



AVRUPALI ŞİRKETLERİN YERİNİ TÜRK ŞİRKETLER DOLDURABİLİR

UKRAYNA savaşının uluslararası ticarete etkilerine ilişkin değerlendirmelerde bulunan **DEİK / Türkiye - Belarus İş Konseyi** Başkanı **Yılmaz Soycan**, bu gibi durumlarda fırsatlardan çok risklerin minimuma indirilmesinde fayda olduğunu bildirdi. Daha az risk alınabilen ve sürdürülebilir işlere odaklanması gereğinin altını çizen **Yılmaz Soycan**, "Avrupalı şirketler Ukrayna ve Rusya pazarından çıkmaya devam ediyor. Burada yedek parça ve yan sanayi ürünlerimiz ile ikame edebiliriz. Ancak bunu yaparken savaş hattındaki bir bölgede çalıştığımızı unutmayalım. Ödemeler noktasında son derece hassas olunmalı, peşin ödeme alınmalı



ve kontratlar uzun vadeli değil de daha kısa süreler öngörülerek yapılmalı" diye konuştu.

Savaş nedeniyle bölge de lojistik hatlarının çok değiştiğini vurgulayan **Yılmaz Soycan**, savaş öncesinde Ukrayna üzerinden giden taşımacılığın şú sıralar durma noktasına geldiğini açıkladı. Rusya üzerinden yapılan taşımacılıkta navlun maliyetlerinin de 2 katına çıktığını kaydeden **Yılmaz Soycan**, bunun da transit sürelerine yansadığını bildirdi. **Soycan** "Savaş öncesinde 8 ila 10 gün olarak transit süresi şu anda 4 ila 6 haftaya kadar varabiliyor. Dolayısıyla navlun maliyeti ve transit sürelerindeki artış dış ticaretimizi olumsuz yönde etkiliyor" dedi.



İKİ ÜLKE ARASINDA ticaret hacmi artırılacak

Ticaret Bakanı Mehmet Muş'un ikili ticari ve ekonomik ilişkileri değerlendirmek amacıyla yapacağı Tacikistan ziyareti kapsamında, 10 Kasım 2022, Perşembe günü Duşanbe'de Türkiye-Tacikistan İş Forumu'na katılacak.

Bakan Mehmet Muş ve Tacikistan Ekonomik Kalkınma ve Ticaret Bakanı Zavki Amin Zavkizoda'nın teşrifleri ile gerçekleştirilemesi öngörülən İş Forumunun önemine dikkat çeken DEİK /Türkiye-Tacikistan İş Konseyi Başkanı Cihangir Fikri Saatçioğlu; "İki ülke arasındaki dış ticaret hacminin 1 milyar dolar seviyesine çıkarılması ve Türkiye'nin tecrübelerinin aktarılması, yeni iş birliği alanlarının belirlenmesi ve bölgenin kalkınmasına da öncülük edecek bir dinamik yapının oluşması için ticaret Bakanımız Mehmet Muş'un Tacikistan ziyaretinin iki

ülke arasındaki ticari ve ekonomik gelişmelere ciddi katkı sağlayacağını belirtti. DEİK /Türkiye-Tacikistan İş Konseyi olarak ikili ticari ve ekonomik ilişkilerimizin iki ülke arasında artması için stratejik bir planlama dahilinde çalışıyoruz ve Türk firmalarımızın Tacikistan pazarına entegre olması için ciddi bir mesai harciyoruz. Türk firmalarımızı çok cazip bir pazar olan Tacikistan'a davet ediyoruz. Son dönemde gerek perakende sektöründeki yatırımlar gerek sanayi alanda gerçekleştirilen ve planlanan yatırımlar ile Türk firmalarımızın Tacikistan ekonomisine yaptıkları katkılar artmaktadır. Bununla birlikteümüzdeki dönemde iki ülke arasında tercihli ticaret anlaşmasının imzalanması durumunda iki ülke arasında dış ticaretin ciddi manada ivme kazanacağını öngörüyoruz" dedi.



KÜBA'DAN TÜRKİYE'YE İŞ BİRLİĞİ ÇAĞRISI

ANALİZ Tarih: 29.11.2022
GÜNLÜK Sayfa: 12
GAZETE Tiraj: 50201
ULUSAL StxCm: 200,91



1/1

Küba'dan Türkiye'ye iş birliği çağrısı

Küba Devlet Başkanı Bermudez, "Ülkelerimiz arasında gelişen ekonomik ve ticaret ilişkilerimiz, her geçen yıl daha iyi bir noktaya gitmekte. Yakın dönemde iki ülke firmalarını birbirine daha fazla yaklaştırmayı amaçlıyoruz." ifadesini kullandı.

Küba Devlet Başkanı Miguel Mario Diaz-Canel Bermudez, "Ülkelerimiz arasında gelişen ekonomik ve ticaret ilişkilerimiz, her geçen yıl daha iyi bir noktaya gitmekte. Yakın dönemde iki ülke firmalarını birbirine daha fazla yaklaştırmayı amaçlıyoruz." ifadesini kullandı.

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu'ndan DEİK tarafından açıklamaya göre, DEİK, Türk iş dünyasını Küba Devlet Başkanı Miguel Mario Diaz-Canel Bermudez ile İstanbul'da bir araya getirdi.

Buluşmaya Küba Başbakan Yardımcısı Alejandro Gil Fernandez, Küba Dış Ticaret ve Yabancı Yatırım Bakanı Rodrigo Malmierca Diaz, Küba Enerji ve Madenler Bakanı Vicente de la O Levy, DEİK Başkanı Nihat Olpak, Havana Büyükelçisi Vehbi Esgei Etsenel, Küda'nın Amkar Büyükelçisi Alejandro Francisco Diaz Palacios, DEİK Türkiye-Küba İş Konseyi Başkanı Leyla İlhan Pamukçu ve 50'ye yakın iş insanı katıldı. Buluşmada, Türkiye ile Küba arasındaki sektörde iş birliği fırsatları ele alındı.

Küba'da görmeyi istiyoruz

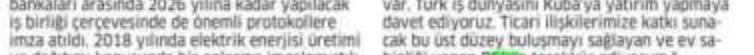
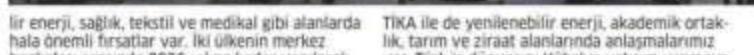
Açıklamada görüşlerine yer verilen Küba Devlet Başkanı Miguel Mario Diaz-Canel Bermudez, Türk şirketlerini yeni yatırımlarla birlikte Küba'da daha fazla görmeyi arzuadıklarını belirtirken, sunları kaydetti:

"Küba'da su an pek çok Türk firması farklı sektörlerde yer almıyor. Ancak önumüzdeki dönemde Türk firmalarının sayısının artması istiyoruz. Türkiye ile Küba arasında demir, metal ve tıbbi malzemeler gibi ortak işlerimiz var. Ayrıca, enerji alanında da elektrik üretimi konusunda iş birlikleri söz konusu. Kovid-19 salgını sürecinde dahi yüksek verimliliği yakaladık. Türkiye özellikle elektrik üretimi ve dağıtım alanında Küba'daki iş birliğini artırmak ve bu alandaki yatırımların çeşitlenmesini hedefliyoruz. Biyoteknoloji, yenilenebilir enerji, turizm, tarım, hayvancılık, sağlık, eğitim ve kültür alanlarında iş birliği fırsatlarını değerlendirderek iki ülke arasında ticaret hacmini 200 milyon dolara ulaştmayı hedefliyoruz."

Yatırım yapmaya davet ediyoruz

Bermudez, DEİK Türkiye-Küba İş Konseyinin amacının karşılıklı ticaret hacmini artırmak, ekonomik ilişkiler geliştirmek ve 3. ülke arada olmadan direkt ticareti sağlamaktan olduğunu belitti.

Bermudez, sunları kaydetti: "Ülkelerimiz arasında gelişen ekonomik ve ticaret ilişkilerimiz her geçen yıl daha iyi bir noktaya gitmekte. Yakın dönemde iki ülke firmalarını birbirine daha fazla yaklaştırmayı amaçlıyoruz. Türk iş dünyasının da yakından ilgilendiği sektörlerden yenilenebil-



Küba'nın yeni bir yol haritası var

KÜBA'NIN ekonomik planını ve halkınması değiştirecek, 2030 yılına hedefleyen yeni bir yol haritası olduğunu bildiren Diaz, sunları kaydetti:

"Sürdürülebilir bir gelişim modeliyle bir dizi teknolojik adım atıyoruz. Ekonomimizi modernleştiriyoruz. 2014 yılında yabancı yatırım kanunu çıkardık. Mariel münhasır bölgesini oluşturduk. Mariel bölgesini 9 bölgeye ve sektörlerde ayırdık. Türk iş dünyasını da yabancı yatırımcılarla arasında, buraya çekmek istiyoruz. Bir sedace finansman değil, teknolojinin gelmesi ile yeni sektörlerin de ortaya çıkışmasını istiyoruz. Türk iş dünyası ile birlikte 3. Ülkelerde ihracat yapmak istiyoruz. Orneğin, biyoteknoloji ve tıp alanlarında çok iyi durumdayız. Bazı Türk firmaları da bu sektörlerde ortak iş yapmak istiyorlar. Özel vergi sisteme

mizimizle yabancı yatırımcılara vergiden muafiyet sunuyoruz. Böyleslikle yabancı yatırımcılar daha sonra resmi kardan yüzde 10 vergi alınıyor. Bu da yabancı yatırımcılara ayrıcalık tanır."

Her yıl 2 milyar dolarlık gıda ithalatı gerçekleştiriyoruz. Dolayısıyla gıda üretiminin gerçekleştirilmemiz gerekiyor. Tarım, yenilenen enerji, enerji sektörlerinde yabancı yatırımlar bekliyoruz. Ayrıca, bürokratik işlemlerin hızlanması için 15 kuruluşun bir arada olduğu tek bir merkez kurduk ve çevrim içi olarak tüm işlemlerini gerçekleştirebiliyoruz. Türk iş dünyası için Mariel ve ZED Mariel bölgelerinde sunduğumuz çıktı teşvik ve avantajlar var. Türk insanların Küba'da daha kolay ve daha fazla yatırım yapabilmesi ve yerleşik yatırımcı olmaları için çalışıyoruz."

OKTAY AZERBAYCAN'A GİDECEK

ANALİZ Tarih: 04.11.2022
GÜNLÜK Sayfa: 3
GAZETE Tiraj: 50201
ULUSAL StxCm: 45,02



1/1



OKTAY Azerbaycan'a GiDECEK

CUMHURBAŞKANI Yardımcısı Fuat Oktay, ziyareti kapsamında Azerbaycan Cumhurbaşkanı İlham Aliyev ve Azerbaycan Başbakanı Ali Asadov ile görüşecek.

Azerbaycan Cumhuriyeti ve Türkiye Cumhuriyeti Hükümetlerarası Karma Ekonomik Komisyonu'nun (KEK) 10. Dönem Toplantısı'na Azerbaycan Başbakanı Ali Asadov ile başkanlık edecek Oktay, iki ülke özel sektör iş insanlarının katılacağı Türkiye-Azerbaycan [Forumu](#)'nda yer alacak.

Türk Şehitliği'ni ziyaret

Oktay aynı gün, Bakü'deki Haydar Aliyev Merkezi'ni, Fahri Hiyabani Mezarlığı'ni, Şehitler Hiyabani'ni ve Baku Türk Şehitliği'ni ziyaret edecek.

Eğitimden gıda ve enerji güvenliğine, ticaretten ulaştırma ve haberleşmeye kadar birçok alanda mevcut ve olası iş birliği konularının ele alınacağı KEK toplantısına, Oktay'ın yanı sıra, Türkiye'nin Bakü Büyükelçisi Cahit Bağrı ve bazı bakan yardımcıları, Cumhurbaşkanlığı Dijital Dönüşüm Ofisi Başkanı Ali Taha Koç, Cumhurbaşkanlığı Finans Ofisi Başkanı Göksel Aşan, **OEİK** Başkanı **Nail Olpak**, YÖK Başkan Vekili Halidun Göktas, BOTAŞ Genel Mudürlüğü Burhan Özcan, TPAO Genel Mudürlüğü Melih Han Bilgin de katılacak.

TURİZM, İNŞAAT, TEKSTİL VE GIDA HEDEFLER ARASINDA

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 29.11.2022
Sayfa: 12
Tiraj: 50201
StxCm: 36,76



1/1

TURİZM, İNŞAAT, TEKSTİL VE GIDA HEDEFLER ARASINDA

DEİK Başkanı [Nail Olpak](#) da 26 yıl aradan sonra Küba'dan Türkiye'ye Devlet Başkanı düzeyinde gerçekleşen bu seyahatin iş dünyası açısından da son derece önemli olduğunu vurguladı.

Olpak, "2015 yılında Sayın Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'ın Küba'ya ziyareti, karşılıklı Dışişleri Bakanları düzeyindeki ziyaretler ve bugün de Sayın Devlet Başkanı Bermudez'in ziyareti, ikili ilişkilerimizde kritik öneme sahip. 26 yıl aradan sonra, Küba'dan ülkemize devlet başkanı düzeyinde gerçekleşen bu seyahat çok önemli. Ülkelerimiz arasındaki ikili ilişkiler, dostane biçimde sürüyor ve bunu ekonomik alanda da artırmak istiyoruz." değerlendirmesinde bulundu.

İki ülke dış ticaret hacminin geçen yıl 40 milyon doların üzerinde gerçekleştiğini kaydeden Olpak, "Ancak Cumhurbaşkanımız ile yapılan görüşme sonrası belirlenen 200 milyon dolar hedefine dengeli bir şekilde ulaşmak için daha çok gayret göstermemiz gerekiyor. Bu süreçte, ikili ticaretimizin daha da geliştirilebilmesi ve ihraç ürünlerinin çeşitlendirilebilmesi için Küba ile yeni iş birliği alanlarının istişare edilmesi önemli." ifadelerini kullandı. Olpak, turizm, inşaat, tekstil ve gıda'nın hedef sektörlerin arasında yer aldığıını belirterek, özellikle ilaç alanında da bazı yeniliklerle birlikte ilave işler yapmanın mümkün olduğunu ifade etti. Olpak, özellikle sağlık sektöründe yapılacak ortak projeleri çağlatabileceklerini bildirdi.

ANALİZ

Tarih: 21.11.2022

GÜNLÜK

Sayfa: 1

GAZETE

Tiraj: 50201

ULUSAL

StxCm: 176,35



3/2

Türkiye'nin Afrika ile ticaret hacmi artıyor

DEİK Türkiye-Afrika İş

Konseyleri Koordinatör

Başkanı Fuat Tosyalı, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın başlattığı Afrika'ya yönelik açılımla birlikte kıtaya ticaret hacminin daha da yükseldiğini ve bu yıl 30 milyar dolar seviyesini geçeceğini bildirdi.

DEİK Türkiye-Afrika İş Konseyleri Koordinatör Başkanı Fuat Tosyalı, Afrika'nın Sanayileşme Günü dolayısıyla yaptığı açıklamada, Türkiye'nin kıtaya ekonomik ilişkilerini degerlendirdi.

Afrika ile 1000 yıllık kadim bağları bulunan Türk firmalarının cesareti, hızı, fiyat ve kalitesiyle rakiplerinin önünde olduğunu ifade eden Tosyalı, siyasi ilişkilerin de bu süreçte önemli katkılardan sunduğunu söyledi. Tosyalı, kazan-kazan politikası sayesinde Türkiye'nin kıtada güven veren imajı sahip olduğunu dile getirdi.

Cumhurbaşkanı Erdoğan tarafından başlatılan Afrika'ya yönelik açılım politikası doğrultusunda, Türk firmalarının bu desteği arkasına alarak kıtanın zor koşulları altında siyasi istikrarı tam oturmamış bölgelerde çalışabildiğini ve yüksek risk alabildiklerini vurgulayan Tosyalı, firmaların kısa sürede büyük projeleri tamamladıklarını ifade etti.

Tosyalı, Türk şirketlerinin, bilgi ve deneyim paylaşımı yoluyla Afrika'nın yapısal eksikliklerinin giderilmesinde, istihdam yaratılma-



sında ve kıtanın kalkınmasında aktif rol oynadığını dikkati çekerek söyle konustu:

"Afrika ülkelerinde güçlü sanayi yatırımlarımız var. Bu daha başlangıç. Türkiye ile Afrika arasındaki ticari ilişkilerimizi incelediğimizde son 10 yıllık dönemde özellikle ticaret ve yatırım alanlarında bizler heyecanlandıran ciddi artışlar söz konusu. Afrika kıtasına olan yatırımlarımız 2001'de 22 milyon dolar iken 2021'de bu miktar 1,6 milyar dolar seviyesine yükseldi. Buradaki yüzde 7 binin üzerindeki artış ilişkilerimizin ne denli güçlendiğinin bir ispatıdır. Bunun yanında Afrika'dan Türkiye'ye gelen yatırımlar ise son 20 yıllık dönemde yüzde 665 artarak 398 milyon dolara ulaştı. Karşılıklı emeklerin bosa gitmediğinin en somut göstergelerinden

biri, katlanarak artan bu ticaret rakamlarıdır. Türkiye-Afrika ticaret hacmindeki rakamsal iyileşmelere rağmen Çin, ABD ve Rusya Afrika'da daha etkin. Bu durumda var olan potansiyelinin geliştirilmesi için Türk firmalarına daha çok iş düşüyor."

30 milyar dolar Öngörülüyor

Tosyalı, bölgeye ihracatın 2013'te 15,3 milyar dolar seviyesinde olduğunu, 2021'de bu rakamın 29,4 milyar dolara ulaşlığını bildirdi.

Bu yılın 9 ayında kıtaya ihracatın 18,5 milyar dolar, ithalatın ise 7,1 milyar dolar olarak gerçekleştiği bilgisini veren Tosyalı, şu değerlendirmede bulundu:

"Bu önceki veriden yola çıkarak, bu yıl gerçekleşecek ticaret hacminin geçen yıla kıyasla artacağını

ve 30 milyar dolar seviyesini geçeceğini öngörüyoruz. Bölgeye olan ihracatımızın yüzde 11'incini demir-çelik sektörü oluşturuyor. Son verilere göre, demir-çelik ihracatı 2 milyar doların üzerinde gerçekleşti. Bu sektörü sırasıyla makineliler, otomotiv ve plastikler takip ediyor. Bahsedilen sektörler ise bölgeye olan ihracatın yüzde 20'sini oluşturuyor.

Elektrikli cihazlar, altın-mücevher ve demir-çelikten eşya ise yüzde 15'ini oluşturuyor. Bahsedilen tüm sektörler ise Afrika kıtasına olan ihracatımızın yüzde 50'sini oluşturuyor. Bölgeden ithalatımızda enerji yüzde 13'ü, demir-çelik yüzde 10'unu ve altın-mücevher yüzde 8'ini oluşturuyor. Plastikler, gübreler ve inorganik kimyasallar ise en fazla ithal edilen diğer ürünler."



KYG ORTA KORİDOR İLE BULUŞUYOR

İki ülkenin de lehine olacak işbirliklerine imza atılabilir

Yeni İpek Yolu projesi, kazan kazan anlayışı ile ülkelerin katılımını teşvik eden bir küresel kalkınma projesi olarak ilk kez Çin Devlet Başkanı Xi Jinping tarafından 2013 yılında kamuoyuna duyuruldu.

14

MURAT KOLBAŞI

Yazar Hakkında
Murat Kolbaşı, **DEİK** Yönetim ve İcra Kurulu üyesi, **DEİK**
Asya Pasifik & Kıtalar Koordinatör Büyükmüş, **DEİK**
Türk-Hong Kong & Kıtalar Büyükmüş, Türk-Çin & Kıtalar Büyükmüş ve **Yardımcısıdır**

ARIHİ İpek Yolu'ndan ilham alınarak geliştirilen bu girişimin temel amacı, Aziyat'ı karadan ve denizden Avrupa'ya hedefleyen ticaret ve altyapı ağı oluşturmak ekonomik faaliyetlerin küreselleşmesini sağlamak, kazan-kazan anlayışı ile küresel işbirliğini artırmak ve geçici güergüpta toplumsal refah yaratarak bölgesel ekonomik kalkınmayı teşvik etmektedir. Kapsayıcılığı ve altyapıyu ödüllendirme olasılıkla bu girişimi, diğer uluslararası işbirlerinden ayıran en temel özellidir.

Tarifi ömeni büyük, iki hatta üç katına ticari ve kültürel anlamda birbirine yaklaşımında büyük ömeni olan İpek Yolu projesinin yeniden canlanmasının ve hayatı geçirilemesine yarapacak olan Kuşak ve Yol Girişimi'nin, Çin-Türkiye ilişkilerinin gelişimindeki ömeni ve bu bağlamda girişimini varatacağı fırsatlar China Today okuyucuları için kendi bakış açısından değerlendirilmektedir.

İşçiler çok tarafa genişletilmeli
Asya'nm doğuda yükselen yıldızı Çin Halk Cumhuriyeti ile batıda yükselen yıldızı Türkiye Cumhuriyeti'nin KYG ile her iki ülkenin dünya ekonomisinde öncemli bir potansiyeli olubları ve bu ülkedeki özellikle dünyadın mal alım hareketlerinin de doğudan batuya olmasına dolayı Türkiye'nin Kuşak ve Yol Girişimi'ndeki (KYG) öncemi ortaya çıkmış oluyor. Kuşak ve Yol projesi Türkiye için karşılıklı faydalı prensibi doğrultusunda gerçekleştirilecek yatırım projeleri aracılığıyla Türkiye'nin ulaşırma ve lojistik altyapısına katkıda bulunma fırsatı sağlamaktadır. Ayrıca Türkiye'nin, Balkanlar, Orta Asya, Kafkasya ve Ortadoğu gibi yakını coğrafyada bulunan bölgelere uluslararası arası ulaşımda bulanıklaşmasını güçlendirmesine ve geliştirmesine olanak sağlayacağı gibi ASEAN, RCEP ilişkilerine de ulaşmamızı yaramı olacaktır.

Kuşak ve Yol projesinden dolayı vedette Türkiye'nin değil, Çin'in de bölge de

önemli bir bağlantı ve aktarma yeri olarak avantajı olacaktır. Bu durum Türk'ün geopolitik konumundan kaynaklanmaktadır. Çin'in, Doğu Akdeniz, Ortadoğu ve Balkan coğrafyasında oluşturmuş olduğu ekonomik sistem ve lojistik ağı için Türkiye olmazsa olmaz bir komşudur. Örneğin Çin'in, Yunanistan'ın Pire limanında çok büyük bir yatırımı bulunmaktadır. Fakat bu yatırımlar Türk limanları ile de desteklenebilirsin öncemi daha da artacaktır. Diğer bir tarzdan Ortadoğu'nun öncesi bir yeniden inşa sürecinde özellikle Suriye'de Çin'in, Türk limanlarına, firmalarına ve buradan tedarik edeceği malzemelere daha fazla ihtiyacı olacaktır. Dolayısıyla yakın gelecekte Türkiye ile Çin arasındaki karşılıklı ticaretin artacağı, bunun da ilişkilere olsunla yaracağından şüphemiyorum.

Cin'in, Türkiye'deki yatırımlarının ise yaklaşık olarak 3,4 milyar dolar civarında olduğu ve Türkiye'de 1200 Çinli şirketin faaliyet gösterdiği bilinmektedir. Türkiye'de bulunan en büyük Cin yatırımı Kumpo port limanıdır. İşbu liman yatırımı Kuşak ve Yol kapsamında düşünülebilir. Şu anda mevcut olarak Adana'da devam eden bir termik santral inşaatı bulunmaktadır. Mühümelen bu inşaatın tamamlanması sonucunda Çin'in en büyük yatırımı bu olacaktır. Çin'in Türkiye'deki diğer bölgeye girişimleri arasında dünyasın en büyük dijital ticaret firması olan Alibaba'nın 728 milyon dolarlık bir yatırımı Türkiye'nin bu alanda başta gelen platformlarından olan Trendyol'u satın alması; Huawei, ZTE, Xiaomi gibi telekomünikasyon firmalarının yatırımları; ve Çin bankaları ICBC ile Bank of China'ın Türkiye pazarına girişleri yapılmaktadır. Bu yatırımların üzerinde daha da fazla olacağını düşünüyorum.

Demiryolu Ağı çok önemli

Diger yandan demiryolları da bu konunun öncemli bir ayağı olarak ortaya çıkmaktadır. KYG, Türk'ün kendi

İKİ ÜLKENİN DE LEHİNE OLACAK İŞBİRLİKLERİNE İMZA ATILABİLİR

CHINA TODAY TÜRKİYE
2 AYLIK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 01.09.2022
Sayfa: 14
Tiraj: 10000
StxCm: 446,35



2/3

şunları içerişindeki demiryolu ağının geliştirilmesi için bir fırsat yaratlığı gibi Türkiye'yi, Asya ile Avrupa arasında demiryolu taşımacılığı vasıtasyyla gerçekleştirilen uluslararası ticaretin de bir transit noktası haline getirmektedir. Bakü-Tiflis-Kars demiryolu'nun tamamlanarak 2017 yılı itibarıyle hizmete girmesi ve Marmaray sistemi ile birlikte İstanbul Boğazı'nın iki yakasının deniz altından demiryolu ile bağlantısının sağlanması olması bu anlamda Türkiye'nin konumunu güçlendirmiştir ve aynı zamanda KYG Girişimi'ni de tamamlamayı bir işlev görmüştür.

Bununla birlikte Türkiye'nin lojistik altyapısını güçlendirmek ve ihracat gücüni artırmak amacıyla hayatı geçirilmekte olan lojistik merkezleri, bünyelerinde konteyner yükleme ve boşaltma alanları, tren teskil kabul ve sevk yolları, gümrüklu sahalar ve ayrıca otel, banka ve restoran gibi destek unsurları barınduran tesislerdir. Gündemde olan 25 lojistik merkezinin halien 11'i (İzmit Köseköy, Eskişehir Hasanbey, Uşak, İstanbul Halkalı, Denizli Kalkak, Balıkesir Gökköy, Erzurum Palandöken, Kahramanmaraş Tekiroğlu, Samsun Gelemen, Konya Kayacık, Mersin Yenice) işletmeye açılmıştır; birinin (Kars) yapımı tamamlanmıştır; ikisinin (İzmir Kemalpaşa, Sivas) yapımı devam etmektedir; 5'inin (Bilecik Bozburçuk, Kurşunlu, Bitlis Tatvan, Kayseri Boğazköprü, Tekirdağ Çerkezköy), projesi tamamlanmıştır; 6'sı ise (İzmir Çandarlı, İstanbul Yesilköy, Zonguldak Filyos, Rize İyidere, Mardin, Habur) projelendirme ve kamuflajtırma aşamasındadır.

Kombine taşımacılık imkânlarını destekleyen ve geliştiren lojistik merkezleri, uygun kara ve deniz ulaşımı bağlantılarla sahip alanlarda, yük lojistik ihtiyaçlarına cevap verebilecek (izellikleri taşıyacak şekilde modern teknoloji imkânlarından faydalananarak ve mümkün olduğunda organizasyon sanayi bölgelerine yakın ve yük potansiyeli yüksek olan yerlerde kurulmaktadır). Yukarda sıfatla tüm lojistik merkezleri hizmete girdiğinde buralarda elde edilen toplam yükün değerinin yıllık 40 milyar seviyesinde olacağını öngördürmektedir. Çin'in lojistik merkezler konusundaki deneyimi ve lojistike yönelik yeni yapay zeka, 5G, robotik ve otomasyon, büyük veri, nesnelerin interneti gibi teknolojilerin kullanıldığı gelmiş olduğu nokta göz önünde bulundurduğunda Türkiye'deki lojistik merkezlerinin hayatı geçirilmesi ve geliştirilmesinde Çinli firmalar ile iş birliğine gidilmesinin fayda sağlayacağı düşünüyorum.

KYG ile "Orta Koridor" nasıl birleştiriliyor?

Asında 2015 yılında Türkiye ile Çin arasında yapılan anlaşmayı baktığımızda Orta Koridor demiryolu ağının geliştirilmesi için bir fırsat yaratıyor.



Murat Kolbası, CDEK Asya Pasifik İŞ Birliğinin
Koordinatör Başkanı

projesi ile Kusak ve Yol projesinin birbirine bağlanması gibi bir karar alındı. Nitekim bu projeleri coğrafi açıdan ele alındığında birbirlerini tamamlayan projeler olduğunu göremekteyiz. Türkiye'nin ortaya atmış olduğu Orta Koridor projesi, Türkiye'nin taşımacılık haklarıyla birlikte Kafkasya üzerinden Orta Asya'ya daha rahat bir biçimde ulaşımı amaca almaktadır. Bu bağlamda Bakü-Tiflis-Kars demiryolu'nun hiç şüphesiz bu projenin merkezinde olduğunu söyleyebiliriz. Kusak ve Yol projesi içerisinde yer alan ve Çin'i, Avrupa'ya bağlayan demiryollarına baktığımız zaman Orta Koridor güzergâhından geçtiğini göremekteyiz. Dolayısıyla Türkiye'nin Orta Koridor projesi ile Çin'in Kusak ve Yol projesinin bu bağlamda örtüştüğünü söyleyebiliriz. Kusak ve Yol projesi içerisinde alternatif başka yollarda bulunmaktaadır. Nitekim Kusak ve Yol, Çin'i Avrupa'ya bağlayan tek bir hattan oluşmamaktadır. Buradaki amaç var olan bağlantıları çok taraflı olarak çeşitlendirmektir. Dolayısıyla Kusak ve Yol projesi, Türkiye'nin Orta Koridor projesini dışarıda bırakmadıksınca bu proje merkezine alıcı bir proje olarak görülebilir.

Bakü-Tiflis-Kars Demiryolu ve Orta Koridor üzerinden 2020 yılında, bir önceki yıla göre yüzde 104 artışla toplam 396 bin 778 ton yük taşınmıştır.

Orta Koridor ve Bakü-Tiflis-Kars Demiryolu'nun Kusak ve Yol Girişimi ile bütünlüğüne, Türkiye'yi yük taşımacılığı alanında Asya ile Avrupa arasında gerçek bir transit ülke konu-



15

"UKRAYNA VE RUSYA'DA BOŞLUĞU TÜRK ŞİRKETLER DOLDURABİLİR"

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 10.11.2022
Sayfa: 26
Tiraj: 42297
StxCm: 37,52



1/1

AVRUPALI FİRMALAR ÇEKİLİYOR

"Ukrayna ve Rusya'da boşluğu Türk şirketler doldurabilir"

Avrupalı şirketlerin Ukrayna ve Rusya pazarından çekilmeye devam ettiklerini belirten [Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu \(DEİK\)](#) Türkiye-Belarus İş Konseyi Başkanı Yılmaz Soycan, "Firmalarımız özellikle yedek parça ve yan sanayi ürünlerini ikame edebilirler. Ancak bunu yaparken savaş hattında yer alan bir bölgede çalışıklarını unutmamaları lazımdır. Ödemeler noktasında son derece hassas olmalı. Peşin ödeme alınmalıdır, kontratlar ise uzun vadeli değil de daha kısa süreler öngörülerek yapılmalıdır" dedi.

Savaş nedeniyle bölgede lojistik hatlarının çok değiştigini vurgulayan Yılmaz Soycan, savaş öncesinde Ukrayna üzerinden giden taşımacılığın şu sıralar durma noktasına geldiğini açıkladı. Rusya üzerinden yapılan taşmacılıkta navlun maliyetlerinin de 2 katına çıktığını kaydeden Yılmaz Soycan, bunun da transit sürelerine yansadığını bildirdi. Soycan "Savaş öncesinde 8 ila 10 gün olarak transit süresi şu anda 4 ila 6 haftaya kadar varabiliyor. Dolayısıyla navlun maliyeti ve transit sürelerindeki artış dış ticaretimizi olumsuz yönde etkiliyor" diye konuştu.

Bu yılın 8 ayında Belarus'a 800 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirdiklerini söyleyen Yılmaz Soycan, ihracatın geçen yıla göre yüzde 18 oranında arttığını belterek, "Her ne kadar savaş sebebi ile ihracatta istediğimiz noktalarda olmasak da, son çeyrekte 1,5 milyar dolar seviyesine ulaşmayı umuyoruz" dedi.



DEİK, TÜRKİYE VE ÇİN İŞ DÜNYASINI İSTANBUL'DA BULUŞTURDU

Diş Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK), Türk ve Çin iş dünyasının önde gelen isimlerini İstanbul'da bir araya getirdi. **DEİK/Türkiye-Çin İş Konseyi**, ÇİNSİAD ve ÇINKOBİ iş birliğiyle düzenlenen Türkiye-Çin İş Dünyası Buluşması etkinliği Çin Halk Cumhuriyeti Ankara Büyükelçisi Liu Shaobin, **DEİK** Başkanı **Nail Olpak**, Çin Halk Cumhuriyeti Ankara Büyükelçiliği Ekonomi ve Ticaret Elçi Müsteşarı Dr. Liu Yuhua, Çin Sanayi ve İş Adamları Derneği Başkanı Zhou Yanquan, ÇINKOBİ Derneği Başkanı Li Muzi, **DEİK/Türkiye-Çin İş Konseyi** Başkanı Korhan Kurdoğlu ve iki ülkeden 100'e yakın iş insanının katılımıyla

gerçekleşti. Büyükelçi Liu Shaobin, "Türkiye ile Çin, G20 üyesi ve yükselen ülkeler olarak, küresel ve bölgesel iş birliğimizi artırmalıyız. Biz daima iş dünyalarımız için çözüm üretmeye hazırız" derken, **Nail Olpak** ise "Çin bütün dış ticaret fazlasını Türkiye üzerinde vermek durumunda kalmamalı. Biz, Türkiye'de 'Kuş tek kanadıyla uçamaz' diye bir ifade kullanırız. Eğer 100 milyar dolara giderken biz 90 milyar dolar açık verirsek öncelikle iş dünyası olarak, kendimize iyi bir ders çıkartmalıyız. Türkiye adına net pozitif ayrımcılık talep ettiğimizi söylemek isterim" şeklinde konuştu.



DEİK BAŞKANI NAIL OLPAK DÜNYA'YA KONUŞTU:

“Dış ticarette daha cesur olmalıyız”

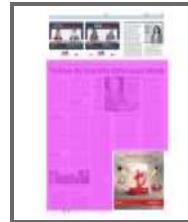
Avrupa ve ABD'de etkileri hissedilmeye başlanan küresel resesyonun Türkiye'ye yansımاسının çok daha sert olacağını ifade eden Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak, durgunluğun etkilerini minimize etmek için dış ticarette daha cesur hareket etmek gereğine dikkat çekti. Olpak, Pakistan ve Azerbaycan gibi ülkelerle imzalanacak STA veya genişletilmiş ticaret anlaşmalarıyla yeni açılımlar geliştirilebileceğini kaydederek, özellikle Afrika ve Asya Pasifik bölgelerine odaklanabileceğini söyledi.

YENER KARADENİZ/07



AB'nin ateşi yükselmeye başladı. Dışarıda fırtına var. Bazı ülkelerle ticarette yeni açılımlar yapmamız lazım.”





• DİS EKONOMİK İLİSKİLER KURULUŞU (DEKİ) BAŞKANI NAİL OLPAK

Türkiye dış ticarette daha cesur olmalı

中班音乐活动设计

SA ATENÇA! ULTRASOM

Habsburgos II leia "TOMI" ligado ao seu nome, **JOSEPHUS**, ou **JOSEPHUS** (que é o nome de São José) — ou 2000 de São José, que é o nome de São José.

By [Sohail](#) on [GitHub](#).

TERMINOLOGİ EKLENİ
Birinci sınıf birimlerdeki teknolojilerin
terminolojisi, teknolojiye uygun olmalıdır.
Terminoloji, teknolojiye uygun olmalıdır.



©2023 Kastner Buch Verlag urheberrechtlich geschützt, ISBN 978-3-9598518-0-2

Balkanlar tarafında da hizli gelişmeler

Balkan: Balkanen dominere tilfeldig priser
Nettopris: prisnett inkludert "Balkaner"-utskatt
Balkan-utskatt betegner en
sentrisk bane i konkurranse om det
samme produktet med et
høyt prisnivå.

Mesut Özcan műi elhímezés
Már beiktatott miniszterelnökötől kérte fel
MEG, "Mire les körülözötteteket
személyesen? Előzetes előzetes leírást
elhímezés. Személyi védelemmel kapcsolatban
egyéni összhangban haladunk". Ezután
Török nemrég plán beiktatására is hivatkozott.

► Metu'nu merkezine seyahat

Metin'in merkezine seyahat

WALL STREET ABC'de gergin geçen bir "Wall Street" Türk'e "takım" olarak tanımlanmış olsalar da belli değil. Verdi. Karşılıklı konuşmalar içinde gidelebilenlerdeki dil kullanımları her zaman "Yanlışca konuşuyoruz" (ve aradıkları) şen bir etkisi haddeyle yarattı. Bir de "Man in Black" yani takımıyla birlikte: İmzalıda. İlk bölümdeki "Birinci Türk" (Bülent Ersoy) Wally'yi şovun finalinde rüya gibi gösterdi. İmzalıda. "Günlerin en iyi başlangıç" dedi. Çatışmaların çok karisık olduğu da doğru. Yargılıyken isimlerini değiştirmek isteyenlerin birarası Oğuz. Çıraklukta bulunan ve kılıçlarını şerefe gelen hizmetçilerin silahları. Bir de hizmetçilerin biri çaprazımlı silahlı. 15. ABC'den verilen bilgilere göre, 8-Y Türk formasyonu çalışıyordu. Fertane (14-16-18) asayıdan 15-16-17 asayı da. Speed (17-18-19) ise. Başlangıçta Cevat Çelik'in lideri olarak formasyonun 15-16-17 asayı da. Sonra da.

Afrika'da proje çok finansman yok.

Şırnak İlçesi, Türkiye'nin güneyinde yer almaktadır. İlleriyle olan ilişkisi çok iyi olmamakla birlikte, 1990'lı yıllardan itibaren, siyasi ve ekonomik açıdan büyük bir gelişim göstermiştir. 1990'lı yıllarda, Türkiye'nin güneyindeki en önemli ekonomik ve siyasi merkezlerden biri haline gelen Şırnak, 2000'li yıllarda da bu konuda önemli bir ilerleme kaydederek, Türkiye'nin güneyindeki en önemli ekonomik ve siyasi merkezlerinden biri haline gelmiştir. Bu gelişim, özellikle 2003'ten sonra hızlanmıştır. 2003'ten sonra, Türkiye'nin güneyindeki en önemli ekonomik ve siyasi merkezlerinden biri haline gelen Şırnak, 2000'li yıllarda da bu konuda önemli bir ilerleme kaydederek, Türkiye'nin güneyindeki en önemli ekonomik ve siyasi merkezlerinden biri haline gelmiştir. Bu gelişim, özellikle 2003'ten sonra hızlanmıştır.

KÜBA'DAN, TÜRK İŞ DÜNYASINA YATIRIM DAVETİ

DÜNYA Tarih: 29.11.2022
HAFTADA 6 GÜN Sayfa: 1
GAZETE Tiraj: 20000
ULUSAL StxCm: 160,01



2/2

Küba'dan Türk iş dünyasına "yenilenebilir enerji" yatırımı daveti

Küba Enerji ve Madenler Bakanı Vicente de la O Levy, Türk iş dünyasını özellikle yenilenebilir enerji alanında ülkesinde yatırıma davet etti. Levy ayrıca, dağlık bölgelerde yatırıma uygun arazilerde hidrolik santrali yatırımı yapacak şirketlere destekler sunacaklarını da söyledi.

Dünya Ekonominik İlişkiler Küba (DEİK), Türkiye dünyasının Küba Devlet Başkanı Miguel Mario Diaz-Canel Bermudez ile İstanbul'da bir araya geldi.

Türk şirketlerini yeni yatırımlarla birlikte Küba'da daha fazla görmeyi arzuadıklarını belirtir. Küba Devlet Başkanı Miguel Mario Diaz-Canel Bermudez, "Küba'da şu an pek çok Türk firmaları farklı sektörlerde yer almıyor. Ancak önlüklerdeki dönemde Türk firmalarının sayısının artmasını istiyoruz. Türkiye ile Küba arasında demir, metal ve tıbbi malzemeler gibi ortak işleriz var. Ayrıca enerji alanında da elektrik üretimi konusunda da iş birlikleri söz konusu. Türkiye döneminde elektrik üretimi ve dağıtım alanında Küba'daki iş birliğimizi artırmak ve bu alandaki yatırımları genişletmemizi hedefliyoruz. Biyoteknoloji, yenilenebilir enerji, turizm, tarım, hayvancılık, sağlık, eğitim ve kültür alanlarında iş birliği fırsatlarını değerlendirecek, iki ülke arasındaki ticaret hacmini 200 milyon doları aşmamayı hedefliyoruz" dedi.

Bakan Diaz: Türk iş dünyasına
Mariel ve ZED Mariel
bölgelerinde teşvik ve
avantajlar var

Küba'nın yabancı yatırımcılar ve Türk iş dünyası için büyük fırsatlar sunduğunu söyleyen Küba Dış Ticaret ve Yabancı Yatırım Bakanı Rodrigo Malmierca Diaz, "Küba, son yıllarda sosyal gelişimi, artan uluslararası dege-



ri ve yabancı yatırımcıların katıldığı cazibe ile birlikte pozitif bir değişim yaşiyor. Küba'da yatırım yapmak için öncelikle şeffaflık bekliyoruz. Yabancı yatırımcılara sunduğumuz avantaj ve desteklerle birlikte yabancı şirketler ile projelerimizin相干 olduğunu sunuyoruz. Türkiye ile ticari iş birliğini geliştirmek için kuraklıkları anıqlamalarımız var, yeni adımlar attık. Devlet liderlerimizin ortaya koyduğu hedeflere ulaşım için birlikte çalışmalıyız. Küba'nın ekonomik planları ve kalkınması değiştirecektir, 2030 yılı hedefleyen yeni bir yol haritası var. Sürdürülebilir bir gelişim modeliyle bir dizi teknolojik adımlar atıyoruz. Ekonomimizi modernleştiriyoruz. 2014 yılında yabancı yatırım kamunu çökerdi. Mariel miniharar bulgesini oluşturduk. Mariel bulgesini 9 bölgeye ve sektörlerde ayırdık. Türk iş dünyası yabancı yatırımcılarla arazide, buna ek olarak yatırım yapıyor. Biz sadece finansman değil, teknolojinin gelmesi ile yeni sektörlerin de ortaya çıkmasına istiyoruz.

Türk iş dünyası ile birlikte 3'üncü ülkelerde ihracat yapmak istiyoruz. Tarım, yenilenebilir enerji, enerji sektörlerinde yabancı yatırımlar bekliyoruz. Türk iş dünyası için Maciel ve ZED Mariel bölgelerinde sunduğumuz ciddi tegrik ve avantajlar var" diye konuştu.

Türk iş dünyası ile yenilenebilir enerji ortaklığa hazır

Küba Enerji ve Madenler Bakanı Vicente de la O Levy ise özellikle yenilenebilir enerji alanında yatırım yapmak için Türk iş dünyasına Küba'ya davet ettilerlerini belirtti. "Küba'da su arazileri, nikel, mineraler ve elektrik alanlarında ciddi bir dayanım var. Türk iş dünyası ile enerji alanında yeni ortaklıklara ve iş birliklerine hazırız. Elektrik dağıtım konusunda son derece önemli fırsatlar var. Küba ile yeni iş birliği alanlarının istisna edilmesi önemli. Özellikle sağlık sektöründe yapılacak ortak projeleri çalışabiliriz. Ayrıca, turizm, inşaat, tekstil ve gıda da hedef sektörlerimiz arasında yer almıyor. Özellikle ilaç alanında da bazı yeniliklerle birlikte ilave işler yapabiliriz. Ayrıca Küba'nın alt yapı tesislerini hedefliyoruz. Dünden kendiini kanıtlamış, tecrübeli mütəahhitlerimiz de bu alanda beraber çalışmaya hazırlanıyor" dedi.

DÜNYA Tarih: 15.11.2022
HAFTADA 6 GÜN Sayfa: 1
GAZETE Tiraj: 42297
ULUSAL StxCm: 65,6



2/2

**AROLAT'TAN** Osman Arolat

osman.arolat@dunya.com

Olpak'tan dış ticarette cesur adımlar önerisi

DÜNYA Üst Yöneticisi Hakan Güldag ve Yazı İşleri Müdürümüz Handan Sema Ceylan'la bir araya gelen DEİK Başkanı Naci Olpak, küresel durgunluğun etkilerinin ülkemizde çok daha sert hissedileceğini belirterek, AB ateşinin yükseldiğini, dışarıda fırtına olduğunu belirterek, "Fed faiz artırımı ve AB'de yavaşlamadan etkilenmememiz için cesur adımlar atılması gereğinin" altını çizdi.

Olpak, DEİK olarak yaptıkları çalışmalarla dephinirken, Afrika'daki 54 ülkeden 47'sinde **ig konseyi** kurmuş oldukları bilgisini verdi. ABD'deki 8 eyalet komitesinin sayısını 12'ye çıkarma hedefleri olduğunu söyledi. Birleşik Arap Emirlikleriyle 2,6 milyar dolar ithalat olmak üzere 8 milyar dolarlık ticaret hacmine ulaşıldığını, Suudi Arabistan ile geçmiş dönemde yaşanan sıkıntıların ticaret hacmini gerlettigini,

bu sene ivmelelse de asıl önemli gelişmenin gelecek yıl olacağını düşündüğünü ifade etti. Bu sene yapmayı planladıkları fuarın 2023 Mart'ında Riyad'ta düzenleneceğini de açıkladı.

Sorunlar yaşadığımız ülkelerden Yunnanistan'la ticaretimizin geçen yıl 3,5 milyar dolar olduğunu, İsrail'le dış ticaretimizin bu yıl 7 milyar doları aşacağını belirtti. Misur ile ticaretimizin yaşanan gerginliklere karşı bozulmadığını da açıkladı.

Dış ticaretimizdeki en önemli ülkelerden birinin Çin olduğu vurgusunu yapan Olpak, geçtiğimiz günlerde Büyükelçi ve iki dernekle bir araya geldiklerini anlat-

tı. Çinlilerin "5 yıl içinde 100 milyar dolar ticaret hacmine doğru gidiyoruz" dediklerinde, yanıt olarak; "90'a 10 olacaksa olmaz. Hep siz fazla vermek zorunda, biz tüm açığı sizden almak zorunda değiliz" diyerek dengeli dış ticaret önerisini de Olpak dile getirdi. Türk üreticilerini koruyacak bir formül üretmek için adım atılması gereğinin de bu görüşmede altı çizdiğini vurguladı...

Olpak'ın anıtlıklarından gördüğüm kadarıyla dış ticaret ortaklığını yaptığımız ülkelerle sorunları aşmak için DEİK çok önemli bir gayret içerisinde çalışmalarını sürdürüyor. Bir yandan da AB'deki olumsuz gelişmeler nedeniyle, çok yönlü ve cesur adımlar atmamız gereğinin altını da çiziyor. Bu da bize özel alan çalışmaları içindeki kurumlarının ne kadar önemli olduğunu hatırlatıyor.

GÜNÜN SÖZÜ:

Beyoğlu'ndaki terör saldırısı seçime giderken ilke olarak birlik içinde ve uyank olsamızın gerekliliği hatırlatır.

INBUSINESS
AYLIK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 01.11.2022
Sayfa: 28
Tiraj: 15000
StxCm: 656,27



1/5

NAIL OLPAK DEİK BAŞKANI

Eşik Atlatacak Stratejiler

Dünyanın hemen her ülkesine daglınmış **DEİK** platformlarıyla ticari diplomasıde güçlü bir aya sahip **DEİK** yurt dışında yeni kapılar açma-ya odaklılanmış durumda. Bu topraklardan yeni dünya markaları çıkarmayı hedefleyen **DEİK** Başkanı Nail Olpak, yeni dünyaya ve yeni yüzyıla nasıl hazırlandıklarını kaleme aldı. Değişen dünyamızın en önemli temalarından birinin dijitalleşme olduğunu söyleyerek sözle başlayan Olpak sözlerini şöyle sürdürdü: "Dijitalleşme sağlam ile başlamadı. Belki öncesinde de vardı; ancak salgın sonrasında çok hızlı bir ivme kazandığını söyleyebiliriz. Bu sürecin ekonomiye ve dış ticarete de elbette önemli bir yansıması olacak. Biz de bu respitimizden hareketle **DEİK** bünyesinde Dijital Teknolojiler **Konseyi** kurduk. Bulut teknolojileri, fintek, mobil teknolojiler, oyun, siber güvenlik, yazılım teknolojileri, yenilikçi teknolojiler, girişim sermayesi ve sağlık teknolojileri olmak üzere dokuz komite oluşturduk. Dijital teknoloji ekosistemimizin globalleşmesi, uluslararası finansmana erişim, yeni trendlere uyum ve regülasyonlar konularında ülkemize katkı sağlamak planlıyoruz.

POTANSİYEL BÜYÜK

Dijital teknolojiler alanındaki şirketlerimize, girişimci-lerimize, start-up ve scale-up'lara, yurt dışında yeni kapılar açmayı, bu topraklardan yeni dünya markaları ç-ıkarmayı hedefliyoruz. **DEİK**'in teknoloji ve dijitalleşme alanında bir platform olmasını arzuluyoruz. 151 **Konseyi**ümüzün dört bir yanına yayılmış küresel network'ünü de ülkemizdeki dijital teknoloji şirketleriyle buluşturacağız. Bu noktada **DEİK**'in ticari diplomasıdeki gücünü ve küresel ıskumu kullanarak, ülkemizin diğer ülkelerle dijital koridorlar oluşturmasını hedefliyoruz. Start-up'larımızın **DEİK** ile dişiyaya açılmasını ve Türk decacorn şirketlerin artmasını hedefliyoruz. Dolayısıyla Türkiye'nin dijital ekonomideki marka değerini bir üst lige taşımak için çalışacağız. Ülkemizin vizyonunu ortaya koymak, dijital teknolojilerde dünya ile tam uyumla teknoloji ihracatımıza eşik atlatmak istiyoruz."

TEMATİK DÖNÜŞÜM

Dünyada oluşan yeni dinamikler ile iş dünyasının geleceği de yeniden şekilleniyor. Bu dönem doğru okunmayarak yön vermenin önemli olduğunu düşünen Olpak devam ediyor: "DEİK olarak temel misyonumuz olan ticari diploması faaliyetlerimize yön verenken, tüm bu değişen dinamikleri iyi anlamak ve faaliyetlerimize bu doğrultuda yön verenek Türk iş dünyasının en doğru şekilde yönlendirmek de bizim önemli bir önceliğimiz olacak. **DEİK**, olarak, bu tür tematik dönüşümleri daha iyi takip edebilmek adına yeni çalışma grupları kurduk. Yeşil Dönüşüm, Uluslararası Yapıcıları, Gümrük ve Dış Ticaret ve Hukuk, Mescuat ve Vergi adı altında kurduğumuz çalışma grupları ile tüm bu değişen dinamikleri yakından takip ediyor ve stratejilerimizin bir parçası haline getiriyoruz."

'AVRUPALILARIN YERİNİ TÜRK ŞİRKETLERİ DOLDURABİLİR'

MİLLİYET ENERJİ
DÜZENSİZ
GAZETE EK
ULUSAL

Tarih: 30.11.2022
Sayfa: 24
Tiraj: 121754
StxCm: 33,38



1/1

'Avrupalıların yerini Türk şirketleri doldurabilir'



Rusya-Ukrayna savaşının uluslararası ticarete etkileri sürerken, DEİK / Türkiye – Belarus İş Konseyi Başkanı Yılmaz Soycan, Avrupalı şirketlerin Ukrayna ve Rusya pazarından çekilmeye devam ettiklerini belirtti, Türk şirketlerinin bu boşluğu doldurabileceğini açıkladı. Bu gibi durumlarda fırsatlardan çok risklerin minimuma indirilmesinde fayda olduğunu belirten Soycan, daha az risk alınabilen ve sürdürülebilir işlere odaklanması gerektiğinin de altını çizdi. Türk şirketleri için fırsatları anlatan Soycan, "Avrupalı şirketler Ukrayna ve Rusya pazarından çıkmaya devam ediyor. Burada yedek parça ve yan sanayi ürünlerimiz ile ikame edebiliriz. Ancak bunu yaparken savaş hattındaki bir bölgede çalıştığımızı unutmayalım." ifadelerini kullandı.

NASIL BİR EKONOMİ EK3 Tarih: 01.11.2022
DÜZENSİZ Sayfa: 16
DERGİ EK Tiraj: 42297
ULUSAL StxCm: 239,26



1/2

İTALYA/ITALY

Kasım/NOVEMBER 2022

Türkiye, İtalya için önemli bir yatırım ve ticaret ortağı

Son 10 yılda İtalya'dan Türkiye'ye yapılan doğrudan yatırımların miktarı yaklaşık 3 milyar dolar seviyesindedir. Türkiye'deki İtalyan firmalarının sanayi sektöründe ağıraklı olarak gıda, hazır giyim, kimyasal ürünler, elektronik-elektronik, makine imalatı, mobilya, demir-çelik ve otomotivde yoğunlaşmışlardır.

14 HAZİRAN 1990 tarihinde Roma'da Confindustria ile İtalyan iş insanları başkanlığı kurulan **İTALY-İTALY Konseyi**, Türk-İtalyan ticari ve ekonomik ilişkilerin gelişmesini sağlamak için çalışmalar yapmaktadır. **İTALY** işçileri, ortak toplantular, yatırımlar seminerleri, sektörler ve bölgelerde toplantılar çerçevesinde gerçekleştirilen teknolojik transferler, İtalyan firmaların Türkiye'deki yatırımlarının artırılması ve Anadolu'ya açılmasına yönelik çabaşalar sürdürmektedir. Bu çalışmalarla, İtalya ile arasındaki ticari ilişkiler, setkaların teknolojik işbirliği ve işbirliği ilkesinde işbirliğinin geliştirilmesi amaçlanmaktadır.

İTALY-İTALY Konseyi, İtalya'da kurulan çalışma grupları Arapça, İngilizce, Fransızca, Almanca ve Çince dilindeki konularla İtalyan işbirlikleri, teknolojik işbirlikleri ve işbirlikleri konusunda aşırıca verimli planlamamaktadır.

Türkiye'nin 2020 yılında İtalya'da toplam 70 milyon dolarlık yatırım bulunuştuğu gibi bu tutar İtalyanın tüm dünyadaki doğrudan yatırımlarının yüzde 0,2'sini oluşturmaktadır. Türkiye'de kayıtlı şirketlerin İtalya'da 37'den fazla ortaklık veya ortaklığı bulunuşmaktadır. Özellikle Kuzey İtalya'da Türk vatandaşlarının çok sayıda işletme faaliyeti göstermektedir. Bulunduğu yerlerde, söz konusu işletmeler, diğer Arapça konuşulan ülkelerdeki işletmelerle koyulduğu ölçüde çoklu yapılmaktadır.

ALTYAPI PROJELERİNDE ÖNEMLİ ROL

2021 sonu itibarıyla İtalya'nın Türkiye'de toplam 3,3 milyar dolar

doğrudan yatırımı bulunmaktadır. Bu tutar İtalyanındaki tüm uluslararası doğrudan yatırımların yüzde 2,6'sına, Avrupa yatırımlarının ise yüzde 2,8'ine tekabül etmektedir. Bu 524 İtalyan sermayeli firma İtalyan ekspat göstergesidir. Son 10 yılda İtalya'dan Türkiye'ye yapılan doğrudan yatırımların miktarı ise yaklaşık 3 milyar dolar seviyesindedir. Türkiye'deki İtalyan firmalarının sanayi sektöründe ağıraklı olarak gıda, hazır giyim, kimyasal ürünler, elektronik-elektronik, makine imalatı, mobilya, demir-çelik ve otomotivde, hizmet sektöründede ise ticaret, turizm, haberleşme, bankacılık ve yatırım finansmanları konularında yoğunlaşmaktadır. Ayrıca İtalyan firmaların İtalya'daki altyapı projelerinde de önemli roller üstlenmektedir.

Ülkemizde Arapça, İngilizce, Fransızca, Almanca ve Çince dilindeki konularla İtalyan işbirlikleri, teknolojik işbirlikleri ve işbirlikleri konusunda aşırıca verimli planlamamaktadır.



Zeynep BOOUR OKYAY
Ticaret Bakanlığı
Mühendis

2021 sonu İtalya'nın Türkiye'de toplam 3,3 milyar dolar doğrudan yatırım bulunuşuyor. Bu tutar İtalyanındaki tüm uluslararası doğrudan yatırımların yüzde 2,6'sına, Avrupa yatırımlarının ise yüzde 2,8'ine tekabül ediyor.

hilesi. Ayrıca, İtalyan şirketlerinin Türkiye'ye yönelik yatırımlarının artması işin organizasyonu sunayı bölgelerine yapılacak yatırımların önem taşımaktadır. Türkiye'nin İtalya'ya en büyük yakınılığı ve konum olduğu pasajları girebilmek için önemli bir merkez oluşturmasının, Türkiye'yi İtalya için önemli bir yatırım ve ticaret ortağı haline getirmektedir. Ar-Ge yatırımları hukumatosu, Türkiye hem eğitimi genç nüfusu hemde vertilen teknikler nedeniyle önemli fırsatlar içermektedir. Bu fırsatları İtalyan firmaları tanzim ve değerlendirmeli olmalıdır.

ÜÇÜNCÜ ÜLKELERDE İŞ BİRLİĞİ İÇİN AB FONLARI ÖNEMLİ ROL OYNAYABİLİR

Orta Asya, Balkanlar, Kuzey ve Orta Afrika, İki ülke firmalarının ortak projeleri geliştirilebileceği önemli pazarlar. İşbirlikleri için İtalyan Ekimbank'ları aranmaktadır işbirliği büyük bir fırsat sunmaktadır. Birim para para ile İtalya ile beraber işbirlikleri için AB fonlarının önemli bir rol olsaları. Türkiye'nin aynı zamanda işbirliklerindeki dinamizmiyle İtalyan ortaklığı birleştirilip işbirliği ülkelerde projeleri üretilmeli olmalıdır.

DEİK Türkiye-İtalya Konseyi, İtalya'nın COVID-19 krizinden dolayı sincirlenmeyi genlştirmek ve bu kapsamda Türk firmalarından daha fazla ürnek satmak istedikleri bügisi İtalyan mühendislerinden edinmektedir. İtalya ile Türkiye arasındaki mevcut çok kava ve direktim, üzerinde gerekten bu bağdaşda da kullanılabilir.



TÜRKİYE'NİN DİJİTAL TEKNOLOJİLER İŞ KONSEYİ KURULDU

PLATİN Tarih: 01.12.2022
AYLIK Sayfa: 102
DERGİ Tiraj: 10750
ULUSAL StxCm: 1636,81



1/3

DİJİTAL TEKNOLOJİLER

TÜRKİYE'NİN DİJİTAL TEKNOLOJİLER İŞ KONSEYİ KURULDU

İŞ KONSEYİ'NIN 148'inci İŞ KONSEYİ OLARAK ÖNE ÇIKAN DİJİTAL TEKNOLOJİLER İŞ KONSEYİ'NİN BAŞKANI RECEP ERDEM ERLÜK, "EKONOMİK BüYÜMƏMİZİN KİLİT NOKTASI OLAN DİJİTAL TEKNOLOJİLER EKOsistemiNİ GLOBALLEŞTİRMEK İSTİYORUZ. YERLİ GİRİŞİMLERİN DİJİTAL DÖNUŞÜMLERİNİN HIZLAŞMASINA KATKIDA BULUNACAGIZ. DİĞER ÜLKELERLE DİJİTAL KORİDÖRLER OLUSTURUYORUZ Kİ TÜRKİYE'NİN POTANSİYELİNİ HEM KENDİMİZ ANLAYALIM HEM DE ANLADIGİMİZDAN DAHA FAZLASINI DİS İLİŞKİLERDE DE ANLATABILELİM" DİYOR

All rights reserved. www.dijitalteknolojiler.com.tr

Güven, hizmetçi ve dijital dönüşüm, tüm seçenekler için bir ihtiyaç. Bu nedenle her türki alan ve sektör kendi dinamiklerine teknolojiyi ve dijital işlevselliliği entegre etmeye başlamış durumda. İş ve ekonomi dünyası da bu silseli yakından takip ediyor. Dijital ve teknolojik uyumu yönelik farklı toplantılar ve hazırlıklar devam ediyor. İşe öncənmiş yapılmalarla bir de **İş Konseyi** 148'inci İş Konseyi olarak kurulan Dijital Teknolojiler İŞ KONSEYİ oldu. Konsey; ekonomik büyümemin lokomotifi dijital teknolojiler ekosisteminin globalleşmesi, uluslararası finansmana erişim, dijital dönüşüm, yeni trendlerin uyum ve regülasyonları konusunda çalışmalar yürütmeyle amaçlıyor. Bu kapsamında bulut teknolojileri, oyun, yazılım teknolojileri, siber güvenlik, finansal teknoloji, girişim sermayesi, mobil, sağlık ve yemiliği teknolojilere yönelik çalışmaların öncüsü olmak, sürdürülecek. Tüm bu评审aların sonucunda 2000 vatandaşını ortaya koymak ve Türkiye'yi bir teknoloji merkezi haline getirmek diğer Ülkelerde dijital kordonlar oluşturmak amacıyla yapıyor. Türkiye'nin teknoloji ihracatını artırmak, dijital teknolojiler alanında yurt içi ve yurt dışına iş birliklerini artırarak stadyum'ları birlikte, Türkiye'deki sanayi şirketlerinin dijital dönüşümüne destek olmak, yurt dışına girişim sermayesini finanse etmek, Türkiye'deki startup,scalups ve yerli girişim sermayesini



DİJİTAL TEKNOLOJİLER İŞ KONSEYİ BAŞKANI RECEP ERDEM ERLÜK

2

102 www.dijitalteknolojiler.com

TÜRKİYE'NİN DİJİTAL TEKNOLOJİLER İŞ KONSEYİ KURULDU

PLATİN
AYLIK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 01.12.2022
Sayfa: 102
Tiraj: 10750
StxCm: 1636,81



2/3



"TÜRKİYE NEDEN BİR TEKNOLOJİ BAŞKENTİ OLMASIN? NEDEN EN KALİTELİ TEKNOLOJİ ÜRÜNLERİNN İLİNİN VE BU KONUDA İHRACAT İSTEĞİ GÖREN BİR ÜLKĘ HALİNE DÖNÜSMEMEYELİM? DİJİTAL TEKNOLOJİLER NOE BİLU AMACLIYORUZ."

formem bir araya getirecek platformların oluşturulmasına eşlik etmek, sektöre yapılan girişim sermayesini hem adet hem de hacim artırmak ve firmaların kendi yaptığı sonurları temsil etmek ve regulasyonları konusunda ligi kamu kurumlarına yineleme önerileri geliştirmek de yine konseyin çalışmaları arasında yer almaktadır. Dijital Teknolojiler Bosphor Rockstar Ercan Erkul, teknolojik projelerdeki rolü Plat'inin arastırıcıları.

"TÜRKİYE'NİN TEKNOLOJİ EKOSİSTEMİ BÜYÜYOR"

* Dijital Teknolojiler Konseyi'nin çıkış noktasını özetleyiniz?

Türkiye'nin teknoloji ekosistemi büyüyor, Startup dünyasında, şirketlerin hatta devletlerin ilk örnek hale geldi. Ancak genel dinamik ve eğitimi müttəfiyi polarizasyonumuz çok daha yüksək olduğunu, ülkemizin bir teknoloji merkezi haline geleceğine biliyoruz. "Ticari diploması" metotsusuya hazırlayışımızı perçekenleştirmeye 151 ile dünyadan dört bilim insanının katkılarıyla bir networku bulutluyor. Bu network'in dijital teknoloji şirketleriyle bulutluyulması, diğer ülke ve sektörler ile dijital kordinatörler oluşturulması ve ayrıca büyük sanayi firmalarının, holdinglerin dijital dönüşümüne katkı verilmesi için in öncemli bir rolü olsak. Hem kapasiteler hem de

"PATENT MARKALAŞMADIR, MARKANIZ DA SİZİ TEMSİL EDER"

"Patent, marka veya logo gibi bir marka da siz temsil eder. Ama o marka ile patentin birbirini karıştırmasının, yani bir de marka olmasına. Bu bağlamda patentin prestij sahibi olabileceği söylemek yanlış olmaz. Patent, ülkenin ve o ülkeyeki patent sahibi kişi için ekonomik avantajları sunuyor. Ancak ülke açısından bakıldığında, aynı zamanda o ülke insanların üretkenliği, onca okurusu, yetenekleri ve kültür odaklı okusunu görevlendiriyor. Böyle bir parça istememizde istemeyiz. Bir ülkeden az patent phylonu ya da hiç olmaması, o ülke insanların üretken değil demek de asla doğru olmaz. Ünlü Türk Astrobio'dan emekli isim, zaman isim, mal kaynak isim. Klasik uygun kapaklar şunlardır. Uygun kapakları sağlanmak da biler gidi prób kurumları ve iş insanlarına düşüyor. Devlet görevlileri ve biler iş insanları da, genellikle ortam ve çevre sağlayıcıdır. Ülkemiz park standartları, parkın gençliği örtükler. Böylece nice iş ürün patentini alırsak."

TÜRKİYE'NİN DİJİTAL TEKNOLOJİLER İŞ KONSEYİ KURULDU

PLATİN
AYLIK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 01.12.2022
Sayfa: 102
Tiraj: 10750
StxCm: 1636,81



3/3



KONSEY İMZAÇI BAŞKUMLAR: GÖLSEL İSMAİL ZEYTOĞLU, MÜJDE HÜSEYİN ÇAĞDAŞ, FARAH EROL, SEDİH FERDİNAN, OZLEM KIZ AYAN, NİHAL İŞCAN, TECRİDE İŞÇİLER: SARIH HİÇÇEK, YAHMETTEŞ, ULUCA, SÜREYYA TEZENİYİLLİ, ADEM AYCAN

DTK'ın içinden bin olmak üzere Türkiye'yi dijital teknolojile bir yeri tayit edeceğini düşünüyorum. Çünkü Türkiye'de insanımızın bir potansiyel var. Çok farklı türde, pişen demlik çok gençleriniz var. Bir buçuk tane; hayal gücün ve kreativite açı. Bu açık biri yeri projelerde yer almaya her zaman trevix odyoz.

"EKONOMİK BÜYÜMEMİZİN KÜLTÜREL NOKTASINI GLOBALLEŞTİRMEK İSTİYORUZ"

• Konsey'in kısa ve orta vadeli hedeflerini aktaran konuşmacı

DTK Dijital Teknolojiler İŞ KONSEYİ'nde ekonomik büyümemin ilk noktası olan dijital teknolojiler ekosistemini globalleştirmek istiyor. Bunun için de çeşitli projelerde yer almıyor ve yerli yabancı yeterlilik ve girişimleri bir araya getirme amacıyla çalışıyor. DTK-Dijital Teknolojiler İŞ KONSEYİ, Türkiye'nin markalarını ve unicorn şirketlerini global arenada göstermek istiyoruz. Bu şirketlerin, markalarının ve unicorn'ları sayesinde, katkıda bulunmak istiyoruz. Bu sayede hem yurt içi hem yurt dışı iş birliklerinin artmasına hem de yerli girişimlerin dijital dönüşümünün hizasına katılmak bulunmayı istiyoruz. Öte yandan Türkiye neden bir teknoloji merkez haline gelmesini diyeşik diğer ülkelerde dijital konular okusuyoruz ki Türkiye'nin potansiyelini hem kendimiz anlayalım hem de arkadaşlarından daha fazlası da işçilerde de anlatıcaz. Türkiye bir teknoloji merkezi olabilir, söyle anısan. Bu teknoloji merkezine gelecek güzide ülkemizin teknoloji ihraçını artırmak istiyoruz. Türkiye neden bir teknoloji baskerdi olsamız? Neden en kaliteli teknoloji Grünlere sunan ve bu komada ihraç ettiği gören bir ülke haline dönüştürmemi? Dijital Teknolojiler İŞ KONSEYİ'nde bunu amaçlıyoruz.

"BİR DÖNÜŞÜM BİZİ NE ÇOK KORKUTMALI NE DE BİZE ÇOK BÜYÜK BİR HAYALPERESTLİK VERMELİ.. BİR GERÇEK VARSA, EGER BU BİR DİJİTAL DÖNÜŞÜM İSE BUNA KARŞI KOYMAK BİZİ YALNIZCA YAVASLATACAK, DAHA SONRA DA BİZİ GERİ DÜŞÜRECEKTİR"

"SEKTÖRLER GELENEKTEKİ KÖPMAMAK İÇİN DİRETİYOR"

• Türk iş dünyası ve ekonomiye yön veren sektörler açısından teknolojiye ayni yoldurma ve dijitalleşme noktasında ne gibi ebatlıklar olduğunu gözlemliyorsunuz? Bu konularla, bazı sektörlerin gelecekelere koprmamak için öncelikleri çok yüklemişler olabilir. Çünkü dönüşümden çok konumuzda ne de bize çok büyük bir hayalperestlik vermel.. Bir gerçek varsa, eğri bu bir dijital dönüşüm ile buna karşı koymak bizlere yarınca yarışacaktır, deha sonca da bizi geri düşürecediz. Z-Küresel gelemeyleşen piyasalarının en büyük şampiyonlukta başlıyor gibi hissediyor. Bütünümüz dikkatedğimiz için de yer yer hatırlamız duruyor. Bir gerçeğe ait çevrimiçi mantıklı dursuyor, çünkü o gerçek erinde sonunda karşımıza çıkacak. Korkmadan, kendimiz abstractrik, emrin admılarla dijital dönüşümüre kılaklı kabartmak ve uygulamaya başlamak efsaneleri idare ettiğiz.



HAKAN ÇELİK - ERDOĞAN-NETANYAHU ANLAŞABİLECEK Mİ

POSTA
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 08.11.2022
Sayfa: 9
Tiraj: 105003
StxCm: 75,56



1/1

HAKAN ÇELİK
hakan.celikposta.com.tr
twitter.com/hakancelik

ERDOĞAN-NETANYAHU ANLAŞABİLECEK Mİ?

İsrail de uman süre boyunca yaptığından sonra hılgıtına kaybeden, yergilasın ve halekendisi dassız hâli devam eden **Binjamin Netanyahu** büyük bir manzadedyne siyaset sahnesine güçlü bir dörtlü yaptı. 4 yıldır 5inci kez görevdeşehirin genel valisi içinde **Netanyahu** manzadı olduğunu söylemeye başladı.

Yeni dönemde de **Netanyahu** tâhmin edildiği gibi başbakan olarak yoksuna devam ederse İsrail siyaseti açısından ilginç bir sayıda değişim olacak.

Yair Lapid in başbakan olduğu sık hükümet Türkiye dahil bir dizi ülkeye yapıcı ilişkiler izlemeye hazırlıyor. Ancak bu ilmine hükümet, farklı blişenleri arasındaki anlaşmazlıklar nedeniyle ittidâda kalmaşı başarısız oldu.

İsrail seçimlerinin sonuçları Türkiye ile ilişkilerde yakından ilgilendiriyor. Son bir yıl içinde çok önemli temaslar gerçekleştirildi. Farklı valonlara traftî İsrail Cumhurbaşkanı **Isaac Herzog** un çok başarılı geçen Ankara ziyaretinde başladı. Ardından Cumhurbaşkanı **Erdoğan** New York takı **Türkevi**nde İsrail Başbakanı **Yair Lapid**'ı kabul etti, o buluma da çok samimi bir havada geçti.

Erdoğan en son Ankara'da makamında İsrail Savunma Bakanı **Benny Gantz**'ı ağırladı.

Bu süreçte Dışişleri Bakanı **Mevüt Çavuşoğlu**, İsrail ve Türkiye'nin büyükelçileri karşılıklı olarak oturan kararname açıkladı. İşbirliği alanları bir dizi farklı konuda genelgenyecek devam ediyor. MIT ve İsrail istihbaratı **MOSSAD** arasındaki yakın temas sayesinde İran ile bağlantılı yapılanın Türkiye'ye gelen İsrail vatandaşlarına yönelik silah eylemleri son anda önlenmişti.

THY ve **Pegasus**'un İsrail uçuşlarında dolaklıken çok iyi sevdede. İsrail turistlerinin bir aradan sonra yerden Türkiye'ye güçlü bir dörtlü yaptığı için yakında **İsrail Havayolları EL AL** da İstanbul'a uçuşları genişletiyor.

İşkâdelerin en önemli başlıklarından biri enerji alanında. İsrail doğalgazının dünya pazarlarını üretebileceği en verimli yol olarak Türkiye gösteriliyor. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı **Fatih Dönmez**'in önlâmındaki süreçte İsrail makamlarıyla kapsamlı bir görüşme yapmayı bekliyor.

Da Ekonomik Bâhilâ Kurdu (DEBK) verilerine göre Türk-İsrail ticaret hacmi 10 milyar dolara seviyesine doğru yükseliyor. İsrail gidi küçük sayılıyleki bir ülce açısından bu seviyede çatıralık çok boyutlu başarı, Türkiye için de oydu.

İKİ ÜLKE DE KAZANDI

Sayıdığım bu beş günden tamamında boylesine olumlu bir seyir şapşurken streetfotoları da paylaşmıştım. İlk gün kolmnasaya sevdetle ugrasmasa bâzâk koyup olsun. İste, bu ansiyâda liderlerin yanında yerlâzek mesâlî ve gösterecekesi, yâdlaşmalar belirleyici olacak.

Cumhurbaşkanı **Recep Tayyip Erdoğan** ile **Netanyahu** arasında geçenin belli konularla bir diyalog senâriji yoksa hem de ancak "One Minute" olsa, "Mavi Marmara" hadisesi ve İsrail gõverlik güçlerinin Filistinlilere yönelik orantılı saldırının nedeniyle İsrail'de herşer alarm. Şimdi merak edilen sonu: **Netanyahu** eyni seyâller ve ultra milliyetçilrin etkisyle yeniden radical bir çağdaş geçer mi? Yoksa pragmatik bir pozisyon alıp gerçekçi adımlar atabilir mi?

2023, Türkiye de seçim yıl olsa da için ikidir blokunu okuturan **Cumhur Ittihadı**'nın da millîyetçi hasseyleşterileri dillerde buluceğini unutmamak lâzım.

Bellissâlik ve güclülükre rağmen Türkiye-İsrail yakınlaşmasını desetten devlete bir stratejik tercih olduğunu görüyor ve bozulmasını diliyor.

HAKAN ÇELİK - KAYSERİ MUTLAKA ABD PAZARINDA TANITILMALI

POSTA Tarih: 29.11.2022
GÜNLÜK Sayfa: 13
GAZETE Tiraj: 105003
ULUSAL StxCm: 164,07



1/1

SABAH
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 14.11.2022
Sayfa: 6
Tiraj: 179341
StxCm: 17,24



1/1



Çekya Sanayi ve Ticaret Bakanı'ndan ziyaret

YÜCE Auto Skoda'nın yenilenen yönetim binası, Çekya Sanayi ve Ticaret Bakanı Jozef Sikela, Çekya Ankara Büyükelçisi Pavel Vacek, Çekya İstanbul Başkonsolosu Jiri Cistecky'i ağırladı. Yüce Auto Skoda Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Yüce, Yüce Auto Yönetim Kurulu Üyesi ve **DEİK** Türkiye-Çekya İş Konseyi Başkanı Ali Yüce ve Yüce Auto Skoda Genel Müdürü Zafer Başar'ın karşıladığı misafirler yeni binayı gezerek bilgi aldı.

SABAH
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 19.11.2022
Sayfa: 1
Tiraj: 179341
StxCm: 1301,77



Firmalar prefinansman modeliyle **KREDİYE KOLAY ULAŞACAK**

Ticaret Bakan Yardımcısı Özgür Volkan Aşar, ihracatçı firmaların krediye ulaşmakta yaşadığı sorunun çözümü için prefinansman modelini hayatı geçiriklerini söyledi. Aşar, "Eximbank kefaleti İGE üzerinden alacak. Firmalarımız krediye daha kolay ulaşacak" diye konuştu.



**Once tanıtılmış
ardından destekler verildi**

**Dilemaların hizmetindeki
ve teknolojideki gelişimlerin
yazılımın gelişmesine etkisi**



Takım
Medyar
Düzenlemesi
ve
İş Güvenliği
Sektör Çevresel
İstikrarı Deste
mek İstiyor
www.Enerji.Türkstat
Beyaz İletişim
Zirvesi'nde konuşuldu.
"Takım" adı Sosyal Dile
mları yönetmeye, hazırlamaya ve
desteklemeye yönelik bir proje olma
yor.

akademie für Sozialen Dienst
Bundes-Mitarbeiter-Dienst
Dügge ist ausdrücklich auf
seine frühere politische Aus-
bildung hinzuweisen. Trotzdem haben
Bundesamt Dügge Vierkant
Ajor (The International Studies
Institute) (1989) bestätigt,
Stiglitz, Tork, Erichsen und
Machan, Hirschman, Plasser
Bundesamt Dügge (1989)
Weston Karpis, Hopkins
Verfassungs-Dienst, Dr. Michael
Auer und Berndt-Gottschalk
(1989) A. S. Gund-Müller,
Krebs, Albrecht-Öhrle
„Die

**TAKIM KULLANICI
BAKAN YÖREKLİĞİ: AĞAÇ
BİLGİSİ: BİLGİLERİN İLE
DÜNYA İLHAMLIKI: YAPIL
DESTEK: İSTİRAHET İLE
TAKIM BAŞKANlığı: İLK PRO
GRAMMEN: MODELİNE İYİSİ
GEÇİTİĞİNE İYİSKI**

Basic skills for future success.
Also, "Think Green" summer
path program to start back-
to-school preparation (August 10-
14) available.

El Presidente ya ha establecido la estrategia. Ahora lo que necesitamos es que el Congreso apruebe la ley. Yo agradecemos a los demás países que apoyan la iniciativa de Colombia.

Karşılaşmıştık birbirimize
değerli looksunu yaşayınca. Bir sokakta
şenliliklerimizden en büyük
anımlarımızdan biri olan
Büyükşehir ve İmam
Hıristiyan profesyonel
modelimizle konuşmak
değerli okuyucularımız
ile buluştum. Kullandığım
Profesyonel modelim
ve profesyonelliğim
sahipliği yapmıştım. "Bu nedenle
sokakta şenliliklerimizden
en büyük anımlarımızdan
biri olan Büyükkent ve İmam
Hıristiyan profesyonel
modelimizle konuşmak
değerli okuyucularımız
ile buluştum. Kullandığım

...well, dieses ist bestimmt
ausgefallen. Du bist jetzt definitiv
ein Sturm trocken! Freude!
Auch keinen Kaputten, un-
verhofft und unerwartet
nach „politischer Konfrontation“.

Dua tiga literatur Sunda
yang berpengaruh pada
dikiran petani Hanan
Beras dan Agus. "Tentang
diri ini tidak ada alasan
tertentu penulis tidak
menulis oblongo per yuridik
kecuali mengingat teman-
teman tetangguk yang
dikiranya tidak berminat
membaca buku oblongo.
Agus, seorang 18 kalau
perlu pulihkan 30 tahun
lalu ini, sekarang masih
hidup. Meski pergi
ke arah Bandung atau
Bandung ke arah
Bogor, selalu membawa
buku oblongo. Banyaknya
buku oblongo yang
dikiranya membuat

ihracat 1.7 m

Dijital iş konseyine
talep çok yükseliyor

İşte Bayan Muri Duman,
Bursa'nın kapasiteli
bir kadın siyasetçi. **Başarı**
ve **kararlılığı** ile tanınır.
Yılın ilk yarısında Bursa
milletvekili seçilen Duman,
her zaman partisindeki
farklılığıyla dikkat çekti.
O dönemde
AKP'yi destekledi. Ve
burası 2015'te de
olulukta gibi. **İşte böyle** biri
müsabık olmak isteyen
AKP'ye gidiyor.
Duman'ın
seçimdeki
yorumları
görüntülerini anlatır.

**Eximbank'tan hizmet ihracatına
2 milyar dolarlık destek**

Bu yıl 23 yaşın altında 100.000 kişiye ulaşılmak isteniyor. "KOBİ'nin hedefi, 2015'te 100.000 şirkete ulaşmak" demektedir.

**ihracatçıya Hazine'den
1,7 milyarlık kaynak**

Röf A.J., Genel İstatistik Kursu, Marmara Üniversitesi, 20. Baskı, 2006. Halkałık, Ankara, Türkiye. Yayıncılık: Halkałık, Ankara, Türkiye. Yayıncılık: Halkałık, Ankara, Türkiye. Daha fazla bilgi için bu hizmetin tanıtım sayfasına tıklayınız." - [daha fazla bilgi için bu hizmetin tanıtım sayfasına tıklayınız.](#)

MAHMUT ÖVÜR

SABAH
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 25.11.2022
Sayfa: 12
Tiraj: 179341
StxCm: 89,96



1/1



Bir iflasın soru işaretleri

Tüm gün çok yaşlı hep sonrakı olsa. Önce varsağıdı dişhevi yaşa, sonra da FETO, yaşa bir "atâk" gibi kılınanık sadice inşaatın carası yedincisi, stenri de mahvetti.

Yargı, hâli o tescirin adıstop normaleştirip böyle önceki tescire de hâli yergeli lepto unutucu veryi tartışıyor.

Bu gençle bir de "şiddet ile cittâdâ aramâ salâhanâ" hâsiel müddâ olâmetince yeganen suçuları da da deniliyor.

Elinde bâlicâ giñdirip okuyup anlamsa çatışmış bir iflasın ifası dousus var. Bu ekonomik hâzır downâne bir iflasın ifasını anlamsa polisini.

İnsanın venen şirâzı salibi de karsıya konunun yakından tezâdüb bir iâm: lağâm **Elaç Alçıda**. Daha çok, ABD de FETO'nun darbeci kimliği tehdit eden çâlmasalar ve sonnâda hakârîdeki hâli hâlinde adna koh pâşap işin apası.

"Tâlikâp causeus" diye yergândığı davâda târîce edilebilir.

Ö devâmî DEBâkî Tâlik-Amâlikân **İ Konfüç (TB)âkî** Bâkîler da ola. Alçıda'nın işi şâfetinden bit "Bey Konuk" projesi şapen EA Mihendîlik Mâzâbatât İmamât AS'yi.

İlaç ve Yâlın, Ressâmaona Esâf İstâlî Rûs aussi bir lajîm silâhetâje. "Aldî" Sûlümeye hâjî alâcak" iddiâsiyla İstâhlâb Anâvâkâ. 1. Adâli Ticaret Mahkemesi'nde bir dava açıldı.

Tâlik işlakende böyle hâm hâl kac daşı var. Bu da o devâmîten bit. Anâkî, bu hâli hâlinde adna koh pâşap işin apası var. Ni bu dâmet, nîza mazâl gimesice nüshâne 6 ay gîhâ kasa virede sonnâdarâne ve şâfetâ ifâsuna jet hânya kâre verilmesi.

Yargı sâsiç Alçıda. Hâkimâr ve Sosîeler Kuralı na yângı okuyaşıyle anlaşılmıştır.

"Sûlümeye konsu davâsan ôn incelme davâsan 30 Mart 2022'de yapulmuştur. İlk ittas ve cevaplar iddiâye ve iddikate alımanın Başkan Fikran Aksu, ôn incelme davâsanında dâvet tarâfı aleyhine hâkâretâne, anâkîye ve adna koh pâşap işin apası da hâli hâlinde rey mîhâneâde tâvarîl sergilemîste."

Sîndî gelimârâ dîvân ayyarına... Mahkeme Başkanı Fikran Aksu, bâzâna "âħâsâ rey"le yâzâ davâ dîvân korâstâ belâtmak ve tâzî tâmâlik sañxanmaya. Doğanâna dîvân jâmi'etâne dâveti dâveti jâmi'etâne. Cîrâkî surâmâda Mâzâbatâtâ Bâkîler Aksu, ôn incelme EA İmamât firmâsına Kartal Kâle projelerinde hâsatın alımı bit. O bâni nüdâne de firmaâla kâregâ.

Peki hâkimâr bâzu bilâvâne mîmânîn mi? Alçıda şâkîyetâcâbâne style dirâzâ.

"Başkan Fikran Aksu, bâzâna işkân alımanas ve pîc tamâlîmânas komâlardan dolayî ve yâne app iddiâlaryâ, sâts pâyan pîketteñine problem yaşamaz.".

Ara da bu işkân, hâkimâr şâkîderâcîlîkâ bâzâne de aya kâfîlân. Bâzâna işkân alımanas. Soñâ bu mîzâdî mi? Bâzâkâlar Mâzâbatât Ali Göldâd ile Mâzâbatât Yorulmâssâ de tâlik Hâkim Fikran Aksu gîhâ Kârî Nârâ den hâro satn alâkâr ve şâfetâ problem yaşamalar.

Hâkimâr ve bâzâkâlar problemi iddâkâde bir şâfetâ davâsâ bolâbîrlâr mı? Bâzâkâlar bâzâna işkân alımanas mı?

Dâmetâ sâfetâ malâkâtâ hâzârâne kat kat tâzîde okluq ve vângâ, qâşârenâ maşâkâr valîti öðedigâ hâde...

Sâ hâzârâne da şâfetâne gejmeyesegiz:

Tarih 24 Ağustos 2016. Sabah Gazzetesi'nde Nazif Karâman'ın "Jet ifâsâ malâkâtâ operasyonu" başlıklı haberde konu makâmine de aya makâmine:

"İstanbul tekkeâl dîvânenâ kâlbâne atâja Osmanbey pîyâssâna Fettâlibâç Terîc Orgütü ne (FETO) yakutsâğıyla hâlinâ Mustafa Dağlıç, işi şâfetâne 'jet ifâsâ erdeâne' karâsâ adnârak bâlikâ bir ve hâcâma opâzârâne hâzârâne. O hâzârâne hâzârâne ifâsâ erdeâne karâsâ yasaklanmasa dan ôt gîn once İstâhlâb Anâvâkâ 1. Adâli Ticaret Mahkemesi'nde alekelede gîlîlî."

Tel: 0212 254 35 24 SMS: MOV ya 4122'ye gîlîlî.
Mh: 444 89 81 facebook.com/mahmutovur

MISIR'LA 10 MİLYAR DOLARLIK TİCARETİN KAPISI ARALANDI

SABAH
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 23.11.2022
Sayfa: 4
Tiraj: 179341
StxCm: 167,68



1/1

MISIR'LA 10 MİLYAR \$'LIK TİCARETİN KAPISI ARALANDI

TÜRKİYE TİCARET FAZLASI VERİYOR

YIL	NET İHRACAT	NET İNCELENME
2022/9 ay	3.482	1.806
2021	4.514	2.211
2020	3.160	1.723
2019	3.509	1.904
2018	3.215	2.168
2017	2.568	2.014
2016	2.832	1.445
2015	3.249	1.313
2014	3.443	1.535

GELİŞMELER U MUT VERİCİ

MISIR Türk hazır giyim ve gıda perakendeçiliğinin önemli bir pazarı konumunda bulunuyor. Misir'in hazır giyim için one çeken bir pazar olduğunu söyleyen LC Waikiki Yönetim Kurulu Başkanı Vahap Küçük, "Ülkede hem fabrikamız hem de 40 civarında mağazamız var. Ürünlerimiz büyük ilgi görüyor. Gelişmeler hizmet için limit verici oldu. İlişkilerde olacak olumlu havanın etkisi ekonomide hemen kendini hissettilir. Sorunların aşılacak olması surece olumlu etki yapacaktır" diye konuştu.

DİYALOG EN İYİ YOLDUR

MERINOS markasıyla ülkeye hali ihracatı yapan Erdemoğlu Holding Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Erdemoğlu da olumlu etkilerin kısa sürede görüleceğini anlatır. "Diyalok her zaman en iyi yoldur" diyen Erdemoğlu, sürecin iş dünyası için de büyük umut taşındığını kaydetti.

FERİDE CEM SABAH

Baskan Recep Tayyip Erdoğan, Dünya Kupası'nın düzenlendiği Katar'da Misir Cumhurbaşkanı Abdülhettap es-Sisi ile görüşmesi, iş dünyasında olumlu bir rüştü estirdi. İlişkilerin siyasetten normalleşme sürecine girmesinin ekonomiye de doping etkisi yapacağı söyleyen Türk iş dünyasının önde gelen isimleri SABAH'a açıkladı. "Tekrar çok iyi bir başlangıç oldu. Bir-iki yılda hizem 5 milyar dolar seviyesinde olan ikili ticaretimin 10 milyar dolar seviyesine çıkmasının bekliyoruz. Rüştü tekrar arkamıza alıcıız" dedi. 100 milyonu aşan nüfusuya sahip Misir'in Türk iş dünyası için büyük önem taşıdığını söyleyen THY Başkanı Mustafa Denizer, "Bu daha başlangıç, ilişkilerimizin kısa sürede çok iyi bir noktaya gelmesini bekliyoruz" diye konuştu.

UÇAKLAR DOLUP TAŞIYOR

Türk mallarının Kuzey Afrika'nın en büyük ülkesi Misir'da büyük ilgi gördüğünü söyleyen Denizer, THY'nin Türkiye'ye yaptığı karşılıklı uçuşlarda uçaklarını dolu gidipli geldiğini anlattı. Denizer, günlerini kaydetti: "Misir'in 70 civarında ülke ile Serbest Ticaret Anlaşması (STA) var. İhracatımızda büyük bir artışı olacağını söyleyebiliriz. Maslahatlıyız seviyesinde olan diplomatik ilişkilerin kısa sürede büyükçilik seviyesine沧masıyla yeni bir dönem başlayacaktır." Denizer, özellikle turizm sektörüne yönelik beklenenlerinin çok yüksek olduğunu kaydetti.

DOĞRUDAN YATIRIMDA CAZİP

Misir, ihracatın yanı sıra Türk iş insanların doğrudan yatırım yaptığı bir pazar olarak da öne çıkmıyor. Ülkede Türklerin doğrudan yatırımlarının tutarı 2 milyar dolar civarında. Ülkedeki yatırımcılardan biri olan Yegim Grubu şirketlerinden Jade, ülkenin en büyük hazır giyim ihracatçısı konumundunda ve 8 bin kişiye iş imkanı sağlıyor. Şirketin CEO'su Selim Şankaya, "Uzun zamandır beklediğimiz göründüydü" diyecek Başkan Erdoğan ve Sisi'nin bir araya gelmesinin kendileri için büyük önem taşıdığını söyledi. Şankaya, "Yatırımcı olarak zor günlerden geçtiğim ama şimdi yedi bir dönemde başladı" diye konuştu.

SABAH İN İHRACAT SEFERBERLİĞİ ZİRVESİ NDE BİLİŞİM SEKTÖRÜ MASAYA

YATIRIMLAR

SABAH Tarih: 18.11.2022
GÜNLÜK Sayfa: 1
GAZETE Tiraj: 179341
ULUSAL StxCm: 89,8



2/2

Bilişim ihracatı masaya yatırılıyor

TURKUVAZ Medya Grubu'nun yazılı basındaki amiral gemisi SABAH Gazetesi'nin Anadolu'da başlattığı Türkiye İhracat Seferberliği Zirvesi İstanbul'da hizmet ihracatıyla devam ediyor. Ticaret Bakanı Mehmet Muş'un katılımıyla bugün Turkuvaz Medya Merkezi'nde gerçekleştirilecek "Hizmet İhracatı: Bilişim Sektorü Zirvesi"nde bugüne kadar verilen teşvikler ile öntümüzdeki döneme ilişkin hedefler masaya yatırılacak. Sabah ve Daily Sabah Reklam Genel Müdürü ve Yazılı Medya İcra Kurulu Üyesi Ceyda Uzman'ın açılış konuşmasıyla başlayacak zirvede, Ticaret Bakanı Mehmet Muş, Sabah Gazetesi Ekonomi Müdürü Dilek Güngör ve Sabah Gazetesi Ankara Temsilcisi Okan Müderrisoğlu'nun sorularını yanıtlayacak.

İKİ PANEL DÜZENLENECEK

"Türkiye'nin Hizmet İhracatı Vizyonu, Fırsatlar ve Yeni Teşvikler" konulu ilk panele; Ticaret Bakan Yardımcısı Volkan Ağar, DEİK Başkanı Nail Olpak, Eximbank CEO'su Ali

Güney, İGE A.Ş. Genel Müdürü Kasım Akdeniz, HİB Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Bolat katılacak ve panelin moderatörüğünü Dilek Güngör gerçekleştirecek. Sabah Gazetesi Ankara Temsilcisi Okan Müderrisoğlu'nun yönelik Zirve'nin ikinci paneli "Yarının İhracatı Bilişim Hizmetleri: Kamu ve Özel Sektor Perspektifinden Başarı Hikâyeleri ve Atılacak Adımlar" başlığında olacak. Panel, HİB Yazılım ve Bilişim Hizmetleri Komitesi Başkanı İlhan Bağören, T.C. Ticaret Bakanlığı Uluslararası Hizmet Ticareti Genel Müdür Yardımcısı Çıgdem Şamiloglu Erkoç, TOGED Başkanı Ali Erkin, INSIDER Başkan Yardımcısı Kerem Bozokluoğlu ve Hittit Bilgisayar CEO Kurucusu Ortağı Nur Gökman'ın katılımıyla yapılacak.

Mehmet Muş

TÜRKİYE İHRACAT SEFERBERLİĞİ
HİZMET İHRACATI ZİRVESİ



BİLİŞİM İHRACATI MASAYA YATIRILIYOR

SABAH AVRUPA

Tarih: 18.11.2022

GÜNLÜK

Sayfa: 4

GAZETE EK

Tiraj: 254420

YURTDISI

StxCm: 65,93



1/1

Bilişim ihracatı masaya yatırılıyor

TURKUVAZ Medya Grubu'nun yazılı basındaki amiral gemisi SABAH Gazetesi'nin Anadolu'da bağıllığı Türkiye İhracat Seferberliği Zirvesi İstanbul'da hizmet ihracatıyla devam ediyor. Ticaret Bakanı Mehmet Muş'un katılımıyla bugün Turkuvaz Medya Merkezi'nde gerçekleştirilecek "Hizmet İhracatı: Bilişim Sektörü Zirvesi"nde bugüne kadar verilen teşvikler ile önumüzdeki döneme ilişkin hedefler masaya yatırılacak. Sabah ve Daily Sabah Reklam Genel Müdürü ve Yazılı Medya İcra Kurulu Üyesi Ceyda Uzman'ın açılış konuşmasıyla başlayacak zirvede, Ticaret Bakanı Mehmet Muş, Sabah Gazetesi Ekonomi Müdürü Dilek Gündör ve Sabah Gazetesi Ankara Temsilcisi Okan Müderrisoğlu'nun sorularını yanıtlayacak.

İKİ PANEL DÜZENLENECEK

"Türkiye'nin Hizmet İhracatı Vizyonu, Fırsatlar ve Yeni Teşvikler" konulu ilk panele; Ticaret Bakan Yardımcısı Volkan Ağar, DEİK Başkanı Nail Olpak, Eximbank CEO'su Ali

Güney, İGE A.Ş. Genel Müdürü Kasım Akdeniz, HIB Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Bolat katılacak ve panelin moderaörüğünü Dilek Gündör gerçekleştirecek. Sabah Gazetesi Ankara Temsilcisi Okan Müderrisoğlu'nun yönettiği Zirve'nin ikinci paneli "Yarının İhracatı Bilişim Hizmetleri: Kamu ve Özel Sektör Perspektifinden Başarı Hikâyeleri ve Atılacak Adımlar" başlığında olacak. Panel, HIB Yazılım ve Bilişim Hizmetleri Komitesi Başkanı İlhan Bağören, T.C. Ticaret Bakanlığı Uluslararası Hizmet Ticareti Genel Müdür Yardımcısı Çiğdem Şamiloglu Erkoç, TOGED Başkanı Ali Erkin, INSIDER Başkan Yardımcısı Kerem Bozokluoğlu ve Hıtit Bilgisayar CEO Kurucusu Ortağı Nur Gökman'ın katılımıyla yapılacak.

**TURKIYE
İHRACAT
SEFERBERLİĞİ**
HİZMET İHRACATI ZİRVESİ



TİCARETİN KALBİ İSTANBUL DA ATIYOR

SABAH EK
DÜZENSİZ
GAZETE EK
ULUSAL

Tarih: 02.11.2022
Sayfa: 1
Tiraj: 179341
StxCm: 441,48



2/2

TİCARİ DİPLOMASI ATAĞI

19'uncu kez kapılarını açan **MÜSİAD EXPO**, 124 ülkeden 100 binin üzerinde katılımcıyı ağırlayacak. B2B görüşmelerle iş bağlantılarının yapılacak fuarda, 5 milyar dolarlık iş bağlantısının gerçekleşmesi bekleniyor.

5 milyar dolarlık iş hacmi

DİYARBAKIR 19'uncu kez kapılarını açan **MÜSİAD EXPO**, 124 ülkeden 100 binin üzerinde katılımcıyı ağırlayacak. B2B görüşmelerle iş bağlantılarının yapılacak fuarda, 5 milyar dolarlık iş bağlantısının gerçekleşmesi bekleniyor.

GALAYEMEGİNE CUMHURBAŞKANI GELİYOR

Fuat Göz ve MÜSİAD Genel Sekreteri Recep Tayyip Erdoğan'ın katılımıyla 2-5 Kasım tarihlerinde 19'uncu kez kapılarını **TUYAP İstanbul Fuar ve Kongre Merkezi'nde** açacak olan fuara 124 ülkeden misyonci, yeticiler ve girişimci iş insanı geliyor. Fuar 100 binin üzerinde ziyaretçi bekleniyor. Küresel ve bölgesel ticarette yılın yerkesi **MÜSİAD EXPO 2022** de nüfuslu sınımları geçmeyecek. Türk iş insanları bir araya gelecek. Ticari diplomasisinin kalbi bu fuarda atacak. Fuar kapsamında 5 milyar dolarlık iş bağlantıları hedefleniyor.

FAUAR HER YIL BüYÜYOR

MÜSİAD EXPO 11'inci kez gerçekleştirilecek fuarın 2023'te 25 bin metrekarelik fuar alanına 124 ülkeden misyonci, yeticiler ve girişimci iş insanı gelmesi bekleniyor. Fuarın 100 binin üzerinde ziyaretçi bekleniyor. Küresel ve bölgesel ticarette yılın yerkesi **MÜSİAD EXPO 2022** de nüfuslu sınımları geçmeyecek. Türk iş insanları bir araya gelecek. Ticari diplomasisinin kalbi bu fuarda atacak. Fuar kapsamında 5 milyar dolarlık iş bağlantıları hedefleniyor.

25 BIN METREKARE

BAYRAKTAR TB2, MÜSİAD EXPO'DA ZİYARETİCİLERLE BULUŞACAK

24 farklı sektörden firmaların ürün ve hizmetlerini sergileyeceği **MÜSİAD EXPO**da millî havacılık şirketi Baykar, BAE SİHA ziyaretçilere buluşturacak. Birleşik Krallık Uçan Aracı ve İHA Teknoloji Hareketi kapsamında geliştirilen Türkiye'nin büyük proje de misafirlerin beğenisine sunulacak.

Türkiye ve bilgemin en kapsamlı karma fuarı olan **MÜSİAD EXPO** başlıyor. 2-5 Kasım tarihlerinde 19'uncu kez kapılarını **TUYAP İstanbul Fuar ve Kongre Merkezi'nde** açacak olan fuara 124 ülkeden misyonci, yeticiler ve girişimci iş insanı geliyor. Fuar 100 binin üzerinde ziyaretçi bekleniyor. Küresel ve bölgesel ticarette yılın yerkesi **MÜSİAD EXPO 2022** de nüfuslu sınımları geçmeyecek. Türk iş insanları bir araya gelecek. Ticari diplomasisinin kalbi bu fuarda atacak. Fuar kapsamında 5 milyar dolarlık iş bağlantıları hedefleniyor.

25 BIN METREKARE

MÜSİAD EXPO 11'inci kez gerçekleştirilecek fuarın 2023'te 25 bin metrekarelik fuar alanına 124 ülkeden misyonci, yeticiler ve girişimci iş insanı gelmesi bekleniyor. Fuarın 100 binin üzerinde ziyaretçi bekleniyor. Küresel ve bölgesel ticarette yılın yerkesi **MÜSİAD EXPO 2022** de nüfuslu sınımları geçmeyecek. Türk iş insanları bir araya gelecek. Ticari diplomasisinin kalbi bu fuarda atacak. Fuar kapsamında 5 milyar dolarlık iş bağlantıları hedefleniyor.



İŞ BİRLİĞİ ARTIRILACAK

Çin ve Türkiye ticaret hacmi 100 milyar \$'ı aşar

Çin Sanayici ve İşadamları Derneği Başkanı Zhou Yanquan “Önümüzdeki 5 yıl içinde Çin ile Türkiye arasındaki toplam ticaret hacmi rahatlıkla 100 milyar doları aşabilir. Buna inanmak için her türlü nedenimiz var” dedi. **Diş Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK)** Türkiye-Çin İş İnsanları Networking Etkinliği’nde konuşan Yanquan, Türkiye ve



Zhou Yanquan

Çin'in G20'nin iki yükselen pazar üretim merkezi olduğuna işaret etti. Yanquan “Çin ve Türkiye’deki girişimciler, bugün olduğu gibi daha fazla iş fırsatı alışverişesi ve ticaret politikası yürütmelidir” ifadelemini kullandı. **DEİK** Türkiye-Çin İş Konseyi Başkanı Korhan Kurdoğlu ise Çin'in kendilerine yeni iş yapış şekilleri edinme ve hızlı gelişmelere ayak uydurma konularında önemli kapılar açtığını dile getirdi. Kurdoğlu “Biz de iki ülke arasındaki ticaret potansiyelini daha ileriye taşımak adına var gücümüzle çalışıyoruz” diye konuştu. Çin Kobi Derneği (ÇINKOBİ) Başkanı Li Muzi de dernek üyelerinin her birinin, Türkiye'yi Çinli yatırımcılara tanıtma yükümlülüğünü üstlenen birer gönüllü ekonomik elçi olduğunu aktardı.

SUUDİ ARABİSTAN FIRSATI!

TÜRKİYE Tarih: 14.11.2022
GÜNLÜK Sayfa: 4
GAZETE Tiraj: 107179
ULUSAL StxCm: 50,95



1/1

TÜRK İHRACATÇISI MART 2023 TEKİ FUARI BEKLİYOR

Suudi Arabistan fırsatı!

■ Suudi Arabistan ile Türkiye arasında düzenen ilişkiler ticarete de yansımaya başladı. 19-21 Mart 2023 tarihleri arasında Riyad'da düzenlenecek olan Suudi Arabistan Türk İhraç Ürünleri Fuarı'na yoğun bir katılım bekleniyor. İstanbul Maden ve Metaller İhracatçı Birlikleri (IMMIB) Koordinatör Başkanı Adnan Aslan, fuarın, 2019'da 3 milyar dolara kadar çıkan ancak kısıtlamalar sonrası 2021'de 185 milyon dolara kadar gerileyen Türkiye ihracatı için çok önemli olduğuna dikkat çekti. 100'den fazla Türk firmasının katılacağı fuara 10 binin üzerinde ziyaretçinin bekendiğini ve fuarın Türk firmaları için büyük bir fırsat oluşturacağını kaydeden Aslan "Türk ürünlerinin Suudi



Adnan Aslan

Arabistan'daki algısı çok kuvvetli. İhracatçı firmalarımızı bu önemli fırsatından yararlanmaya ve Suudi Arabistan pazarında tekrar yer bulmaya çağrıyoruz" dedi. Ülke ile iyi ilişkiler, hazırlık ayında bu ülkeden gelen ticaret heyetiyle hızlandı. Ülkeyi enerji, inşaat, ticaret alanında ilgili iş dünyası da heyete eşlik etmiş. DEİK Başkanı Nail Olpak, görüşmelerden

sonra yaptığı açıklamada ülke ile 2023'de 10 milyar dolarlık ticaret hacmi beklediğini dile getirmiştir. Türkiye'nin ihracatı, yılın ilk 10 ayında ihracatı 600 milyon dolara yükseldi.

Öte yandan Riyad Uluslararası Kongre ve Sergi Merkezinde gerçekleştirilecek fuar, demir ve çelik, elektrik ve elektronik, kimyevi maddeler ve mamulleri, otomotiv yan sanayi, mücevherat, yat sanayi, makine, gıda, tekstil ve hazır giyim, mobilya, halıcılık, yapı malzemeleri, doğal taş, savunma sanayi, hava ve kara taşıtları, radar ve görüntüleme sistemleri ile yüksek teknolojili sektörler başta olmak üzere tüm sektörlerde faaliyet gösteren firmaların katılımlına açık olacak.

TÜRKİYE Tarih: 12.11.2022
GÜNLÜK Sayfa: 1
GAZETE Tiraj: 107179
ULUSAL StxCm: 212,64



2/2

ULUSLARARASI ÖĞRENCİLER TÜRKİYE'DE UCUZ EĞİTİME AKIN EDİYOR **ÖĞRENCİ SAYISI ARTIYOR GELEN PARA ARTMIYOR**

✓ YÖK önce bu hafta içinde istişare, ay sonunda ise yapacağı kurultay ile yabancı öğrencide hedeflenen rakamların gerçekleşmesi için ilgili isimleri dinleyecek. Çözüm arayacak.

Uluslararası öğrenci sayısının 2030 yılına kadar dünya genelinde 10 milyonu bulacağı öngörmektedir. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan önceki gün "300 bine yakın olan payıman 2030'da 1 milyona çıkaracağız" çıkışını bulunmaktadır. Sağan öncesi 155 bin olan uluslararası öğrenci sayıının bu dönemde 300 bine yaklaşması durumunda, hedeflenen rakamlara ulaşmak ve dünodaya 200 milyar dolardan pastadan pay almak için Türkiye de tıpkı bir seferberlik var. Eğitimizdeki bilgilere göre Yükseköğretim Kurumu (YÖK) bu konuda ilgili başkanlıklarla çalışma yürütüyor. Olağanüstü hafta bu konuda bir istişare toplantı gerçekleştireceğini söylemiş ve bu toplantıda ise bir çıkış yaparak öğrenciye öncüldü. YÖK'in davetlisi olarak çağıştırmalarına katılanlar arasında birisi de Altımbaş Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Çağrı Erhan.. Altımbaş Üniversitesi 11.500 öğrencisinden hemen hemen yarısı uluslararası öğrencilerden oluşuyor. Bu süreç yakından bilen ve gelişmeleri takip eden Prof. Dr. Çağrı Erhan'ın, hedeflerin gerçekleşmesi için yapılması gerekenleri ve detayları dinledik. İste Çağrı Erhan'ın sorularımıza verdiği cevaplar:

KOORDİNASYON GEREKLİ

Üniversitelerimizin kalitesi sadece yaban coğrafyasında değil bütün dünyada mahrum. Binalar ülkemizi casibe merkezi hâline getiriyor. Uluslararası eğitim harketliğinden daha fazla pay almanın yolu paydaşlar arasında koordinasyondan geçiyor. YÖK, MEB, Dışişleri, İçişleri, THY, Tıcalet Bakanlığı, Göç idaresi gibi... Örneğin Afrika'dan bir öğrenci okumak için ülkemize gelmek istiyor. Gerekli belgeleri üniversitede gönderiyor. Ardından akseptans (gerekli olan kabul belgesi) alıyor. Bu öğrenci, öğrenci vizesi alamassa Türkiye'ye gelemez, yerleşim misaadesi alamazsa Türkiye'de kalamaz. Dolayısıyla binalar çok işi organize edilmeli.

Biz diyoruz ki 4 yıl misafir öğrenci ömür boyu dostduk. Bütün devamı için

✓ "Fiyatlarımız ABD, İngiltere'ye göre son derece düşük. Devlet üniversitelerimizde tıp eğitimi 3 bin dolar, vakıflarda ise 20 bin dolar. Acilen bütün fakültelere 'taban fiyat' gelmeli"



irtibat şart. Bu kadar farklı devlet kurumunu ve özel sektörü ilgilediğim bir hukumîa başşurun yolu belli. Gerçek yönetimdeki sürdürülmesi hedef gelir ama istenilen verti tam alamsız. Acilen 'Uluslararası Öğrenci Ajansı' adıyla bu işten sorunlu bir üst kurum oluşturulmalıdır. Diğer paydaşların temsilci olsalı ama tek yetkilisi burası olmalı. 'Öğrenciye akseptans nasıl verilecek, akentele akreditasyonu kendine alacak, denetimleri kim yapacak' sorularını koordine etmel. Binalar yapılımza ise farklı paydaşlara otak bir noktada uymaya bulmasın vaat altı.

EN BÜYÜK AVANTAJ THY

Dünyada 193 ülke var, ülkemize gelen 170 ülkeden öğrenci var. Farklı coğrafyalardan da öğrenciler gelmeye başladı. Eğitim Ekonomisi **g konseyim** farklı ülkelere formulara katılmalar olumlu yansır. Önemli olan belli bir grubu buraya

getirmek. Onlar kaliteyi gördükten sonra başkaları da gelir. Ülkemizde en büyük avantaj THY.. Dünyanın her yerine direkt ulaşılabiliyor.

FIYATLARIMIZ ÇOK DÜŞÜK

Gelen öğrenciler için uyguladığımız fiyatlar ABD, İngiltere üniversitelerine göre kıyaslanmadında son derece düşük. En çok uluslararası öğrencisi olan ilk 10 ülkeden biriyiz. Maalesef bu ekonomiden kendi adı öğrenci sayısı kadar pay alamıyor.

Dünyada yaklaşık 150-200 milyar dolardır bir piyasada bahsediyoruz. Türkiye ekonomisine katkı ise 1-1,5 milyar civarında.. Ünlük bu rakama yeme, içme, seyahat tamamı dahil. Niye mi böyle?

Ülkemizde 300 bine yakın uluslararası öğrenci var ama Türkiye'de vakıf ile devlet üniversiteleri arasında öğrenci ücretlerinde şurum var. Vakıf üniversitelerinde tıp fakültesi ücretleri 20 bin dolar ileen, devlet üniversitelerimizde bu rakam 3-5 bin dolar. Üstelik bunlar devletin en iyi tıp fakülteri. Bu tablo vakıflar aleyhine bir rekabet oluştururken, ülke ekonomisine de negatif bir etki getiriyor. Bunun çözümü 'taban fiyat' uygulamasıdır. Eğitim kalitemiz ortada, diplomasalarımızın her yerde tanındığını biliyoruz. Bir üst oturiber 'Tıp, Mühendislik... eğitimleri bundan aşağı olamaz' demeli. Bunu yapmadığımız sürece kaç öğrenci gelirse gelsin malesef pastadan alacağımız pay hep aşağıda kalır.



Eğitim kalitemiz ortada, diplomasalarımızın her yerde tanındığını biliyoruz. Bir üst oturites 'Tıp, Mühendislik... eğitimleri bundan aşağı olamaz' demeli.

Prof. Dr. Çağrı Erhan

TÜRKİYE Tarih: 14.11.2022
GÜNLÜK Sayfa: 5
GAZETE Tiraj: 107179
ULUSAL StxCm: 141,59



ETKİSİ 1-2 AYDA KAYBOLUYOR

Yüksek kur ihracatçı için avantaj değil

Hamide Hangül İSTANBUL

Türkiye'nin önemli sanayicilerinden Rona Yircalı, kur yükselişinin ihracata, ham madde fiyatlarından dolayı negatif tesis ettiğini söyledi. Türk sanayicisini, geçmiş yıllarda [Dünya Ekonomik İngiltere Kursu](#), Türk Sanayicileri ve İş Adamları Derneği (TÜSİAD) Yüksek İstikrare Kurulumun yanı sıra, uluslararası alanda da başarıyla temsil eden Rona Yircalı ile Rusya-Ukrayna savaşı, dünyadaki yüksek enflasyon ve Covid-19'un ekonomilere etkisini konuştuk. Uluslararası İşbirliği Platformu (UI) Onur Kurulu Başkanı olan Rona Yircalı, koronavirüsün tüm dünyada bireylerin hayatını etkilediğini ve ekonominin bilinen şartların dışına çıkmaya başladığını söyledi. Bugün ekonomik göstergelerin, Avrupa başta olmak üzere Çin'de de yavaşlamaya işaret ettiğini dile getiren Yircalı, Covid-19 ve Rusya-Ukrayna savaşının üst üste gelmesinin bu durumda etkili olduğunu ifade etti.

AVRUPA'DA ENERJİ KRİZİ SÜRER

Türkiye'nin en büyük ihracat pazarı Avrupa'daki enerji krizine işaret eden Yircalı, sözlerini şöyle sürdürdü: Beklenmedik bir enerji krizi görüldü. Enerji krizinin Avrupa'da önemli olacağını düşünüyorum. Önümüzdeki yaz Avrupa için daha bir zor olduğunu görüyoruz. Bu harbin (Rusya-Ukrayna savaşı) kısa zamanda bitmeyeceğini, tesirlerinin devam edeceğini düşünüldüğü için kısa vadede, Avrupa'nın ekonomik krizinin, enerjiden başlayarak devam edeceği anlaşıyor. Tabiatıyla ABD ve Rusya'nın ekonomisini de etkiliyor" diye konuştu.



Rona Yircalı

Bu ülkelerin önemli pazarlar olduğunu, Türkiye'nin Avrupa'ya ihracatın ise yaklaşık yüzde 60 seviyesinde bulunduğuuna işaret ettiğini söyledi. Bununla birlikte, bunun güzel bir gelişme olduğunu, ancak işveren taraf da bulunduğuna işaret eden Yircalı: "Asgari ücret yükseldiği zaman daha müttevazi az kişi çalışan işletme ve ticaret hanelerini bunu karşılamakta zorluk

UİP Onur Kurulu Başkanı Rona Yircalı, kur yükselişinin ihracatçıya uzun vadede olumu yansımadığını, ham madde fiyatlarının kendisini gösterdiğine işaret ederek "Kurdaki yükselmeler negatif tesis ediyor. Ham madde öyle yakalıyor ki arkadan... O kur avantajları 1-2 ayda kaybolur" değerlendirmesinde bulundu.



edene Yircalı, tekstil başta olmak üzere, makine ve gida gibi bazı siparişlerde de etkilerinin görülmeye başladığını ifade etti. Bu durumun ihracatçıya finansman zorluğu da getirdiğini işaret eden Yircalı, faizler düşüş gösterse de finansmana erişimin zorlaştığını kaydetti. Kamu tarafından çeşitli tedbirlerin alıldığı dikkati çeken Yircalı, faizi ise 1,5 puana düşükle, tek haneye inme beklenisi olduğundan söz etti. Asgari ücret konusuna değinen Yircalı, sene başında iyi bir asgari ücret zammı yapıldığını, kendi işletmelerinde de ücretlerde yüzde 80 zam yaptıklarını, temmuz ayında da ek artış gittiklerini söyledi. Sene başında da artış beklediğini, bunun güzel bir gelişme olduğunu, ancak işveren taraf da bulunduğuna işaret eden Yircalı: "Asgari ücret yükseldiği zaman daha müttevazi az kişi çalışan işletme ve ticaret hanelerini bunu karşılamakta zorluk olabileceğini, istihdama da ters etki edebileceğini düşünüyorum. Asgari ücreti yükseltiğiniz zaman, diğer ücretleri de yükseltmek zorundasınız. Bunu 1.500-2.000 kişilik işletmeler karşılayabilir mi?" dedi. Yircalı, hem fiyat artışı, hem ücretler konusunda önemli bir sıkışık olduğunu kaydetti. Kur yükselişinin ihracata etkisine değin Rona Yircalı, birçok sektörde ihracatın ithalata dayalı olduğunu işaret ederek, sözlerini şöyle sürdürdü: "Kurdaki yükselmeler negatif tesis ediyor. Biz de ihracatçıyız. Bu kur yükselmesinde 1-2 ay sonra ham madde ithalatı öyle hemen yakalıyor ki arkadan... Dolayısıyla kur yükselmesinin ihracatçıya uzun vadede faydası yoktur, 1-2 ayda o avantajlar kaybolur. Çin başta olmak üzere enerjiden dolayı ham madde fiyatlarında önemli yükselmeler var. Bari ihracatçalar ise döviz kurumunun, enflasyon oranında artması gerektiğini savunmuştu.

TÜRKİYE İLE HAREKET ETMEK İSTİYORUZ

YENİ AKİT
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 27.11.2022
Sayfa: 9
Tiraj: 54996
StxCm: 41,45



1/1

PAKİSTAN BAŞBAKANI ŞERİF:



Türkiye ile hareket etmek istiyoruz

Pakistan Başbakanı Şahbaz Şerif, "Türkiye ile hareket etmek istiyoruz ve böylelikle ticari ilişkilerimizin de artarak gelişeceğini düşünüyorum" dedi.

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK), Türkiye-Pakistan İş Konseyi Toplantısı; Şerif, Ticaret Bakanı Mehmet Muş, Pakistan Ticaret Bakanı Syed Naveed Qamar, Ticaret Bakan Yardımcısı Mustafa Tuzcu, DEİK Başkanı Nail Olpak, DEİK/Türkiye-Pakistan İş Konseyi Başkanı Ahmet Cengiz Özdemir, Pakistan-Türkiye İş Konseyi Başkanı Amjad Rafi ve iki ülke iş insanlarının katılımlarıyla İstanbul'da gerçekleştirildi. Şahbaz Şerif'in Türkiye ziyareti kapsamında düzenlenen toplantıda, inşaat, altyapı, bankacılık, gümrük ve enerji sektörlerinde iş birliği fırsatları ele alındı. Burada konuşan Şerif, şunları dile getirdi: "Bağlarımızı güçlendirmek, ticareti, yatırımları ve savunma yatırımlarını geliştirmek için Sayın Cumhurbaşkanı ile görüştük. MİLGEYM projesi kapsamında dün 3'üncü korveti denize indirdik. Ticari ilişkilerimizin artması ve savunma sanayi üretiminde ortaklığımızın biraz daha güçlenmesine vesile oldu. İki ülke arasındaki ticaret hacmine dostluğumuz ve kardeşliğimiz yansımıyor. Türkiye ile hareket etmek istiyoruz ve böylelikle ticari ilişkilerimizin de artarak gelişeceğini düşünüyorum. Yenilenebilir enerji konusunda kararlı adımlar attık. 1,5 milyar dolar olan ticaret hacminin, önümüzdeki 3 yılda 5 milyar dolara çıkması için bir anlaşma imzaladık." Bakan Muş da, "Yenilenebilir enerji alanında büyük iş fırsatları bulunuyor. İki ülkenin ticari ilişkilerinin derinleştirilmesine dair her türlü iş birliğine açıgız" dedi.

TÜRKİYE İLE SLOVENYA ARASINDA TİCARET KÖPRÜSÜ KURUYORUZ

YENİ ŞAFAK EK1

Tarih: 02.11.2022

DÜZENSİZ

Sayfa: 62

GAZETE EK

Tiraj: 75528

ULUSAL

StxCm: 188,8



1/1

Türkiye ile Slovenya arasında ticaret köprüsü kuruyoruz

DEİK Türkiye-Slovenya İş Konseyi Başkanı ve EFSI Tekstil Yönetim Kurulu Başkanı Fatih Canpolat, "DEİK Türkiye-Slovenya İş Konseyi olarak Türkiye'nin Avrupa Birliği ülkeleri ile ticari faaliyetlerine aktif katkıda bulunmaya devam ediyoruz. Ticari diploması misyonuyla Türkiye'nin ihracatına katkı sağlamayı sürdürüyoruz" dedi.

Avrupa'nın kuzeyinde eski bir Yugoslavya ülkesi olan Slovenya yatırım yapmak isteyenlerden insanları ticari teşvillerden alıp kada her alanda bir çok fırsatlar sunuyor. Slovenya, sahilci otomotiv, yapı malzemelerinden eğitime kadar pek çok sektörde de dünsürmeliğini cezbediyor. DEİK Türkiye-Slovenya İş Konseyi Başkanı ve EFSI Tekstil Yönetim Kurulu Başkanı Fatih Canpolat, aynı zamanda MÜSİAD Yönetim Kurulu Üyeliği ve Tekstil Komitesi Başkanlığını görevlendirdi. Fatih Canpolat, Türkiye ile Slovenya arasındaki ticaret hacmini, Slovenya'da iş dünyası için sunulan fırsatları, iş dünyası EFSI Casual markasıyla elde ettiğini başarılarının sermine, gerçekteştirdiği hizmetleri ve hedeflerini anlattı.



Türkiye ile Slovenya arasındaki ticaret hacminin ulaklılığı bıyıktağı anlatır musunuz? Bu ülke arasındaki ticaret hangi sektörlerde yoğunlaşır?

Slovenya, Avrupa ekonomileri arasında ilk sıralarda olmuşa da, bölge ve birlik için çok avantajlı bir kapı ve lojistik durak hükümetinde. İş insanlarının Avrupa ile yeni kuracakları ilişkilerini bu ülke üzerinden kurarak bölgenin diğer ülkeleri ile de daha hızlı ve verimli bir ticaretin olacağını kanaatindeydim. Slovenya Avrupa'nın kuzeyinde çok kalabalık olmasına rağmen şartların çok olduğu eski bir Yugoslavya ülkesi.

Ticari teşvillerden alıp kada her alanda iş fırsatları ve yatırımlar değerlendirilebileceğiniz fırsatlar sunuyor. Slovenya, Türk iş insanları için bir fırsatı ilkesi.

SLOVENYA'DA ULASIM SEKTÖRÜ DURUMDA

Slovenya'da hangi sektörlerin plana çıktıktan sonra Türk iş dünyası için ne gibi fırsatlar mevcut?

Slovenya'da İlaç sanayii, altyapı, elektrik elektronik, mühendis enerji, tekstil ve teknoloji sektörleri öne çıkmaktadır. Bunlar arasında Slovenya'nın lojistik ağ bağlantısı noktasında olması sebebiyle, önde gelen ulaşım sektörü de gelişmiş durumda. Slovenya'nın coğrafi konumunu hem Türk yatırımcılar için avantaj sağlıyor, hem de iki ülke arasındaki ilişkilerde uluslararası ve ihracatı olumsuz bir şekilde etkiliyor. Slovenya ile Türkiye ilişkileri gayet olumlu, iki tarafın da çıkarına olan adamların atıldığı bir düzlemede iteriliyor.

Bu noktada Slovenya halkının Türkiye'ye ve Türklerde olan positif tutumu da iki ülke ilişkilerine gözle görülür bir şekilde etki ediyor. Bütün yarında iki ülkenin ekonomik ve ticari potansiyellerinin birbirine yakınık göstermesi, Türkiye ve Slovenya'nın ortak bir payda buluşturabilmesini sağlıyor. Bu ülke arasındaki iş ilişkilerin daha da artacağına düşündürüyorum.

TÜRKİYE, URETİCİ OLARAK DAHA AKTİF ROL OYNUYOR

Türkiye-Slovenya ilişkilerinin ulaklığını bıyıktağı anlatır

İBBİMİZ

Slovenya, 2019 yılında Türkiye'ye yüzde 1 oranında ihracat yaptı, bu da karşılık Türkiye'den karşılıkla ithalat oran yüzde 15'i bulmuş durumda. Bu durum da, Türkiye ile Slovenya arasındaki ticaret hacminde üretici olarak Türkiye'nin daha aktif rol oynadığını gösteriyor.

YOLUMUZA KARARLILIKLA DEVAM EDECEĞİZ

Çalışmalarımızdan bahseder misiniz?

Ölkemiz, bölgemizdeki ilişkileri durdurma ve geopolitik konumunu ile tüm dünyada ticari planlamalar içerisinde yer almaya devam ediyor. Çevre ülkelerdeki iç karışıklıkların yaşattığı sorunların aksine son 20 yıldır yakalanan ilişkileri yapa, yabancı ülkelerin de dikkatini çekiyor. Devletimizin her alanda yaptığı yenilikler ve yatırımlar da, ülkemizin bir dünya ülkesi olması yolunda iş dünyasının önünü açıyor. Bizler DEİK çatısı altında Türkiye-Slovenya İş Konseyi olarak katıldığımız tüm programlarda, ülkemizin Avrupa Birliği ülkeleri ile ticari faaliyetlerine aktif katkıda bulunmaya devam ediyoruz.

Ticari diploması anlayışı ile çıktığımız bu yolda ilke ihracatımızı katkı sunarak, katma değeri yüksek ve nitelikli ürünlerimizin ticaretini yapmaya gayret ediyoruz. Ürünlere hizmet alanında Türk iş dünyası, son teknoloji altyapısı ve uzman ekibleri ile dünyadan her noktasında çalışabilecek yapı ve esneklik kabiliyetine sahip olduğunu birçok projede kanıtladı. Cumhurbaşkanlığımızı çizdiği ülke vizyonumuzu birlikte, yolumuzu kararlılıkla devam edeceğiz.



MARKA BİLİNLİĞİMİZİ VE SUBE SAYIMIZI ARTIRIYORUZ

EFSI Casual markasının üretimi ve ihracatı hakkında bilgi verebilir misiniz?

Efsi olarak, 2 bin 500 metrekarelik üretim sahahız ve 200 metrekarelik mağazamızda uygun, müptemeli tencih ve ihtiyacımızı bellileyen anlayışla sektörümüzde marka bilinirliğimizi ve pube

sayımızı, yurt içinde ve yurtdışında eş zamanlı olarak ve tarihi destekleyen şekilde aramak, gerçekleştirdiğimiz tüm projelerimiz temelinde yer alıyor. Firmamız, 7'yi içinde Suudi Arabistan, İrak, Fas, Tunus, Cezayir, Liban, Ordos, Kuveyt, Rusya, Kırgızistan, Azerbaycan, Slovenya gibi birçok ülkeye ihracat gerçekleştirdi.

