’lik bir yatırımı kapsıyor. Türkiye’de de ithal ikamesi sağlayan ve hiç üretilmeyen ürünü üretmek üzere çalışıyoruz.

Yatırımın içeriği ne olacak?

Türkiye’nin büyümesine faydası olacak, katma değer sağlayacak, istihdam yaratacak, ihracat imkanı doğuracak bir alandan söz ediyorum. Savunma sanayiine yönelik bir girişim olacak. Gerçek bir sanayici olarak bu yatırımı üstleniyoruz. Sakarya’da yeni bir tesis olacak. Türkiye’de üretilmeyen kaynak malzemeleri olacak. Paslanmaz kaynak ve dikişsiz üretim için çalışıyoruz. Bu ürünler özellikle savunma sektörü, tersaneler ve boru hatlarında kullanılıyor. Biz burada üretimini yapacağız. Orta ve yüksek teknolojlü ürünler statüsünde buradaki üretimimiz.

Savunma sektörüne tedarikçi olarak giriyorsunuz değil mi?

Savunma sektörüne giriyoruz evet, bunun için şirket kurma aşamasındayız. Gedik Savunma ve Havacılık Teknolojileri gibi bir şirket olacak. Kaynak ve vana üretiminde çok güçlüyüz ve orası deniz, hemen her şeyi üretiyoruz. Büyük gemilerdeki buhar vanaları, uçak gemisi gibi devasa gemilerde bizim ürünlerimiz kullanılıyor. Bu vanalar özellikle, korozyona karşı korumalı ve pirinç, bronz vanalar. Yeni girişimimizle tamamen savunma sektörüyle ilgili bir yatırım planlıyoruz. Detayları henüz netleşmedi. Ama önceki yıl 1 milyar TL bütçe olarak planlamıştık. Bunu güncellemek gerekecek ve sanırım 2,5 milyar TL’lik bir yatırım olacak.



'İSTİKRAR İÇİN YOLCULUK BAŞLADI'

Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve İş Forumu'nda konuşan Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, "Enflasyonu düşürürken sıra dışı bir şey yapmayacağız, para politikalarının sıkılaştırılması işe yarayacak. Yılın ikinci yarısında enflasyon kayda değer oranda düşmüş olacak" dedi. Fiyat istikrarının ise 2028 itibarıyla sağlanmış olacağını vurgulayan Şimşek, "Yolculuk başlamış durumda" diye konuştu.

EKONOMİ SERVİSİ

HAZİNE ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve İş Forumu'nda enflasyona ilişkin mesajlar verdi.

Orta Vadeli Program'ın (OVP) fiyat istikrarına ve tek rakamlı enflasyona ulaşmayı amaçladığının altını çizen Şimşek, "İnanyoruz ki buraya ulaşmak için doğru programa sahibiz. 2028 itibarıyla fiyat istikrarını sağlamış olacağız, yolculuk başlamış durumda" dedi. "Mali sağlığı düzeltiyoruz, büyük depresyon kaynaklı hasarı onarıyoruz, eksikleri azaltıyoruz, daha da önemli bu kazanımları sürekli kılmak için yapısal reformlar uygulayacağız" diye konuştu. "Enflasyonu düşürürken sıra dışı bir şey yapmayacağız, konvansiyonel para politikalarını uygulayacağız, para politikalarının sıkılaştırılması işe yarayacak. Yılın ikinci yarısında enflasyon kayda değer oranda düşmüş olacak" diye konuştu.

'OVP İŞE YARIYOR'

Şimşek ayrıca, ekonomik büyümeyi sağlama konusunda yapısal reformların kilit rol oynadığının altını çizdi.



ŞİMŞEK
TARİH
VERDİ

"Rekabetçi bir ekonomi inşa etmek istiyorsanız, üretken bir ekonomi ortaya koymak istiyorsanız ve uzun vade büyüme potansiyelini geliştirmek istiyorsanız bunun tek yolu yapısal dönüşüm" diye Bakan Şimşek, şöyle devam etti:

"OVP programımızın işe yaradığına dair güçlü kanıtlar var. Mantıklı politikalar ve yapısal dönüşümlerin bir araya gelmesi, iyi bir anlatı... Bu, yatırımcı güvenini tekrar inşa etmeye yardımcı olacak, paranın değerinin artmasını sağlayacak. Enflasyonun azalması hızlanacak ve ekonomideki dengesizlikler bu şekilde dengelenmiş olacak. Programın planlanan çalışma şekli bu ve bu program çalışmaya, işe yaramaya başladı bile."

SUUDİLERE MESAJ: HEM BİZİM HEM ONLARIN MENFAATİNE

HAZİNE ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek'in Suudi Arabistan ile turizm işbirliğine yönelik açıklamaları da dikkat çekti. Suudi Arabistan'ın çok iddialı turizm hedefleri bulunduğunu ifade eden Şimşek, "Türkiye, bu hedeflerin gerçekleştirilmesinde yardımcı olabilir" dedi. "Çünkü mevsimler örtüşüyor; onların turizm mevsimi kış, bizimki genelde yaz ve sonbahardır" diye Şimşek, "Oradaki tesislerin yapılmasına ve işletmesine katkıda bulunabiliriz. Oraya tur operatörlerimiz ile turist götürmeye katkıda bulunabiliriz. Dolayısıyla Türkiye ile Suudi Arabistan'ın bu alanlarda işbirliği yapması hem bizim hem onların menfaatine. Tur operatörlerimiz yazın buraya nasıl turist getiriyorlarsa, para kazanarak, oraya da turist götürebilirler" ifadelerini kullandı.



'YATIRIMLAR SEÇİMDEN SONRA ARTACAK'

TÜRKİYE'nin risk primi gerilediğini ve kur oynaklığının azaldığını anlatan Şimşek, "Net portföy girişleri seçimlerden sonra ivme kazanacak" dedi. Şimşek, "Enflasyon

beklentileri düzeldiği için, piyasa enflasyonunun önümüzdeki 12 ayda yüzde 40'ın altına düşeceğini öngörüyor ve piyasa şu an hedeflediğimiz rakamlara çok yakın, bu da bize cesaret veriyor" diye

konuştu. Türkiye'de yaşanan tüm ilerlemelerin puanlama ajansları tarafından da görüldüğünü, bunu da puanlamalarına yansıtıklarına işaret eden Şimşek, "Türkiye'nin risk algısı şu andaki puanlardan

çok daha iyi durumda. Şu andaki puanlama kurumlarının Türkiye'ye verdiği puanın 2 basamak yukarısında. Şimdiden piyasalar, Türkiye'de daha az risk olduğunu düşünüyorlar" diye konuştu.



TÜRK-YUNAN GENÇLERİNE ORTAK YARISMA

YUNANISTAN ekonomisi dışlanmasından sonra da Dışişleri Bakanı Yardımcısı **Neviye Frangyannis** Türkiye-Yunanistan İş Forumu için geldiği Türkiye'de Hürriyet'e konuştu. Türkiye ve Yunanistan arasında ticaretin artmasıyla öğrenci ülkelerde ortak projeler geliştirileceğini belirten **Frangyannis** gençlere yönelik yeni bir yarışma açılmasına konusunda entelektüel olarak hazır olduğunu söyledi. **Frangyannis** "7 Aralık 2023'te Atina'da yaptığımız son toplantıda merkeziye **Başak Akçapar** ile gençlere yönelik yeni bir yarışma başlatıldı. Her iki tarafta da her iki ülkeden 16-28 yaş arasındaki orta ve üst sınıflı öğrencilerle öğrenciler, start-up yarış, ticaret ve sermaye odalarını aktif katılmaya teşvik etmek için bir yarışma düzenlemeyi bu istedi. Katılımcılar için spesifik konular belirlendi ve her iki tarafta da yarışma düzenlendi. Yarışma sonuçları, Akçapar ile birlikte değerlendirilecek. Yarışma sonuçları, ortak projeler olarak uygulanacak. İnanıyorum ki bu yarışma, iki tarafın da ortak desteğiyle başarılı olacaktır." diye konuştu.



Hande FIRAT
hifirat@hurriyet.com.tr

TERİM SON DERECE BAŞARILI
Yunanistan Dışişleri Bakanı Yardımcısı **Frangyannis** Hürriyet'e konuştu. Türkiye ve Yunanistan arasında ticaretin artmasıyla öğrenci ülkelerde ortak projeler geliştirileceğini belirten **Frangyannis** gençlere yönelik yeni bir yarışma açılmasına konusunda entelektüel olarak hazır olduğunu söyledi. **Frangyannis** "7 Aralık 2023'te Atina'da yaptığımız son toplantıda merkeziye **Başak Akçapar** ile gençlere yönelik yeni bir yarışma başlatıldı. Her iki tarafta da her iki ülkeden 16-28 yaş arasındaki orta ve üst sınıflı öğrencilerle öğrenciler, start-up yarış, ticaret ve sermaye odalarını aktif katılmaya teşvik etmek için bir yarışma düzenlemeyi bu istedi. Katılımcılar için spesifik konular belirlendi ve her iki tarafta da yarışma düzenlendi. Yarışma sonuçları, Akçapar ile birlikte değerlendirilecek. Yarışma sonuçları, ortak projeler olarak uygulanacak. İnanıyorum ki bu yarışma, iki tarafın da ortak desteğiyle başarılı olacaktır." diye konuştu.

İLİŞKİLERİMİZDE 'SAKİN SÜRÜCEYİZ'
Son dönemde Türkiye ile Yunanistan arasında güven artması adanlar gündemde. Hangi adımlar atıldı ve nasıl bir ilerleme sağlandı?
Türkiye ve Yunanistan arasında güven artması adanlar gündemde. Hangi adımlar atıldı ve nasıl bir ilerleme sağlandı?
Türkiye ve Yunanistan arasında güven artması adanlar gündemde. Hangi adımlar atıldı ve nasıl bir ilerleme sağlandı?

HEDEF 10 MİLYAR EURO
Gümrük Birliği Anlaşması'nın güncellenmesinin Türkiye-Yunanistan ilişkilerine katkı sağladığını düşünüyor musunuz?
Türkiye ile AB arasındaki Gümrük Birliği Anlaşması'nın güncellenmesi, özellikle Türkiye için büyük önem taşıyor. AB ile olan ticaretin artması, Türkiye için büyük önem taşıyor. AB ile olan ticaretin artması, Türkiye için büyük önem taşıyor.

YUNAN ADALARI DOSTLUK KOPRUSU
YUNANISTAN'ın Türkiye'ye Avrupa mülklerine sahip olma hakkı vermesi Yunanistan ile Türkiye arasında güven artması adanlar gündemde. Hangi adımlar atıldı ve nasıl bir ilerleme sağlandı?

OGRENCİ DEĞİŞİM PROGRAMLARI YOLDA
İki ülke arasında yeni projeler başlatıldı. Hangi adımlar atıldı ve nasıl bir ilerleme sağlandı?

POLAT A HOSGELDİN MESAJI
ACININ Polat'ın 100. doğum günü nedeniyle düzenlenen etkinlikte konuşan Polat, Türkiye-Yunanistan ilişkilerine değindi. Polat, Türkiye-Yunanistan ilişkilerine değindi.

Advertisement for Hürriyet newspaper, featuring a large portrait of Hande Firat and various headlines related to the Turkey-Greece relations and trade.

HÜRRİYET
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 09.02.2024
Sayfa: 5
Tiraj: 185655
StxCm: 106,28



2/2

Merkez'de takım ruhu

EKONOMİ NOTLARI

Sefer LEVENT
sevent@hurriyet.com.tr

TÜRKİYE Cumhuriyet Merkez Bankası'nın (TCMB) yeni başkanı **Fatih Karahan**, yılın ilk enflasyon raporunun sunumu için dün ilk kez kamuoyunun karşısına çıktı. Bir önceki başkan **Hafize Gaye Erkan**'ın ayrılması sonrasında ilk sınav olarak adlandırılan bu buluşma Karahan için kritik bir virajdı. Ataması sonrasında hem içerden hem de yurtdışından yapılan yorumlar son derece olumluydü. Deneyimli ve liyakatlı bir isim olarak anılan Karahan'ın **Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek** ile uyum içinde çalışacağı, kalıcı fiyat istikrarı için sıkı para politikasını sektöre ugratmadan devam ettireceği ifade edildi. Ancak yine de piyasalar Karahan'dan gelecek ilk mesajın çok önemsedü çünkü olası bir geri adım mesajı bir anda bütün planları değiştirebilirdi.

Toplantı sonrasında Karahan'ın geri adım bir tarafa kararlılık mesajını bir adım daha öteye koyduğunu söyleyebiliriz. Nedenini açıklamaya çalışalım.

KARARLILIK MESAJI

Öncelikle yeni yeni başkanın ilk sunumu oldukça net ve anlaşlırdı. Karahan dezenflasyonu tesis etmeye yönelik çalışmaların kararlılıkla devam edeceğini belirtti. Enflasyon hedefleriyle uyumlu seviyelere gelene kadar parasal sıkılığı korumakta kararlı olduklarına dikkat çeken Karahan, enflasyon görüntüsünde bozulmaya kesinlikle izin vermeyeceklerini, kalıcı fiyat istikrarına ulaşana kadar politika duruşlarını sürdürerek enflasyonu hedef patikaya düşürecek ve orta vadede ekonomiyi kalıcı fiyat istikrarına ulaştıracağını söyledi. Aslına bakarsanız bu mesajlar önceki dönemle benzerlikler taşıyordu. Oysa **Karahan'ın yeni dönemin en büyük farkı ekranlara sunumdan sonra yansıdı. Karahan sunum sonrasında soruları yanıtlamak için iki başkan yardımcısının yanına geçti. Bazı başkanlar geçmişte Para Kurulu üyeleriyle benzer görüntüler vermisti ancak biz ilk kez YÖNETİM KOMİTESİ'nde yer alan başkan yardımcılarının basın toplantısının soru-cevap kısmında aktif rol üstlendiğine şahit oluyorduk. İki Merkez Bankası Başkan Yardımcısı Hatice Karahan ve Cevdet Karahan gerekli hallerde bazen başkanın yönlendirmesi bazen de bizzat inisiyatif alarak kendi alanlarıyla ilgili sorulara yanıt verdiler. İşte bu tablo dün damgasını vuran en önemli gelişmeydi. Yeni başkan Fatih Karahan kurumsallığın yanı sıra kamuoyuna güçlü bir TAKIM RUHU mesajı da vermiş oldu.**

TECRÜBELİ YARDIMCILAR

Bilimyenler için başkan yardımcılarıyla ilgili küçük bir iki hatırlatma yapayım. **Hatice Karahan** 1999 Boğaziçi Üniversitesi İşletme Bölümü mezunu. 2006'da ABD Syracuse Üniversitesi'nde ekonomi doktorasını tamamlayan Karahan, aynı üniversite bünyesindeki Center for Policy Research'te araştırmalar yürüttü. Türkiye'ye döndükten sonra çeşitli üniversitelerde ders verdi; **TÜBİTAK, TİM, DEİK** ve **ISO** gibi gibi kuruluşlarda uzun yıllar **ekonomi danışmanlığı** yaptı. 2020 yılında profesör unvanı aldı. **Temmuz 2017'de T.C. Cumhurbaşkanlığı Başdanışmanlığına atandı.** Harvard Üniversitesi ve Columbia Üniversitesi'nde ekonomi alanında misafir akademisyen olarak 2 yıl süreyle görevde bulundu. 28 Temmuz 2023'te de Merkez Bankası Başkan Yardımcılığı'na atandı.

Osman Cevdet Akçay ise 1983'te Boğaziçi Üniversitesi Ekonomi Bölümü'nden mezun. The City University of New York, The Graduate School and University Center'da Ekonomi alanında 1990 yılında M.Phil ve 1992 yılında doktora derecesini aldı. **Hunter College, Baruch College'da Manhattan College, New York'da çalıştı.** 1992 yılında yardımcı doçent olarak Boğaziçi Üniversitesinde görev yaptı. Koçbank ve Yapı ve Kredi Bankası başekonomistliği görevlerini üstlendi. Temmuz-Ekim 2018'de T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı'nda danışmanlık görevinde bulundu. 28 Temmuz 2023'te Merkez Bankası Başkan Yardımcılığı'na atandı.

OKSİMORON ÇIKIŞI

Merkez Bankası'nda iki başkan yardımcısının da tecrübesi ortada. Basın toplantısında sorulara verilen cevaplar teknik olarak tatmin ediciydi, kararlılık ve kurumsallık mesajları da önemliydi.

Son bir not... **Cevdet Akçay** piyasaların oldukça önemsedüğü ve değer verdiği tecrübeli bir isim. Dün oldukça ilginç bir çıkış yaptı ve adeta toplantıya damgasını vurdu. Akçay, Merkez Bankası'nın yıl sonu enflasyon hedefleri olan yüzde 36'ya neden değiştirmesini teknik bakımdan açıkladı ve ekledi:

"36 hedefi iddialı; ama iddiasız hedef koyan merkez bankası bence oksimorondur."

Oksimoron, birbirleriyle çelişen ya da tamamen zıt iki kavramın bir arada kullanılması anlamına geliyor. Cevdet Akçay eleştirileri eleştirirken derdini belki net anlattı ama biraz gergin bir görüntü verdi. Aman dikkat Cevdet Hocam.... Şu anda ihtiyacımız olan en son şey Merkez Bankası'nda gerginlik.



Suudilerden 55 milyon dolarlık deprem kredisi

EKONOMİ SERVİSİ

SUUDİ Arabistan Kalkınma Fonu (SFD), Türkiye ile 55 milyon dolarlık yeni bir kredi anlaşması imzaladığını duyurdu. Anlaşma kapsamında, SFD Yönetim Kurulu Başkanı Ahmed Al-Khateeb, Türkiye Cumhuriyeti Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Hazine ve Maliye Bakan Yardımcısı Osman Çelik ve SFD İcra Kurulu Başkanı Sultan Al-Marshad'ın katılımıyla bir imza töreni gerçekleştirildi.

Söz konusu kredinin 'devlet okullarında depreme bağlı riskin azaltılması projesi' kapsamında kullanılması hedefleniyor. Bu kapsamda, İstanbul'da düzenlenen Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve İş Forumu'nda imzalanan anlaşma sonucu kullanılacak kredi ile yaklaşık 55 bin metrekare büyüklüğe sahip beş devlet okulunun rehabilite edilmesi amaçlanıyor. Proje kapsamında belirlenen



okulların, deprem sebebiyle oluşabilecek hasarlardan korunması hedefleniyor. Bu bağlamda, gerekli donanımın ve kaynakların okullara tahsis edilmesi, eğitim kalitesi ve verimliliklerinin sürekliliğinin devam etmesi de hedefler arasında yer alıyor.

SDF, son 40 yılda Türkiye'de enerji, sağlık, tarım ve eğitim gibi değeri 300 milyon doların üzerinde olan dokuz kalkınma projesi ve programını finanse etti.

TİCARETTE 5 MİLYAR DOLARLIK BEKLENTİ

HÜRRİYET

GÜNLÜK

GAZETE

ULUSAL

Tarih: 16.02.2024

Sayfa: 7

Tiraj: 185655

StxCm: 125,05



1/1

TİCARETTE 5 MİLYAR DOLARLIK BEKLENTİ

Türk Amerikan İş Konseyi (TAİK) Başkanı Murat Özyeğin, seçimlerden sonra birçok portföy yatırımcısının Türkiye'yi tekrar radarına aldığı, son dönemde F-16 tekrar olumlu adımların atılmasıyla da doğrudan yatırımların hızlanmasını beklediklerini söyledi. Türkiye'de 135 Amerikan firmasının 60 milyar dolarlık yatırım ile 100 bin kişiye istihdam sağladığını belirten Özyeğin, ABD ile ikili ilişkilerde yakalanan olumlu ivme ile dış ticaret hacminde 5 milyar dolarlık artış yakalanabileceğini kaydetti.



6 EYALETE 6 MİLYAR DOLARLIK İHRACAT

TAİK Başkanı Murat Özyeğin'in verdiği bilgiye göre, ABD toplam ihracatın yaklaşık yüzde 6'sının gerçekleştirildiği, Almanya'dan sonraki en önemli ikinci ihracat pazarı. Eyaletlere bakıldığında ise New Jersey, New York, Texas, Georgia, California ve Florida en çok ihracat yapılan eyaletler olarak öne çıkıyor. "Türkiye'nin bu eyaletlerin her birine ihracat 1 milyar doların üzerinde" diyen Özyeğin, "TAİK olarak eyalet komitelerimizle çalışmalarımıza devam ediyoruz" diye konuştu. Öte yandan, mayısta ABD Ticaret Bakanlığı'nın özel sektör işbirliğiyle Türkiye'de gerçekleştireceği Trade Winds Ticaret ve İş Geliştirme Forumu'na değinen Özyeğin, "50'den fazla ABD'li ihracatçı ve hükümet yetkilisi ile bir araya geleceğiz. Potansiyel işbirliklerinin doğması ve ticaret hacminin genişlemesi odağında yapılan bu konferansta Türkiye ikinci kez ziyaret edilecek tek ülke olma özelliğine sahip" dedi.

Gamze BAL

İSVEÇ'in NATO üyeliğine onay verilmesi, ardından gelen F-16 satışlarıyla ilgili adımlar, Türkiye-ABD ilişkilerinde önemli bir eşik ağıd" yorumlarına neden oldu. Bu durumun, iki ülke arasındaki ticareti artırması, Amerikalı yatırımcılarda Türkiye'ye ilgiyi yükseltmesi bekleniyor.

Hürriyet'e değerlendirmelerde bulunan Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türk Amerikan İş Konseyi (TAİK) Başkanı Murat Özyeğin, dünyanın en büyük fonlarının bulunduğu ABD'den son sekiz aydır Türkiye'ye ilginin arttığı yorumunu yaptı. Son dönemde siyasi ilişkiler düzleminde atılan stratejik adımların ticari ilişkilerde de olumlu yansımaları olacağına işaret eden Özyeğin, "Geçtiğimiz yıl 30 milyar dolar seviyesinde gerçekleşen ticaret hacmimizi son dönemde yakalanan olumlu ivme ile önümüzdeki yıl tekrar 35 milyar dolar seviyesine yükseltebileceğimize inanıyoruz" dedi.

60 MİLYAR DOLAR YATIRIM

Özyeğin'in verdiği bilgilere göre Türkiye'deki 135 Amerikan firması bugüne kadar yapılan 60 milyar dolarlık yatırım ile 100 bin kişiye istihdam sağlıyor.

Türkiye'ye yatırım yapan ülkelere bakıldığında Hollanda'dan sonra ikinci sırada ABD'nin yer aldığı söylenen Özyeğin, yatırımların hızlanması açısından doğru bir iklim yaşandığını altını çizdi. Özyeğin, "Türkiye'de faaliyet gösteren ABD merkezli şirket sayısının ve buna bağlı olarak yatırım miktarının çok daha yüksek olabileceğine inanıyoruz" şeklinde konuştu.

'TÜRKİYE TEKRAR RADARDA'

Seçimlerin ardından değişen ekonomi politikaları sonrası birçok portföy yatırımcısının Türkiye'yi tekrar radarına aldığı anımsatan Özyeğin, ABD'den gelecek yatırımların hız kazanmasını beklediğini ifade etti. "Seçim öncesi neredeyse 800'e yaklaşmış ülke risk primimiz 300'ü seviyelere kadar geriledi. Bankalar tekrar sendikasyon yenilemelerini yüzde 100'ün üzerindeki rasyolarda gerçekleştirilmeye başladı" diyen Özyeğin, şöyle devam etti: "Türkiye Varlık Fonu'nun 500 milyon dolarlık son tahvil arzına 7 milyar doların üstünde talep geldi. Kredi risk primimizin stabil seyrettiği noktada doğrudan yatırımların gelmesi beklenir ki, şu an ABD'li yatırımcılar tarafından bunun hızlanması adına her açıdan doğru bir iklim olduğunu düşünüyorum."



DEİK BAŞKANI OLPAK'TAN 2024 ROTASI YENİ TİCARET KORİDORLARI RADARIMIZDA

DEİK'te iş konseyi başkanlarının seçiminden sonra yeni hedefler verildi. Başkan Nail Olpak, 151 iş konseyinde yer alan üyelerine "Hangi ülkede cari açık daha fazlaysa oraya odaklanın" dediklerini belirtti. Olpak, "2024 yılı için yol haritamız hazır. Rotamızda daha fazla ticaret, radarımızda yeni ticaret koridorları ve ajandamızda ise ülke ve bölge bazlı spesifik hedeflerimiz var" dedi.



TRANSİT AVANTAJINI KULLANALIM

TRANSİT avantajları kullanmak önemli. Özellikle bizim ülkemize uğramayan transit ticaretten söz ediyorum. Özellikle emtia ticaretinde sık kullanılan bu ticarete trilyon dolarlardan söz ediyoruz. İsviçre, Hollanda, Singapur ve Dubai buna iyi örnek ülkeler olarak başı çekiyor. Peki bu nasıl oluyor? Mesela Hollanda diyor ki; gel şirketinin benim ülkemde kur, ben de sana vergi avantajı sunayım. Biz de farklı ülkelerin birbirleriyle olan ticaretinin bölgedeki merkez ofislerine Türkiye olarak ev sahipliği yapmalıyız."

MÜŞAVİRLİK FİRMALARI SATIN ALALIM

MÜTEAHHİTLERİMİZ, yurtdışından iş alırken yanlarında müşavirlerimiz oluyor. Her şeyi müşavirlik firmaları dizayn ediyor. Ticaret Bakanlığımız da onları destekliyor. Buna ilaveten özel bir teşvik mekanizması daha oluşturup, müteahhlik firmalarının dünyada önde gelen bazı müşavirlik firmalarını satın almalarını da sağlıyoruz. Dünya boyutunda dev projelerin kapısını aralıyoruz."

EKONOMİ SERVİSİ

DEİK Ekonomik İlişkiler Konseyi (DEİK) Başkanı Nail Olpak, cari açığı azaltmaya odaklı yeni yol haritasını açıkladı. DEİK Genel Merkezi'nde ekonomi basınıyla bir araya gelen Olpak, "İş dünyasının kuzey yıldızı" olarak tanımladığı DEİK'te 2024 rotasında daha fazla ticaret, yeni koridorlar ve ülke, hatta bölge bazlı özel çalışmalar yer aldığını söyledi.

135 YENİ BAŞKAN SEÇİLDİ

DEİK'te 151 iş konseyi bulunduğunu ve geçtiğimiz haftalarda bu konseylerin yönetim kadrolarının seçildiğini belirten Nail Olpak, "Bu yıl yeni kriterler getirdik. 16 iş konseyinde başkan seçildi. 70 konseyde de başkan değişti. Toplam 135 konseyde yeni dönem başkan ve yürütme kurulu üyeleri seçildi" dedi.

İş konseyi başkanlarından kesinlikle ilgili ülkeyle ithalat, ihracat, yatırım gibi ispat edilebilir ilişkiler beklediklerini aksi takdirde yeniden başkan aday olmama şartı getirdiklerini vurgulayan Olpak, yeni yönetimlerle bir kamp düzenlediklerini ve yeni yol haritasının paylaşıldığını ifade etti.

"2024 için yol haritamız hazır" diyen Olpak, bu haritanın ana arterlerini şöyle açıkladı...

İSRAİL SÜRECİ TAKİP EDİLİYOR

"Rotamızda daha fazla ticaret, radarımızda yeni ticaret koridorları ve ajandamızda ise ülke ve bölge bazlı spesifik hedeflerimiz var.

COVID-19 salgını ve Rusya-Ukrayna savaşı sonrası dünya büyük bir değişime girdi. Elbette şu an İsrail ile Filistin arasındaki süreç de yüreğimizi yakıyor. Ama önemli olan bundan sonrası için dünyanın İsrail'e karşı nasıl bir tutum ve duruş sergileyeceği. Bunu iyi takip etmek lazım.

YEŞİL DÖNÜŞÜM MÜ BARIYER Mİ?

Avrupa Birliği özelinde takip ettiğimiz en önemli konu AB Yeşil Mutabakatı ile Sınırda Karbon Düzenlemesi. Dolayısıyla gündemimiz yeşil dönüşüm ve yeşil ekonomi. Yeşil dönüşüm mü yoksa yeşil bariyer mi? Bu da önemli. Esasında karşımızda yeni bir yeşil ekonomi tarifi var: Buna uymayanlar, sürece adapte olamayanlar yeşil bariyerle karşı karşıya kalacaklar. Bu yeni sürece hazırlanmamız lazım. Bunun yanında dijital ekonomiyi konuşmalıyız. Dijital Teknolojiler İş Konseyi'mizde sağlıktan fintech'e kadar 10 ayrı disiplinde çalışan komitelerimiz var.

ÜLKE VE EYALET BAZLI ÇALIŞMA İSTİYORUZ

2024-2025 dönemi içinde DEİK olarak iş konseylerimizden bölge ve hedef bazlı çalışmalarını istiyoruz. Örneğin Amerika'yı iki ayrı direktörlüğe böldük. Latin Amerika ve Karayipler için ayrı bir direktörlük kurduk. ABD özelinde DEİK olarak sekiz eyalet komitemiz ile her eyalette 1 milyar dolarlık ticaret hedefimiz var. 100 milyar dolarlık ticaret hacmi hedefi için 50 eyaletin olduğu dev bir ülke olan ABD'de eyalet bazında çalışacağız.

Cari açığımız en fazla hangi bölgelerde veriyorsak, DEİK olarak bu açığı kapatmak üzere oraya ağırlık veren bir ticari diplomasi yaklaşımı içinde olacağız.

ORTADOĞU ROTASI

Önümüzdeki dönemde Ortadoğu ve Körfez rotası odağımızda olacak. BAE (Birleşik Arap Emirlikleri) özelinde enerji alanında yeniden Türkiye'ye ilgi var ve yeşil projelerle ilgileniyorlar. Yatırım için Türkiye'ye gelmek istiyorlar. Sudi Arabistan, Türk iş dünyasını Saudi 2030 vizyonu için davet ediyor. En büyük problemleri de iş yapacak firma bulamıyorlar. Ekiten orada iş yapmak için Suudlu ortamımız olması gerekiyordu ama artık böyle bir engel yok."

BİRLİKTE İLERLERSEK SÖZ SAHİBİ OLURUZ'

HÜRRİYET AVRUPA
DÜZENSİZ
GAZETE EK
YURTDIŞI

Tarih: 23.02.2024
Sayfa: 12
Tiraj: 327125
StxCm: 77,02



1/1



'BİRLİKTE İLERLERSEK SÖZ SAHİBİ OLURUZ'

TİCARET Bakanı Prof. Dr. Ömer Bolat, Slovakya'da gerçekleştirilen Dünya Türk İş Konseyi (DTİK) toplantısına katıldı. Türkiye'nin küresel ticaretteki güçlü konumunu ve ihracat hedeflerini anlatan Bolat, Türk iş dünyasının uluslararası başarılarını ve Türkiye'nin yatırımcılar için cazip bir destinasyon olduğunu söyledi: "Slovakya ile ekonomik ve ticari ilişkilerimizi derinleştirmek için iş birliği ve karşılıklı yatırım fırsatlarının önemini ele aldık. DTİK çatısı altında yapılan çalışmalarla birlikte yurt dışında önemli bir Türk iş dünyası ağının oluşması, Türk diasporasının oluşmasına katkı sağlarken, Ticaret Bakanlığı olarak vermiş olduğumuz desteklerle iş insanlarımız ve girişimcilerimizle birlikte belirlediğimiz yol haritamızı uygulamaya devam ediyoruz. Stratejilerimiz kapsamında, uluslararası rekabetçiliğimizi ve yatırım akışını artırarak, daha fazla ihracat, daha güçlü ekonomi, daha güçlü Türkiye hedefimizi iş insanlarımızın, girişimcilerimizin ve bizlerin desteğiyle emin adımlarla gerçekleştireceğiz."

DEİK VE DTİK İŞ FIRSATLARI SUNAR

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak ise "DEİK ve DTİK üyeliği iş fırsatları sunar. Bağlantıları kuvvetlendirir ve bir araya getirir. Üyelerini destekler, üyelerini küresel bir iletişim ağının parçası yapar. Yurt dışında yaşayan Türklerin Türkiye'de ve yaşadıkları ülkeye dair görüşlerini önemser, dilek ve taleplerini yetkili devlet kurumlarına iletir, güçlü bir Türk diasporası oluşumu için üyelerinin

girişini destekler" diye konuştu.

DİASPORA DİPLOMASİSİ

Toplantıya ev sahipliği yapan DTİK Slovakia Temsilcisi Hamza Ali Koptur da "Türkiye'nin milli gücüne yalnızca ekonomik açıdan değil, stratejik açıdan da değer katmayı hedefleyen DTİK, dünyanın dört bir yanında, bürokrasi, diplomasi, akademi, uluslararası işletme ve ticaret, kültür-sanat, spor gibi sahalardaki etkili mensuplarının birleşim adresi olurken, yurt dışındaki Türk öğrencilerin ve Türkiye dostlarının da bağıyla küresel düzlemdeki başarısı için çalışır" dedi.

AĞ OLUŞTURMAYI HEDEFLİYORUZ

DTİK Avrupa Temsilciler Kurulu Başkanı Turgut Torunoğulları da şu ana adar yaptıkları çalışmalar hakkında bilgi verdi. "Diaspora diplomasisi" vurgusu yapan Torunoğulları, şunları söyledi: "Bu diplomasi faaliyetlerimizle ekonomik ve akademik olarak kalkınmış, Türkiye kökenli ve Türkiye dostu iş insanları arasında bir koordinasyon ve ağ oluşturmayı hedefliyoruz. Türk şirketleri, Türk iş insanları ve yatırımcılar, Avrupa'da önu alınamaz şekilde ilerliyor ve geliyor. Bu ilerleme ve gelişmeyi belli bir sistem ve program dahilinde birlikte devam ettirmeliyiz. Anavatanımız siyasi, ekonomik ve sosyal olarak daha güçlü olurken, diasporamız ile bağımızı daha fazla artırıp onların gelişimine katkı sağlayarak bu topraklara ait olan değerlerimizle yeni dünya düzeninde daha fazla söz sahibi olacağız."

■ Mustafa KOYUNCU / BRATISLAVA

DEZENFLASYON YOLCULUĞU BAŞLADI

HÜRRİYET AVRUPA

Tarih: 17.02.2024

DÜZENSİZ

Sayfa: 7

GAZETE EK

Tiraj: 327125

YURTDIŞI

StxCm: 101,36



1/1

'DEZENFLASYON YOLCULUĞU BAŞLADI'

Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve İş Forumu'nda konuşan Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, "Enflasyonu düşürürken sıra dışı bir şey yapmayacağız, para politikalarının sıkılaştırılması işe yarayacak. Yılın ikinci yarısında enflasyon kayda değer oranda düşmüş olacak" dedi. Fiyat istikrarının ise 2028 itibarıyla sağlanmış olacağını vurgulayan Şimşek, "Yolculuk başlamış durumda" diye konuştu.

EKONOMİ SERVİSİ

HAZİNE ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve İş Forumu'nda enflasyona ilişkin mesajlar verdi.

Orta Vadeli Program'ın (OVP) fiyat istikrarına ve tek rakamlı enflasyona ulaşmayı amaçladığının altını çizen Şimşek, "İnanıyoruz ki buraya ulaşmak için doğru programa sahibiz. 2028 itibarıyla fiyat istikrarını sağlamış olacağız, yolculuk başlamış durumda" dedi. "Mali sağlığı düzeltiyoruz, büyük depremden kaynaklanan hasarı onanıyoruz, eksikleri azaltıyoruz, daha da önemlisi bu kazanımları sürekli kılmak için yapısal reformlar uygulayacağız" diyen Şimşek, "Enflasyonu düşürürken sıra dışı bir şey yapmayacağız, konvansiyonel para politikaları uygulanacak, para politikalarının sıkılaştırılması işe yarayacak. Yılın ikinci yarısında enflasyon kayda değer oranda düşmüş olacak" diye konuştu.

'OVP İŞE YARIYOR'

Şimşek ayrıca, ekonomik büyümeyi

ŞİMŞEK TARİH VERDİ

sağlama konusunda yapısal reformların kilit rol oynadığının altını çizdi. "Rekabetçi bir ekonomi inşa etmek istiyorsanız, üretken bir ekonomi ortaya koymak istiyorsanız ve uzun vade büyüme potansiyelini geliştirmek istiyorsanız bunun tek yolu yapısal dönüşüm" diyen Bakan Şimşek, şöyle devam etti: "OVP programımızın işe yaradığına dair güçlü kanıtlar var. Mantıklı politikalar ve yapısal dönüşümlerin bir araya gelmesi, iyi bir anlatı... Bu, yatırımcı güvenini tekrar inşa etmeye yardımcı olacak, paranın değerinin artmasını sağlayacak. Enflasyonun azalması hızlanacak ve ekonomideki dengesizlikler bu şekilde dengelenmiş olacak. Programın planlanan çalışma şekli bu ve bu program çalışmaya, işe yaramaya başladı bile."

SUUDİLERE MESAJ: HEM BİZİM HEM ONLARIN MENFAATİNE

HAZİNE ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek'in Suudi Arabistan ile turizm işbirliğine yönelik açıklamaları da dikkat çekti.

Suudi Arabistan'ın çok iddialı turizm hedefleri bulunduğunu ifade eden Şimşek, "Türkiye, bu hedeflerin gerçekleştirilmesinde yardımcı olabilir" dedi. "Çünkü mevsimler örtüşmüyor; onların turizm mevsimi kış, bizimki genelde yaz ve sonbahardır" diyen Şimşek, "Oradaki tesislerin yapılmasına ve işletmesine katkıda bulunabiliriz. Oraya tur operatörlerimiz ile turist götürmeye katkıda bulunabiliriz. Dolayısıyla Türkiye ile Suudi Arabistan'ın bu alanlarda işbirliği yapması hem bizim hem onların menfaatine. Tur operatörlerimiz yazın buraya nasıl turist getiriyorlarsa, para kazanarak, oraya da turist götürebilirler" ifadelerini kullandı.

'DEİK TO LOBBY FOR UPDATING CUSTOMS UNION WITH EU'

HÜRRİYET DAILY NEWS Tarih: 02.02.2024
HAFTADA 6 GÜN Sayfa: 9
GAZETE Tiraj: 6352
ULUSAL StxCm: 37,47



1/1

'DEİK to lobby for updating customs union with EU'

ISTANBUL

The Foreign Economic Relations Board (DEİK) will be lobbying for the modernization of the customs union between Türkiye and the European Union, says Nail Olpak, the president of DEİK.

The upcoming elections for EU Parliament pose a risk as the elections may slow down the process, Olpak told a group of journalists in Istanbul.

"Steps can be taken in this regard as of the second half of the year, which of course means some waste of time. We would like to see the decisions, which Türkiye has been looking for, taken before the elections and the customs union is updated as soon as possible," he said.

The other important issue DEİK keeps an eye on the relations with the bloc is the

EU Green Deal and the carbon border adjustment mechanism, Olpak added.

"The Green Transition and the Green Economy are on the agenda now... As the Turkish business world, we need to prepare for this new era, specifically in Europe, where Türkiye's largest export market," he noted.

The trade volume between Türkiye and the European Union is around \$200 billion,

but the customs union only covers industry and processed agricultural products, DEİK said in a statement, adding that the customs union needs to be rapidly updated to adapt to the requirements of today's trade environment.

DEİK has been reiterating this stance on behalf of the Turkish business community in meetings it holds with EU member countries, the board said.

TURKIYE SEEKS TO BOOST TRADE TIES WITH SAUDI

HÜRRİYET DAILY NEWS Tarih: 17.02.2024
HAFTADA 6 GÜN Sayfa: 9
GAZETE Tiraj: 6352
ULUSAL StxCm: 95,36



2/2

Türkiye seeks to boost commercial, economic ties with Saudi Arabia

ISTANBUL

Türkiye aims to increase bilateral trade volume up to \$30 billion in the medium term, Vice President Cevdet Yılmaz said.

Speaking at the Türkiye-Saudi Arabia Investment and Business Forum's gala dinner in Istanbul, Yılmaz recalled that the trade volume between the two countries reached \$6.8 billion in 2023, rising around 50 percent in two years.

Finance Minister Mehmet Şimşek, Saudi Arabia's Investment Minister Khalid A. Al-Falih and Tourism Minister Ahmed bin Aqil Al-Khatteeb along with [Nail Olpak](#), the president of the Foreign Economic Relations Board (DEİK) also attended the event.

It is a realistic goal to increase the bilateral trade volume in a balanced and rapid



manner to over \$10 billion in the short term, Yılmaz said.

To date, Saudi companies made investments worth \$2 billion in Türkiye, he added.

The "Century of Türkiye," its 2053 vision and Saudi Arabia's 2030 vision will provide

significant economic benefits not only to the two countries but to the entire region, he said.

"We want Turkish companies to take an active role in mega projects such as Neom and the Red Sea projects under Saudi Arabia's 2030 vision,

which includes investments of \$3.3 trillion."

The number of Saudi tourists visiting Türkiye increased by 65 percent in 2023 from a year ago to 830,000, Yılmaz also said. "We need to increase this figure to 1 million or even higher."

Saudi Arabia has ambitious targets for tourism and Türkiye can help Saudi Arabia achieve these goals, Şimşek told reporters at the event.

Türkiye, which has a well-developed construction sector, can contribute to the Saudi tourism industry by building and operating facilities there, Şimşek said.

"Tour operators may take tourists from Türkiye to Saudi Arabia. It is in both our and their interests for Türkiye and Saudi Arabia to cooperate in these areas," he added.



'Sürprizlerin her türlüüne hazırız'

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak Türk iş dünyası açısından küresel ticarette son durumu değerlendirdi ve **DEİK** ticari diplomasi faaliyetlerini aktardı.

DEİK'in gönüllülük esasına dayalı bir kurum olduğunun altını çizen Olpak, "20 Ocak'ta seçimleri yaptık. 151 iş konseyi için 190 başvuru oldu. Seçim kurulumuz var. Bu yılki seçimlerde 22 iş konseyi başkanımız 3. dönem kuralı yüzünden görevlerini bıraktı. 46 üyemiz ilk defa başkan oldu. Hiç kamu kaynağı kullanmıyoruz. 4 bin üyeye yaklaştık. İki konuda keskin çizgilerimiz var. Bunlardan biri bütçe konusu. Bütçesi açık veren başkan seçime giremiyor. İkinci konu bir ülkeye iş konseyi başkanı olmak istiyorsanız o ülke ile iş yapıyor olmalı. Bu iki konu DEİK'teki etkinliği de artırdı" dedi. DEİK'i, 'iş dünyamızın Kuzey Yıldızı' olarak ifade eden Olpak "2024-2025 dönemi içinde DEİK olarak iş konseylerimizden bölge ve hedef bazlı çalışmalarını istiyoruz. Türkiye'nin de bir avantajı var her türlü sürprize hazırlıklız" diye konuştu.



Ismail Şahin

Dünyanın zorlu süreçten geçtiği bir ortamda ticari ilişkileri yürütmek için strateji kurduklarını anlatan **DEİK** Başkanı **Nail Olpak**, "Avantajımız, her türlü sürprize hazırlıklı olmak" açıklamasında bulundu



'Müşavir alalım'

Olpak, yurt dışı müteahhitlerin önünü açacağını düşündüğü bir önerisini de şöyle dile getirdi: "Müteahhitlerimiz, yurt dışından iş alırken her şeyi müşavirlik firmaları dizayn ediyor. İnşaat şirketlerinin özel teşvik mekanizmasıyla dünyada önde gelen bazı müşavirlik firmalarını satın almalarını sağlamalıyız."

'Maç olumsuz yansımadı'

Suudi Arabistan ile ticaretin yüzde 150 artarak 6 milyar dolara ulaştığını belirten Olpak, "Yaşanan maç krizinden de etkilenmedik. Bu olaydan sonra Suudi yetkililerle bir araya geldik, temaslarımızı maçı krizi hiç olumsuz yansımadı. Suudi Arabistan'ın 'Vizyon 2030' projesi kapsamında müthiş bir inşaat faaliyeti var. İş yapacak firma bulamıyorlar. Eskiden orada iş yapmak için Suudlu ortağın olması gerekiyordu ama artık önümüzde böyle bir engel yok. Türkiye'nin oradaki projelerden ciddi bir pay alma şansı var" dedi.

Ülke ülke yol haritası

Olpak, **DEİK**'in stratejilerini şöyle sıraladı:

AMERİKA: Amerika kıtasını iki ayrı direktörlüğe böldük. Latin Amerika ve Karayipler için ayrı bir direktörlük kurduk. Hedefimiz her eyalette 1 milyar dolar ihracat.

İRAK: 2023'te yine en fazla ihracat yaptığımız 3. ülke oldu, çalışmalarımızı artıracacağız.

SURİYE: Ticaretimiz savaştan etkilenmedi devam ediyor.

İSRAİL: Geçen yıl 5.4 milyar dolarlık bir ticaretimiz var. Devlet olarak bize bir empoze yok.

MİSİR: Siyasi krize rağmen yatırımlar etkilenmedi.

ERMENİSTAN: Bu ülke ile de iş konseyi kurabiliriz. Bu konuda hazırlık yapıyoruz.

YUNANİSTAN: 4.4 milyar dolarlık bir ihracatımız var, krizlerden de etkilenmedi. Bunu sürdüreceğiz.

ÇİN: 'Kuşak ve yol girişimi' ile Çin 11 günde Avrupa'ya ulaşmaya başladı. 48 saatte Avrupa pazarına ulaşma avantajımızı kaybetmemeliyiz.

RUSYA: İthalatta 46 milyar dolarla Çin'i geçip bir numara oldu. Ödemeler ve para transferleri konusunda ABD elindeki en büyük kozu kullandı. 22 Aralık kararları ciddi bir risk oluşturuyor.

ALMANYA: Bir numaralı ihracat partnerimiz. Almanya ve Avrupa'da ihracat hacmimizi korumaya öncelik veriyoruz.

BAE: 8,5 milyar dolarlık ihracata ulaştık. BAE enerji alanında Türkiye'ye ilgi var ve yeşil projelerle ilgileniyorlar.

GÜMRÜK BİRLİĞİ: Gümrük Birliği'nin güncellenmesinin önünde zaman bakımından AB Parlamento seçimleri de bir yavaşlama riski oluşturuyor.

ASYA: 70 milyar dolar ticaret açığı verdiğimiz Asya-Pasifik bölgesine ihracatı artırmak için teşvikler verilmeli.

55 MİLYON \$'LIK KREDİ İÇİN İMZALAR ATILDI

MİLLİYET
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 22.02.2024
Sayfa: 7
Tiraj: 121754
StxCm: 55,64



1/1



55 milyon \$'lık kredi için imzalar atıldı

Suudi Arabistan Kalkınma Fonu (SFD), Türkiye ile 55 milyon dolar tutarında yeni kredi anlaşması imzaladığını duyurdu. Anlaşma kapsamında, Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Hazine ve Maliye Bakan Yardımcısı Osman Çelik, SFD Yönetim Kurulu Başkanı Ahmed Al-Khateeb ve SFD İcra Kurulu Başkanı Sultan Al-Marshad'ın katılımıyla bir imza töreni gerçekleştirildi.

Söz konusu kredinin "Devlet Okullarında Depreme Bağlı Riskin Azaltılması Projesi" kapsamında kullanılacağı hedefleniyor.

İstanbul'da düzenlenen Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve İş Forumu'nda imzalanan anlaşma kapsamında kullanılacak kredi ile yaklaşık 55.000 metrekare büyüklüğe sahip beş devlet okulunun rehabilite edilmesi amaçlanıyor. Proje kapsamında belirlenen okulların, deprem sebebiyle oluşabilecek hasarlardan korunması hedefleniyor. Bu bağlamda, gerekli donanımın ve kaynakların okullara tahsis

edilmesi, eğitim kalitesi ve verimliliklerinin sürekliliğinin devam etmesi de hedefler arasında yer alıyor. Konuyla ilgili açıklamada şunlar kaydedildi: "SFD finansmanlığında yürütülen proje, Suudi Arabistan Kalkınma Fonu'nun Türkiye ile olağan iş birliğini ilerletmesinde de yeni bir dönüm noktasını temsil ediyor. Proje, öğrencilere kaliteli bir eğitim sağlamayı ve ülkenin sosyo-ekonomik kalkınmasına katkıda bulunmayı teşvik etmeyi amaçlıyor. Bu proje aynı zamanda Kaliteli Eğitim maddesi de dahil olmak üzere, Birleşmiş Milletler Sürdürülebilir Kalkınma Hedefleri'nin gerçekleştirilmesini de destekliyor.

Eğitimin güçlendirilmesi, sosyal refahı ve ekonomik ilerlemeyi teşvik ederken, sürdürülebilir kalkınmanın ilerlemesi için önemli bir noktayı da temsil ediyor."

SDF, son 40 yılda Türkiye'de enerji, sağlık, tarım ve eğitim gibi değeri 300 milyon doların üzerinde olan 9 kalkınma projesi ve programını finanse etti.

● EKONOMİ SERVİSİ



Macaristan tamam hedef tüm Avrupa

Macaristan'ın başkenti Budapeşte'deki 2 büyük gayrimenkul projesinin yanına bir üçüncüsünü eklemeye hazırlanan Polat Holding, yeni yatırımlar için de birçok Avrupa ülkesini radarına aldı.

Polat Holding, ilk yurt dışı gayrimenkul projesi olan Budapeşte'de Tuna nehri manzaralı Duna Pearl'ü 75 milyon euro yatırımla tamamladıktan sonra yine Budapeşte'de ikinci gayrimenkul projesi olan City Pearl'ü Özaltın Holding ve Nurol Holding gayrimenkul yatırım ortaklığı ile 300 milyon euro yatırımla inşa ediyor.

Polat Holding Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Polat Macaristan'da düzenlenen basın buluşmasında yeni yatırımların da sinyalini verdi. Polat, "Konut projeleri ve enerjiyle ilgili Almanya, İngiltere, Hollanda, Sırbistan, Yunanistan ve Romanya için görüşmelerimiz devam ediyor. Acele etmiyoruz. Avrupa'nın ekonomisi savaşta ve enerji krizinden dolayı etkilendi" dedi. 250 bin metrekareselik tarihi bir alanda inşa edilen City Pearl projesini kademe kademe bitireceklerini söyleyen Polat, şu bilgileri paylaştı:

"Bu yıl 2 blokta toplam 620 daire var. Biri hazırda, diğeri ise sene sonu bitecek. Macaristan'da faizler düşüyor ve bu da alımı olumlu etkiliyor."

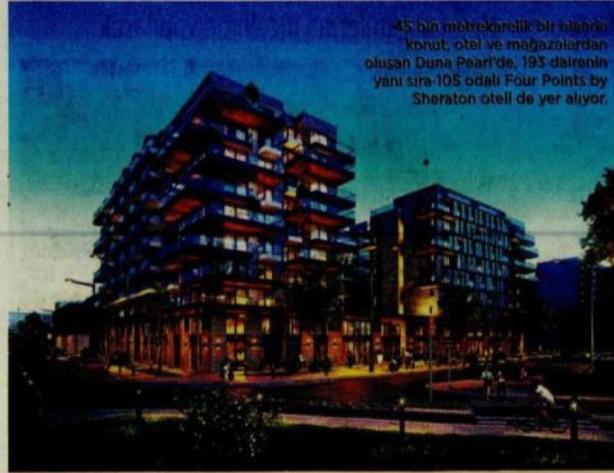
'Altın vize' dopingi

Polat, Macaristan yönetiminin gayrimenkulde belirli miktarda yatırım yapan yabancılara Avrupa'da serbest dolaşım hakkı sağlayacak Golden Visa (Altın Vize) hazırlığında olduğunu, ayrıntıları yakında belli olacak bu sistemin satışlarını daha hızlandıracağını söyledi. Macaristan'ın kendileri için önemine vurgu yapan Polat, "Şu anda enerjide de 200 megavat var ve geliştirmeye devam ediyoruz" dedi.



Serkan Arman
Budapeşte

Polat Holding, yurt dışındaki gayrimenkul ve enerji yatırımlarını Macaristan'ın ardından Avrupa'ya yayıyor. Adnan Polat, Almanya, İngiltere, Hollanda, Sırbistan, Yunanistan ve Romanya'da görüşme yaptıklarını söyledi



45 bin metrekareselik bir alanda konut, otel ve mağazalardan oluşan Duna Pearl'de, 193 dairenin yanı sıra 105 odalı Four Points by Sheraton oteli de yer alıyor.

Türk seramiğinin kalitesi yüksek...

Bu yıl Ege Seramik 52. yaşını, Ege Vitrifiye ise 30. yaşını kutluyor. Toplantıda yer alan Ege Seramik ve Ege Vitrifiye Yönetim Kurulu Başkanı Murat Polat, "Seramik ve vitrifiye sektöründe dünyada savaş veriyoruz. Türkiye'de üretilen seramik gerçekten dünya standartlarında.

Bütün dünya fuarlarına katılıyoruz. Şimdilik ihracatta ve iç pazarda yüzde 50 - 50 gidiyoruz. Hem Ege Seramik, hem de Ege Vitrifiye'de modernizasyon ve teknoloji yenileme sürecini başlattık. Vitrifiyede 3 milyon euro, seramikte de 12 milyon euro'luk yatırımlar" dedi.



Ege'de fırsat rüzgârı esiyor

DEİK Türkiye - Macaristan İş Konseyi Başkanı olarak görev yaptığı 3 dönemde sorunları çözdüklerini ve ticareti artırdıklarını anlatan Adnan Polat, şimdi ise Türkiye - Yunanistan İş Konseyi Başkanı olduğunu hatırlatarak şunları söyledi:

"İlişkileri, ticareti geliştirmek ve sorunları çözebilme için elimizden geleni yapacağız. İş insanlarını kullanmaları gerekiyor. Bazen çok zor görünen meseleler çok kolay çözülebiliyor. Enerjiye Ege Denizi dünyanın en önemli rüzgâr koridorlarından. O kadar çok şey yapılabilir ki. Macaristan'la da, Yunanistan'la da ticareti, turizmi artırmak lazım."

Kentsel dönüşüme yeni model gerektiğini de söyleyen Polat, "Bu konuyu suistimal edenler için engelleyici unsur olmalı. Piyalepaşa Türkiye'de özel sektör eliyle yapılan en büyük dönüşüm projesi. Biz tabii tedbirli gitmek istiyoruz. Sırtımıza taşıyabileceğimiz kadar yük vuracağız" dedi.

SUUDİ DEVLERDEN YATIRIM ÇIKARMASI

MİLLİYET
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 13.02.2024
Sayfa: 6
Tiraj: 121754
StxCm: 106,34



1/1

Suudi devlerden yatırım çıkarması

Enerjiden bankacılığa, savunmadan havacılığa 120'yi aşkın Suudi şirket yatırım fırsatlarını incelemek ve Türk şirketleriyle temas kurmak için İstanbul'a geliyor



Türkiye 120'yi aşkın Suudi Arabistanlı şirketi ağırlayacak. Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi ve Invest Saudi işbirliğinde İstanbul'da düzenlenecek **iş forumunda**, Türkiye'nin büyük altyapı projelerinde kullandığı Kamu - Özel İşbirliği (KÖİ) modeli ile İstanbul Finans Merkezi hakkında yatırımcılara bilgi verilecek. Forumda, Suudi Arabistan'ın enerji, bankacılık, madencilik, savunma ve emlak devleri Türk şirketlerle temas edecek.



Mehmet Nuri Ersoy'un yanı sıra, Suudi Arabistan Krallığı Yatırım Bakanı Khalid A. Al Falih ve Suudi Arabistan Krallığı Turizm Bakanı Ahmed Bin Aqil Al-Khateeb'in de katılımı bekleniyor.

Hazine ve Maliye Bakanlığı ile **Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu**'nun da düzenleyicileri arasında yer aldığı foruma turizm, altyapı, inşaat, enerji, dijital teknolojiler, gıda, sağlık hizmetleri, ilaç, elektronik aletler, otomotiv ve finansal hizmetler sek-

törlerinden Türk ve Suudi şirketler katılacak. Forumda, Türkiye'nin büyük altyapı projelerinde kullandığı KÖİ modelindeki fırsatlar Suudi yatırımcılara tanıtılacak.

Yeni ticaret alanları

Türkiye'nin finans stratejisinde önemli yere sahip olan İstanbul Finans Merkezi hakkında yatırımcılara bilgi verilecek forumun, Türk şirketlerine yeni ticaret alanları yaratmak için önemli fırsat ve teşvikler sunacağı belirtiliyor. Suudi şirketlerin katılımıyla inşaat ve altyapı konularında bağımsız panel düzenlenecek olan forumda, ticaret ve sanayide çevreye uyumlu yeşil yatırım ortamı oluşturulması ve gıda güvenliğinde işbirliği de masaya yatırılacak.

Forumda katılacak Suudi Arabistanlı şirketler arasında Saudi Aramco, Saudi Gold Refinery, Saudi National Bank, Riyadh Bank, Saudi Airlines ve Saudi Telecom Company de var.

Fırsatlar tanıtılacak

Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi ve Suudi Arabistan'ın ulusal yatırım teşvik platformu Invest Saudi işbirliğinde 16 Şubat'ta İstanbul'da düzenlenecek **iş forumuna**; Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek ile Kültür ve Turizm Bakanı



TÜRKİYE VE S. ARABİSTAN İÇİN TURİZM, İNŞAAT VE SAVUNMADA İŞBİRLİĞİ FIRSATI

MİLLİYET
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 17.02.2024
Sayfa: 5
Tiraj: 121754
StxCm: 64,01



1/1

Türkiye ve S. Arabistan için turizm, inşaat ve savunmada işbirliği fırsatı

Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, 'Türkiye - Suudi Arabistan Yatırım ve İş Forumu'nda yaptığı konuşmada, turizm, inşaat ve savunma sektörlerinde iş birliği fırsatları olduğunu söyledi.

Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi ve **Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK)** organizasyonu ile İstanbul'da gerçekleştirilen forum 2 ülkeden 1000'den fazla kişiyi bir araya getirdi.

Bakan Mehmet Şimşek'in yanı sıra Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy, Suudi Arabistan Yatırım Bakanı Khalid A. Al Falih, Suudi Arabistan Turizm Bakanı Ahmed Al Khateeb, Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkanı Burak Dağhoğlu ve **DEİK** Başkanı **Nail Olpak**'ın da katıldığı forumda Suudi Kalkınma Fonu ile Hazine ve Maliye Bakanlığı arasında yapılan resmi iş anlaşması (G2G) ile birlikte 6 iş birliği anlaşması (G2B) ve 21 iş anlaşması



(MoU) imzalandı. Bakan Şimşek konuşmasında şunları dile getirdi:

"Özellikle turizm Türkiye'de çok büyük bir başarı hikayesi. Türkiye şu an gelen turist sayısında dünya dördüncüsü. Bu alanda çok büyük deneyimimiz ve kaynaklarımız var. Suudi Arabistan'a yardımcı olabiliriz. Bir başka alan inşaat sektörü. İnşaat Türkiye küresel oyuncularından. Suudi Arabistan savunma sanayisini yerleştirmeyi amaçlıyor. Biz,

birlikte tasarlamak, geliştirmek, birlikte üretim ve küresel ihracat projelerine açığız. Suudi Arabistan'da sürdürülebilir büyüme için 2030 vizyonu doğrultusunda yeni bir yola çıkıldı. Ülkelerimiz arasında bir STA imzalanırsa ticari bağlarımızı güçlendirmek için bu önemli bir fırsat olacaktır. Böylece turizm, inşaat ve savunma - havacılık gibi alanlarda daha ciddi ortaklıklara imza atabiliriz."

● EKONOMİ SERVİSİ



Türkiye ve Yunanistan ticareti geliştirecek

Türkiye ve Yunanistan arasındaki ticari ilişkileri geliştirmek amacıyla Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) tarafından düzenlenen Türkiye-Yunanistan İş



Adnan Polat

Forumu, DEİK'in Sarıyer'de bulunan merkezinde, Ticaret Bakan Yardımcısı Mustafa Tuzcu, Yunanistan Dış İşleri Bakan Yardımcısı Kostas Fragoiannis, DEİK Türkiye-Yunanistan İş Konseyi Başkanı Adnan Polat, DEİK Dijital Teknoloji İş Konseyi Başkanı Erdem Erkul, T.C. Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Proje Direktörü Onur Kanan, Türk ve Yunan iş insanlarının katılımıyla yapıldı. Forumu yaklaşık 200 katılımcı ve 75 firma katıldı.

DEİK Türkiye-Yunanistan İş Konseyi Başkanı Adnan Polat, "Şimdi uzun yıllardır Yunanistan ve Türkiye

ilişkileri olması gereken yerde değildi. Fakat aralık ayında Cumhurbaşkanımızın Yunanistan ziyareti ile orada 15 maddelik bir iş birliği anlaşması imzalandı. Bir de şuna baktığımız vakit Türkler ve Yunanlılar millet

olarak birbirlerine çok yakınlar. Esasında bir problemleri yok. Biz de şunu düşündük. Dedik ki liderler böyle yapıyorsa biz de geriye dönüp geçmişte yaşanan sıkıntıları unutalım önümüze bakalım, ticareti geliştirelim, ilişkileri geliştirelim, sosyal hayatı da geliştirelim. Ve o yönde de bir toplantı düzenledik DEİK çatısı altında. 75 civarında iş adamı katıldı, bakan yardımcıları, bürokratları katıldı. Herkes aynı istek içerisinde. Muhakkak ki, biz dış ticaretimizi, ilişkilerimiz, yatırımlarımızı değişik sektörlerde geliştirmek için iki tarafta çok istekli" diye konuştu.

● DHA

"SLOVAKYA İLE TİCARET HACMİNİ 5 MİLYAR DOLARA ÇIKARMAYI HEDEFLİYORUZ"

NASIL BİR EKONOMİ
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 21.02.2024
Sayfa: 5
Tiraj: 42297
StxCm: 69,86



1/1

BAKAN BOLAT, BRATISLAVA'DA TÜRKİYE-SLOVAKYA İŞ FORUMU'NA KATILDI

"Slovakya ile ticaret hacmini 5 milyar dolara çıkarmayı hedefliyoruz"

Ticaret Bakanı Ömer Bolat, Bratislava'da yapılan Türkiye-Slovakya İş Forumu'nda, iki ülke arasındaki ekonomik ve ticari ilişkileri güçlendirecek yeni işbirliği fırsatlarını ele aldıklarını belirterek, "İkili ticaret hacmimizi kısa vadede 3 milyar dolara, orta vadede ise 5 milyar dolara çıkarmayı hedef olarak belirledik" ifadesini kullandı.

Bolat, sosyal medya hesabı X'ten yaptığı paylaşımında, Slovakya Başbakan Yardımcısı ve Ekonomi Bakanı Denisa Sakova ile Türkiye-Slovakya İş Forumu vesilesiyle iki ülke iş dünyasının temsilcileriyle bir araya geldiklerini bildirdi.

Forumda, iki ülke arasındaki ekonomik ve ticari ilişkileri güçlendirecek yeni işbirliği fırsatlarını ele aldıklarını belirten Bolat, şunları ifade etti: "İkili ticaret hacmimizi kısa vadede 3 milyar dolara, orta vadede ise 5 milyar dolara çıkarmayı hedef olarak belirledik. Yeşil dönüşüm, dijitalleşme ve mobilite, işbirliğimizi güçlendirebileceğimiz ana alanlar olarak öne çıkıyor.



Forumda, Türkiye'nin dinamik ekonomisi, stratejik konumu ve güçlü ticaret ağıyla yatırımcılara cazip fırsatlar sunduğunu belirterek, Slovak şirketlerini, Türkiye'nin sunduğu yatırım imkanlarından faydalanmaya davet ettik."

Jetko deklarasyonu imzalandı

Bakan Bolat, Türkiye-Slovakya Ekonomi ve Ticaret Ortak Komitesi (ETOK/JETCO) Kurucu Deklarasyonu'nu imzalayarak ikili ilişkilerde yeni bir sayfa açtıklarını bildirdi. ETOK Kurucu Deklarasyonu Toplantısı kapsamında Sakova ile görüştiklerini ve ETOK Kurucu Deklarasyonu'nu imzaladıklarını belirten Bolat, şu değerlendirmede bulundu: "JETCO, ekonomik ve ticari

ilişkilerimizi stratejik bir ortaklığa dönüştürerek, her iki ülkeden iş dünyası topluluklarıyla omuz omuza çalışmamızı sağlayacak. İş Forumu kapsamında DEİK ile Slovakya Ticaret ve Yatırım Geliştirme Ajansı arasında İş Birliği Mutabakat Zaptı'nın imzalanmasına şahitlik ettik"

Bolat, her iki belgenin imzalanmasını Türkiye ile Slovakya arasındaki ekonomik ve ticari ilişkileri derinleştirecek kurumsal bir çerçeve oluşturulması için önemli bulduklarını, 2023 yılı itibarıyla 2,3 milyar dolarlık ticaret hacmiyle iki ülke arasındaki en yüksek rakama ulaştığını bildirdi.

Slovakya ile ikili ilişkilerde otomotiv, inovasyon, bilişim, yenilenebilir enerji başta olmak birçok sektörde karşılıklı büyük bir potansiyel bulunduğu işaret eden Bolat, "Bu potansiyelin ETOK/JETCO mekanizması kapsamında iki ülke Ticaret ve Ekonomi bakanları olarak açığa çıkması için çaba göstereceğiz" ifadesini kullandı.



DIŞ EKONOMİK İLİŞKİLER KURULU BAŞKANI NAİF OLPAK SOHBET TOPLANTISINDA AÇIKLADI:

İhracat yeni koridorlar arıyor

DEİK Başkanı Olpak, ticaret duvarlarıyla birlikte yeni ticaret koridorlarının da yeni gündemleri olduğunu söyleyerek, "Yeşil duvar veya bloklaşma var her yerde. Bir de ticaret yolları ile koridorlar var. Örneğin Çin'in ve Kuşak ve Yol projesi var önümüzde. Orta Koridor önemliyken, Güney koridor ile mesela Süveyş Kanalı sıkıntısı var. İş dünyamız açısından Orta koridoru, AB Yeşil Mutabakatı kadar risk taşıyan bir alan olarak görüyoruz" dedi.

VAHAPMUNYAR

DIŞ EKONOMİK İLİŞKİLER KURULU (DEİK) Başkanı Naif Olpak, DEİK çarşısı almındaki **İş Konseyleri** seçimlerinin tamamlanmasından ardından bir sohbet toplantısı düzenledi. Olpak, toplantıda DEİK'in ve **İş Konseyleri**'nin yeni dönem stratejilerini anlattı.

Ticaret duvarlarının ve bloklaşmaların yanında artık bir de yeni ticaret koridorlarını konuştuklarını söyleyen Olpak, "Ticaret duvarları iki türü biçiminde öne çıkıyor. Yeşil duvar veya bloklaşma var her yerde. Bir de ticaret yolları ile koridorlar var. Örneğin Çin'in Kuşak ve Yol projesi var önümüzde. Orta Koridor önemliyken, Güney koridor ile mesela Süveyş Kanalı sıkıntısı var. İş dünyamız açısından Orta koridoru, AB Yeşil Mutabakatı kadar risk taşıyan bir alan olarak görüyorum. Çin, Avrupa'ya ürünlerini en kısa sürede göndermek istiyor. Bu süreyi 45 günden 11 güne düşürmüş vaziyettedir. Biz ise buradan 3 gün içinde AB'ye ürün gönderen bir ülke olarak, bu lojistik üstünlüğümüzü kaybetmeden bu bloğa dahil olmalıyız" açıklamasını yaptı.

Orta koridorun yanı sıra ABD'nin aldığı 22 Aralık kararları nedeniyle Rusya tarafında ödemelere para transferleri konusunda ciddi bir risk oluşturduğuna dikkat çeken Naif Olpak Türkiye'nin, önemli bir fırsat oluşturmasına karşın transit ticaretten yeterince yararlanamadığını dile getirdi.

Olpak, "Bundan sonra Türkiye'nin ihracatının her yıl 30-40 milyar dolar artması zor görünüyor. Çünkü, dünya ekonomisi yavaşlıyor, küresel ticarete talep daralıyor. Bu durumda sapağan başka tavşan çıkarmak gerekiyor. Örneğin, hizmet ihracatına yüklenmemizde yarar var" dedi.

Naif Olpak'ın konuşmasından satır başları özetle şöyle:

■ 20 Ocak tarihinde DEİK İş Konseyleri 2023 Yılı Seçimli Olağan Genel Kurullarını gerçekleştirdik. Biz kamudan destek almayan ve kendi adlatlarıyla faaliyet gösteren bir iş dünyası stil topluluğuyuz.

■ 70 İş Konseyi Başkanımız değişti. 46 DEİK üyemiz ilk defa İş Konseyi Başkanı oldu. Mevcut 22 Başkanımız ise 3. dönem kuralı gereğince görevini bıraktı. 65 Başkanımız da görevlerine tekrar seçildi.

■ 2024 yılı için yol haritamız hazır. Rotamızda daha fazla ticaret, radarımızda yeni ticaret koridorları ve ajandamızda ise ülke ve bölge bazlı spesifik be-

EXİMBANK'IN UYGUN FİNANSMAN DESTEĞİYLE MÜTEAHHİTLERİN DÜNYADAKİ PROJE SAYILARI ARTAR

■ Önümüzdeki dönemde Ortadoğu ve Körfez bölgesinde büyüme olacak.

■ Rusya tarafında ise ödemeler ve para transferleri konusunda ABD elindeki en büyük kozu kullanıyor. Dolayısıyla 22 Aralık kararları önümüzde ciddi bir risk oluşturuyor. Bankacılık işlemleri konusunda atılacak adımlar pek çok ülkeyi doğrudan etkileyecektir.

■ Gümrük Birliği'nin güncellenmesinin önünde zaman bakımından AB Parlamento seçimi de bir yavaşlama riski oluşturuyor. Ancak yılın ikinci yarısından itibaren bu konuda adımlar atılacaktır, bu da elbette zaman kaybı demektir.

■ ABD üzerinde DEİK olarak 8 eyalet komitemiz ile her eyalette 1 milyar dolar ticaret hedefimiz var. 100 milyar dolarlık ticaret hacmi hedefi için 50 eyaletin olduğu dev bir ülke olan ABD için eyalet bazında çalışacağız.

■ Transit ticaretten de yeterince faydalanmadığımızı düşünüyoruz. Özellikle bizim ülkemize uğramayan transit ticaretten söz ediyoruz. Özellikle emtia ticaretinde sık kullanılan bu ticarete trilyon dolarlardan söz ediyoruz. İsviçre, Hollanda, Singapur ve Dubai buna en iyi örnek ülkeler olarak bizi çekiyorlar.

■ Bizde de bürokrasi açısından

baştağımızda bununla ilgili bir karar da çıktı ama biraz eksiklikleri oldu. Revizit mevzuata göre kurumsal vergisi indirmeyi Merkez'i nedeki firmalar için bu uygulamaya getirdik. Biz de fiziki mekan sermayesini yapmamız diye ilgili makamlarımıza şikâyetini belirttik. Minimum sermaye şartı için 250 bin yerine 500 bin dolar sermaye olsun dedik. Yine mevzuatta elde edilen gelirin bir sonraki beyanname verme dönemine kadar ülkeye getirilme şartı vardı bunun da özellikle vadeli yapılan satışlar için risk oluşturduğuna ifade ederek işlemin yapıldığı tarihten itibaren 1 yıl içerisinde

ülkemize getirilmesinin daha uygun olacağını ifade ettik.

■ Müteahhitletirmiz, yurt dışından iş alırken yanlarında partnerlerinden birisi de müşterilerimiz oluyor. Her şeyi müşterilerimizle birlikte yapıyoruz. Özellikle inşaat sektöründe, firmaların satın alınması da sağlanabilir diye düşünüyoruz. Çünkü bu yöntem, müteahhitletirmiz yapan firmaların önünü açar.

■ Bugün Türk Eximbank uygun finansman desteği sunarsa, müteahhitletirmiz dünya çapında aldığı projelerin sayısı artacak, onlar o projelerin ürünlerini Türkiye den

götürülecek ve mal ihracatında yaşanan sıkışıklığı da bir nebre aşmış olacaktır. Çünkü artık belli bir yere gelmiş mal ihracatında, buna eşlik ettirecek bu tip hamleler yapmalıyız.

■ Eximbank bu konuda 3 tane önemli adım attı. Yeni ekonomi yönetimiyle birlikte günlük 300 milyon TL'ye inen bir reeskont kredisi tutan vardı. Bu elbette yeterli değildi ve şu an 10 katına çıktı, daha da arttıracak. İhracatçının reeskont oranıyla ilgili ciddi sıkıntı vardı.

Rakam olarak yüzde 36 ile ihracatçı reeskont kredisi kullanılabiliyor duruma geldi. Bu çok önemli bir destek.

INTERMODAL ULAŞTIRMA ALTYAPISI

■ Küresel büyümenin 2023 ve 2024 yıllarında yüzde 3 civarında olması beklenmektedir. Küresel enfasyonun aşağı giden eğilimiyle, faiz artırım sürecinin de sona yaklaştığına dair beklentiler öne çıkmış durumda.

Multimedya, küresel finansal koşulların bir miktar gevşeyecek. Bu, küresel anlamda bir fırsat olabilir.

■ Küresel ticaretteki RCEP ve AICTA gibi iş birliği mekanizmaları, yeni bölgesel iş birlikleri ve yeni ticaret yolları yolcularını somut hale gelmesi yeni ulaşım imkanlarıyla mümkün. Bu çerçevede birbiriyle entegre.

intermodal ulaştırma altyapısı öne çıkıyor. Çin'in Kuşak Yol Projesi ile ABD'nin "Daha İyi Bir Dünya için Yeniden İnşa Edin" (Build Back Better World) Projesi ve AB'nin Küresel Geçit Projesi'ni (Global Gateway) bu çerçevede değerlendiriyoruz.

■ Ticaret Bakanlığımızın sorumluluğunda yürütülen AB Yeşil Dönüşüm ve Sınırda Karbon Düzenlemesi de, öncelikli belli sektörleri kapayıcı gibi görünse de, devreye girince, şartları sağlanıyorsa, yeni ek vergiler, yeni ek bariyerler demek. Zaten var olan vize ve tarım karnesi bariyerlerine ek olarak, bu unsurlar da gündemimizde olacak.

BÖLGELER BAZINDA ÖNE ÇIKAN BAŞLIKLAR

■ Amerika Bölgesi: 2024'te 3 eyalette önemli faaliyet planlıyoruz. Öncelikli hedefimiz ise her eyalette 1 milyar \$ ihracata ulaşmak.

■ Avrupa Bölgesi: Gümrük Birliği'nin modernizasyonu için köklü çalışmaları destek vermeye devam edeceğiz. Vizyoner önemli başlıklarımız, her ortamda takıyıcı olmaya devam edeceğiz.

■ Orta Doğu ve Körfez Bölgesi: Geçtiğimiz yıl Körfezde ilişkilerimizi düzenlemeye Orta Doğu ve Körfez Bölgemizi canlandırdık. Sadece Arabistan örneğinde geçtiğimiz 12 ay içerisinde 4 İş Forumu, 4 Yıvartık Masa Toplantısı gerçekleştirdik.

değerlerimiz var.

■ Dünya haritasında açılış eliniyle rastgele nereye koyarsanız, neredeyse her noktada "Ticari Diplomasi" anlayışıyla çalışan DEİK'i, arkasında da Türkiye markasını

görüyorsunuz.

■ Tedarik zincirinin içinde kavram değişiklikleri oldu. Lojistik, artık ulaşılabiliyorluk olarak önümüzde çıktı. Bir de bu bizim nearshoring ve friendshoring boyutu söz konusu.

■ Tek kaynağa bağlı kalmak ise rekabete bizim kendi ayağımıza siktığımız bir risk olarak karşımıza çıktı.

■ Örneğin çip krizi, ayçiçek yağ krizlerinde biz bunu başımıza gelenler birlikte çok iyi öğrendik ve tecrübe ettik.

■ AB özelinde takip ettiğimiz en önemli konu AB Yeşil Mutabakatı ile Sınırda Karbon Düzenlemesi. Dolayısıyla gündemimiz Yeşil Dönüşüm ve Yeşil Ekonomi. Hatta Dünya Bankası'nın gündeminde dahi bu başlıklar ön planda yüksek sesle konuşuluyor.

■ Buna uymayanlar, süreçte adapte olamayanlar yeşil bariyerle karşı karşıya kalacaklar. Dolayısıyla Türk iş dünyası olarak en yüksek ihracatı gerçekleştirdiğimiz Avrupa Bölgesi özelinde bu yeni süreçte hazırlanmamız lazım.



EXİMBANK'IN SERMAYESİ SON 7 AYDA 3'ÜNCÜ KEZ ARTTI

İhracatçılara ilave 120 milyar TL kredi desteği sağlanacak

Türk Eximbank yeni hizmet binasını açtı. Açılışa; Ticaret Bakanı Ömer Bolat, Hazine ve Maliye Bakanlığı Bakan Yardımcısı Osman Çelik, Türk Eximbank Genel Müdürü Ali Güneş, Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanı Mustafa Gültepe, **Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK)** Başkanı Nail Olpak, İstanbul Sanayi Odası Başkanı (İSO) Başkanı Erdal Bahçıvan, İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagıç, Müstakil Sanayici İş İnsanları Derneği (MÜSİAD) ve çok sayıda ihracatçı katıldı.

Açılış töreninde konuşan Ticaret Bakanı Ömer Bolat, Türk Eximbank'ın 2023'te yaklaşık 42 milyar dolarlık destek sunduğunu hatırlatarak, "17 bine yakın şirket, yüzde 85'i KOBİ olmak üzere Eximbank kredilerinden yararlanabiliyor. Yani Eximbank kredileri üç, beş tane büyük gruba verilen bir kredi değil, yüzde 85'i KOBİ'lere veriliyor. Bu yıl 50 milyar dolar destek sunması hedeflenmişti. Ama Hazine ve Maliye Bakan Yardımcımız Osman Çelik, belki planlamadan, belki bilerek bir müjde verdi; Eximbank'ın sermayesi temmuzdan bu yana 7 ay içinde üçüncü defa artırılmış oldu. Eximbank'ın sermayesi 11,8 milyar lira artırılarak 35 milyar 700 milyon liraya çıkarıldı. Bu 11,8 milyar liranın anlamı 120 milyar lira ilave kredi imkanı de-

Eximbank'ın sermayesinin temmuzdan bu yana 7 ay içinde üçüncü defa artırıldığını kaydeden Ticaret Bakanı Ömer Bolat, "Eximbank'ın sermayesi 11,8 milyar lira ilaveyle 35 milyar 700 milyon liraya çıkarılmış oldu. Bu 11,8 milyar liranın anlamı 120 milyar lira ek kredi imkanı demektir" diye konuştu.

Yeni kaynak girişleri yolda

Yeni genel müdürlük binasının bankada başlattıkları stratejik dönüşüm ve yeniden yapılandırma çalışmalarının bir vitrini olduğu vurgulayan Türk Eximbank Genel Müdürü Ali Güneş şunları söyledi: "Eximbank'ın nakdi kredi desteklerine erişimi kolaylaştırmak adına teminat mektubunun yanı sıra Türk bankacılık sektöründe kabul görmüş olan diğer kredi teminatlarıyla da çalışmaya başladık. Sınırda karbon vergisi düzenlemesi kapsamında Eximbank'ta sürdürülebilirlik süreçlerini oluşturduk ve kredi

taahsis politikalarının ana unsuru haline getirdik. Bu sene içerisinde çok ciddi anlamda sürdürülebilir temali yeni kaynakların arayışı içerisindeyiz. Buradaki çalışmalarımız son aşamaya geldi. Önemli bir miktarda kaynak girişi sağlamayı hedefliyoruz. Yine ihracatımızın yeşil ve dijital dönüşümle ilgili projelerini desteklemek üzere Ticaret Bakanlığımızla beraber uygun maliyetli, uzun vadeli kredi paketleri konusundaki çalışmalarımızla son aşamaya geldik."

mehtir" ifadelerini kullandı.

150 bin ihracatçı hedefi

İhracat artışının daha fazla üretim, yatırım, istihdam ve döviz geliri anlamını taşıdığı için altını çizerek Bolat, sözlerini şöyle sürdürdü: "Onun için hep her kelimemizden bir tanesi hep ihracat, ihracat olmaktadır. İhracata dayalı büyüme Orta Vadeli Program'ın ana mottosu, eksendir.

ihracatına geçen yıl Ticaret Bakanlığımızın bütçesinin yüzde 60'ını verdik. Bu yıl 23 milyar lira civarında bir destek planlamamıza rağmen ihracatımızın artması durumunda Hazine ve Maliye Bakanlığımızın da kapısı açık olacak. İhracatçılarımıza yönelik yeni destek paketleri üzerinde de çalışıyoruz."

6 ayda 3 kat artış

Türk Eximbank'ın sermaye yapısını güçlendirdiklerini kaydeden Hazine ve Maliye Bakan Yardımcısı Osman Çelik, "7 ayda 3 defa sermaye artırımını gerçekleştirdik. 6 ayda 3 kat bir nakdi sermaye artışı oldu. Bu bakanlık olarak, hükümet olarak Eximbank'a verdiğimiz değer de bir göstergesidir. Bu stratejik dönüşümün en önemli yönlerinden bir tanesi, ihracatçıların maliyetlerini azaltacak, teminat ihtiyaçlarını azaltacak şekilde bir çalışma içine girme noktasındaki gayretlerdir. Sermaye artışının ana sebeplerinden biri de sermaye ihtiyacı duymadan, sermaye yeterlilik sorununda sıkıntı yaşamadan tedbirli bir şekilde kredibilitesi yüksek firmalarımızdan başlamak üzere teminat ihtiyacını azaltmak dolayısıyla hem krediye ulaşımı kolaylaştırmak hem de kredi maliyetlerini azaltmayı hedefliyoruz." ifadelerini kullandı.

İSTANBUL - EKONOMİ

NASIL BİR EKONOMİ

Tarih: 22.02.2024

HAFTADA 6 GÜN

Sayfa: 3

GAZETE

Tiraj: 42297

ULUSAL

StxCm: 181,88



2/2



"Bankalar ortak ATM sistemiyle 500 milyon \$ tasarruf sağlayacak"

Bakan Şimşek, kamu bankalarının dahil olduğu ortak ATM sistemi sayesinde, orta vadede 500 milyon dolar tasarruf sağlanacağını söyledi. Şimşek, "Türkiye'nin ATM Merkezi Projesi, bugün itibarıyla 5 bin 200 ATM ile Türkiye'nin 81 ilinde hizmet veren, aylık 35 milyar lirayı bulan 20

milyon finansal işlemin gerçekleştirildiği bir sistem haline gelmiştir" dedi.

Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, 2023 yılında uygulamaya aldıkları Türkiye'nin ATM Merkezi (TAM) Projesi'nin, bugün itibarıyla 5 bin 200 ATM ile Türkiye'nin 81 ilinde hizmet veren bir sistem haline geldiğini belirterek, "Proje tamamlandığında TAM'a üye tüm bankaların optimize edilmiş ATM sayıları 19 bine ulaşacak. Proje ile orta vadede 500 milyon doları bulan tasarruf sağlanmış olacak." dedi.

Bakanlığın himayesinde kamu bankaları ve kamu katılım bankalarının dahil olduğu, verimlilik ve tasarrufun sağlanması amacıyla 2023 yılında uygulamaya alınan Türkiye'nin ATM Merkezi Projesi meyvelerini vermeye başladı. Şimşek, platforma dahil her bankanın ATM yönetimi için ayrı olan yazılım geliştirme, lisanslama, saha hizmetleri, ATM operasyonları gibi maliyet kalemlerini ortaklaştırılarak tek merkezden yönetilmesini sağladıklarını dile getirerek, şu ifadeleri kullandı: "2023 yılında uygulamaya aldığımız TAM Projesi, bugün itibarıyla 5 bin 200 ATM ile Türkiye'nin 81 ilinde hizmet verilen, aylık 35 milyar lirayı bulan 20 milyon adet finansal işlemin gerçekleştirildi-

■ TAM'da işlem adedi benzerlerinden çok fazla

Şimşek, dünyadaki benzer örneklerde kullanıcıların sadece, para çekme ve bakiye görüntüleme gibi kısıtlı işlem seti (3-6 işlem) ile ortak ATM'leri kullanabildikleri TAM projesinde, bankaların tüm işlem setine erişim sağlanabildiğini bildirdi. Mevcut müşteri deneyimi korunarak 1000'i aşkın işlem gerçekleştirilebildiğine dikkati çeken Şimşek, TAM Projesi'ni benzerlerinden ayıran diğer uygulama farklılıklarını şu sözlerle anlattı: "Örneğin, ortak ATM projelerinde işlemler her bankanın kendi sistemi üzerinde

gerçekleştirilirken, TAM'da tek platform üzerinde yönetilen bir sistem kullanılıyor. TAM'ın tüm yazılımların tekilleştirilmiş ve standart hale getirilmiş, teknolojik ve mimarisel itibarıyla genişleme ve büyümeye açık bir platform olarak tasarlanmış olması da teknoloji çağında önemli bir avantajı beraberinde getiriyor. TAM Platformu'nda, TAM üyesi banka müşterileri için temel bazı ücret ve komisyon uygulamalarının ortadan kalkması da hem kullanıcı maliyetlerini hem de üye bankaların maliyetlerini azaltıyor."

gi bir sistem haline gelmiştir. Böylelikle, uygulanan ölçek ekonomistyle altyapı ve işletim maliyetlerinde tasarruf ve verimlilik artışının yanı sıra finansal hizmetlere erişimde de büyük kolaylık sağlanmıştır."

Projeyle dair ileriyeye dönük hedeflerini de paylaşan Şimşek, "Proje tamamlandığında TAM'a üye tüm bankala-

rın optimize edilmiş ATM sayısını 19 bine ulaşacak. Bankaların ATM ithalatı kaynaklı giderlerinde önemli ölçüde azalma yaşanacak. Diğer operasyon ve saha maliyetlerindeki azalış ve nakit optimizasyonu sayesindeki tasarruf ile birlikte, Proje ile orta vadede 500 milyon doları bulan tasarruf sağlanmış olacak." dedi.

■ Suudi Arabistan Kalkınma Fonu'ndan 55 milyon dolar kredi

Suudi Arabistan Kalkınma Fonu ile imzalanan krediyle, yaklaşık 55 bin metrekare büyüklüğe sahip 5 devlet okulunun rehabilite edilmesi amaçlanıyor. Suudi Arabistan Kalkınma Fonu (SFD), Türkiye ile 55 milyon dolar tutarında yeni bir kredi anlaşması imzaladığını duyurdu. SFD'nin açıklamasına göre, Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Hazine ve Maliye Bakan Yardımcısı Osman Çelik, SFD Yönetim Kurulu Başkanı Ahmed Al-Khateeb ve SFD İcra Kurulu Başkanı Sultan Al-Marshad'ın katılımıyla anlaşmaya yönelik imza töreni gerçekleştirildi. Söz konusu kredinin "Devlet Okullarında Depreme Bağlı

Riskin Azaltılması Projesi" kapsamında kullanılması hedefleniyor. İstanbul'da düzenlenen Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve İş Forumu'nda imzalanan anlaşma kapsamında alınacak kredi ile yaklaşık 55 bin metrekare büyüklüğe sahip 5 devlet okulu rehabilite edilecek. Proje kapsamında belirlenen okulların, deprem sebebiyle oluşabilecek hasarlardan korunması hedefleniyor. Bu bağlamda, gerekli donanım ve kaynakların okullara tahsis edilmesi, eğitim kalitesi ve verimliliklerinin sürdürülmesinin devam etmesi sağlanacak. SFD finansmanlığında yürütülen proje, Fon'un Türkiye ile olağan işbirliğini ilerletmesinde de yeni

bir dönüm noktasını temsil ediyor. Proje, öğrencilere kaliteli bir eğitim sağlamayı ve ülkenin sosyo-ekonomik kalkınmasına katkıda bulunmayı teşvik etmeyi amaçlıyor. Proje aynı zamanda, "Kaliteli Eğitim" maddesi de dahil olmak üzere, Birleşmiş Milletler Sürdürülebilir Kalkınma Hedefleri'nin gerçekleştirilmesini de destekliyor. Türkiye'deki eğitim sektörünü destekleme ve ülkenin dünya standartlarında bir eğitim sunma hedefini güçlendirmeyi amaçlayan SFD, son 40 yılda Türkiye'de enerji, sağlık, tarım ve eğitim gibi alanlarda değeri 300 milyon doların üzerinde olan 9 kalkınma projesi ve programını finanse etti.



BAKAN URALOĞLU, TÜRK VE CİBUTİLİ İŞ İNSANLARININ KATILDIĞI TOPLANTIDA KONUŞTU:

Kızıldeniz'in alternatifi üzerinde çalışmalıyız

Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu, Cibuti'de DEİK ve Cibuti Ticaret Odasının düzenlediği etkinliğe katıldı. Türkiye'nin, dünyanın her tarafında olduğunu vurgulayan Uraloğlu, Türk Hava Yollarının 130 ülkede 343 noktaya uçuş gerçekleştirdiğini, 4 saatlik uçuş mesafesiyle 67 ülkeye gidilebildiğini anlattı. Türkiye ve Cibuti'nin stratejik konumuna değinen Uraloğlu, "Bugün Kızıldeniz'de ve Süveyş Kanalı'nda yaşanan sıkıntılar var. Onun için alternatifler üzerinde mutlaka beraber çalışmamız gerekir. Alternatif ulaşım yollarının diğer ulaşım yollarından, diğer ticaret yollarından yük alması gerekiyor, artan yeni yükleri alması yerli olacak. Dolayısıyla alternatifleri artırmamızda fayda var" dedi.

Uraloğlu, iki ülkenin ticaret hacmine dikkati çekerek, potansiyeli



lin artırılması gerektiğini söyledi. Türkiye'nin sömürgeci bir ülke olmadığını vurgulayan Uraloğlu, "Kimse de bizi sömürememiş. Dolayısıyla bizim bütün ilişkilerimiz karşılıklı çıkar ve kazan-kazan politikasına dayanmaktadır. Bu anlamda da Cibuti ile bu süreçte daha hızlı ilişkiler sürdüreceğimize inanıyorum" diye konuştu. Uraloğlu, Türkiye'nin Cibuti'de enerji ve madencilik alanında güzel işler yapabileceğine dikkati çekerek, iki ülke arasında uygulanan çifte vergilendirme uygulamasının kaldırılması gerektiğini sözlerine ekledi.

"Dostluk bağları fırsata dönüşmeli"

Cibuti Ticaret ve Turizm Bakanı Muhammet Warsama Dirieh de ülkesinin turizm alanında potansiyeli bulunduğunu vurgulayarak, ticaret hacminin 10 yılda

Cibuti'de kendisini evinde gibi hissettiğini belirten Bakan Abdulkadir Uraloğlu (solda), Cibuti Belediye Başkanı Said Davut Muhammed ile birlikte İstanbul Meydanı'nın açılışını gerçekleştirdi.

4'e katlandığını söyledi. İki ülke arasında standardizasyon ve kalite alanında mutabakat zaptının imzalandığına işaret eden Dirieh, "Gıda güvenliği, önem atfettiğimiz bir konudur. Kızıldeniz'de yaşanan olaylar gıda alanında, un ve makarna konusunda büyük sıkıntı yaşatmıştır. Bu anlamda iki ülke mevcut dostluk bağlarını kullanarak imkanları fırsata dönüştürmelidir" dedi.

DEİK Türkiye-Cibuti İş Konseyi Başkanı Volkan Kazova da liman ve altyapı yatırımlarının artmasıyla Cibuti'nin modernizasyon sürecinde Türk iş dünyasının önemli rol oynayacağını ifade ederek, "Cibuti'nin Doğu Afrika'nın ticaret ve finans merkezi olacağına inanıyoruz. Jeotermal ve yenilenebilir enerji potansiyeli bulunan Cibuti ile bu alanda işbirlikleri gerçekleştirebiliriz" diye konuştu.



TÜSİAD'da Murat Özyeğin bırakıyor, yerine İzzet Özilhan mı geliyor?

TÜSİAD'ın olağan genel kurul toplantısı yarın gerçekleştirilecek. İstanbul'da Swissotel the Bosphorus'ta yapılacak genel kurul seçimli ancak Başkan Orhan Turan görevine devam edecek. Genel kurulda Tuncay Özilhan'dan boşalacak Yüksek İstişare Konseyi (YİK) Başkanlığı'nı ise Ömer Aras devralacak. QNB Finansbank Yönetim Kurulu Başkanı olan Aras, 2003-2007 yılları arasında TÜSİAD'da yönetim kurulu üyeliği yaptı. 2015 yılından bu yana da Yüksek İstişare



KULİS
Necla Dalan
necla.dalan@nbn.com.tr

Konseyl'nde ve konseyin başkan yardımcılarında biri... Diğer başkan yardımcısı Ömer Koç, Ümit Boyner ve Arzuhan Doğan Yalçındağ'dan oluşuyor... Peki başkanlığa devam eden Orhan

Turan'ın yönetim kurulunda değişiklik olacak mı? Kulilerde Turan'ın birkaç isim değişikliği dışında aynı yönetim kuruluyla yola devam edeceği konuşuluyor. Süttaş Yönetim Kurulu Başkan Vekili Serpil Veral, Sabancı Holding Sanayi Grubu Başkanı, Brisa, Kordsa, Temsa Motorlu Araçlar ve Temsa Ulaşım Araçları Yönetim Kurulu Başkanı Cevdet Alemdar, Dimes CEO'su Ozan Diren, Koç Holding Dayanıklı Tüketim Grubu Başkanı Fatih Kemal Ebiçlioğlu ve Esas Holding CEO'su Çağatay Özdoğan yönetim kurulundaki görevlerine devam

edeceği söylenen isimlerden...

Yedekten asile geçecek, Ömer Mert'in de adı geçiyor
Yönetim kurulundaki en büyük değişiklik Fiba Grubu Yönetim ve İcra Kurulu Başkanı Murat Özyeğin ile olacak. Başkan Yardımcısı olan Murat Özyeğin, **Dünya Ekonomik Hıçkırık Kurulü**'na bağlı Türk Amerikan **İş Konseyi'nde** (TAİK) Başkanlık görevini üstlendi ve TÜSİAD yönetiminden ayrılma kararı aldı. Yönetime yeni girecek isimler konusunda TÜSİAD kulislerinde biraz nabız yokladım. Yönetim

kurulu yedek listesinde olan İzzet Özilhan'ın bu genel kurulda asıl listeye dahil olacağı konuşuluyor. Bu geçiş gerçekleşirse dernekte hem Yönetim Kurulu hem de Yüksek İstişare Konseyi Başkanlığı yapan baba Tuncay Özilhan, bayrağı oğlu İzzet Özilhan'a devretmiş olacak. Kulilerden edindiğim bir diğer bilgi ise Fibabanka Genel Müdürü Ömer Mert'in de yönetim kuruluna gireceği yönünde... Yani Özyeğin ayrılıyor ama onun yerine Fiba Grubu'nu Ömer Mert temsil edecek. Görünen o ki TÜSİAD'da köklü

sanayicilerin çocuklarının ağırlığı artıyor. Son dakika bir değişiklik olmazsa eski başkan yardımcılarında Sinan Tara'nın oğlu Mehmet Tara ve Onursal Başkan Erkut Yücaoğlu'nun oğlu Bedil Can Yücaoğlu yeni dönemde de yönetimde olacak. Şimdi onlara İzzet Özilhan katılacak. Bu arada Serpil Veral de eski başkanlardan Muharrem Yılmaz'ın kardeşi... Yedek üyeler arasında da eski başkanlardan Cem Boyner'in kızı Ayşe Boyner, Bülent Eczacıbaşı'nın oğlu Emre Eczacıbaşı ve Erol Bilecik'in oğlu Kaan Bilecik var.



S. Arabistan ile üç sektörde işbirliği

YENER KARADENİZ/İSTANBUL

Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi ve **Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK)** organizasyonu ile düzenlenen Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve **İş Forumu**, yoğun bir katılım ile gerçekleşti. Etkinliğe Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek ile Kültür ve Turizm Bakanı Ersoy, Suudi Arabistan Yatırım Bakanı Khalid A. Al Falih, Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkanı Burak Dağlıoğlu, **DEİK** Başkanı **Nail Olupak** ve **DEİK**/Türkiye-Suudi Arabistan **İş Konseyi** Başkanı Haçim Süngü'nün yanı sıra iki ülkeden 2 bine yakın iş insanı katıldı.

STA yatırım ve ticareti hızlandıracak

Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve **İş Forumu**'nun açılışında konuşan Hazine ve Maliye Bakanı Şimşek, iki ülke arasında iş fırsatları ve Türkiye ekonomisi politikasına yönelik hazırladığı bir sunum ile başladı. Türkiye ve Suudi Arabistan'ın iki doğal ortak olduğunun altını çizen Şimşek, "İki ortak Türkiye'nin çok önemli bir orta vadeli programı var. Çeşitlilik ile ilgili zengin bir ekonomisi, AB ile sağlam ilişkileri var ve Orta Asya'ya açılan bir kapı aynı zamanda. Suudi Arabistan da doğal kaynaklar ile kutsanmış ancak yakın gelecekte de kendini çeşitlendiren bir ülke. 2030 vizyonu çerçevesinde çok yüksek miktarda yatırımlar söz konusu. Türkiye ve Suudi Arabistan'ın benzer ve tamamlayıcı özellikleri var. O nedenle iki ülke arasında Serbest Ticaret Anlaşması (STA) iki ülke arasında yatırım ve ticareti hızlandıracaktır. Bu bağları geliştirmek ve derinleştirmek önemli. Turizm ortaklığı bu noktada öne çıkıyor. Turizm sezonları birbirini kesmiyor. Türkiye'de ciddi deneyim ve kaynak var. Suudi Arabistan'a otellerin geliştirilmesi ve insan kaynağı konusunda yar-

Türkiye-Suudi Arabistan **İş Forumu**'nda konuşan Hazine ve Maliye Bakanı Şimşek, Türkiye'nin Suudi Arabistan'a turizm konusunda insan kaynağı ve geliştirme konusunda yardımcı olabileceğini söyledi. Bakan Şimşek, inşaat ile savunma ve havacılıkta da ortaklık yapabileceğini kaydetti.



"Cari açık ilk yarıda 30 milyar doların altına inecek"

Türkiye'nin borçluluğunun gelişmekte olan birçok pazara göre düşük olduğuna dikkat çeken Bakan Mehmet Şimşek, şu bilgileri paylaştı: "Kamu-özel şirket borçlarını bir araya alırsanız bile, küresel gelişmekte olan piyasaların yarısından daha az ve dünya ortalamasının üçte birinden daha az. Cari açığın GSMH'nin yüzde 2,5'inden daha azına düşmesini bekliyoruz. Cari açık aşığı doğru düşünmeye başladık bile, doğru yolda olduğumuzu düşünüyoruz. Cari açık bu

yılın ilk yarısında 30 milyar doların altına inecek. Türkiye'de büyüme güçlü. Geçti bir yavaşlama görüyoruz ancak bu büyümeyi yeniden inşa etmek ve orta vadede sürdürülebilir yüksek büyümeyi sağlamak için yapısal reformlar kilit alanlardan biri. Rekabetçi bir ekonomi inşa etmek istiyorsanız, üretken bir ekonomi ortaya koymak istiyorsanız ve uzun vade büyüme potansiyelini geliştirmek istiyorsanız bunun tek yolu yapısal dönüşüm."

dımei olabiliriz" dedi.

"Türkiye'nin inşaat sektöründeki birikimine de dikkat çeken Şimşek, "Dünyada büyük oyuncularla biriyiz. Bu da Suudi Arabistan'a katkıda bulunabileceğimiz başka bir alan. Suudi Arabistan'da bu alanda dünyanın en büyük projeleri başladı ve biz bunun bir parçası olmak istiyoruz. Bir diğer alan ise savunma sanayii. Türkiye savunma ve havacılıkta son 20 yılda çok büyük ilerleme kaydetti. Bu üretim ve ihracatta da açıkça görülüyor. Suudi Arabistan da savunma sanayinde yerleşme hedefliyor. Bu konuda birlikte tasarımı ve üretim ve geliştirme projelerine açığız" açıklamasında bulundu.

"Suudi Arabistan kapıları sonuna kadar açtı"

DEİK Başkanı **Nail Olupak** ise açılışta yaptığı konuşmada geçen yıl yapılan etkinliği işaret ederek o dönem atılan tohumların meyvelerinin alınmaya başladığını, görüşmelerin devam ettiğini söyledi. Olupak, "Geride kalan dönemde ivme kazanan ilişkilere daha da odaklanarak nasıl ilerletilmesi konusunda da görüşmelerimiz oldu. İki ülke arasında sektörler ile alakalı komiteler kurulması konusunda kararlar alındı. Mütteahhittik konusunda önemli yatırım fırsatları var. Bu konuda Suudi Arabistan'a destek vermek istiyoruz. Turizm bir diğer alan. Suudi Arabistan'ın 2030 viz-

"2028 itibarıyla fiyat istikrarını sağlamış olacağız"

Sunumunda Türkiye ekonomisi ve Orta Vadeli Program'a da değinen, Orta Vadeli Program'ın fiyat istikrarına ve tek rakamli enflasyonu ulaştırma amaçladığını altını çizen Şimşek, "İnşaatı ki buraya ulaşmak için doğru programa sahibiz. 2028 itibarıyla fiyat istikrarını sağlamış olacağız, yavaş yavaş başlamak durumunda. Mali sağlık düzeltiyoruz, büyük depremden kaynaklanan hasarı onarıyoruz, eksikleri azaaltıyoruz, daha da önemli bu kazanımları sürekli kılmak için yapısal

reformlar uygulayacağız. Enflasyonu düşürürken sıra dışı bir şey yapmayacağız. konvansiyonel para politikalarını uygulayacağız, para politikalarını sıkılaştırmasız işleyeceğiz. Yılın ikinci yarısında enflasyonu kayda değer oranda düşürmüş olacağız. Enflasyon azaltılmasına giden yol, enflasyonun bu yıl yüzde 30'ların ortalarına düşmesini, gelecek yıl yüzde 14 civarına düşmesini, 2026'da tek basamaklıya düşmesini hedefliyoruz. Bu, küresel deneyimle uyumlu bir öngörü."

yonunu biliyoruz. Türk şirketlerine kapıları sonuna kadar açtıklarını ifade ediyor Suudi Arabistanlı yetkililer. Problemleri çözmek için bu radarlar. 3. ülkelerle ortak iş yapmak çok konuştuk ama hayata geçiremedik'imiz konulardan. Bunu da özel bir gündem maddesi olarak almamız lazım" dedi.

DEİK/Türkiye-Suudi Arabistan **İş Konseyi** Başkanı Haçim Süngü ise, Türkiye-Suudi Arabistan ilişkilerinin ne kadar güçlü ve verimli olduğunu düzenlenilen konferansa katılımdan anlaşıldığını belirterek, "İki ülke arasında önemli bir ticari ilişki potansiyeli söz konusu. Günden güne artan ticaret hacmi, özellikle de turizmde yaşanan ge-

leşmeler iki ülkenin birbirine ne kadar bağlı ve güçlü olduğu gösteriyor" dedi.

Türkiye daha geniş bir bölgeye açılan bir kapı

Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkanı Burak Dağlıoğlu Türkiye ve Suudi Arabistan'ın farklı sektörlerde ve alanlarda birbirini tamamladığını belirterek, özellikle gıda güvenliği, yeşil dönüşümde bu tamamlayıcılığı tartışmak için bir ortam oluşturulmaya çalışıldığını söyledi. Dağlıoğlu, "Bu etkinliğin ismi yatırım ve **İş Forumu** İş dünyasının son dönemdeki çabalarıyla birlikte ikili ilişkiler büyüyor. Geçen yıl Türkiye'nin Suudi

Arabistan'a ihracatı yüzde 100'ün üzerinde arttı. Hedefimiz Suudi Arabistan'ın Türkiye'ye yatırım yapmasını" diye konuştu.

Dağlıoğlu, Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve **İş Forumu** sonrasında somut çıktılar beklendiklerini belirterek, "Suudi kardeşlerimize kilit bir hatırlatma yapmak istiyorum. Türkiye'yi göz önünde bulundururken lütfen Türkiye dışındaki kapasitelerimizi de göz önünde bulundurun. Türkiye'nin iş pazarı büyük ancak Türkiye aynı zamanda daha geniş bir bölgeye açılan bir kapı" değerlendirmesinde bulundu.

Bu yıl 1 milyon Suudi Arabistanlı turist bekleniyor

Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Ersoy, Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve **İş Forumu** kapsamında düzenlenen panelde sürdürülebilir turizmin bir sorumluluk olduğuna dikkat çekerek, "Çevre duyarlılığını artırmak ve küresel kaynakları korumak her sense daha fazla önem kazanıyor. Sürdürülebilirlik hükümetler ve özel sektör için hem sorumluluk hem de zorunluluktur. Bu sebeple 2020'de 50'den fazla turizm uzmanıyla Türkiye için Sürdürülebilirlik Atlası hazırladık" dedi. Sürdürülebilir turizmde alakalı adımlar atıldıklarını altını çizen Ersoy, 2021'de Türkiye'nin 81 ilinde geçerli olan bir sertifikasyon programı başlattıklarını söyledi.

Mehmet Ersoy, 2022'de 500 bin, 2023'te 800 bin Suudi Arabistanlı ziyaretçinin Türkiye'ye geldiğini, bu yıl ise 1 milyon Suudi Arabistanlı turist geleceğini umduklarını belirterek, "Türk vatandaşları için uygulanan elektronik vize sayesinde Türk vatandaşlarının Suudi Arabistan ziyaretleri arttı. Biz Suudi Arabistanlı misafirlerimiz için vize uygulamasını kaldırdık. Bunun da ziyaretçi sayısını artıracaklarını düşünüyoruz" dedi.

SERBEST BÖLGELER ÜZERİNDEN İHRACAT 2 KATINA ÇIKARILABİLİR

NASIL BİR EKONOMİ
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 19.02.2024
Sayfa: 8
Tiraj: 42297
StxCm: 170,97



1/1

● 2023'TE 12,7 MİLYAR DOLARLIK DIŞ SATIŞ GERÇEKLEŞTİ

Serbest bölgeler üzerinden ihracat 2 katına çıkarılabilir

Türkiye genelinde faaliyet yürüten 19 serbest bölgeye ilişkin Antalya'da düzenlenen çalıştayda sorunların yanı sıra yeni hedefler ortaya kondu. 2028 yılı hedefleri arasında ABD ve Avrupa'dan yatırım çekerek, geçen yıl gerçekleşen 12,7 milyar dolarlık ihracatı iki katına çıkarmak yer aldı.

SADI ÖZDEMİR

Türkiye geneline yayılmış 19 serbest bölgede yaklaşık 100 bin kişi çalışıyor. 2023 yılında serbest bölgelerin toplam ihracatı 12,7 milyar dolar, işlem hacmi ise 31 milyar doları aştı. Bu bölgelerde 545'1 yabancı toplam 2 bin 148 şirket faaliyet gösteriyor ve toplam serbest bölge alanı 22 milyon metrekareyi aştı.

Serbest Bölge Kurucu ve İşleticileri Derneği (SEBKİDER) ile Ticaret Bakanlığı'nın ortaklaşa düzenlediği "Cumhuriyetimizin Yüzcü Yılında Serbest Bölgeler Çalıştayı"nda sorunlar, öneriler ve yeni stratejiler masaya yatırıldı. Antalya'da Megasaray Westbeach Oteli'nde düzenlenen çalıştayın açılışında konuşan Ticaret Bakan Yardımcısı Mustafa Tuzcu, serbest bölgelerin temel hedefinin üretimi, istihdamı ve ihracatı artırmak olduğunu belirterek, "Serbest bölgeler hem ülkemizde hem de dünya genelinde çok daha önemli hale geldi. 19 serbest bölgemiz Türkiye toplam ihracatının yüzde 6'sını yapıyor. Günümüzde yatırımların niteliği de coğrafyası da değişti. Bizim ön almamız gerekiyor" dedi. Tuzcu, gelişmiş ülkelerin de uluslararası yatırımları çekmek için ciddi teşvikler vermeye başladığını hatırlatarak, şunları söyledi: "Şu anda serbest bölgelerde yabancı yatırımların payı yüzde 25, bunu daha da artırmalıyız. Bölgelerimizi ihracat ağırlıklı hale getirebildik, top-



Antalya'da düzenlenen çalıştayın açılışında, (sağdan sağa) Yusuf Kılınc, Ali Avcı, Emel Emirlioğlu, Mustafa Tuzcu, Kemal Şahin ve ESBAŞ CEO'su Faruk Güler bir araya geldi.

Alman şirketleri yatırım yeri arıyor, Türkiye bunun için biçilmiş kaftan

SEBKİDER çalıştayına ev sahipliği yapan Avrupa Serbest Bölgesi Kurucu ve İşleticisi AŞ Yönetim Kurulu Başkanı ve SEBKİDER Yüksek İstisna Kurulu Dyesi Kemal Şahin, "Şu anda Alman sanayicilerin önemli bir kısmı, ülkelerindeki yükselen enerji maliyetleri ve ciddi işgücü eksikliği nedeniyle ülke dışına yatırım düşünüyor. Almanya'nın doğusunda savaş var. Çin ile de sorun yaşıyorlar ve gidemiyorlar.

Amerikan şirketleri de yatırım yapmak için Çin'e alternatif güvenli ülkeler arıyor. Türkiye için büyük fırsat var" dedi. DEİK Türkiye Almanya İş Konseyi Yönetiminde olduğunu, Dünya Türk İşadamları Konseyi (DTİK) Almanya Temsilcisi olarak da çalışmalar yaptıklarını anlatan Şahin, "Almanya'dan Türkiye'ye yatırım çekmek için projeler geliştiriyoruz. Ülkemiz Almanya'dan ve Avrupa'dan büyük

öçekli doğrudan yatırımları çekebilir. Bu yatırımlar için Türkiye biçilmiş kaftan" diye konuştu. Şahin şöyle devam etti: "Serbest bölgelerimizi daha verimli, şeffaf ve güvenilir hale getirirsek dış yatırımlar için çok cazip oluruz. Ülkemize gelen doğrudan yabancı yatırımlar kısa sürede iki katına çıkarabiliriz. Serbest bölgelerimizin kuralları net olmalı ve sık değişmemeli."

lam işlem hacminin yüzde 70'i ihracattan sağlanıyor. Türkiye'nin 2028 yılı ihracat hedefi 375 milyar dolar. Bu rakam içinde serbest bölgelerimizin payını yüzde 10'a çıkarmalıyız. Bunu 10 yıl içinde başarmalıyız." Tuzcu, serbest bölgelerde yeşil dönüşüm için güneş ve rüzgâr enerjisi yatırımlarının önemli olduğunu, mevzuat ve fiziki engelleri çözmek için ilgili bakanlıklar ve kurumlarla çalışmalarını sürdürdüklerini anlattı.

39 yılda 6,5 milyar dolarlık yatırım

Serbest Bölgeler Genel Müdürü Emel Emirlioğlu da serbest bölgelere 39 yılda 6,5 milyar dolarlık yatırım yapıldığını hatırlatarak, "Bölge kurucularımız ve işleticilerimizle, firmalarımızla birlikte çalışıyoruz. 2020'de ilk kümelenme ihtisas serbest bölgemizi de kurduk. Oraya da 120 firma geldi ve ihracatları 450 milyon doları aştı. Yakın dönemde

yeni serbest bölgeler faaliyete geçecek, yeni tahsisler yapılıyor, yatırım talepleri alınıyor" diye konuştu. Serbest bölgelerin gelişmesi için son yıllarda önemli adımlar atıldığını anlatan Emirlioğlu, ulusal ve uluslararası tanıtım çalışmalarına ağırlık verileceğini belirtti.

"Serbest bölgelerimizi daha güçlü yapacağız"

SEBKİDER Başkanı Yusuf Kılınc, "19 serbest bölgemiz bir il olsaydı Türkiye'nin en çok ihracat yapan 5'inci ili olurduk. Türkiye'nin serbest bölge modeli başarılı olmuştur ve dünya genelinde birçok ülke örnek alıyor" dedi. Türkiye Cumhuriyeti'nin yeni yüzyılında da ekonominin büyümesi ve ihracatının artması için sürükleyici güç olacaklarını vurgulayan Kılınc şöyle konuştu: "Çalıştayda güçlü ve iyileştirmeye açık yönlerimizi, fırsatlar ve tehditleri içeren SWOT analiz

raporunu ortaya çıkaracağız. Serbest Bölgeler Genel Müdürlüğü ve SEBKİDER arasında kurulacak çalışma grupları ile öncelikli konular ele alınacak ve hızlı aksiyon planları oluşturulacak. İş ortamının iyileştirilmesini, teşvikleri, insan kaynakları politikalarını, yatırımcıların önem verdiği istikrar ortamını konuşarak en doğru sonuçlara ulaşmak istiyoruz. Enerji ve çevre konusunda yeni çözümler üzerinde çalışıyoruz."

SEBKİDER Yüksek İdare Konseyi Başkanı Yardımcısı Ali Avcı da serbest bölgelerin hem gelişen hem de gelişmiş ülkelere çok önemli katkılar sağladığını belirterek, "Birçok ülkede teknoloji odaklı yeniliklerin merkezi serbest bölgeler olmuştur. Bu nedenle ülkemizin yüksek teknoloji ihracatını artırmak ve 500 milyar dolar ihracat hedefimize ulaşmak için bu bölgelerimiz çok önemlidir" dedi.

TÜRK İŞ DÜNYASI MERSİNDE YAPILACAK EMONOMİ FUARINDA BULUŞACAK

NASIL BİR EKONOMİ
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 02.02.2024
Sayfa: 8
Tiraj: 42297
StxCm: 43



1/1

MEP. TİCARET BAKANIPROF. DR. ÖMER BOLAT'TAN DESTEK ALDI

Türk iş dünyası Mersin'de yapılacak ekonomi forumunda buluşacak

ADNAN AÇIKGÖZ / MERSİN

Mersin Ekonomi Platformu (MEP) üyeleri, kentin ekonomik sorunlarını, çözüm önerilerini ve taleplerini Ticaret Bakanı Prof. Dr. Ömer Bolat'a iletti. Türk Devletleri Teşkilatı ülkelerinin katılımı ile düzenlemek istedikleri ekonomi forumu ve bakanlık yetkililerinin yer alacağı geniş kapsamlı çalıştay için Bakan

Bolat'ın desteğini alan MEP üyeleri, kente dönerek iki organizasyon için çalışmalara başladı.

Ticaret Bakanı Prof. Dr. Ömer Bolat'ı ziyaret eden heyet, kentle ilgili sorunlar, çözüm önerileri ve taleplerden oluşan 30 maddelik bir dosyayı Bakan Ömer Bolat'a iletti. Belirtilen hususlarla ilgili yardımcılara ve bakanlık genel müdürlüklerine talimat veren Bakan Bo-

lat, Mersin'in ülke ticaretindeki önemine dikkat çekerek, çözüm için gerekli çalışmaların yapılacağını söyledi.

Kent ekonomisi ve geleceğini yakından ilgilendiren görüşmeyi değerlendiren MEP Dönem Başkanı Servet Özkaya, "Bakanımız, Ticaret Bakanlığımızın himayeleri ve **Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK)** koordinasyonunda, Türk Devletler Teşkilatı

(TDT) üyesi ülkelerin katılımı ile Mersin'de düzenlemek istediğimiz ekonomi forumunu ilgiyle karşıladı. İş ve ekonomi forumu vesilesi ile kentimize gelecek delegasyonlar, ticari ataşeler ve iş insanları, yeni ticari kazanımların edinilmesine katkı sunacak. Bakanımız, Bakanlık yetkililerinin de bulunacağı geniş katılımlı çalıştay düzenleme düşüncemizle de sıcak yaklaştı" dedi.

VAHAP MUNYAR - 60 ülkedeki 'Global Türkler' platformda buluşacak, 'cam tavanı kırmanın yolu açılacak

NASIL BİR EKONOMİ
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 27.02.2024
Sayfa: 2
Tiraj: 42297
StxCm: 215,64



2/2

60 ülkedeki 'Global Türkler' platformda buluşacak, 'cam tavanı kırmanın yolu açılacak



İŞ DÜNYASINDA DİYALOG
Vahap Munyar
vahap.munyar@nisa.com.tr

GEÇEN yıl Eylül ayında Türkiye-ABD İş Konseyi'nin (TAİK) Goldman Sachs'ın merkezinde düzenlediği "Türkiye Yatırım Konferansı" için New York'a gittiğimizde Ada Global Partners Kurucu-Yönetici Ortağı, AmCham (Amerikan Şirketleri Derneği) Danışma Kurulu Üyesi Ayşegül Dicle Aydın'la da buluşmuştuk.

Ayşegül Dicle Aydın, Citibank'ın New York'taki merkezinde düzenlenen, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, TBMM Sanayi, Ticaret, Enerji, Bilgi ve Teknoloji Komisyonu Başkanı Mustafa Varank, Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkanı Burak Dağlıoğlu, Citi Kamu Sektörü Global Başkanı Julie Monaco, AmCham Türkiye Başkanı Tankut Turnaoğlu ve Cumhurbaşkanlığı İnsan Kaynakları Ofisi Başkanı Salim Atay'ın katıldığı forumda, o günlerde açıklanan raporu çantasından çıkardı:

• Global Turks par Excellence...

Ayşegül Dicle Aydın, akındaki projeyi önce AmCham Türkiye Başkanı Tankut Turnaoğlu ve dönemin YASED Başkanı Ayşem Sarı'nın açtığı, her iki derneğin desteğini arkasına alırken kolları sıvamıştı. Araştırma için P&G, Meta, Citibank, Microsoft, Coca-Cola, MasterCard, Socar, Unilever, Cargill, GE, Gilead, Visa, TBWA, LinkedIn, Medtronic'in aralarında yer aldığı kuruluşlardan destek sağlayınca kurduğu ekiple birlikte yola çıkmıştı:

- Dünyada çeşitli şirketlerin global birimlerinde görev yapan 3 bin Türk yönetici belirledik. CV'lerini inceledik. Hepsini LinkedIn üzerinden bağlantı kurmaya çalıştık. 1500 kişi yazışmamıza yanıt verdi.

Bunun üzerine 5 kıtada 60 ülkeye yayılmış 1200 Türk yöneticiye araştırma kapsamındaki anketin sorularını gönderdiklerini belirtdi:

- Anketimizde de 1100 kişinin yanı sıra 1000 kişiye anket sorularını gönderdiklerini belirtdi. Anket sonuçları ülkelerarası rollerde başarıları kanıtlanmış 1000 kişinin her birinden 400 veri toplandı. Veriler analiz edildi. "Global Türkler" araştırması kapsamlı bulgu seti oluşturdu.

Araştırmadan elde ettikleri şu bilgileri paylaştı:

• Araştırmaya dahil olanların uzmanlık alanları arasında tüketim, perakende, oyun, konaklama, teknoloji,



Gökler Şajjo Yasemin Erkut (AWS), Pinar İhtak (AmCham), Özgür Günaydın (Borusan CAT), Emre Karter (Citibank), Gözde Gülüoğlu (MSD), Levent Özbilgin (Microsoft), Ayşegül Dicle Aydın, Haluk Yağcı (AmCham), Aslı Özelli (AmCham), Evrim Şen (PepsiCo).

üretim, finansal hizmetler, sağlık, yaşam bilimleri, genetik, biyoteknoloji, endüstriyel alanlar, sosyal etki, girişimcilik, yapay zeka bulunuyor.

• "Global Türkler" in yüzde 46'sı 45-54 yaş aralığında, 35-44 yaş aralığında olanların etkileyici şekilde ilerlediği görülüyor.

- Yüzde 40'ını kadınlar oluşturuyor. Erkeklerle oranları iki kat daha yüksek eğitimci kadınlara sahip genç Türk kadın profesyonellerinin başarıları dikkat çekiyor.

• "Global Türkler" yüksek enerjiyi, güçlü motivasyonu, uyum yeteneğini ve gurur duygusunu temsil ediyorlar. Çalışkan, özverili ve sonuç odaklı oldukları görülüyor.

• Düşünce hızı, belirsizlikle başa çıkma ve esneklik,

Türk'leri diğer ülkelerdeki rakiplerine göre öne çıkarıyor. Öğrenmeye açık olmaları başarı kriterlerine artı yazıyor.

Ardından şu noktanın altını çizdi:

- 45 yaş altı katılımcıların yüzde 70'i halen bölgesel veya kurumsal rollerde çalışıyor. Yüzde 26'sı dünya çapında 20 yılı aşkın süredir iş deneyimine sahip. Bu, önemli bir potansiyeli işaret ediyor.

AmCham Türkiye Başkanı Yardımcısı ve Citibank Türkiye Genel Müdürü Emre Karter ile Ayşegül Dicle Aydın, "Global Türkler" araştırmasının ardından bu konuda atılacak adımları paylaşmak üzere sohbet toplantısı düzenledi.

Toplantıya projenin sponsoru olan kurumlardan Microsoft Türkiye Genel Müdürü Levent Özbilgin, Medtronic Türkiye, Batı Asya ve Levant Bölge-

si Başkan Yardımcısı Ayhan Öztürk, Borusan CAT İcra Kurulu Başkanı Özgür Günaydın, Amazon Web Services Kamu Politikası Başkanı Yasemin Erkut, PwC Türkiye emekli ortağı Haluk Yağcı, PepsiCo Türkiye Genel Müdürü Emre Şen, MSD Türkiye, Ukrayna, BDT Ülkeleri Genel Müdürü Gözde Gülüoğlu katıldı.

Emre Karter, "Global Türkler" araştırmasını şöyle değerlendirdi:

- Bu araştırma "yetenek haritası" nı ortaya çıkarıyor. Geliştirilmesi gereken yetenekleri de gösteriyor.

Ayşegül Dicle Aydın, projenin misyonunu şöyle özetledi:

• Türk yöneticilerin güçlü yeteneklerini ortaya koymak ve dünya çapında başarılarına imza atan çok sayıda Türk yöneticinin bilinirliğini sağlamak. Böylelikle

uzun yıllardır var olan cam tavanı kırarak Türk yöneticilerin önünü açmak.

• Küresel şirketlerde elde ettiğimiz araştırma sonuçları ve buna benzer verileri paylaşmak. "Başarı Türk Lider Markası" oluşturmak.

Elde ettikleri bulguları dikkate alarak bir "Global Profesyonel Türkler Platformu" kuracaklarını bildiren, bu planı şöyle açıkladı:

• Dünya çapında seçkin Türk profesyonellerden/Hiçbirinden oluşan aktif ve güçlü bir ağ oluşturulması amaçlanıyor.

• Türkiye'nin şu ana kadar yaratılabilecek en kapsamlı, aktif ve bağımsız "Profesyoneller Diasporası" oluşturulması hedefleniyor.

• Platform 1000 Türk ile başlayacak. New York, Londra, Dubai, Berlin gibi dünyanın önemli merkezlerinde yapılacak toplantılarla büyüyecek.

• Amaç kalifiye Türk profesyonellerinin birbirini tanımaları ile bir güç birliği yaratmak, Türk liderlerin küresel platformdaki varlığını, başarı ve sesini daha etkin şekilde duyurabilmektir.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu öncülük yaptığı, **Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK)** çatısı altında 26 Aralık 2007'de "Dünya Türk İş Konseyi" kuruldu.

DTİK'in amacı dünyanın hemen her köşesinde iş yapan Türk iş insanları arasında bağ kurmaktır. DTİK'te o dönemde The Coca-Cola Company Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO'su olan **Muhtar Kent** başta, profesyonel yöneticiler de yer aldı.

DTİK, ilk yıllarda çok önemli buluşmalara, çalışmalara imza attı. Gerek bölgesel, gerekse Türkiye'de gerçekleşen buluşmaları oldukça ses getirdi. Dünyada "Türk İş dünyası diasporası" olma yolunda adımlar atıldı. Ancak pandemiyle birlikte DTİK'in adımlarının yavaşladığı izlenimi oluştu...

"Global Profesyonel Türkler Platformu", hedeflendiği gibi "diaspora"ya dönüşebilir mi?

'GLOBAL TÜRKLER' İÇİN LİDERLİK AKADEMİSİ KURMA HAZIRLIĞI

ADA Global Partners Kurucu/Yönetici Ortağı, AmCham (Amerikan Şirketleri Derneği) Danışma Kurulu Üyesi Ayşegül Dicle Aydın, "Global Türkler" projesi kapsamında bir de akademi planladıklarını bildirdi:

"Global Türkler" in güçlü yöneticilerin yanısıra gelişen alanlarımızda netleştiği bulgular kapsamında 21. yüzyılın liderlik gerçeğine uyumlu Türk liderlerini geliştirmeye yönelik iddialı bir "Eğitim Programı/Liderlik Akademisi" oluşturma çalışmalarını devam ettiriyor.

Planlanan yapının ana kanallarını şöyle

öngördüklerini belirtti:

- Akademik
- Sponsor proje ortakları
- Türkler'in dünya çapında iddialı rolleri yükselmesi için çaba ortaya koyacak sivil toplum örgütleri.

Ardından ekledi:

- Yurt dışında başarılı pozisyonlarda görev alan Türk yöneticileri yeni yetişen Türk yeteneklere lider olsaydı öğretme, mentorluk ve "koç"luk yapmalarını için cesaretlendirmek, "mentoring" programları oluşturmak istiyoruz.

'YETENEK HAVUZU' İLE TÜRKİYE'Yİ 'CAZİBE MERKEZİ' YAPABİLİRİZ

ADA Global Partners Kurucu/Yönetici Ortağı, AmCham (Amerikan Şirketleri Derneği) Danışma Kurulu Üyesi Ayşegül Dicle Aydın, "Global Türkler" projesinin misyonlarından şu ikisi üzerinde ayrıca durdu:

• "Global Türkler" projesi ile özgül yetenek havuzumuz hakkında dünyaya bilgilendirmek ve

Türkiye'nin bu anlamda bir bölgesel cazibe merkezi olarak yükselmesini sağlamak.

• Dünyanın çeşitli bölgelerinde görev yapmış olan başarılı Türk yöneticileri, Türk kamu ve özel şirketlerinde yönetim kurulu danışmanları olarak Türkiye'ye katkı sağlanmaları için cesaretlendirmek.



İŞ DÜNYASINDA DİYALOG
Vahap Munyar
vahap.munyar@neme.com.tr

BÜLENT Ecevit başkanlığındaki 3'ü koalisyen hükümetinde ANAP kontenjanından 2001 yılında TRT, Anadolu Ajansı, Basın Yayın Genel Müdürlüğü ve Özelleştirme'den sorumlu Devlet Bakanlığı ile Hükümet Sözcülüğü görevlerinde bulunan **Yılmaz Karakoyunlu**'yu 1980'lerin başında Banker Kastelli'nin Genel Koordinatörü iken tanıdım.

Banker Kastelli'nin İstanbul Bankası, Hisarbank ve Odi-bank başta olmak üzere bankaların "mevduat sertifikaları" üzerinden kurduğu yüksek faize dayalı "saadet zinciri" 1982 yılı ortalarında koptu. Banker Kastelli, daha çok "mevduat sertifikası" pazarlayarak para toplarken, bazı bankerlik şirketleri kendi çek ve bonolarını türetip vatandaşın para kabul etti.

1981 yılı ortalarında çıkan Sermaye Piyasası Kanunu, faiz yarışında bankaların çok üzerine çıkan bankerleri disiplin altına alacak hükümlerden yoksundu. 1981 yılı sonlarında dönemin Maliye Bakanı **Kaya Erdem**'in "Halkımız kumar oynamıştır" sözü, banker bağışlarının fitilini ateşledi. Baştış furıya, Banker Kastelli'yi de ölüme kattı.

Banker Kastelli'nin patronu **Cevher Özden**, yurt dışına kaçmakla birlikte sonrasında

Bakanlık hepsini bastırdı Yılmaz Abi

da hapis yatmaktan kurtulamadı. **Karakoyunlu** ile Banker Kastelli'nin Genel Müdürü **Ertan Özdemir**, o günlerde mahkeme kapılarını epey aşındırdı. İkiisi de sıkıntılı günler yaşadı. 200 binin üzerinde insan aylarca Banker Kastelli'ye yatırıldığı paralarının peşinde koştu. Kastelli'nin batışıyla birlikte "saadet zinciri"nin 3 önemli halkası İstanbul Bankası, Hisarbank ve Odi-bank, kamu bankasına devredilerek kapatıldı.

Belli bir dönem sonra Banker Kastelli'den mevduat sertifikası almış olanlar ana paralarına kavuştular. Sonuçta banker skandalının en önemli figürlerinden Kastelli, Türk ekonomi tarihini sayfaları arasındaki yerini aldı.

Yılmaz Karakoyunlu, Banker Kastelli sonrasında ilk aşamada danışmanlık ve yayıncılık yaptı. Bir ekonomi dergisi de çıkardı. Bazı platformlarda görüşlerini paylaştığında o dönemde hep, "Banker Kastelli'nin eski Genel Koordinatörü" olarak anıldı, yazıldı, çizildi.

Özel sektörde Sabancı Holding'te dönemin Yönetim Kurulu Başkanı **Sakıp Sabancı** ile yakın çalıştı. Tekstilbank'ta da görev aldı. Bir dönem Tercüman Gazetesi'nin Ekonomi Müdürü görevini de yürüttü.

Arada karşlaştığımızda, ortak toplantılarda bulduğumuzda rahatsızlığımı dile getirir, dert yanar ve sorardı:

- **Yahu Vahap, gazetelerlede benimle ilgili haber yazar-**



ken hâlâ, "Banker Kastelli'nin eski Genel Koordinatörü" diyorsunuz. O görev epey uzaktaki kaldı. Mevcut görevlerimle neden yazılmıyorum?

Yılmaz Karakoyunlu'nun bu sorusuna her seferinde şu yanıt verirdim:

- **Yılmaz Abi, kamuoyu seni Banker Kastelli'deki görevinle tanıdı. Öyle anılmaz normal. Nezaman Kastelli'yi bastırarak bir noktaya gelirsin, o zaman bundan vazgeçilir.**

Yılmaz Abi, bu arada yazar, şair, araştırmacı olarak da öne çıktı, "Salkım Hanımın Taneleri", "Çiçekli Mumlar Sokak" gibi önemli eserleri yazdı. "Salkım Hanımın Taneleri"nin filmi de yapıldı.

ANAP'ta entelektüel bir kimlikle perde gerisinde hep önemli işler yaptı. Siyasete girdiği dönemde artık Banker Kastelli günleri unutulur gibi olmuştur. Bakanlık koltuğuna oturunca, yeniden hatırlandı.

Yılmaz Abi, bakanlık koltuğu-

na oturduğu günlerde yazdığım yazıya şu başlığı atmıştım:

• **Bakanlık hepsini bastırır Yılmaz Bey...**

• **Bakanlık, Banker Kastelli'deki dahil geçmişteki görevlerinizin tümünü bastırarak, Bakanlık döneminizin bitmesi sonrasında artık "Eski Bakan" diye anılacaksınız.**

Polat Holding Yönetim Kurulu Başkanı **Adnan Polat** ve Ege Seramik Yönetim Kurulu Başkanı **Murat Polat**'in davetiyle gittiğim Budapeşte'den dönmek üzere Pazar günü uçağa geçtiğimizde telefonu kapatmadan önce sosyal medyaya baktım. **Yılmaz Karakoyunlu**'nun vefat haberini gördüm:

• **Eski Bakan Yılmaz Karakoyunlu, İstanbul'daki evinde geçirdiği rahatsızlık üzerine kaldırıldığı hastanede vefat etti.**

Haber ilk duyuran Sağlık Bakanı **Fahrettin Koca** olmuştur. Ardından medyada yer alan başlıkların hepsinde aynı ibare vardı:

• **Eski Bakan...**

Elbette haberin detayında **Yılmaz Abi**'nin yazarklık, şairlik yönü de öne çıkarılmıştı. Çünkü, çok önemli eserlere imza atmıştı...

Yılmaz Abi'yi dün Levent'teki Barbaros Hayrettin Paşa Camisi'nde ikindi namazı sonrası ardından cenaze namazının ardından son yokuşuna uğurladık.

Yılmaz Abi'ye Allah'tan rahmet diliyorum... Mekanı cennet olsun...

Türkiye-Ukrayna İş Konseyi neden 600 üye ile rekor kırdı?

DEİK Ekonomik İşletmeler Kurulu (DEİK) çatısı altındaki 151 İş Konseyi Ocak ayındaki genel kurulundan bir ay önce 20 civarında İş insanının yer aldığı buluşmada konu açıldı:

- **Türkiye-Ukrayna İş Konseyi'nin üye sayısı 50-60 kadardı. Ne hikmetse genel kurul yaklaşırken yoğun şekilde üyelikler başladı. Belki de bu konseyde sıkı bir yarış gündeme gelecektir.**

DEİK Başkanı **Naif Olpak**, genel kurullar tamamlandıktan sonraki sohbet toplantısında şu özet bilgileri paylaştı:

- **İş Konseyi** başkanları 2'yer yaldan 3 dönem seçilme hakkına sahip.
- **151 İş Konseyi** için 190 başkan adayı başvurmuş oldu. Bu, 39 konseyde iki adayın yarışacağı anlamına geliyor.
- Aralardan seçim kurulu kriterlerini geçemeyenler oldu. Sonuçta 12 İş Konseyimizde iki aday yarış gerçekleştirdi.
- 22 İş Konseyi başkanımız 3 dönem kuralına takıldı.
- 46 arkadaşımız ilk kez İş Konseyi başkanı oldu.



Naif Olpak

Şu noktann altını özellikle çizdi:

- **Her İş Konseyi** aidatını kendisi toplar. Bizde kamu kaynağı hiç kullanılmaz. Tamamen aidatlar ile yol alınır. Her İş Konseyi kendi aidatını belirler. **DEİK** yönetimi olarak biz tavsiyede bulunuruz.

İş Konseyi aidatlarının 15-60 bin lira aralığında olduğunu belirtti:

- **Bütçesi açık veren İş Konseyi'nin** başkanı süresi varsa bile aday olamaz. Aidat borcu olan seçim salonuna giremez.

Bakanlık kriterlerinden birine dikkat çekti:

- **İş Konseyi** başkanlarının muhatap olduğu ülke ile mutlaka bir iş olması gerekir.

Türkiye-Ukrayna İş Konseyi'nin üye sayısını, yaşanan yarış sorduk, anlattı:

- **Türkiye-Ukrayna İş Konseyi'nde üye sayısı 50-60 dolayındaydı. 600'e çıktı. İki liste çıkması söz konusu olacaktı. Sonra tek liste seçime girildi. İş Konseyi'nin bütçesi büyüdü.**

Üye sayısı en yüksek olan İş Konseyi'ni merak ettik, iki örnek verdi:

- **Türkiye-İrak İş Konseyi'nin 140 üyesi var. Türkiye-Amerika İş Konseyi de sanıyorum 100'ü aştı.**

Başkansız kalan İş Konseylerinin olduğunu da vurguladı:

- **151 konseyden 16'sında başkanlık koltuğu boş kaldı.**

DEİK ve İş Konseyi üyelerinin tümüyle gönüllülük esasına dayandığını anımsattı:

- **DEİK'in toplam üye sayısı 4 bine yaklaştı. Bu önemli bir sayı. Ancak, asıl olan DEİK'in ve İş Konseylerinin etkin şekilde görev yapması.**

DEİK'in temeli sayılan Türkiye-Amerika İş Konseyi'nde bile üye sayısı 100'ü ancak aşabilen Türkiye-Ukrayna İş Konseyi'nde 600 ile üye rekorunun kırılması ilginç değil mi?



Macaristan'a seramikle girip Avrupa kapısı yaptı, enerji ve gayrimenkulde büyük oynadı



İŞ DÜNYASINDA DİYALOG
Vahap Munyar
vahap.munyar@ebs.com.tr

POLAT Holding Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Polat, grubun lokomotif şirketi Ege Seramik'in üst düzey yöneticisi Suat Karakuş'la 1993 yılında Budapeşte'ye gittiğinde "Gül Baba Türbesi"ni gezerken karar verdi:

- Türbenin bakıma ihtiyacı var. Bakımı üstlenelim.

Polat, "Gül Baba Türbesi" için Macaristan'la ortak vakıf kururup, restorasyonu gözeterek önce 9. Cumhurbaşkanı Süleyman Demirel, ardından Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın katıldığı açılış törenlerine imza attı. Karakuş da Ege Seramik'in Doğu Avrupa ve Balkanlar Lojistik Merkezi'ni kurdu.

Ege Seramik, Suat Karakuş önderliğinde Macaristan üzerinden Avrupa pazarına yüklenirken, Polat Holding illüde bir yandan yenilenebilir enerji projeleri geliştirdi, diğer taraftan Budapeşte'de önemli gayrimenkul projeleri ortaya koydu.

Polat Holding Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Polat ile Ege Seramik ve Ege VitriFYe Yönetim Kurulu Başkanı Murat Polat, Budapeşte'de Ege Seramik bayileri ile birlikte bir grup gazeteciyi de ağırladı.

Polat kardeşlere Ege Seramik Genel Müdürü Nurgün Ay, Polat Gayrimenkul Yönetim Ku-



(soldan sağa) Bertuğ Tabanlı, Enver Sever, Nurgün Ay, Adnan Polat, Murat Polat, Siamak Jalili ve Suat Karakuş.

rulu Üyesi Kaan Yücel, Ege Seramik ve Ege VitriFYe Yönetim Kurulu Üyesi Siamak Jalili, Ege Seramik Yönetim Kurulu Üyesi Enver Sever ile Yönetim Kurulu Danışmanı Bertuğ Tabanlı eşlik etti.

Adnan Polat, Budapeşte'deki sobbette söze Macaristan'daki enerji projelerinden girdi:

- Türkiye'deki know-how'ımızı Macaristan'a taşıdık. 200 MW'lık enerjiyi santrali kurduk. Buna 100 MW daha ekliyoruz. Aslında 1000 MW'lık proje geliştirdik. 500 MW'lık bölümünü Macar şirketlere bıraktık.

Araya girip Macaristan'da GES'e yaptıkları yatırımın boyutunu öğrenmek istedik, hesapladık:

- 300 milyon Euro'yu bulacak gibi görünüyor. Budapeşte'deki gayrimenkul projelerini anlatmak üzere Kaan Yücel söz aldı.

- İlk yurtdışı gayrimenkul projemiz olan "Duna Pearl" ü 75 milyon Euro yatırımla Budapeşte'de hayata geçirdik. Bu proje kentte "Küçük Manhattan" olarak anılan "Ujlipat-

varos"ta, Tuna Nehri kıyısında yer alıyor.

45 bin metrekarelik alanda konut, otel ve mağazalardan oluşan karma projenin gerçekleştireceğini bildirdi:

- "Duna Pearl"de 193 dairenin yanı sıra 105 odalı otel Four Points by Sheraton markasıyla işletilecek.

Adnan Polat, enerji ve gayrimenkulde Avrupa'da diğer başka adımlar da atacaklarını vurguladı:

- Almanya, İngiltere, Hollanda, Romanya, Sırbistan ve Yunanistan'da GES ve RES (rüzgar enerjisi santrali) projeleri, gayrimenkul pro-

jeleri hayata geçirmek üzere incelemelerimiz sürüyor. Türkiye-Macaristan İş Konseyi Başkanlığı görevinde bulunduğunu anımsattı:

- Biz Macaristan'daki ilk işlerimize başladığımızda ülkedeki Türk şirketlerine ait yatırımlar 100 milyon Euro'dan daha azdı. Şimdi 2.5 milyar Euro'luk yatırıma ulaşılmış bulunuyor.

Yanında oturan Suat Karakuş'a döndü:

- Suat Bey'in çalışmaları sayesinde Ege Seramik Macaristan'da efsane oldu. Macaristan Başbakanı Viktor Orban'la Cumhurbaşkanı Erdoğan ve kendisinin dostluğunu irdeledi:

- Macaristan, "sıfır sorun" yaşadığımız ülkelerin başında yer alıyor.

Polat Holding, Macaristan'da büyümesini emin adımlarla sürdürüyor, diğer Avrupa ülkelerine enerji yatırımları için de fırsatları değerlendiriyor.

Türkiye-Macaristan arasındaki "sıfır sorun" ortamı, ikili ticari ilişkiler ve ülkedeki Türk yatırımlarına da yansıyor.



Kuralları uygulayıp sabırlı olunca enflasyon düşer, biz tedbirliyiz

POLAT Holding Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Polat, ekonomiyi ilgili şu değerlendirmeyi yaptı:

- Daha önce de krizler yaşadık. Enflasyonu indirmenin belli kuralları var. Kuralları uygulayıp sabırlı olursak enflasyon kontrol altına alınır. Bakanımız Mehmet Şimşek'in dediği gibi rasyonel uygulamalarla yol almak lazım.

Yerel seçimlerden sonra sıkılaştırma politikasının daha da fazla devreye girmesini beklediğini belirtti:

- Ama sadece millletin değil devletin de tasarruf yapması lazım. Onu da yapacaklarını sanıyorum. Önümüzdeki 1.5-2 yıl sıkıntılı günler olacak. Bıyneyi yazıyı çektiler batacak.

Bu durumda yatırımlarda frene basmasını söz konusu olacağını kaydetti:

- Biz de kendi işlerimize tedbirli yol alıyoruz. Öyle çalışmalar gibi büyüme peşinde değiliz. Surtumuzla taşıyabileceğimiz kadar yük alacağız. Başladığımız işlerimizi devam ettireceğiz.

59 yıllık Polat Holding binasını yıkıp yeni proje yapacağız

POLAT Holding Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Polat, İstanbul Mecidiyeköy'deki Polat Holding binasını 59 yıl önce inşa ettiklerini belirtti:

- Holding merkezini Piyalepaşa'ya taşıdık. Mecidiyeköy'deki binayı yıkacağız.

Feniş dahil komşu 2 bina ile birlikte proje düşündüklerini bildirdi:

- Henüz projeye karar vermedik. Bu dönemde en doğru proje ne olur, araştırıyoruz.

Adnan Polat'a Türkiye'de yeni gayrimenkul projenin gündemde olup olmadığını sorduk, yanıtladı:

- Yeni proje olmaz olur mu? Her zaman var...

Kentsel dönüşüme işaret etti:

- Surtumuzla dönüşümle ilgili görüşümüz odaklı yeni bir model düşünülmemli.

50 yıldır ilk kez işçi çıkarmıştık, işler düzelince geri aldık

POLAT Holding Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Polat, Ege Seramik'e sendikamızın giriş öyküsünü anlattı:

- 30 yıl önce

işçilere, "Hakkınızı almak için sendikalaşın" dedim. TÜRK-İŞ'e bağlı Çimse-İş örgütlendi. Dönemin TÜRK-İŞ Başkanı Bayram Meral bize teşekküre gelmişti.

Ege Seramik Yönetim Kurulu Başkanı Murat Polat, doğalgaz fiyatlarının maliyete yansımaları örnekledi:

- Aylık 10 milyon lira dolayında olan doğalgaz faturamız Eylül 2022'de 155 milyon liraya, bulunca 50 yıldır ilk kez işçi çıkarmak zorunda kaldık. İşçi çıkarırken ağıladım, ayrılan arkadaşlar beni teselli etmeye çalıştı.

Daha sonra doğalgaz fiyatlarında indirim yapıldığına işaret etti:

- O indirimi birlikte doğalgaz faturamız 60 milyon liraya geriledi.

Ege Seramik Genel Müdürü Nurgün Ay araya girdi:

- İşler toparlanmaya başlayınca çıkardığımız işçileri geri almaya başladık. Murat Polat, Ege VitriFYe ve Ege Seramik'te 15 milyon Euro'luk modernizasyon, teknoloji yenileme yatırımları başladıklarını bildirdi:

- Üretimde robot kullanımını artacak.

Adnan Polat sektördeki kapasite kullanımına değindi:

- Seramikte ciddi bir kapasite fazlası oluştu. Şu anda kapasite kullanımları neredeyse yüzde 50'lere indi.

ABD'ye 70 milyon dolar ihracatımız vardı, yarıya indi

POLAT Holding Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Polat, Ege Seramik ve Ege VitriFYe Yönetim Kurulu Başkanı Murat Polat'a döndü:

- Ege Seramik ve Ege VitriFYe'yi de sen anlat.

Murat Polat, grubun sanayi şirketlerinin yönetim kurulu başkanlıklarını 4 yıl önce devraldığını belirtti, sürdürdü:

- Ege Seramik'i İbrahim Polat 1972 yılında İzmir Kemalpaşa'da kurdu, 1975'te üretim başladı. Tesis 432 bin metrekare alanda kurulu ve 23.5 milyon metrekare/yıl üretim kapasitesine sahip.

Ege Seramik'in 1992'de halka açıldığını anımsattı:

- Halka açıklik oranımız yüzde 33. Ege Seramik, grubumuzun lokomotifidir.

2023 yılında Türkiye'nin seramik ihracatının yüzde 8'ini biz gerçekleştirdik.

Amerika ve Kanada'da 30 yılı yakın süredir faaliyetlerinin olduğunu kaydetti:

- Amerika'ya ihracatta yıllık 70 milyon doları yakaladığımızı yarıya indirdik, şimdi yarıya inmiş durumda.

Galatasaray'da adaylık niyetim yok

POLAT Holding Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Polat, Galatasaray'da başkanlığa adaylık konusundaki soruya şu yanıtı verdi:

- Ben Galatasaray'da görevimi yaptım. Aday olmak gibi bir niyetim yok ama yardımcı olurum.



kulis



İDRİZ ÇOKAL

idriz.cokal@paradergi.com.tr

Neler oluyor!..

İki şirketi birden satın alıyor

İş Bankası Grubu, başta elektrik üretimi ve ticareti olmak üzere entegre bir enerji portföyü oluşturmak amacıyla İş Enerji Yatırımları A.Ş.'yi 2022 yılında kurdu.

İş Enerji, yine İş Bankası'nın yüzde 100 hissedarı olduğu Trakya Yatırım Holding bünyesinde faaliyet gösteriyor. Bugüne kadar elektrik enerjisi sektörüne sağladığı kredi desteği ile Türkiye'nin yıllık elektrik enerjisi üretimine ciddi oranda katkısı bulunan İş Bankası Grubu, halihazırda kurulu gücü 800 MW'ın üzerinde olan yenilenebilir enerji santrallerindeki hissedarlıkları ile de sektörde aynı zamanda yatırımcı rolünü üstleniyor. Geçen yıldan bu yana tedarik mümkün olan faaliyet noktalarının tamamında yenilenebilir enerji kullanmaya başlayan İş Bankası, 2015 yılı sonrasında, elektrik üretim yatırımlarına yönelik yeni proje finansmanlarının tamamını yenilenebilir enerji projelerine ayırdı. Bankanın toplam enerji üretim projeleri



portföyünün yüzde 75'i yenilenebilir enerjiden oluşuyor.

İş Bankası'nın enerji iştiraki İş Enerji Yatırımları geçen yıl Aldo Grubu'na ait 38 şirkete birden ortaklık yaparak dikkatleri üzerine çekmişti. İş Enerji Yatırımları, bu kez iki rüzgar enerjisi şirketini bünyesine katıyor. Öğrendiğimize göre İş Enerji Yatırımları, Türkiye'nin önde gelen şirketlerinden Göktekin Enerji A.Ş. ile masaya oturdu. Anlaşma sağlanırsa İş Enerji Yatırımları, Göktekin Enerji bünyesindeki Metafor Yenilenebilir Enerji Elektrik Üretim Anonim Şirketi, Knot Enerji Elektrik Üretim Anonim Şirketi'ni devralacak.

2015 yılında Abdullah Göktekin tarafından kurulan Göktekin Enerji'ye ait Metafor'un Bingöl'de 12 adet rüzgar türbini var. Bu santralin kurulu gücü 49.7 MW. Diğer şirket olan Knot Enerji ise Ağrı'daki Yakağzı Rüzgar Santralini yönetiyor. Sekiz adetlik rüzgar santralinin kurulu gücü ise 33.6 MW. Yani bir anlamda İş Enerji, yaklaşık 90 MW'lık iki projeyi üstlenmiş olacak.

Dünyaya örnek



Dr. Eyüp Vural Aydın

Yap İşlet Devret, Yap Devret gibi modeller, tüm dünyada yaygın olarak kullanılan bir yöntem.

Devletlerin büyük kamu yatırımlarındaki önemli seçeneklerinden biri. Türkiye bu model ile sekizinci Cumhurbaşkanı Turgut Özal döneminde tanıştı. Model, 1980 sonrası tüm hükümetlerin tercih ettiği bir yöntem oldu. Zaman zaman tartışmalar olsa da bu model ile çok büyük kamu yatırımları yapıldı ve yapılmaya devam ediyor. Kamu-özel sektör iş birliği yatırımları, sadece bize özgü değil. Türk müteahhitlerin dünya genelinde yaptığı projelerin neredeyse tamamı kamu yatırımları. Dünyanın en büyük kamu yatırımlarında Türk müteahhitlerin imzası bulunuyor. Türkiye'de kamu-özel sektör iş birliği konusu, çoğu zaman eksik bilgiler ışığında tartışılıyor. Kamu Özel Sektör İş Birliği Araştırma Merkezi, kamuoyunu doğru bilgilendirmek için 2015 yılından bu yana KÖİ Haftası düzenliyor. Bu toplantıların sekizincisi, 4-8

Mart tarihlerinde İstanbul'da yapılacak. Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi ve DEİK'in de desteklediği toplantılara 50'den fazla ülkeden katılım olacak. Kamu Özel Sektör İş Birliği Araştırma Merkezi'nin başkanlığını Dr. Eyüp Vural Aydın yapıyor. Aydın, bu yıl etkinliğe rekor bir katılım bekliyor. Hafta çerçevesinde, bürokratlar, sivil toplum kuruluşları temsilcileri, firma yetkilileri, akademisyenler, öğrenciler ve sektör profesyonelleri yanı sıra; altyapı firmaları, uluslararası kurumlar ve mega proje temsilcileri olmak üzere 300'den fazla davetli KÖİ modelini tartışacak. Toplantıya; ABD, Fransa, Kanada, İngiltere, Almanya, İsviçre, Birleşik Arap Emirlikleri, Senegal, Kamerun, Fildişi Sahili, Fas, Mısır, Lübnan, Karadağ, Arnavutluk, Sırbistan, Kuzey Makedonya, Ukrayna, Gürcistan, Kazakistan, Özbekistan, Azerbaycan, Kuveyt, Suudi Arabistan, Gabon, Güney Afrika, Tanzanya, Belarus, Letonya, Türkmenistan, Umman, Sierra Leone, Kırgızistan, Nijerya, Katar,

Vietnam, Malezya, Gürcistan, Bangladeş, Etiyopya, Gambia, İran, Afganistan, Ürdün, Maldivler, Kosova, Polonya ve Tunus'tan katılım olacakmış. Kamu-özel sektör iş birliğinin kalbi İstanbul'da atacak, desek abartmış olmayız...





"İkili ticaret hacminde ortak hedef: 10 milyar dolar"

DEİK TÜRKİYE-BULGARİSTAN İŞ KONSEYİ İKİLİ TİCARET VE YATIRIM İLİŞKİLERİNİN GELİŞTİRİLMESİNE DESTEK VERMEK ÜZERE ÇALIŞMALARINI SÜRDÜRÜRKEN BU KAPSAMDA İNOVASYON, KADIN GİRİŞİMCİLİĞİ, TURİZM, SAĞLIK GİBİ KONULARI DA AĞIRLIKLI OLARAK GÜNDEMİNDE TUTUYOR

Mevcut konjonktürde, komşu ülkelerle ilişkilerde yaşanan gerilim ve jeopolitik belirsizlikler ve küresel ekonomik dengesizliklerin Bulgaristan ekonomisini olumsuz etkileme riski her ne kadar yatırımcıların düşündürse de; stratejik konumu sayesinde ticaret için önemli bir geçiş noktasında bulunması, AB üyesi ve düşük iş gücü maliyetleriyle yabancı yatırımlar için cazip bir pazar olması gibi güçlü yanlarıyla Bulgaristan'da hangi sektörler öne çıkıyor? Sorularımızı DEİK Türkiye-Bulgaristan İş Konseyi Başkanı M. Zeki Sarıbekir yanıtladı.

• **Yatırımcı için umut vaat eden sektörler sizce hangileri ve yatırımcılar DEİK tarafından nasıl teşvik ediliyor?**

Yatırım ilişkileri çerçevesinde, Bulgaristan, Türkiye'nin Avrupa'ya açılan kapısı, her zaman Türk firmaları için öne çıkmıştır. DEİK/Türkiye - Bulgaristan İş Konseyi olarak, Bulgar Yatırım Ajansı, KOBİ Tanıtım ve Destek Ajansı gibi önemli Bulgaristan kurumlarıyla yakın irtibat içerisinde çalışıyoruz. Geleneksel sanayi yatırımlarının yanı sıra, girişimcilik, yazılım, yenilenebilir enerji (özellikle güneş enerjisi öne çıkıyor), sağlık turizmi, kültür turizmi, kış turizmi, müteahhlik ve inşaat sektörü, mobilya sektörü gibi alanlarda iş birlikleri ve yatırımlar gelişmekte. Son dönemde gelişen ilişkilerin neticesi olarak Bulgaristan'dan da ülkemize yatırım ilgisinin arttığını görmekteyiz. Otomotiv tedarik sanayi ve yazılımları öne çıkan bir sektör. Gelecek dönemde, özellikle üniversiteler arası iş birliğinin geliştirilmesi Ar-Ge yatırımları konusunda Türkiye - Bulgaristan iş birliği için bir adım olabilir. Startup'lar, yazılım



DEİK TÜRKİYE-BULGARİSTAN İŞ KONSEYİ BAŞKANI M. ZEKİ SARİBEKİR

“**Ülkelerimiz arasındaki kültürel ve eğitimsel bağlar, ticari ilişkilerin gelişerek sürdürülebilmesi için doğal bir kaynak yaratmaktadır**”

sektörü, yenilenebilir ve temiz enerji, inovasyon gibi alanlarda gerek teşviklerin daha erişilebilir olması gerekse de yüksek nitelikli işgücünün bulunması bu alanlardaki gelişme potansiyelini ortaya koymaktadır. DEİK/Türkiye-Bulgaristan İş Konseyi olarak, BULTIŞAD iş birliğinde bu alanlara yönelik toplantılar gerçekleştirmeye devam edeceğiz.

• **Bulgaristan ve Türkiye arasındaki ekonomik iş birliğine dair görüşlerinizi paylaşabilir misiniz?**

2023 itibarıyla Bulgaristan ile ikili ticaret

hacmimiz 7,1 milyar \$'ı aşmıştır. Ortak hedef ise 10 milyar \$'ı aşmak. İnaniyorum ki, en kısa zamanda bu rakamı da aşacağız. Ülkemizin gerçekleştirdiği ihracatın yüzde 55'i Avrupa'ya gerçekleştiriliyor. Sınır kapılarından geçen tır sayısı her yıl artıyor. Geçmiş dönemde istikrarlı bir şekilde DEİK/Türkiye - Bulgaristan İş Konseyi, başta BULTIŞAD olmak üzere Bulgaristan'daki paydaşlarıyla her sene bir veya iki büyük toplantı ve birçok sektör/konu odaklı faaliyet gerçekleştiriyor. Bu toplantılarda iki ülke iş dünyasını bir araya getirirken, gelişme gözlemlenen ekonomik trendlere dair de en güncel bilgiyi ilgililere aktararak farkındalık yaratıcı çalışmalar gerçekleştiriyoruz.

• **Geleceğe yönelik plan ve projelerinizden bahsedebilir misiniz?**

İş Konseyimiz önümüzdeki dönemde ikili ticaret ve yatırım ilişkilerinin geliştirilmesine destek vermek üzere çalışmalarını sürdürecektir. Bu kapsamda, inovasyon, kadın girişimcilik, turizm, sağlık gibi konular gündemimizde üst sıralarda yer alıyor. İnovasyon her zaman gündemimizde, geçtiğimiz aylarda Bulgaristan İnovasyon ve Büyüme Bakanı'nı İstanbul'da ağırlamıştık. Bildiğiniz üzere 2021 yılında teknoloji odaklı startup yatırımlarında ülkemiz Avrupa'daki ilk 10, MENA bölgesinde ise 2. sırada yer aldı. 2022 yılında ülkemiz oyun sektöründe Avrupa'da 2. sırada yer aldı. En fazla yatırım çeken Avrupa şehirleri içinde İstanbul 6. sırada yer aldı. İnovasyon alanında faaliyetler her zaman gündemimizde. Türk iş insanlarının önemli yatırımcı konumunda olduğu Bulgaristan ile her sektörde iş birliklerini geliştirmek en önemli önceliklerimiz arasında yer alıyor.



Dönüşümde insanı merkeze almalıyız

Dijitalleşirken bile hâlâ insan olduğumuzu unutmak başlı başına bir hata. Çünkü hâlâ 'insanız' ve duygularımız bizlerin artısı; eksisi değil. O nedenle aşırı bir dijitalleşmede, insanı merkeze almayan hamleler uzun vadede zarar edecektir



Dr. R. Erdem Erkul
DEİK/Dijital Teknolojiler İş Konseyi Başkanı

Dijital dönüşüm konusunda Türk iş dünyasının hevesli olduğunu gözlemliyorum. Meraklıyız ve hevesliyiz, bu gayet iyi bir kıvılcım. Ancak bilgi birikimimizi deneyimle, yanılarak, hata yaparak, kendimize artı yönler bularak ilerlemek; düşsek bile kalkmak önemli. Bizdeki hevesi sağlamlaştırmak için var olan önemli markaların bir araya gelerek iletişim kurması ve gerek kamu gerek özel sektör bileşenlerinin bir çatı altında bulunarak ileriye dönük stratejileri belirlemesi gerekiyor. Gayet potansiyelli olan bir ülkemiz, nüfusumuzun yaş ortalaması 35 yaş altında ve oldukça genç bir nüfustan yararlanmak da bize düşüyor...

Dijital dönüşümde altyapı güçlendirmeleri yaparak donanım bazında gençlerimize ulaşmamız gerekiyor, bu konuda özel sektörün daha fazla yatırım yapması gerektiğini düşünüyorum. Diğer yandan veri analitiği ve güvenliği konusunda ciddi çalışmalarımızı sürdürürsek bu alanlarda isimleşmiş markalar çıkarmamız da dijital ekonomimiz açısından önemli olacaktır... Genel olarak hevesi ve tutkusu yüksek olan bir mirasın bekçiliğini yaptığımızı biliyoruz ve tarihten aldığımız güçle ileriye dönük dijital hamlelerimizi yapmamız gerekiyor.

DAHA FAZLA İNOVASYON VE İLERLEME GEREKİYOR

Türk şirketleri ve girişimler, dijital dönüşüme heves ve merak duyuyor özellikle savunma sanayisi alanında yaptıklarımız da bunun somut örneklerinden biri. Öte yandan YZ teknolojilerine ilgi ve yatırım var. Sektörün içinden biri olarak

benim gözlemim de önem verdiğimizize yönelik; ancak bu alanda sıkılmadan çalışmak gerekiyor çünkü bir kez düşünce pes edilecek bir alan değil... Bugün trend olan bir teknoloji iki yıl sonrası için çok eski bir ürüne dönüşebilir, riskleri göz önüne almak gerekiyor... Üstelik kamu dünyası ile özel sektör el ele vererek bir de yanlarına üniversiteleri ekleyerek dijital ekosistem içerisinde Türk markalarını geliştirebilir... Küresel gelişmelere baktığımızda, Türk iş dünyasının öne çıktığı bazı stratejiler ve anlayışlar da var. Özellikle KOBİ'ler arasında dijital pazarlama ve e-ticaret alanlarında gösterilen girişimcilik ve başarılar, dikkat çekici. Ayrıca, Türk şirketlerinin uluslararası pazarlara açılma ve küresel rekabet gücünü artırma çabaları da önemli. Bununla birlikte, her şirketin kendi alanında öne çıkan stratejileri ve başarı hikayeleri bulunabilir, ancak genel olarak Türk iş dünyasının daha fazla inovasyon ve dijital dönüşüm alanında ilerlemesi gerektiği söylenebilir.

HATALARDAN DERS ÇIKARILMALI

Kuşkusuz dijital dönüşüm stratejilerinde yapılan hatalar da var, hevesin yanında... Bu hatalardan ders çıkarmak mühim olan. Çünkü hata yapmak çok insani bir şey, hata yaparak öğrenmek en kıymetli öğrenme biçimlerinden biri. Çünkü biliyorsunuz ki bir musibet bin nasihattan iyidir, derler. Ancak önemsememiz gereken belli başlı noktalar var. Trend bir alandan söz ediyoruz, bu nedenle yüksek ve güçlü bir öngörü bizim sektörümüz için önemli. Yani yeterli strateji belirleme ve sağlam temellerle sağlam adımlar atmak önem



DÖNÜŞÜMDE İNSANI MERKEZE ALMALIYIZ

PLATİN
AYLIK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 01.03.2024
Sayfa: 51
Tiraj: 10750
StxCm: 303,13



2/2



“Strateji olmadan yapılan hamleler uzun vadede başarıyı sağlayamaz. Bununla birlikte dijital olan merakımızı pratik alandan teorik alana kadar her yerde görmeliyiz”

İl. Strateji olmadan yapılan hamleler uzun vadede başarıyı sağlayamaz. Bununla birlikte dijital olan merakımızı pratik alandan teorik alana kadar her yerde görmeliyiz. Bizler artık ders kitaplarına bu konulara koymalıyız ki yeni kuşaklar halihazırda teknolojinin içine doğmuşken neyin ne olduğunu okullarda da öğrenmeli. Burada özel sektöre de pay düşüyor aslında... Okulların dijitalleşmesini sağlarken kamu kurumlarına destek verilebilir ve bu alanlarda Türk şirketleri yatırımlar yapabilirler. Bunlara değersiz gözüyle bakmak hatayı doğuracaktır.

Öte yandan dijitalleşirken bile hâlâ insan olduğumuzu unutmak başlı başına bir hata bence. Çünkü hâlâ 'insan' ve duygularımız bizim artısı; eksisi değil. O nedenle aşırı bir dijitalleşmede insanı merkeze almayan hamleler uzun vadede zarar edecektir. Teknolojiye aşırı odaklanmak, diğer önemli unsurları göz ardı etmek anlamına gelir ve başarısızlığa yol açabilir.

Şirketler dijital yatırımlarında önceliklendirme yaparken ilk maddeye 'insan' odaklı olabilmeyi koymalı. Duyguyu ve bir hal hatır sormayı göz ardı etmememiz gerekiyor. Bununla birlikte şirketler, dijital yatırımlarında müşteri memnuniyetini geliştirme gibi konulara ağırlık vererek satış-pazarlama konusunda deneyimlerini iyileştirebilirler. Dijitalleşme süreçleri ile kendi çalışanlarının iş yüklerini hafifletici araçlarını şirket bünyelerine katabilirler veya dijital pazarlama alanındaki yatırımlarla şirket satışlarında artışa gidebilirler. Anlaşılacağı üzere sözünü ettiğimiz tüm süreçler hâlâ 'insan yanlısı' noktalar. İnsanlara yararlı olması açısından bu teknolojilere yatırımlar yapılmalı...

TÜRKİYE DİJİTAL DÖNÜŞÜM MERKEZİ OLABİLİR

Yapay zeka (YZ) trend değil artık, kalıcı bir teknoloji. Cerebrum Tech olarak YZ dendiğinde akla gelen bir marka olmak ekip arkadaşlarımızla hayalini kurduğumuz bir düştü ve şimdi ufak ufak bunun gerçekleşmesine tanıklık etmek muazzam hoş bir duygu. Bunun bilincinde olarak trendleri takip ediyoruz ve YZ teknolojilerine yönelik geliştirmeler yapmaya odaklanıyoruz. Türkiye'yi dijital dönüşümün merkezi yapmak istiyoruz, farklı dijital markalar oluşturarak ülkemizin dijital ekonomisine katkıda bulunmak istiyoruz... YZ teknolojileri, iş dünyasında çoklu ve tekrarlı işleri yapmada bizlere yardımcı olacak aslında. Metal yakalı arkadaşlarla yan yana çalışmaya alışmalarının derim ben çünkü bizler 1 yıldır akıllı asistanımız Cere ile pek çok etkinlikte yer aldık ve birlikte uyum içerisinde çalışıyoruz. Çoğu kez verilerin çok olduğu ve sınıflandırmanın zorlu olduğu alanlarda iş dünyasını büyük bir değişim bekliyor. Türkiye de kendi mühendisleriyle, pazarlamacılarıyla, sosyal medyaçıları ile bu alanda değerli isimler yaratabilir, gençlerimizin potansiyeline inanıyorum.



KATKIDA BULUNANLAR

PLATİN
AYLIK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 01.03.2024
Sayfa: 10
Tiraj: 10750
StxCm: 151,57



1/1



KATKIDA BULUNANLAR

MART SAYIMIZDA ALANINDA UZMAN 5 İSİMDEN DESTEK ALDIK



DR. R. ERDEM ERKUL
DEİK DİJİTAL
TEKNOLOJİLER İŞ
KONSEYİ BAŞKANI
2003'te Hacettepe Üniversitesi Siyaset Bilimi ve Kamu Yönetimi Bölümü'nde akademisyen olarak göreve başlayan Dr. R. Erdem Erkul, 2005'te www.digitaldevlet.net ve 2008'de www.digital-government.net web portallarını kurdu. 2008-2009'da Harvard Üniversitesi'nde National Center For Digital Government'ta bulundu. 2013'ten itibaren Microsoft Orta Doğu ve Afrika ülkelerinden sorumlu planlama direktörlüğü görevinde bulundu. 2014-2018 arasında, Samsung Türkiye Kamu Sektörü & Kurumsal İlişkiler Direktörü ve ülke sözcülüğü görevini yürüten Erkul, Temmuz 2018'de Microsoft Türkiye Genel Müdür Yardımcısı oldu. Erkul, 2022'de **DEİK** Dijital Teknolojiler İş Konseyi başkanlığı görevine geldi.



TAHA ÇİFTÇİ
MÜSİAD DİJİTAL
DÖNÜŞÜM SEKTÖR
KURULU BAŞKANI
2008'de İstanbul Kültür Üniversitesi Bilgisayar Teknolojisi ve Programlama Ön Lisans, 2013'te ise Anadolu Üniversitesi İşletme Lisans programını tamamlayan Taha Çiftçi, yüksek lisansını ise 2016'da İstanbul Üniversitesi Yönetim Bilişim Sistemleri alanında tamamladı. Çiftçi, 2008'de Bulut Bilişim (Cloud) sanal sunucu ve sunucu barındırma hizmeti veren VH Bilişim şirketini, 2017'de ise biyometrik veri ve yönetim sistemi, hudut geçiş ve yönetim sistemi ve uygulama yazılımları geliştiren 'Kaledar Teknoloji' şirketini kurdu. Çiftçi, MÜSİAD 27. Olağan Genel Kurulu sonrası MÜSİAD Yönetim Kurulu Üyeliği, Dijital Dönüşüm Sektör Kurulu Başkanlığı görevine getirildi.



ERGIN ÖZTÜRK
IFS TÜRKİYE CEO'SU
İTÜ Makine Mühendisliği Bölümü'nden 1991'de mezun olan Ergin Öztürk, Sistem Mühendisliği yüksek lisansını yine İTÜ'de 1995'te tamamladı. Doktorasını Endüstri Mühendisliği alanında yapan Öztürk, profesyonel iş yaşamına İsviçre menşeli bir şirkette otomasyon sistemlerinde başladı. Ardından Almanya merkezli bir şirkette lojistik müdürlüğü görevine getirildi. Bu dönemde lojistikte ilgili yönettiği bir proje sayesinde ilk kez ERP ile tanıştı. Bu süreçte ERP'nin şirketlerin geleceği için vazgeçilmez olduğu öngörüsü ile kariyerine bu alanda devam etme kararını alan Öztürk'ün yolu, 2000'lerin başında İsviçre kökenli teknoloji şirketi IFS ile keşifli. Öztürk halen IFS Türkiye CEO'su olarak görevini yürütüyor.



ADEM KAYAR
MCS GRUP KURUCUSU
VE CEO'SU
Endüstri Mühendisliği yüksek lisansını, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde tamamlayan Adem Kayar, doktorasını ise 'Sanayi Politikaları ve Teknoloji Yönetimi' alanında yaptı. İş hayatına Siemens İstanbul'da endüstriyel otomasyon grubunda başlayan Kayar, endüstriyel otomasyon ve dijitalizasyon konularında birçok ulusal ve uluslararası projede yer aldı. Kurucu ortağı ve genel müdürlüğünü yaptığı MCS Grup şirketleri olan MCS Otomasyon ve MCS Factory Digitalization, Siemens'in endüstriyel otomasyon ve dijitalizasyon konularında 'çözüm ortağı' olarak faaliyet gösteriyor. İstanbul Medipol, Topkapı ve Haliç Üniversitelerinde akademik hayatına devam eden Kayar, ENOSAD yönetim kurulu üyesi ve Sanayide Dijital Dönüşüm Sektör Kurulu Başkanlığına da yürütüyor.



EBRU TAŞÇI FIRUZBAY
PERYÖN YÖNETİM
KURULU BAŞKANI
Kariyerine Garanti Bankası'nda yönetici aday olarak başlayan Ebru Taşçı Fıruzbay; şube, bölge ve genel müdürlük birimlerinde çeşitli sorumluluklar aldı. Ardından Türk Ekonomi Bankası'nda (TEB) Bireysel Bankacılık çatısı altında İşletme Bankacılığı Satış ve Strateji Planlama Yönetimi'nden sorumlu oldu. Sonrasında sırasıyla, 2011-2018 tarihleri arasında BNP Paribas Cardiff Türkiye İnsan Kaynakları ve Organizasyonu'dan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı ve İcra Kurulu Üyeliği, 2018-2021 yılları arasında Alternatif Bank İnsan Kaynakları Genel Müdür Yardımcısı ve İcra Kurulu Üyeliği görevlerini yürüttü. 2021'den itibaren METRO Türkiye'de İnsan ve Kültür Direktörü, Yönetim Kurulu Üyesi olarak görev yapan Fıruzbay, 2017'den beri PERYÖN Yönetim Kurulu'nda yer alıyor.

UZMANLIK ALANLARIYLA FARK YARATANLAR

Dijital dönüşümde insanı merkeze alan stratejiler, dijital yatırım sürecinin önemli mihenk taşları, bu alanda öne çıkmak isteyen kurumlara yönelik tavsiyeler, sanayide endüstri 4.0-endüstri 5.0 bileşenleri ve dijital dönüşüm yolculuğunda yetenek yönetiminin olmazsa olmazları hakkında yorumuna başvurduğumuz değerli uzmanlarınıza katkılarından ötürü teşekkür ediyoruz.





MİLLİ TEKNOLOJİ HAMLESİ

İş dünyası için önemli bir destek ve yol haritası da Milli Teknoloji Hamlesi oldu. Bu konuda parçalı bir halde yapılan pek çok çalışma tek bir çatı altında toplandı. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın 2023 Strateji Belgesi'nin çizdiği yol haritasındaki temel hedefler çerçevesinde, 'Yüksek Teknoloji ve İnovasyon', 'Dijital Dönüşüm ve Sanayi Hamlesi', 'Girişimcilik', 'Beşeri Sermaye' ve 'Altyapı' olmak üzere beş ana bileşenden oluşan strateji, Milli Teknoloji Hamlesi olarak adlandırıldı. Bu önemli bir adım oldu çünkü bu sayede artık teknolojik dönüşüm adına atılacak hamlelerin politikalara birbiriyle uyumlu şekilde bir bütün olarak uygulanabiliyor. Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, "Milli Teknoloji Hamlesi'nde nihai hedefimiz tam bağımsız ve müreffeh bir Türkiye ile kritik teknolojilerde yerli, milli ve güçlü üretim kabiliyeti" diyerek açıklıyor bu stratejiyi. Milli Teknoloji Hamlesi'nin en dikkat çekici ve yüzümüzü güldüren sonuçlarından biri elbette savunma sanayinde yaşanıyor. Türk savunma şirketlerinin başansı her geçen gün katlanarak artıyor. Üretici olarak hem millileştirdiğimiz hem de yeni teknolojileri geliştirdiğimiz savunma sanayinin yanı sıra Milli Teknoloji Hamlesi'nin dijital dönüşüm başlığında da Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı etkinliğini giderek artırıyor. Mesela, Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi Programı kapsamında dijital dönüşüm başlığında cari açığı 1.8 milyar dolar azaltacak 42 proje destekleniyor. Geçen yıl KOSGEB aracılığıyla Dijital Dönüşüm Danışmanlığı Desteği de verilmeye başlandı. Yine geçen yıl eylül ayında Avrupa Birliği ile imzalanan anlaşmayla Türkiye, Dijital Avrupa Programı'na katıldı. 7.5 milyar Euro büyüklüğü olan programdan Türk şirketleri de dijital dönüşüm için yararlanabiliyor.

İŞLETMELER DİJİTAL DÖNÜŞÜME HAZIR MI?

Görüldüğü gibi Türkiye; vizyonu, uygulamaları, sivil toplum kuruluşları ve kanaat önderleriyle birlikte dijital çağı yakalamak için oldukça hevesli. **Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK)**, Dijital Teknolojiler İş Konseyi Başkanı Dr. R. Erdem Erkul, "Hevesli olduğumuzu gözlemliyorum. Meraklıyız ve hevesliyiz, bu gayet iyi bir kıvılcım. Ancak bilgi birikimimizi deneyimle, yanılarak, hata yaparak, kendimize artı yönler bularak ilerlemek; düşsek bile kalkmak önemli" diyerek Türk şirketlerinin dijital dönüşüm konusundaki hevesine vurgu yapıyor. Ancak işin şirketler, hele ki KOBİ'ler boyutunda önemli bir meydan okuma ile karşı karşıyayız: İnsan faktörü. IFS Türkiye CEO'su Ergin Öztürk 20 yılı aşkın bir süredir Türkiye'deki şirketlerin dijital dönüşümlerine eşlik ediyor. Öztürk'e göre dijital dönüşümde -ölçek fark etmeksizin- şirketlerin karşılaştığı en büyük sorun, departmanlara çalışanların yarattığı direnç... Öztürk, "Bu direnç daha çok Türk insanı olarak teknolojiye bakış açımız ve iş yapış tekniklerimiz ile ilgili. Biz duygusal bir toplumuz ve iş yapış şeklimiz sistematik değil. Ani kararlarla ve kriz anlarında gereken müdahaleleri anında yaparak çalışıyoruz. Bu durum bize özgü ve belki de iş 'bu sayede' yapılabiliyor. Ancak ölçek büyüdükçe ve yurt dışına açıldıkça şirketlerin dünya standartlarına yaklaşması gerekiyor" diyor.



BURAK AYDIN
AWS TÜRKİYE
GENEL MÜDÜRÜ



"TEKNOLOJİ YATIRIMI DEĞER OLUŞTURUYORSA YAPILMALI"



01 Türkiye'de bulut teknolojisinin kullanımını henüz gelişmiş pazarların çok gerisinde. Colombia Business School ile geçen yıl yaptığımız araştırmada, **dünya genelinde bulut teknolojisinin kullanım oranının yüzde 49'larda olduğunu görüyoruz.** Türkiye'de ise bu oran yüzde 24'te.



02 Gelişmiş pazarların neredeyse yarısı kadar az kullanıyoruz. Bugün bulut teknolojisi demek inovasyon demek, yeni stratejileri hızla ortaya çıkarmak demek. **Bulut teknolojisi sayesinde müşterilerin hayatına değer katacak stratejiler oluşturulabiliyor.** Bunun önemli bir sebebi de bulut teknolojisinin ölçeklenebilir, esnek ve çevik olması.



03 Gelişmiş pazarlara göre alacak mesafemiz daha çok. O yüzden ekosistem olarak teknolojiyi daha fazla değer yaratmak için kullanmalıyız. **Ancak burada yapılacak yatırımlar sadece teknolojiyi yenilemek için yapılmamalı.** Eğer değer yaratabiliyorsak teknolojiye yatırım yapmalıyız. Bulut'ta bu değeri görüyoruz.



04 Türkiye Global Bulut Endeksi'nde 39'uncu sırada. G-20 ülkesi olarak mutlaka 20'nci sıralarda olmamız gerekiyor.



DIŞ TİCARETTE HER YERE AYRI STRATEJİ DÖNEMİ

POSTA

Tarih: 02.02.2024

GÜNLÜK

Sayfa: 6

GAZETE

Tiraj: 105003

ULUSAL

StxCm: 168,82



1/1

DIŞ TİCARETTE HER YERE AYRI STRATEJİ DÖNEMİ

Küresel ticarete yeni bir dönemin başladığını belirten **DEİK** Başkanı **Nail Olpak**, "Dış ilişkilerde dünyayı 6'ya bölmüş durumdayız. Her bölgenin dinamiklerine göre ayrı bir strateji ile ilerliyoruz" dedi.

6 BÖLGE İÇİN ÖZEL PLANLAMA

Nail Olpak, "DEİK olarak küresel ticari diplomasi faaliyetlerimizi 6 bölge koordinatörlüğü ile ele alıyoruz. Dış ilişkilerde dünyayı 6'ya bölmüş durumdayız. Her bölgenin dinamiğine göre ayrı bir strateji ile ilerliyoruz" diyerek, şu bilgileri paylaştı:

AMERİKA: ABD pazarında Türk firmalarının etkin temsili için 8 Eyalet Komitemiz (California, Florida, Illinois, Massachusetts, New York, Tennessee, Texas, Virginia) var. 2024'te 3 eyalette önemli faaliyet planlıyoruz. Öncelikli hedefimiz ise her eyalette 1 milyar dolar ihracata ulaşmak.

AVRUPA: Türkiye-AB yıllık ticaret hacmi 200 milyar doları bulmasına rağmen, yalnız sanayi ve işlenmiş tarım ürünlerini kapsayan Gümrük Birliği'nin günümüz ticaretindeki gereksinimlere uyum sağlaması için hızla güncellenmesi gerekiyor. Vize zorluğu, bankacılık işlemlerinde yaşanan uzun ve zorlu prosedürlerin bir an önce açılması gerekiyor.

ASYA PASİFİK: Asya Pasifik bölgesinde 70 milyar dolarlık dış ticaret ağı, en önemli başlığımız.

LATİN AMERİKA: Bölge ülkeleri 2022 yılı verilerine göre, 2,9 trilyon dolara yakın dış ticaret hacmine ulaşmış ancak ticaretinin yalnızca binde 5'ini Türkiye ile gerçekleştirmiş. Aynı zamanda ülkemiz, bölge ülkeleriyle dış ticaretinde 5,2 milyar doların üzerinde açık vermişti.

RUSYA-UKRAYNA: Rusya'nın savaş sanayisini destekleyen her türlü doğrudan veya dolaylı mal ticareti yasak kapsamında ve Rusya uluslararası dolar sisteminden çıkarıldı. Bu yüzden de ihracat yapsak bile alacağımızı tahsil etmede sorun yaşayabiliriz ki bunun ilk sinyalleri bazı firmalar için geldi gibi ancak uzun süreli bir risk olacağını düşünmüyoruz. Yerel paralar ile ticaret yapmanın önemi burada tekrar öne çıkıyor. Ukrayna da önemli ticaret ortaklarımızdan. İlişkilerimizin devam etmesi savaş sonrası ülkenin yeniden inarında ve alt yapı yatırımlarında bize önemli bir avantaj sağlayacak.

KÖRFEZ VE AFRIKA: Geçtiğimiz yıl Körfez ile ilişkilerimizin düzelmesiyle Orta Doğu ve Körfez Bölgemiz canlandı. Suud, Katar ve BAE yanında, İran ve Irak'la da yüksek dış ticaret hacmine sahibiz. Afrika ile ticaretimizi önce 50 milyar, sonra 75 milyar dolara çıkarmak hedefimiz. Afrika'da en büyük ticaret ortağımız Mısır'la ilişkilerimiz de yakınlaştı.



HAKAN CELİK

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı **Nail Olpak**, Türkiye'nin dış ticaretinde 2023 yılının değerlendirmesini yaparken uluslararası ekonomik ilişkilere dair 2024 beklentilerini paylaştı. Olpak, 2023 yılına; düşük büyüme beklentisi ve artan enflasyon, tedarik zincirlerinde devam eden aksamalar, ticaret savaşları, yeni ticaret koridorları, Rusya-Ukrayna savaşı sonrası artan enerji maliyetleri ve merkez bankalarının enflasyona karşı atacağı adımlarla, yeşil ve dijital dönüşüm gibi temel kavramlarla girdiğini hatırlattı.

YUZDE 4'LÜK BÜYÜME

Türkiye olarak, 2023 yılına iyi bir başlangıç yapıldığını ifade eden Olpak, "Ancak şubat ayında yaşadığımız deprem felaketlerinden sonra sanayide geçici bir yavaşlama yaşadık. Sonrasında, toparlanıp ilk 3 çeyrekte yüzde 4,7 büyüdük. 2024 yılı büyüme hedefimiz de yüzde 4 olarak belirlendi. 2023 yılı ihracat hedefimizi zor koşullara rağmen aşarak 255,8 milyar dolara ulaştık. Hizmet ihracatımızla beraber 2024 yılında 375 milyar dolar ihracat hedefimiz var" dedi. Olpak, küresel büyümenin ise 2024'te yüzde 3 civarında olmasının beklendiğini söyledi.

FINANSMAN KOŞULLARI GEVSEYECEK

Küresel enflasyonun aşağı giden eğilimiyle, faiz artırım sürecinin de sona yaklaştığına dair beklentilerin öne çıktığını söyleyen **Nail Olpak**, şöyle konuştu: "Muhtemelen, küresel finansal koşullar bir miktar gevşeyecek. Bu, küresel anlamda bir fırsat olabilir. Ticaret yollarının somut hale gelmesi yeni ulaşım imkanlarıyla mümkün. Bu çerçevede birbiriyle entegre, intermodal ulaştırma altyapısı öne çıkıyor. Ticaret Bakanlığımızın sorumluluğunda yürütülen AB Yeşil Dönüşüm ve Sınırdaki Karbon Düzenlemesi de önemli. Gümrük Birliği'nin modernizasyonu da çok daha acil artık. Kapsamı, tarım ve hizmetler sektörünü, kamu alımlarını da içine alacak şekilde mutlaka genişlemeli."



HAKAN ÇELİK - GÖZLER SİSİ-ERDOĞAN GÖRÜŞMESİNDE OLACAK

POSTA
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 13.02.2024
Sayfa: 9
Tiraj: 105003
StxCm: 79,59



1/1

HAKAN ÇELİK
hakan.celik@posta.com.tr
twitter.com/hakanchelik

GÖZLER SİSİ-ERDOĞAN GÖRÜŞMESİNDE OLACAK

Cumhurbaşkanı **Recep Tayyip Erdoğan**ın Birleşik Arap Emirlikleri ve Mısır'ı kapsayan üçüncü ziyareti birçok açılımı çok kritik. Bölgede de diplomatik takip edilen boyutlara sahip. **Erdoğan**ın özellikle Mısır'da gerçekleştireceği temaslar büyük merak uyandırıyor.

Mısır ve Türkiye'nin ilişkileri geçmişte de inşai çığış almıştı ancak Libya, Suriye, Doğu Akdeniz konuları ve Ankara'nın Orta Doğu'daki belli gruplarla proaktif ilişkisi nedeniyle Ankara ve Kahire arasında uzun süreli bir kopuş yaşandı.

Türkiye'nin Mısır'daki insan hakları ihlalleri konusunda tavizsiz bir tutum takınması ve Müslüman Kardeşler örgütüne yönelik desteği mevcut yönetim ile ilişki kurulmasını engelledi. Ankara bölge ülkelerindeki demokratik dönüşümün büyük oranda Müslüman Kardeşler üzerinden sağlanabileceğini değerlendiriyordu.

Bu süreçte Abdullahi El Sisi de Libya konusu dahil olmak üzere bir dizi cephede Türkiye karşısında bir çığız izlemiştir. Ağırıklı olarak Türkiye ile ilgili başlıklarda Yunanistan, Kıbrıs Rum Kesimi ve İsrail ile çığız ilişkiler kurma yoluna gitmiştir.

Türkiye Libya'da BM tarafından tanınan hükümeti, Mısır ise Fransa ve Yunanistan gibi ülkelerle birlikte işyanlı bir desteklemiştir.

Hayli sorumlu bir dönemin ardından Cumhurbaşkanı **Erdoğan**'ın ziyareti iki ülkenin de çıkarına olacak şekilde ilişkilerin yeniden inşa edilmesi için bir fırsat yaratacak.

Bir anlamda Arap dünyasının ve Afrika'ya açılan kapı Mısır ile birçok coğrafyada etkinlik gösteren Türkiye'nin yakınlaşması bölgesel ve küresel sorunların çözümüne ciddi katkı sağlar.

Diğer taraftan Ankara Libya'da sözcükler ortanın katkısıyla ülkenin doğrudanla güçleri de temas kurmaya başlayabilir. Bu adım Mısır'la ilişkilerin düzenlenmesi hızlandırabilir.

Cumhurbaşkanı **Erdoğan**, yarı gerçekleştireceği Mısır ziyaretinden önce, **Abdullahi El Sisi** ile çeşitli uluslararası etkinliklerde buluşma bir araya gelmiştir.

Bu süreçte gerek **MIT** gerekse Dışişleri Bakanlığı, **Erdoğan**'ın Kahire ziyaretinin verimli geçmesi için ciddi bir ön hazırlık yaptı.

BAE TEMASLARI

2013'ten bu yana düzenlenen "Dünya Hükümetler Zirvesi" 120'den fazla ülkeden çok sayıda devlet ve hükümet başkanı, uluslararası kuruluş temsilcileri ve özel sektörden önde gelen isimlerin yer aldığı kapsamlı bir forum.

Cumhurbaşkanı **Erdoğan**, Türkiye'nin enar konuşğu olarak katıldığı **2024 Zirvesi**nde ana konuşmacı olarak bir hitapta bulunacak.

Son üç yılda ilişkilerin güçlü bir ivme kazandığı Birleşik Arap Emirlikleri ile çeşitli alanlarda 40'ten fazla anlaşma imzalandı. Başlıca, 2023 Temmuz'da "**Yüksek Dışişleri Stratejik Konseyi**" seviyesine taşındı.

BAE, hem Körfez İşbirliği Konseyi ile Türkiye'nin ilişkilerinin ilerletilmesi hem de yakın coğrafyamızda cereyan eden sorunlara karşı uluslararası işbirliğinin geliştirilmesi bakımından dikkate alınması gereken bir aktör.

Kesinlikle önce **DEİK** Başkanı **Nail Olpak** ile gerçekleştirdiğimiz sohbet toplantısında bu iki ülke ile ticaretin gelişimini de konuşmuştu. **Olpak**, Mısır ile gerçekleştirilen yatırım sipariş sözleşmelerine karşın ticaretin belli bir istikrar çığışında devam ettiğini söylemişti. Zira çok sayıda Türk iş insanının ve şirketimizin Mısır'da büyük yatırımları bulunuyor.

Orta Doğu'da Türkiye'nin en büyük ticaret ortağı olan Birleşik Arap Emirlikleri ile ticaret hacrimiz de geçen yıl bir önceki yıla kıyasla yüzde 112 gibi rekor bir artışla 20 milyar dolara ulaştı.

İki ülke arasında, enerji, savunma sanayi ve yeni teknoloji alanlarında işbirliği daha da derinleşebilir.

HAKAN ÇELİK - PUTİN, TÜRKİYE'NİN UZAKLAŞMASINI İSTEMİYOR

POSTA
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 01.02.2024
Sayfa: 8
Tiraj: 105003
StxCm: 75,17



1/1

HAKAN ÇELİK
hakan.celik@posta.com.tr
twitter.com/hakancelik

PUTİN, TÜRKİYE'NİN UZAKLAŞMASINI İSTEMİYOR

Rusya Devlet Başkanı Vladimir Putin, 12 Şubat'ta Ankara'da Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ile görüşme hazırlıyor. Eğer son anda bir erteleme gelmese Putin'in uzun süre sonra NATO üyesi Türkiye'ye yapacağı ilk ziyaret olacak. Putin'in Ankara temasları sırasında bölgesel ve küresel krizler masaya yatırılacak.

Türkiye ile Rusya arasındaki ilişkiler askeri, ekonomik, siyasi ve kültürel alanlarda oldukça derin mülkiyet taşıyor.

Doğal Enerji İlişkileri Kurulu (DEİR) verilerine göre Rusya, Türkiye'nin 45 milyar dolar ile en fazla ithalat yaptığı ülke durumunda. Rakamın bu oranda büyümesi enerji maliyetleriyle doğrudan ilişki.

Diğer taraftan Türkiye'nin ilk mükler güc santrali Akkuyu, Rusya'nın desteği ve işbirliğiyle yapılıyor.

Geçen yıl savaş ve ekonomik krizler nedeniyle bir miktar gerileme olsa da Rusya, Türkiye'ye en fazla turist gönderen ülkeler arasında yer alıyor.

ABD'nin basını çıktığı Batı bloğundaki ülkeler Ukrayna savaşından ötürü Rusya'ya en sert şekilde cezalandırılması için uğraşılıyor. Üst üste gelen yaptırımların yanı sıra Putin'in ülkesi dışına çıktığı anda tutulması gibi talepler de bu girişimler arasında.

Putin'in Türkiye'ye gelişinde de bu mekanizmanın işletilmesi yönünde talepler var. Ancak Ankara'nın böyle bir girişimde bulunmayacağı açık.

ABD, Türkiye'nin Rusya'dan S-400 hava savunma sistemlerini satın alması nedeniyle CAATSA yaptırımlarını devreye sokmuş, bunun sonucunda Türkiye, F-35 savaş uçağı üretiminden çıkarılmış.

Bunun da ötesinde Ukrayna savaşını nedeniyle yaptırımların şiddetini ve ölçeğini genişleten ABD, Rusya ile ticaret yapan ülkeleri bankacılık sistemi aracılığıyla kısıtlamaya çalışıyor.

Her ne kadar Türkiye yaptırımlar ve finansal trafikler konusunda son derece dikkatli hareket etse de bu konu önümüzdeki günlerde oldukça hayırlı olmayacağı söyleniyor.

ESAD'IN GARİP TAVRI

Türkiye bir NATO üyesi olmasına karşın Moskova ve Washington arasındaki ilişkileri hep dengeli şekilde götürmeye gayret göstermiş. Bu tutumunu Ukrayna savaşında da korumaya çalıştı. Bir yandan Ukrayna ile askeri ve insani konularda işbirliği devam ederken diğer taraftan da Rusya'ya yönelik uluslararası yaptırımlara katılmayarak çok hassas bir politika yürüttü.

İsviçre'nin NATO üyeliğine onay vermesinin ardından Ankara'nın Batı ile ilişkilerinde yeniden olumlu ritüeller esmeye başladı. Bu gelişmelerin Rusya bakanından olumsuz sonuçlar vermemesi için Putin'in bir takım yeni kartlar açabileceğini değerlendiriyoruz.

Rusya ile Türkiye, Suriye, Kafkaslar ve hatta Libya'da zaman zaman karşı karşıya geliyor. Bununla birlikte bu bölgelerdeki istikrarın sağlanması için de Moskova ile kurulacak diyalog ve güven ilişkisi çok önemli.

Suriye çok hayati bir konu başlığı. Putin'in tepik edici yaklaşımının da etkisiyle Türkiye-Suriye ilişkileri ön şartlar diyalog kanalları açmaya kabül etmiş.

Erdoğan'ı görüşmelere ikna etmek için çok çaba harcayan Putin, aynı kararlılığı Esad'a baskı konusunda göstermiyor gibi. Oysa Cumhurbaşkanı Erdoğan, Türkiye'nin Esad konusunda uzun süre koruduğu tutumuna karşın bölgenin geleceği ve milyonlarca insanın kaderini belirleyen kararlar için belli görüşmeye de sıcak baktığını ifade etmişti.

Putin'in Ankara ziyaretinde, Gazze'deki insanlık krizinin bölgesel bir çatışmaya dönüştürülmesi endişelerinden tahli koridoru ve mayın tehlikesine kadar çok sayıda başlık masada olacak.

HAKAN ÇELİK - TÜRK İŞ DÜNYASI ÇITAYI YÜKSELTIYOR

POSTA
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 03.02.2024
Sayfa: 8
Tiraj: 105003
StxCm: 90,65



HAKAN ÇELİK
hakan@postanet1.com.tr
twitter.com/hakan_celik

TÜRK İŞ DÜNYASI ÇITAYI YÜKSELTIYOR

Das Ekonomik İşletmeler Kurulu (DEİK) Başkanı **Nail Olpak** ile görüşüldü. Olpak, Türkiye İş Dünyası Meclisi (TİM) son döneminde iyice kapalı kapı görünümüne büründüğü için üretim, ihracat ve uluslararası ilişkilerde gelişmelerin net hale gelmesini beklediğini söyledi.

Nail Olpak geçmişte **MÜSİAD** gibi sivil toplum kuruluşlarıyla tarafsız meslek kuruluşlarının başlatıldığı da yaptığını. Örnekte bulunduğunu belirtti. Kurumların demokratik tavırları ile ilgili olarak **Nail Olpak**, iş dünyasının farklı kesimlerinde de sesini getiren bir isim.

Can Atalay sonrası kendisine yöneldiği takdirde doğrudan siyasi bir tartışmaya girmedi ancak örgütlenmelerin, oligarşinin iş dünyaya açılması ile devrimine işaret etti. **Atalay** Hazine ve Maliye Bakanı **Mehmet Şimşek**'in ve ekonomisi yönetimindeki diğer bazı bakışlarını görüşürken de benzer olduğunu gözlemliyor.

Zeynep uluslararası muhataplarıyla yaptıkları her toplantıda Türkiye hakkında yorumları dinlerken daima hukukun üstünlüğü ve şeffaflıkla ilgili konuşmaları duyuyor.

DEİK'in açısından önemdeki süreçte en önemli bölge ve ülkelerin ya çekilde serlanacağını görüyor.

- Amerika Birleşik Devletleri
- Avrupa Birliği
- Asya Pasifik
- Rusya
- Ukrayna

Amerika Birleşik Devletleri ile ilişkilerde muazzam bir potansiyel var. Fakat mutlaka eşitlikçi düşünceyi işi korumaya önemsen gerekiyor. Bununla beraberlik istememek ve düzenli hayat şartlarını sağlamak. Eşitlikçi düşünceyi işleri Türkiye'ye davet edilmeli. Her şeyin Washington'dan çıktığına inancı bizi bizlere kadar çok zaman kaybettirdi bize.

Avrupa Birliği dışından yatırımın geldiği yer. Bununla birlikte **Avrupa Birliği** gibi bir dış ülkeye ihracatımız istatistiklerden daha fazla. Avrupa'nın en büyük ortağıdır. AB'nin ticarete gidecek daha fazla konusunu düşünmeye başlaması ve **"Yeşil Mutabakat"** gibi yeni standartlar Türkiye'nin işi dışarıya derinleştirecektir. Bir dikkatli vakit kaybetmeden yeni duruma hazırlanmalı.

Rusya ile de ticarete, enerji bağlanılabileceğini ciddi açıyla düşünüyor. Daha fazla mal satmanın yollarını bulmak, ürün girme engellerini ortadan kaldırmak.

Ukrayna konusunda da Türkiye'nin büyük beklentisi, ülke işi konusunda bakırsın seçime gösterilen yoğun ilgi ile anlaşılabilir. Türk iş insanları, sermaye sora emmesinden sonra Ukrayna'nın yeniden İtaliya konusuna ciddi söz sahibi olmak için şimdiden hazırlanıyor.

Asya Pasifik hayatin her alanında olduğu gibi üretim ve ticarete de en hızlı büyüyen yer durumunda. Türkiye'nin bu bölgeye dair hazırlıkları yeterli değil. Daha fazla ilerlemek, konsantrasyon olmak ve etkileşime hazırlanmak şart.

Orta Asya benzeri Türkiye'nin, dışarıdan em, kalıba sokulmuş ve gelişmiş büyüyen pazar. Hükümetin konusuna çok fazla ilgi gösterilmeli.

Latin Amerika bölgesi, Türk dışarıdan etkileşim Türkiye'ye büyük ilgi gösterilen bir coğrafyaya dönüştü. Burada olgular sempozyumlarından işi serlanılabilecektir.

Nail Olpak'a **Saudi Arabistan**'ın özellikle sorular. Yapılan futbol maçının siyasi ve ekonomik alanda olumsuz etkileri hesaplanabilir miydi. Yeni projeler konusunda muazzam bir işi yapıldığını, Türkiye'nin şeffaflıkla çok ciddi işleri yapılabileceğini söyledi.

İş Dünyası tarihinde istikrarlı bir şekilde geliştiğini, işi (dışardan bakarak düşünürsek) kullanılmadığı Türkiye-Saudi Arabistan işi ve Yatırım Forumu bu bakımdan çok işi bir fırsat olacak.

CARİ AÇIK NEREDEYSE ORAYA ODAKLANIN

SABAH
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 02.02.2024
Sayfa: 5
Tiraj: 179341
StxCm: 45,65



1/1

Cari açık neredeyse oraya odaklanın



DIŞ Ekonomik İlişkiler Konseyi (DEİK) Başkanı Nail Olpak, cari açığı azaltmaya odaklı yeni yol haritalarını açıkladı. DEİK Genel Merkezi'nde ekonomi gazetecileriyle bir araya gelen Olpak, "İş dünyasının kuzey yıldızı" olarak tanımladığı DEİK'te 2024 rotasında daha fazla ticaret, yeni koridorlar ve ülke, hatta bölge bazlı özel çalışmalar yer aldığının altını çizdi. Olpak, üyelerine "Hangi ülkede cari açık daha fazlaysa oraya odaklanın" dediklerini söyledi. Olpak, "2024 yılı için yol haritamız hazır. Rotamızda daha fazla ticaret, radarımızda yeni ticaret koridorları ve ajandamızda ise ülke ve bölge bazlı spesifik hedeflerimiz var" dedi. DEİK'te 151 iş konseyi bulunduğunu ve geçtiğimiz



haftalarda bu konseylerin yönetim kadrolarının seçildiğini belirten Nail Olpak, "Bu yıl yeni kriterler getirdik. 16 iş konseyinde başkan seçilmedi. 70 konseyde de başkan değişti. Toplam 135 konseyde yeni dönem başkan ve yürütme kurulu üyeleri seçildi. Rotamızda daha fazla ticaret, radarımızda yeni ticaret koridorları ve ajandamızda ise ülke ve bölge bazlı spe-

sifik hedeflerimiz var. COVID-19 salgını ve Rusya-Ukrayna savaşı sonrası dünya büyük bir değişime girdi. Elbette şu an İsrail ile Filistin arasındaki süreç de yüreğimizi yakıyor. Ama önemli olan bundan sonrası için dünyanın İsrail'e karşı nasıl bir tutum ve duruş sergileyeceği. Bunu iyi takip etmek lazım" dedi.



INBUSINESS

HÜLYA GÜLER

hulya.guler@bahar.com.tr

Suudi Arabistan'la kaybolan yılların telafi çabası

Boğaz'daki Mandarin Otel'in balo salonuna girişimde içimden "Nihayet geri geldi" dedim. Kabilhalk daha otelin bahçesinde başlamış. Koridorlar, fuaye ve balo salonu, etkinliğin başlamasına daha bir saat olmasına rağmen doluydu. Daha da önemlisi ortama, pek kolay kolay tanımlanmayacağına müthiş bir enerji hakimdi. Birbirini görmeyen yüzlere yansıyor bir memnuniyet, bir neşe söz konuşuydu. Siyah takım elbise- li ve **Suudi Arabistan**'ın yeni resmi kuyuluğu ile insanların kucaklaşmalarının getirdiği samimiyet herhüseyne geymişti. O kadar ki bazı Suudi Arabistanlı iş insanları kendilerini tutamayıp salona biraz erkân gelen **Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek**'i bile tanımlamak kararsızdılar. Şimşek'in geçen temmuz ayında Suudi Arabistan'da yaptığı temozları hatırlattılar, işle-i ziyarete geldiklerini söylediler. Bana "nihayet geri geldi" dedirten de ortamdaki samimiyetti. Geri gelen; pandemi öncesi güler, o eski tadı veren samimi kuzulaşmaları. Bir de tabii Suudi Arabistan ile o eski yakın ilişkileri saymak gerek. **DEİK**'in dün gerçekleştiren **Türkiye-Suudi Arabistan İş Forumu**ndan bir gece önce verdiği gala yemeğinden söz ediyorum. **Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz, Bakan Şimşek ve Suudi Arabistan Yatırım Bakanı Khalid Al-Falih ile Turizm Bakanı Ahmed Al Khatteeb**'in katıldığı yemeğe Türkiye'den ve Suudi Arabistan'dan bine yakın iş insanı vardı. **DEİK Başkanı Naci Olpak**'ın paylaştığı bilgiye göre foruma **1240 iş insanı** kayıt yaptırdı. Dünyadakilere gündüz gelişmeleri dışındaki müthiş bir rakam. **Birlikte iş yapmak isteyen 1200'den fazla insan bir arada.** Sadece hatırlıma listesine bakmak bile işlerde (en nihayete bahimimle) birleşip yarar mükâfı dolaylı iş hacmi olduğunu anlamak için yeterli. Mesela **Suudi Arabistan'ın, global yatırım çevrelerinde oldukça popüler olan 2030 Vizyonu.** Bu kapsamda **3.3 trilyon dolarlık yatırım fırsatı söz konusu.** Suudi Arabistan Yatırım Bakanı **Khalid Al-Falih** de o aşamamızı 2030 vizyonuna getirdi. Ve bu yatırım fırsatlarından en çok **Türk şirketlerinin** bu yararlanmasını umduğuna vurguladı. Bakan Al-Falih'in verdiği önemli bir mesaj daha vardı; kelime seçimi ise iki ülke arasındaki samimiyeti ifade etmek için: **"Biz Türkiye'yi ikinci ülkemiz olarak, ikinci ana vatanımız olarak görüyoruz.** İki ülke arasında hem ekonomik hem yatırım işbirliğini geliştirmek üzere uzun toplantılarımız olacak." Suudi Arabistan Turizm Bakanı **Al Khatteeb** de benzer sıcak mesajlar verdi. **"2030 vizyonu çerçevesinde Türk dostlarımızdan özellikle sanayi, savunma, inşaat, müteahhîlik ve turizm alanında yardımlarını isteyeceğiz."** Pek çok farklı ifade yerine "yardımlarını isteyeceğiz", içtenlik gösterip değil de nedir?

Özetle bu görkemli gala yemeğine ve dünki foruma gösterilen yoğun ilgiyi anımsadığım şu; **iki ülkenin iş insanları son yıllarda yaşadığımız sıkı sıkıya caktan geride bırakmış ve kaybettığımız yılları telafi etmek için sabırsızlanıyor.** Bakan Mehmet Şimşek ile yaptığımız kısa sohbetten de benzer bir sonuç çıkardım. **Şimşek, başta turizm olmak üzere iki ülkenin iş insanlarının üçüncü ülkelerdeki fırsatları birlikte değerlendirebileceklerine işaret etti.** Bu da iki ülke arasındaki ekonomik ilişkilerin üçüncü ülkelerde birlikle iş yapma seviyesine kadar ilerlediğini göstermesi açısından önemli.

TRİLYONLUK PROJEDE TÜRLERE KAPI AÇILDI

SABAH
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 17.02.2024
Sayfa: 4
Tiraj: 179341
StxCm: 255,89



1/1

21 iş anlaşması yapıldı

TRİLYONLUK PROJEDE TÜRLERE KAPI AÇILDI

Suudi Arabistan 3 trilyon dolarlık pazara Türkler'i davet etti. 21 iş anlaşması imzalandı. TAV havalimanı ihalesine girecek. Ege Yapı konut üretecek. İstanbul Valiliği beş okulun güçlendirilmesi için fon alıyor

1 MİLYON TURİST BEKLİYORUZ

KÜLTÜR ve Turizm Bakanı Mehmet Ersoy, 2022'de 500 bin, 2023'te 800 bin Suudi Arabistanlı ziyaretçinin Türkiye'yi ziyaret etmesini beklediğini, bu yıl 1 milyon Suudi Arabistanlı turisti gelmesini umduklarını söyledi. Ersoy, "Türk vatandaşları için uygulanan elektronik vize sayesinde Türk vatandaşlarımızın Suudi Arabistanı ziyaret etmesi kolaylaştı. Biz Suudi Arabistanlı misafirlerimiz için vize uygulamasını kaldırdık. Bunun da ziyaretçi sayısını artıracağına inanıyoruz" dedi. Sözüyle beraber turizmle alakalı adımlar atılmasının altını çizen Ersoy, 2021'de

Türkiye'nin 81 ilinde geçerli olan bir sertifikasyon programı başlattıklarını söyledi. Ersoy, "Bu programın ilk aşamasını 2022'te başlattık. İkinci aşama 2023'te başlayacak, 2030'da da üçüncü aşama tamamlanacak. Şu anda 21 binden fazla otelimiz var. Yaklaşık 14 bin otel bu programa dahil oldu. 5-8 bin'de yeni mevrimde dahil olacaklar" diye konuştu. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın başbakanlık görevi sırasında bir bölgeye açılan bir kapı" dedi.

TAV İKİ İHALEYE GİRECEK

TAV Yönetim Kurulu Başkanı Vekili Sani Sener, Alghaz Construction Holding ile Neom'daki projeler için anlaşma imzaladıklarını aktardı. Sener, "Drada Alghaz taahhütleri yapacağına, Neom'da hazırladığımız iki tane havalimanı ihalesi açılacak. Alghaz ile bu ihalelere gireceği" dedi. Suudi Arabistan'da Al Rajhi Holding ile havalimanı projelerinde çalışacaklarını anlatan Sener, yeni anlaşmaya taahhütlerini yapacaklarını söyledi. Ege Yapı Yönetim Kurulu Başkanı İnanç Kabadaş da, Almekan Group ile proje geliştirme konusunu görüşüyor. Kabadaş, "Suudi Arabistan'da binlerce konut, yüzlerce otel yapılacak. Bu projelerin inşaat taahhüt süreçlerinde Almekan Group ile proje geliştireceğiz. Çok ciddi bir fırsat ve potansiyel var. İlk etapta 7-8 üst düzey yöneticimiz oraya gideceğiz. Sonrasında da her iki projenin geliştirilmesine inanıyoruz. Bu yıl içinde projelere başlıyoruz" ifadelerini kullandı.

SUUDİ BAKANLARDAN ORTAKLIK TEKLİFİ

SUUDİ Arabistan Yatırım Bakanı Khalid A. Al Falih ve Turizm Bakanı Ahmed Al Khatib, Türkiye ile ülkeleri arasındaki ekonomik ortaklık fırsatlarını anıttı. Falih, "Suudi Arabistan ve Türkiye'deki özel sektörün iki ülke dışında da sahip olduğu fırsatlar var. Orta Doğu'da ciddi savaş durumu sebebiyle refah ve gelişme konusunda bir çökme yaşanıyor. Bunun bilginde yardım ve yeniden inşa etme konusunda fırsatlarımız bulunuyor" dedi. Falih, iki ülkenin Afrika'da da ortak hareket edebileceğini söyledi. Khatib de turizm Suudi Arabistan'ın 2030 vizyonunun bir parçası olduğunu belirterek, "2030 vizyonu çerçevesinde turizm, madencilik, spor gibi sektörlerde yoğunluk veriyoruz. Suudi Arabistan'daki müabihillerin artık kapasiteleri yok, kapasiteye ihtiyaç var" dedi.

HEDEF 10 MİLYAR DOLARIN ÜZERİNE ÇIKARMAK

TÜRKİYE Suudi Arabistan Yatırım ve İş Geliştirme Bakanlığı'nun öncelikli konularından biri olan yatırımın, 2023 yılında iki milyar doları aşmıştı. Bu yıl ise hedeflenen 10 milyar doların üzerine çıkarmak amacıyla bir hedef oluşturuldu. Türkiye'nin Suudi Arabistan'dan gelen turist sayısının yüzde 45 artması bekleniyor. 2023 yılında iki milyar doları aşmıştı. Bu yıl ise hedeflenen 10 milyar doların üzerine çıkarmak amacıyla bir hedef oluşturuldu. Türkiye'nin Suudi Arabistan'dan gelen turist sayısının yüzde 45 artması bekleniyor. 2023 yılında iki milyar doları aşmıştı. Bu yıl ise hedeflenen 10 milyar doların üzerine çıkarmak amacıyla bir hedef oluşturuldu. Türkiye'nin Suudi Arabistan'dan gelen turist sayısının yüzde 45 artması bekleniyor.

1.240 KİŞİLİK LİSTE OLUŞTU

DEİK Başkanı Naci Olgak, toplantıya çok yüksek bir ilginin olduğunu belirtti. "1.240 kişilik listeye oluştu. Ancak talep bunun çok üstündeydi. Forum öncesinde sıra oluştu, kayıtları kapatıldı" dedi. Suudi Arabistan'ın 2030 Vizyonu doğrultusunda 3 trilyon dolarlık bir yatırım bütçesi olduğunu anlatan Olgak, "Suudi bakanlar Türk firmalarının burada iş yapmasını çok istiyorlar. 'Suudi firmalarının kapasitesi çok dolu. Gelir siz iş yapın' diyorlar. 21 iş anlaşması yapıldı. Bu daha başlangıç, devamı gelecek. Bir sonraki Suudi Arabistan'da yapacağız" diye konuştu.

55 MİLYON DOLARLIK BÜTÇE

Suudi Kalkınma Fonu ile Hazine ve Maliye Bakanlığı arasında mutabakat zaptı imzalandı. Buna göre İstanbul Valiliği 5 tane okulun deprem riskinin azaltılması için 55 milyon dolarlık bütçe alacak. Suudi Arabistan Yatırım Bakanlığı (MISA) ile YTU Yıldız Teknopark, Regnum, Onur Taahhüt, OPALON ve TOR Holding arasında mutabakat zaptı imzalandı. TASNEE Marketing ile Bayegan, Alghaz ile TAV, Almekan ile Ege Yapı, Saudi Top Plastic ile Starplus Kimya, Abanmi ile KHPUMA Lift, Alhatham ile Akkord Madencilik, Alhatham Group ile Solar Group iş anlaşması imzalandı. UFP Saudi Arabia, Bakirci Technical Institute, Yamy Studios ve Gala Hotels ile; Investment Expert Corporation da Wasata Global ve Buruj Group ile anlaşmaya vardı. CVS Air, Çakar Construction, Cem-ex Technology, Tatil.com, Paximum, Uğur Law, Extreme Business, Gio Elektrikli Araç, Sigma Process de anlaşta.

HAZİNE ve Maliye Bakanlığı Türkiye'nin turizm ve inşaat alanında Suudi Arabistan'la işbirliği yapabileceğini belirterek, "Suudi Arabistan'da dünyanın en büyük projelerinden bazılarının inşaatı başladı. Biz bunun bir parçası olmak istiyoruz. Üçüncü ülkelerde de birlikte çalışabiliriz. Suudi Arabistan savunma sanayisini yerleştirmeyi amaçlıyor. Birlikte tasarlayıp, üretimi ve ihracatı yapma projelerine de açıldık" diye konuştu. Şimşek, emfasyonu düşürürken sıra dışı bir şey yapmayacaklarını, konvansiyonel para politikalarını uygulayacaklarını belirtti. Şimşek, Türkiye'ye portföy yatırımlarının yerel seçimler sonrası artacağını ifade etti.

CARİ AÇIK DÜŞECEK

TÜRKİYE'nin rezervlerini artırma hedefinde olduklarını belirten Şimşek, "Carri açık aşağı doğru düşmeye başlayabilir, doğru yolda olduğumuzu düşünüyoruz. Bu yıl ilk yarısında 30 milyar doların altına inecek. Türkiye'de büyüme güçlü. Türkiye'nin risk algısı şu andaki puanlardan çok daha iyi durumda. Makas açıldığında bakacak olursak, aslında şu andaki puanlama kurumlarının Türkiye'ye verdiği puanın 2 basamak yukarısında. Şimdiden piyasalar, Türkiye'de daha az risk olduğunu düşünüyorlar" dedi. Türkiye'nin yeşil alanlarda dev bir potansiyeli bulunduğunu dikkat çeken Şimşek, bu alanda da Suudi Arabistan ile ortak çalışabileceğini kaydetti. Bakan Şimşek, Bakanlar Paneli Oturumu'nda yaptığı konuşmada ise puanları söyledi. "Suudi Arabistan Türkiye'deki üreticilerle iş yapmaya yönelmiş. Türkiye'nin insan-hilerine, Türkiye'nin iş insanlarına doğru dönüyorlar. Türk şirketleriyle çalışmak istiyorlar."

SUUDİ ARABİSTAN 3 TRİLYON DOLARLIK PAZARA TÜRLERİ DAVET ETTİ. 21 İŞ ANLAŞMASI İMZALANDI. TAV HAVALIMANI İHALESİNE GİRECEK. EGE YAPI KONUT ÜRETECEK. İSTANBUL VALİLİĞİ BEŞ OKULUN GÜÇLENDİRİLMESİ İÇİN FON ALIYOR

Suudi Arabistan'ın 3.3 trilyon dolarlık yatırım içeren Suudi 2030 Vizyonu kapsamında Türk şirketlere kapı açıldı. Suudi Arabistan'ın Neom, Diriyah Gate, Qiddiya ve Kızıldeniz projesi gibi mega projelerinde Türk firmalarının rol alması için birçok alanda işbirliği anlaşmaları imzalandı. Hazine ve Maliye Bakanlığı ev sahipliğinde, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın başbakanlık görevi sırasında bir bölgeye açılan bir kapı" dedi.

HAZİNE ve Maliye Bakanlığı Türkiye'nin turizm ve inşaat alanında Suudi Arabistan'la işbirliği yapabileceğini belirterek, "Suudi Arabistan'da dünyanın en büyük projelerinden bazılarının inşaatı başladı. Biz bunun bir parçası olmak istiyoruz. Üçüncü ülkelerde de birlikte çalışabiliriz. Suudi Arabistan savunma sanayisini yerleştirmeyi amaçlıyor. Birlikte tasarlayıp, üretimi ve ihracatı yapma projelerine de açıldık" diye konuştu. Şimşek, emfasyonu düşürürken sıra dışı bir şey yapmayacaklarını, konvansiyonel para politikalarını uygulayacaklarını belirtti. Şimşek, Türkiye'ye portföy yatırımlarının yerel seçimler sonrası artacağını ifade etti.

HAZİNE ve Maliye Bakanlığı Türkiye'nin turizm ve inşaat alanında Suudi Arabistan'la işbirliği yapabileceğini belirterek, "Suudi Arabistan'da dünyanın en büyük projelerinden bazılarının inşaatı başladı. Biz bunun bir parçası olmak istiyoruz. Üçüncü ülkelerde de birlikte çalışabiliriz. Suudi Arabistan savunma sanayisini yerleştirmeyi amaçlıyor. Birlikte tasarlayıp, üretimi ve ihracatı yapma projelerine de açıldık" diye konuştu. Şimşek, emfasyonu düşürürken sıra dışı bir şey yapmayacaklarını, konvansiyonel para politikalarını uygulayacaklarını belirtti. Şimşek, Türkiye'ye portföy yatırımlarının yerel seçimler sonrası artacağını ifade etti.



Cari açık neredeyse oraya odaklanın



DIŞ Ekonomik İlişkiler Konseyi (DEİK) Başkanı **Nail Olpak**, cari açığı azaltmaya odaklı yeni yol haritalarını açıkladı. DEİK Genel Merkezi'nde ekonomi gazetecileriyle bir araya gelen Olpak, "İş dünyasının kuzey yıldızı" olarak tanımladığı DEİK'te 2024 rotasında daha fazla ticaret, yeni koridorlar ve ülke, hatta bölge bazlı özel çalışmalar yer aldığının altını çizdi. Olpak, üyelerine "Hangi ülkede cari açık daha fazlaysa oraya odaklanın" dediklerini söyledi. Olpak, "2024 yılı için yol haritamız hazır. Rotamızda daha fazla ticaret, radarımızda yeni ticaret koridorları ve ajandamızda ise ülke ve bölge bazlı spesifik hedeflerimiz var" dedi. DEİK'te 151 iş konseyi bulunduğunu ve geçtiğimiz



haftalarda bu konseylerin yönetim kadrolarının seçildiğini belirten **Nail Olpak**, "Bu yıl yeni kriterler getirdik. 16 iş konseyinde başkan seçilmedi. 70 konseyde de başkan değişti. Toplam 135 konseyde yeni dönem başkan ve yürütme kurulu üyeleri seçildi. Rotamızda daha fazla ticaret, radarımızda yeni ticaret koridorları ve ajandamızda ise ülke ve bölge bazlı spesifik hedeflerimiz var. COVID-19 salgını ve Rusya-Ukrayna savaşı sonrası dünya büyük bir değişime girdi. Elbette şu an İsrail ile Filistin arasındaki süreç de yüreğimizi yakıyor. Ama önemli olan bundan sonrası için dünyanın İsrail'e karşı nasıl bir tutum ve duruş sergileyeceği. Bunu iyi takip etmek lazım" dedi.



Suudi Arabistan'ın kaybolan yıllarının telafi yarışı

Böğaz'daki Mandarin Otel'in balo salonuna girişimde içimden "Nihayet geri geldi" dedim. Kalabalık daha etkin bahçesinde beşliymiş. Koridorlar, fuaye ve balo salonu, etkinliğin beşlemesine daha bir saat olmasına rağmen doluydu. Daha da önemli ortama, pek kolay kolay tamamlanmayacağına inisiyatif bir enerji hakimdi. Birbirini görmeyen yüzlerce yabancı bir memnuniyet, bir neşe söz konusuydu. Siyah takım elbiseli ve Suudi Arabistan'ın yerel resmi kuyuluğu ile insanlarımızın katılımı gerçekleşmişti. O kadar ki bazı Suudi Arabistanlı iş insanları kendini tutmayıp salona biraz erken gelen Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek'i bile sarılarak karşıladılar. Şimşek'in geçem hemmar ayında Suudi Arabistan'da yaptığı temasları hatırlattılar. İade-i ziyarete geldiklerini söylediler. Bana "nihayet geri geldi" dedikten de ortamdaki samimiyetti. Geri gelen, pandemi öncesi günler, o eski tadı veren sarımsı kucaklamaları. Bir de tabii Suudi Arabistan ile o eski sıcak ilişkileri saymak gerek. DEİK'in dün gerçekleşen Türkiye-Suudi Arabistan İş Forumu'ndan bir gece önce verdiği gala yemeğinden söz ediyorum. Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz, Bakan Şimşek ve Suudi Arabistan Yatırım Bakanı Khalid Al-Falih ile Turizm Bakanı Ahmed Al Khateeb'in katıldığı yemekte Türkiye'den ve Suudi Arabistan'dan bine yakın iş insanı vardı. **DEİK Başkanı Nail Olpak'ın** paylaştığı bilgiye göre foruma 1240 iş insanı kayıt yaptırdı. Dünyadaki gelişmeleri dışarıdan değil, bir arada. **Birlikte iş yapmak isteyen 1200'den fazla insan bir arada.** Sadece katılmak istesine bakmak bile işinde (en mütevazı tahminle) birkaç yüz milyar dolarlık iş hacmi olduğunu anlamak için yeterli. Mesela Suudi Arabistan'ın, global yatırım çevrelerinde oldukça popüler olan 2030 Vizyonu. Bu kapsamda 3.3 trilyon dolarlık yatırım fırsatı söz konusu. Suudi Arabistan Yatırım Bakanı Khalid Al-Falih de o akşam sözü 2030 vizyonuna getirdi. Ve bu yatırım fırsatlarından en çok Türk şirketlerinin bu yararlanmasını umduğunu vurguladı. Bakan Al-Falih'in verdiği önemli bir mesaj daha vardı. Kalıne seçimi ise iki ülke arasındaki samimiyeti ifade etmek için: "Biz Türkiye'yi ikinci ülkemiz olarak, ikinci ana vatanımız olarak görüyoruz. İki ülke arasında hem ekonomik hem yatırım kabiliyetini geliştirilebilirlik üzere ortak projelerimiz olacak." Suudi Arabistan Turizm Bakanı Al Khateeb de benzer sıcak mesajlar verdi: "2030 vizyonu çerçevesinde Türk dostlarımızdan özellikle sanayi, savunma, inşaat, miteahhütlik ve turizm alanlarında yardımlarını isteyeceğiz." Pek çok farklı ifade yerine "yardımlarını isteyeceğiz", istenlik göstergesi değil de midir?

Oysa bu görkemli gala yemeğine ve dünki foruma gösterilen yoğun ilgi den anladığım şu: İki ülkenin iş insanları son yıllarda yaşadığımız soğukluğu çoktan geride bırakmış ve kaybettiklerimiz yılları telafi etmek için sabırsızlanıyor. Bakan Mehmet Şimşek ile yaptığımız kısa sohbetten de benzer bir sonuç çıkardım. **Şimşek, basta turizm olmak üzere iki ülkenin iş insanlarının üçüncü ülkelerdeki fırsatları birlikte değerlendirilebileceklerine işaret etti.** Bu da iki ülke arasındaki ekonomik ilişkilerin üçüncü ülkelerde birlikte iş yapma seviyesine kadar ilerlediğini göstermesi açısından önemli.



İlk hedef Ukrayna

Türkiye, Rusya ile Ukrayna arasında yaşanan savaşta iki ükreye olan mesafesini iyi ayarlamasının meyvelerini topluyor. 2014 yılında iki ülke arasında başlayan anlaşmazlıklar çözülmedikçe 24 Şubat 2022'de Rusya, Ukrayna'ya savaş açtı ve dünya şok oldu. Zaten pandemi etkisi devam ediyordu. Dünyanın hububat ve yağ amban olan iki ülke savaşta tutarınca iş rayından tamamen çıktı. Avrupa ülkeleri ve ABD, Rusya'ya karşı peş peşe ambargo başlattı. Rusya'nın petrolünü almama, bütün şirketlerini çaktı, finans sektörünün ülkedeki faaliyetini durdurdu. Para hareketleri durdu, un karaborsaya düştü, ayıptık yağına abın muamelesi yapıldı ve bütün gıda fiyatları fıza misalı fırladı. Bu dönemde bütün ülkeler ya o taraftan ya bu taraftan oldu ama Türkiye, iki taraftan da olmadı, iki ükreye mesafesini çok iyi ayarladı. Bu çok önemli siyasi tecrübe gerektiren strateji ile Ukrayna'ya hem gıda hem SİHA verdi. İnsanlar sokaklarda Türk bayraklı ve "Bayraklar" yazılı tişörtlerle sevinç gösterileri bile yaptı. Rusya'ya ise gıda ve petrol ihracatını artırarak sürdürdü. Yerel paralarla ticaret anlaşması sayesinde Rusya iş ilişkilerini devam ettirebildi. Türk müktehitleri, Rusya'da eskiden büyük hava paraları ve doluluk sebebiyle giremedikleri dev AVM'lere yüzde 50 dışık kına bedelleriyle devamlı edilmeye başladılar. Ruslar "Yatırma gelin" diye neredeyse her gün davet gönderir oldu. Savaş devam edip dünya gıda enflasyonu konularken, yine Türkiye araya girdi, gıda kordonu açıldı, ayıptık yağının zinciri çözüldü, insanlar ekmeğe, makamaya ve daha da önemlisi gıda güvenliğine kavuştu...

Savaşın en şiddetli şekilde yaşandığı aylarda Erdal Eren, Türkiye Müktehitleri Birliği (TMB) yeniden başkan seçildiğinde davet etmişti... Bir grup gazeteci arkadaşımınla birlikte hedeflerini dinlediğimiz müktehitler, insanlık suçları sayılabilecek saldırıların yaşandığı günlerde Ukrayna'nın yeniden iman için özgüncesinin anlattığı "Özada bir savaş yaşanıyor. Bu stratejiyle devam etti ve Türk iş dünyası şimdi tam da olması gereken yerde. Başkan Erdal Eren başkanlığında Türkiye Müktehitleri Birliği, geçtiğimiz günlerde Ticaret Bakanı Ömer Bolat'ın da katıldığı bir zirveye ev sahipliği yaptı. Ukrayna'nın Yeniden İnancın sorumlu bakan

da zirvedeydi. Şimdiye kadar ülkede 10 milyar dolar değerindeki 301 projeyi başarıyla gerçekleştiren Türk müktehitleri için en büyük 12. pazar olan Ukrayna, bu zirve sonrasında daha yazarlara çıkacak gibi görünüyor.

Çünkü 2022'deki o toplantıdan sonra Türk müktehitleri hiç boş durmadı. Ukrayna devlet kuruluşları ve özel sektörle sayısız toplantı gerçekleştirdi. "Ukrayna'nın Yeniden İnancın İçin Türkiye-Ukrayna Karma Görev Gücü" oluşturulması yönünde girişimlerde bulunmuş. TMB, Türk şirketlere Ukrayna'da kuracağı iş birlikleri için aracı olmuş, ülkenin ihtiyaçlarının belirlendiği çevrimiçi toplantılar düzenlemiş. Bakışımızda görüyoruz ki, sadece müktehitler değil birçok kuruluş kendi alanıyla ilgili önemli çalışmalar yapmış durumda. İste bu yüzden 2023 başında, çoğu savaş nedeniyle ülkelerden ayrılan Rus ve Ukraynalıların sayısı 200 bini geçmişti. Bu sayı şimdi 145 bine gerilemiş. Savaşın başından bu yana mağdur taraf olan Ukrayna'ya birçok insanı yardım da gönderildi, ticaret de devam etti. Bakan Bolat'ın verdiği bilgiye göre, hem barışın tesisini hem de dünya ticaretini için her aşamada müdahil olan Türkiye, 10 milyar dolarlık ticaret hacmine ulaşmak için daha önce imzalanan mutabakatı zafetimin uygulama esaslarını da geçtiğimiz hafta düzenlenmiş zirvede resmileştirdi.

Şimdi ise şimdiye kadar sayıları 500 bini geçen basari konutun yeniden yapılması gerekiyor. 500 bin konutun yanı sıra, altyapı sistemleri ve 142 köprü de zarar görmüş durumda. Sadece bunların onarımı 26 milyar dolarlık proje gerektiriyor. Kullanılmaz hale gelen demir yolları için de 5 milyar dolarlık bir iş var ülkede.

Dediğim gibi, Ukrayna sadece müktehitlerinin radarında değil, ihracatçı sektörler de normalleşme adımlarıyla birlikte daha çok ilgileniyor olmaları ükreye. Geçtiğimiz günlerde **Doğru Ekonomi İşletmeler Kurulu (DEİK)** Başkanı Halil Özkan ile **İç Konseyleri**ni seçmelerinin tamamlanmasının ardından bir araya geldik. Başkan, **İç Konseyleri**ni seçmelerinde Ukrayna'ya olan güven çok açık olduğunu rakamlarla açıkladı. Daha önce 60 üyesi olan Ukrayna İş Konseyi 600 üyeye ulaştı. Başkanlık için de 2 liste koyulmuş yarışmış ve seçilen ekip ülkede siki bir ticari diplomasi yürütmek üzere çöktan çalışmaya başlamış. **DEİK**'in 151 **İç Konseyleri** var. Her birinin olduğu gibi Ukrayna **İç Konseyleri**'nin aldığı görev Türk iş dünyasının, Ukrayna'nın yeniden yapılanmasında mümkün olan en yüksek seviyede pay almasını sağlamak olacak...

Gaye Hanım'a düşen görev

■ Hafize Gaye Erkan, ABD'deki çok partak kariyerinin ardından Türkiye Cumhuriyeti Merkez Bankası (TCMB) Başkanı olarak görevlendirildi. Yeni ekonomi politikasını uygulayan ekip-te **Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek**'le birlikte önemli çalışmalara imza attı. Şimşek-Erkan ikilisinin Cumhurbaşkanlığı Recep Tayyip Erdoğan ile birlikte hazırlanan ekonomi programını yurt dışı yatırımcılara anlatmak, yatırımcıların güvenini kazanmak için çok önemli görevleri vardı. Başarılar da... Başarılar ki, 14 Temmuz 2022'de 900 puanı geçen risk primi 311 puanına kadar düştü. Daha birlikte yapacakları çok iş vardı ama Gaye Hanım Türkiye gerçeklerinden uzakta yaşamıştı. Türkiye'de "yaprak" siyasetinin nerelere geleceğini tahmin edememiş olmalı. Geçtiğimiz haftalarda Hürriyet'te **Ahmet Hakan**'a verdiği röportajda söyledikleri, bir Merkez Bankası Başkanı için çok da doğru ifadeler değilse bana göre. Çünkü bankadaki görevinin önüne geçmişti söyledikleri... Ardından bir başka gazetelerin

"siyasi ilinc" olarak adlandırılabilirler suçlamaları geldi. Bu iddialar malum. Gaye Hanım'ın babasının Merkez Bankası'nda odası olması, bir çalışmaları lokatifması, deyim yerindeyse "Başkan yokken başkan gibi davranması" ve daha bir sürü şey... Gaye Hanım zaman zaman 25-26 gün ülke dışında oluyordu. 15 yaşındaki bebeğiyle doğal olarak ailesi ilgileniyordu ve istilasına da bebeği ve ailesinin zarar görmesini sebep gösterdi. Daha önce de ailesinin iddia edenleri gibi bir pozisyonda olmadığım 2 cümleyle açıkladı ama kendisine şimdi düşen görev, ailesiyle ilgili iddialar hususunda çok ayrıntılı bir açıklama yapmak. Bir önceki **TCMB Başkanı Sahap Kavcıoğlu**'nun bu görevle atanmışında yakın akrabalarına gönderdiği mesajla "aile ilgakilerine biraz mesafe" koyduğunu çok yakından bilen biri olarak söylüyorum ki, bu davranış ile MB de aileye oda tahsis davranış arasında büyük fark var. Şimdi biraz da buradan hareketle Gaye Hanım'ın bu ükreye bir açıklama borcu olduğunu söylemek isterim doğrusu...





**CELAL
TOPRAK**
İS DUNYASI

Tuncay Özilhan TÜSİAD YİK Başkanlığını bırakıyor, yerine Ömer Aras geliyor

Türkiye'nin önde gelen iş insanlarının örgütü olarak bilinen TÜSİAD'ın Olağan Genel Kurulu 8 Şubat Perşembe günü yapıyor. Genel Kurul'un açılış konuşmasını TÜSİAD Yüksek İstisare Kurulu Başkanı Tuncay Özilhan ve TÜSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Turan tarafından yapılacak. Olağan Genel Kurul'da gündem kapsamında Yüksek İstisare Kurulu Başkanlığına Yönetim Kurulu ve Denetim Kurulu asil ve yedek üyelerinin seçimi gerçekleştirilecek. Yeni dönemde Orhan Turan'ın bir dönem daha devam etmesi kararlaştırıldı. Yeni TÜSİAD'da başkan değişmeyecek. Ancak Yüksek İstisare Kurulu Başkanı değişiyor. Geçen dönemde görevi bırakmak isteyen Tuncay Özilhan, bu defa başkanlığı keskinlikle bırakıyor. Yerine Yüksek İstisare Kurulu Başkanı olarak görev yapan Ömer Aras gelecek. Bankacılık sektörünün en sevilen isimleri arasında yer alan Aras, hâlen DNB Finansbank'ın Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini yapıyor. Yüksek İstisare Kurulu'ndan

başka isimlerin de ayrılmak istediği ancak bu konuda bugün karar verileceği belirtiliyor. Orhan Turan'ın başkanlığı asil ama dengeli gördüğünü belirten TÜSİAD çevreleri göreve devam etmesi konusunda ısrarlı çalışmasını istiyor. Yeni dönemde başkan yardımcılarında Murat Özyeğin'in görevden iki yılına atfını isteyeceği belirtiliyor. İki yıl sonra TÜSİAD Başkanı olması beklenen Murat Özyeğin'in bu dönemde yeni seçileceği Türk-ABD İş Konseyi başkanlığı görevine atıldığı düşünülüyor. Yönetimden iki isim daha ayrılmak istediği belirtiliyor. Bu isimlerin yerine yedek yönetim kurulundan gençler geleceği konuşuluyor. Tüm bütün gün yapılan toplantılar ve görüşmelerde yeni yönetimde görev alacak isimler üzerinde duruldu. Özellikle Anadolu'da bazı isimlerin yönetime girmesi için çalışmalar yapıldı. Bilindiği gibi TÜSİAD'ın yedek yönetim kurulu, asil gibi çalışıyor ve yönetime hazır hale geliyor. Genel Kurul Kaç, Sabancı, Eczacıbaşı'nın önde gelen isimlerinin katılması bekleniyor.



Tuncay Özilhan



Ömer Aras

Nail Olpak DEİK'i anlattı, TÜSİAD'ı davet etti

Nail Olpak DEİK ile genel kurulu değerlendirdi ve ayrılan TÜSİAD'ın geri dönüşü olmadığını söyledi. "Çevre çok parçacı: - Dünya hantam açıp elinizi göyle rastgele nemeye koyarsanız soyun, neceleyse her noktada 'Ticari Diplomasi' anlayışıyla çalışan DEİK var. İşimiz, gücümüzü

dünyaya taşıyoruz. Dünyanın dört bir yanında 'Küzye Yıkıcı' gibi yol gösteriyoruz. DEİK güçlü üye oluyor. DEİK sifir kamu kaynağı kullandığı TÜSİAD'da aramada görmek bizim multu eder. Murat Koşay'ın birleşim çağrısı DEİK'te karşılık buldu. Bakalım TÜSİAD ne diyecek?



Nail Olpak

Deprem bölgesinden Aziz Sancar'lar çıkması için iş birliği yaptılar

Deprem felaketinin üzerinden tam bir yıl geçti. Sorunlar devam ediyor. Ancak bütün ülke ilk gününden beri muhtelem bir dayanışma gösterdi. Herkes elinden geleni yapmaya çalıştı. Firmalar, sivil toplum örgütleri, yerel yönetimler, vatandaşlar sükunetli paylaşılmaya çalıştı. Önce Kahramanmaraş'ta sonra da Adıyaman'da yaptığımız iki buluşmada satış kanallarının üretimin ürününe almak için gösterdiği çaba ve sükunetli paylaşımın en güzel örneği olarak kayıtlara geçti. Umudun Kanlıları'nın yerleşim başarısı da kayıtlara geçecek güzel örnekler sayılmalı. Son olarak geçtiğimiz günlerde iki önemli kurumun iş birliği yaparak çocuklarla bilimsel buluşturma projesi dayanışmanın en güzel örneğinden biri olarak zihne yazıldı. Türkiye İş Bankası ile Petrol Ofisi'nin Bilim Kupası Akademi projesinden bahsediyoruz. Bakan Türkiye İş Bankası İcra Kurulu Başkanı Hakan Aras projesi nasıl anlatıyor: - Yararlanırsanız, deprem bölgesindeki çocuklarımızı unutmayalım, onların hayallerini gerçekleştirip desteklemek ve bölgede öğrenimlerini sürdürmelerini sağlamak için Bilim Kupası Akademi projesini oluşturduk. Tam bu arada Petrol Ofisi İcra Kurulu Başkanı Mehmet Abbasoğlu aradı. Projeyle destek olmak istediklerini söylediler. Ben de hemen birlikte konuşuyoruz dedim. Sonra kafa kafaya verdik. Yapay zeka, kodlama, robotik gibi alanlarda öğrenimlerini tamamlayan öğrencilerimizle birlikte çalışıyoruz. Tam bu noktada Petrol Ofisi İcra

Kurulu Başkanı Mehmet Abbasoğlu sözde geliyor ve ediyor: - Evet doğru, ben projeyi düşünürken değerli dostum Hakan Bey'i aradım ve bu konuda kendisinden fikir almak istedim. Hakan Bey benim hiç tahmin etmediğim şekilde bir öneriyle geldi. Bu projeyi Petrol Ofisi Genel Kurulu ve Türkiye İş Bankası olarak beraber gerçekleştirilebilir önerisi geldi. Çok mutlu oldum. Bu bir ilk... İlk defa bir sosyal sorumluluk projesi birlikte yapıyor. Evet ödünümüz çekim... İş Bankası projemizi kaynağını paylaşmak için yeni bir ortak aramıyor. Tam aksine projeye katkı yapmak için yeni bir kurumla iş birliği yapıyor. Böylece Türkiye'de bir sosyal sorumluluk projesinde ilk kez ortak oluyor. Hakan Aras, şöyle açıklıyor bu önemli gelişmeyi: - Amacımız paylaşılmak üzere projemizi ortaklaşa yürütmektir. Bu projeye yeni bir ortak eklemek bizim için büyük bir başarıdır. Projeyle birlikte çocuklarımızın öğrenimlerini tamamlayan öğrencilerimizle birlikte çalışıyoruz. Tam bu noktada Petrol Ofisi İcra



Hakan Aras



Mehmet Abbasoğlu

DEİK: ÇİN'İN LOJİSTİĞİNİ KOLAYLAŞTIRMAYI DÜŞÜNMEİYİZ

TÜRKİYE
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 02.02.2024
Sayfa: 5
Tiraj: 107179
StxCm: 90,31



2/2

DEİK BAŞKANI OLPAK:

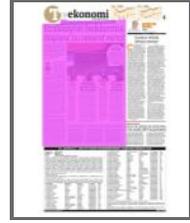
Ticaret koridorları yolumuzu kapatmasın

"Çin ürünleri Avrupa'ya 45 günde gidiyordu, 11 güne düşürdüler. Biz ise 3 günde teslim ediyoruz. Ticaret koridorlarında lojistik avantajımızı kaybetmeyelim..."

Yeşil bariyer önemli
Değ Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak, yeşil dönüşümün önemine dikkat çekti. Olpak "Sürece adapte olamayanlar yeşil bariyerle karşı karşıya olacaklar" dedi.

■ Dünyanın dört bir yanında "Ticari Diplomasi" anlayışı ile çalışan Değ Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak, önümüzdeki dönem için "koridor" tehlikesine dikkat çekti. "Dünya harikasını açık rastgele nereye koyarsanız koyun, her noktada DEİK ve arkasında Türkiye markasını görürsünüz" diyen Başkan Olpak, önümüzdeki dönemde her yıl Türkiye'nin ihracatını 30-40 milyar dolar artırmasının zor görüldüğünü söyledi. Ticaret duvarlarının ve bloklaşmanın yanında artık bir de yeni ticaret koridorlarının konuşulduğunu ifade eden Olpak "Örneğin Çin'in Kuşak ve Yol projesi var. Orta Koridor önemliyken, Güney koridor ile mesela Süveyş Kanalı sıkıntısı var. İş dünyamız açısından Orta Koridoru AB Yeşil Mubatabakatı kadar risk taşıyan bir alan olarak görüyorum. Çin eskiden Avrupa'ya ürünlerini 45 günde gönderirdi. Bu 11 güne kadar düştü. Biz ise 3 gün içinde AB'ye ürün gönderen bir ülke olarak, bu lojistik üstünlüğümüzü kaybetmeden bu blokta olmamız" diye konuştu. DEİK Başkanı Olpak, cari açık verilen bölgelere ajrılık vermek şeklinde bir ticari diplomasi yürüteceklerini söyledi. Olpak "Rusya, ithalatımızda Çin'i geçerek 46 milyar dolarla bir numaraya oturdu. Bunun gerekçesi enerji. Almaya ihracatımızda 1 numara Birleşik Krallık ve ABD de en fazla ihracat yaptığımız ülkeler. Önümüzdeki dönemde Ortadoğu ve Körfez rotası odağımızda olacak. Suudi Arabistan'da yüzde 150 ihracat artışı var. Ticaret hacmimiz 6 milyar dolara geldi. Birleşik Arap Emirlikleri ile ticaret hiç durmadı. 8,5 milyar dolara ulaştık. Katar ile zaten iyi konumdayız. Dış ticaret ve finansal anlamda birlikte yürüyoruz" ifadelerini kullandı. Suudi Arabistan'ın alyapı projelerinde 2030 vizyonu için 3,5 trilyon dolarlık harcama yapacağını, bunda Türk müteahhillerin çok önemli rol oynayacağını söyleyen Olpak, şunları kaydetti: "Eskiden Suudi ortak çarşı vardı, bu da kaldırıldı. Dolayısıyla Türkiye'nin büyük projeler alma şansı var. Bizim tek dezavantajımız finansman. Amerika'da önemli hedeflerimiz var. Her eyalete 1 milyar dolar ihracat hedefimiz var. ABD ile ticaret hacmimizi 100 milyar dolara çıkardığımızda daha etkin, etkili ve kayda değer bir pozisyona kavuşacağız."

CANAN ERASLAN



BAKAN ŞİMŞEK, TÜRKİYE-SUUDİ ARABİSTAN YATIRIM VE İŞ FORUMU'NDA KONUŞTU:

Enflasyon beklentisi düşüyor, bu cesaret verici

"Enflasyonu düşürürken sıra dışı bir şey yapmayacağız" diyen Bakan Şimşek, yılın ikinci yarısında enflasyonun kayda değer oranda düşmüş olacağını, enflasyon beklentilerindeki iyileşmenin program hedeflerine yakınsamaya devam ettiğini söyledi.

ONUR
CELİK

Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve İş Forumu'nun açılışında yaptığı sunumda, Türkiye ve Suudi Arabistan'daki fırsatlara dikkat çekerken, enflasyonla mücadelede alınan mesafeye ilişkin bilgiler verdi. Bakan Şimşek "2026'ya kadar fiyat istikrarını sağlamış olacağız. Mali sağlığı düzeltiyoruz, büyük depremden kaynaklanan hasarı onarıyoruz, eksikleri azaltıyoruz, daha da önemlisi bu kazanımları sürekli kılmak için yapısal reformlar uygulayacağız. Enflasyonu düşürürken sıra dışı bir şey yapmayacağız, konvansiyonel para politikaları uygulanacak, para politikalarının sıklaştırılması işe yarayacak. Yılın ikinci yarısında enflasyon kayda değer oranda düşmüş olacak. Enflasyon azaltılmasına giden yol; enflasyonun bu yıl yüzde 30'ların ortalarına düşmesini, gelecek yıl yüzde 14 civarına düşmesini, 2026'da tek haneliye düşmesini hedefliyoruz. Bu, küresel deneyimle uyumlu bir öngörü" dedi. Cari açığın bu yılın ilk yarısında 30 milyar doların altına ineceğini işaret eden Şimşek "Rekabetçi bir ekonomi inşa etmek istiyorsanız, üretken bir ekonomi ortaya koymak istiyorsanız ve uzun vade büyüme potansiyelini geliştirmek istiyorsanız bunun tek yolu yapısal dönüşüm. OVP programımızın işe yaradığına dair güçlü kanıtlar var" diye konuştu.

PİYASA TAHMİNİ %37'YE DÜŞTÜ

Bakan Şimşek, TCMB'nin reel sektör ve finansal sektör temsilcilerinden oluşan 68 katılımcıyla gerçekleştirdiği şubat ayı Piyasa Katılımcıları Anketi'nde 12 ay sonrası için enflasyon beklentisinin yüzde 39,09'dan yüzde 37,78 seviyesine gerilemesini de değerlendirdi. Enflasyon beklentilerindeki iyileşmenin program hedeflerine yakınsamaya devam ettiğine işaret eden Mehmet Şimşek, şöyle konuştu: Enflasyon beklentileri düzeldiği için piyasa, enflasyonun önümüzdeki 12 ayda yüzde 40'ın altına düşeceğini öngörüyor ve piyasa şu an hedeflediğimiz rakamlara çok yakın, bu da bize cesaret veriyor. Net portföy girişleri seçimlerden sonra ivme kazanacak. Türkiye'nin risk primi geriledi, kur oynaklığı azaldı.

Hazine ve Maliye Bakanlığı ev sahipliğinde, Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi ve Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) organizasyonu ile düzenlenen Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve İş Forumu İstanbul'da gerçekleştirildi. Forum kapsamında düzenlenen Bakanlar Paneli Oturumu'na Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy, Suudi Arabistan Yatırım Bakanı Khalid A. Al Falih ve Suudi Arabistan Turizm Bakanı Ahmed Al Khateeb katıldı.



MEHMET ŞİMŞEK

AHMED AL KHATEEB

MEHMET NURİ ERSOY

KHALID A. AL FALİH

Türk üreticilere yöneldiler

Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Suudi Arabistan'ın Türkiye'deki üreticilerle iş yapmaya yöneldiğini belirterek "Türkiye'nin müteahhitleri, Türkiye'nin iş insanlarına doğru dönüyorlar. Onlar da Türk şirketleriyle çalışmak istiyorlar" dedi. Şimşek, kamu-özel sektör iş birliği bakımından Türkiye'nin güzel bir örnek teşkil ettiğini söyledi.

Türkiye'ye yatırım altın bir fırsattır

Suudi Arabistan Turizm Bakanı Ahmed Al Khateeb, uzun süre petrokimyasallarla çok uğraşmış diğer sektörleri unuttuklarını dile getirerek "2030 vizyonu çerçevesinde turizm, madencilik, spor gibi sektörlerle yoğunluk veriyoruz. Türkiye'de yatırım yapmak altın bir fırsattır. Suudi Arabistan, 2030 vizyonu için milyarlarca dolar harcıyor. Yollar, ulaşım, havaalanları, trenler, demir yolları, inşaat şirketleri için şahsen daha iyi bir ülke bulabileceğimizi sanmıyorum. Yani gelecek 10 veya 20 yılda bu kadar yatırım yapacak başka bir ülke yok. Suudi Arabistan'daki müteahhitlerin artık kapasiteleri yok, kapasiteye ihtiyacımız var" diye konuştu.

Vize kalktı ziyaretçi artacak

Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy, 2022'de 500 bin, 2023'te 800 bin Suudun geldiğini, bu yıl 1 milyon kişi beklediklerini söyledi ve ekledi: e-Vize sayesinde Türklerin Suudi Arabistan ziyaretleri arttı. Biz S. Arabistanlılar için vize uygulamasını kaldırdık. Bunun da ziyaretçi sayısını artıracığını düşünyorum.

1,6 trilyon dolarlık potansiyel

Suudi Arabistan Yatırım Bakanı Khalid A. Al Falih, iki ülkenin birlikte iş yapması konusunda önemli fırsatlar olduğunu dikkati çekerek, Afrika'da ortak hareket edileceğini söyledi. Falih "Orta Doğu'da yardım ve yeniden inşa etme konusunda fırsatlarımız bulunuyor. Büyük projelerde Türk iş dünyasının yer alma fırsatı var. 1,6 trilyon dolar değerinde ihale edilecek yatırım fırsatları bulunuyor. Türkiye'deki inşaat şirketlerinin 1,6 trilyon dolarlık dev bir piyasadan pay alma fırsatı söz konusu" dedi.

12 yılda 100 milyar \$ yenilebilir enerji yatırımı yapacağız

Bakan Şimşek "2030'a kadar 3 trilyon dolar yatırımdan bahsediyoruz. STA ticaret ve yatırımı hızlandıracaktır" dedi. Türkiye'nin turizmde bir başarı hikâyesi elde ettiğini belirten Şimşek "Burada Suudi Arabistan'a yardımcı olabiliriz. Suudi Arabistan'da dünyanın en büyük projelerinden bazıları-

nın inşaatı başlamış durumda ve biz bunun bir parçası olmak istiyoruz" diye konuştu. Türkiye ve Suudi Arabistan'ın üçüncü ülkelerde de birlikte çalışabileceğine işaret eden Şimşek "Suudi Arabistan savunma sanayisini yerelleştirmeyi amaçlıyor. Biz, birlikte tasarlamak, birlikte geliştirmek, birlikte üretmek ve

birlikte küresel ihracat yapma projelerine açgöz" ifadelerini kullandı. Türkiye'nin son 20 yıldaki altyapı yatırımlarına dikkat çeken Şimşek, şöyle konuştu: Altyapıya ciddi yatırım yaptık, gelecek 20 yılda 200 milyar dolar yatırım yapacağız. 12 yılda 100 milyar dolar yenilebilir enerji yatırımı yapacağız.

21 İŞ ANLAŞMASI İMZALANDI

Forum kapsamında, Suudi Kalkınma Fonu ile Hazine ve Maliye Bakanlığı arasında iş birliği anlaşması ile birlikte toplam 6 mutabakat yazıtı imzalanırken, Türk ve Suudi firmaları arasında da 21 iş anlaşması yapıldı.



ÖZELLİKLE ENERJİ ÖNEMLİ BİR YERE SAHİP

Mısır'da yatırım potansiyeli büyük

DEİK Türkiye-Mısır İş Konseyi Başkanı Mustafa Denizer, Mısır'da 3 milyar dolara yakın Türk yatırımı olduğunu, iki ülke arasındaki ticaret hacminin 5 yıl içinde 10 milyar dolardan 20 milyar dolara ulaşmasını beklediklerini söyledi.



BOTAŞ ile MISIR millî gaz şirketi, iş birliğini görüştü

■ Boru Hatları ile Petrol Taşıma AŞ (BOTAŞ) ve Mısır'ın millî doğalgaz şirketi Egyptian Natural Gas Holding Company (EGAS), doğalgaz ve sıvılaştırılmış doğalgaz (LNG) ticaretiyle altyapı ve yer altı depolarına yönelik iş birliği imkânlarını ele aldı.

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Mısır İş Konseyi Başkanı Mustafa Denizer, Mısır'da 3 milyar dolara yakın Türk yatırımı bulunduğunu belirterek "Bu yatırımlar doğrudan 70 bin civarında, dolaylı olarak da 100 bin civarında istihdam sağlıyor. Bu yatırımlardan yıllık 1,5 milyar dolar ciro elde ediyoruz" dedi. Denizer, iki ülke arasındaki ticaret hacminin, 2007 yılında Mısır ile yapılan Serbest Ticaret Antlaşması ile artmaya başladığını, şu anda 10 milyar dolara ulaştığını ifade etti. Türkiye ile Mısır arasındaki ticari ilişkilerde enerjinin önemli bir potansiyele sahip olduğuna işaret eden Denizer, iki ülke arasındaki ticaret hacminin gelecek 5 yıl içinde 15-20 milyar dolara ulaşmasının mümkün olduğunu dile getirdi.

"TÜRK MALI" İMAJI SAĞLAM

Denizer, Türk ürünlerinin hem kalite hem marka anlamında Mısır'da önemli bir imajın olduğunu vurgulayarak "Mısır'ın şu anki problemi döviz rezervlerindeki sıkışıklık ve darboğaz. Bu olduğu için Türkiye'den fazla ithalat yapamıyorlar. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın Mısır ziyareti ile siyasi olarak her şey normale dönerse Türkiye'ye karşı bir pozitif ayrımcılık başlayacak. Mısır'ın enerjiden elde ettiği cari fazlanın bir şekilde Türk ürünlerine yönlendirilmesi gerekiyor. Mısır sanayisinin çok ara mala ihtiyacı var. Bunları daha önce Türkiye'den temin ediyordu, hâlâ edebilir. İç piyasaya mamul olarak girebilecek her türlü mala ihtiyacı var. İki ülke arasındaki ticaret hacminin 2 katına çıkma potansiyeli var" değerlendirmesinde bulundu.

ORTAKLIĞIMIZ BÜTÜN COĞRAFYAYA YAYILACAK

TÜRKİYE
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 07.02.2024
Sayfa: 4
Tiraj: 107179
StxCm: 77,13



1/1



URALOĞLU: ALTERNATİFLER İÇİN BİRLİKTE ÇALIŞMALIYIZ

Ortaklığımız bütün coğrafyaya yayılacak

Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu, Türkiye ve Cibuti'nin stratejik konumda bulunan ülkeler olduğunu belirterek "Alternatifler üzerinde mutlaka beraber çalışmamız gerekir" dedi.

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) ve Cibuti Ticaret Odasının ev sahipliğinde gerçekleştirilen etkinlikte konuşan Bakan Uraloğlu, yüzyıllardır iki ülkenin hukukunun olduğunu belirterek, özellikle son 10 yılda ciddi aşama kaydedildiğine dikkat çekti. Uraloğlu "Beraber yapacağımız ortaklık bütün ülkelere, bütün coğrafyaya yayılacak. Bugün Kızıldeniz'de ve Süveyş Kanalı'nda yaşanan sıkıntılar var. Bir anda hiç hesapta olmayan bir ortam gelişti. Onun için alternatifler üzerinde de mutlaka beraber çalışmamız gerekir. Alternatif ulaşım yollarının diğer ulaşım yollarından, diğer ticaret yollarından yük alması gerekiyor, artan

yeni yükleri alması yeterli olacak. Dolayısıyla alternatifleri arttırmamızda fayda var. Bizim bütün ilişkilerimiz karşılıklı çıkar ve kazan-kazan politikasına dayanmaktadır. Bu anlamda da Cibuti ile bu süreçte daha hızlı ilişkiler sürdüreceğimize inanıyorum" diye konuştu. Türk firmalarının Afrika'da yaklaşık 10 milyar dolar yatırımının olduğunu, gerçekleştirdiği işlerin tutarının da yaklaşık 87 milyar dolara ulaştığını dile getiren Uraloğlu, şunları kaydetti: Cibuti'de rakam daha mütevazı. 21 projeyle yaklaşık

206 milyon dolarlık bir proje gerçekleştirmişiz. Yatırımcılarımızın karşılıklı işlemleri hızlı şekilde nihayetlendirilmelidir.

Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu, Cibuti'de İstanbul Meydanı'nın açılışını gerçekleştirdi. Uraloğlu "Dün Dostluk Barajı'mızı açtık, bugün de İstanbul Meydanı'mızı açıyoruz. Hayırlı olsun" ifadelerini kullandı.



**CİBUTİ'DE
İSTANBUL
MEYDANI**



HEDEFİNDE 6 ÜLKE VAR

POLAT Avrupa'da yatırım avında



**ÖNDER
CELİK
BUDAPESTE**

Polat Holding çatısı altında bu yıl 52. yaşına kutlayan Ege Seramik ile 30. yaşına adım atan Ege VitriFYe bayi buluşmasını 120 iş ortağıyla Macaristan'ın başkenti Budapeşte'de gerçekleştirdi. Polat Holding Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Polat, Ege Seramik ve Ege VitriFYe Yönetim Kurulu Başkanı Murat Polat ile şirket yöneticilerinin yer aldığı buluşmada Adnan Polat

ve Murat Polat basın mensuplarına; başta Macaristan olmak üzere yurt dışı ve yurt içindeki faaliyetlerine ilişkin açıklamalarda bulundu. Budapeşte'de iki ayrı konut projesi hayata geçirdiklerini ve enerji alanında yatırımları bulunduğunu anlatan Adnan Polat, Avrupa'daki karargâhlarının 1991'den beri faaliyet gösterdikleri Macaristan olduğunu belirterek, enerji ve konut projeleriyle ilgili olarak Almanya, İngiltere, Hollanda, Sırbistan, Yunanistan ve Romanya'da görüşmeler yaptıklarını söyledi. Polat, Avrupa'nın ekonomik durumunu takip ettiklerini ve acele etmediklerini belirtti.

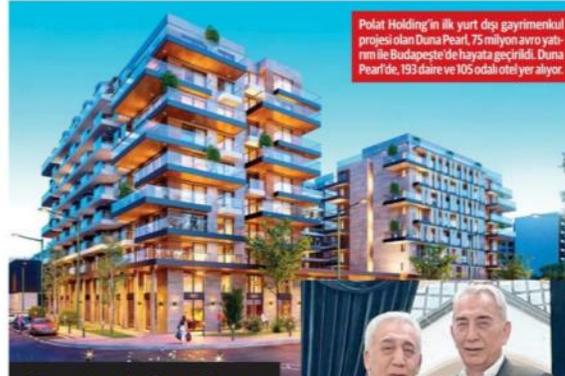
RES VE GES İTHALATI AZALTIYOR DÖNÜŞÜMÜ FİNANSE EDERDİ

Budapeşte'de iki gayrimenkul projesine 375 milyon avro yatırım yapan Polat Holding, üçüncü proje için de hazırlıklarını sürdürüyor. Adnan Polat, Macaristan'da Sinegog'un yanında arsa aldıklarını, burada İspanyollarla proje geliştireceklerini söyledi. Polat "Macaristan'da 200 megavatlık enerji yatırımı yaptık. 100 megavat ise devam ediyor. Toplam 500 megavat enerji yatırımı yapacağız" dedi. Yenilenebilir enerji yatırımlarına Türkiye'nin Almanlarla aynı anda başladığını ancak Türkiye'nin mevzuatı hızlandırma konusunda geç kaldığını kaydeden Polat, Almanların güneş ve rüzgârda 60 bin megavattı aştığını ancak Türkiye'nin 22 bin megavattı kaldığını ifade etti. Polat, Türkiye'nin 60 bin megavattı bulması halinde doğalgaz ithalatına 12 ila 15 milyar dolar arası daha az para ödeyeceğini, arzusunun o paranın kentsel dönüşümde kullanılmasını olduğunu ama bunun gerçekleşmediğini söyledi. Mecidiyeköy'de 57 yıl önce yaptıkları holding binasını yıkacaklarını anlatan Polat "Yerine ne yapacağımıza karar vermedik" dedi. Polat, kentsel dönüşümü süistimal edenleri engelleyici bir düzenleme getirilmesi gerektiğini de anlattı.

AVRUPA BİRLİĞİ TOPLANSA BİR SENEDE BİTİREMEZ

Depremi herkesin kimyasını bonduğunu anlatan Adnan Polat, 11 şehrin yeniden imarının 250 milyar doları bulabileceğini söyledi ve ekledi: İnanın Avrupa Birliği, hepsi bir araya gelse orayı bir senede bitiremez. Çünkü orada 400 bine yakın konuttan bahsediliyor. Bunun altyapısı var, devlet binaları var, okullar, hastaneler, yollar, kanalizasyonu, elektrik şebekesi vesaire. Şimdi artık herkes unuttu. Bence medyanın da bunu, hatta bazı kanaat önderlerinin de zaman zaman hatırlatması gerekiyor. Yani milletten oraya destek olması lazım. Tek ba-

Macaristan'da enerji ve konut yatırımları bulunan Polat Holding'in Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Polat, 1991'de Ege Seramik için geldikleri Macaristan'lı karargâh yaptıklarını belirterek; Almanya, İngiltere, Hollanda, Sırbistan, Yunanistan ve Romanya'da da enerji ve konut projeleriyle ilgili görüşmelerde bulduklarını söyledi.



Polat Holding'in ilk yurt dışı gayrimenkul projesi olan Duna Pearl, 75 milyon avro yatırım ile Budapeşte'de hayata geçirildi. Duna Pearl'de, 193 daire ve 105 odalı otel yer alıyor.

Ege rüzgâr koridoru adalarda mazotla elektrik yakıyorlar!

■ Önceki dönem Macaristan-Türkiye İş Konseyi Başkanı olan Adnan Polat geçen ay DEİK Türkiye-Yunanistan İş Konseyi Başkanı seçilirken, Yunanistan için yol haritası hazırladıklarını söyledi ve ekledi: Ticareti artırmamız lazım. Biz devlete destek kuvvet olarak hizmet ediyoruz. Çöşebildiğimiz problemi çözüp devletimize yardım edeceğiz. Biz geldiğimizde Macaristan'da 100 milyon dolar Türk yatırımı vardı, şimdi 2,5 milyar dolara çıktı. Enerjide Ege Denizi dünyamızın en önemli rüzgâr koridorlarından biri. O kadar çok şey yapılabilir ki adalarda hâlâ mazotla elektrik yakıyorlar. Binlerce ada var.

şına devlet yetemez oraya.

DEVLETİN DE TASARRUF YAPMASI LAZIM

Daha önce de ekonomik krizler yaşadıklarını ifade eden Polat, özete şunları söyledi: Bunun belli kuralları var. O kuralları uygulayıp ve sabırlı oldukça da bence bu enflasyon kontrol altına alınır. Bakanımız Mehmet Şimşek'in dediği gibi rasyonel uygulamalara gitmek lazım. Şimdi ona başladılar ama arada bu seçim var. Bana göre bu yerel seçimden dolayı arzu edilen uygulamaları şu anda yapamıyorlar. Seçimden sonra gerekli sıkılaştırma politikasını yapacaklarını zaten açıklıyorlar. Ama devletin de tasarruf yapması lazım. Sadece milletten değil, devletin de yapması lazım. Herhâlde onu da yapacaklar diye düşünüyorum. Biz tabii bu işlerde tedbirli gitmek istiyoruz. Öyle çok çığnılar gibi büyümenin peşinde değiliz. Şöyle söyleyelim sirtımız taşıyabileceğimiz kadar yük vuracağız.



"Galatasaray Başkanlığına aday olur musunuz" sorusuna Adnan Polat "Aday olmak gibi bir niyetim yok" dedi.

Ege Seramik'ten 15 milyon avro yatırım

■ Ege Seramik Yönetim Kurulu Başkanı Murat Polat, seramik ve vitriFYe sektörünün Türkiye ve dünyadaki durumunu, üreticileri ürünleri ve karıştıkları zorlukları anlattı. Polat "Dünyada savaş veriyoruz" dedi. Murat Polat, Ege Seramik'in Amerika Atlanta'da kendi şirketi olduğunu, Avrupa'da ise İtalyanlar, İspanyollar, Çinliler ve Hintlilerle rekabet ettiklerini belirtti. Polat, Ege Seramik'in İzmir Kemalpaşa ilçesinde 650 dönümlük arazide faaliyet gösterdiğini, Ege VitriFYe ile birlikte yaklaşık 2 bin kişiye istihdam sağladıklarını, Ege Seramik'in yüzde 33'ünün halka açık olduğunu ifade etti. Polat, seramik sektörünün büyük sorununun doğalgaz maliyeti olduğunu vurgulayarak "Dünyadaki tüm seramik fabrikalarının firmaları doğalgazlı. Şu anda dünyada çalışma var, elektrige çevirmeye çalışıyorlar. 3,5 sene önce ayda 10 milyon TL doğalgaz parası öderken, gelen zamlarla birlikte şu anda ayda 155 milyon TL para ödüyoruz. Tarihimizde ilk kez 400 kişiyi ağılaya ağılaya çıkardık. Sonra işler düzeline bepsini geri aldık" diye konuştu. Murat Polat, İzmir'deki fabrikalarına 15 milyon avro yenileme yatırımı yapacaklarını söyledi. Ayrıca çatı GES'in de 6 ay içinde devreye geçireceğini ifade eden Murat Polat, Türkiye'de 30 seramik fabrikası olduğunu, 750 milyon metrekare kapasitenin 400 milyon metrekaresinin kullanıldığını kaydetti.

TÜRK GİRİŞİCİLER 722 MİLYON DOLARLIK YATIRIM ALDI

TÜRKİYE
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 04.02.2024
Sayfa: 6
Tiraj: 107179
StxCm: 36,26



1/1

**ANLAŞMA
SAYISINDA MENA
BÖLGESİNDE BİRİNCİ**

Türk girişimler 722 milyon \$'lık yatırım aldı

■ Girişimcilik ekosistemi bilgi platformu startups.watch'ın yayınladığı 2023 Yıllık Raporu'na göre; küresel ölçekte birleşme ve satın almalar son 10 yılın dip seviyelerini görürken, startup finansmanı büyüklükleri de son 5 yılın en düşük seviyesine geriledi. Rapora göre Türkiye'de 2023 yılında, tohum, erken ve geç girişim aşamalarındaki şirketlere 325 anlaşmaya 722 milyon dolar tutarında yatırım yapıldı. Anlaşma büyüklüğü bir önceki yıla göre yüzde 47, anlaşma sayısı ise yüzde 7 oranında azaldı. Ancak Türkiye bütün olumsuz şartlara rağmen anlaşma sayısı baki-



Erdem Erkul

mından Avrupa'da beşinci ve MENA'da birinci sırada yer aldı.

DEİK Dijital Teknolojiler İş Konseyi Başkanlığı görevini de yürüten yeni nesil teknoloji şirketi Cerebrum Tech Kurucusu ve Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Erdem Erkul, startup'ların girişim sermayesine erişimin-

de ciddi bir daralma yaşandığını söyledi. Erkul "Dünya genelinde 2023'te 100 girişim unicorn olurken, 2022'de bu sayı 348, 2021'de ise 622 olarak gerçekleşmişti. Küresel ekonomideki çalkantılarla birlikte girişim finansmanına olan erişim zorlaşıyor, rekabet daha çetin şartlarla ilerliyor. Öyle ki AB'de startup finansmanı bir önceki yıla göre yüzde 39 düştü. Türkiye'de ise girişim ekosistemi geçen yıl, yapay zekâ, oyun ve SaaS girişimlerine olan yatırımcı ilgisi sayesinde dinamizmini korudu. Anlaşma büyüklüklerindeki düşüşe rağmen anlaşma sayısı salgın öncesi seviyelerin neredeyse iki katı olmaya devam etti. Ülkemizin dış ticaret açığını tersine çevirebilmenin yolu, yüksek teknoloji ürünler üretmekten geçiyor" dedi.



Hiç mütevazi olmayacağım dergi yine muhteşem oldu

CELAL TOPRAK
Genel Yayın Yönetmeni

Siz okurlarımıza bu sayıda yer alan önemli konuların özeti aktarmak için bilgisayarın başına geçtim.

Şaşkınlım... Hangisini yazacağımı bilemedim. Evet hiç mütevazi olmayacağım. Dergi muhteşem olmuş. Türkiye'nin alanında en iyilerinin görüşlerini aktardık sizlere... Neden iş dünyasının ekonomiyi bu dergiden takip ettiğini bir kere daha anlamış olduk.

Evet Türkiye İhracatçılar Meclisi Başkanı Mustafa Gültepe ile yapılan söyleşide her şey var. Hemen arkasında hazır giyim en önemli isimlerinden biri olan Mustafa Paşahan'ın hem önümüzdeki günlerde sektöre damgasını vuracak fuarı anlattığı hem de geleceğe ilişkin mesajlar verdiği yazıyı nefessiz okuyacaksınız.

Mobilya sektörünün başkanı Ahmet Güleç'in bir başarı hikayesi yazdığı fuarın hikayesini heyecanla okuyacaksınız. Ahmet Güleç fuara 3 bin marka 30 bin yabancı alıcının geldiğini söylüyor.

DEİK'in en çok katılımlı genel kurulundan sonra oluşan, yine **iş konseyi** başkanlarının tam listesine mutlaka bakınız. O başkanlar gelecekte Türkiye'nin dünyadaki elçileri olacak.

İki önemli sigorta yazısı var. Birincisi derginin en başında yer alıyor. Sennetle satışta sigortalı devrin başlatıldığı haberi, diğeri Türkiye Sigorta Birliği Başkanı Uğur Gülen'in sektörün geleceğine yönelik mesajlarını içeren söyleşi... Her ikisi de okuyanları yeni ufuklara taşıyacak özellikte.

Merve Sibel Sili'nin GCM Yatırım Genel Müdürü Alper Nergiz ile yaptığı söyleşi yatırımcılara ışık tutuyor.

Ve Yazı İşleri Müdürümüz Hüsne Pamuk yine çok önemli bir ilke imza attı. Geçen sayımızda yer alan kadının adı yok mesajına gönderme yapan lider kadınların görüşlerini toparlayarak kadının nasıl adı olacağını ortaya koymuş.

Ve bu yazının arkasından Esin Güral Argat ve Emine Sabancı Kamışlı ile yapılan söyleşiler çok uygun düşmüş.

En önemlisi yapay zekâ konusu... Levent Karadağ ve Cem Şirolu'nun analizleri önümüzdeki günlerde yeni etkinliklerin habercisi olacak.

İki önemli bankacı İş Bankası Genel Müdürü Hakan Aran ve Garanti Bankası Genel Müdürü Recep Baştuğ 2024 yılında rehber olacak bilgilendirmeleri ile iş dünyasına rehber oluyor.

Hemen belirtelim Türkiye'nin turizmde yolunu açan ve Rumeysa Kocaman'ın elinden çıkan Emitt ile ilgili ayrıntılı dosya sektörün yol haritasını ortaya koyuyor.

Elif Attepe'nin "Üreten yöre üreten Türkiye" kapsamında yapılan Adıyaman buluşmasını ele aldığı yazıda yeni atılımların mesajları yer alıyor.

Demet Kalendergil'in İstanbul Sanayi Odası Başkanı Erdal Bahçıvan ile ilgili söyleşisi ise yeni döneme ilişkin ayrıntıları ortaya koyuyor.

İyi okumalar...

İŞTE TİCARİ DİPLOMASİYİ YÖNETECEK YENİ BAŞKANLAR

TÜRKİYE'DE İŞ DÜNYASI Tarih: 01.02.2024
AYLIK Sayfa: 26
DERGİ Tiraj: 20000
ULUSAL StxCm: 1091,21



1/2

İŞ DÜNYASI HABERLER



Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK), 2024 Yılı İş Konseyleri Seçimli Olağan Genel Kurulunu gerçekleştirdi. DEİK Başkanı Nail Olpak'ın ev sahipliğinde gerçekleştirilen seçimli genel kurulda İş Konseylerinin yeni dönem Başkanları ve Yürütme Kurulu Üyeleri seçildi.

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu, 2024 Yılı İş Konseyleri Seçimli Olağan Genel Kurullarını DEİK Başkanı Nail Olpak ev sahipliğinde gerçekleştirdi. DEİK çatısı altında 'İkili İş Konseyleri', 'Sektörel İş Konseyleri', ve 'Özel Amaçlı İş Konseyleri' olarak faaliyet gösteren İş Konseyi'nin Seçimli Genel Kurulu aynı gün eş zamanlı yapılarak, İş Konseylerinin yeni dönem Başkanları ve Yürütme Kurulu Üyeleri seçildi.

DEİK İş Konseyleri 2023 Yılı Seçimli Olağan Genel Kurulları ile ilgili açıklamalarda bulunan DEİK Başkanı Nail Olpak, "Türk İş Dünyasının 144 ülkesiyle, yedi sektörel alandaki temsilini üstlenen 151 İş Konseyimizin Başkan ve Yürütme Kurullarını seçtiğimiz İş Konseyleri Genel Kurulumuz hayırlı olsun. Görevini tamamlayan İş Konseyi Başkanlarımıza ve Yürütme Kurullarına emekleri için teşekkür ediyorum. Göreve yeni başlayan İş Konseyi Başkanlarımıza ve Yürütme Kurullarına başarılar diliyorum" ifadelerini kullandı.

"11 KADIN BAŞKANIMIZ VAR"

Seçim sonuçlarıyla ilgili konuşma gerçekleştiren Nail Olpak, "46 üyemiz ilk defa oldu. 22 Başkanımız üç dönem kuralı gereğince görevini bıraktı. 66 Başkanımız da görevlerine tekrar seçildi, 11 Kadın Başkanımız var. Bu değişim oranı ve kurumsal hafızayı canlı tutan makul devam, çok güzel bir dinamizm. Devamla, vefamızın unutulmaz bir ifadesi olarak, kurulduğu günden bugüne kadar, bu güzel aileye emek ve destek veren herkese teşekkür ediyor, vefat edenlere Allah'tan rahmet diliyorum" dedi.

DEİK'İN YENİ BAŞKANLARI

Ülke	Başkan
ABD	Murat Özyeğin
Afganistan	Samet Öztürk
Almanya	Mehmet Ali Yalçındağ
Angola	Halil Enes Olpak
Arjantin	Şükrü Bozluolcay
Arnavutluk	Bilal Kara
Avustralya	Steven Young
Avusturya	Burak Bilge
Azerbaycan	Selçuk Akat
Bahreyn	Bilgün Gürkan
Bangladeş	Hidayet Onur Ozden
Belarus	Yılmaz Soycan
Bekçika	Şerif Tosyalı
Benin	Halit İnci
Birleşik Arap Emirlikleri	Mehmet Ali Akarca
Birleşik Krallık	Osman Okyay
Bosna Hersek	Hasan Topaloğlu
Brezilya	Burak Altay
Bulgaristan	Mustafa Zeki Saribekir
Cezayir	Muhammet Mesut Toprak
Cibuti	Fatih Volkan Kazova
Çekya	Ali Yüce
Çin	Korhan Kurdoğlu
Danimarka	Berna Gözbaşı
DEİK/Dijital Teknolojiler	Recep Erdem Erkul
DEİK/Eğitim Ekonomisi	İrfan Gündüz
Ekvador	Metin Öngel
Ekvator	Murat Efendi Ataer
Endonezya	Doğan Karadeniz
DEİK/Enerji	Ahmet Taha Yıldız
Estonya	Banu Küçükkel
Esvatini Krallığı	Mehmet Cihat Demir
Etiyopya	Salim Metin
Fas	Hatice Zeynep Bodur Okyay
Fildişi Sahili	İhsan Şahin
Filipinler	Hamit Altunkaya
Filistin	Cemalettin Kerim
Finlandiya	Erdi Çapar
Fransa	Hüseyin Çağatay Özdoğru
Gabon	Ersel Topaloğlu
Gambiya	Hakkı Tuna Sayın
Gana	Abdulkadir Turan
Güney Afrika	Abubekir Salim
Gürcistan	Recep Ali Karakoyun
Hırvatistan	Can Soyak

İŞTE TİCARİ DİPLOMASİYİ YÖNETECEK YENİMİ BAŞKANLAR

TÜRKİYE'DE İŞ DÜNYASI Tarih: 01.02.2024
AYLIK Sayfa: 27
DERGİ Tiraj: 20000
ULUSAL StxCm: 1091,21



2/2

Ölke	Başkan	Ölke	Başkan
Hindistan	Hülya Gedik	Nepal	Cem Aker
Hollanda	Stefano Kaslowski	Nijerya	Doruk Nüşet Emiroğlu
Hong Kong	Talip Murat Kolbaşı	Özbekistan	Özgür Onur Özgüven
Irak	Halit Acar	Pakistan	Atilla Demir Yerlikaya
İran	Osman Aksoy	Paraguay	Erdoğan Ayboğan
İrlanda	Emre Yıldız	Peru	Lale Keşoğlu
İspanya	Ebru Özdemir	Polonya	Erhan Emrah Duman
İsrail	Mert Özgün	Portekiz	Mustafa Mertcan
İsveç	Bahadır Balkır	Romanya	Ali Kibar
İsviçre	Zeki Yıldırım	Ruanda	Selim Bora
İtalya	Lale Cander	Rusya	İzzet Ekmekçibaş
Japonya	Ahmet Çalık	DEİK/Sağlık	Mehmet Altuğ
Kamboçya	Mahir Alp	Senegal	Fuat Tosyalı
Kanada	Mehmet Yılmaz	Sejšeller	Fuat Eroğlu
Karadağ	Bayram Akgöl	Sırbistan	Osman Arslan
Katar	Mustafa Başar Arnoğlu	Sierra Leone	Fatih Altunbaş
Kazakistan	Selçuk Yüce	Singapur	İbrahim Süha Güçsav
Kenya	Ömer Karadeli	Slovakya	Harika Güral
Kırgızistan	Aydın Mistaçoğlu	Slovenya	Mustafa Adnan Sezgin
KKTC	Fatih Mehmet Keçebir	Somali	Ahmet Sami İşler
Kolombiya	Özer Öz	Sri Lanka	Mehmet Ali Uğur
Kongo Demokratik Cumhuriyeti	Yusuf Cenk Dağsuyu	Sudan	Serdar Yıldızgöner
Kore	Haluk Kayabaşı	Suriye	İbrahim Fuat Öczörekçi
Kosova	Batuhan Özdemir	Suudi Arabistan	Haşim Süngü
Kuveyt	Turhan Serdar Bacaksız	Şili	Ahmet Bilge Anbarlılar
Kuzey Makedonya	Vedat Ergünbaş	Tacikistan	Cihangir Fikri Saatçioğlu
Küba	Oğuz Satıcı	Tanzanya	Erdem Arnoğlu
Letonya	Vehbi Serkan Kaptan	Tayland	Cemil Çakar
Liberya	Semih Fermanlı	Tayvan	Necmetdin Uzun
Libya	Murtaza Karanfil	Togo	Abide Gülel (Birsen)
Litvanya	Serdar Kurt	Tunus	Kadir Mete Geçer
DEİK/Lojistik	İbrahim Kemal Barış Dillioğlu	Türkmenistan	Mahmut Er
Lübnan	Abdülkadir Akkuş	Uganda	Doğan Ali Doğan
Macaristan	Suat Gökhan Karakuş	Ukrayna	Ruşen Çetin
Malezya	Temel Kotil	Uluslararası Tek. Müşavirlik Kon.	Tolga Şahin
Mali	Savaş Geyik	Umman	Yunus Ete
Malta	Erhan Çiloğlu	Uruguay	Faruk Kayar
Mauritius	Fikret Murat Tural	Ürdün	Levent Birant
Meksika	Yüksel Yıldırım	Venezuela	Ali Galip İter
Mısır	Mustafa Denizer	Vietnam	Reha Denemeç
Moğolistan	Özkan Öztürk	Yemen	Abdullah Eriş
Moldova	Burak Burçin Kılıçoğlu	Yeşil Burun	Kemal Arslan
Moritanya	Zeynel Abidin Kaymak	Yunanistan	Adnan Polat
Mozambik	Temel Akgün	Yurt Dışı Yatırımlar	Kübra Orakçioğlu Kazan
Namibya	Muhammed Yusuf Bedir	Zambiya	Volkan Okur Yılmaz



Suudi Arabistan'a ihracat yüzde 100'ün üzerinde arttı

Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkanı Burak Dağlıoğlu, Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve İş Forumu'nun, iki ülkeden 4 bakanın katılımıyla, onların inisiyatifleriyle aslında iş dünyasına bir çağrı yapılarak hayata geçirildiğini söyledi. Dağlıoğlu, forumun, Suudi Arabistan tarafından Yatırım Bakanı ve Turizm Bakanının, Türkiye'den ise Hazine ve Maliye Bakanı ile Kültür ve Turizm Bakanı ev sahipliğinde geniş kapsamlı bir toplantı olarak gerçekleştirildiğini dile getirdi.

BU TOPLANTI, BİR İRADENİN DAHA İŞ DÜNYASI TARAFINA YANSIMASI

Burak Dağlıoğlu, toplantının icrası için de Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi ve DEİK olarak işbirliği yaptıklarını ifade etti. Dağlıoğlu, "Kapsamlı başlıklarda hem paneller vardı hem de atölye çalışmaları vardı. Özellikle altyapı projelerinde, inşaat sektöründe, gıda güvenliği alanında, enerji projelerinde ve yeşil dönüşümde nasıl işbirliği yapabiliriz bunları konuşmuş olduk. Teknoloji, konuşulan ayrı konulardan biriydi farklı atölye çalışmalarında. Geniş kapsamlı bir değerlendirme imkânı oldu" diye konuştu. Bu toplantının aslında iki ülke liderlerinin ortaya koyduğu çok geniş kapsamlı bir vizyonun, bir iradenin daha iş dünyası tarafına yansımaları olduğunu vurgulayan Dağlıoğlu, şöyle devam etti: "Biz bu vizyona yatırımlar perspektifiyle iş dünyasındaki karşılıklı ilişkileri geliştirmek adı-



na katkı sağlamak amacıyla buradaydık. Burada yaklaşık 24 imza atıldı. Bunların bir kısmı kamu kurumları arasında oldu ama çok daha büyük sayıda iş insanları arasındaki, şirketler arasındaki imzalar oldu. Hatırlamak isteriz ki benzeri bir etkinliği yine 22 Aralık 2022'de yine DEİK ile beraber Türkiye tarafında da Hazine ve Maliye Bakanlığı ve yine Suudi Arabistan tarafında Suudi Arabistan Yatırım Bakanlığı ile organize ettik. 13-14 ay sonrasında daha kapsamlı, daha geniş, somut adımların atıldığı bir toplantının yapıldığını görüyor olmak aslında doğru yolda olduğumuzu gösteriyor."

TİCARET HER ZAMAN ÖNDEN GİDİYOR

Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkanı Dağlıoğlu, Türkiye ile Suudi Arabistan arasındaki ticaret hacminin geçen yıl yüzde 10 gibi bir artış gösterdiğini belirterek, "Ama daha önemlisi, Türkiye'nin Suudi Arabistan'a ihracatının yüzde 100'ün üzerinde arttığını gördüğümüz bir yıl oldu. Ticaret her zaman önden gidiyor. Sonrasında yatırımlar geliyor. Biz önümüzdeki çeyreklerde çok daha somut, büyük ölçekli yatırım haberlerini inşallah alıyor olursak diyelim" ifadesini kullandı. Dağlıoğlu, burada iki bakanın, Suudi Arabistan Yatırım Bakanı ile Hazine ve Maliye Bakanının başkanlığında, şirketlerin karşılıklı olarak kendi gündemlerini anlattıklarını ve hangi alanlarda işbirliği yapabilecekleri ifade ettiklerini söyledi.

KIRGIZİSTAN İLE BİRÇOK ALAN İŞBİRLİĞİ ZAPTI İMZALANDI

YENİ AKİT
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 10.02.2024
Sayfa: 4
Tiraj: 54996
StxCm: 29,12



1/1



Kırgızistan ile birçok alan işbirliği zaptı imzalandı

Türkiye-Kırgızistan İş Forumu dün Ankara'daki TOBB İkiz Kuleler'de düzenlendi. Forumda konuşan Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz, "Türkiye olarak her platformda Kırgızistan'a, dost ve kardeş ülkeye her türlü desteği vermeye devam edeceğiz. Karşılıklı yatırımları arttırmamız, ticaretimizin gelişmesi anlamında da büyük katkı sunacak. Kardeş Kırgızistan'da ulaştırma, telekomünikasyon, hidroelektrik, mikro karbon sanayi, mineraller, metal ve kıymetli taş madenciliği, tekstil, gıda işleme, tarım ürünleri analarında büyük yatırım fırsatları bulunmaktadır. Türk ve Kırgız iş insanlarımıza cesur adımlar atarak daha fazla ortaklıklar geliştirmemizi tavsiye ve temenni ediyoruz" dedi.

TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu ise Kırgızistan'a yapılacak yatırımların Avrasya Gümrük Birliği sebebiyle aslında çok daha geniş bir coğrafyaya ulaşmak demek olduğunu söyledi. DEİK Başkanı Nail Olpak da iş yapmak isteyen firmalardan bir heyetle Kırgızistan'a gitmeye değerlendirekleri bilgisini verdi.

Konuşmaların ardından Türkiye ile Kırgızistan iş dünyası arasında bir çok alanda işbirliğine ilişkin 9 ayrı mutabakat zaptı imzalandı.

SİZDE PARA BİZDE YETKİNLİK VAR

YENİ AKİT
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 17.02.2024
Sayfa: 4
Tiraj: 54996
StxCm: 177,95



1/1

ŞİMŞEK, 21 İŞ ANLAŞMASININ İMZALANDIĞI FORUMDA SUUDİ ARABİSTANLI İŞADAMLARINI GÜÇ BİRLİĞİNE ÇAĞIRDI

SİZDE PARA, BİZDE YETKİNLİK VAR

İstanbul'da düzenlenen Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve İş Forumu'nda Suudi Kalkınma Fonu ile Hazine Bakanlığı arasında işbirliği anlaşması ile toplam 6 mutabakat zaptı imzalanırken Türk ve Suudi firmaların arasında da 21 iş anlaşması yapıldı. Forumda Suudi Arabistan'ın da artık Türkiye'deki üreticilerle iş yapmaya yöneldiğini anlatan Hazine ve Maliye Bakanı Şimşek, "Sizde finansman ve kaynak var. Bizde kapasite, beceri ve yetkinlikler var" diyerek Suudi Arabistan'ı ve işadamlarını güçbirliği ve yeni ortaklıklara davet etti.



Hazine ve Maliye Bakanlığı evsahipliğinde, Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi ve Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DİEK) organizasyonuyla İstanbul'da düzenlenen Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve İş Forumu kapsamında iki ülke arasında mutabakat ve iş anlaşmaları imzalandı.

Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek'in eşliğinde, Suudi Kalkınma Fonu ile Hazine ve Maliye Bakanlığı arasında işbirliği anlaşması ile birlikte toplam 6 mutabakat zaptı imzalanırken, Türk ve Suudi firmaları arasında da 21 iş anlaşması yapıldı. Mutabakat zaptlarının ilki Suudi Kalkınma Fonu ile Hazine ve Maliye Bakanlığı arasında gerçekleştirildi. Suudi Arabistan Yatırım Bakanlığı (MISA) ile YTU Yıldız Teknopark arasında, MISA ile de Regnum, Onur Taahhüt, OPALON ve TOR Holding arasında mutabakat zaptına imza atıldı.

21 İŞ ANLAŞMASI İMZALANDI
İş Forumu kapsamında TASNEE Marketing International Company ile Bayegan DMCC, Alghaz Construction Holding ile TAV Construction Co., Almekan ile Ege Yapı AŞ, Suudi Top Plastic Factory ile Starplas Kimya San. ve Tic. AŞ, Abammi Group for Trading & Contracting ile KHPUMA Lift Company, Al-haytham Group ile Akkord Madencilik Mining Company ve Alhaytham Group ile Solar Group arasında iş anlaşması imzalandı. Ayrıca UP Saudi Arabia, Bakirci Technical Institute, Yamy Studios ve Gaia Hotels; Investment Expert Corporation da Wasata Global ve Buruj Investment Group ile anlaşmaya vardı.

Johnson Controls Arabia ile CVS Air, Alrafaf Sports Company ile Çakar Construction, Cerna A part of Natiha LLC ile Cerm-ex Technology, Almatar ile Tatil

2026'YA KADAR FİYAT İSTİKRARINI SAĞLAYACAĞIZ

Türkiye ekonomisi ve Orta Vadeli Program'a da değinen, Orta Vadeli Program'ın fiyat istikrarına ve tek rakamlı enflasyona ulaşmayı amaçladığını söyleyen Şimşek, "Yatırımları kaydeden 2026 yılına kadar fiyat istikrarını sağlamaya çalışacağız ancak yüksek enflasyonun zaten başlamış durumda. Mali sağlığı düzeltiyoruz, büyük depreden kaynaklanan hasarı onarıyoruz, eksikleri azaltıyoruz, daha da önemli bu kazanımları sürekli kılmak için yapısal reformlar

uygulayacağız. Enflasyonu düşürürken sıra dışı bir şey yapmayacağız, konvansiyonel para politikaları uygulanacak, para politikalarının sıkılaşmasını istemiyoruz. 2026 yılı ortasında enflasyonu yüzde 5'e kadar düşürmeyi hedefliyoruz. Enflasyon azaltılmadıkça giden yol, enflasyonun bu yıl yüzde 30'ların ortalarına düşmesini, gelecek yıl yüzde 14 civarına düşmesini, 2026'da tek basamaklıya düşmesini hedefliyoruz. Bu, küresel deneyimle uyumlu bir görüştür."

com, Almatar ile Paximum, Alturki Law Firm ile Ugur Law & Consultant, Sondos Advanced Industry ile Extreme Business Solutions, Desert Technologies Holdings ile Gio Elektrikli Araç Şarj İstasyonları AŞ ve Saudi Bio-Acids Company ile Sigma Process Technologies arasında da iş anlaşması yapıldı.

İSLAM DÜNYASI GEÇMİŞTE YAPTI, BUGÜN DE YAPABİLİRİZ

Forum kapsamında düzenlenen "Bakanlar Paneli Oturumu"nda konuşan ve Türkiye ve Suudi Arabistan'ın birçok başarı hikayesine sahip olduğunu, iki ülkenin de bu başarı öykülerinden ilham aldığı anlatan Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Suudi Arabistan'ın da artık Türkiye'deki üreticilerle iş yapmaya yöneldiğini söyledi. Şimşek, "Türkiye'nin müteahhitlerine, Türkiye'nin işadamlarına doğru dönüyorlar. Türkiye'nin bu yolculuktan başarıyla geçtiğini biliyorlar ve onlar da Türk şirketleriyle çalışmak istiyorlar. Sizde finansman ve kaynak var. Bizde kapasite, beceri ve yetkinlikler var. İslam dünyası geçmişte bilimsel araştırmalar, refahı artırma ve bu sayede büyük medeniyetler oluşturmada kendini kanıtladı. İyice DNA'larımızda olan bu özelliklerden ötürü bu değişimin zor olacağını düşünmüyorum. Türkiye şu an gelen turist sayısı anlamında dünya dördüncüsüdür. Burada Suudi Arabistan'a yardımcı olabiliriz. Bir başka alan da inşaat sektörü. İnşaat alanında Türkiye büyük küresel oyuncuların biri. Bunun da ortak iş yapabileceğimiz bir alan. Suudi Arabistan'da dünyanın en büyük projelerinden bazıların inşaatı başlamış durumda ve biz bunun bir parçası olmak istiyoruz. Havaçılık ve savunmada da Türkiye'de büyük ilerlemeler yapıldı. Bu konular da da birlikte çalışabiliriz. Suudi Arabistan'da savunma sanayisini yetiştirmeyi amaçlıyoruz. Biz, birlikte tasarlamak, birlikte geliştirmek, birlikte üretim ve birlikte ihracat projelerine açığa" dedi.

2024'te 1 milyon Suudi turist bekliyoruz

Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve İş Forumu'nda gerçekleştirilen panelde konuşan Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Ersoy ise 2022'de 500 bin, 2023'te 800 bin Suudi Arabistanlı ziyaretçinin Türkiye'yi ziyaret ettiğini aktararak,

bu yıl 1 milyon Suudi Arabistanlı turist gelmesini belediklerini söyledi.

Ersoy "Türk vatandaşları için uygulanan elektronik vize sayesinde Türk vatandaşlarının Suudi Arabistan ziyaretleri arttı. Biz Suudi Arabistanlı misafirlerimiz

için vize uygulamasını kaldırdık. Bunun da ziyaretçi sayısını artıracağını düşünüyoruz" dedi.

Paneldeki konuşmalarından turizm alanında iş birliği protokolleri imzalandı.

SUUDİ ARABİSTAN İLE 55 MİLYON DOLARLIK KREDİ ANLAŞMASI

YENİ AKİT
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 22.02.2024
Sayfa: 4
Tiraj: 54996
StxCm: 22,19



1/1

Suudi Arabistan ile 55 milyon dolarlık kredi anlaşması

Suudi Arabistan Kalkınma Fonu (SFD), Türkiye ile 55 milyon dolar tutarında yeni bir kredi anlaşması imzaladığını duyurdu. **Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Hazine ve Maliye Bakan Yardımcısı Osman Çelik, SFD Yönetim Kurulu Başkanı Ahmed Al-Khateeb ve SFD İcra Kurulu Başkanı Sultan Al-Marshad**'ın katılımıyla anlaşmaya yönelik imza töreni gerçekleştirildi. Söz konusu kredinin "Devlet Okullarında Depreme Bağlı Riskin Azaltılması Projesi" kapsamında kullanılması hedefleniyor. İstanbul'da düzenlenen Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve İş Forumu'nda imzalanan anlaşma kapsamında alınacak kredi ile yaklaşık 55 bin metrekare büyüklüğe sahip 5 devlet okulu rehabilite edilecek. Proje kapsamında belirlenen okulların, deprem sebebiyle oluşabilecek hasarlardan korunması hedefleniyor. Bu bağlamda, gerekli donanımın ve kaynakların okullara tahsis edilmesi, eğitim kalitesi ve verimliliklerinin sürekliliğinin devam etmesi sağlanacak.



TÜRKİYE İLE SLOVAKYA ARASINDA 5 MİLYAR \$'LIK TİCARET HEDEFİ



Ticaret Bakanı Ömer Bolat, Bratislava'da yapılan Türkiye-Slovakya İş Forumu'nda, iki ülke arasındaki ekonomik ve ticari ilişkileri güçlendirecek yeni işbirliği fırsatlarını ele aldıklarını belirtti. Bolat, "İkili ticaret hacmimizi kısa vadede 3 milyar dolara, orta vadede ise 5 milyar dolara çıkarmayı hedef olarak belirledik" dedi.

Ticaret Bakanı Ömer Bolat, sosyal medya hesabı X'ten yaptığı paylaşımında, **Slovakya Başbakan Yardımcısı ve Ekonomi Bakanı Denisa Sakova** ile Türkiye-Slovakya İş Forumu vesilesiyle iki ülke iş dünyasının temsilcileriyle bir araya geldiklerini bildirdi. Forumda, iki ülke arasındaki ekonomik ve ticari ilişkileri güçlendirecek yeni işbirliği fırsatlarını ele aldıklarını belirten Bolat, şunları ifade etti: "İkili ticaret hacmimizi kısa vadede 3 milyar dolara, orta vadede ise 5 milyar dolara çıkarmayı hedef olarak belirledik. Yeşil dönüşüm, dijitalleşme ve mobilite, işbirliğimizi güçlendirebileceğimiz ana alanlar olarak öne çıkıyor. Forumda, Türkiye'nin dinamik ekonomisi, stratejik konumu ve güçlü ticaret ağıyla yatırımcılara cazip fırsatlar sunduğunu belirterek, Slovak şirketlerini, Türkiye'nin sunduğu yatırım imkanlarından faydalanmaya davet ettik."

İŞ BİRLİĞİNE ŞAHİTLİK ETTİK

Bakan Bolat, Türkiye-Slovakya Ekonomik ve Ticaret Ortak Komitesi (ETOK/JETCO) Kurucu Deklarasyonu'nu imzalayarak ikili ilişkilerde yeni bir sayfa açtıklarını bildirdi. ETOK Kurucu Deklarasyonu Toplantısı kapsamında Sako-

va ile görüştiklerini ve ETOK Kurucu Deklarasyonu'nu imzaladıklarını belirten Bolat, şu değerlendirmede bulundu: "JETCO, ekonomik ve ticari ilişkilerimizi stratejik bir ortaklığa dönüştürerek, her iki ülkeden iş dünyası topluluklarıyla omuz omuza çalışmamızı sağlayacak. İş Forumu kapsamında DEİK ile Slovakya Ticaret ve Yatırım Geliştirme Ajansı arasında İş Birliği Mutabakat Zaptı'nın imzalanmasına şahitlik ettik."

TİCARETTE EN YÜKSEK HACME ULAŞILDI

Bolat, her iki belgenin imzalanması Türkiye ile Slovakya arasındaki ekonomik ve ticari ilişkileri derinleştirecek kurumsal bir çerçeveye oluşturulması için önemli bulduklarını, 2023 yılı itibarıyla 2.3 milyar dolarlık ticaret hacmiyle iki ülke arasındaki en yüksek rakama ulaşıldığını bildirdi. Slovakya ile ikili ilişkilerde otomotiv, inovasyon, bilişim, yenilenebilir enerji başta olmak birçok sektörde karşılıklı büyük bir potansiyel bulunduğuna işaret eden Bolat, "Bu potansiyelin ETOK/JETCO mekanizması kapsamında iki ülke Ticaret ve Ekonomi bakanları olarak açığa çıkması için çaba göstereceğiz" ifadesini kullandı.



ADNAN POLAT: 11 İLİN YENİDEN İMARI 250 MİLYAR \$'I BULABİLİR

Avrupa birleşse 1 senede bitiremez

Polat Holding Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Polat, Türkiye'nin deprem bölgesinde yaklaşık 400 bin konut yapımı ve altyapı çalışmalarıyla büyük yükün altına girdiğini belirtti. 11 şehrin yeniden imarının 250 milyar doları bulabileceğini anlatan Polat, "Avrupa Birliği birleşse orayı bir senede bitiremez" dedi.

Polat Holding Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Polat, deprem bölgesinde yapımı devam eden konutlara yönelik değerlendirmelerde bulundu. Devlet binaları, okullar, hastaneler ve altyapı çalışmaları da dahil olmak üzere 400 bin konutun yapımının planlandığını dile getiren Adnan Polat, "Deprem bölgesi, inanın Avrupa Birliği, hepsi bir araya gelse orayı bir senede bitiremez. 11 şehrin yeniden imarı 250 milyar doları bulabilir. Çünkü orada yani 400 bine yakın konuttan bahsediliyor. Şimdi artık herkes unuttu. Zaman zaman bunun hatırlatılması gerekiyor. Yani milletin oraya destek olması lazım. Tek başına devlet oraya yetemez" dedi.

50 YILLIK BİNALARI KENTSEL DÖNÜŞÜME SOKMAK ŞART

Polat Holding çatısı altında 52. yaşını kutlayan Ege Seramik ile 30. yaşına adım atan Ege Vitrifiye, bayi buluşmasını 120 iş ortağıyla Macaristan'ın başkenti Budapeşte'de gerçekleştirdi. Polat Holding Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Polat, Ege Seramik ve Ege Vitrifiye Yönetim Kurulu Başkanı Murat Polat, burada hem yeni yatırımları hem de gündemdeki gelişmeleri değerlendirdi. Türkiye'de kentsel dönüşümün olmazsa olmaz olduğunu ifade eden Adnan Polat, "Kentsel dönüşümü istimal edenleri için de engelleyici bir düzenleme yapılmalı" diye konuştu.

50 yıl önce yapılan binaların günümüzde büyük risk taşıdığına değinen Adnan Polat, şöyle devam etti: "O yıllarda profesyonel beton şirketleri yoktu. Deniz kumu yıkılarak satıldı. 59 sene önce yapılan binayı istediğiniz kadar teknik şartlara uygun yapın. Günümüz şartlarında yeterli kalmıyor. O yüzden eskileri dönüşüme sokmak zorundasınız.



Biz de 57 yıl evvel yaptığımız holding binamızı yıkıyoruz."

KURALLARA UYARSAK ENFLASYON GERİLER

Türkiye ekonomisine ilişkin olarak da değerlendirmelerde bulunan Polat, ekonominin belli kuralları olduğunu ve bu kurallara bağlı kaldığı takdirde enflasyonun gerileyeceğini belirtti. Adnan Polat, "Rasyonel uygulamalara gitmek lazım. Seçimden sonra gerekli sıkılaştırma politikasını yapacaklarını zaten açıklıyorlar. Ama sadece milletin değil, devletin de tasarruf yapması lazım" ifadelerini kullandı.

YUNANİSTAN İÇİN YOL HARİTASI HAZIRLIYORUZ

Geçtiğimiz ay **DEİK** Türkiye-Yunanistan İş Konseyi Başkanlığına seçilen Polat, Yunanistan için yol haritası hazırladıklarını söyledi. Polat, şöyle konuştu: "Biz devlete destek kuvvet olarak hizmet ediyoruz. Ticareti, turizmi ve yatırımları artırmamız gerekiyor. Mesela enerjide Ege Denizi dünyanın en önemli rüzgar koridorlarından biri. Adalarda hala mazotla elektrik üretiliyorlar. O zamanlar birçok proje götürmüştük çok kabul olmamıştı ama şimdi herkes olumlu konuşuyor." ► BUDAPEŞTE



BURAK KARACA



MACARİSTAN ÜZERİNDEN AVRUPA'YA YAYILACAK

● Macaristan'da iki ayrı konut projesi hayata geçiren ve enerji alanında yatırımları bulunan Polat Holding'in Avrupa coğrafyasına Macaristan'dan yayılacağını söyleyen Adnan Polat "Avrupadaki karargahımız burası. İngiltere, Almanya, Hollanda, Sırbistan ve Romanya'da enerji

projeleriyle ilgili görüşmelerimiz sürüyor" dedi. Polat ayrıca, "Macaristan'da 200 megavatlık enerji yatırımı yaptık. 100 megavat ise devam ediyor. Toplam 500 megavat enerji yatırımı yapacağız" dedi. Adnan Polat, Macaristan'da İspanyollarla üçüncü projeyi geliştireceklerini de dile getirdi.

AĞLAYARAK ÇIKARDIĞIMIZ 400 İŞÇİYİ GERİ ALDIK

● Ege Seramik Yönetim Kurulu Başkanı Murat Polat ise, İzmir'deki fabrikada 15 milyon avro makine parkur yenileme yatırımı yapacaklarını söyledi. Ayrıca çatı GES'in de 6 ay içinde devreye gireceğini belirten Murat

Polat "Tarihimizde ilk kez 400 kişiyi ağlaya ağlaya çıkarmıştık. İşler düzeline hepsini geri aldık" dedi. Polat Türkiye'de 750 milyon metrekare üretim kapasitesinin 400 milyon metrekaresinin kullanıldığını vurguladı.

BAYEGAN TASNEE İLE İŞ BİRLİĞİNİ 10 YIL UZATTI

YENİ ŞAFAK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 22.02.2024
Sayfa: 4
Tiraj: 75528
StxCm: 25,77



1/1



Bayegan Tasnee ile iş birliğini 10 yıl uzattı

İstanbul merkezli petrokimya ürünleri distribütörü Bayegan ile Suudi devi Tasnee arasında 10 yıldır devam eden Türkiye münhasır distribütörlük anlaşması 10 yıl daha uzatıldı. Anlaşmanın imza töreni geçtiğimiz günlerde **Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK)** tarafından düzenlenen Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve **İş Forumu**'nda yapıldı. Türkiye polimer pazarında önemli pay sahibi olan Bayegan, Tasnee ürünlerinin satışı ile ambalaj, inşaat-alt yapı, otomotiv, beyaz eşya, halıcılık, bebek bezi ve hijyenik ürünler gibi birçok sektörün talebine karşılık veriyor. Gerçekleşen imza töreninde söz alan Bayegan CEO'su Burcu Olcay Üstüner, "Tasnee ile uzun soluklu iş birliğimizi geliştirerek devam ettirmekten büyük mutluluk duyuyoruz" ifadelerini kullandı.



İKİLİ TİCARET 2,3 MİLYAR DOLARA ULAŞTI

● 2023 yılı itibarıyla 2,3 milyar dolarlık ticaret hacmiyle iki ülke arasındaki en yüksek rakama ulaşıldığını belirten Bolat, ikili ilişkilerde otomotiv, inovasyon, yenilenebilir enerji başta olmak birçok sektörde karşılıklı büyük bir potansiyel bulunduğu işaret etti. Bakan Bolat, "Bu potansiyelin ETOK/JETCO mekanizması kapsamında iki ülke bakanları olarak açığa çıkması için çaba göstereceğiz" ifadesini kullandı.



BAKAN BOLAT, SLOVAKYA'DA İŞ FORMUNA KATILDI

Hedef ticarete 5 milyar dolar

Ticaret Bakanı Ömer Bolat, Bratislava'da Türk ve Slovak iş dünyasının temsilcileriyle bir araya geldi. Görüşmelerde, iki ülke arasında yeni iş birliği fırsatlarını ele aldıklarını belirten Bolat, "Ticaret hacmimizi kısa vadede 3 milyar dolara, orta vadede ise 5 milyar dolara çıkarmayı hedef olarak belirledik" dedi.

■ Ticaret Bakanı Ömer Bolat, Türkiye ile Slovakya arasındaki ticaret hedefinin 5 milyar dolar olduğunu söyledi. Bratislava'da yapılan Türkiye-Slovakya İş Forumu'na katılan Bolat, iş gezisi kapsamında yaptığı temasları değerlendirdi. Slovakya Başbakan Yardımcısı ve Ekonomi Bakanı Denisa Sakova ile görüşüğünü ifade eden Bolat, Türkiye-Slovakya İş Forumu vesilesiyle iki ülke iş dünyasının temsilcileriyle bir araya geldiklerini bildirdi. Görüşmelerde, Türkiye

ve Slovakya arasındaki ekonomik ve ticari ilişkileri güçlendirecek yeni iş birliği fırsatlarını ele aldıklarını belirten Bolat, "İkili ticaret hacmimizi kısa vadede 3 milyar dolara, orta vadede ise 5 milyar dolara çıkarmayı hedef olarak belirledik" dedi.

İŞ ADAMLARINA YATIRIM DAVETİ

Yeşil dönüşüm, dijitalleşme ve mobilite, iş birliğini güçlendirebilecek ana alanların öne çıktığını ifade eden Bolat, şunları söyledi: "Türkiye'nin dinamik ekonomisi, stratejik konumu ve

güçlü ticaret ağıyla yatırımcılara cazip fırsatlar sunduğunu anlattım. Slovak şirketlerini, Türkiye'nin sunduğu yatırım imkanlarından faydalanmaya davet ettik."

İMZALAR ATILDI YENİ SAYFA ACILDI

Bolat, Türkiye-Slovakya Ekonomi ve Ticaret Ortak Komitesi (ETOK/JETCO) Kurucu Deklarasyonu'nu imzalayarak ikili ilişkilerde yeni bir sayfa açıldığını bildirdi. ETOK Kurucu Deklarasyonu Toplantısı

kapsamında Sakova ile görüştiklerini ve ETOK Kurucu Deklarasyonu'nu imzaladıklarını belirten Bolat, şu değerlendirmede bulundu: "JETCO, ekonomik ve ticari ilişkilerimizi stratejik bir ortaklığa dönüştürerek, her iki ülkeden iş dünyası topluluklarıyla omuz omuza çalışmamızı sağlayacak. İş Forumu kapsamında DEİK ile Slovakya Ticaret ve Yatırım Geliştirme Ajansı arasında İş Birliği Mutabakat Zaptı'nın imzalanmasına şahitlik ettik."



"Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve İş Forumu"nda yatırım ve ticaret, inşaat, kamu-dış sektörler için işbirliği ve gıda güvenliğine yönelik pazarlar ile sektörler için çabalarla ilgilendi.

İmzalar atıldı sıra yatırımda

Türkiye ve Suudi Arabistan iş dünyası daha fazla yatırım için İstanbul'da buluştu. Bini aşkın iş insanı ile bakanların katıldığı "Yatırım ve İş Forumu"nda 6 iş birliği anlaşması ve 21 iş anlaşması imzalandı. Turizm, gıda, teknoloji ve inşaat sektörlerinde yapılan anlaşmalar, karşılıklı ticaret ve yatırımları katlayacak büyüklükte.

■ Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi ve **■** Ekonomik İşbirliği Kurulu (EİK) organizasyonu ile düzenlenen "Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve İş Forumu" gerçekleştirildi. Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy ile Suudi Arabistan Yatırım Bakanı Khalid A. Al Falh, Suudi Arabistan Turizm Bakanı Ahmed Al Khateeb'in katılımıyla düzenlenen 6 iş birliği anlaşması (İBİB) ve 21 iş anlaşması (Möİ) imzalandı.

Zirveye iki ülkeden 100'den fazla iş insanı katıldı. "Daha fazla yatırım ve turizm ile daha yüksek ticaret hacmi" hedefiyle düzenlenen zirve kapsamında, turizm, gıda, teknoloji ve inşaat sektörlerinde yapılan anlaşmalar, karşılıklı ticaret ve yatırımları katlayacak büyüklükte.

İKİ ULKE DOĞAL ORTAK
Forumda Türkiye'deki yatırım ortamına ilişkin bir sunum yapan Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, "Özellikle turizmin Türkiye'de çok büyük bir başarı hikayesi olduğunu ifade etmek istiyorum. Türkiye şu an gelen turist sayısı anlamında dünya üçüncüsüdür. Bu alanda çok büyük bilginiz, deneyiminiz ve kaynaklarımız var. Burada Suudi Arabistan'a yardımcı olabileceğimizi düşünüyorduk. Bu bağlamda da inşaat, teknoloji ve inşaat alanlarında dikkat çeken Şimşek, "İnşaat alanında Türkiye büyük küresel oyuncu olduğundan beri. Burada da ortak iş yapabileceğimiz bir alan. Suudi Arabistan'da dünyanın en büyük projelerinden bazıların inşaatı başlamış durumda ve biz bunun bir parçası olmak istiyoruz" diye konuştu.

DORT ALANDA YATIRIM İMKANI
Suudi Arabistan'ın savunma sanayisini yenileştirmeyi amaçladığını da ifade eden Şimşek, şunları söyledi:

"Biz, birlikte tasarlamak, birlikte geliştirmek, birlikte üretmek ve birlikte küresel ihracat yapma projelerine açılır. Suudi Arabistan'da sürdürülebilir büyüme için 2030 vizyonunu doğrultusunda yeni bir yola çıktık. Eğer ülkelerimiz arasında bir STA imzalanırsa ticari bağlarımızı geliştirmek ve güçlendirmek için bu önemli bir fırsat olacaktır. Böylece turizm, inşaat ve savunma-havacılık gibi alanlarda daha ciddi ortaklıklara imza atabiliriz."

ENERJİDE 100 MİLYAR \$ YATIRIM HEDEFİMİZ VAR
Türkiye'nin yeşil alanda, yenilenebilir dev bir potansiyeli bulunduğuna dikkati çeken Şimşek, bu alanda da Suudi Arabistan ile ortak çalışabileceğini kaydetti. Şimşek sunumunda, altyapı ve üst yapıda yapılan yatırımlara, hedeflenen çalışmalar, yapay zeka, dijitalleşme alanlarında Türkiye'nin bakiye açısına değinerek, "Yenilenebilir enerji yatırım yapıyoruz. 12 yılda en az 100 milyar dolarlık yatırım yapacağız" dedi.

ORTAK KOMİTE KURMA KARARI ALDIK
Yüksek seviyede yeniden ivme kazanan Türkiye-Suudi Arabistan İşbirliği Forumu daha odaklanmış bir şekilde nasıl sürdürülebileceğini değerlendirenlerin dikkat çeken **■** Başbakan **■** Erdoğdu, "Bugün forumumuz başlamadan önce her iki kurumumuz başkanlığında, her iki ülkenin **■** komisyonu temsilcileriyle bir toplantı yaptık. O toplantının çıktılarından birisi ortak komitelerin kurulmasıydı. Benzer bir karar, somut ve odaklanarak atılacak yeni adımlar açısından önemli bir dönüm noktası olacak. Bugün özellikle karşılıklı yatırımların artması ve turizmin ivme kazanmasını konuşma için bir araya geldik."

► EKONOMİ SERVİSİ İSTANBUL

Suudlu bakandan 1,6 trilyon \$'lık işe davet

● Suudi Arabistan Yatırım Bakanı Khalid A. Al Falh ise ülkesinin 2030 vizyonu kapsamında ortaya çıkan fırsatları dikkat çekti. Al Falh, "Türkiye ile birlikte iş yapma fırsatlarımız bizi çok büyük bir potansiyel sunuyor ve karşılıklı fırsatlar sunuyoruz. Suudi ve Türk iş dünyalarının daha iyi ticari ilişkiler

girmesi için ciddi fırsatlar sunuyoruz. Bugün de iş insanlarımız bahsettiğimiz yüksek potansiyelli projeleri yapmak üzere bir aradık. Ulusal yatırım stratejimiz, 3.3 trilyon dolardan daha fazla bir ekonomi oluşturacak projelere sunuyoruz. Yatırım, mühendislik ve inşaat alanlarında

büyük projelerde Türk iş dünyasının yer alma fırsatı var. 1.6 trilyon dolar değerinde hale edilecek yatırım fırsatları bulunuyor. Türk şirketlerinin becerilerine ve iş yapma kapasitelerine çok inanıyoruz. Türkiye'deki inşaat şirketlerinin 1.6 trilyon dolarlık deniz taşımacılığına pay alma fırsatı söz konusu" dedi.



Suudi Arabistan'dan 1 milyon turist bekliyoruz

● Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy ise Türkiye'nin turizm potansiyeline dikkat çekti. Türkiye'nin devreye aldığı Sürdürülebilir Turizm Sertifikasyonu'nun dünyaya bir ilk olduğunu belirten, "Çevre duyarlılığını artırmak ve küresel kaynakları korumak her ane daha

fazla önem kazanıyor. Sürdürülebilirlik hükümetler ve özel sektör için hem sorumluluk hem de zorunluktur" dedi. 2022'de 500 bin, 2023'te 800 bin Suudi Arabistanlı ziyaretçinin Türkiye'ye geldiğini duyurdu Ersoy. "Bu yıl ise 1 milyon Suudi Arabistanlı turist

geleceğini umuyoruz. Türk vatandaşları için uygulanan elektronik vize sayesinde Türk vatandaşlarının Suudi Arabistan ziyaretleri arttı. Biz Suudi Arabistan'la msafta letimiz için vize uygulamamız kaldırdık. Bunun da ziyaretçi sayısını artıracaktır" diye konuştu.

E-vize uygulaması ilişkilerimize ivme katacak

● Suudi Arabistan Turizm Bakanı Ahmed Al Khateeb ise kamu ve özel sektör olarak turizm alanındaki işbirliğini en iyi seviyeye taşımak istediklerini ifade etti. Al Khateeb, şunları söyledi: "Biz devlet yetkilileri olarak son yıllardaki ilişkilerimizde birlikte özel sektörün iş

ortamını kolaylaştırmak için yarıyoruz. Örneğin son olarak e-vize uygulaması ticaretimize ciddi bir ivme katacaktır. E-vize uygulaması ve her gün direkt uçuş düzenlenmesinde aramızdaki mesafe çok yalın. Mesafelerin yakıldığı turizm için de çok önemli ilgyi

iki tarafın birlikte nasıl artabilir diye konuşuyoruz. Su anda Suudi Arabistan'da Türk şirketlerinin 200-400 milyon dolarlık otel yatırım söz konusu. Biz de kamu fonu ile bu projelerin yüzde 20'ini finanse ettik. Türkiye'nin kapasitesine ihtiyacımız var."



Müteahhitlik gelirini katlayacak öneri

● Türk müteahhitlerinin geçen yıl yurt dışında 27,4 milyar dolarlık proje üstlendiğine dikkat çeken **DEİK** Başkanı Nail Olpak; bu rakamı 30 milyar dolara hatta 60 milyar dolara çıkarmanın mümkün olduğunu söyledi. Olpak, bunun için gerekirse uluslararası çapta iş yapan müşavirlik şirketlerinin satın alınabileceğine işaret etti.

● Bu yöntemin Türk firmalarının önünü açacağını belirten Olpak, "İnşaat projelerinde her şeyi müşavirlik firmaları dizayn ediyor. Ticaret Bakanlığımız da kendilerini destekliyor. Bu açılımı sağlarsak, müteahhitlerimiz projelerin ürünlerini Türkiye'den götürecekler ve mal ihracatında yaşanan sıkışmışlığı aşmış olacağız" dedi.



■ 4 bine yakın üyesiyle Türkiye'nin yurt dışındaki en büyük ekonomi diplomasi gücüne sahip **Diş Ekonomik İşletmeler Kurulu (DEİK)**, 2024'ün yol haritasını açıkladı. 151 ülkede iş konseyi bulunan **DEİK**'in bu yılki rotası daha fazla ticaret, radarında ise yeni ticaret koridorları var. Hedeflerini açıklayan **DEİK** Başkanı **Nail Olpak**, "Ajandamızda ülke ve bölge bazlı spesifik hedeflerimiz var" dedi. İstanbul'da düzenlenen basın buluşmasında sorulara cevaplandıran Olpak, Yurt dışı müteahhitlik hizmetlerinde Türkiye'nin daha fazla pay alması için güçlü bir müşavirlik hizmetleri ağıнын tesis edilmesini önerdi. Olpak, bunun için gerekirse uluslararası çapta iş yapan müşavirlik şirketlerinin satın alınabileceğine işaret etti.

HER SEYİ ONLAR DİZAYN EDİYOR

Olpak, "Müteahhitlerimiz, yurt dışından iş alırken yanlarında partnerlerinden birisi de müşavirlerimiz oluyor. Her şeyi müşavirlik firmaları dizayn ediyor. Ticaret Bakanlığımız da kendilerini destekliyor, bu önemli. Buna ilaveten özel bir teşvik mekanizması daha

oluşturup, inşaat firmalarının dünyada önde gelen bazı müşavirlik firmalarını satın almalarını da sağlamalıyız diye düşünüyorum. Çünkü bu yöntem, müteahhitlik yapan firmamızın önünü açar. Dünya boyutunda dev projelerin kapısını aralanz" dedi.

HIZLI VE KALİTELİYİZ

Türk müteahhitlerinin sahip olduğu hızlı kabiliyete dikkat çeken Olpak, "Bir İngiliz şirketi ile fizibilite yaptığımız sürede, bizim Türk müteahhidimiz işi bitirerek teslim etmiş oluyor. İnanılmaz hızlıyız ve kalite açısından da hiçbir sorunumuz yok. Ama bu firmamızın en büyük sorunu finansman ve güçlü müşavirlik. Yurt dışındaki projelerine finansman olarak da destek olursak, adım adım çok ciddi yükseliş yakalayabiliriz. Bugün Türk Eximbank uygun finansman desteği sunarsa, müteahhitlerimizin dünya çapında aldığı projelerin sayısı artacak, onlar o projelerin ürünlerini Türkiye'den götürecekler ve mal ihracatında yaşanan sıkışmışlığı da bir nebe aşmış olacağız. Yurt dışında üstlendiğimiz projelerin yıllık büyüklüğü 30 milyar dolardan

60'lara, 100'lere ve 130'lara çıkabilir. Çünkü artık belli bir yere geldik mal ihracatında. Buna eşik atılacak bu tip hamleler yapmalıyız"

COĞRAFYA AVANTAJINI İYİ KULLANMALIYIZ

Yeni ticaret ve enerji koridorlarındaki gelişmelere dikkat çeken Olpak, "Türkiye'nin jeopolitik konumu sebebiyle doğal bir avantajı var. Ancak yine de bu avantaja güvenip gelişmelere seyirci olamayız" dedi. Çin'in Kuşak ve Yol Projesi ile Kalkınma Yolu Projesi'nin Türkiye için önemini vurgulayan Olpak, şöyle devam etti: "Zaman zaman jeopolitik gelişmelere bağlı olarak bunların önem sırası değişebilir. Türkiye olarak biz de hem bu konudaki coğrafi avantajımızı kullanma hem de güncel gelişmeleri takip ederek pozisyon alma gayreti içerisindeyiz. Irak Kalkınma yolu var. Türkiye ile Irak'ın kuzey-güney doğrultusunda uzanan bir hat üzerinden Basra Körfezi'ne açılma projesi var. Irak'ta olsa da Türkiye'de bu projenin önemli bir paydaşı." ▶ İSTANBUL



KONU İNSANLIK İŞE İSRAİL İLE TİCARETİN HİÇBİR ÖNEMİ YOK

● Dünyada öne çıkan siyasi ve jeopolitik gelişmelere ilişkin değerlendirmelerde bulunan **DEİK** Başkanı Nail Olpak, İsrail'in Gazze'de ve diğer Filistin kentlerinde yaptığı katliamların ticarete etkisi konusunda şunları söyledi: "Gazze'de hepimizin yüreğini yakan bir insanlık trajedisi yaşanıyor. İsrail'in gösterdiği tutum şu an tüm dünyada tepki çekiyor ve herkes bu trajedinin

bir an önce son bulması paydasında hemfikir. Bu süreçte Türkiye ile İsrail'in arasındaki ticaret hacminde elbette yavaşlama oldu ve tabii ki bu vahim durumun doğal etkileri olacak. Konu insanlık ise inanın bunun hiçbir önemi yok. Türkiye'nin İsrail ile ticarete etkilenir ve şu durumda etkilenmesinde de rahatsızlık duymayız. Çünkü biz insan ve meseleyle insani açıdan yaklaşmak zorundayız."

YAPTIRIMLARIN ALTERNATİFİ YEREL PARAYLA TİCARET

● Rusya ile Ukrayna savaşı ilk çıktığı zaman enerji gıda ve emtia fiyatları üzerinde ciddi bir maliyet oluşturduğunu hatırlatan **DEİK** Başkanı Olpak, şöyle devam etti: "Rusya uluslararası dolar sisteminden çıkarılmasıyla ilgili 23 Aralık'ta ABD yaptırım ihlaline karşın bankaların ABD finans sisteminden (SWIFT) çıkarılacağına ilişkin bir kararname yayımlandı. Yani Rusya'nın dış

ticaretine aracılık eden bankalar risk altında bu yüzden bankalar bu tür bir aracılık yapma konusunda risk almak istemeyebilirler. Bu yüzden de ihracat yapsak bile alacağımızı tahsil etmede sorun yaşayabiliriz ki bunun ilk sinyalleri bazı firmalar için geldi gibi ancak uzun süreli bir risk olacağını düşünmüyoruz. Yerel paralar ile ticaret yapmanın önemi burada tekrar öne çıkıyor."

S.ARABİSTAN KALKINMA FONU'NDAN 55 MİLYON \$ KREDİ

YENİ ŞAFAK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 22.02.2024
Sayfa: 4
Tiraj: 75528
StxCm: 31,93



1/1



S.Arabistan Kalkınma Fonu'ndan 55 milyon \$ kredi

 Suudi Arabistan Kalkınma Fonu (SFD), Türkiye ile 55 milyon dolar tutarında yeni bir kredi anlaşması imzaladığını duyurdu. Söz konusu kredinin 'Devlet Okullarında Depreme Bağlı Riskin Azaltılması Projesi' kapsamında kullanılması hedefleniyor. İstanbul'da düzenlenen Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım ve İş Forumu'nda imzalanan anlaşma kapsamında alınacak kredi ile yaklaşık 55 bin metrekare büyüklüğe sahip 5 devlet okulu rehabilite edilecek. Yürütülecek proje kapsamında belirlenen okulların, deprem sebebiyle oluşabilecek hasarlardan korunması hedefleniyor. Türkiye'deki eğitim sektörünü desteklemeyi amaçlayan SDF, son 40 yılda Türkiye'de enerji, sağlık, tarım ve eğitim gibi alanlarda değeri 300 milyon doların üzerinde olan 9 kalkınma projesi ve programını finanse etti.



Suudi Arabistan'la yatırım zirvesi



Türkiye'nin en fazla ihracat yaptığı 20'nci ülke konumuna gelen Suudi Arabistan ile yatırım başta olmak üzere ekonomik ilişkilerin artırılması hedefleniyor. İstanbul'daki zirveye 122 Suudi firması katılacak.

■ Körfez ülkeleri ile olan ticaret hacmini artırmak için temasların artıran Türkiye Suudi Arabistan'dan iş insanlarını misafir edecek. İstanbul'da bir araya gelecek iki ülkenin bakanları ve özel sektör temsilcileri yapılan yatırımların artırılması ve yeni yatırımları konuşacak.

HER SEKTÖRDEN İŞ BİRLİĞİ FIRSATI

Bankacılıktan turizme, havacılıktan madencilğe kadar birçok alanda görüşmeler yapılacak Türkiye'nin ev

sahipliğinde yapılacak olan toplantı 16 Şubat'ta gerçekleştirilecek. Türkiye-Suudi Arabistan Yatırım, Turizm ve İş Forumu'na Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy, Suudi Arabistan Yatırım Bakanı Khalid A. Al Falih ve Turizm Bakanı Ahmed Bin Aqil Al-Khateeb de katılacak. Hem bakanlar düzeyinde hem de özel sektör temsilcileri ile yapılacak görüşmelerin ardından mutabakat zaptı imzalanması

da bekleniyor. Suudi Arabistan'dan gelecek olan 122 firmanın arasında ülkenin en büyük şirketleri de yer alacak. Saudi Aramco, Saudi National Bank, Riyad Bank, Saudi Airlines ve Suudi Arabistan liginin isim sponsoru ROSHN Real Estate firması da bulunuyor. Ayrıca Suudi yetkililere Türkiye'deki yatırımların artırılması için kamu - özel iş birliği (KÖİ) modeli ve İstanbul Finans Merkezi hakkında bilgilendirmeler yapılacak. ► **ALİ KURSAT BUYUKADA ANKARA**

TEKNOLOJİ VE ALT YAPI ÖNEMLİ GÜNDEM

● Türkiye ile Suudi Arabistan arasında halihazırda görüşmeleri devam dijital dönüşüm, yapay zekâ, altyapı, akıllı şehir, gayrimenkul geliştirme ve inşaat alanlarında somut adımların atılması bekleniyor. Bölgede bugüne kadar 25 milyar dolar değerinde 390 inşaat projesini üstlenen Türkiye'nin inşaat sektörü için de toplantı sonrası yeni kapıların açılacağı öngörülüyor.



Türk şirketlerinin Mısır'da yıllık cirosu 1,5 milyar dolar

► **Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu**
(**DEİK**) Türkiye-Mısır **İş Konseyi**

Başkanı Mustafa Denizer, Mısır'da 3 milyar dolara yakın Türk yatırımı bulunduğunu belirterek, "Bu yatırımlar doğrudan 70 bin civarında, dolaylı olarak da 100 bin civarında istihdam sağlıyor. Bu yatırımlardan yıllık 1,5 milyar dolar ciro elde ediyoruz" dedi. Türkiye ile Mısır arasındaki



Mustafa Denizer

ticari ilişkilerde enerjinin önemli bir potansiyele sahip olduğuna işaret eden Denizer, iki ülke arasındaki ticaret hacminin gelecek 5 yıl içinde 15-20 milyar dolarlara ulaşmasının mümkün olduğunu dile getirdi. Denizer, Türk ürünlerinin Mısır'da önemli bir imajının olduğunu sözlerine ekledi.



Başkale ve Çaldıran'a iki yeni gümrük kapısı

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve İran Cumhurbaşkanı İbrahim Reisi'nin gerçekleştirdiği Türkiye-İran İş Forumu'nun ardından gündeme gelen yeni sınır kapılarının açılacağı yerler belirlendi. Ticareti artıracak sınır kapıları Van'ın Başkale Gelincik mevkiinde ve Çaldıran'ın Çilli mevkiinde açılacak. Kapıların açılacağı bölgelerde ayrıca kurulacak ticaret merkezleri projesi için fizibilite çalışması sürüyor.

ASYA VE ORTA DOĞU TİCARETİNE İVME
Yeni gümrük kapıları sayesinde bekleme



süresi azalacak. Rota tercihiinde önemli bir yere sahip olacak kapılar Türkiye için Orta Doğu ve Asya'dan kara yolu taşımacılığına faydalı olacakken İran için de Avrupa Birliği ülkelerine erişimi hızlandıracak.

199 AKTİF GÜMRÜK KAPISI BULUNUYOR
Türkiye'nin toplamda 30 karayolu

hudut kapısı bulunurken bunlardan 24 tanesi aktif durumda. Bununla birlikte 66 adet hava hudut kapısı, 105 deniz yolu hudut kapısı ve 8 demiryolu kapısı bulunurken, bu demiryolu kapılarının 4'ü aktif durumda. Türkiye'nin aktif 199 tane hudut kapısı bulunuyor. ► **ALİ KÜRŞAT BÜYÜKADA** ANKARA