MUSTAFA KARTOĞLU

AKŞAM
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 05.12.2024
Sayfa: 13
Tiraj: 98985
StxCm: 160,01



Anahtar: Kendin için istediğini komşu için de istemek



Hafta başında, Yunanistan'ın başkenti Atina'da, Türkiye Cumhuriyeti İletişim Başkanlığı'nın himayesinde, Türkiye Araştırma Vakfı (TAV) ve Yunanistan Amerikan Koleji Küresel İlişkiler Enstitüsü (IGA) işbirliğiyle "***Yunan-Türk Medya Akademi Forumu***" düzenlendi.

Türkiye ve Yunanistan'ın bir süredir ***'ikili ilişkilerde pozitif gündem'*** politikasının yansımalarından biri bu.

★★★

Geçen yıl bu buluşmayı Yunan meslektaşlarımızla yapmıştık.

Öğrenilmiş kaygılar, tereddütler ve alışılmış politikaların kolaylığından kurtulmak zor olsa da karşılıklı bu adımların önemi tartışılmaz.

★★★

Forum, kültür ve spor başlıklarında iki oturum olarak yapıldı.

Kültür forumunda iki ülkenin de derdi olan ***'tarihi eserlerin çalınması'*** öne çıktı.

Foruma ev sahipliği yapan görkemli Akropolis'e yakışan Akropolis Müzesi atmosferi de, konuşulanlara odaklanmayı kolaylaştırdı.

★★★

İlk sözü Kültür Turizm Bakanlığı Kaçakçılıkla Mücadele Daire Başkanı **Zeynep Boz** aldı. Boz, son yıllarda Türkiye'den çalınan kültür varlıklarının geri alınmasına dair AKŞAM'da da sıkça okuduğunuz haberlerin arkasındaki ekibin liderliğini yapıyor.

2007'den bu yana akademik ve bürokratik kariyerini bu alanda yapmış en güçlü uzmanlardan.

Aldığım notlarda, Türkiye ve diğer birçok ülkede tarihi eserlerin iadesinde yaşanan iki önemli sorundan söz etti Boz.

1- ***'İzinle verildi, satıldı'*** gibi hukuki gerekçelere dayandırma çabası.

2- Eserlerin bulunduğu ülkeden çıkışı yasadışı olsa da, getirildiği ülkeye girişinin ***'yasal'*** sayılması.

Boz, bu eserlerin çoğunun ***'yasadışı'*** olarak ülke dışına çıkarıldığını hatırlattı.

Sonra da ***'velev ki izinle çıkarılmış ya da satılmış'*** olsun, ***'tarihi eserlerin yapıldıkları yerde anlamlı olduklarını"*** belirterek, konunun hukuk değil ***'etik'*** konusu olduğunu vurguladı.

Kilidi açacak ***'anahtar'*** nokta burasıydı.

★★★

Başkan Boz, bu aşamada Yunanistan'a da bir ***'pas'*** attı.

Birçok eserin de ***'izinle çıkarıldığı'*** iddiasının yanlış veya tartışmalı olduğunu da vurgularken, Yunanistan'ın yıllardır İngiltere'den geri istediği Atina Akropolü'nden çalınan heykel, kabartma ve diğer eserleri işaret etti.

Parthenon Mermerleri ya da ***'hırsızının'*** adıyla Elgin Mermerleri olarak bilinen bu eserler, 1801-12 yılları arasında İngiltere'nin Osmanlı Elçisi ***'Elgin Lordu'*** **Thomas Bruce** tarafından Londra'ya götürülmüş, halen Londra'daki British Museum'da sergileniyor.

İngiltere, eserlerin Osmanlı tarafından ***'bağışlandığı'***na dair bir ***'ferman'***a atıfta bulunarak, iade etmiyor.

Boz, iddia edilen fermanın sadece bir ***'atıfta'*** yer aldığını, ancak Türkiye'deki arşivlerde böyle bir ferman bulunamadığını ***'altını çizerek'*** vurguladı.

★★★

İkinci konuşmacı Akropolis Müzesi Müdürü Prof. **Nikos Stampolidis,** Boz'un bu sözlerini heyecanla dinledi ve ***"Başbakanımız Miçotakis şu anda Londra'da ve bu konuyu yine İngiltere Başbakanı'na iletecek; en önemli kozu da sizin bu açıklamanız olacak"*** dedi.

Stampolidis, kaçırılmış eserlerle ilgili ***'vücuttan koparılmış parçalar'*** benzetmesini yaparken, bulundukları yerde birleşik olarak anlam kazandıklarını vurguladı.

★★★

Bunları dinlerken, aklıma Yunanistan'daki Osmanlı eserlerinin durumu geldi.

Forumun bir diğer konuşmacısı Doç. **Neval Konuk**'un da bu konunun uzmanı olması şahane bir sürpriz oldu bana.

Doç. Konuk, halen Marmara Üniversitesi Mimarlık Tarihi öğretim üyesi.

Biyografisine göre, Balkanlar'da Osmanlı Mimarisi ile ilgili 12 kitabı ve 50'nin üzerinde uluslararası makalesi var. Dışişleri Bakanlığı adına Yunanistan'daki Osmanlı Mimari Eserlerinin Envanterini Tespit Projesi'ni 2006'dan bu yana tek başına yürütüyor.

Hükümet konakları, askeri binalar, okullar, camiler, saat kuleleri, kütüphaneler, medreseler, evler, bahçeler ve diğer mimari eserlerle birlikte, yer isimleri gibi diğer kültürel öğeler üzerinde çalışıyor.

Bunlardan yüzlercesi var halen Yunanistan'da.

Ve çoğu ya harap ya da amacı dışında kullanılmakta.

Ayakta kalanlardan az bir kısmı ise halen kamu binası veya okul olarak kullanılıyor.

★★★

Doç. Konuk, bu eserlerin ***'içler acısı'*** tablosuna -muhtemelen ***'pozitif gündem'***in hatırına-işaret etmekle yetindi.

Ama o işaretin ***'okunduğunu'***, iki yanındaki Yunan konuşmacıların yüzündeki tedirgin bekleyişten gözlemlediğimi söylemeliyim.

Konuk'un sözlerinin bağlandığı yer şuydu:

Yunanistan'daki Osmanlı eserlerinin her biri bir dönemin ve/veya bir mimari yaklaşımın ***'simgesi'*** niteliğinde yapılar.

Bu eserler sadece ihmal edilmiyor, aynı zamanda mimari ve tarihi kimliklerinin de ***'Osmanlı parçası'*** eksik bırakılmış…

Doç. Konuk, bu eserlerin güncel kitabeleri ve envanter bilgilerinde, yapılışları, mimari özellikleri, kullanım amacı ve kullanıcılarına ilişkin Osmanlı dönemi bilgilerinin de eklenmesi gerektiğini vurguladı.

★★★

Bu aşamada gözüm, Yunanistan'dan kaçırılmış eserlere ***'vücuttan koparılmış parçalar'*** benzetmesi yapan Prof. Stampolidis'e kaydı.

Osmanlı eserlerinin ***'kimliklerinin yarısı'*** da kopuktu ve ***'kaynağından'*** geri verilmek isteniyordu.

Bir tepki fark edemedim.

Ama sanırım, bilinçli bir ***'tepkisizlik'***ti bu, ***'benzerliği kabul etmeme'*** adına.

Zeynep Boz'un işaret ettiği ***'püf noktası'*** daha bir anlam kazandı.

Tarihi eserlerin fiziksel, mekânsal ve ***'kimlik'*** bütünlüğünü korumak bir ***'etik'*** konusudur.

★★★

İkinci oturum ***'spor'*** başlığı altında yapıldı.

Konuklar iki ülkede de ***'sportif trafik'*** yürütmüş isimlerdi.

Türk Milli Takımı'nın ve Türkiye'nin tartışmasız en başarılı basketbol hocası; Yunan Panathinaikos takımını Avrupa şampiyonu yapan **Ergin Ataman**…

Trabzonspor ve Alanyaspor'un eski oyuncusu Yunanistan Milli Takım kaptanı **Anatasios Bakasetas**…

Türk-Yunan İş Konseyi Başkanı ve eski Galatasaray Başkanı **Adnan Polat**…

Panathinaikos Futbol Kulübü Sportif Direktörü **Georgios Tzavellas**…

★★★

Ataman, Yunanistan'a geldiği ilk günden itibaren gördüğü sevgiyi, Panathinaikos'un THY Avrupa Ligi şampiyonluğunun ardından Başbakan Miçotakis'in kendisini aramasını ve bu şampiyonluğu ***"bir Türk hocanın, iki ülke halkları arasındaki yakınlaşmaya katkısı"*** olarak teşekkürle karşılamasını anlattı.

Bakasetas da, ***"nasıl karşılanacağım"*** kaygısıyla gittiği Türkiye'den nasıl güzel anılarla döndüğünü anlattı.

Adnan Polat ise deneyimlerinin kendisine ***"Türk ve Yunan halklarının özünde birbirleriyle herhangi bir sorunu olmadığını"*** gösterdiğini belirterek, ***"Bu iki milletin beraber hareket ederek bu coğrafyayı çok iyi koruması lazım"*** dedi.

Tzavellas'ın çağrısı da halklara yönelikti, ***"Türkiye'yi daha sık ziyaret edin. Çok büyük sevgi var. Yakından görmezsek anlayamayız."***

★★★

Komşu komşunun külüne muhtaç.

Ege bir ***'kazan-kazan'*** denizi.

Çatıştıkça ortak çıkarların battığı bir denize dönüşüyor.

Türkiye tarafı olgun…

Yunanistan tarafında, bizim anlamakta güçlük çektiğimiz ***'öğrenilmiş endişeler'*** var ve onların aşılması gerekiyor.

Vakit var.

Sadece, çatışarak kaybetmeyelim, konuşarak değerlendirelim.

mustafa.kartoglu@aksam.com.tr

TL MEVDUATI %57'YE YÜKSELDİ

AKŞAM
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 10.12.2024
Sayfa: 4
Tiraj: 98985
StxCm: 20,23





TL MEVDUATI %57'ye yükseldi

MERKEZ Bankası (TCMB) Başkanı Fatih Karahan, DEİK Yönetim Kurulu Toplantısı'nda yaptığı açıklamada, KKM bakiyesinin 107 milyar dolar azalışla 36 milyar dolara gerilediğini, TL mevduatın toplam mevduat içindeki payının Ağustos 2023'ten bu yana 25,7 puan artarak 2 Aralık 2024'te yüzde 57,3'e yükseldiğini belirtti. Enflasyonun ana eğilimindeki yavaşlamanın sürdüğünü belirten Karahan, kira dışındaki hizmetlerde fiyat artışlarının kademeli olarak güç kaybettiğine dikkati çekti.



İŞ DÜNYASI TÜRKİYE'DE FAALİYETİ BULUNAN ÇİNLİ FİRMALARLA BİR ARAYA GELDİ

YATIRIM STOKU 1 MİLYAR DOLARIN ÜZERİNE ÇIKTI

DEİK Türkiye-Çin İş Konseyi ve TÜSİAD Çin Çalışma Grubu Başkanı Kurdoğlu, "Çin'in Türkiye'deki yatırım stoku 1 milyar doların üzerine çıktı. 1200'ü aşkın Çinli firma Türkiye'de, 100 kadar firmamız da Çin'de faaliyetlerini sürdürüyor" diye konuştu

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK), Türk Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği (TÜSİAD) ve Çin Sanayici ve İşadamları Derneği (ÇİNSİAD) iş birliğinde düzenlenen Türkiye-Çin İş Dünyası Buluşması iki ülke iş insanlarının katılımlarıyla İstanbul'da gerçekleştirildi. DEİK açıklamasına göre, Türkiye'de faaliyeti bulunan Çinli firmaların katıldığı etkinlikte, iki ülke arasındaki ekonomik ilişkiler ile enerji/madencilik, teknoloji ve inovasyon, gıda, sanayi, telekom, hava yolu ve ulaştırma, lojistik, turizm, e-ticaret, dijitalleşme alanlarındaki iş birliği fırsatları değerlendirildi.

Açıklamada etkinlikte yaptığı konuşmasına yer verilen DEİK Türkiye-Çin İş Konseyi ve TÜSİAD Çin Çalışma Grubu Başkanı Korhan Kurdoğlu, Türkiye ve Çin'in derin kültürel ve tarihi birikime



sahip iki büyük medeniyet olarak, tarih boyunca yakın ilişki içinde olduğunu belirtti. Kurdoğlu, iki ülkenin asırlar öncesine dayanan köklü ekonomik ve ticari ilişkilerini, iş insanlarının katkılarıyla geliştirerek sürdürdüğünü ifade etti. DEİK ve TÜSİAD'ın Çin ile çok uzun yıllara dayanan güçlü bağları bulunduğunu aktaran Kurdoğlu, "Çin'in farklı eyaletlerine iş geliştirme ziyaretleri gerçekleştirdik, heyetler ağırladık. Çin Konferansları düzenledik, Çin ile ekonomik ilişkilerimizin geliştirilmesi konusunda raporlar yayınladık. Türkiye ve Çin ilişkilerinin bugün ulaştığı düzeyi rakamlardan da okumak mümkündür." açıklamasını yaptı.

Kurdoğlu, Çin'in Türkiye'nin Asya'daki en büyük, dünyada ise üçüncü en büyük ticaret ortağı konumunda olduğunu kaydederek, şöyle devam etti: "Çin'in Türkiye'deki yatırım stoku 1 milyar doların üzerine çıktı. 1200'ü aşkın Çinli firma Türkiye'de, 100 kadar firmamız da Çin'de faaliyetlerini sürdürüyor. Çinli şirketlerin, özellikle katma değeri yüksek sektörlerde, Türkiye'ye daha fazla yatırım yapmalarını memnuniyetle karşılıyoruz."

İŞ BİRLİĞİ POTANSİYELİNE SAHİP

Çin Halk Cumhuriyeti İstanbul Başkonsolos Yardımcısı Shang Jian da Başkonsolosluğun Çin ile Türkiye arasındaki ekonomik ve ticari ilişkilerin geliştirilmesine ve iş insanlarının karşılıklı seyahatlerine büyük önem ve destek verdiğini kaydetti. ÇİNSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Zhou Yanquan da savunma sanayinde Türkiye'nin çok güçlü bir ekosistem oluşturduğunu ve inanılmaz gelişmeler kaydettiğini ifade etti. Yanquan, şunları kaydetti: "Bu konuda daha çok iş birliği fırsatı oluşturmak isteriz. Turizm ve otelcilik alanında da Çin'in Türkiye'den öğrenecek şeyleri olduğunu düşünüyorum. Çin'de yapay zeka ve inovasyon en önemli iki kelimedir. Türk iş dünyasının önde gelen iş insanları da bunun farkına varıyor. E-ticaret de yine başarılı iş birlikleri için bir başka alandır. Lojistik sektöründe ise verimliliği artırmak anahtar kelimedir. İkili ticaret hacmimiz 50 milyar dolar civarında ama 5 yıl içerisinde 2 katına çıkabileceğine inanıyorum."



AFRİKA PAZARI TİCARETTE YENİ POTANSİYELE SAHİP



Türkiye Cumhuriyeti Cumhurbaşkanlığı himayelerinde "Helalde Başarılı 10. Yıl" mottosuyla bu yıl 10'uncusu düzenlenen, Türkiye Cumhuriyeti Ticaret Bakanı Prof. Dr. Ömer Bolat'ın katılımıyla açılan ve İslam İşbirliği Teşkilatı (İİT) ilgili kuruluşu İslam Ülkeleri Standartlar ve Metroloji Enstitüsünün (SMIIC) işbirliği, Ticaret Bakanlığı ve Helal Akreditasyon Kurumu koordinasyonunda gerçekleştirilen 10. Dünya Helal Zirvesi, üçüncü gününde ticarette yeni pencereler açacak önemli organizasyonlara ev sahipliği yaptı. Helal pazarından çok sayıda önemli ismin katılımıyla gerçekleştirilen panellerin düzenlendiği Dünya Helal Zirvesi'nin, global ölçekte helal pazarının büyümesi noktasında önemli bir rol üstlendiği ifade edildi. Öte yandan zirvede Filistin, Kamerun ve Cezayir ülkelerinin katılımlarıyla yeni iş birlikleri ve potansiyel anlaşmalara zemin hazırlayacak paneller gerçekleştirildi. Türkiye ve Cezayir'den önemli katılımcıların yer aldığı panelde Cezayir'in Afrika'nın dünyaya açılan kapısı pozisyonunda bulunduğu, coğrafi konumu gereği yatırımcılara büyük fırsatlar sunduğu ifade edildi. Turizm alanında yatırım potansiyeli barındıran ve önemli doğal kaynakları ile öne çıkan Cezayir'in, sanayi ve madencilik alanında da yatırımcılara önemli kazanç imkanları sunduğu açıklandı. Genç nüfusu ile dikkat çeken Cezayir'de en büyük yabancı yatırımcılardan birinin 4.5 milyar dolar ile Türkiye olduğu ve tarım, sanayi, turizm ve inşaat sektörlerinde iki ülke ticaretinin artırılabileceği açıklanırken, Cezayir'de yabancı yatırımcılara önemli kolaylıklar sağlandığı ifade edildi.

Cezayir panelinde konuşan ASKON Antalya Şube Başkanı Onur Kacar "Türkiye ile Cezayir iki kardeş ülke olarak hem siyasi ilişkilerini hem de ekonomik bağlarını gücendirmektedir. Bu kapsamda geçen yıl iki ülke arasındaki ticaret 4 milyar 166 milyon doları buldu. Sadece 2024 yılının ilk 10 ayında Cezayir'e 1 milyar 997 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirdik. Hedefimiz Türkiye ile Cezayir arasındaki ticaret hacminin 10 milyar dolara çıkarılması" diye konuştu.

Türkiye ile Kamerun İş Forumu'nda iki ülkenin ticari ilişkilerini geliştirilmesi konusu gündeme geldi. Oturumda iki ülkenin ticari bağlarının zayıf olduğunu ve bunun çok daha güçlü hale getirilmesi gerektiği vurgulandı. Yapılan açıklamalarda "Kamerun ekonomik olarak ciddi bir potansiyele sahip. Türkiye ile yeni iş birliklerine yapmaya hazırız. Kamerun özel bir ekonomik politikası yönetiyor. Çok hızlı büyütmek istiyoruz. Özellikle tarım alanında işbirliklerine açığız. Yine enerji konusunda da yatırım çekmek istiyoruz. Yatırımcılara büyük kolaylık sağlıyoruz ve destek veriyoruz. Kamerun'da yabancı yatırımcıların tarım sektörüne yatırım yapılması için 400 bin hektar bir alan ayrıldı. Öte yandan iş gücümüz de çok kuvvetli. Ancak iş ekipmanları konusunda eksiklerimiz var. Ayrıca balıkçılık, pamuk, kakao, kahve palm yağı alanlarında yatırım uygunluğumuz bulunuyor. Şayet bir yabancı yatırımcı ülkemize geldiğinde ücretsiz arsa tahsisinde bulunuyoruz" konularına değinildi.

10. Dünya Helal Zirvesi'nde gerçekleştirilen diğer panellerde de helal pazarını büyütecek önemli detaylar paylaşıldı. Libya Lisansüstü Çalışmalar Akademisi Üyesi Abdulatef Ahhmed Nesr, helal gıda endüstrisinde izlenebilirlik sistemlerinin kritik bir rol oynadığını ifade ederken tüketicilerin yüzde 73'lük bölümünün bileşenleri açıkça belirtilmiş ürünleri tercih ettiği ifade edildi. Dünya Helal Zirvesi kapsamında gerçekleştirilen "Helal Turizmi: Büyüyen Pazarı Yakalamak" başlıklı oturumda önemli açıklamalarda bulunan Helal Senegal Yardımcı Direktörü Deneba Diouf, Müslüman iş insanlarının bir araya gelerek Afrika için yapılabilecekleri tartıştıklarını ifade ederken helal turizmin kıtada büyük bir potansiyele sahip olduğunu vurguladı.

YEMEN'İN YANINDA OLMAYA DEVAM EDECEK

Cumhurbaşkanlığı himayesinde, Dünya Helal Zirvesi ve Helal Expo çerçevesinde farklı ülkelerle düzenlenen iş forumlarıyla ülkeler arası iş fırsatları ele alındı. İslam İşbirliği Teşkilatı (İİT) ilgili kuruluşu İslam Ülkeleri Standartlar ve Metroloji Enstitüsünün (SMIIC) işbirliği, Ticaret Bakanlığı ve Helal Akreditasyon Kurumunun koordinasyonunda, yerli ve yabancı bakanlıklar ile çeşitli kurum ve kuruluşların katkılarıyla organize edilen etkinliğin son gününde Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Yemen İş Forumu düzenlendi. Foruma Türkiye'nin Yemen Büyükelçisi Mustafa Pulat, Yemen'in Ankara Büyükelçisi Mohamed Saleh Ahmed Turiq, DEİK/Türkiye-Yemen İş Konseyi Başkanı Abdullah Eriş ve Yemen İş Adamları Derneği Başkanı Muhammed Humaykani katıldı.

Pulat, yaptığı konuşmada, Türkiye için Yemen'in şüphesiz ayrı bir yerinin olduğunu belirterek, Yemen'e Türkiye'nin bakışının diğer ülkelerden farklı olduğunu söyledi. Yemen'deki gelişmelerin Türkiye tarafından yakından ve dikkatle izlendiğini dile getiren Pulat, "Yemen'in yıllardan beri hak ettiği barış, huzur ve istikrardan mahrum kalması bizlere üzüntü veriyor. Yemen'in cefakar halkı 10 yıldır süren savaşa rağmen direyetle çalışmaktan, üretmekten, yardımlaşmaktan geri kalmıyor" diye konuştu. Pulat, Türkiye'nin zor zamanlarında Yemen'in yanında olmaya devam edeceğini vurgulayarak, Yemenlilerin acılarına ortak olmayı, onlara el uzatmayı tarihi sorumluluk gördüklerini söyledi. Türkiye ile Yemen arasında büyük bir işbirliği ve ortaklık potansiyelinin bulunduğuna inandığını kaydeden Pulat, "Savaş koşullarına rağmen geçtiğimiz yıl bir milyar dolara yaklaşan ticaret hacmimiz, el ele verirsek neleri başarabileceğimizin en somut göstergesidir. Yemen'in istikrara kavuşmasıyla bu rakamların daha da yükseldiğini ve ticaretimize konu kalemlerin çeşitlilik kazandığını göreceğiz. Türk özel sektörü, donanımı, teknolojisi ve deneyimiyle Yemen'in çehresini değiştirecek işler yapmaya en güçlü adaydır. Yemen'in toprak, siyasal birliğini ve egemenliğini en güçlü şekilde destekliyoruz." şeklinde konuştu.

AZERBAYCAN TİCARET HACMİ HEDEFİ 15 MİLYAR DOLAR

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 08.12.2024
Sayfa: 6
Tiraj: 50201
StxCm: 47,19





Azerbaycan ticaret hacmi hedefi 15 milyar dolar

DEİK/Dünya Türk İş Konseyi (DTİK) Avrasya Temsilciler Kurulu tarafından düzenlenen Azerbaycan Buluşması, T.C. Bakü Büyükelçisi Doç. Dr. Cahit Bağcı, T.C. Iğdır Milletvekili Cantürk Alagöz, DTİK Avrasya Temsilciler Kurulu Başkanı Ayhan Akbaba, DEİK/Türkiye-Azerbaycan İş Konseyi Başkanı Selçuk Akat, DTİK Azerbaycan Temsilcisi Barış Altıparmak ve iş insanlarının katılımlarıyla 5 Aralık 2024 tarihinde Azerbaycan'ın başkenti Bakü'de gerçekleştirildi. Bakü Büyükelçisi Bağcı, "Türk dünyasını ekonomik, siyasi, sosyal, kültürel açılardan birleştirme, halklarımız ve devletlerimiz arasındaki dayanışma ve işbirliğini her alana teşmil etme hedefimize katkı sağlamaktadır. Türk girişimcilerin ortak bir strateji içinde hareket edebilme kapasitesinin güçlendirilmesi daha büyük etkiyi beraberinde getirecektir. Yakın siyasi ve kültürel bağlarımız ekonomik bağlarla daha da güçleniyor. Enerji başta olmak üzere her sektörde mevcut işbirliğimizi karşılıklı yatırımlarla daha da geliştirmek ortak arzumuz. Azerbaycan'ın ülkemizdeki yatırımları artarken, Karabağ'ın yeniden inşasında da Türk iş insanları liderlik yapıyor. Sayın Cumhurbaşkanlarımız Recep Tayyip Erdoğan ve İlham Aliyev'in koymuş oldukları ortak hedef çerçevesinde ikili ticaret hacmimizin 15 milyar dolara çıkarılması konusunda irademizi koruyarak sürdüreceğiz" dedi.

HELAL PAZARINDA ROTA 5 YILDA 12 TRİLYON DOLAR

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 02.12.2024
Sayfa: 1
Tiraj: 50201
StxCm: 235,06



Helalde Başarılı 10. Yıl mottosuyla düzenlendi



Helal pazarında rota 5 yılda 12 trilyon dolar

Dünya helal ekonomisinin paydaşlarını bir araya getiren ve global ölçekte helal pazarının en önemli buluşmaları arasında yer alan Dünya Helal Zirvesi ve Helal Expo sona erdi. "Helalde Başarılı 10. Yıl" mottosuyla bu yıl 10'uncusu düzenlenen ve Türkiye Cumhuriyeti Cumhurbaşkanlığı himayelerinde gerçekleştirilen organizasyon, dünya genelinden binlerce katılımcıyı bir araya getirdi. Türkiye Cumhuriyeti Ticaret Bakanı Prof. Dr. Ömer Bolat'ın katılımlarıyla açılan fuarda düzenlenen paneller, oturumlar, B2B görüşmeler ve iş forumlarıyla ticarette yeni anlaşmalar, alternatif pazarlardaki potansiyeller ve yol haritaları açıklandı. 10. Dünya Helal Zirvesi'nde küresel helal pazarının önümüzdeki 5 yılda 12 trilyon dolarlık bir büyüklüğe ulaşacağı açıklandı. Ülkeler arasındaki işbirliği fırsatları, ticarette yeni bakış açıları, alternatif pazarlar gibi helal ekosistemi ne büyük katkılar sağlayacak ülke iş forumları da yine 10. Dünya Helal Zirvesi'nde önemli anlara sahne oldu. DEİK Türkiye-Umman İş Forumu, DEİK Türkiye-Filistin İş Forumu, DEİK Türkiye-Yemen İş Forumu, Türkiye-Cezayir İş İnsanları Toplantısı Türkiye-Kamerun İş İnsanları Toplantısı ve Türkiye-Senegal İş İnsanları Toplantısı ve bu etkinlikler sonrasında gerçekleştirilen B2B görüşmelerle ülkelerarası ticareti büyütecek yeni yol haritaları belirlendi. 10. Dünya Helal Zirvesi'nin en önemli buluşmalarından birisi de Go Africa özel alanında gerçekleşti. Binlerce ziyaretçinin yer aldığı Dünya Helal Zirvesi'nde düzenlenen Go Africa özel oturumuyla bölgedeki helal pazarı, ticari faaliyetler ve potansiyeller konuşuldu. ➥7



HELAL PAZARINDA ROTA 5 YILDA 12 TRİLYON DOLAR

Dünya helal ekonomisinin paydaşlarını bir araya getiren ve global ölçekte helal pazarının en önemli buluşmaları arasında yer alan Dünya Helal Zirvesi ve Helal Expo sona erdi. "10. Dünya Helal Zirvesi'nde küresel helal pazarının önümüzdeki 5 yılda 12 trilyon dolarlık bir büyüklüğe ulaşacağı açıklandı

Türkiye Cumhuriyeti Cumhurbaşkanlığı himayelerinde "Helalde Başarılı 10. Yıl" mottosuyla bu yıl 10'uncusu düzenlenen Dünya Helal Zirvesi ve Helal Expo sona erdi. İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilen organizasyon İslam İş birliği Teşkilatı (İİT) ilgili kuruluşu İslam Ülkeleri Standartlar ve Metroloji Enstitüsü'nün (SMIIC) iş birliği, Türkiye Cumhuriyeti Ticaret Bakanlığı ve Helal Akreditasyon Kurumu koordinasyonunda düzenlendi.

110 ülkeden on binlerce ziyaretçi, 20 ülkeden 55'in üzerinde konuşmacının katıldığı dev zirvede ticarette yeni potansiyellerle birlikte helal pazarının geleceği de konuşuldu. Türkiye Cumhuriyeti Ticareti Bakanı Prof. Dr. Ömer Bolat'ın katılımıyla açılan fuarda düzenlenen oturumlar, ülke katılımlarıyla gerçekleştirilen paneller ve B2B görüşmelerle ticareti büyütecek yeni potansiyeller masaya yatırıldı.

10. Dünya Helal Zirvesi, Helal Expo, Private Label, Natural, Organik Vegan Alanı (NOV), ETHEXPO Avrasya Turizm ve Sağlık Fuarı, Afrika Özel Alanı, Modest Fashion Özel Alanı, Uluslararası Bakanlar Oturumu, Ülke İş Forumları ve B2B özel alanlarıyla uluslararası ekonomiyi İstanbul'da bir araya getirdi.

Helal gıda, kozmetik, turizm, sağlık, ev-mutfak, finans ve daha birçok sektörden katılımcının yer aldığı 10. Dünya Helal Zirvesi'nde, üst düzey bürokratlar, dünya genelinden uzmanlar, akademisyenler, girişimciler ve sektör temsilcileri, helal pazarının büyümesi, helal standartlarının geliştirilmesi ve uygulanması üzerine



önemli yol haritaları açıkladı.

HELAL EXPO'YA 45 ÜLKEDEN 500 FİRMA KATILDI

10. Dünya Helal Zirvesi özel alanlarından Helal Expo Fuarı, organizasyon süresince yerli ve yabancı ziyaretçilerin ilgi odağı oldu. Helal pazarının temsilcilerini helal ürünler, Private Label ürünler ve Natural, Organik ve Vegan ürünler özel alanlarında buluşturan Helal Expo Fuarı, 110 farklı ülkeden 10 bini yabancı olmak üzere toplam 30 bin ziyaretçiyi ağırladı. 45 farklı ülkeden yerli ve yabancı 500 firmanın katıldığı Helal Expo Fuarı, bine yakın yerli ve yabancı satın alma heyeti ve B2B görüşmeleriyle katılımcılara küresel iş birlikleri ve yeni anlaşmalar açısından önemli fırsatlar sundu.

Dünya Helal Zirvesi Başkan Yardımcısı Emre Ete "Cumhurbaşkanlığımızın himayelerinde, Ticaret Bakanlığı'mızın destekleriyle, İslam İş-birliği Teşkilatı (İİT) ilgili kuruluşu İslam Ülkeleri Standartlar ve Metroloji Enstitüsünün (SMIIC) işbirliği, Ticaret Bakanlığı ve Helal Akreditasyon Kurumu koordinasyonunda gerçekleştirdiğimiz 10. Dünya Helal Zirvesi, küresel çapta helal pazarını büyütecek önemli buluşmalara, panellere, oturumlara ve B2B görüşmelere ev sahipliği yaptı. 10. Dünya Helal Zirvesi kapsamında gerçekleştirilen oturumlarda helal pazarının 2030 yılına kadar çok hızlı büyüyeceği, Helal sertifikasyon ve akreditasyon konusunda ortak standartların olmasının pazarı çok büyük katkıları olacağı ifade edildi. Ülkeler arasındaki işbirliği fırsatları, ticarette yeni bakış açıları, alternatif pazarlar gibi helal ekosistemine büyük katkılar sağlayacak ülke iş forumları da yine 10. Dünya Helal Zirvesi'nde önemli anlara sahne oldu. DEİK Türkiye-Umman İş Forumu, DEİK Türkiye-Filistin İş Forumu, DEİK Türkiye-Yemen İş Forumu, Türkiye-Cezayir İş İnsanları Toplantısı Türkiye-Kamerun İş İnsanları Toplantısı ve Türkiye-Senegal İş İnsanları Toplantısı ve bu etkinlikler sonrasında gerçekleştirilen B2B görüşmelerle ülkelerarası ticareti büyütecek yeni yol haritaları belirlendi.

10. Dünya Helal Zirvesi'nin en önemli buluşmalarından birisi de Go Africa özel alanında gerçekleşti. Binlerce ziyaretçinin yer aldığı Dünya Helal Zirvesi'nde düzenlenen Go Africa özel oturumuyla bölgedeki helal pazarı, ticari faaliyetler ve potansiyeller konuşuldu. Ticari ilişkileri güçlendirmek, Afrika'nın potansiyelini vurgulamak, ortak girişimleri teşvik etmek ve yeni networklar için önemli bir potansiyele sahip olan Go Africa buluşmasında farklı ülkelerden çok sayıda ziyaretçi yer aldı.

10. Dünya Helal Zirvesi kapsamında gerçekleştirilen DEİK Türkiye-Filistin İş Forumu, özen anlara sahne oldu. Panelde gerçekleştirilen konuşmalarda Filistin'e dünya genelinde en büyük desteğin Türkiye'den geldiğini, tüm Körfez ülkelerinin bu konuda Türkiye'yi örnek alması gerektiği vurgulandı. Türkiye Cumhuriyeti Ticaret Bakanlığı'nın partner ülke, şeref misafiri olarak belirlediği Filistin'e, 10. Dünya Helal Zirvesi'nde 700 metrekareden fazla stant alanı tahsis edildiği açıklandı.

İHRACATÇI KREDİ MALİYETİNİN DÜŞMESİNİ İSTİYOR

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 11.12.2024
Sayfa: 1
Tiraj: 50201
StxCm: 170,32





İhracatçı kredi maliyetinin düşmesini istiyor

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Yönetim Kurulu, Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) Başkanı Fatih Karahan ile İstanbul'da bir araya geldi. DEİK Başkanı Nail Olpak, "İhracatçıya verilen yüzde 2'lik döviz desteğinin bir miktar artırılması, TL ve döviz cinsi kredi kullandırımına ilişkin sınırlamalara ve maliyetlerin azaltılmasına ilişkin iş dünyamızın taleplerini dile getirdik" dedi. ➥5



İHRACATÇI KREDİ MALİYETİNİN DÜŞMESİNİ İSTİYOR

TCMB Başkanı Fatih Karahan, DEİK Yönetim Kurulunda iş dünyasıyla buluştu. DEİK Başkanı Nail Olpak, "İhracatçıya verilen yüzde 2'lik döviz desteğinin bir miktar artırılması, TL ve döviz cinsi kredi kullandırımına ilişkin sınırlamalara ve maliyetlerin azaltılmasına ilişkin iş dünyamızın taleplerini dile getirdik" dedi

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Yönetim Kurulu, Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) Başkanı Fatih Karahan ile İstanbul'da bir araya geldi.

DEİK'ten yapılan açıklamaya göre, DEİK Başkanı Nail Olpak'ın ev sahipliğinde DEİK Yönetim Kurulu toplantısına katılarak gündeme ilişkin değerlendirmelerde bulunan Merkez Bankası Başkanı Karahan, DEİK'in Türk iş dünyası ve özel sektör adına önceliklendirdiği beklenti ve önerilerini dinleyerek, gelecek döneme ilişkin başta para politikası olmak üzere atılacak yeni adımları paylaştı.

Türk iş dünyasında geniş bir temsiliyete sahip olan, TOBB, TİM, MÜSİAD ve TMB'nin Başkan Yardımcılığıyla temsil edildiği, 35 kişilik DEİK'in Yönetim Kurulu, Merkez Bankası Başkanı Karahan'dan para politikası ile ilgili değerlendirmeleri dinledi ve iş dünyasının beklenti ile önerilerini paylaştı.

Açıklamada görüşlerine yer verilen Olpak, DEİK olarak 152 İş Konseyi, 96 adet kurucu kuruluş ile kurumsal üye ve binlerce üyeyle Türk iş dünyasını çok geniş bir yelpazede temsil ettiklerini bildirerek, "Merkez Bankası Başkanımız Fatih Karahan'la yaptığımız görüşme iş dünyamızın önemli bir çoğunluğunun görüş ve değerlendirmelerini yansıtıyor. Yönetim Kurulu toplantımıza katılan TCMB Başkanımız para politikasıyla ilgili sıkı duruşu, dezenflasyonun devamını sağlayacak şekilde sürdüreceklerini ifade etti. İş dünyası olarak önceliğimiz 'öngörülebilirlik'. Bu nedenle, TCMB Başkanımızın dezenflasyon sürecinin devamı ve ardından fiyat istikrarının tesis edilmesiyle öngörülebilirliğin artacağını ifade etmesi bizim için değerliydi." ifadelerini kullandı.



Toplantıda TCMB Başkanına iş dünyasının talep ve önerilerini de iletiklerini belirten Olpak, şunları kaydetti:

"Çok kısa sürede hızlı geri dönüş alabileceğimize inandığımız yurt dışı müteahhitlikle birlikte bağlantılı olarak teknik müşavirlik sektörünün desteklenmesi ve transit ticaretle ilgili atılabilecek adımlarla ilgili önerilerimiz ve beklentilerimizi aktardık. Başta KOBİ'lerimiz olmak üzere sanayici ve ihracatçının finansmana erişimini kolaylaştıracak ve üzerindeki bazı yükleri hafifletecek adımların atılması gerektiğini, özellikle KOBİ'lerimiz için yüzde 2'lik kredi büyüme sınırı bir miktar esnetilebileceğini belirttik. Özellikle reeskont kredilerinin maliyetlerinin düşürülmesi ve kullandırımında piyasada gözlemlenen aksaklıklar, ihracatçı için yüzde 30 döviz bozdurma zorunluluğu, ihracatçıya verilen yüzde 2'lik döviz desteğinin bir miktar artırılması, TL ve döviz cinsi kredi kullandırımına ilişkin sınırlamalara ve maliyetlerin azaltılmasına ilişkin iş dünyamızın taleplerini dile getirdik."



EKONOMİK İLİŞKİLERE KATKI SAĞLAYACAK

Ticaret Bakanı Ömer Bolat'ın, 26 Aralık'ta gerçekleştireceği Kuzey Makedonya ziyareti, iki ülke arasında diplomatik ve ekonomik ilişkilerin gelişmesine önemli katkı sağlayacak. Bakan Bolat, resmi temaslarda bulunmak ve bazı toplantılara katılmak üzere yarın Kuzey Makedonya'ya hareket edecek. Bakan Bolat, ilk olarak Kuzey Makedonya Dışişleri ve Dış Ticaret Bakanı Timcho Mucunski ile bir araya gelecek. Bu görüşmenin ardından bakanlarca ortak basın açıklaması yapılacak.

Ziyarette, Kuzey Makedonya Başbakanı Hristijan Mickoski tarafından kabul edilecek olan Bakan Bolat, daha sonrasında Türkiye-Kuzey Makedonya İş Forumu'na katılacak.

Forumun ardından, Bolat ve Mickoski'nin, Türk müteahhitlik firmalarının hazır bulunacağı ve işbirliği imkanlarının ele alınacağı yuvarlak masa toplantısına katılmaları bekleniyor.

Kuzey Makedonya'da iş yapan Türk iş insanlarıyla Dünya Türk İş Konseyi (DTİK)-Kuzey Makedonya toplantısının yapılacağı ziyaret kapsamında Makedonya-Türkiye Ticaret Odasının (MATTO) ev sahipliğinde akşam yemeği düzenlenecek.

Bakan Bolat'ın yoğun programının, Türkiye ile Kuzey Makedonya arasındaki ilişkilerin daha da gelişmesine katkı sağlaması hedefleniyor.

MADENCİLİKTE HEDEF 10 MİLYAR DOLAR İHRACAT

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 04.12.2024
Sayfa: 9
Tiraj: 50201
StxCm: 192,05



TÜRKİYE MADENCİLİĞİ 2025'TE 10 MİLYAR DOLAR HEDEFLENİYOR

Türkiye Madenciler Derneği Başkanı Mehmet Yılmaz, 2024 yılı için madencilik sektörünün ihracatının 6-6,5 milyar dolar olacağını belirterek, 2025'te mevzuat iyileştirmeleri ile 10 milyar dolarlık hedefe ulaşılacağını ifade etti



Türkiye Madenciler Derneği (TMD) Başkanı Mehmet Yılmaz, sektörün ihracatının 2024 yılında 6 milyar doları aşmasını beklediklerini, 2025 yılı içinse 10 milyar dolarlık bir hedef koyduklarını açıkladı. Yılmaz, özellikle orman ve mera alanlarında yapılacak mevzuat iyileştirmelerinin bu hedefe ulaşmada önemli bir rol oynayacağına dikkat çekti.

Yılmaz, Türkiye'nin madencilik sektörünün ülkenin dış ticaret açığını azaltma konusunda büyük bir potansiyele sahip olduğunu belirterek, sektördeki yerli üretimin artırılmasının ekonomiye önemli katkı sağlayacağına vurgu yaptı. "Dövizi tutma, dışa bağımlılıktan kurtulma anlamında bizim rolümüz çok önemli" diyen Yılmaz, sektörün stratejik önemine değindi.

2024 yılının sonlarına doğru ihracat rakamının 6-6,5 milyar dolar civarında olmasının beklendiğini belirten Yılmaz, bu hedefin sürdürülebilir şekilde devam ettirilmesi gerektiğine işaret etti. Yılmaz, özellikle yerli üretimin artırılması gerektiğini ve bunun, döviz tutma konusunda Türkiye'ye fayda sağlayacağını söyledi. "Kurşun, bakır, çinko, demir, kömür, mermer, doğal taş, altın gibi ürünlerin üretimi kendi ülkemizde yapılırsa, bu tür kotalara gerek kalmayacak," diyerek, üretimin artırılmasının önemini vurguladı.

SEKTÖRDE DIŞA BAĞIMLILIĞI AZALTMA STRATEJİSİ

Yılmaz, Türkiye'nin madencilik sektöründeki dışa bağımlılığını azaltma noktasında önemli bir noktaya geldiğini belirtti. Özellikle altın ithalatındaki kısıtlamaların, ülkedeki altın fiyatlarını artırdığına dikkat çekerek, yerli üretimi teşvik etmenin bu tür ekonomik sıkıntıları aşmak için en iyi çözüm olduğunu ifade etti.

Türkiye'nin doğal taş rezervleri bakımından oldukça zengin olduğunun altını çizen Yılmaz, bu potansiyelin doğru şekilde kullanılması gerektiğini belirtti. Yılmaz, "Bundan sonra daha fazla maden üreterek, ülkeye döviz girişi sağlanmalı ve bu üretim Türk lirası ile ekonomiye kazandırılmalıdır," diyerek sektörün büyümesine katkı sağlayacak stratejik adımların atılması gerektiğini söyledi.

Yılmaz, dünya çapında kömürün önemli bir enerji kaynağı olarak kullanıldığını belirterek, Türkiye'nin 22 milyar tonluk kömür kaynağını daha verimli bir şekilde kullanması gerektiğini ifade etti. Ukrayna-Rusya savaşı sonrası Avrupa ülkelerinin kömür kaynaklarına yöneldiğini hatırlatan Yılmaz, Türkiye'nin de kömür kaynaklarını değerlendirmesi gerektiğini söyledi.

Enerji üretiminde kömürün daha verimli kullanılabilmesi için teknolojik iyileştirmeler yapılabileceğini belirten Yılmaz, "Kömürümüzün kalitesini iyileştirip, kükürt oranını düşürüp, kül oranını azaltıp, kalorisini biraz daha ekonomik hale getirebiliriz," diyerek, bu konuda yapılacak araştırmaların sektörü daha verimli hale getireceğini vurguladı. Ayrıca, yenilenebilir enerji kaynaklarının artırılması gerektiğini belirten Yılmaz, enerjinin geleceğinde kömürün de yerini koruyacağını ifade etti.

YEŞİL DÖNÜŞÜM VE MADENCİLİK ENTEGRASYONU

Yeşil dönüşümün, madencilikle entegrasyonunu savunan Yılmaz, bu dönüşümün maddi ve teknolojik anlamda önemli fırsatlar sunduğunu belirtti. "Yeşil dönüşümle madenciliği entegre etmemiz lazım," diyen Yılmaz, bu entegrasyonun hem Türkiye için hem de dünya için stratejik bir gereklilik olduğunu ifade etti. Yılmaz, bu dönüşümle birlikte dünyadaki madencilik faaliyetlerinin 6 ila 9 kat artacağını, bu süreçte nadir toprak elementlerinin öneminin arttığını söyledi.

TMD olarak sürdürülebilir madenciliği artırmaya yönelik bir dizi standart oluşturmaya çalıştıklarını belirten Yılmaz, 6 Aralık'ta düzenlenecek olan Milli Madencilik Zirvesi'24'te Türkiye'deki sürdürülebilir madencilik örneklerinin öne çıkarılacağını belirtti.

Yılmaz, bu zirveyle birlikte Türk madenciliğinin uluslararası arenada daha fazla tanıtılmasını ve sektöre yönelik yeni yatırımların teşvik edilmesini hedeflediklerini söyledi.

TMD ve Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) olarak 2024'te yoğun bir uluslararası faaliyet takvimi izleyeceklerini belirten Yılmaz, "Bu tür etkinliklerle sektörü büyütmek, ayak izini genişletmek için hem ülke içinde hem de uluslararası alanda çalışmalar yapıyoruz," diyerek, Türk madenciliğinin küresel ölçekte daha fazla görünür olacağını ifade etti.

Türkiye'nin madencilik sektörü, 2024 yılı sonu itibarıyla 6-6,5 milyar dolar civarında ihracat yapmayı bekliyor. 2025 içinse, özellikle mevzuat iyileştirmeleri ve sürdürülebilir üretim hedefleri doğrultusunda 10 milyar dolara ulaşılacağı öngörülüyor.

TÜRK İŞ DÜNYASINA KAPILARIMIZ AÇIK

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 17.12.2024
Sayfa: 3
Tiraj: 50201
StxCm: 106,58



Türk İş dünyasına kapılarımız açık

Dünya Türk İş Konseyi (DTİK), yurt dışında yaşayan Türk iş insanlarını bir araya getirerek diaspora diplomasisi çerçevesinde güçlü bir iletişim ve bilgi paylaşımı ağı oluşturmayı hedefliyor.

Bu kapsamda, DTİK Riga Temsilcisi Hakan Uzunosmanoğlu ve DTİK Jekabpils Temsilcisi Tolga Kıran, 9 Aralık'ta İstanbul'da DEİK Merkez Ofisi'ni ziyaret etti.

Ziyaret sırasında, DTİK Sekreteryası ile bir koordinasyon toplantısı gerçekleştirildi. Toplantıda, Letonya'daki Türk diasporasını güçlendirme ve geliştirme hedefi doğrultusunda yapılabilecek faaliyetler ve izlenecek yol haritası tartışıldı. Toplantının ardından temsilcilere DTİK sertifikaları takdim edildi.

DEİK Merkez Ofisi ziyaretinin ardından heyet, TAV Holding'e geçerek DEİK Türkiye-Letonya İş Konseyi Başkanı ve TAV Havalimanları İcra Kurulu Başkanı Vehbi Serkan Kaptan'ın Letonya Fahri Konsolosu olarak atanması vesilesiyle düzenlenen törene katıldı. Törene, Letonya Cumhuriyeti Dışişleri Bakanı Baiba Braze, Letonya Cumhuriyeti Büyükelçisi Bahtijors Hasans ile Türk ve Leton yetkililer katılım sağladı. Tören kapsamında, gelecekte yapılması planlanan etkinlikler ve iş birliği olanakları görüşüldü.

Törende basın mensuplarının sorularını yanıtlayan Letonya Cumhuriyeti Olağanüstü ve Tam Yetkili Büyükelçisi Bahtijors Hasans, "Türkiye ve Letonya arasındaki ilişkileri nasıl geliştirebiliriz?" sorusuna "Letonya ve Türkiye… Biz yeni ortak değiliz, oldukça eski ortaklarız ve çok yakında, 3 Ocak 2025'te Türkiye ve Letonya arasında 100 yıllık diplomatik ilişkiyi kutlayacağız. Ayrıca iki ülke arasındaki işbirliği için sağlam bir mevzuat temelimiz var" cevabını verdi.

Öte yandan büyükelçi Bahtijors Hasans, "En büyük hedeflerimizden biri ekonomik, ticari ilişkileri geliştirmek ve her iki taraf için de yatırımlara teşvik sağlamak. Letonya olarak üç Baltık ülkesinin merkeziyiz ve Avrupa Birliği'nin bir parçasıyız, Avrupa Birliği'nin tam üyesiyiz. Eurozone'dayız, Schengen bölgesindeyiz ve gümrük bölgesindeyiz. Türk iş dünyası için sunacaklarımız var" diye konuştu. Fahri Konsolos Serkan Kaptan ise, "DEİK-DTİK koordinasyonu ve çalışmalarıyla ilgili olarak, "Bugün burada aslında bir Letonya yatırım konferansı yaptık. Hem Letonya'da iş yapan arkadaşlarımızı hem iş yapmayı düşünenleri davet ettik. Burada önemli olan Letonya'yı ve oradaki fırsatları Türk yatırımcılara tanıtabilmek. Aynı şekilde Türkiye'deki fırsatları anlatmak. Türkiye'yle Letonya arasındaki diplomatik iş birliğinin 100. yılı, 2025 o yüzden ayrı bir önem taşıyor. Türkiye'yle Letonya arasında kültürel bağlar mevcut. Letonlar ülkemizi çok ziyaret ediyor. Türkiye'den de çok sayıda öğrenci Letonya'da yüksek öğrenim görüyor. Karşılıklı alışverişimiz var. Biz, iş konseyi olarak ticaret hacmini çok destekliyoruz. Geçtiğimiz yıl 400 milyon Euro'yu bulan karşılıklı hacim oldu. Ülkeler arasındaki kültürel ilişki de hem turizm hem öğrencilerimiz sayesinde daha da gelişiyor. İki ülke birbirini daha iyi tanıyor, birliktelikler başlıyor. Bu durum iki ülke arasındaki ilişkileri geliştiriyor" dedi.



DTİK Riga Temsilcisi Hakan Uzunosmanoğlu da, DEİK Merkez Ofisi'ndeki ziyareti sırasında basın mensuplarının sorularını yanıtladı. Uzunosmanoğlu, "DTİK faaliyetleri programının kapsamı nedir?" sorusuna "En önemli amacımız Letonya'daki Türk iş insanlarını bir araya getirip DTİK çatısı altında toplamak. Daha sonra Türk-Leton İş İnsanları Derneği'ni güçlendirmek istiyoruz. Ayrıca Baltık bölgesindeki Litvanya ve Estonya'daki diğer DTİK birlikleriyle iş insanları derneklerini tek bir çatı altında toplayıp kuvvetli hale gelmek istiyoruz. Ardından DEİK'in başkanı, TAV Holding'in CEO'su Serkan Kaptan ve yeni atanan Ankara Büyükelçimiz Bahtijors Hasans önderliğinde bu çatı altında yeni bir kanal ve kapı açmayı hedefliyoruz" diye cevap verdi.



ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 23.12.2024
Sayfa: 5
Tiraj: 50201
StxCm: 118,6

Türkiye Namibya iş birliği fırsatları masaya yatırıldı

Toplantının açılış konuşmasında DEİK/Türkiye-Namibya İş Konseyi Başkanı Muhammed Yusuf Bedir, Türkiye ve Namibya arasındaki ilişkilerin daha da güçlendirilmesi gerektiğine dikkat çekerek, iki ülke arasındaki ticaretin artırılmasının önemine vurgu yaptı. Bedir, bu tür toplantıların, iki ülkenin ekonomik ilişkilerini derinleştirmek ve karşılıklı fayda sağlayan işbirlikleri oluşturmak adına kritik bir platform sunduğunu belirtti. Bedir ayrıca, Türkiye'nin sahip olduğu güçlü sanayi altyapısının, özellikle tarım, tekstil, ilaç ve sağlık gibi alanlarda Namibya için önemli fırsatlar sunduğunu söyledi. Tarım ve tarıma dayalı sanayilerde karşılıklı işbirliklerinin geliştirilebileceğini belirten Bedir, bunun yanı sıra yenilenebilir enerji alanındaki teknolojik işbirliklerinin de iki ülkenin ekonomik kalkınmasına katkı sağlayacağını ifade etti. Namibya Yatırım Promosyon ve Geliştirme Kurulu (NIPDB) CEO'su Rauha Nangula Uaandja, Namibya'nın sunduğu yatırım fırsatlarına dair detaylı bilgiler verdi. Ülkesinin, özellikle yenilenebilir enerji ve madencilik gibi stratejik sektörlerde büyük yatırım potansiyeline sahip olduğunu belirtti. Namibya'nın, sahip olduğu doğal kaynaklar ve altyapı avantajlarıyla bölgede önemli bir yatırım merkezi olma yolunda hızla ilerlediğini söyledi. Yenilenebilir enerjiye olan güçlü ilgiyi vurgulayan Uaandja, özellikle güneş enerjisi ve rüzgar enerjisinin üretiminde ülkesinin Afrika'daki diğer ülkelerle kıyaslandığında büyük bir potansiyel sunduğunu ifade etti. Ayrıca, Namibya'nın yeşil hidrojen üretimi konusunda bölgesel bir üs olma hedefinin, uluslararası yatırımcılar için cazip bir fırsat sunduğuna dikkat çekti. İki ülkenin iş dünyası temsilcilerinin katıldığı toplantıda, sektörler bazında işbirliği olanakları tartışıldı. Katılımcılar, enerji ve maden sektörlerinde Türkiye'nin tecrübelerinden faydalanarak, Namibya'da sürdürülebilir projeler geliştirme potansiyelini değerlendirdi. Ayrıca, gıda ve tarım sektörlerinde karşılıklı ticaretin artırılmasının, iki ülkenin ekonomik büyümesine önemli katkı sağlaması bekleniyor. Tarım teknolojileri, gıda işleme ve lojistik gibi alanlarda işbirlikleri yapılması gerektiği vurgulandı. Sağlık sektöründe de özellikle ilaç ve tıbbi cihazlar alanında karşılıklı iş fırsatları yaratılabileceği üzerinde duruldu.

Namibya'nın güçlü turizm sektörü de toplantının önemli konularından birini oluşturdu. Namibya, doğal güzellikleri ve güvenli ortamı ile turistler için popüler bir destinasyon olmasının yanı sıra, gelişen lojistik altyapısı sayesinde iş insanlarının da ilgisini çekiyor. Toplantıdaki katılımcılar, turizm sektöründe daha fazla işbirliği yaparak, özellikle ekoturizm ve sürdürülebilir turizm projelerine odaklanılabileceğini ifade etti.

Etkinlikte ayrıca, Namibya'nın uluslararası ticaretin gelişmesine büyük katkı sağlayacak altyapı projeleri de gündeme geldi. Namibya'nın modern lojistik altyapısı, genişleyen uçuş ağı ve güçlü dijital bağlantı altyapısı, ülkede ticaretin daha hızlı ve verimli bir şekilde gerçekleşmesini sağlayacak. Katılımcılar, bu altyapının, iş yapma kolaylığını artırarak, iki ülke arasındaki ticaret hacmini daha da büyütebileceğini belirttiler.

Toplantı sonunda, DEİK ve NIPDB arasında bir İyi Niyet Mektubu imzalandı. Bu mektup, iki kurumun gelecekteki işbirliklerini pekiştirmek ve iş dünyasına yönelik daha fazla fırsat yaratmak amacıyla atılan önemli bir adım oldu.

İyi Niyet Mektubu, ayrıca Türkiye ve Namibya arasındaki ekonomik ilişkilerin daha da derinleşmesine olanak sağlayacak bir başlangıç olarak değerlendirildi. Etkinlik, her iki ülkenin iş dünyası için önemli bir fırsat sunarken, aynı zamanda iki ülke arasında ekonomik ilişkilerin pekiştirilmesine de katkı sağlamış oldu.



TÜRK İŞ İNSANLARI YAPTIRIMLAR NEDENİYLE ZARAR GÖRÜYOR

AYDINLIK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 11.12.2024
Sayfa: 6
Tiraj: 1574
StxCm: 199,75



Engellere rağmen hedef 100 MİLYAR DOLARLIK TİCARET

Türk-Rus ticaret hacmi, yaşanan zorluklara rağmen büyüme hedefinde. Sanayi, enerji, lojistik, tarım ve teknoloji gibi birçok sektörde işbirliği fırsatları artıyor. İki ülke, 100 milyar dolar ticaret hedefi ile bölgesel ve uluslararası engellere rağmen ilişkilerini güçlendirmekte kararlı



DÜNYANIN birçok farklı ülkesinden ekonomi ve iş dünyasından isimleri buluşturan XXVIII St. Petersburg Uluslararası Ekonomik Forumu (SPIEF), bu yıl Haziran 2025'te düzenlenecek. SPIEF öncesinde, Türkiye'deki iş insanları ve basın mensuplarıyla ayrıntıların paylaşmak ve "Rusya'nın İş ve Yatırım Potansiyelini Türkiye'de Tanıtmak" için dün bir ziyaret toplantısı düzenlendi.



Aslı ERIŞEN
aslierisen@aydinlik.com.tr

Etkinlik, Rus-Türk işbirliğinin geliştirilmesine odaklandı. Türkiye'de üçüncü kez düzenlenen etkinlikte sanayi, ticaret, lojistik, enerji, tarım, makine mühendisliği, bilişim teknolojileri ve diğer pek çok sektörde işbirliği tartışıldı.



YENİLİKÇİ ÇÖZÜMLER

Etkinlikte konuşan Rusya Federasyonu Türkiye Cumhuriyeti Olağanüstü ve Tam Yetkili Büyükelçisi Alexey Erkhov, "Birçok olumsuz etken, dinamikler olabiliyor. Son iki yılı değerlendirirsek, Türkiye'den bize daha çok ihracat gerçekleşmiş." dedi ve şöyle devam etti:

"Türkiye'den sanayi ürünleri ihracatı yüzde 38 oranında düşmüş. Geleneksel ürünlerde Türkiye ihracatları devam ediyor. Rusya'dan Türkiye'ye gönderilen ürünlerde ise daha çok yakıt, petrol öne çıkıyor. Tarım sektöründe ise düşüş görülüyor. Yaptırımlar bölgesel olabiliyor. Ortaklar da etkilenebiliyor. Etkilenenler arasında Türkiye var. Para transferlerinde ve lojistikte sorunlarla karşılaşılabiliyor. Türkiye'den iş insanları zarar görüyor. Türkiye'nin enerji güvenliği de tehlikeye giriyor. Yenilikçi, yaratıcı yaklaşımlarla çözümleri görüşüyoruz."

6 MİLYON RUS TURİST

T.C. Ticaret Bakanlığı Uluslararası Hizmet Ticareti Genel Müdür Yardımcısı Ali Alperen Kaçar ise Türkiye'nin Rusya ile ticaret hacminin 2023 yılın 56 bucuk milyar dolar olduğunu hatırlatarak şu bilgileri verdi:

"Rusya toplam ithalatımızda birinci sırada. İhracatımızda ise 6'ncı sırada yer alıyor. 2024 yılının ilk 11 ayına baktığımızda toplam ticaret hacmimizin 42,2 milyar dolar olduğunu görüyoruz. 2024'ün ilk ayında en çok ithalat yaptığı ülke, 15,3 milyar dolar ile Rusya oldu. Hizmet ticareti oranımız 4,5 milyar dolara ulaştı. Müteahhitlik hizmetlerinde Rusya 1'inci. 2023 yılında Rusya, hizmet ihracatı yaptığımız 4'üncü ülke. 2024'te Türkiye'yi ziyaret eden Turist sayısı 57 milyon. Rusya'dan bize 6,3 milyon ziyaretçi geldi. Sağlık sektöründe son yıllarda bazı işbirliklerimiz var. 5 bin Rus öğrenci Türkiye'de eğitim alıyor."

Türkiye ve Rusya arasındaki ticari ilişkilerin daha fazla geliştirilmesi için her iki tarafta firma ve kurumları bir araya getirmek için seminerler, yuvarlak masa toplantıları vb. etkinlikler düzenlediklerini aktaran Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu Türk-Rus İş Konseyi Başkanı İzzet Ekmekçibaşı, "Karşılaşılan zorluklara rağmen ticaret hacmimizi 100 milyar dolara doğru taşıma hedefimiz var. Bugünkü toplantı önemli adımlardan birisidir. Bu ve benzeri firmalara Türk firmalarının daha aktif katılımının bizi yakınlaştıracağına inanıyoruz."

'ASYA PAZARI İÇİN FIRSAT'

Etkinlikte konuşan Rusya Federasyonu Türkiye Cumhuriyeti Ticaret Mümessili Aidar Gashigullin de şunları söyledi:

"İlişkilerimiz gelişiyor ve farklı alanlarda devam ediyor. E-ticaret alanında da aktif çalışmalarımız devam ediyor. Doğu Ekonomik Forumu Asya pazarına çıkmak için bir fırsat. İlgili çalışma gruplarıyla ayrıca çalışmalar ziyaretler planlayabiliriz."

'TÜRKİYE VE RUSYA BİRBİRİNİ TAMAMLIYOR'

RUSYA'nın en büyük bankalarından VTB'nin Başkanı Andrey Kostin, Rusya ile Türkiye'nin güvenilir ilişkilere sahip olduğunu belirterek, "Biz komşuyuz, birbirimizi birçok yönden tamamlıyoruz ve bu ilişkilerin oldukça güvenilir olduğunu düşünüyorum." dedi.



Kostin, ABD'nin ekonomik şantajla söz konusu iyi ilişkilere zarar vermeye çalıştığını belirterek, "Biz komşuyuz, birbirimizi birçok yönden tamamlıyoruz ve bu ilişkilerin oldukça güvenilir olduğunu düşünüyorum." dedi.

Birleşik Arap Emirlikleri'nin (BAE) Ras Al Khamiah şehrinde bu yıl 17'ncisi düzenlenen Verona Avrasya Ekonomi Forumu kapsamında AA'ya konuşan Kostin, Türkiye ile Rusya'nın komşu ülkeler olarak iyi ilişkilere sahip olması gerektiğini belirtti. Türkiye'nin hem Avrupa hem de dünyaya açılan önemli bir ulaştırma koridoru olduğunu ifade eden Kostin, Türkiye'nin Rusya'ya yönelik yaptırımlara katılmadığına işaret ederek, "Bu konuda minnettarız ve bunun çok doğru bir yaklaşım olduğuna inanıyoruz. Çünkü bu pragmatik bir yaklaşım ve bence Türkiye ekonomisi de bu durumdan faydalanıyor." diye konuştu.

TÜRK VE ÇİNLİ İŞ İNSANLARI İSTANBUL'DA BULUŞTU

AYDINLIK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 27.12.2024
Sayfa: 6
Tiraj: 1574
StxCm: 57,95





Türk ve Çinli iş insanları İstanbul'da buluştu

DIŞ Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK), Türk Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği (TÜSİAD) ve Çin Sanayici ve İşadamları Derneği (ÇİNSİAD) İstanbul'da iki ülke iş insanlarının katılımlarıyla Türkiye-Çin İş Dünyası Buluşması düzenledi. DEİK açıklamasına göre, Türkiye'de faaliyeti bulunan Çinli firmaların katıldığı etkinlikte, iki ülke arasındaki ekonomik ilişkiler ile enerji/madencilik, teknoloji ve inovasyon, gıda, sanayi, telekom, hava yolu ve ulaştırma, lojistik, turizm, e-ticaret, dijitalleşme alanlarındaki işbirliği fırsatları değerlendirildi.

Açıklamada etkinlikte yaptığı konuşmasına yer verilen DEİK Türkiye-Çin İş Konseyi ve TÜSİAD Çin Çalışma Grubu Başkanı Korhan Kurdoğlu, Türkiye ve Çin'in derin kültürel ve tarihi birikime sahip iki büyük medeniyet olarak, tarih boyunca yakın ilişki içinde olduğunu belirtti.

Kurdoğlu, iki ülkenin asırlar öncesine dayanan köklü ekonomik ve ticari ilişkilerini, iş insanlarının katkılarıyla geliştirerek sürdürdüğünü ifade etti.

YATIRIM STOKU 1 MİLYAR DOLARI AŞTI

Kurdoğlu, Çin'in Türkiye'nin Asya'daki en büyük, dünyada ise üçüncü en büyük ticaret ortağı konumunda olduğunu kaydederek, şöyle devam etti:

"Çin'in Türkiye'deki yatırım stoku 1 milyar doların üzerine çıktı. 1200'ü aşkın Çinli firma Türkiye'de, 100 kadar firmamız da Çin'de faaliyetlerini sürdürüyor. Çinli şirketlerin, özellikle katma değeri yüksek sektörlerde, Türkiye'ye daha fazla yatırım yapmalarını memnuniyetle karşılıyoruz.

"Türk ve Çinli şirketler arasında kurulacak ortaklıkların bu gelişmeyi hızlandıracağına inanıyoruz. Önümüzdeki dönemde, Çin ile daha 'dengeli' ekonomik ilişkiler geliştirmeyi ve daha güçlü bir iş birliği içinde olmayı umut ediyoruz. Türkiye ayrıca Çin'in 'Kuşak ve Yol' girişimini desteklemekte ve bu girişimle uyumlu olan Orta Koridor projesiyle Avrupa ve Asya arasındaki ticaret ve altyapı bağlantılarını güçlendirmeyi hedeflemektedir."

'ORTA KORİDOR GİRİŞİMLERİNİ TEŞVİK EDECEĞİZ'

Çin Halk Cumhuriyeti İstanbul Başkonsolos Yardımcısı Shang Jian da Başkonsolosluğun Çin ile Türkiye arasındaki ekonomik ve ticari ilişkilerin geliştirilmesine ve iş insanlarının karşılıklı seyahatlerine büyük önem ve destek verdiğini kaydetti.

Jian, Çin ve Türkiye'nin güçlü ekonomik tamamlayıcılıklara ve büyük bir işbirliği potansiyeline sahip olduğuna işaret ederek, "DEİK, TÜSİAD ve ÇİNSİAD ile birlikte çalışarak iki ülke liderleri arasında varılan mutabakatı uygulamaya, ekonomik ve ticari alanlarda iş birliğini derinleştirmeye ve iki ülke halklarının refahını daha da artırmak amacıyla 'Kuşak ve Yol' ile Türkiye'nin 'Orta Koridor' girişimlerini bağlamaya teşvik etmeye devam edeceğiz." ifadelerini kullandı.

TÜRKİYE-ÇİN İLİŞKİLERİNDE GÜÇLÜ İŞBİRLİĞİ MESAJI

AYDINLIK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 05.12.2024
Sayfa: 6
Tiraj: 1574
StxCm: 28,53





Türkiye-Çin ilişkilerinde güçlü işbirliği mesajı

TFI TAB Gıda Yatırımları Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve CEO'su, 25-26 Kasım tarihlerinde Çin'de düzenlenen 2. Çin Uluslararası Tedarik Zinciri Fuarı (CISCE)'na katılarak önemli temaslarda bulundu. CCPIT ev sahipliğinde, yüksek düzeyde katılımla düzenlenen fuarın açılış töreninde, Çin Devlet Başkan Yardımcısı Han Zheng ile de temaslarda bulunan Korhan Kurdoğlu, uluslararası tedarik zincirinin önemine vurgu yaptı. Küresel tedarik zincirlerinin yeniden yapılandığı bu dönemde, Türkiye ile Çin arasında sürdürülebilir ticari bağların yeniden inşa edilebileceğini belirten Kurdoğlu, Türkiye'nin tedarik zincirinde önemli bir köprü konumunda olduğunu ifade etti. Korhan Kurdoğlu ayrıca Çinli şirketlerin Türkiye'ye gösterdiği ilgiden duyduğu memnuniyeti dile getirerek, Çinli şirketleri Türkiye'ye yatırım yapmaya davet etti. Çin'deki en büyük Türk yatırımcı unvanını taşıyan Korhan Kurdoğlu, Çin ekonomisine ve pazarına duyduğu güveni dile getirerek, TFI TAB Gıda Yatırımları'nın Çin'deki yatırımlarını artırma hedefinde kararlı olduklarını vurguladı.

Kurdoğlu ayrıca, DEİK Türkiye-Çin İş Konseyi Başkanlığı ve TÜSİAD Çin Networkü Başkanlığı görevleri çerçevesinde, iki ülke arasındaki ticaretin dengeli bir şekilde büyümesini destekleyen çalışmalara ilişkin detayları Çin ulusal basınıyla paylaştı. Kurdoğlu'nun bu açıklamaları hem iş dünyasında hem de iki ülke arasındaki ilişkilerde sürdürülebilir bir iş birliği mesajı verdi.

"BU TOPRAKLARDA HER GÜNÜ MİLLİ MÜCADELE RUHUYLA YAŞIYORUZ"

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 25.12.2024
Sayfa: 10
Tiraj: 27000
StxCm: 78,01





"Bu topraklarda her günü milli mücadele ruhuyla yaşıyoruz"

DEİK Yönetim Kurulu Üyesi ve Türkiye-Irak İş Konseyi Başkanı Halit Acar, Gaziantep'in düşman işgalinden kurtuluş yıl dönümü nedeniyle yayımladığı mesajında "güçlü bir milletin temelinde geçmişini bilen ve sahip çıkan, milli mücadele ruhunu canlı tutan bir anlayış yatmaktadır" dedi.

Gaziantep'in düşman işgalinden kurtuluşunun 103'üncü yıl dönümünde bir mesaj yayımlayan Halit Acar, bağımsızlık yolundaki en önemli adımlardan birinin burada atıldığına dikkat çekti. Halit Acar, mesajında "Gazi şehrimizin düşman işgalinden kurtuluşunun 103'üncü yılını büyük bir onur ve gururla kutlarken, milli mücadelemizin ilk kıvılcımlarının yandığı bu kentte yaşanan destansı mücadelenin unutulmaması, daima hatırlanarak yeni nesillerimize nakledilmesi yarınlarımıza ışık tutması açısından büyük önem taşımaktadır. Bugün, 11 ay süren Antep direnişinin sonunda şehrimizin esaretten kurtuluşunun 103'üncü yılını kutluyoruz" ifadesine yer verdi.



"Bölge barışı için en önemli unsur olma özelliğini taşımaktayız"

Başkan Halit Acar, güçlü ve büyük Türkiye için herkese önemli görevler düştüğünü de dile getirerek; "Bugün bölgemizde yaşanan savaşlar elbette ülkemizi de etkilemekte ve sahip olduğumuz güçle bölge barışı için en önemli unsur olma özelliğini taşımaktayız. Güçlü olmak, kenetlenmek, kucaklaşmak ve ülkemize, vatan toprağımıza, bağımsızlığımıza sahip çıkmak zorundayız. Geleceğe istikrarlı ve güçlü bir Türkiye bırakabilmenin olmazsa olmazı budur. Bu vesile ile Gazi şehrimizin düşman işgalinden kurtuluşunun 103'üncü yıl dönümünü kutlarken, vatan için canlarını feda eden aziz şehitlerimizi rahmetle ve minnetle yâd ediyorum. Cumhuriyetimizin kurucusu Gazi Mustafa Kemal Atatürk başta olmak üzere, şehrimizin ve ülkemizin kurtuluş mücadelesi ve bölünmez bütünlüğü uğruna kaybettiğimiz tüm gazilerimizi rahmetle ve minnetle anıyorum. Kurtuluş günümüz kutlu olsun" dedi.

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 11.12.2024
Sayfa: 2
Tiraj: 27000
StxCm: 67,87





Karahan: Sıkı duruşumuz rezervlere olumlu yansıdı

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) Başkanı Fatih Karahan, Karahan, Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Yönetim Kurulu Toplantısı'na katıldı. Karahan, toplantıda yaptığı sunumda, parasal sıkılaşma ile birlikte enflasyon, rezerv-ler ve Kur Korumalı Mevduat'ta (KKM) iyileşmenin amaçlandığını aktardı. Sıkı para politikası duruşunun rezervlere olumlu yansıdığını ifade eden Karahan, KKM bakiyesinin 107 milyar dolar azalışla 36 milyar dolara gerilediğini, TL mevduatın toplam mevduat içindeki payının Ağustos 2023'ten bu yana 25,7 puan artarak 2 Aralık 2024'te yüzde 57,3'e yükseldiğini bildirdi.

Dezenflasyon süreci devam ediyor

Dezenflasyon sürecinin devam ettiğini ve enflasyonun ana eğilimindeki yavaşlamanın sürdüğünü belirten Karahan, "Temel mallar görece olumlu seyrini sürdürmektedir ancak geçmişe endeksleme eğilimi güçlü kalemler hizmet enflasyonunu yukarı çekmektedir." dedi.

Kira dışındaki hizmetlerde fiyat artışlarının kademeli olarak güç kaybettiğine dikkati çeken Karahan, talepteki dengelenme, reel değerlenme ve beklentiler ile fiyatlama davranışlarının yanı sıra maliye politikasının artan eş güdümünün dezenflasyon sürecine destek veren faktörler olduğunu anlattı.

İhracatın gücünü koruduğunu, ithalatın ise ılımlı seyrettiğini ifade eden Karahan, tüketici ve firmaların enflasyon beklentilerinin de gerileme eğilimine girdiğini söyledi. Karahan, üretici fiyatlarının aylık artışının ılımlı seyrini koruduğunu da bildirdi.

Sanayiciden kredi ve döviz talebi

DEİK Başkanı Nail Olpak, Fatih Karah'a sanayicilerin talebini iletti. Olpak, "Snayici ve ihracatçının finansmana erişimini kolaylaştıracak ve üzerindeki bazı yükleri hafifletecek adımların atılması gerektiğini, özellikle KOBİ'lerimiz için yüzde 2'lik kredi büyüme sınırı bir miktar esnetilebileceğini belirttik. Reeskont kredilerinin maliyetlerinin düşürülmesi ve kullandırımında piyasada gözlemlenen aksaklıklar, ihracatçı için yüzde 30 döviz bozdurma zorunluluğu, ihracatçıya verilen yüzde 2'lik döviz desteğinin bir miktar artırılması, TL ve döviz cinsi kredi kullandırımına ilişkin sınırlamalara ve maliyetlerin azaltılmasına ilişkin talebimizi dile getirdik" dedi.

MEVZUATTAKİ İYİLEŞTİRMELERLE İHRACAT 10 MİLYAR DOLARI RAHATLIKLA AŞAR

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 04.12.2024
Sayfa: 8
Tiraj: 27000
StxCm: 159,37



Mevzuattaki iyileştirmelerle ihracat 10 milyar doları rahatlıkla aşar

Türkiye Madenciler Derneği Başkanı Mehmet Yılmaz, 4 Aralık Dünya Madenciler Günü kapsamında Türkiye madencilik sektörünün önündeki fırsatları ve gelecek stratejilerini değerlendirerek, "Sektör ihracatı meralarda beklenen mevzuat değişikliğiyle rahatlıkla 10 milyar doların üzerine çıkar" dedi.



DEİK ile iş birliği önemli

Son olarak önümüzdeki yıl TMD ve Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) olarak ülkede madencilik sektörünü geliştirmek üzere yoğun bir program izleyeceğiz. DEİK kapsamında önemli planlarımız var. Türk madenciliğini uluslararası arenada görücüye çıkarmak, imkanlarımızı paylaşmak ve olabilecek yeni yatırımları konuşabilmek üzere dünyadaki büyük iki alanda Bakanlığımızla beraber etkinliklerimiz var. Bunların bir tanesi madencilik alanında, bir tanesi de enerji alanında. Dolayısıyla üretim ve ihracat hedeflerimize ilaveten bu tür faaliyetlerle sektörü büyütmeyi planlıyoruz. Bu yolda başta Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı, Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı, Tarım ve Orman Bakanlığı ile beraber sektörü büyütme yönünde ciddi bir misyonun sorumluluğu altında olduğumuzu hiç unutmuyoruz.

Mehmet YILMAZ
Türkiye Madenciler Derneği Başkanı

Madencilik, ülkelerin ekonomik bağımsızlığının temelini oluşturan niş alanlar arasında yer alıyor. Bir ülke kendi yeraltı zenginliklerini işleyebilme becerisiyle bir anlamda ekonomik özgürlüğünü kazanmış oluyor. Dolayısıyla Türkiye'nin dışa bağımlılığını azaltma noktasında madenciliğin önemli bir rolü bulunuyor. Sektörün dış ticaret açığı içerisindeki payı ise petrol ve doğal gazla birlikte yaklaşık 100 milyar doları buluyor. Yalnızca maden kaynaklı dış ticaret açığının ise yaklaşık 60 milyar dolar seviyesinde. Eldeki veriler ışığında dövizi tutma, dışa bağımlılıktan kurtulma anlamında bizim rolümüz kritik önemde. Hemen 2024'e bakacak olursak ihracatta bir önceki yılın altına düşmeksizin 6-6,5 milyar dolar civarında bir rakamla yılı kapatacağımızı düşünüyoruz. Mevzuatta beklediğimiz düzenlemelerle söz konusu ihracat rakamını önümüzdeki yıl çok rahat 10 milyar doların üzerine çıkarabiliriz.

Türkiye'de üzerinde durulması gereken önemli bir konu un da değerli madenlerle ilgili üretim artışı olduğunu düşünüyorum. Örneğin getirilen kota nedeniyle bu yılki altın ithalatı geçen yıla kıyasla azaldı. Bu durum ülkedeki altın fiyatlarının yükselmesine yol açtı. Söz konusu gerçekleşmeler ekseninde önümüzdeki yıl için değerlendirme yaptığımızda kota koymak aslında ekonominin bir gereği olabilir ancak meseleyi kesin bir şekilde çözmek için üretimi artırmak gerekiyor. Eğer biz kendi ülkemizdeki üretimi artırabilirsek, kurşun, bakır, çinko, demir, kömür, mermer, doğal taş, altın bunların hepsini ülkemizde üretirsek ve ürettiğimizi kendi ekonomimize Türk Lirası ile kazandırırsak bu tür kotaları koymaya gerek kalmayacak.

Öte yandan, Türkiye doğal taş rezervleri bakımından oldukça zengin. 2025'te Enerji ve Tabi Kaynaklar Bakanlığı'nın strateji belgesinde de belirtildiği üzere mevzuatta beklediğimiz iyileştirmeler, özellikle orman ve mera kısmındaki iyileştirmelerle biz çok rahat 10 milyar dolar hedefini getirir. Bu doğrultuda daha fazla maden üretilerek ülkeye döviz girişi sağlanmalı. Bunları yaparken de hep söylüyoruz, önce insan, sonra çevre, ondan sonra dakatma değerli madencilik, sürdürülebilirlik ilkeleriyle uyumlu ve olumlu örnekleri çoğaltan bir madencilik olsun diye 2025'te böyle bir perspektifimiz var.

Kömürün kalitesini iyileştirip daha ekonomik hale getirmenin yolları var

Söktörümüz açısından önemli bir konu da kömür madenciliğiyle ilgili. Ukrayna-Rusya savaşı, Avrupa ülkelerinin doğal gaz tedarikinde ciddi kırılmalara neden oldu. Avrupa ülkelerinin önemli bir kısmı kömür kaynaklarına yöneldi. Bu durumda 20 milyar ton civarında kömür rezervi bulunan Türkiye'nin de kaynaklarını değerlendirmesi gerekiyor. Kömürümüzün kalitesini iyileştirip, kükürt oranını düşürüp, kül oranını düşürüp, kalorisini biraz daha ekonomik hale getirebilmenin yolu var.

Teknolojik iyileştirmelerle kömürden gaz elde etme, kömürün kalitesini yükseltme ve benzeri olmak koşuluyla, tabii ki yenilenebilir enerji kaynaklarını hep aklımızda tutup orayı artırmayı hedefleyerek, enerjide kömürün de kullanımını belirli bir noktaya oturtmamız bizim için olmazsa olmaz. Çünkü düşünün kaynak bizim yer altında yatıyor, kimseye bir faydası yok. Dolayısıyla

> **Yenilenebilir enerji kaynaklarının kullanımının artırılmasıyla ilerleyen süreçte dünyadaki madencilik faaliyetlerinin 6 ile 9 kat artacağını söyleyebilirim.**

burada da insanı ve çevreyi önceleyerek, var olan tesislerimizin kapasitesini hiçbir zaman unutmayarak, kömürü önümüzdeki yıllarda da enerjinin içerisinde bir olmazsa olmaz parça olarak yerine oturtmamız lazım.

Yeşil dönüşüm ve madencilik bir arada gelişecek alanlardır

Kömürün yanı sıra temiz enerji teknolojilerinin üretilmesinde önemli rol oynayan nadir toprak elementlerinin de önemine değinmemiz gerekiyor. Yenilenebilir enerji kaynaklarının kullanımının artırılmasıyla ilerleyen süreçte dünyadaki madencilik faaliyetlerinin 6 ile 9 kat artacağını söyleyebilirim. Bu kapsamda Türkiye'nin yeşil dönüşüm yolunda yerini sağlamlaştırması gerekiyor. Yeşil dönüşümle madenciliği kesinlikle entegre etmek zorundayız. Aksi takdirde o yeşil dönüşüm enstrümanlarını, aparatlarını bulamayacağız, ithal edemeyeceğiz ve bu anlamda da dönüşüm lafı hep havada kalmış olacak diye düşünüyorum. Yeşil dönüşümle madencilik olmazsa olmaz bir ikilidir.

Türkiye Madenciler Derneği (TMD) olarak sürdürülebilir madenciliği artırmaya yönelik bir dizi standart oluşturmaya çalışıyoruz. 6 Aralık'ta yapılması planlanan Milli Madencilik Zirvesi'nde sürdürülebilir madencilik çalışmaları noktasında Türkiye'de iyi örnekler öne çıkarılacak. Bunun yanı sıra Dernek olarak sektörde iş güvenliği, halkla ilişkiler ve şeffaflık başlıklarını önceleyen bir dizi standart oluşturmaya çalışıyoruz. İyi örneklerin sayısını çoğaltma yönünde ciddi bir eforumuz var. Bunu da uluslararası standartlarla Türkiye'yi bir noktada buluşturup, oradan yola çıkıp yürüyerek bunu da gerçekleştireceğimize inanıyoruz.

ALMANAK 2025

EKONOMİST
15 GÜNLÜK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 22.12.2024
Sayfa: 52
Tiraj: 13000
StxCm: 3383,31



Ekonomist ALMANAK 2025

LİDERLER

ÖZLEM BAY YILMAZ
obay@ekonomist.com.tr

"Küresel gelişmeleri iyi analiz etmeliyiz"

2025'te ihracatı artırmaya, yatırımları çeşitlendirmeye ve daha fazla ticaret gerçekleştirmeye odaklanacaklarını belirten Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak, "Bunun için küresel gelişmeleri, olası ticaret sınırlamalarını ve ticaret savaşlarını iyi izlemeli ve analiz etmeliyiz" diyor.

2024 yılında küresel ekonomik büyümenin yüzde 3'ün biraz üzerinde gerçekleşmesi bekleniyor. 2025 yılında da benzer bir büyüme beklentisi hakim. Bu rakamlar, tarihsel ortalamalara göre düşük bulunuyor. Bunun bir başka okuması ise dünya ticaretinde bir ivme kaybı olması ve firmalar ya da ülkelerin büyümeye çalıştığı bir süreçte, dünya ticaretinde ivme kaybı yaşanmasının doğal sonucu olarak rekabetin daha çetin olacağı şeklinde. 2024 yılındaki gelişmelere ilave olarak ABD, Çin ve Avrupa arasındaki ticaret savaşlarının ya da dünya genelindeki ticari bloklaşmaların 2025 yılında biraz daha artmasının söz konusu olduğuna değinen Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak, sorularımızı şöyle yanıtladı:

Türkiye, dış ekonomik ilişkilerinde 2025 yılında nasıl bir yol izlemeli?

Çok boyutlu dünya ortamında Türkiye, dış ekonomik ilişkilerinde, mevcut kazanımlarını korur ve artırmaya çalışırken, mevcudun dışında farklı birkaç alternatife de yönelmek durumunda. Açıkladığımız çerçeve içinde, mal ihracatının artma kapasitesi küresel konjonktür sebebiyle sınırlı gözüküyor. O zaman gelişme potansiyeli olan farklı alanlara ağırlık vermemiz gerekir. Hizmet ihracatı bunlardan biri olabilir ki Türkiye bu açıdan son dönemde önemli atılımlar yaptı ve küresel hizmet ihracatındaki payını yüzde 1,29'a kadar çıkardı. Mal ticaretinde da büyüme oranlarımız düşük olsa bile çevreci ürünlerin ticaretinde önemli bir ivme yakaladık. Bütüncül bir strateji ile bunu daha da üst seviyelere taşıyabiliriz. Bir diğer güçlü yanımız da yurt dışı müteahhitlik sektörümüz. Komşularımız olan Körfez ülkelerinden ciddi bir talep var, bunları değerlendiriyoruz. Rusya-Ukrayna savaşının sona ermesiyle de her iki ülkede bu yöndeki talebin tekrar artmasını bekliyoruz. Benzer durum Irak'ın imarı ve ümit ederiz ki bir sürte sonra Suriye'nin imarında da gündeme gelecektir. Bu bağlamda özellikle yurt dışı teknik müşavirlik firmalarının da daha fazla desteklenmesiyle bu alanda da daha başarılı sonuçlar alabiliriz.

Son dönemde Türkiye'nin ihracat hedeflerine ulaşma konusunda hangi adımlar atıldı?

2024'te ihracatçıların reeskont kredisine erişime yönelik limitler artırıldı, bu önemli bir adımdı. Zira kaliteli finansmana yeterli ve kolay erişim, herkes kadar ihracatımızı artırmada da önemli bir etken. 2023'te yaşadığımız deprem felaketi sonrasında ihracatımıza önemli katkılar sağlayan o bölgelerdeki toparlanma da bir diğer etken oldu. Öte yandan ülkemiz ve özel sektörümüz tüm küresel risklere rağmen üretim süreçlerine ara vermeden devam etmeyi de başardı. Yakın coğrafyamızdaki Suudi Arabistan, Birleşik Arap Emirlikleri ve Mısır ile olan siyasi ilişkilerimizdeki normalleşme, ticari hayatımıza da olumlu yansıdı ve dış ticaretimiz gelişmeye başladı. ABD ile 100 milyar dolarlık ikili ticaret hacmi hedefimiz ve bu yöndeki çalışmalarımız da önemli bir diğer gelişme. Yeşil ve dijital ekonomiye geçişe yönelik olarak yatırımlar devam ediyor ve özellikle bu alandaki ihracatımız ivmelenmeye başladı.

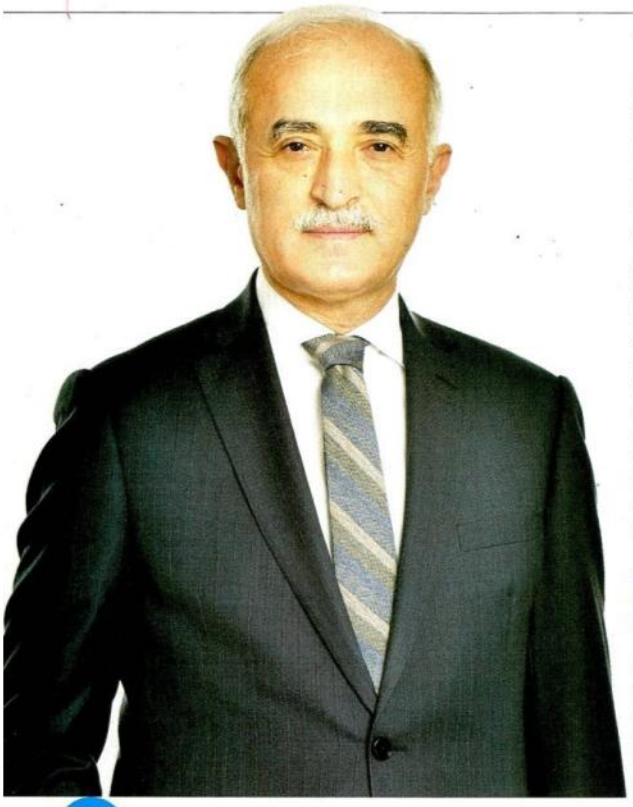
2025 yılında ihracatı artırmak için atılacak stratejiler adımlar neler olacak?

2025 yılında da gündemimizde yine ihracatımızı artırmak, yatırımları çeşitlendirmek ve daha fazla ticaret olacak. Bunun için küresel gelişmeleri, olası ticaret sınırlamalarını ve ticaret savaşlarını iyi izlemeli ve analiz etmeliyiz. Avrupa tarafında yeşil ekonomiye geçiş çalışmalarında firmalarımıza yol gösteren çalışmalarımızla daha fazla destek olacağız. Burada yeşil dönüşümün aslında yeni bir ekonomi modeline geçişin adı olduğunu iyi okumalıyız. Elbette Gümrük Birliği'nin güncellenmesi ve vize sorunlarının düzeltilmesi de bölgedeki önceliklerimiz arasında. Afrika tarafında ise özellikle bölgedeki

EKONOMİST
15 GÜNLÜK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 22.12.2024
Sayfa: 53
Tiraj: 13000
StxCm: 3383,31





bankacılık ve ödeme sistemlerine yönelik sorunlar ticaretimizi olumsuz etkilemekte. Bu çerçevede bölgede iş yapan iş insanlarımızın finansman sorunları ve bankacılık hizmetlerine yönelik sorunları gündemimizde olacak. Kuzey Amerika bölgesinde ABD ile 100 milyar dolarlık ticaret hacmi hedefimiz yine gündemimizde ve buna yönelik stratejik çalışmalara ara vermeden devam edeceğiz. Latin Amerika bölgesi ile de iyi bir ivme yakaladık ve onlara ilaveten Türk dizilerinin bölgedeki ilgisi de çok yüksek ve bu ilgiyi de kullanarak ikili ilişkilerimizi çeşitlendirmeye devam edeceğiz. Asya bölgesi ise en çok dış ticaret açığı verdiğimiz bölge. Bu bölgeye daha fazla önem vermeliyiz. ASEAN ile ilgili DEİK bünyesinde bir çalışma grubumuz var. Şimdi de ASEAN İş Konseyi'mizi kuruyoruz.

Afrika, Ortadoğu ve Asya gibi bölgelerde Türkiye'nin ticaret hacmini artırmak için 2025'te neler yapılması planlanıyor?

Afrika'da ciddi bir altyapı ve enerji yatırımı imkanı var. Ancak burada en büyük eksiğimiz finansman olarak karşımızda duruyor. Çin, Afrika'daki en büyük rakibimiz ve bize karşı üstün olduğu tek alan da finansman. Buna yönelik ABD ve Avrupa gibi ülkelerle iş birliğine giderek onların finansman gücünü de kullanarak, üçüncü ülkelerde ortak projeler geliştirme yönünde stratejilerimiz var. Ortadoğu'da ise başta Suudi Arabistan ve BAE ile olmak üzere ticari ilişkilerimiz hızla gelişmeye başladı. Bu bölgedeki projelerde üstlenici olarak daha fazla Türk firması yer almaya başladı. Ancak bölgedeki bazı ülkelerle vize sorunlarımız var bunların çözümü önemli. Diğer taraftan bu bölgeye yönelik olarak 2025'te ilk kez Türkiye-GCC Grand Forumu adını verdiğimiz ve iki günlük bir etkinlik düzenleyeceğiz. Asya bölesinde de özellikle Asya-Pasifik Bölgesi en çok dış ticaret açığı verdiğimiz bölge olması hasebiyle önem verdiğimiz bir diğer bölge. Bölgedeki RCEP anlaşması ve Çin'in Kuşak ve Yol Projesi kapsamında yaptığı yatırımları yakından takip ediyor ve bu gelişmeler karşısında ülkemizin en iyi şekilde konumlanması noktasında gayret gösteriyoruz.

> **"Ortadoğu ve Körfez'de iyi bir ivme yakaladık"**
>
> "En fazla ihracat yaptığımız 10 ülkeye baktığımızda altısının Avrupa'da olduğunu, bunu dört ülke ile Ortadoğu ve Körfez bölgelerinin takip ettiğini görüyoruz. Avrupa'ya yönelik en önemli stratejimiz Gümrük Birliği'nin revizyonu ve vize sorunlarının çözüme kavuşturulması. Yeşil ve dijital ekonomiye geçiş, enerji sektöründe iş birliği ve şirket satın alma gibi stratejiler de gündemimizde. Ortadoğu ve Körfez bölgesinde ise siyasi ilişkilerimizi düzelmesiyle iyi bir ivme yakaladık. Bölgedeki ülkelerin ekonomilerini çeşitlendirme stratejileri bizim güçlü yanımız olan gelişmiş ve çeşitli alt sektörleri kapsayan imalat sektörümün varlığı ile önemli ölçüde uyumlu. Bu avantajımızı kullanmayı sürdürmek istiyoruz. Diğer taraftan bölgedeki konut ve alt yapı yatırımları da müteahhitlerimiz için ayrıca önemli bir fırsat alanı."

'SURİYE İÇİN TELEFONLARIM SUSMUYOR

HÜRRİYET Tarih: 31.12.2024
GÜNLÜK Sayfa: 7
GAZETE Tiraj: 185655
ULUSAL StxCm: 176,13



'SURİYE İÇİN TELEFONLARIM SUSMUYOR'





Suriye'de siyasi ortam yeniden şekillenirken iş dünyası Mart 2025'te yapılacak seçimleri bekliyor. DEİK Türkiye Suriye İş Konseyi Başkanı İbrahim Fuat Özçörekçi, "Telefonlarım susmuyor. Türk şirketler kadar Avrupa ve Uzak Doğu'dan şirketler de Suriye'de ne yapılabilir diye sürekli arıyor. Marttaki seçimlerin ardından çok sayıda yatırımı duyacağız. Şu anda bir market zincirimiz orada hazırlık yapıyor. Şanlıurfa, Gaziantep gibi şehirlerimiz yabancı şirketlerin Suriye operasyonları için merkez ofis olabilir" diye konuştu.

Yasemin SALİH

SURİYE'DE, Esad rejiminin sona ermesinin ardından şekillenen yeniden yapılanmada siyasetle ekonomi aynı anda yol alacak. Türkiye komşu olarak 'doğal partner' nitelendiriliyor. Kamuda enerji başta olmak üzere birçok bakanlık altyapıda aktif katkılar sağlanması için yol haritasını oluştururken özel sektörde de dikkat çeken bir hareketlilik var.

Hürriyet olarak genel hazırlıkların ne aşamada olduğunu, ilginin boyutunu Dış Ekonomik İlişkiler Konseyi (DEİK) Türkiye-Suriye İş Konseyi Başkanı İbrahim Fuat Özçörekçi'ye sorduk. Özçörekçi, "Türkiye, Suriye'nin doğal partneri. Burada 14 yıldır yaşayan büyük bir Suriyeli nüfus var. Bir nesil bizimle büyüdü ve her şeyden önce bu, Türkiye'nin 'soft power'ı olarak öne çıkan avantajı" diye özetledi durumu.

TİCARET 2 MİLYAR DOLAR

2011'de Türkiye'ye ilk Suriyeli mülteci kafilesi geldiğinde iki ülke arasındaki ticaretin 250 milyon dolar olduğunu, bugün ise rakamın 2 milyar dolara ulaştığını söyleyen Özçörekçi, "Bu, lojistik avantajımız ve işbirliği potansiyelimizden kaynaklanıyor. Türkiye'de Suriyelilere ait 15 binden fazla işyeri var. Ağırlıklı olarak gıda, tekstil ve makine sektörlerindeler. Bu ülkede çok büyük bir Türkçe konuşan nüfus oluştu. Onlar bizi biz onları tanıdık. Lojistik anlamda da bölgeye baktığınızda Türkiye'den daha iyi bir alternatif yok" diye konuştu.

Türk iş insanlarının Zeytindalı gibi bölgelerde zaten bir süredir faaliyet gösterdiklerine de dikkat çeken Özçörekçi, mevcut durumu şöyle anlattı: "Gıda plastik demirçelik, inşaat gibi sektörlerde orada zaten faaliyetler var. Son üç yıldır sınıra yakın bölgelerde küçük sanayi siteleri kurulmaya başlandı."

SEÇİM BEKLENİYOR

Yeni Suriye'de Türkiye için lojistik koridor açılmasının önemli olduğunun altını çizdi Özçörekçi. Körfez ülkelerine uzanan TIR koridorunun yeniden açılacağını belirten Konsey Başkanı, yatırımcıların çok heyecanlı olduklarını anlattı. Özçörekçi, "Biraz sakin beklemek lazım. Oradaki ekonominin düzelmesini algılamak gerekiyor. Martta seçimler olacak diye konuşuluyor. Acele etmemek lazım" dedi.

HER SEKTÖRDEN İNSAN ARIYOR

8 Aralık'taki gelişmelerden sonra bölgede yatırım fırsatlarının dikkat çekici hale geldiğini ve bu yüzden yoğun bir telefon mesaisi yaşadığını belirten Özçörekçi, bu durumu, "Telefonum susmuyor. 'Ne zaman gitmemiz gerekir, hangiyollarla gidilebilir, ticaret ne kadar güvenli' gibi sorular geliyor. Şu anda orada bankalarla ilgili de bir çalışma var. Genelde transferler PTT şubeleri üzerinden gerçekleşiyordu" sözleriyle anlattı.

Türkiye'nin Katar ile birlikte Suriye'de büyükelçilik açan ilk ülkeler arasında yer almasının önemli bir avantaj olduğunu vurgulayan Özçörekçi, sözlerini şöyle sürdürdü: "Telekomünikasyondan gıdaya kadar her sektörden insan arıyor. DİK de bu konuda bir hazırlık yapıyor. Bana sıradan Suriyeli vatandaş da gelip sorular soruyor. Onlar da gitmeye hevesli. Bir nesil Türkiye'yi görerek yetişti. Bu bir soft power meselesi. Türkiye bu gücü doğru kullanmalı ve sahaya yansıtmalı."

'BAYİLEŞMELER BAŞLADI

DEİK Türkiye-Suriye İş Konseyi Başkanı Özçörekçi'nin aktardığı Suriye'de yatırım hareketleri özetle şöyle:

- "Elektronikte Onvo bir hazırlık sürecinde. Türkiye'nin önemli tv ve küçük esya üreticilerinden biri. Onvo hemen suriyeli bayilerini aktive etti. Hızlı şekilde bayileşiyorlar.
- Önemli bir market zinciri orada market zincirlerinin kurulmasına öncülük ediyor. Şu anda sahayı dolaşıyorlar.
- Tekstilde LC Waikiki ciddi hazırlık yapıyor. Yakınında pozisyon alan diğer hazırgiyimciler de bunu bir fırsat olarak görüyor.
- Demiryolları heyeti o tarafa gidiyor. Eski demiryolunun reorganize edilmesiyle ilgili 2009'da hazırlanan bir proje vardı. Şimdi oranın tekrar canlanabilmesiyle ilgili hazırlık var.
- THY'nin yeniden uçuş başlatması etkili olacak. THY bir anlamda ekonomi elçiliği yapıyor. Seferlerin başlaması birçok seyi tetikler.
- Avrupa ve Uzakdoğu'dan da Türklerle birlikte Suriye'de yatırım için görüşme trafiği başladı. Bir firma aradı, havacılıkla ilgili. 'Türk ortak arıyorum' dedi. Ortak işler artacak. 2025'te Gaziantep, Hatay, Kilis, Şanlıurfa gibi sınır iller o bölgelerle ilgili lojistik üsse dönebilir. Hiç gelmeyen bir yabancı firmanın Şanlıurfa'da ofis açtığını görebiliriz."

'SURİYE İCİN TELEFONLARIM SUSMUYOR'

HÜRRİYET AVRUPA | Tarih: 31.12.2024
DÜZENSİZ | Sayfa: 7
GAZETE EK | Tiraj: 327125
YURTDIŞI | StxCm: 121,09



'SURİYE İÇİN TELEFONLARIM SUSMUYOR'

Suriye'de siyasi ortam yeniden şekillenirken iş dünyası Mart 2025'te yapılacak seçimleri bekliyor. DEİK Türkiye Suriye İş Konseyi Başkanı İbrahim Fuat Özçörekçi, "Telefonlarım susmuyor. Türk şirketler kadar Avrupa ve Uzak Doğu'dan şirketler de Suriye'de ne yapılabilir diye sürekli arıyor. Marttaki seçimlerin ardından çok sayıda yatırımı duyacağız. Şu anda bir market zincirimiz orada hazırlık yapıyor. Şanlıurfa, Gaziantep gibi şehirlerimiz yabancı şirketlerin Suriye operasyonları için merkez ofis olabilir" diye konuştu.

Yasemin SALİH



SURİYE'DE, Esad rejiminin sona ermesinin ardından şekillenen yeniden yapılanmada siyasetle ekonomi aynı anda yol alacak. Türkiye en yakın komşu olarak tarafların 'doğal partner' adıyla nitelendirdiği bir ülke. Kamu düzeyinde enerji başta olmak üzere birçok bakanlık altyapının kurulması safhasında aktif katkılar sağlanması için yol haritasını oluştururken özel sektörde de dikkat çeken bir hareketlilik var. Belli ki kamu-özel sektör işbirliğinde büyük projeler hazırlandığı kadar küçük yatırımlar için de fırsatlara bakılıyor, planlar yapılıyor. LC Waikiki, Desa gibi perakende markaları Şam ve Halep'te yatırım niyetlerini ifade ettiler.

Hürriyet olarak genel hazırlıkların ne aşamada olduğunu, ilginin boyutunu Dış Ekonomik İlişkiler Konseyi (DEİK) Türkiye-Suriye İş Konseyi Başkanı İbrahim Fuat Özçörekçi'ye sorduk. Hatay ve Gaziantep'te yatırımları bulunan, aile köklerinin bir uzantısı da Halepli olan Özçörekçi, "Türkiye, Suriye'nin doğal partneri. Burada 14 yıldır yaşayan büyük bir Suriyeli nüfus var. Bir nesil bizimle büyüdü ve her şeyden önce bu, Türkiye'nin soft power'ı olarak öne çıkan avantajı" diye özetledi durumu.

TİCARET 2 MİLYAR DOLAR

2011'de Türkiye'ye ilk Suriyeli mülteki kafilesi geldiğinde iki ülke arasındaki ticaretin 250 milyon dolar olduğunu, bugün ise rakamın 2 milyar dolara ulaştığını söyleyen Özçörekçi, "Bu, lojistik avantajımız ve işbirliği potansiyelimizin yüksekliğinde kaynaklanıyor. Türkiye'de Suriyelilere ait 15 binden fazla işyeri var. Ağırlıklı olarak gıda, tekstil ve makine sektörlerindeler. Suriyelilerin Türkiye'de yaşamalarının en büyük avantajlarından biri şimdi bu ülkede çok büyük bir Türkçe konuşan, bilen nüfus oluşması. Onlar bizi biz onları tanıdık. Lojistik anlamda da bölgeye baktığınızda Türkiye'den daha iyi bir alternatif yok" diye konuştu.

Türk in insanlarının Zeytindalı gibi bölgelerde zaten bir süredir faaliyet gösterdiklerine de dikkat çeken Özçörekçi, mevcut durumu şöyle anlattı: "Gıda plastik demircelik, inşaat gibi sektörlerde orada zaten faaliyetler var. Son üç yıldır sınıra yakın bölgelerde küçük sanayi siteleri kurulmaya başlandı. Suriyeliler tarafından da küçük sanayi siteleri oluşturuldu. En son üç ay önce



gittim, önümüzdeki günlerde yine gideceğim. Üç yıldır yavaş yavaş insanlar orada gayrimenkul, bina yatırımlarına başlamışlardı. Bir hareket vardı."

MARTTAKİ SEÇİMLER BEKLENİYOR

Suriye'deki yeni yapılanma döneminde Türkiye için lojistik koridor açılmasının önemli olduğunun altını çizdi Özçörekçi. Körfez ülkelerine uzanan TIR koridorunun yeniden açılacağını belirten Konsey Başkanı, yatırımcıların çok heyecanlı olduklarını anlattı. Özçörekçi, "Biraz sakin beklemek lazım. Oradaki ekonominin düzelmesini algılamak gerekiyor. Sonuçta siz bir şey satacaksınız ve bedelini alacaksınız. Martta seçimler olacak diye konuşuluyor. Atanan kişilere bakıldığında ciddi bir hızlı iyileşme niyeti var. Türkiye zaten doğal partner. Bu ciddi bir avantaj. Acele etmemek lazım" dedi.

HER SEKTÖRDEN İNSAN ARIYOR

8 Aralık'taki gelişmelerden sonra bölgede yatırım fırsatlarının dikkat çekici hale geldiğini ve bu yüzden yoğun bir telefon mesaisi yaşadığını belirten Özçörekçi, bu durumu, "Telefonum susmuyor. Sürekli arayıp oradaki durumu soruyorar. 'Ne zaman gitmemiz gerekir, hangiyollarla gidilebilir, ticaret ne kadar güvenli' gibi sorular geliyor. Şu anda orada bankalarla ilgili de bir çalışma var. Genelde transferler PTT şubeleri üzerinden gerçekleşiyordu" sözleriyle anlattı.

Türkiye'nin Katar ile birlikte Suriye'de büyükelçilik açan ilk ülkeler arasında yer almasının önemli bir avantaj olduğunu vurgulayan Özçörekçi, sözlerini şöyle sürdürdü: "Telekomünikasyondan gıdaya kadar her sektörden insan arıyor. DİK de bu konuda bir hazırlık yapıyor. Bana sıradan Suriyeli vatandaş da gelip sorular soruyor. Onlar da gitmeye hevesli. Bir nesil Türkiye'yi görerek yetişti. Bu bir soft power meselesi. Türkiye bu gücü doğru kullanmalı ve sahaya yansıtmalı."

'BAYİLEŞMELER BAŞLADI

DEİK Türkiye-Suriye İş Konseyi Başkanı Özçörekçi'nin aktardığı Suriye'de yatırım hareketleri özetle şöyle:



İbrahim Fuat Özçörekçi

- **"Elektronikte Onvo bir hazırlık sürecinde. Türkiye'nin önemli tv ve küçük eşya üreticilerinden biri. Onvo hemen suriyeli bayilerini aktive etti. Hızlı şekilde bayileşiyorlar.**
- **Önemli bir market zinciri orada market zincirlerinin kurulmasına öncülük ediyor. Şu anda sahayı dolaşıyorlar. Yapılanmaya bakıyorlar.**
- **Tekstilde LC Waikiki ciddi hazırlık yapıyor. O gelince diğer perakende markalarını sürükleyecektir. Yakınında pozisyon alan diğer hazırgiyimciler de bunu bir fırsat olarak görüyor.**
- **Demiryolları heyeti o tarafa gidiyor. Eski demiryolunun reorganize edilmesiyle ilgili 2009'da hazırlanan bir proje vardı. Özellikle de demiryolu lojistiği ciddi bir avantaj haline gelmişti. Şimdi oranın tekrar canlanabilmesiyle ilgili hazırlık var ama karşı tarafta bunun öncelikli proje olup olmayacağına bakılmalı. İlk etapta karayollarının iyileştirilmesi önceliklendirilebilir.**
- **THY'nin yeniden uçuş başlatması etkili olacak. THY bir anlamda ekonomi elçiliği yapıyor aslında. Dolayısıyla uçak seferlerinin başlaması birçok şeyi tetikler.**
- **Avrupa ve Uzakdoğu'dan da Türk ortaklarla Suriye'de yatırım yapmak üzere görüşme trafiği başladı. Bir firma aradı beni, havacılıkla ilgili. 'Türk ortak arıyorum' dedi. Ortak işler artacak. 2025'te Gaziantep, Hatay, Kilis, Şanlıurfa gibi sınır iller o bölgelerle ilgili lojistik üsse dönebilir. Hiç gelmeyen bir yabancı firmanın Şanlıurfa'da ofis açtığını görebiliriz. Operasyonu Türkiye'den yapmanın daha avantajlı olduğunu düşünüyorlar."**

TÜRK İŞ İNSANLARI VENLO'DA BULUŞTU

HÜRRİYET AVRUPA
DÜZENSİZ
GAZETE EK
YURTDIŞI

Tarih: 03.12.2024
Sayfa: 6
Tiraj: 327125
StxCm: 95,07



TÜRK İŞ İNSANLARI VENLO'DA BULUŞTU




Ertan Torunoğulları


Murat Ateşalp


Turgut Torunoğulları


Veysel Parlak

DTİK Hollanda Temsilciler Kurulu, Hollanda'da yaşayan Türk profesyonellerini 'İş Dünyası Buluşması' çerçevesinde, Venlo kentinde bir araya getirdi. DTİK/DEİK Limburg Temsilcisi Murat Ateşalp tarafından organize edilen buluşmaya Rotterdam Başkonsolosluğu Ticari Ataşesi Veysel Parlak, DTİK/DEİK Avrupa Temsilciler Kurulu Başkanı Turgut Torunoğulları, DTİK/DEİK Hollanda Başkanı Ertan Torunoğulları, DTİK -DEİK Hollanda Yönetim Kurulu üyeleri ve sektörden 60'a yakın Türk iş insanı katıldı. Ateşalp, "Bugün bir araya gelmemizin en önemli sebebi, siz değerli insanlarımızı DTİK/DEİK ile tanıştırmaktı. Bizim üzerinde durmamız gereken mesele, birlik ve beraberliktir. DTİK/DEİK Limburg temsilcisi olarak sizlerle bundan sonra da sıkça bir araya gelmek istiyorum" dedi.

'AVRUPA'DAKİ TOPLUMUMUZU AİLEM GİBİ GÖRÜYORUM'

DTİK/DEİK Avrupa Temsilciler Kurulu Başkanı Turgut Torunoğulları da şunları söyledi: "Hazırladığımız yaklaşık 16 farklı konu (Denklik, boşanmanın kabul edilmesi, askerlik, Türkiye'de araçların kalma süresi, telefon kaydı, vize konusu, Sıla Yolu'ndaki sorunlar vs.) ile ilgili raporları hem Avrupa'daki bürokratlara hem de Türkiye'deki ilgili bakanlara sunduk. Bu teklif/raporlarımızın birçoğunu kabul edildi. Bu raporlar hem yaşadığımız ülke hem de Türkiye'yi ilgilendiriyorsa, ona göre adım atmalıyız, onun için mücadele etmeliyiz. Üretmiş olduğunuz bir ürünün tanıtımını yapmak mı istiyorsunuz, o zaman adres belli; DTİK."

'SİZLER TÜRKİYE'NİN BURADAKİ GÜCÜSÜNÜZ'

Rotterdam Başkonsolosluğu Ticari Ataşesi Veysel Parlak da şöyle konuştu: "Türkiye ile Hollanda arasındaki ticari ve yatırım ilişkileri son derece kuvvetli. Hollanda, Türkiye'nin ilk 10 ticaret yaptığı ülkeler arasında. Hollanda, Türkiye'de doğrudan yabancı sermaye ile yatırım yapan birinci sıradaki yabancı ülke. Bu ivme bu şekilde devam ediyor. Bazen siyasi arenada sıkışıklıkları, ticari diplomasimiz, yani iş insanlarımız, yani sizler vasıtasıyla çözebiliyoruz. Sizler, Türkiye'nin buradaki gücüsünüz. Avrupa'da ülke pazarına giriş konusunda zorlanmadığımız, avantajlı olduğumuz ülkeler, vatandaşlarımızın çokca bulunduğu ve iş aleminde faaliyette bulunduğu ülkeler Almanya, Fransa, Hollanda gibi ülkelerdir. Çünkü bu ülkelerde ticari faaliyette bulunan iş insanlarımız, o ülkenin kılcal damarlarına hâkimler. Birlik ve beraberlik içerisinde olmalıyız. Bizim en büyük avantajımız, dağ gibi bağımsız bir devletimizin olmasıdır. Bunun kıymetinin kesinlikle bilinmesi lazım. Bakanlığımız aracılıyla ihracatçılarımıza sunulan devlet destekleri var, bu konuda ataşeliğimizden detaylı bilgi alabilirsiniz." DTİK/DEİK tanıtım filmi izlendiği programda, katılan girişimcilerden 43 iş insanı, DTİK/DEİK üyelik formlarını doldurarak, DTİK/ DEİK Hollanda ailesine katıldılar. Program sonunda iş insanları resepsiyonda bir araya gelerek, birbirleriyle tanışma ve sohbet etme imkânı buldular.

■ Mustafa KOYUNCU / VENLO

DEİK-AFRİCA AGENDA NETWORK ARASINDA İŞ BİRLİĞİ ANLAŞMASI

KOBİ EFOR
AYLIK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 01.12.2024
Sayfa: 108
Tiraj: 15000
StxCm: 163,52



DEİK-Africa Agenda Network arasında iş birliği anlaşması

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu-DEİK, Türkiye-Gambiya Yuvarlak Masa Toplantısı'nı, Ticaret Bakanı Prof. Dr. Ömer Bolat, Gambiya Ticaret, Endüstri, Bölgesel Entegrasyon ve İstihdam Bakanı Baboucar Ousmaila Joof, Gambiya Ankara Büyükelçisi Alkali Fanka Conteh, Ticaret Bakan Yardımcısı Mustafa Tuzcu, DEİK Başkanı Nail Olpak, Africa Agenda Network Başkanı Saul Frazer, DEİK Türkiye-Gambiya İş Konseyi Başkanı Hakkı Tuna Sayın, Gambiya-Türkiye İş Konseyi Başkanı Fatou Senghore'nin katılımıyla gerçekleştirdi. Toplantıda, DEİK ile Africa Agenda Network arasında iş birliği anlaşması imzalandı. Bakan Bolat, "Gambiya Yatırım ve İhracatı Teşvik Ajansı (GIEPA), sürdürülebilir yatırımları desteklemek amacıyla Özel Yatırım Sertifikası (SIC), İhracat İşleme Bölgesi Lisansı (EPZL) ve çeşitli bireysel teşvikler sağlamaktadır. Tarım, balıkçılık, turizm, ormancılık, imalat, enerji gibi öncelikli sektörlere yapılacak yatırımlar bu teşviklerden faydalanabilmektedir. Albayrak Grubu'nun 'Gambiya'nın Yeni Limanı' (The New Port of The Gambia) adlı projesini, ikili ilişkilerimizde yeni bir sayfa açacak önemli bir fırsat olarak değerlendiriyoruz" açıklamasını yaptı. Joof, "Türkiye'nin Gambiya'ya özellikle enerji alanında yatırımlarını destekliyoruz. Yenilenebilir enerji, tarım, turizm, madencilik alanlarında potansiyeller var" dedi. Olpak, "Müteahhitlik firmalarımızın Gambiya'da gerçekleştirdiği projeler ve Türk ürünlerinin Gambiya pazarında artan talebi dikkat çekiyor. Gambiyalı firmaları da ülkemizde altyapıdan turizme, tarımdan sanayi ve hizmetlere sektörüne kadar geniş bir yelpazede sunduğu yatırım imkanlarından daha fazla faydalanmaya davet ediyorum" diye konuştu. Sayın, özellikle tarım sektöründe, sürdürülebilir tarım uygulamaları ve modern sulama teknikleri üzerine ortak projeler geliştirilebileceğini kaydetti.



HEDEF; KISA VADEDE 10, ORTA VE UZUN VADEDE 30 MİLYAR DOLAR TİCARET

KOBİ EFOR
AYLIK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 01.12.2024
Sayfa: 105
Tiraj: 15000
StxCm: 163,21



Hedef; kısa vadede 10, orta ve uzun vadede 30 milyar dolar ticaret

DEİK organizasyonunda İstanbul'da düzenlenen Türkiye-Suudi Arabistan İş Forumu, T.C. Ticaret Bakanı Prof. Dr. Ömer Bolat, Suudi Arabistan Krallığı Ticaret Bakanı Dr. Majid bin Abdullah Al-Kassabi, Suudi Arabistan Krallığı Ankara Büyükelçisi Fahad bin Assaad Abu Al-Nasr, DEİK Başkan Nail Olpak, Suudi Arabistan Krallığı Ticaret Odası Federasyonu Başkan Yardımcısı Fayez Alharbi, DEİK/Türkiye-Suudi Arabistan İş Konseyi Başkanı Haşim Süngü, Suudi Arabistan-Türkiye İş Konseyi Başkanı Sami Al-Osaimi ve 500'den fazla Türk ve Suudi Arabistan iş insanının katılımlarıyla gerçekleştirildi. Etkinlikte; turizm, mobilya, hizmet, tekstil, yatak, otel aksesuarları, kentsel gelişim danışmanlığı, dağıtım ve ajans hizmetleri sektörlerinde 10 iş anlaşması imzalandı. Forum'un ardından Türkiye-Suudi Arabistan İş Konseyi Ortak Yuvarlak Masa Toplantısı yapıldı.



Bakan Bolat, "İkili ticaretimizde son yıllarda güzel bir ivme yakaladık. Hedefimiz, kısa vadede 10, orta ve uzun vadede ise 30 milyar dolar ticaret hacmine ulaşmak. Türk müteahhitler Suudi Arabistan'da bugüne kadar 30 milyar dolar değerinde 410 proje üstlenilmiştir" dedi. Bakan Al-Kassabi, Türk ürünü ve Türk kalitesinin Suudi Arabistan vatandaşı ve iş insanlarında farklı bir yere sahip olduğunu vurguladı: "Özellikle Türkiye'nin hizmetler sektöründe ulaştığı konumdan ve başarı hikayesinden öğrenmemiz gerekenler var." Başkan Olpak, "Daha fazla somut projelere ve yeni işbirliği modellerine geçmemiz gerekiyor" dedi. Başkan Yardımcısı Alharbi, İş Konseyi ile Türkiye'de yatırım yapan Suudi şirketlerin sayısının 1.400'ü aştığını; Başkan Süngü, İş Forumu'nda 700'ü aşkın ikili iş görüşmeleri gerçekleştirildiğini bildirdi.

REEL EKONOMİNİN RAKİPSİZ MEDYASI KOBİEFOR ÇEYREK ASRINI KUTLUYOR

KOBİ EFOR
AYLIK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 01.12.2024
Sayfa: 43
Tiraj: 15000
StxCm: 28056,18



TÜRKONFED olarak, KOBİ'lerin sürdürülebilir kalkınmanın temel taşlarından biri olduğuna ve Türkiye'nin küresel rekabet gücünü artırmada kilit bir rol oynadığına inanıyoruz. Bu çerçevede KobiEfor'un iş dünyasına sağladığı katkıları son derece değerli buluyor, önümüzdeki yıllarda da bu kıymetli çabalarını artırarak sürdüreceğine gönülden inanıyoruz. KobiEfor'un 25. yıl dönümünde bu büyük başarıya imza atan tüm ekibi içtenlikle tebrik ediyor, daha nice yıllar Türk ekonomisine katkı sağlamalarını diliyorum. Bu vesileyle geçtiğimiz aylarda kaybettiğimiz Sayın Yalçın Sönmez'i de bir kez daha saygı, sevgi ve rahmetle anıyorum.

NAİL OLPAK
DEİK (Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu) Yönetim Kurulu Başkanı

KOBİEFOR, ÇEYREK ASIRDIR KOBİ'LERİN MEDYADAKİ SESİ



Ülke ekonomimize, üretime ve istihdama, özverili çalışmalarıyla önemli bir değer katan küçük ve orta ölçekli işletmelerin çeyrek asırdır medyadaki sesi olan KobiEfor Dergisi'nin 25. yaşını gönülden kutluyorum. Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu-DEİK Ailesi adına iş dünyamızın yoğun gündemini, nitelikli haber içerikleri ve özel dosyalarla ekonomi basınının vitrinine taşıyan KobiEfor Ailesi'ne teşekkür ediyor, başarılarının devamını diliyorum.

MUSTAFA GÜLTEPE
TİM (Türkiye İhracatçılar Meclisi) Yönetim Kurulu Başkanı

KOBİEFOR; SÜRDÜRÜLEBİLİR, YÜKSEK TEKNOLOJİLİ ÜRETİM VE İHRACAT KONULARINDA FARKINDALIK OLUŞTURACAK BİR PLATFORMA DÖNÜŞTÜ

Üretim ve ihracat Türkiye ekonomisinin lokomotif gücünü oluşturuyor. Katma değerli üretimi ve ihracatımızı ne kadar artırırsak, ülkemizin kalkınmasına, milletimizin refahına o ölçüde katkıda bulunacağımıza inanıyoruz. Bu anlayıştan hareketle Türkiye'yi ihracatta ilk 10 ülke arasına çıkarma vizyonu ve hedefiyle çalışıyoruz. Sayıları 150 bini aşan ihracatçı firmalarımızın büyük bölümünü KOBİ'ler oluşturuyor. 260 milyar dolar civarındaki ihracatımızın da üçte birini KOBİ ölçeğindeki firmalarımız gerçekleştiriyor. Dolayısıyla katma değerli üretimi ve ihracatı artırma sürecinde KOBİ'lerimizin desteklenmesi büyük önem taşıyor. Değerli Gazeteci ve Kocaeli Alikahya OSB Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Sönmez'in kurduğu KobiEfor Dergisi çeyrek asırdır yaptığı sorumlu yayıncılıkla özellikle KOBİ ölçeğindeki işletmelerimizin sesi ve destekçisi oldu. Türk girişim ekosisteminin büyümesinde yüksek teknolojili, sürdürülebilir, inovatif, markalı üretim ve ihracat konusunda farkındalık oluşturacak bir platforma dönüşen KobiEfor Dergisi'nin 25. yaşını kutluyorum. Aynı yayıncılık anlayışıyla desteğe devam edeceği inancıyla KobiEfor'a daha nice yıllar diliyorum.



MAHMUT ASMALI
MÜSİAD Genel Başkanı

KOBİEFOR, ÇEYREK ASIRDIR İŞ DÜNYAMIZIN YOL ARKADAŞI OLMUŞTUR

KobiEfor Sanayi ve Ekonomi Dergisi'nin 25. yılını gönülden tebrik ediyorum. Ülkemizin sanayi, ekonomi ve girişimcilik alanlarındaki gelişimine ışık tutan bu değerli yayın, çeyrek asırdır iş dünyamızın yol arkadaşı olmuştur. İki kez MÜSİAD'dan 'Yılın En İyi Ekonomi Basını' ödülüne layık görülmesi, bu emeğin ne denli kıymetli olduğunu bir kez daha ortaya koyuyor. Ayrıca DİJİTAL KobiEfor'un yenilikçi yaklaşımıyla 4 yıldır girişimcilik ve teknoloji ekosistemine sağladığı katkılar takdire şayandır. Bu başarılarda emeği geçen herkesi kutluyor, MÜSİAD adına nice başarı dolu yıllar diliyorum



Ş. NEZİH KULEYİN
TOSYÖV Yönetim Kurulu Başkanı

KOBİEFOR ÜLKEMİZ AÇISINDAN BÜYÜK BİR KAZANIM VE TARİHSEL GÖREVİNİ YERİNE GETİREN EŞSİZ BİR KURULUŞ

KobiEfor, KOBİ'ler açısından bir dönüşüm hikayesidir. KOBİ'lerin ülkemizdeki dönüşümünü KobiEfor'dan önce ve sonra olarak ikiye ayırmak mümkündür. Öncesinde KOBİ tanımı bile yapılmamıştı bu tanımın yapılması TOSYÖV tarafından yapılan çalışmalarla kabul ettirildikten sonra yaygınlaşması KobiEfor'un



TÜRKİYE-SENAGAL İLE 4 İŞBİRLİĞİ ANLAŞMASI İMZALANDI

KOBİ EFOR
AYLIK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 01.12.2024
Sayfa: 105
Tiraj: 15000
StxCm: 212,77



Türkiye-Senagal ile 4 işbirliği anlaşması imzalandı

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu-DEİK organizasyonuyla Senegal Yatırımlar ve Büyük Projeleri Teşvikten Sorumlu Ulusal Ajansı (APIX) işbirliğinde; İstanbul'da düzenlenen Türkiye-Senegal İş Forumu'nda; 'DEİK ile Senegal Yatırımlar ve Büyük Projeleri Teşvikten Sorumlu Ulusal Ajansı APIX S.A.', 'DEİK ile Senegal Yatırımcılar Derneği (CIS)', 'DEİK ile Senegal Türkiye İşbirliğini Güçlendirenler Derneği' ve 'KOSGEB ile ADEPME' arasında toplam 4 işbirliği anlaşması imzalandı. Etkinliğe; Senegal Cumhurbaşkanı Bassirou Diomaye Faye, T.C. Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz, DEİK Başkanı Nail Olpak, Senegal Ulusal İşverenler Konseyi (CNP) Başkanı Baidy Agne, APIX Genel Müdürü Bakary Sega Bathily, KOSGEB Başkanı Ahmet Serdar İbrahimcioğlu, ADEPME Genel Müdürü Mariye Rose Faye, Senegalli Yatırımcılar Derneği Başkanı Pierre Atepa Goudiaby, Senegal Türkiye İş Birliğini Güçlendirenler Derneği Başkanı Momar Diouf ile 2 ülkeden 500'e yakın iş insanı katıldı.



Cumhurbaşkanı Yardımcısı Yılmaz, Türkiye ile Senegal arasındaki ticaret hacmini büyütmeye kararlı olduklarını, orta vadede 1 milyar dolar seviyesine ulaştırma hedefine çok kısa bir zamanda ulaşabileceğine inandıklarını vurguladı: "İki ülke arasında imzalanmış; ancak halen yürürlüğe girmemiş olan Çifte Vergilendirmenin Önlenmesi (ÇVÖ) Anlaşması onay sürecinin bir an önce tamamlanarak yürürlüğe girmesini temenni ediyoruz."

Senegal Cumhurbaşkanı Faye, "Senegal, Türk yatırımcılara hem güvenli iş ortamı hem de ticari geleceğiyle ciddi fırsatlar sunuyor. Batı Afrika'da 300 milyonluk bir nüfusa ulaşmak için önemli bir kapı vazifesi görüyor. 2050'de Batı Afrika nüfusu 1 milyara ulaşacak. Senegal'in 2050 vizyonu kapsamındaki dönüşümünde Türk iş dünyasının yer almasını arzu ediyoruz" dedi. Başkan Olpak, 2 ülke arasındaki 450 milyon dolar olan ticaret hacmini 1 milyar dolara taşımayı hedeflediklerini, Senegal'in 2050 vizyonunun yatırım imkanları sunduğunu, Türk özel sektörünün bu süreçte birlikte iş yapmaya hazır olduğunu ifade etti. Başkan Agne, "Türk şirketleri, Senegalli gençlere staj imkanı vererek ve istihdam fırsatı sunarak ciddi bir bilgi aktarımında bulunabilirler. Ülkelerimiz arasında ortak şirketler kurabiliriz. Böylece ihracatla yatırım hacmimizi güçlendirerek, yetkinlik transferi yaparak birlikte çalışabiliriz" diye konuştu.

14. TÜRKİYE ENERJİ ZİRVESİ'NE YENİ TRENDLER DAMGA VURDU

NASIL BİR EKONOMİ
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 02.12.2024
Sayfa: 6
Tiraj: 42297
StxCm: 42,83



14. TÜRKİYE ENERJİ ZİRVESİ'NE YENİ TRENDLER DAMGA VURDU

Enerji Fuarcılık tarafından bu yıl 14'üncüsü düzenlenen Türkiye Enerji Zirvesi, enerji sektörünün paydaşlarını bir araya getirdi. Zirvede enerji piyasalarında yaşanan dönüşüm sürecinin Türkiye ve global enerji piyasalarına etkileri, trendler, sektörün beklenti ve gereksinimleri, dijitalleşmenin yarattığı değişimler, finansman koşullarındaki değişim, depolama, e-mobilite ve yenilenebilir enerji dönüşümü ile Türkiye'yi yakından ilgilendiren bölge ve ülkelerde yaşanan ve enerji piyasalarını etkileyen konular ele alındı. Zirvede konuşan Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakan Yardımcısı Abdullah Tancan, Türkiye'nin toplam yenilenebilir enerji kurulu gücü ile Avrupa'da 5., dünyada ise 11. sırada olduğunu, elektrik talebinde de Avrupa'da Almanya ve Fransa'dan sonra 3. sırada olduğunu belirtti. Zirvenin ikinci gününde Energy Aspects'in Piyasa Temel Analizler Birimi Başkanı Samer Mosis "Enerji Piyasalarının Geleceği: Hükümet Etkisi Dönemi" başlıklı sunum ile önümüzdeki yıllarda karşılaşılabilecek gelişmeleri aktardı. Limak Enerji CEO'su Birol Ergüven moderatörlüğündeki DEİK oturumda ise ELİN Enerji Yatırımlar Genel Müdür Yardımcısı Kaan Dökmetaş, IC Enterra Yenilenebilir Enerji Genel Müdürü Taşkın Kızılok ve YEO Teknoloji Enerji ve Endüstri AŞ Başkan Yardımcısı Yasin Düven yurt dışında faaliyet gösteren Türk şirketlerin yenilenebilir enerji yatırımlarını anlattı. Zirve, iki gün boyunca toplam 1000'in üzerinde ulusal ve uluslararası kayıtlı katılımcı ile yeni iş birliği imkanlarına da kapı araladı.

ÇİNLİ ŞİRKETLER, MÜTEAHHİTLİK VE TURİZMDE İŞBİRLİĞİ İSTİYOR

NASIL BİR EKONOMİ
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 27.12.2024
Sayfa: 1
Tiraj: 42297
StxCm: 102,86





Çinli şirketler, müteahhitlik ve turizmde işbirliği istiyor

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) ve TÜSİAD ile Çin Sanayici ve İşadamları Derneği (ÇİNSİAD) iş birliğinde düzenlenen Türkiye-Çin İş Dünyası Buluşması'nda iki ülke arasındaki ekonomik ve ticari ilişkilerin geleceği değerlendirildi. Toplantıda konuşan TÜSİAD Çin Çalışma Grubu Başkanı Korhan Kurdoğlu, Türkiye'deki yatırım stokunun 1 milyar doları aşan Çinli şirketlerin, özellikle katma değeri yüksek sektörlerde Türkiye'ye daha fazla yatırım yapmalarını memnuniyetle karşıladıklarını söyledi. ÇİNSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Zhou Yanquan da Türkiye'nin müteahhitlik alanında Çin'e göre 5 kat daha başarılı olduğunu söyledi. Zhou, "Bu konuda daha çok işbirliği fırsatı oluşturmak isteriz. Turizm ve otelcilik alanında da Çin'in Türkiye'den öğrenecek şeyleri olduğunu düşünüyorum" dedi. E-ticaret ve lojistikte de önemli işbirliği fırsatları bulunduğunu beliren Zhou Yanquan 50 milyar dolarlık ikili ticaret hacminin 5 yıl içinde iki katına çıkarılabileceğini kaydetti. /20

NASIL BİR EKONOMİ
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 27.12.2024
Sayfa: 20
Tiraj: 42297
StxCm: 102,86



ÇİNSİAD BAŞKANI ZHOU YANQUAN

Çin'in, müteahhitlik ve turizmde Türkiye'den öğrenecekleri var

DEİK, TÜSİAD ve ÇİNSİAD iş birliğinde düzenlenen Türkiye-Çin İş Dünyası Buluşması İstanbul'da gerçekleşti. Türkiye'de faaliyeti bulunan Çinli firmaların katıldığı etkinlikte, iki ülke arasındaki ekonomik ilişkiler ile iş birliği fırsatları değerlendirildi.

DEİK/Türkiye-Çin İş Konseyi ve TÜSİAD Çin Çalışma Grubu Başkanı Korhan Kurdoğlu, her iki kurumun Çin ile uzun yıllara dayanan güçlü bağları bulunduğunu belirterek, "İlişkilerin bugün ulaştığı düzeyi rakamlardan da okumak mümkün. Çin, Asya'daki en büyük, dünyada üçüncü ticaret ortağımız konumunda. Çin'in Türkiye'deki yatırım stoku 1 milyar doların üzerine çıktı. 1200'ü aşkın Çinli firma Türkiye'de, 100 kadar firmamız da Çin'de faaliyetlerini sürdürüyor. Önümüzdeki dönemde, Çin ile daha dengeli ekonomik ilişkiler geliştirmeyi umut ediyoruz. Türkiye ayrıca Çin'in 'Kuşak ve Yol' girişimini desteklemekte ve bu girişimle uyumlu 'Orta Koridor' projesiyle Avrupa ve Asya arasındaki ticaret ve altyapı bağlantılarını güçlendirmeyi hedeflemektedir" dedi.

"Güçlü iş birliği potansiyeli var"

Çin Halk Cumhuriyeti İstanbul Başkonsolos Yardımcısı Shang Jian, Çin ve Türkiye'nin güçlü ekonomik tamamlayıcılıklara ve büyük bir iş birliği potansiyeline sahip olduklarını kaydetti. Shang iş birliğini derinleştirmek ve iki ülke halklarının refahını arttırmak amacıyla girişimleri teşvik etmeye devam edeceklerini vurguladı. İş birliği potansiyeli açısından öne çıkan sektörlere değinen ÇİNSİAD Başkanı Zhou Yanquan da savunma sanayiinde güçlü bir ekosistem oluşturan Türkiye'nin müteahhitlik alanında da Çin'e göre 5 kat daha başarılı olduğunu kaydetti. Zhou, "Turizm ve otelcilik alanında da Çin'in Türkiye'den öğrenecek şeyleri olduğunu düşünüyorum" dedi. ÇİNSİAD Başkanı, "Çin'de yapay zeka ve inovasyon en önemli iki kelime. Türk iş dünyasının önde gelen iş insanları da bunun farkında. E-ticaret de yine başarılı iş birlikleri için bir başka alan. Lojistik sektöründe ise verimliliği artırmak anahtar kelime. Çin'in bu konuda başarılı tecrübeleri var" diye konuştu. 50 milyar dolar civarındaki ikili ticaretin 5 yıl içerisinde 2 katına çıkabileceğini belirten Zhou ikili ticarette ticaret açığının yanı sıra işlenen ürünlerin ihracata nasıl dönüştüğüne de bakılması gerektiğine dikkat çekti.

Çin'in yurt dışı yatırımlarında Türkiye'nin payının düşük olduğunun altını çizen Ticaret Bakanlığı Asya ve Pasifik Daire Başkanı Çağatay Özden ise son bir yılda Türkiye'ye gelen Çinli firma sayısının bundan önceki tüm yıllardan çok daha fazla olduğunu ve Çin'den gelen yatırımların hızlanarak artacağını belirtti.

DÜŞÜK KURLAR, YÜKSELEN MALİYETLER SANAYİNİN LOKOMOTİFİNİ YAVAŞLATTI

NASIL BİR EKONOMİ
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 30.12.2024
Sayfa: 14
Tiraj: 42297
StxCm: 465,92



TEKSTİL GÜNDEM

HAZIRLAYAN: SABİ ÖZDEMİR



32.9 milyar $ TEKSTİL VE HAZIR GİYİM 2023 YILI İHRACATI

20.6 milyar $ 2023 YILI DIŞ TİCARET FAZLASI

9,11 dolar ORTALAMA KİLOGRAM İHRACAT DEĞERİ

% 13,1 TÜRKİYE TOPLAM İHRACATINDAKİ PAYI

1 milyon kişi SEKTÖRDE DOĞRUDAN İSTİHDAMLA ÇALIŞAN SAYISI

Düşük kurlar, yükselen maliyetler Sanayinin lokomotifini yavaşlattı

Kayıtlı istihdamın, katma değerli ihracatın lokomotif sanayi sektörü tekstil, hazır giyim ve halı, en zorlu yıllardan birini daha geride bıraktı. Kasım 2024 sonu itibariyle 12 aylık ihracat 2023'ün aynı dönemine göre bu sektörlerde toplam yüzde 4 geriledi ve 30,5 milyar dolar oldu.

2024'ü yaklaşık yüzde 45 yıllık enflasyon ile tamamlamaya hazırlanan Türkiye'de, Euro, TL'ye karşı 1 yılda sadece yüzde 12,27 değer kazanabilirken, ABD Doları da bir yılda yüzde 19,66 yükseldi. 2025 yılı için uygulanacak net asgari ücret yüzde 30'luk artışla 22 bin 104 lira açıklanmış olsa da bunun işverene maliyeti 30 bin lirayı aşıyor. Tekstil ve hazır giyim sektörünün genellikle rekabet halinde olduğu ülkelerde net Asgari Ücretler 200-400 dolar arasında seyrederken, Türkiye'nin net asgari ücreti 626 dolara yükseldi. İhracatta fiyat rekabetinde zorlanan firmalar, müşteri kaybetti. Kasım 2024 itibariyle 12 aylık tekstil, hazır giyim ve halı ihracatımız, 2023'ün aynı dönemine göre yüzde 4 gerileyerek 30,5 milyar doların altına düştü. Tekstilde ihracat yüzde 1,1, hazır giyim yüzde 7,1 düşerken, halıda yüzde 4,3'lük artış kaydedildi. İstihdamda ise yaklaşık 300 bin kişilik azalma olduğu belirtiliyor.



Türkiye Tekstil Sanayi İşverenleri Sendikası (TTSİS) İkinci Başkanı, Karsu Tekstil Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdürü Nevzat Seyok, tekstil ve hazır giyim sektörünün ciddi anlamda kan kaybetmekte olduğunu söyledi.







Kasım 2024 sonu itibariyle 12 aylık tekstil, hazır giyim ve halı ihracatımız (Bin dolar)

Konu	Kasım 2023	Kasım 2024	Değişim (%)	Toplam İhracatta Pay (%)
Tekstil ve Hammaddeleri	9.585.071	9.478.919	-1,1	4,2
Hazır Giyim	19.497.059	18.111.716	-7,1	8
Halı	2.756.764	2.875.693	4,3	1,3
TOPLAM	31.838.894	30.466.328	-1,99	13,5

Kaynak: TİM İhracat Verileri

Net Asgari ücret 626 dolar oldu

Tarih (Aralık Ayı)	TL	ABD Doları
2002	184	112
2022	5.500	293
2023	11.402	387
2024	17.002	481
2025	22.104	626

Kaynak: Hazine ve Maliye Bakanlığı

"Ülkemizin Lokomotif Endüstrisi Risk Altında"

Türkiye Tekstil Sanayii İşverenleri Sendikası (TTSİS) İkinci Başkanı, Karsu Tekstil Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdürü Nevzat Seyok, pandemi dönemi dahil en hızlı reaksiyon gösteren, dış ticaret açığını kapatmada en önemli kaynak olan ülkemizin istihdam deposu tekstil ve hazır giyim sektörünün ciddi anlamda kan kaybetmekte olduğunu söyledi. Seyok, şöyle konuştu: "Sektörde alarm zilleri 2023'ün sonlarına doğru çalmaya başlamıştı. 2021 ve 22'de hızlı bir artıştan sonra küresel talep düşmüş, bu da bu sektörde tedarik zincirinin dünyadaki ilk beş ülkesinden biri olan ülkemizi etkilemeye yavaş yavaş başlamıştı. Bu duruma ülkemizde yaşanan yüksek enflasyon ve buzunla mücadele kapsamında uygulanan kur politikaları sonucu, uluslararası rekabet gücümüzü iyice kaybederek, dünyada zaten küçülen pastadaki payımızın da başka ülke üreticilerine kaptırmaya başladık. Özellikle iş gücü maliyetleri ve diğer girdiler, yüksek enflasyonla birlikte artarken, döviz fiyatlarının neredeyse sabit devam etmesi, döviz bazında maliyetlerin artışına sebep oldu. 1 milyondan fazla insanımıza iş sağlamakla birlikte yaklaşık 30 milyar dolar ihracatı ile ülke ekonomisine pozitif katkısı olan sektörümüz, artan maliyetleri satış fiyatlarına yansıtamadığı için ciddi bir yara almıştır. Sektörümüzde iş gücü maliyetlerindeki artış son birkaç yıldır standardını kaybedersek yıllık ücret artış dönemleri öngörülemese bir hal almıştır."

2024'te kötü haberler çoğaldı

Uzun süredir ilk kez sektördeki toplam istihdamın 1 milyon kişinin altına gerilediğini belirten Nevzat Seyok, şöyle devam etti: "2024'te art arda konkordato, iflas, toplu işten çıkarma, fabrika kapatma haberlerini gerek yakın çevremizden, gerek basından takip ettik. İşgücümün üretim maliyetleri içindeki payının farkılığından dolayı, tekstil sektörümüz zorlanarak direnmeye çalışsa da toplam ihracatımızda çok büyük payı sahip olan hazır giyim endüstrimiz ayakta kalamaz hale gelmiştir. Bu gelişmeleri üzülerek ve endişeyle takip ediyoruz.

"Yeni Müzakere Dönemine Zor Şartlar Altında Giriyoruz"

Grup Toplu İş Sözleşmesi müzakereleri önümüzdeki aylarda bu nedenle şartlar altında başlayacak. Bu dönemin tüm zorluklarına rağmen yerli üretimde ısrar eden üreticili işverenlerimiz ile üretimimizin en önemli faktörü çalışanlarımız için en iyi şekilde geçmesini temenni ediyoruz. 2025 yılı asgari ücretin herkes için hayırlı olmasını dileriz. Bugün için, asgari ücretli bir çalışanın işverenin maliyeti 850 dolar civarında olup sendikamızın üye iş yerlerinde geçerli toplu iş sözleşmemiz kapsamında ortalama ücretlerimiz ise asgari ücretin olduğu üzerinde, işverene maliyeti 1.600 dolar seviyelerindedir. Bu maliyetler, bizim rakibimizle mukayese edilemeyecek derecede yüksektir. Kayıtlı, özgütlü, adil bir çalışma ortamı sağlayan işverenlerimizin, müşterileri ile uzun vadeli sipariş anlaşmaları yapabilmeleri ve pazar paylarını daha fazla kaybetmemeleri için rekabetçi kur politikaları ve çeşitli teşvik mekanizmalarıyla desteklenmelerini devletimizden talep ediyoruz. Ekonomimindeki dengeler yeniden sağlanıncaya kadar hem işverenimizin maliyetlerini yönetebilmesi hem çalışanlarımızın refah düzeylerini koruyabilmeleri için imalat sektöründe çalışanlara bir vergi düzenlemesi yapılarak net gelirin artırılması çok önemli bir adım olacaktır."

Suriye'de güvenlik sağlanırsa 'kazan-kazan projeler' olabilir

İstanbul Tekstil ve Hammaddeleri İhracatçıları Birliği **(TİM) Başkanı Ahmet Öksüz**, "Sektör olarak 2024'ü küçük kayıplarla kapatıyoruz. Yüzde 2 civarında gerileyerek 31,5 milyar dolarlık ihracata ulaştık. Biz, ihracatta Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) rakamlarına göre konuşuyoruz" dedi. Ahmet Öksüz, şöyle devam etti: "Asıl büyük problem olarak işçilik maliyetlerimizin döviz bazında çok artmış olmasıdır. Bu bizi çok zorladı ve aynı anda da ihracat pazarlarımızda talep daralması yaşandı. Avrupa'da yüzde 20'lik daralmalar oldu. Tekstil ve hammaddeleri olarak pazarlarımızdaki payımızı koruduk, bir miktar da arttırdık. Birim fiyatlarımız düştü, bu nedenle tonaj olarak ihracatımız arttı. ABD pazarında ihracatımız aynı ya yükseldi."



Asgari Ücretin 2025 yılı enflasyon üzerinden yapılan belirlenmiş olmasının olumlu bulduklarını söyleyen TİM Başkanı Öksüz, "Finansman maliyetleri için faizler de çok önemli ve faiz indirimlerinin başlamış olması çok iyi bir gelişmedir. Normalleşme sürecinin başladığını görüyoruz" dedi. Öksüz şöyle devam etti: "2025 için daha pozitifim, savaşların sonlanması olumlu etki getirebilir. Tekstilde artış oranı (şimdi 2024'ün dip dibi görünüyor, bundan biz de payımızı alırız. Kapasite yatırımlarını hareketli dönemde yaptık, hazırız. Ancak yıl içinde reel kur gerçekleşmezse fiyatlarımız yine tutmaz."

Suriye'deki gelişmelerin de önemli fırsatlar sunabileceğini söyleyen Ahmet Öksüz, bu konudaki görüşlerini şöyle özetledi: "Eğer güvenlik ve istikrar sağlanırsa Suriye'yi değerlendirebiliriz. Suriye lojistik açıdan bizim çok yakın ve tekstil, hazır giyim altyapısı da var. Ayrıca Suriyeli kardeşlerimiz Türkçeyi öğrendiler. Suriye'nin Türkiye'ye yakın bölgelerinde üretim bölgeleri oluşturulabilir. Sanayiciler olarak orada yatırımlar yapabiliriz. Hedef daima 'kazan-kazan' olur. Suriyeli işçi kardeşlerimiz Türkiye'deyken Türkiye maliyetleriyle yaşamak zorundaydı ama Suriye'de Suriye maliyetleriyle yaşayacak. Bu, bizim için de onlar için de avantajlı. Türkiye'nin Suriye ekseninde bir genel politikalarına da destek olur."

İki fırtına arasında kaldık yeni politikalar gerekli

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) ve İstanbul Hazırgiyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği **(İHKİB) Başkanı Mustafa Gültepe** "hazır giyimin başkanı" olarak şöyle konuştu: "İhracatımızda bir miktar küçülme var. Bu da hem Türkiye'nin pahalı kalmasından hem de ihracatımızın yüzde 65'i Avrupa'ya yapılmasından kaynaklanıyordu. Enflasyon kur makasında ciddi sıkıntı var. Bu nedenle iki fırtına arasında kalmış gibiyiz. Cirolar iyi gibi ama para kazanmak pek mümkün olmadı, mecbur kaldık. Firmalarımız, fiyatları mecburiyet ve kazı müşterilerinin zorlamasıyla yeni tedarik merkezleri aramaya başladı. Bunların başında Mısır geldi. Mısır, Türkiye'ye yakınlığı ve ABD ile serbest ticaret anlaşması nedeniyle cazip. Benzer geçiş 2006-2012 arasında da olmuştu. Sonra Mısır'da siyasi krizler nedeniyle kesintiye uğradı. Düzenleyici önce Mısır'da yatırım olanlar büyüme adımları attı. Türkiye'deki ekonomi politikaları hazır giyimin önünü kapatınca Mısır'a gitme isteği yeniden kabardı. Rekabet gücümüzü korumak için yeni politikalar lazım."



Faizlerin düşmeye başlamasını olumlu bulduklarını vurgulayan Mustafa Gültepe, "Enflasyon kontrol altına alınırsa ve etkili mali politikalar okursa iyileşmeyi daha çabuk hissederiz. ABD ve Avrupa'da da faizlerin düşme eğilimi var. Bu, oralarda talep düzelmesini getirebilir. Rusya Ukrayna savaşının bitme ihtimali yüksek. Ortadoğu'da çatışmalar bitse 2025'in ikinci yarısı çok daha iyi bir ortam görürüz. Ancak önceden bizim sektörde yüzde 20-25 olan işçilik maliyeti şu anda 40-45'e yükselmiş durumda. Kurlar kaptırdığı hızıyla devam edense işçilik maliyetleri yüzde 50'yi de aşar. Yıllık 10 milyar dolara yakın bir ihracatla bitiririz. Sektör, 10 yıl içi gidiyor, iki sene içeme kaybedince çok konuşuyoruz ama hazır giyim ile tekstil birlikte 30 milyar dolar ayarı ihracat yapıyoruz. Ülkemizin geri kalmış bölgelerine sanayiyi götürmek kanlarımızın istihdam eden en önemli sanayi sektörüyüz. Tekstil tekstilde, markalaşmada ve hızarcılıkta atak halindeyiz. Birim fiyatımızı yükseltmek için çalışıyoruz. Makroekonomik dengelerimiz yerine oturursa tekrar eski hızımızı yakalarız."

Enflasyon normale dönmeli, Mısır'a gidiş yanlış anlatılıyor

TTSİS Yönetim Kurulu Üyesi, Diktaş Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO'su Mustafa Denizer, asgari ücret konusunda, "Herkesin değiği gibi, sanayici yüzde 30'u çok, çalışanlar ise az buluyor. Herkes haklı. Bir taraftan talep daralması ve cebinden giren iş gücü maliyetimizin çok yüksek olması öteki taraftta da enflasyonla ezilen bir çalışanlar kitlesi. Enflasyon bu seviyelerde olduğu sürece sarmaldan çıkamayız" dedi ve şöyle devam etti: "Hükümet, ekonomi politikalarından geri adım atmadı. İnşallah bu şekilde devam edilir ve hedefler de tutar, biz de düşük enflasyon seviyelerine tekrar döneriz, normalleşir. Pandemiden sonra Avrupa'da ayın talep gördüğü ve bizler makinelerri hızla yenilediğ, borca da girdik, kapasitelerri artırdık. Ancak sonra Avrupa ve ABD durağlarına geçti. Oralardaki yüksek enflasyon da harcamaları daraltttı. 'Yeni yılın ikinci/6 ayında talepler normalleşir' diye umuyoruz. Bu zor dönemde tekstil tacalarında yaklaşık 300 bin kadar iş gücü kaybı olduğunu söyleyebilirim. Türkiye'de binlerce iş ilkte ortalama 1.500 dolarlık bir maliyete sahibiz. Rakiplerimizin işçilik maliyetleri 200-400 dolar. Katma değerli ürünlere geçmek zorundayız. İnşallah hükümetin ekonomi politikaları bu seme meyvelerini verir."



Aynı zamanda Türkiye-Mısır İş Konseyi Başkanı da olan Mustafa Denizer, sektörün Mısır'a gitiş ettiğine dair tartışmalarla ilgili de şöyle konuştu: "20 yıldır Mısır'daki ilk ve en büyük yatırımcılardan biriyiz. Türkiye iç pazar ve ihracat olarak 80 milyar dolarlık tekstil ve hazır giyim ülkesidir, Mısır'ın ihracatı ise 4 milyar dolardır. Türkiye'nin ne kadarı Mısır'a gitmiş olabilir? Mısır'daki toplam yatırımın yüzde 80'ini de 5 şirketimiz yapmış. Bugün de Mısır'a yatırım yapanlar var ama bu 5-10 yatırımı olabilir. Ucuz enerji, ucuz işçilik tamam ama bunun için gitmek de finans gerektirir, yatırımın dönmesi 4-5 yıl süre, kontağı çevirmek için çok zaman harcamak lazım. Türkiye tabakı ki Mısır ve Özbekistan'ın avantajlarını kullanacak. Bunu 30 yıl önceden yapmak gerekirdi. Bir sattanç oyunu var, bir çok ülkeden servis sağlamak bizi daha da güçlü yapar. ABD ve Mısır'dan satıyoruz. Ayrıca Mısır TİS milyarlık büyük pazar ve gümrük ortaklığı içinde olduğu çok sayıda ülke de var. Türk ürünleri Mısır'da büyük kabul görüyor. Bazıları hükümeti eleştiriken 'Ben de mi gideyim?' diyor, bu yanlış bir söz, tavsiye etmiyorum. Türk sanayicisinin pasonun gelecegi yer her zaman Türkiye'dir. Türkiye'nin yüksek katma değerli üretim yapan sektörlerinin başında tekstil ve hazır giyim gelir. İhracat yapanız ve cari fazla veriniz, tekstil büyütmek lazım ama sanayici de şapkayı önüne koymalı."

NASIL BİR EKONOMİ
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 11.12.2024
Sayfa: 14
Tiraj: 42297
StxCm: 94,49



ÜÇÜNCÜ ÜLKELERDE ORTAK YATIRIMLAR DA MASADA

Rusya ile Türkiye ikili ticarette yeni yol arayışında!

İMAM GÜNEŞ / İSTANBUL

Rusya Federasyonu Büyükelçiliği ve Rusya Federasyonu Türkiye Cumhuriyeti Ticaret Misyonu'nun desteğiyle Roscongress Vakfı tarafından düzenlenen Rusya'nın iş ve yatırım potansiyelini tanıtmaya yönelik Offsite Oturumu İstanbul'da gerçekleşti. Türkiye'de üçüncü kez düzenlenen etkinlik; birçok sektörde iş birliği olanaklarını mercek altına aldı. İki ülkenin geçen yıl 56 milyar dolar seviyesinde olan ticaret hacmini 100 milyar dolara ulaştırması hedefi bulunuyor.

"Yaptırımlar ticareti olumsuz etkiliyor, yeni yollar arıyoruz"

Etkinliğin açılışında konuşan Rusya Federasyonu Ankara Büyükelçisi Aleksei V. Erkhov, iki ülkenin karşılıklı ticareti hakkında bilgiler verdi. Rusya'nın Türkiye'nin ithalatında birincisi, ihracatında ise 9'uncu sırada olduğunu kaydeden Erkhov, şöyle devam etti: "Bu yılın 9 aylık döneminde ticaretimiz yüzde 5,5 azalarak 39,9 milyar dolardan 37 milyara geriledi. Birçok küresel etken bu sonucu beraberinde getirdi. Özellikle Rusya'ya uygulanan yaptırımlar ihracatımızı olumsuz etkiliyor. Son olarak Gazprombank da yatırım listesine eklendi. Bu gelişme özellikle enerji ödemesi noktasında iki ülkenin ticaretini de olumsuz etkileyecek. Biz de Roscongress gibi etkinliklerle daha iyi bir ticaret için yeni yollar arıyoruz."

Ticaret Bakanlığı Uluslararası Hizmet Ticareti Başkanlığı Genel Müdür Yardımcısı Ali Alperen Kaçar, karşılıklı ticaretin 4,5 milyar dolara ulaştığını söyledi. Rusya'nın Türkiye'nin hizmet ihracatında 4'üncü sırada yer aldığını dile getiren Kaçar, "Geçen yıl 6,3 milyon Rus turist ülkemizi ziyaret etti. Rusya'dan gelen öğrenci sayısı ise yaklaşık 5 bin oldu. Türk firmalarının Rusya'daki yatırımları 1,7 milyar dolar olurken, yaklaşık 20 bin kişiye istihdam sağladı. Rusya'nın Türkiye'deki yatırımları ise 6,9 milyar dolar oldu" diye konuştu.

İkili ülkenin 2024 yılındaki ticaretinin yüzde 10 seviyesinde düşüş gösterebileceğini belirten Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Rusya İş Konseyi Başkanı İzzet Ekmekçibaşı da, 100 milyar dolarlık karşılıklı ticaret hedefine dikkat çekerek, "Bu etkinlik bu hedef için önemli. Mevcut sorunları dikkate alarak kriz sonrası doğacak fırsatları değerlendirmeye almalıyız" mesajını verdi.

Üçüncü ülkelerde ortak projeler gündemde



Roscongress Vakfı Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO'su Alexander Stuglev, Roscongress'in İstanbul'da gerçekleştirdiği tanıtım toplantısında EKONOMİ'ye özel açıklamalar yaptı. Rusya'ya uygulanan yaptırımlara rağmen iki ülke arasında iyi ilişkilerin olduğunu ve ticarete de olumlu yansıdığına değinen Stuglev, şu bilgileri verdi: "Rusya, TürkAkım ve Akkuyu Nükleer Güç Santrali gibi büyük projeler ile Türkiye ile ilişkilerini daha üst seviyelere taşıyor. Tarım, gıda, turizm, ilaç sanayi, kültür alanlarında ortak projeler yapıyoruz. Her alanda birlikte gelişmeler kaydediyoruz. 100 milyar dolarlık hedefe 5-7 yıl gibi bir sürede ulaşılabileceğini düşünüyorum. Mevcut tahsilat sorunları noktasında dijital para birimi dahil alternatif çözümlerin geliştirilmesi üzerine çalışılıyor. Düzenlediğimiz etkinlikte sadece iki ülke arasındaki ticareti değil, Güneydoğu Asya ve Afrika ülkelerinde ortak projeler geliştirmeyi de ele alıyoruz. Birlikte ticaretimizi geliştirebilecek konu ve fırsatlar üzerinde çalışıyoruz."

TÜRKİYE VE IRAK, İŞ BİRLİĞİNİ ARTIRMAK İÇİN PROTOKOL İMZALADI

NASIL BİR EKONOMİ
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 04.12.2024
Sayfa: 2
Tiraj: 42297
StxCm: 21,04



Türkiye ve Irak, iş birliğini artırmak için protokol imzaladı

Türkiye ile Irak arasında ikili ticari ilişkilerden karşılıklı yatırımlara, Kalkınma Yolu Projesi kapsamında işbirliğine, müteahhitlik hizmetlerinden karşılıklı yatırımlara pek çok farklı alanı kapsayan konuların masaya yatırıldığı "Türkiye-Irak Ekonomik ve Ticaret Ortak Komitesi (JETCO) 1. Dönem Toplantısı", Ticaret Bakanı Bolat ve Irak Ticaret Bakanı Etir Davud Selman Al-Greyri'nin başkanlığında Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Genel Merkezi'nde gerçekleştirildi. Toplantının ardından Bolat ile Al-Greyri, JETCO 1. Dönem Toplantısı'na ilişkin protokol imzaladı. Bolat, JETCO toplantısında Iraklı mevkidaşıyla ikili ticari ve ekonomik ilişkileri tüm yönleriyle ele alma imkanı bulduklarını ifade etti.

VAHAP MUNYAR - ALMANYA DAN 5 YIL ÖNCE ALDIKLARI MOBİLYA MARKASI İÇİN KOLLARI SIVADILAR



NASIL BİR EKONOMİ Tarih: 24.12.2024

HAFTADA 6 GÜN Sayfa: 2

GAZETE Tiraj: 42297

ULUSAL StxCm: 244,75



İŞ DÜNYASINDA DİYALOG

Vahap Munyar

vahap.munyar@nbe.com.tr

Almanya'dan 5 yıl önce aldıkları mobilya markası için kolları sıvadılar

ÇOCUK ve genç odası ile mobilya sektöründe kendine farklı bir alan açan Çilek Holding Yönetim Kurulu Başkanı **Muzaffer Çilek**, kardeşi **Muharrem Çilek** ve ailenin ikinci kuşağı ile 5 yıl önce durum değerlendirmesi yaptı:

- 60 ülkede mağazalarımız, satış noktalarımız var ama yine de Çilek'i henüz dünya markası yapabilmiş değiliz. Avrupa ülkelerinde bize uyabilecek bir marka bakmak iyi fikir olabilir.

Bu kararla birlikte Fransa ve İtalya'da marka arayışları başladı, derken Almanya'da Çilek'ten 100 yıl daha eski, yani köklü bir markanın genç odası tarafının satışa çıktığı saptandı.

Şu strateji doğrultusunda 30 taliplinin yarıştığı ihaleye girildi:

- İnegöl'de fabrikamız var. Yani, Almanya'da üretim yapmaya ihtiyacımız yok. Fabrika hariç markayı almak bize yeter.

İhaleden birkaç ay sonra **Muzaffer Çilek**'e ihaleyle mesaj ulaştı:

- 8 taliplinin katılmasını beklediğimiz yeni bir ihale turu daha yapacağız. Sizi de bekliyoruz.

Muzaffer Çilek, düşüncesini açtı:

- Fabrika hariç olursa biz ihaleye gireriz.

Almanya'dan şu yanıt verildi:

- Devlet bu markanın yok olmasını, işlerin durmasını istemiyor. O nedenle yeniden ihale açıyoruz.

Çilek Holding, Çinli ve Polonyalı rakiplerin de katıldığı ihaleye girdi. İhale şöyle sonuçlandı:



Muzaffer Çilek

• 37 alt markadan bazılarını ihalede Çilek Holding kazandı...

Muzaffer Çilek, Almanya'dan marka alımı konusunu 20 yıllık Yunanistan distribütörü **Petros Matiadis**'le Atina'daki mağazada sohbet ederken açtı:

- Çilek Mobilya'dan 100 yıl daha eski, köklü markayı aldıktan sonra COVID-19 pandemisi bütün dünyayı sardı. Ardından Almanya başta olmak üzere durgunluk gündeme geldi. Biz de markaya yeniden ivme kazandırma konusunu beklemeye aldık.

Almanya'da mobilya kenti olarak bilinen bölgede söz konusu markadan ofis de aldıklarını vurguladı:

- Artık Almanya'daki markaya yeniden ivme kazandırmanın zamanı geliyor. Ofise Alman tasarımcılar aldık. Onlar yeni tasarımlar üzerinde çalışmaya başlıyorlar.

Markayla yakalayacakları sinerjiye işaret etti:

- Çilek, çocuk ve genç odası markası. 18 yaşında bizim markanın mobilyalarının kullanımı genelde bitiyor. Almanya'dan aldığımız marka 18 yaş üstü gençlere hitap ediyor. Yani, Çilek'i tamamlayan yanı da var.

Bu noktada Almanya pazarında Çilek'in durumunu sordum, yanıtladı:

- Almanya'da 10 civarında Çilek mağazası vardı. Krizde biraz küçülme yaşandı.

Türkiye-Almanya İş Konseyi önceki Başkanlarından **Steven Young,** başkanlığı döneminde sık sık Almanya'dan şirket, marka satın alınması fırsatları konusuna dikkati çekiyordu:

- Almanya'da birçok aile şirketini sürdürebilecek aile ferdi pek kalmadı. O nedenle Almanya'da hemen her sektörde satışa konu olan birçok şirket var. Türk iş insanlarının Almanya'daki şirketlerle satın alma amaçlı ilgilenmelerini tavsiye ediyorum.

Muzaffer Çilek'ten Almanya'dan genç mobilyası markası satın almalarının öyküsünü dinlerken 2004 yılı başlarını, Arçelik'in iflas masasından Grundig markasını satın aldığı günleri anımsadım.

Çilek Holding'in attığı adım, Almanya'da şirket ve marka satın alma fırsatlarının değerlendirilmesi gerektiğini bir kez daha ortaya koyuyor...

Kamyon endeksi ekonomik aktivitenin yüksekliğini gösteriyor



Tuncay Bekiroğlu

HAKAN Güldağ, Servet Yıldırım, Abdurrahman Yıldırım, Şeref Oğuz ve **Mete Belovacıklı** ile birlikte buluştuğumuz MAN Ticari Araçlar CEO'su **Tuncay Bekiroğlu,** son yıllarda her buluşmada yaptığı gibi **"kamyoncu endeksi"** adını verdiğimiz tabloyu açtı:

• Türkiye'de 2021 yılında 27 bin adet 12 ton ve üstü kamyon satıldı.

• 2022'de bu rakam 33 bin 500'e çıktı.

• 2023'te kamyon satışları 39 bine kadar yükseldi.

• Bu yılın 34 bin adet kamyon satışı ile noktalanmasını bekliyoruz.

Bekiroğlu, tabloyu şöyle yorumladı:

- Aslında açıklanan büyüme rakamlarına paralel bir seyir var...

Şu noktanın altını çizdi:

- Son 4 yıllık kamyon satışları, 10 yıllık ortalamanın üzerinde görünüyor. Kamyon endeksi, ekonomik aktivitenin hâlâ yüksekliğine işaret ediyor.

Ardından ekledi:

- Ancak, 2024'ün ikinci yarısından itibaren yavaşlama görülüyor. Zaten büyüme rakamları da buna işaret ediyor.

Tuncay Bekiroğlu'nun 2025 beklentisini merak ettik, paylaştı:

- 2025'te 28 bin kamyon satışı olabilecek gibi görünüyor...

Bekiroğlu, kamyon endeksi sonrası otobüse geçti:

- Ankara'daki otobüs fabrikamızın 2025 yılında üreteceği otobüslerin tamamının şimdiden satıldığı görülüyor... Otobüs satışlarındaki hareketlilik yüzde 90'ı aşan ihracattan kaynaklanıyor.

28 bin adet kamyon satışı tahmini, 2025'te ekonominin yavaş da olsa, refah yaratmasa da büyümeyeğini ortaya koyuyor...

Merak etme kardeşim ben deklanşöre bir kere basarım, fotoğraf tamamdır

1981 yılı sonları-1984 yılı ilk ayları arası Tercüman Gazetesi istihbarat servisinde muhabir olarak çalıştığım günler...

Bir gün İstihbarat Şefimiz **Bekir Aydın,** önemli haber takibi için beni görevlendirirken fotoğraf ustası **Tancan Baltalı**'ya seslendi:

- Tancan Abi, sen de Vahap'la birlikte git. Fotoğrafı sen çekersin...

Takip ettiğimiz haberin fotoğraflarını meslek büyüğüm, usta foto muhabiri **Tancan Baltalı** çekeceği için içim rahattı. Ancak, habere konuş yere gittiğimizde içimdeki rahatlık tedirginliğe dönüştü. Çünkü, **Tancan** Abi tek kare fotoğraf çekmekle yetinmişti.

Tancan Abi'ye rica etmeye çalıştım:

- Abi, hazır daha vakit varken bir-iki kare daha fotoğraf çeksen. Ne olur, ne olmaz...

Sert bir tavırla yanıt verdi:

- Kardeşim ben en önemli haber de olsa deklanşöre bir kere basarım. Kullandığımız dianın fiyatını biliyor musun? Yazık, günah... Diayı ziyan edemem ben.



Tancan Baltalı

Kendimi tutamadım, şansımı bir kere daha denedim:

- Abi, ya o tek kare çıkmazsa?

Daha da sertleşti:

- Ben ne yaptığımı biliyorum kardeşim.

Gazeteye döndüm, konuyu istihbarat servisindeki arkadaşlara anlattım, hemen hepsi aynı şeyi söyledi:

- Tancan Abimiz öyledir. Aynı yerde deklanşöre iki kez bastığına şahit olmadık. Yalnız merak etme, fotoğraf mutlaka iyi çıkar...

Tancan Abi'nin o gün çektiği fotoğraf da istihbarattaki arkadaşların dediği gibi gayet iyiydi...

Sonrasında duruma alıştım, **Tancan** Abi ile haber takibine gittiğimizde fotoğraf konusunda sesimi çıkarmaz oldum.

Tancan Abi'yi en son 15-20 gün önce Türkiye Gazeteciler Cemiyeti'ne (TGC) uğradığında gördüm. Tercüman Gazetesi'ndeki eski çalışma arkadaşlarımızdan, meslek büyüğüm **Şevket Uygun**'la sohbet ediyordu.

Geçen hafta **Tancan** Abi'nin vefat haberini alınca Tercüman Gazetesi'nde birlikte çalıştığımız günler aklıma geldi, sesi kulağımda yankılandı:

- Merak etme kardeşim, ben deklanşöre bir kere basarım, fotoğraf garanti tamamdır...

Tancan Abi'ye Allah'tan rahmet diliyorum..

Mekanın cennet olsun **Tancan** Abi...

TÜRKİYE VE İTALYA KARŞILIKLI OLARAK ÖNEMLİ BİR YATIRIM VE TİCARET ORTAĞI NİTELİĞİ TAŞIYOR

NASIL BİR EKONOMİ EK5 Tarih: 01.12.2024
DÜZENSİZ Sayfa: 14
DERGİ EK Tiraj: 42297
ULUSAL StxCm: 508,22



Türkiye ve İtalya karşılıklı olarak önemli bir yatırım ve ticaret ortağı niteliği taşıyor

Türkiye ve İtalya arasındaki ticaret hacmi 2023 sonunda 27 milyar dolara ulaştı. İki ülkenin karşılıklı yatırımları bulunuyor. Hem Türkiye, hem de İtalya ticaret yanında karşılıklı yatırımlarla da dikkati çekiyor. Bu ülkenin güçlü olduğu alanlarda da Türk firmaların faaliyette bulunabileceği ayrıca işbirliklerinde franchaise modelini kullanabilecekleri belirtiliyor.



Lale Cander
DEİK/Türkiye-İtalya İş Konseyi Başkanı

DEİK/Türkiye-İtalya İş Konseyi Başkanı Lale Cander, Türkiye ve İtalya'nın karşılıklı olarak güçlü bir ticaret ve yatırım ortağı niteliği taşıdığını belirtti. İtalya'nın turizm, sanat, edebiyat ve tarihiyle, zengin mirasıyla önemli bir turizm merkezi olduğunu hatırlatan Lale Cander, dünya çapında tanınan İtalyan markaları ve lüks pazardaki güçlü varlığıyla da tasarım merkezi özelliği taşıdığını, otomotiv makine ve moda sektörlerde de güçlü bir üretim geleneğine sahip olduğunun altını çizdi.

Karşılıklı avantajların her iki ülke için yararlı işbirlikleri oluşturduğunu belirten Lale Cander, "İtalya, Türkiye'nin en önemli ticaret ortaklarından biridir. Türkiye'nin İtalya'ya yakın olması ve komşu olduğu pazarlara girebilmek için önemli bir merkez oluşturması Türkiye'yi, İtalya için önemli bir yatırım ve ticaret ortağı haline getiriyor" dedi.

Lale Cander, DEİK/Türkiye-İtalya İş Konseyi'nin iki ülkenin ticari ve ekonomik ilişkilerini geliştirmek için; iş forumu, yuvarlak masa toplantısı, yatırım seminerleri ve bölgesel toplantıları yaptıklarını, İtalya ve Türkiye'de bölgesel ve sektörel iş birliği toplantılarında, ticari ilişkiler, ortak yatırımlar, teknolojik iş birliği ve üçüncü ülkelerde iş birliğinin geliştirilmesini amaçladıklarını anlattı.

TÜRKİYE-İTALYA DIŞ TİCARETİ

İki ülke arasındaki dış ticaretin 2023'te 27 milyar dolar hacme ulaştığını bildiren Lale Cander, şu bilgileri verdi:

İtalya, makina-teçhizat, moda ürünleri, gıda, otomotiv ve ilaç gibi stratejik ve çeşitlendirilmiş sektörleriyle Avrupa'nın ikinci sanayi ülkesidir. Türkiye, İtalya ile dış ticaretinde bakıldığında net ithalatçıdır. Türkiye'den İtalya'ya 2022 ve 2023 yılında ihracatımız 12 milyar dolar olarak gerçekleşti. Türkiye'nin İtalya'dan ithalatı ise 2022 yılında 14 milyar dolar, 2023 yılında ise 15 milyar dolar olarak gerçekleşti. Türkiye-İtalya ticaret hacmi ise 2023 yılında 27 milyar dolar oldu.



Türkiye'nin İtalya'ya ihracatında otomotiv, makinalar ve demir çelik sektörleri öne çıkıyor. Makinalar, enerji ile altın ve mücevher sektörleri Türkiye'nin İtalya'dan ithalatında öne çıkıyor. Enerji sektöründe İtalya'ya karşı net ithalatçı konumda olan Türkiye bitümenli minerallerden elde edilen hafif yağ ithal ediliyor.

TÜRK YATIRIMLAR İÇİN FIRSATLAR

Türk ve İtalyan firmalarının her iki ülkede karşılıklı yatırımları olduğunu vurgulayan Lale Cander, İtalyan firmaların Türkiye'de sanayi sektöründe ağırlıklı olarak gıda, hazır giyim, kimyasal ürünler, elektrik-elektronik, makine imalatı, mobilya, demir-çelik, otomotivde; hizmet sektöründe ise ticaret, turizm, haberleşme, bankacılık ve yatırım finansmanı üzerine yoğunlaştıklarını kaydetti.

Türk firmaların ağırlıklı olarak İtalya'nın Kuzeyinde faaliyet gösterdiğini, buna karşılık Avrupa'daki diğer ülkelerdeki yatırımlara kıyasla daha küçük olduğunu bildiren Lale Cander, Türk firmaları için franchaise modelinin iyi bir araç olabileceğini belirterek, "Türk firmalarımız için İtalya'da diğer bir iş modeli açısından fırsat ise franchise modeli olabilir. İtalya'da franchise ağlarının en yoğun olduğu yerler Kuzey İtalya'da (Lombardiya ve Veneto), özellikle şehir merkezlerinde, ticari bölgelerde ve alışveriş merkezlerinde bulunuyor" yorumunu yaptı.

"Türk firmaları İtalya'yı daha iyi tanıyarak çekincelerini yenebilir"

Türk firmalarının İtalyan firmalarıyla iş birliği ve İtalya'ya yönelik ticari faaliyetlerini geliştirebileceğini belirten Cander, şu yorumu yaptı: "Türk firmalarımızın İtalya'yı daha iyi tanımakla birlikte İtalya'da ticaret yapma noktasında bazı çekinceleri yenebileceğini düşünmekteyim. Örneğin ülkemizin de güçlü olduğu tekstil sektörü İtalya'yı da temel Pazar olarak görmesinin önünde hiç bir engel yok. İtalyanlar seçme şansı verildiğinde 'Made in Italy' ürünleri tercih etmekte, ancak yabancı ürünler de özellikle hazır giyim sektöründe talep görmektedir. Moda sektöründeki yenilikler ilgiyle takip edilmektedir. Çoğu tüketici, özellikle büyük şehirlerde, toplu perakendecilerden ve büyük şirketlerden alışveriş yapmaktadır. İtalyanların tarihsel olarak kullandıkları markaya sadık oldukları kabul edilse de tüketicilerin yeni ürünleri/markaları denemeye daha fazla ilgi duymasıyla bu eğilim son yıllarda değişiyor."

TÜRKİYE VE İTALYA KARŞILIKLI OLARAK ÖNEMLİ BİR YATIRIM VE TİCARET ORTAĞI NİTELİĞİ TAŞIYOR



NASIL BİR EKONOMİ EK5 Tarih: 01.12.2024
DÜZENSİZ Sayfa: 15
DERGİ EK Tiraj: 42297
ULUSAL StxCm: 508,22

Türkiye and Italy are mutually important investment and trade partners

Lale Cander
DEIK/Türkiye-Italy Business Council Chairperson

DEIK/Türkiye-Italy Business Council Chairperson Lale Cander stated that Türkiye and Italy are mutually strong trade and investment partners. Reminding that Italy is an important tourism center with its tourism, art, literature, history and rich heritage, Lale Cander underlined that it is a design center with its world-renowned Italian brands and strong presence in the luxury market, and that it has a strong production tradition in the automotive machinery and fashion sectors.

Stating that mutual advantages create beneficial collaborations for both countries, Lale Cander said, "Italy is one of Türkiye's most important trade partners. The fact that Türkiye is close to Italy and forms an important center to enter neighboring markets makes Türkiye an important investment and trade partner for Italy."

Lale Cander said that DEIK/Türkiye-Italy Business Council held business forums, round table meetings, investment seminars and regional meetings to develop the commercial and economic relations of the two countries and that they aim to develop commercial relations, joint investments, technological cooperation and cooperation in third countries in regional and sectoral cooperation meetings in Italy and Türkiye.

Türkiye-Italy foreign trade

Stating that foreign trade between the two countries will reach a volume of 27 billion dollars in 2023, Lale Cander gave the following information, "Italy is the second industrial country in Europe with its strategic and diversified sectors such as machinery-equipment, fashion products, food, automotive and pharmaceuticals. Türkiye is a net importer in its foreign trade with Italy. Our exports from Türkiye to Italy in 2022 and 2023 amounted to 12 billion dollars. Türkiye's imports from Italy amounted to 14 billion dollars in 2022 and 15 billion dollars in 2023. Türkiye-Italy trade volume reached 27 billion dollars in 2023.

Automotive, machinery and iron and steel sectors stand out in Türkiye's exports to Italy. Machinery, energy, gold and jewelry sectors stand out in Türkiye's imports from Italy. Türkiye, which is a net importer against Italy in the energy sector, imports light oil obtained from bituminous minerals."

Opportunities for Turkish investments

Emphasizing that Turkish and Italian companies have mutual investments in both countries, Lale Cander said that Italian companies are mainly in the industrial sector in Türkiye in food, ready-made clothing, chemical products, electrical-electronics, machinery manufacturing, furniture, iron-steel, automotive and in the service sector, they focus on trade, tourism, communications, banking and investment finance.

Stating that Turkish companies mainly operate in the North of Italy, but their investments are smaller compared to investments in other countries in Europe, Lale Cander stated that the franchise model can be a good tool for Turkish companies and said, "Franchise model can be a business model opportunity in Italy for our Turkish companies. The opportunity may be the franchise model. The places where franchise networks are most concentrated in Italy are in Northern Italy (Lombardy and Veneto), especially in city centers, commercial areas and shopping malls."

"Turkish companies can overcome their reservations by getting to know Italy better"

Stating that Turkish companies can cooperate with Italian companies and develop their commercial activities towards Italy, Cander made the following comment, "I think that our Turkish companies can overcome some reservations about doing business in Italy by getting to know Italy better. For example, there is no obstacle for the textile industry, in which our country is also strong, to see Italy as its main market. When given the chance to choose, Italians prefer 'Made in Italy' products, but foreign products are also in demand, especially in the ready-made clothing industry. Innovations in the fashion industry are followed with interest. Most consumers shop from mass retailers and large companies, especially in larger cities. Although Italians have historically been considered loyal to the brand they use, this trend has been changing in recent years as consumers become more interested in trying new products/brands."

FIRSATLAR ÜLKESİ YENİ ÖZBEKİSTAN

PARA
HAFTALIK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 15.12.2024
Sayfa: 14
Tiraj: 18887
StxCm: 796,51





lar düzeyinde seyrediyor. Türkiye bu ülkeye en fazla makine, plastik ve elektrikli cihazlar ihraç ederken, Özbekistan'dan daha çok bakır ve bakır eşya ile pamuk ve pamuk ipliği satın alıyor.



DIŞA AÇILMA POLİTİKASININ ETKİSİ

Türkiye'nin bu cumhuriyetlerle en önemli ticari köprülerinden biri de kuşkusuz Laleli. En büyük pazarları Rusya ve Ukrayna olan Laleli piyasasında, bu iki ülke arasındaki savaş nedeniyle bir süredir neredeyse yaprak kıpırdamıyordu. Ancak son dönemde az da olsa bu piyasada hareketlilik olduğunu, bunun da Özbekistan'a yapılan ihracattaki artıştan kaynaklandığını birkaç hafta önce haber yaptık. Bu haberimizden yola çıkarak, yıllarca kabuğunu kıramayan Özbekistan'daki değişimi araştırdık. Gördüğümüz kadarıyla Laleli'deki Özbek kaynaklı hareketlilik boşuna değil. Çünkü Özbekistan büyük bir atılım içinde. Bunun baş aktörü de elbette Cumhurbaşkanı Şevket Mirziyoyev.

İkinci kez Cumhurbaşkanı seçilen Mirziyoyev, "Yeni Özbekistan" vaadi doğrultusunda reform odaklı, dışa açılmaya yönelik bir politika izliyor. Ülkeye doğrudan yabancı yatırımları ve uluslararası finans kuruluşlarının desteğini çekmek için somut adımlar atan Mirziyoyev'in, bunun meyvesini almaya başladığı görülüyor.

YER ALTI KAYNAKLARI ZENGİN

Diğer Türk Cumhuriyetleri gibi yer altı kaynakları bakımından Özbekistan'ın da zengin olduğunu belirtelim. Özbekistan'ın 594 milyon varil ham petrol, 1.8 trilyon metreküp de doğalgaz rezervinin olduğu tahmin ediliyor. Ekonomisi büyük ölçüde doğal gaz ve emtia ihracatına dayanan Özbekistan'ın, 100'den fazla yer altı kaynağı bulunuyor. Başlıca madenler altın, bakır, gümüş, kurşun, çinko, uranyum ve volfram şeklinde sıralanıyor. Altın rezervi bakımından dünyada 4'üncü sırada yer alan ülke, üretimde ise Bağımsız Devletler Topluluğu içerisinde Rusya'dan sonra 2'nci, dünyada ise 9'uncu sırada. 1.3 milyon ton bakır rezervi bulunan Özbekistan, bu rakamla dünyada 10'uncu sırada yer alıyor. 2023 yılında 15.4 milyar dolarlık ihracat gerçekleştiren Özbekistan, bunun yüzde 38'ini altın ve mücevher ihracatından elde etti. Bir diğer ihraç ürünü olan pamuk ve pamuk ipliğinin, 2023 yılı ihracatı içindeki payı ise yüzde 6. Ülkenin aynı yıl yaptığı ithalatın ise 24.3 milyar dolar olarak gerçekleştiği görülüyor.

YENİ YATIRIMLAR TEŞVİK EDİLİYOR

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Özbekistan İş Konseyi Başkanı Özgür Onur Özgüven, Cumhurbaşkanı Şevket Mirziyoyev'in göreve gelmesinden sonra özgürlüklerin güvence altına alındığı ve komşularıyla sorunlarını barış içinde çözülmesini hedefleyen pragmatik bir politika izlenmeye başlandığını belirtiyor. Ekonomi, idari yapı ve toplumsal alanlarda yapılan reformlar sonucu bugün Özbekistan'ın Avrasya bölgesinin en hızlı kalkınan ülkelerinden birisi konumuna geldiğini söyleyen Özgüven, ekonomide liberalleşme, korumacılığın sonlandırılması, dış ticaret ve yabancı yatırımcıların desteklenmesi, serbest piyasa mekanizmasının etkin bir şekilde çalışması ve özel sektörün güçlendirilmesinin temel hedefler olarak benimsendiğinin altını çiziyor. Ülkenin kendi kaynaklarının işlenmesine ve katma değerli ürüne dönüştürülmesine olanak sağlayacak ve istihdamı artıracak sektörlerde yeni yatırımların teşvik edildiğini belirten Özgüven, "Bunlara örnek olarak tekstil, gıda sanayii, kimya, enerji, inşaat malzemeleri üretimi, makine imalatı, otomotiv, ilaç ve tıbbi malzeme üretimi, altın işleme ve kuyumculuk, deri mamulleri ve ayakkabı, mobilya, cam sanayii gösterilebilir. Geleneksel sektörlerin yanı sıra son yıllarda yenilenebilir enerji, bilgi teknolojileri, sağlık gibi alanlarda da önemli gelişmeler kaydedildi" diyor.



TÜRK MÜTEAHHİTLERİ 290 PROJE TAMAMLADI

Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB) Başkanı Erdal Eren de Özbekistan'daki değişime işaret ediyor. Eren, "2022-2026 Yeni Özbekistan Kalkınma Stratejisi" ve "Dijital Özbekistan 2030" programının ileri mühendislik, sürdürülebilir uygulamalar ve yüksek kapasiteli altyapı gerektiren projelerle Özbekistan'ın Türk firmaları için cazip fırsatlar sunduğunu vurguluyor.



TMB verilerine göre Türk müteahhitlik firmaları Özbekistan'ın bağımsızlığını ilan ettiği 1991 yılından

PARA
HAFTALIK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 15.12.2024
Sayfa: 16
Tiraj: 18887
StxCm: 796,51



bu yana ülkede toplam değeri 7.7 milyar dolar olan 290 proje üstlendi. Bu rakamla iş yapılan 137 ülke arasında 14'üncü sırada yer alıyor. 2024 yılına baktığımızda, Ekim ayı sonu itibarıyla Türk müteahhitleri ülkede 357 milyon dolar tutarında 5 yeni proje almış durumda. Bu arada Aksa Enerji, 430 MW kurulu güce sahip Talimercan Doğal Gaz Kombine Çevrim Santrali'nin ilk ünitelerini geçen hafta devreye aldı. Taşkent ve Buhara'da halihazırda toplam 790 MW kurulu güce sahip üç santrali kuran ve işleten Aksa Enerji, Talimercan santralinin tamamlanmasıyla birlikte Özbekistan'daki kurulu gücünü 1220 MW'ye çıkaracak. Santralin tüm ünitelerinin 2025 yılı başında devreye girmesi planlanıyor.

YENİ BİR TAŞKENT ŞEHRİ İNŞA EDİLECEK

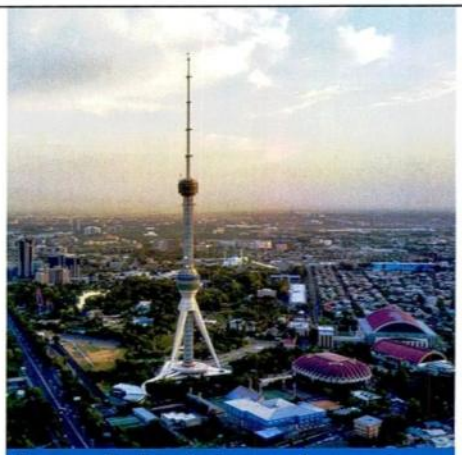
İnşaat projelerinin Taşkent şehri harici diğer bölgelere yayılması, planlanan altyapı projeleri ve Yeni Taşkent Şehri gibi projeler ile büyüme hızının önümüzdeki dönemde daha da artmasının öngörüldüğünü belirten Eren, sözlerini şöyle sürdürüyor: "Özbekistan Hükümeti, Kamu-Özel İşbirliği Yasası'nı çıkardığı 2019 yılından bu yana ekonominin birçok sektöründe kamu-özel işbirliği (PPP) projelerini aktif olarak uyguluyor ve teşvik ediyor. Bugüne kadar ülkede gerçekleştirilmiş veya gerçekleştirilmekte olan 400'ün üzerinde PPP projesi bulunuyor. Enerji, sağlık, su yönetimi, ekoloji, eğitim, kültür, toplumsal hizmetler gibi alanlarda yürütülen bu projelerin toplam değeri 16 milyar dolar seviyesinde. Devletin ekonomideki etkisi sürüyor. Petrol, gaz ile enerji sektörlerindeki yatırımlar genellikle kamu idaresi veya kamu-özel işbirliği ile gerçekleştiriliyor. Hükümet bu alanlarda modernizasyon ve yeni yatırımlara özel önem veriyor. Eski Sovyet döneminden kalan karayolu, otoyol, demiryolu, sanayi ve enerji tesisleri, tarımsal altyapı, sağlık ve eğitim hizmet binalarının da yenilenmesi gerekiyor. "Dijital Özbekistan 2030" vizyonu kapsamında yenilenebilir enerji kaynakları ve yeşil teknolojilere yönelik yatırımlar artıyor."

Özbekistan'ın en önemli projelerinin başında gelen ve Cumhurbaşkanı Mirziyoyev'in Mart 2023'te master planını duyurduğu "Yeni Taşkent Şehri" projesinin geldiğini vurgulayan Eren, 1 milyon kişinin yaşamasının hedeflendiği bu şehirde ilk etapta 60 bin kişilik konut, 30 okul, 20 anaokulu, çok bölümlü bir hastane ve 5 aile polikliniği yapılmasının planlandığını belirtiyor. Ayrıca proje kapsamında devlet daireleri, Yeni Özbekistan Üniversitesi, Milli Kütüphane'nin yeni binaları, tiyatro, sanat okulları, ticaret ve hizmet merkezlerinin de bulunduğunu belirtiyor. Geçen Mayıs ayında Özbekistan Cumhuriyeti Bakanlar Kurulu Sekretaryası Başkanı İzzat Tangriev ile Özbekistan'ın kamu kurum ve kuruluşlarının üst düzey temsilcilerinden oluşan bir heyetin Birliği ziyaret ettiğini belirten Eren, kendilerinin de Ticaret Bakanlığı işbirliğinde Özbekistan'a 2025 yılı içinde bir müteahhitlik heyeti ziyareti düzenlemeyi planladıklarını söylüyor.

28 TÜRK MARKASI VAR

Özbekistan'da perakende sektöründe de canlanma görülüyor.





Özgür Onur ÖZGÜVEN / DEİK Türkiye-Özbekistan İş Konseyi Başkanı

"Bin 850'den fazla Türk sermayeli firma var"



Özbekistan Orta Asya'nın en büyük ve hızla gelişen pazarı olarak gerek ihracat gerekse de yurt dışı yatırımlar açısından Türk firmaları için büyük imkanlar barındırıyor. Bölgenin en fazla nüfusa sahip ülkesi olarak ihracatçılarımız için cazip bir pazar. Diğer taraftan ülkede yabancı yatırımcılara büyük destekler söz konusu. Zengin tarihi ve kültürel mirası turizmin geliştirilmesi için muazzam imkanlar sunuyor. Gelişmiş tarım sektörüne sahip olan Özbekistan'da gıda ve tarımsal ürünlerin işlenmesi alanında ciddi iş fırsatları mevcut. Bunların yanı sıra stratejik konumu sayesinde Çin, Rusya ve diğer bölge ülkeleriyle ticari ve ekonomik iş birliğinin geliştirilmesi açısından da büyük potansiyele sahip. Karşılıklı ticaretimizin önümüzdeki yıllarda önce 5, daha sonra ise 10 milyar dolara yükseltilmesi hedefleniyor. Türk firmaların Özbekistan'daki yatırımları 1.5 milyar doların üzerinde. Son yıllarda bu ülkede kurulan Türk firmalarının sayısında hızlı bir artış var. Özbekistan Devlet İstatistik Komitesi verilerine göre, 2020 yılında ülkede 1.715 yabancı sermayeli firma kurulurken, Türkiye 305 yeni firma ile ilk sırayı almış; Türkiye'yi 265 firma ile Rusya ve 147 firma ile Çin takip etmişti. Bugün ülkedeki Türk sermayeli firmaların sayısının 1850'den fazla olduğu belirtiliyor. Özbekistan'ın son yıllarda kaydettiği gelişimde Türk iş insanlarının da büyük payı bulunuyor. Özbek firmalarının birçok alanda Türkiye'nin tecrübelerinden faydalanmayı tercih ettiğini görüyoruz. Ülkeye uçak seferlerinin artırılması, iş yapma mevzuatın iyileştirilmesi gibi konuları gündeme getiriyor, ülkede iş yapan firmaların sorunlarını ilgili makamlara iletiyor ve çözüm önerileri sunuyoruz. Son 8 yıllık dönemde Türkiye ve Özbekistan arasındaki siyasi ilişkiler üst düzeyde.

PARA
HAFTALIK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 29.12.2024
Sayfa: 122
Tiraj: 18887
StxCm: 654,61



STK'LAR

Patronların ve yöneticilerin gözünden

"Olası ticaret savaşlarından en avantajlı çıkan ülkelerden biri olabiliriz"

Dezenflasyon süreci 2025'te de devam edecek, ancak hedeflenen seviyelere ulaşabilmemiz için bütüncül bir bakış açısıyla hareket ederek para politikasını daha uyumlu bir mali politika ve yapısal reformlarla desteklememiz gerekiyor. Küresel ekonomide rekabeti belirleyen unsurlar yeşil ve dijital dönüşüm. Giderek gelişen yapay zeka ve bağlantılı yeni teknolojilerin üretime entegre edilmesi ve verimliliğin arttırılması için ciddi bir yarış söz konusu. Bizim de bir yandan ekonomimizdeki acil sorunları çözerken, diğer yandan



Orhan TURAN / TÜSİAD Yönetim Kurulu Başkanı

teknolojiye ve nitelikli insan kaynağına yatırım yapmamız rekabetin gerisinde kalmamamız için oldukça önemli.
2025'e girerken ülkemiz için en ciddi risklerden biri, geçtiğimiz yıllarda olduğu gibi bölgesel jeopolitik gerilimler. Coğrafi konumu, altyapı yatırımları ve sofistike özel sektörüyle Türkiye, doğru adımları atarak AB gibi ortaklarıyla ekonomik entegrasyonunu derinleştirebilir ve küresel değer zincirlerindeki konumunu güçlendirebilirse, olası ticaret savaşlarından en avantajlı çıkan ülkelerden biri olabiliriz.

"Gündemimizde daha fazla ticaret daha fazla uluslararası yatırım var"

DEİK olarak, 2024 yılında da, hem küresel ve yurt içi gelişmeleri yakından takip ettik. Asli misyonumuz olan ticari diplomasi faaliyetlerimize dünyanın dört bir yanında devam ettirdik. 2025 yılında da ticari diplomasi gündemimizde daha fazla ticaret ve daha fazla uluslararası yatırım olacak. Bununla birlikte yeşil ekonomi ve dijital ekonomi perspektifinde ikiz dönüşüm de yine önemli başlıklarımız arasında yer alacak. Ticari diplomasi ajandamızda Asya pasifik bölgesindeki dış ticaret açığımızı azaltmak, Afrika bölgesindeki



Nail OLPAK / Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı

yatırım imkanlarından daha fazla faydalanmak için muhataplarımızla birlikte çalışmalarımızı sürdüreceğiz. Yakın komşumuz Ortadoğu ve Körfez bölgesi ile son dönemde çeşitlenerek artan ekonomik ilişkilerimizi daha da geliştirmek, Avrupa ile yeşil ve dijital ekonomi çerçevesinde ilişkilerimizi derinleştirirken Gümrük Birliği'nin revizyonunu gündemde tutmak diğer önemli odak noktalarımız olacak. ABD ile 100 milyar dolarlık ikili ticaret hacmi için mesaimizi çok boyutlu biçimde devam ettireceğiz.

"Daha sıkı para politikaları ve yapısal reformlar olmalı"

2025'te ekonomide toparlanma adımları bekleniyor. Ancak enflasyonun kontrol altına alınması için daha sıkı para politikaları ve yapısal reformlara ihtiyacımız var. Geçtiğimiz döneme göre ekonomik ve siyasi öngörülebilirlik kayda değer düzeyde iyileşmiş olsa da iş dünyası olarak yakın gelecek öngörüleri yapmakta hala zorlanıyoruz. Düşmeye başlayacağı öngörülse bile hala yüksek olan faizler, artan borç maliyetleri ve jeopolitik belirsizlikler risk oluşturmaya devam ediyor. Buna karşın



Süleyman SÖNMEZ / Türk İş Dünyası Konfederasyonu (TÜRKONFED) Yönetim Kurulu Başkanı

lojistik avantajımızı ve genç nüfusumuzu doğru politikalarla bir araya getirebilirsek sektörlerimizin ve ülkemizin büyüme potansiyeli de artacaktır. Ülkemizin ABD ve Avrupa Birliği'ndeki ülkelerin uyguladığına benzer şekilde planlanmış yeni nesil bir sanayi politikası yasasına ihtiyacı var. Ayrıca yüksek teknoloji üretimi ve katma değerli ihracatla uğraşan stratejik sektörlere uzun vadeli ve uygun destek sağlanması da kritik öneme sahip.

"Enflasyonla mücadelede toplumsal maliyet adil dağıtılsın"

2024 yılında uluslararası kamuoyu nezdinde Türkiye ekonomisine yönelik algının hızlı bir şekilde normalleştiğini gördük. 2022 yılının Haziran ayında 830 seviyesine kadar yükselen Türkiye'nin CDS risk primleri, Aralık 2024 dönemi itibarıyla 250 puana kadar geriledi. Özetle 2024 yılı; dış ticaret, cari denge ve istihdam gelişmeleri bağlamında OVP hedeflerine uygun ve hatta birçok göstergede OVP'nin öngörüsünden de olumlu seyrederken; büyüme tarafında daha ılımlı ve enflasyon tarafında ise OVP hedefinin üzerinde bir seyir



Mahmut ASMALI / Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği Başkanı

görüyoruz. MÜSİAD olarak yüzde 44 – 45 bandındaki yıl sonu enflasyon beklentimizi koruyoruz. Burada özellikle dikkat edilmesi gereken, enflasyonla mücadelenin maliyetinin toplumsal olarak daha adil bir şekilde dağıtılmasıdır. Mevcut politikalar ışığında dar ve orta gelirlilerin zorunlu harcamalarına yönelik talepleri baskılanırken yüksek gelir grubunun taleplerini güçlü kalmaya devam etmiştir. Böylece gelir dağılımı daha da bozulurken, bu durum tekrardan enflasyonu artırıcı bir etki oluşturmaktadır.

YENİ YILDAN HERKES UMUTLU

PARA
HAFTALIK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 29.12.2024
Sayfa: 22
Tiraj: 18887
StxCm: 3809,56



PARA | TÜRKİYE 2025

Yeni yıldan herkes umutlu

Bir yılı daha acısı ve tatlısıyla geride bırakıyoruz. 2025'e girerken başta ekonomi yönetimi olmak üzere tüm bakanların, finans ve reel sektöre yön veren karar vericilerin ve 500'e yakın iş insanının yeni yıldan beklentilerini ve hedeflerini derledik. Artık geleneksel hale gelen bu özel sayımızda ayrıca büyük patronların 2025 yılı faiz ve kur tahminlerini alarak, küçük yatırımcılar için "altın" değerinde önerilerini sorduk...

YENİ bir yıla daha umutlarla giriyoruz. Hemen yanı başımızda yaşanan savaş ve gerginliklerin 2025 yılında son bulması ve başta bölgemiz olmak üzere tüm dünyada istikrarın sağlanması en büyük dileğimiz elbette.

2024 yılında çevremizde gerçekleşen birçok siyasi gelişme, Türkiye'nin jeopolitik önemini bir kez daha ortaya koydu. Bunun yanında başta enflasyonla mücadele olmak üzere ekonomi alanında ülke olarak ciddi sınavlar verdik. PARA dergisi olarak makro ekonomiden iş dünyasında mikro düzeyde yaşanan tüm gelişmeleri siz okurlarımıza duyurmaya çalıştık.

2025'e "merhaba" derken, artık geleneksel hale gelen özel sayımızla siyasetten ekonomiye, spordan kültür sanata hayatın hemen her alanındaki aktör ve karar vericilerin 2025 hedef ve öngörülerini topladık.

"2025 Neler Getirecek?" temalı bu sayımızda ekonomi yönetimi ile tüm ilgili bakanlar, kamu kurumları, devlet ve özel sektör bankalarının yöneticileri, iş dünyasının saygın isimleri, odalar, ihracatçı birlikleri, kültür sanat dünyasının öncü isimleri, sektör dernekleri ve sivil toplum kuruluşlarının başkanlarının 2024 değerlendirmeleri ve beklentileri yer alıyor.

ENFLASYONDA YILIN İKİNCİ YARISINA İŞARET EDİLİYOR

2024 yılında ekonominin en önemli gündem maddesi hiç kuşkusuz enflasyon oldu. Merkez Bankası'nın uyguladığı sıkı para politikası ile enflasyonda belli bir yol alındı. Bu sıkı duruşun 2025'te de devam edeceği ve enflasyonda kalıcı gerilemenin bu yıl da süreceği anlaşılıyor.

Tüm iş dünyası temsilcilerinin beklentileri de bu yönde. Bu konuda özellikle yılın ikinci yarısına işaret edildiğinin altını çizelim. 2024'ün son güzel haberi ise Merkez Bankası'ndan geldi. Politika faizini 250 baz puan indirerek, faizi yüzde 47.5 seviyesine çekti. Faiz indirimlerinin 2025 yılında da devam edeceği, iş dünyası aktörlerinin üzerinde birleştikleri bir diğer konu.

12 BAKANDAN PARA'YA ÖZEL AÇIKLAMALAR

Cumhurbaşkanlığı Kabinesi'nin ekonomi ile ilgili bakanları PARA'ya özel açıklamalar yaptı. Sayfalarımızda Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz, Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar, Tarım ve Orman Bakanı İbrahim Yumaklı, Ticaret Bakanı Ömer Bolat, Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Vedat Işıkhan, Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanı Murat Kurum, Adalet Bakanı Yılmaz Tunç, Aile ve Sosyal Hizmetler Bakanı Mahinur Özdemir Göktaş, Gençlik ve Spor Bakanı Osman Aşkın Bak ve Millî Eğitim Bakanı Yusuf Tekin'in ilk kez bu sayfalarda okuyacağınız özel açıklamalarını bulacaksınız. Sadece bakanlar değil elbette. SPK Başkanı İbrahim Ömer Gönül, Türkiye Bankalar Birliği Başkanı Alpaslan Çakar ve Borsa İstanbul A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Erişah Arıcan başta olmak üzere finans ve sermaye piyasalarına yön verenlerin değerlendirmelerini de yine bu özel sayımızda yer alıyor.

İŞ DÜNYASI PARA'DA BULUŞTU

TÜSİAD Başkanı Orhan Turan, TİM Başkanı Mustafa Gültepe, DEİK Başkanı Nail Olpak, MÜSİAD Başkanı Mahmut Asmalı, İSO Başkanı Erdal Bahçıvan ve İTO Başkanı Şekib Avdagiç başta olmak üzere Türkiye'nin önde gelen sanayi ve ticaret şehirlerinin oda ve meslek örgütleriyle, ihracatçı birlikleri ve sivil toplum kuruluşu başkanlarının değerlendirmelerini de okuyabileceksiniz. Elbette Türkiye'nin önde gelen gruplarının patronlarına da 2025 yılı hedeflerini ve özellikle küçük yatırımcılara önerilerini sorduk. Yıldız Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ali Ülker, Anadolu Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Tuncay Özilhan, Sanko Holding Onursal Başkanı Abdülkadir Konukoğlu, Zorlu Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Zorlu başta olmak üzere 500'e yakın iş insanının değerlendirmelerini de keyifle okuyacağınızdan eminiz.

TÜRK-ALMAN EKONOMİSİ BİRLİKTE BÜYÜYECEK

SABAH | Tarih: 22.12.2024
GÜNLÜK | Sayfa: 6
GAZETE | Tiraj: 179341
ULUSAL | StxCm: 193,97





ÇİN'İN EKONOMİDE İSTİLACI POLİTİKASINA KARŞI SET KURULUYOR

TÜRK-ALMAN EKONOMİSİ BİRLİKTE BÜYÜYECEK

Türkiye ile Almanya ekonomide işbirliğini büyütecek. Bu kapsamda kurulan Alman-Türk Konseyi kolları sıvadı. İki ülke kazan-kazan politikası güdecek. Alman KOBİ'ler Türkiye'ye davet edilecek



Avrupa Birliği'nin motoru olan Almanya hem siyasi hem de ekonomik olarak zorluklarla boğuşuyor. Ülkede artan Çin rekabeti ve Rusya-Ukrayna Savaşı sonrası oluşan yüksek enerji fiyatları nedeniyle daralan Almanya sanayisinde dev şirketler iflas ederken binlerce kişi de işsiz kalıyor. 2024'ün üçüncü çeyreğinde yüzde 0.1'lik minimum büyüme ile resesyona yaklaşan Alman ekonomisi yeni hikâye yazmanın yollarını arıyor. Türkiye ekonomisinde de Kovid sonrası yaşanan sorunlar nedeniyle aranan çıkış yolu Almanya ile Türkiye'yi ortak bir potada buluşturdu. Bu kapsamda iki ülke arasında yeni işbirliklerinin hayata geçirilmesi için Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Almanya İş Konseyi'nin Almanya'daki tarafı olan Alman-Türk İş Konseyi kuruldu.

10. CUMHURBAŞKANI BAŞKAN

Almanya'nın 10. Cumhurbaşkanı Christian Wulff'un başkanlığını üstlendiği Alman-Türk İş Konseyi'nin altında 20 Türk-20 alman şirketinden olmak üzere 40 kişilik bir yönetim kurulu oluşturuldu. Koç, Sabancı, Doğuş, Doğan, THY, Kalyon, Limak, Oyak, Ziraat Bankası, İş Bankası, Vakıfbank gibi Türkiye'nin top 20'si şirketlerinden temsilcilerin yönetiminde yer aldığı kurulun ilk toplantısı 14 Ekim'de Türkiye'de gerçekleştirildi. Mart 2025'te Almanya'da ikinci yönetim toplantısını yapacak olan kurul, Türkiye ile Almanya ekonomisini güçlendirecek projeler geliştirecek.



Betül ALAKENT
SABAH

BİRBİRİMİZE İHTİYACIMIZ VAR

DEİK/TÜRKİYE-Almanya İş Konseyi Başkanı Mehmet Ali Yalçındağ, Türkiye ile Almanya'nın çok köklü bir tarihinin bulunduğunu belirterek, "Almanya ile 55 milyar dolarlık ticaretimiz var. Ülkede 3.5 milyon Türk yaşıyor. Almanya'dan ülkemize 7 milyon kişi tatile geliyor. Yani biz Almanlarla bu kadar entegre iken neden Almanlarla daha fazla çalışmıyoruz? Türkiye ile Almanya birlikte ekonomide yeni bir hikâye yazarlarsa çok güçlü bir ekonomi doğabilir. Buradan hareketle Alman-Türk İş Konseyi kuruldu" dedi. Çinlilerin ekonomik olarak yayılmacı bir politika izlediğini anlatan Yalçındağ, "Afrika'yı işgal ettiler şimdi sıra Avrupa'da... Alman sanayisinin Çinle mücadelesinde en güçlü ortağı Türkiye. Çünkü Türkiye'nin ciddi bir üretim kabiliyeti var. Türk malları Çin'e göre daha çok itibar görüyor. Türkiye Almanya'ya üç saatlik mesafede. Çin'den yaşanan tedarik sorunları burada olmaz. Türkiye'nin Orta Doğu ve Hazar enerji kaynaklarına olan stratejik yakınlığı, Almanya'nın enerji çeşitlendirme hedeflerine katkı sağlayabilir" diye konuştu. Türk altyapı şirketlerinin Türk Cumhuriyetleri, Ortadoğu, Kuzey Afrika'da çok güçlü olduğunu vurgulayan Yalçındağ, şöyle devam etti: "Ancak büyük projelerde finansman ihtiyacı hissediyoruz. Bazen işleri Çinlilere kaptırıyoruz. Bunları Çinlilerden alabilmek için Almanlarla hareket etmeniz gerekiyor. Yüzde 50 Türk yüzde 50 Alman ürünleri kullanabiliriz. Güçlü bir işbirliği kurulursa ticaret hacmi üç yılda 75, altı yılda ise 100 milyar dolara çıkabilir."



KAZAN-KAZAN STRATEJİSİ

Enerjiden, üçüncü dünya ülkelerinde yatırıma, savunma sanayi ile teknoloji gibi stratejik sektörlerden, tekstil, gıda, kimyaya kadar tüm alanlarda işbirliğine gidilecek. Projeyle Almanya, Türkiye'nin lojistik konumu, üretim kabiliyeti, genç işgücü gibi avantajlarından faydalanacak. Türkiye ise Almanya'nın finans gücü, know-how'ı gibi imkânlarını kullanacak. İki ülke için de kazan-kazan stratejisi sunmayı hedefleyen kurul, Çin'in ekonomide yayılmacı politikasına karşı da güç birliği oluşturulacak.

ÖNCELİKLİ HEDEF KOBİLER

28 bin Alman KOBİ'nin üye olduğu BVMW (Bundesverband Mittelstandiche Wirtschaft-Alman Orta Ölçekli İşletmeler Birliği) Başkanı Christoph Ahlhaus da Alman-Türk İş Konseyi'ne destek veriyor. Projeyle, Alman ve Türk KOBİ'lerinin işbirliğine gitmesi hedefleniyor.

DTİK, İŞ İNSANLARINI BİR ARAYA GETİRDİ

SABAH AVRUPA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE EK
YURTDIŞI

Tarih: 02.12.2024
Sayfa: 6
Tiraj: 254420
StxCm: 44,36



DTİK, iş insanlarını bir araya getirdi

DÜNYA Türk İş Konseyi (DTİK) Hannover Temsilciliği, Hannover'de iş dünyasının önde gelen isimlerini bir araya getirdi. Etkinlikte iş insanları, yerel yöneticiler ve temsilciler işbirliği fırsatlarını değerlendirdi.

Toplantıda, DTİK Genel Başkanı Kemal Şahin, Hannover Büyükşehir Belediye Başkanı Belit Onay, Hannover Başkonsolosu Yusuf Arıkan ve Almanya'nın çeşitli bölgelerinden gelen 120'den fazla davetli yer aldı. DTİK Hannover Temsilcisi Hasan Kurtuluş, DTİK'in Türk iş insanlarının geliştirilmesindeki iş potansiyellerini artırdığını, ticaret ve yatırımlarını geliştirme amacını taşıdığını belirtti. Kemal Şahin ise "DTİK olarak amacımız, Türk iş insanının küresel ölçekte daha fazla işbirliği yapabilmesini sağlamak" dedi. **Mehmet UZUN** / HANNOVER



GAZZELİ YETİMLERİN UMUDU ERDOĞAN

SABAH AVRUPA | Tarih: 30.11.2024
HAFTADA 6 GÜN | Sayfa: 8
GAZETE EK | Tiraj: 254420
YURTDIŞI | StxCm: 526,39





FİLİSTİNLİ ÇOCUKLAR TESPİH HEDİYE ETTİ

Filistinli 3 çocuk, Kudüs'teki zeytin ağaçlarından elde edilen tespihleri, Cumhurbaşkanı Erdoğan'a hediye etti. Aile fotoğrafıyla program sona erdi.

GAZZE İÇİN BEDENİMİZİ TAŞIN ALTINA KOYARIZ

Başkan Erdoğan: Türkiye ilk günden bu yana Gazze'deki mezalime karşı sesini yükseltiyor. Mazlum Filistin ve Lübnan halkının acıları acımızdır. Kalıcı barışa giden yolun açılması için değil elimizi, tüm bedenimizi taşın altına koymaya hazırız

BİRLEŞMİŞ MİLLETLER'DE REFORM ZORUNLULUK

Başkan Recep Tayip Erdoğan, yıl 'Kırılma Noktasında Bir Dünya: Krizleri ve Dönüşümleri Yönetmek' temasıyla İstanbul Kongre Merkezi'nde düzenlenen 8. TRT World Forum'un açılışında konuştu:

KALP TAŞIYAN HİÇ KİMSE BU TRAJEDİYE KAYITSIZ KALAMAZ:

■ Soruyorum sizlere: Vicdanında kalp taşıyan herhangi bir insan böyle bir trajediye sessiz kalabilir mi? İnsanlığın hepsinin güvenliğini tehlikeye atan saldırganlığı karşısında, "Size ne" diyebilir miyiz? Barış varken, hep birlikte huzur içinde yan yana yaşamak mümkünken, Allah aşkına bu kaos, bu çatışma, bu savaş niye? Eğer bugün harekete geçmezsek, ne zaman geçeceğiz? Kıymetli katılımcılar, Gazzeli, Filistinli ve Lübnanlı mazlumların acısı bedenimizin acısıdır. Öyle de olmalıdır. Zalime rıza, zulümdür. Zalimin yanında durun, zulmüne de ortak olur. Hukuk önünde hesap verilmeyen her suç, faili daha da pervasızlaştırır ve daha büyük cinayetlerin işlenmesine yol açar. Türkiye olarak, bu acı anın doğru olan gerçekler temelinde, devletimiz ve milletimizle birlikte ilk günden bu yana Gazze'deki mezalime karşı sesimizi yükseltiyoruz. İnsanlık daha fazla tetiği kaybetmeden Gazze'de de sürdürülebilir ateşkes bir an önce tesis edilmelidir. Türkiye ilk günden beri bunu savunmuştur. Gazze'deki soykırımın durması ve kalıcı barışa giden yolun açılması için değil elimizi, tüm bedenimizi taşın altına koymaya hazırız.

TÜRKİYE, İSPANYA'DAN KOVULAN 500 BİN MUSEVİ'YE KAPILARINI AÇAN ÜLKEDİR:

■ Sizinle hiçbir ülkeye ve millete karşı kategorik bir düşmanlığımız yok. Kimseye, sırf farklı bir inanca, kültüre ya da kökene sahip olduğu için öfke duymuyoruz, hasmane beslemiyoruz. Biz, tarih boyunca, ister Müslüman ister Hristiyan olsun, zulme uğramış kalan herkese kapılarını sonuna kadar açmış bir milletiz. Bugün de aynı adalet ve merhamet anlayışıyla yolumuzda devam ediyoruz. İspanya'dan kovulan 500 bini aşkın Musevi'ye kapılarını açan bu milletiz. Biz, o gün kapılarımızı açtık ve o günden bu yana onları misafirimiz olarak ağırladık, beraber yaşamaya devam ediyoruz. Sizin zihin dünyanızda ne mazlumun kimliği soğuluyor, ne de zalimin inancına bakılır. Yanı 420 gündür, bölgemizi kan deryasına çeviren bu cinnet halinin artık son bulmasını arzu ve temenni ediyoruz. Uluslararası Ceza Mahkemesi'nin Netanyahu ve Gallant hakkında çıkardığı yakalama kararını bu bakımdan acı derece önemli buluyoruz. İsrail ile Lübnan arasında sağlanan ateşkesin kalıcı olmasını temenni ediyoruz. Daha fazla masum kanı dökülmeden, daha fazla anne ve babanın yüreğine evlat acısı düşmeden, daha fazla çocuk yetim ve öksüz kalmadan bu trajedinin sona ersesini istiyoruz. Uluslarası kurumlara duyulan güven daha fazla zedelenmeden, insanlık daha fazla itibar kaybetmeden, Gazze'de sürdürülebilir bir ateşkesin bir an önce tesis edilmesi gerekiyor.

SORUMSUZ YAYINCILIK MİLLİ GÜVENLİK SORUNU

■ Dizilerde istisnai örnekler üzerinden tüm aile yapısını hedefe koymanın, toplumun temel direği olan aileyi adeta kötülüklerin kaynağı olarak yansıtmanın, Reyting alabilmek için şiddetin sıradanlaştırılmasının, alkol ve uyuşturucunun önemsizleştirilmesinin, saçıkın ve sapık ilişkilerin normalleştirilmesini görüyoruz. Halkımızın farklı kesimlerinde infiale sebep olan televizyon yayınlarının özellikle artış göstermesinin sebebi, kusasitinince yalnızca para kazanma hırsıyla açıklanamaz. Bu durum, ilerde çıkabilecek bir sosyal mühendislik projesinin sonuçlarıdır. Gerek yazılı ve görsel medyada, gerekse sosyal medya mecralarında artan kışkırtıcı yayınların salt rastsal olmadığına inanıyoruz. Bölgemiz yangın yeri iken, iç cephemizde gedik açmayı hedefleyen her türlü girişimi milli güvenlik açısından değerlendirmekteyiz.

ENFLASYONDA DÜŞÜŞ HIZLANACAK

Erdoğan, TÜYAP Fuar Merkezi'ndeki MÜSİAD Fuarı ve Uluslararası İş Portföyü Kongresi'nde konuştu:

■ 86 ülkeden 3000'i aşkın katılımcı getirdiğin buluştuğu forumda hedef 1 milyar dolarlık iş hacmine ulaşmak.

■ Dünyanın göç başkanıyla yüzleşen her devlet gibi elbette Türkiye de illegal göç aktörleriyle mücadelesini tavizsiz sürdürmektir. Hudutlarımızı sonuna kadar bilfiil koruyacağız.

■ Enflasyonda zor günler geride kaldı, düşüş trendi hızlanarak devam edecek. Türk ekonomisi fırtınalı sulardan serin sulara doğru yol almaktadır. Zorluklara rağmen Türkiye ekonomisi güçlü bir performansı sergiliyor. Bundan rüzgarı arkamıza alarak yürüyeceğiz. Fahiş fiyatla olan mücadelemiz devam edecek. Milletin geçim sıkıntısı yaşamasının bizim en büyük öncelliğimizdir. Daha fazla para kazanmak, kar elde etmek için milletin lokmasına uzanan elleri kırmakta en küçük bir tereddüt göstermeyeceğiz.

MUHALEFETİN DERDİ KOLTUK

■ Varsa yoksa cumhurbaşkanı adayı kim olacak, partinin genel başkanlık koltuğuna kim oturacak. Bundan başka derdleri yok. Biz ise Türkiye'nin Yüzyılını inşa etmenin peşindeyiz. CHP'nin devrik genel başkanının çıkrın siyasi üslubuyla, Türkiye'ye yatırım gelmesin diye kendini nasıl parsiladığını, ülkemizi kötülediğini hepimiz çok iyi hatırlıyoruz.



Opening Session

ULUSLARARASI İNSANİ YARDIM ZİRVESİ - GAZZE

ERDOĞAN'DAN GAZZE İÇİN ULUSLARARASI İNSANİ YARDIM ZİRVESİ'NE MESAJ:

İŞGAL BİTENE KADAR FİLİSTİN'İN YANINDAYIZ

BAŞKAN Erdoğan, Türkiye Diyanet Vakfı ve Al Khair Vakfı tarafından İstanbul'da düzenlenen "Gazze'nin Geleceği" başlığıyla düzenlenen "Uluslararası İnsani Yardım Zirvesi"ne video mesaj gönderdi:

İslam ülkelerinin Gazze'deki zulme ortak tepki vermesi ve ortak hareket edilmesi için diplomatik temaslarımızı sürdürüyoruz. Filistin'de işgal ve katliam sona erinceye, 1967 sınırları temelinde başkenti Doğu Kudüs olan bağımsız, egemen ve toprak bütünlüğü haiz bir Filistin Devleti kurulunca-ya kadar mücadelemizi devam ettireceğiz. Son bir yıldır özellikle Gazze ve Lübnan'daki kardeşlerimize el uzatmaya çalışıyoruz. Gönderdiğimiz 86 bin tonu aşan yardım miktarıyla Filistin'e en fazla destek olan ülkelerden biriyiz. Lübnan'a ulaştırılan yardım miktarının da 1300 tonu aştı. Bu saldırılar karşısında Türkiye olarak Filistinli kardeşlerimizle tam bir dayanışma içindeyiz.

29 KASIM FİLİSTİN HALKIYLA ULUSLARARASI DAYANIŞMA GÜNÜ MESAJI

Filistin'in geleceği zeytin ağacının kökleri kadar sağlamdır

Birleşmiş Milletler Genel Kurulu'nda alınan kararla 29 Kasım 1978'den bu yana her yıl 29 Kasım'da etkinliklerin yapıldığı Filistin Halkıyla Uluslararası Dayanışma Günü'nde mesajlar yayınlandı.

Emine Erdoğan: Filistin halkının topraklarında yükselen zeytin ağaçları gibi kökleri sağlam, umutları göğe uzanıyor. Onların mücadelesi, haksızlık karşısında eğilmeyenlerin, zulümle susmayanların direnişidir. Bir, tarih boyunca olduğu gibi bugün de onların hakkı davasında yanındayız. Bu dayanışma bir insanlık sorumlu sağlamlık ifadesidir. Tüm dünyanın adalet ve vicdan ortağında birleşmesini temenni ediyorum.

AK Parti Sözcüsü Ömer Çelik: Filistin halkıyla dayanışmanın, insanlığın yüce değerlerine bağlılık demek.

Dışişleri Bakanı Hakan Fidan: Türkiye adaletin ve barışın tesis edilmesi için Filistin halkı ve uluslararası toplumla birlikte çalışmaya sürdürecek.

İçişleri Bakanı Ali Yerlikaya: Bir ümmetiz Filistin halkıyla bir olmaya, beraber olmaya devam edeceğiz.



GAZZE'DE İNSANLAR İNSANLIK KATLEDİLİ

Ankara Filistin Dayanışma Platformu üyeleri, 'Filistin Halkıyla Uluslararası Dayanışma Günü' dolayısıyla Ahmet Hamdi Akseki Camisi'nde cuma namazı sonrası İsrail'i protesto etti.

TÜRK DİYANET VAKFI GAZZE'YE 100 TIR YARDIM GÖNDERECEK

Diyanet İşleri Başkanı **Ali Erbaş:**

Dünyayı kan gölüne döndürmek isteyen siyonist, Hristiyanların desteği olmasa ve 2 milyara yakın Müslümanların sessizliği, duyarsızlığı olmasa siyonist Yahudiler, bu katliamı yapabilirler miydi?

■ Türkiye Diyanet Vakfı olarak Gazze'ye 100 tır yardım malzemesi götüreceğiz. Al Khair Vakfı da 100 TIR yardımı Gazze'ye göndereceklerini ifade etti.



33 ÜLKEDEN 200 STK KATILIYOR

Zirveye 33 ülkeden 200'den fazla STK temsilcisi katılıyor. Büyükelçi, akademisyen, aktivist, gazeteci ve yazarların da yer alacağı zirvede 35 katılımcı konuşma yapacak. Zirvenin hedefleri arasında Gazze'deki krizin derinleşen boyutları, insani müdahale stratejilerinin güçlendirmesi, sürdürülebilir kalkınma projeleri, küresel ölçekte iş birliği ve finansal kaynakların seferber edilmesi konuları yer alıyor. Zirvede, "Gazze'nin İnsani Krizi ve Geleceğe Bakış", "İnsani Yardım Müdahalesi ve Acil Çözümler", "Gazze için İyileşme ve Sürdürülebilir Stratejiler" ve "Blokaj Sonlandırmak için Yenilikçi Stratejiler" konu başlıkları masaya yatırılacak. Katılımcılara Türkçe, Arapça ve İngilizce olmak üzere üç dilde hizmet verilecek zirve bugün sona erecek.

ÇİN'LE HEDEF 100 MİLYAR $ TİCARET

TÜRKİYE
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 27.12.2024
Sayfa: 6
Tiraj: 107179
StxCm: 127,53



TÜRKİYE'DE 1.200 FİRMA FAALİYET GÖSTERİYOR

ÇİN'LE HEDEF 100 MİLYAR $ TİCARET

ÇİN, Türkiye'nin Asya'daki en büyük, dünyada ise üçüncü en büyük ticaret ortağı konumunda bulunuyor. Çin Sanayici ve İş Adamları Derneği Başkanı Zhou Yanquan daha fazla alanda iş birliği yapmak istediklerini belirterek "İkili ticaret hacmimiz 50 milyar dolar civarında ama 5 yıl içerisinde 2 katına çıkabileceğine inanıyorum" dedi



İş Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK), Türk Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği (TÜSİAD) ve Çin Sanayici ve İş Adamları Derneği (ÇİNSİAD) iş birliğinde düzenlenen Türkiye-Çin İş Dünyası Buluşması iki ülke iş insanlarının katılımlarıyla İstanbul'da gerçekleştirildi. Türkiye'de faaliyeti bulunan Çinli firmaların katıldığı etkinlikte, iki ülke arasındaki ekonomik ilişkiler ile enerji / madencilik, teknoloji ve inovasyon, gıda, sanayi, telekom, hava yolu ve ulaştırma, lojistik, turizm, e-Ticaret, dijitalleşme alanlarındaki iş birliği fırsatları değerlendirildi. DEİK Türkiye-Çin İş Konseyi ve TÜSİAD Çin Çalışma Grubu Başkanı Korhan Kurdoğlu, Çin'in Türkiye'nin Asya'daki en büyük, dünyada ise üçüncü en büyük ticaret ortağı konumunda olduğunu belirterek "Çin'in Türkiye'deki yatırım stoku 1 milyar doların üzerine çıktı. 1.200'ü aşkın Çinli firma Türkiye'de, 100 kadar firmamız da Çin'de faaliyetlerini sürdürüyor. Çinli şirketlerin, özellikle katma değeri yüksek sektörlerde, Türkiye'ye daha fazla yatırım yapmalarını memnuniyetle karşılıyoruz. Türk ve Çinli şirketler arasında kurulacak ortaklıkların bu gelişmeyi hızlandıracağına inanıyoruz. Önümüzdeki dönemde, Çin ile daha 'dengeli' ekonomik ilişkiler geliştirmeyi ve daha güçlü bir iş birliği içinde olmayı umut ediyoruz" dedi.

ÇİNSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Zhou Yanquan da savunma sanayinde Türkiye'nin çok güçlü bir ekosistem oluşturduğunu ve inanılmaz gelişmeler kaydettiğini ifade etti. Türkiye'nin müteahhitlik alanında Çin'e göre 5 kat daha başarılı olduğunu dile getiren Yanquan, şunları kaydetti: Bu konuda daha çok iş birliği fırsatı oluşturmak isteriz. Turizm ve otelcilik alanında da Çin'in Türkiye'den öğrenecek şeyleri olduğunu düşünüyorum. Çin'de yapay zekâ ve inovasyon en önemli iki kelimedir. Türk iş dünyasının önde gelen iş insanları da bunun farkına varıyor. e-Ticaret de yine başarılı iş birlikleri için bir başka alandır. Lojistik sektöründe ise verimliliği artırmak anahtar kelimedir. Çin'in bu konuda başarılı tecrübeleri bulunuyor. İkili ticaret hacmimiz 50 milyar dolar civarında ama 5 yıl içerisinde 2 katına çıkabileceğine inanıyorum.

Çin Halk Cumhuriyeti İstanbul Başkonsolos Yardımcısı Shang Jian ise iki ülke arasında ekonomik ve ticari ilişkilerin geliştirilmesine büyük destek verdiklerini söyledi. Çin ve Türkiye'nin büyük bir iş birliği potansiyeline sahip olduğunu vurgulayan Jian 'Kuşak ve Yol' ile 'Orta Koridor' girişimlerini teşvik etmeye devam edeceklerini bildirdi.

NAMİBYA İLE İŞ FIRSATLARI MASAYA YATIRILDI

TÜRKİYE
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 24.12.2024
Sayfa: 4
Tiraj: 107179
StxCm: 29,79



DEİK'TEN YUVARLAK MASA TOPLANTISI

Namibya ile iş fırsatları masaya yatırıldı



Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu-DEİK/Türkiye-Namibya İş Konseyi tarafından düzenlenen Türkiye-Namibya Yuvarlak Masa Toplantısı, DEİK/Türkiye-Namibya İş Konseyi Başkanı Muhammed Yusuf Bedir ve Namibya Yatırım Promosyon ve Geliştirme Kurulu (NIPDB) CEO'su Rauha Nangula Uaandja ve iki ülke iş insanlarının katılımlarıyla İstanbul'da gerçekleştirildi. DEİK ve NIPDB arasında İyi Niyet Mektubu imzalanan toplantıda, enerji, madencilik, gıda ve tarım, makine, tekstil, ilaç ve sağlık sektörlerinde ikili iş görüşmeleri gerçekleştirildi. Toplantıda konuşan Bedir, Türkiye ve Namibya'nın güçlü bir potansiyele sahip olduğunu belirterek "Tarım, turizm, teknoloji ve yenilenebilir enerji gibi sektörlerde iş birliği fırsatları bulunuyor. Girişimciliği teşvik ederek güçlü bir ekonomik ekosistem oluşturabiliriz" diye konuştu.

TİCARET RÜZGARI BALKANLARDAN ESECEK

TÜRKİYE'DE İŞ DÜNYASI Tarih: 01.12.2024
AYLIK Sayfa: 54
DERGİ Tiraj: 20000
ULUSAL StxCm: 2511,61





YUNUS SEZER



MUSTAFA GÜLTEPE

Sahip olduğumuz avantajları harekete geçirmeliyiz. Türkiye tüm Balkan ülkeleri ile ticaretini artırmaya hazır. Biz Balkan coğrafyasındaki yatırımcılara kapılarımızı sonuna kadar açıyoruz. Gelin birlikte üretelim birlikte kazanalım."

Edirne Valisi Yunus Sezer, toplantının bütün Balkan ülkelerinin bir araya getirilmesi açısından ayrı bir önem arz ettiğini ifade etti.

Türkiye'nin Avrupa'ya açılan kapısı Trakya'nın eşsiz konumuyla Türkiye'nin üretim ve lojistik üssü olduğunu belirten Sezer, " Edirne, yalnızca zengin tarihi ile değil aynı zamanda modern sanayi tesisleri, lojistik avantajları ve verimli topraklarıyla da ticaretin kalbinde yer almaya aday bir ilimizdir. Coğrafyamızın sunmuş olduğu bu imkânları, bu potansiyeli en iyi şekilde değerlendirmek amacıyla bu forum bizim ilimiz açısından son derece önemli bir toplantıdır." diye konuştu.

DEİK Başkanı Nail Olpak ise Balkanlar ile 35 milyar Doları aşan bir ticaret hacmimizin olduğunu vurgulayarak, "Bu rakamı daha da artırmayı hedefliyoruz. Avrupa komisyonunun Batı Balkanlar için kabul ettiği bir büyüme planı var ve belli fonlar elde edecekler. Bu kapsamda enerji, altyapı ve inovasyon ile teknoloji alanında iş birliklerimizi artırabiliriz. Türk şirketlerinin bölgedeki işleri ve başarıları dikkat çekiyor. İş konseylerimiz bölgedeki ticaretin ve iş birliklerinin artması için tüm gücüyle çalışıyor. Tüm Balkan ülkelerini Türkiye'ye yatırıma çağırıyoruz. Birbirimize destek olmak durumundayız" şeklinde konuştu.

TİM Başkanı Mustafa Gültepe'de "Bugün itibariyle 31 bin 585 bin firmamız Balkan ülkelerine; 22.6 milyar Dolar ihracat gerçekleştiriyor. Bölgedeki ülkelere ihracatımız artıyor. Geçen yıla göre yüzde 15.5 artıdayız. Balkan ülkelerinin toplam ihracatında Türkiye'nin payı sadece yüzde 5. Bu oran çok düşük ve aslında biz kapı komşusuyuz. Bu bağları kazan-kazan ilkesi doğrultusunda ticareti geliştirmek adına artırmalıyız" dedi.

Balkanlar ve Türkiye arasındaki ticaretin ağırlıklı olarak karayolu ile sağlandığının altını çizen Uluslararası Nakliyeciler Derneği İcra Kurulu Başkanı Alper Özel, "Dolayısıyla sınır kapılarındaki işleyişin hızlı ve sorunsuz olması bölgenin ticaret hacmine pozitif anlamda katkı sağlayacaktır, ayrıca maaliyetleri de düşürecektir. Bilindiği üzere kuzeyde Rusya – Ukrayna savaşı var. Güneyde zaten Orta Doğu'nun kaosu… Dolayısıyla Avrupa Birliği ve Orta Asya arasındaki en güvenli ana ulaştırma koridoru Balkanlar, Türkiye ve Kafkaslar olarak karşımıza çıkıyor. Bu bölgedeki en önemli sınır kapısı ise Kapıkule Sınır Kapısı'dır. Kapıkule ve diğer sınır kapılarının sorunsuz işlemesi ticaret hacminin büyüyebilmesi için çok önemlidir" açıklamalarında bulundu.

Gel gelelim Balkan ülkelerinin önemli siyasi temsilcilerinin iki destinasyon arasında yapılacak iş birlikleri hakkında düşüncelerine… Temsilcilerin ortak kanısı Türkiye'nin bölgede önemli bir ortak olduğu ve yapılabilecek iş birliklerinin temsil ettiği ülkelere büyük fayda sağlayacağı. Coğrafi olarak ülke yüz ölçümümüzün sadece yüzde 3'ü Balkanlar coğrafyasında kalsa da özellikle Marmara bölgesinin batısı ve Ege'de Balkanların kültürel esintileri yaşatılıyor. Bu durum da iş anlamında ortak zeminde buluşabilmenin kolaylığını sağlıyor…



NAİL OLPAK



ALPER ÖZEL

TOGO AFRİKA'NIN YÜKSELEN LOJİSTİK VE TARIN ÜSSÜ

TÜRKİYE'DE İŞ DÜNYASI Tarih: 01.12.2024
AYLIK Sayfa: 84
DERGİ Tiraj: 20000
ULUSAL StxCm: 1255,8



TOGO

AFRİKA'NIN YÜKSELEN LOJİSTİK VE TARIM ÜSSÜ

Türkiye ile Togo arasındaki ekonomik ilişkiler, son yıllarda belirgin bir şekilde artış gösteriyor ve bu durum her iki ülke arasında güçlü iş birliği olanaklarının kapılarını aralıyor. Togo'nun lojistik avantajları, Türk firmalarının bu pazara yönelmesinde önemli bir etken olurken, ülkede yükselen sektörler ve potansiyel yatırım fırsatları da dikkat çekiyor. DEİK/Türkiye-Togo İş Konseyi Başkanı Abide Gülel, Togo'nun ekonomik yapısını, Türk iş dünyası için sunduğu fırsatları ve iki ülke arasında gelecekteki iş birliklerinin dinamiklerini anlattı.



Togo, Batı Afrika'nın önemli limanlarından birine ev sahipliği yapıyor. Özellikle Lomé Limanı, bölgedeki en büyük ve en derin limanlardan biri. Bu lojistik avantajı, ülkeyi yalnızca kendi iç pazarına değil, aynı zamanda Batı Afrika'nın geri kalanına da açılan bir kapı haline getiriyor. DEİK/Türkiye-Togo İş Konseyi Başkanı Abide Gülel, Togo'nun bu avantajını, "Lomé Limanı, Afrika'da stratejik olarak önemli bir merkez. Ülke, bu liman sayesinde hem iç hem de dış ticaret açısından büyük bir lojistik güce sahip" diyerek vurguluyor. Öte yandan Togo'nun iş gücü maliyetleri de yatırımcılar için çekici olan başka bir faktör.

> "TOGO'NUN AFRİKA'NIN EN BÜYÜK ÜÇÜNCÜ LİMANINA EV SAHİPLİĞİ YAPMASI, ÜLKEYİ LOJİSTİK VE TİCARET AÇISINDAN ÇOK ÖNEMLİ BİR KONUMA TAŞIYOR. "TOGO, AVRUPA VE AMERİKA'YA VERGİSİZ İHRACAT YAPMA AVANTAJINA SAHİP. BU DURUM ÖZELLİKLE TÜRK YATIRIMCILAR İÇİN BÜYÜK BİR FIRSAT SUNUYOR" DİYEN GÜLEL, DÜŞÜK İŞ GÜCÜ MALİYETLERİNİN DE YATIRIMCILARA CİDDİ AVANTAJLAR SAĞLADIĞINI VURGULUYOR."

Ezgi Acer

TÜRKİYE'DE İŞ DÜNYASI Tarih: 01.12.2024
AYLIK Sayfa: 85
DERGİ Tiraj: 20000
ULUSAL StxCm: 1255,8



Togo, sunduğu lojistik avantajlar, düşük iş gücü maliyetleri ve büyük yatırım fırsatları ile Türk iş dünyası için önemli bir pazar oluşturuyor. İnşaat, savunma sanayi, tarım, enerji ve turizm gibi sektörlerde iki ülke arasındaki iş birliklerinin geleceği oldukça parlak görünüyor. Abide Gülel'in de belirttiği gibi, Türk firmalarının Togo'daki yatırım fırsatlarını değerlendirmesi, sadece ekonomik anlamda değil, kültürel ve stratejik açıdan da büyük kazanımlara vesile olacak.

İNŞAAT SEKTÖRÜNDE BÜYÜK POTANSİYEL VAR

Togo, iç yapısı itibarıyla savunma sanayi ve altyapı projeleri alanlarında büyük yatırımlar yapılması için uygun bir ortam sunuyor. Türkiye, özellikle savunma sanayi alanında bu ülkeye önemli ihracatlar yapma potansiyeline sahip. Son yıllarda hızla gelişen Türkiye-Togo ilişkilerinin önemli isimlerinden biri olan Abide Gülel, Türkiye'nin Togo'ya yönelik savunma sanayi ürünlerini şu şekilde değerlendiriyor: "Togo, savunma sanayi alanında ciddi bir potansiyele sahip. Türkiye'nin tecrübesi, bu alandaki iş birliklerinde büyük bir avantaj sağlayabilir."

Togo'da, inşaat sektörü de büyük bir büyüme gösteriyor. Türk inşaat firmaları, Togo'da altyapı projelerine önemli yatırımlar yaparak, ülkenin gelişimine katkıda sağlayabilir. Bu projeler arasında barajlar, enerji santralleri ve ulaşım altyapıları da yer alıyor. Gülel, "Enerji sektörü için Togo'da güneş enerjisi ve rüzgâr enerjisi potansiyeli oldukça yüksek, bu da Türk firmalarının yatırım yapmasını teşvik eden bir diğer önemli faktör" diyor.

KAJU ÜRETİMİNDE ÖNEMLİ BİR OYUNCU

Tarım sektörünün Togo ekonomisindeki önemine değinen Gülel, "Togo, kaju ve mısır gibi ürünlerde önemli bir üretici. Ancak, tarımsal altyapının yetersizliği Türk şirketleri için büyük bir fırsat sunuyor. Tarım Bakanlığı da Türk inşaat ve teknoloji firmalarının projelere katılımını destekliyor" diyor. Ayrıca, inşaat sektöründeki altyapı projeleri, Türk mühendislik firmalarının bölgedeki etkinliğini artırabilecek alanlar arasında yer alıyor.



Togo, Lomé Limanı sayesinde hem iç hem de dış ticaret açısından büyük bir lojistik güce sahip.

Bunun yanı sıra, Türkiye'nin teknoloji alanındaki yatırımlarının da dikkat çektiğini belirten Gülel, "Özellikle Türk teknoloji firmalarının, Togo'da dijitalleşme ve altyapı geliştirme projelerine olan ilgisi artıyor. Togo'nun genç nüfusu, bu teknolojik atılımlara büyük bir ihtiyaç duyuyor ve bu durum Türk firmaları için önemli bir pazar yaratıyor" diye konuştu.

İNSAN KAYNAĞI OLARAK POTANSİYEL ÇOK YÜKSEK

Genç nüfusa sahip olan Togo'nun iş gücü piyasasında kayda değer bir avantajı olduğunu ifade eden Gülel, konuya ilişkin üzerinde çalıştıkları projelerini şu sözlerle anlattı: "Togo'da düşük ücretli fakat güçlü bir iş gücü var. Togo'daki iş gücünü tarım sektörü üzerinde yapılacak projelerle canlandırabiliriz. Türkiye olarak, Afrika stratejisi kapsamındaki iş birliğine ve kazan-kazan modeliyle Togo'nun ekonomisine ve ikili ticari ilişkilerin gelişmesine sağlayabiliriz."



EN BÜYÜK DEZAVANTAJ ULAŞIM ZORLUĞU

Togo'da dikkat çeken en önemli dezavantajın ulaşım konusu olduğuna vurgu yapan Gülel, Türkiye'den Togo'ya direkt uçuşların olmadığını bu sebeple ulaşım konusunda çok zorlandıklarını dile getiriyor. Gülel, ülkemizden Togo'ya doğrudan seferlerin başlatılması gerektiğinin altını şu sözlerle çiziyor: "Togo'ya uçuşların artması, ticaretin ve yatırımların artmasına büyük katkı sağlayacak."

AYHAN DEMİR

YENİ AKİT
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 18.12.2024
Sayfa: 14
Tiraj: 54996
StxCm: 96,57





AYHAN DEMİR
ayhan_demir@hotmail.com

Vefalı Türk

Kaç zamandır, Azerbaycan milli şairi Ahmet Cevat Ahandzade'nin kaleme aldığı "Çırpınırdı Karadeniz" isimli türkü, dilimden düşmüyor; **"Vefalı Türk geldi yine / Selam Türk'ün bayrağına..."**

Biliyorum, bu türkü değil, bir marş. Fakat ben, onu türkü olarak kabul ediyorum. Çünkü marşların dertli olduğu görülmemiştir. Bu ise çok dertli...

Neyse, uzatmayalım, konuya gelelim.

Sorumuz şu: Türklere neden "vefalı" deniliyor?

Cevaba geçmeden önce vefa kelimesinin ne anlama geldiğine bir bakalım.

Büyük Türkçe Sözlük, vefa kelimesinin karşılığını şu şekilde veriyor: "Sevgi, dostluk ve bağlılıkta sebat etmek, sözünde durmak." Buraya dikkat: Tutmak değil, durmak.

Birçok gönül dostu, iman ve vefa kelimelerini aynı cümle içinde kullanır. Burada biraz duralım. Bunun ne anlama geldiğini düşünelim.

Vefa, insana verilmiş en büyük nimettir. Tıpkı iman gibi...

Her insan, İslam fıtratı üzerine doğar. İslam'sızlık, Allah saklasın, sonradan gelir. Aynı şekilde, vefa da doğuştandır. Vefasızlık ise sonradan edinilir. Bu yüzden **"Vefa, imandandır"** diye kabul ediyoruz. Ve her fırsatta şunu söylüyoruz: **"Mümin, vefa yurdudur."**

Evet, Müslüman, vefa sahibi olandır. İnancına, tarihine, toprağına, ecdadına, yaratılış gayesine, işine, sözüne, birlikte yürüdüklerine...

Devam edelim.

Vefa, kendini bilmektir. Dönüp bakmaktır. Unutmamaktır. Vefalı kıymet bilir, vefasız bilmez. Vefasız kimse, kıymetleri ve kıymetlileri inciterek ilerler.

Vefalı insan, geride kalanı topluk, **arkasında kimseyi** bırakmaz.

Vefalı insan, hakkı teslim eder. Üzerinde hakkı olanları asla unutmaz.

İnsanın vefalı olup olmadığı zor şartlarda, zor zamanlarda kendini belli eder. Vefalı kimse, zor zamanlarda, kolay çözülmez. Vefa yokuşunu hiç şikâyet etmeden çıkar. Sırtında ne olursa olsun; bağlılık, sadakat ve adanmışlık pusulası şaşmaz.

Vefa duygusu gelişen insanda, vatan ve millet sevgisi olur. Vatanın ve milletin aleyhinde olmaz, olanlarla iş tutmaz. Üzerinde yaşadığı toprağın, mensubu olduğu toplumun tarihine, değerlerine, kültürüne, edebiyatına, tabiatına vefa gösterir.

İnsanlara vefa gösterirseniz, Allah da size vefa gösterir. İnsanlara merhamet ederseniz, Allah da size merhamet eder. Tersi de doğrudur: İnsanlara vefa göstermeyene Allah da vefa göstermez. Ona bazı şeyleri nasip etmez.

Vefalı olmayan insandan, merhamet de beklenemeyiz. Nitekim vefasız bir insan, zamanla merhametsiz bir insana dönüşüyor. Dolayısıyla, vefasız birinin kirli ve bozuk olduğunu söylemek, bize yanlış yaptırmaz.

Erzurumlu İbrahim Hakkı Hazretleri, **"kötü huylu kimseden vefa ve sefa gelmez"** diyor. Bunu da hatırlatmış olalım.

Ardından, biz yine Türk'ün vefası bahsine dönelim.

Müslüman Türk milleti, Kürtlerden Azerbaycan Türklerine, Araplardan Boşnaklara, Sünnilerden Şiilere, İslamcılardan laiklere kadar herkesin kara gün dostudur.

Türkiye'ye ulaşan kurtulmuş sayısı. "Türkiye'ye varsak mı güvendeyiz?" demiş.

Hatırlayın...

Saddam Hüseyin Irak'taki Kürtlerin üzerine yürüyünce, Kürtler, canlarını kurtarmak için Türkiye'ye sığınmıştı. Şah zamanında İslamcıların, Humeyni zamanında da laiklerin sığındığı yer yine Türkiye olmuştu.

Ermeniler Karabağ'a saldırınca, Karabağ halkı, Azerbaycan'dan önce Türkiye'ye bakmıştır. Filistin halkının bakışı da aynıdır. Buna karşılık Türkiye'deki solcular da, sağcılar da Filistin meselesini can gönülden desteklemektedir.

Ahıska Türkleri, Kırım Tatarları ve Doğu Türkistanlı kardeşlerimizi de unutmayalım. Rus ve Çin zulmüne maruz kalan kardeşlerimize kucak açıyor, sahip çıkıyoruz. Gücümüz yetiyor veya yetmiyor, o ayrı.

Batı Türkistan'daki (Balkanlar'daki) durum da pek farklı değildir. Bu coğrafyada yaşayan Müslümanların hepsi, en ufak bir olayda başkalarına Türkiye'ye çevriliyor, ülkemize sığınmanın yollarını arıyorlar.

Terörist İsrail, Lübnan'ı bombalarken, Lübnan halkı, Hatay üzerinden Türkiye'ye sığınmıştı. Dönemin Lübnan Başbakanı Fuat Bey, dönemin Türkiye Cumhurbaşkanını telefonla arayıp yardım istemişti.

Suriyeliler mezalime uğrayınca, ilk olarak yardım istedikleri ve sığındıkları ülke yine biz olduk. **Bir zamanlar "Suriye'nin Dostları" vardı. Şimdi yok. O gruptan geriye tek Türkiye kaldı.** Çünkü Suriye, her anlamda, Anadolu'nun doğal bir uzantısıdır. Bizden başka yardım bekleyecekleri ülke yoktur.

Ülkemizde üç milyon civarında Suriyeli olduğu belirtiliyor. Suriyeli kardeşlerimizle aynı sokakta oturuyoruz. Kendi adıma, bundan son derece memnunum.

Mesuliyet sahamız, sadece ülkemize gelenlerle sınırlı değil elbette. Bize gelemeyenlere de biz gidiyoruz. Afrika'da su kuyuları açıyoruz. Somali'de göz ameliyatları yapıyoruz. Patani'ye yetimhane kuruyoruz. Arakanlı kardeşlerimize yardım eli uzatıp, orada yaşanan soykırımı dünya kamuoyuna taşıyoruz.

Dikkat edersiniz, yalnız kendi ekmeğimizden olanlarla ilgilenmiyoruz. Mazlumun da dini, dili ve ırkı vardır. Fakat ona kimlik sorulmaz, sormayız.

Eski MÜSİAD Genel Başkanı Nail Olpak, **"Türkiye, sadece bir toprak parçasının adı değildir.** Türkiye bir mesuliyetin adıdır" demişti. İsmet Özel ise **"Herkesin bahanesi var, senin yok"** diyor.

İşte Türk'ün vefası budur. Bize, bu yüzden, **"vefalı Türk"** derler.

DEİK'TEN KOBI VE İHRACATÇILAR İÇİN YENİ DESTEK ÇAĞRISI

YENİ AKİT
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 11.12.2024
Sayfa: 4
Tiraj: 54996
StxCm: 56,74



DEİK'ten KOBİ ve ihracatçılar için yeni destek çağrısı

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Yönetim Kurulu, **Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) Başkanı Fatih Karahan** ile İstanbul'da bir toplantı gerçekleştirdi. **DEİK Başkanı Nail Olpak**'ın ev sahipliğinde düzenlenen toplantıda, iş dünyasının beklentileri ve önerileri değerlendirildi, gelecek döneme ilişkin para politikası ve atılacak adımlar konuşuldu.

Türk iş dünyasını geniş bir temsil kapasitesine sahip DEİK'in Yönetim Kurulu toplantısında, TOBB, TİM, MÜSİAD ve TMB'nin Başkan Yardımcılığı düzeyinde yer aldığı 35 kişilik kurul, TCMB Başkanı Karahan'ı ağırladı. Olpak, toplantıda iş dünyasının öncelikli taleplerinin iletildiğini vurgularken, Karahan'ın dezenflasyon sürecinin sürdürüleceği ve fiyat istikrarının öngörülebilirliği artıracağı yönündeki açıklamalarının iş dünyası açısından önemli olduğunu ifade etti.

"ÖNGÖRÜLEBİLİRLİK İŞ DÜNYASI İÇİN ÖNCELİK"

DEİK Başkanı Olpak, toplantının ardından yaptığı açıklamada şunları söyledi: "DEİK olarak, 152 İş Konseyi, 96 kurucu kuruluş ve binlerce üye ile Türk iş dünyasını geniş bir yelpazede temsil ediyoruz. Merkez Bankası Başkanımız Fatih Karahan'la yaptığımız görüşme, iş dünyamızın önemli bir kesiminin beklentilerini yansıtıyor. Başkanımızın dezenflasyon sürecinin devam edeceği ve fiyat istikrarının tesis edilmesiyle öngörülebilirliğin artacağı yönündeki mesajı, iş dünyası için oldukça değerliydi."



Olpak, TCMB Başkanı'na aktarılan talepler arasında özellikle yurt dışı müteahhitlik ve teknik müşavirlik sektörlerine yönelik desteklerin artırılması, transit ticaretin geliştirilmesi ve KOBİ'lere yönelik kredi büyüme sınırının esnetilmesi gibi konuların öne çıktığını belirtti. Ayrıca şu başlıklar dile getirildi:

- Reeskont kredilerinin maliyetlerinin düşürülmesi,
- İhracatçılara yönelik yüzde 30 döviz bozdurma zorunluluğunun gözden geçirilmesi,
- Döviz desteklerinin artırılması,
- TL ve döviz kredilerindeki sınırlamaların esnetilmesi ve maliyetlerin azaltılması.

Olpak, TCMB'nin hızlı geri dönüş sağlayabileceği adımlara yönelik iş dünyasının beklentilerinin güçlü şekilde iletildiğini ifade etti.

TÜRKİYE-IRAK EKONOMİK İŞBİRLİĞİ DERİNLEŞİYOR

YENİ AKİT
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 04.12.2024
Sayfa: 5
Tiraj: 54996
StxCm: 173,85



İki ülke arasında "1. Dönem JETCO Protokolü" imzalandı

Türkiye-Irak ekonomik işbirliği derinleşiyor

Ticaret hedefi 30 milyar dolar

Ticaret Bakanı Ömer Bolat, Türkiye ile Irak arasındaki ekonomik ve ticari ilişkilerin derin köklere dayandığını belirterek, iki ülkenin karşılıklı yatırımlar, müteahhitlik hizmetleri ve Kalkınma Yolu Projesi gibi önemli alanlarda işbirliğini geliştirmeyi hedeflediklerini vurguladı. Ayrıca, Türkiye'nin Irak'a doğal ve stratejik bir ortak olarak baktığını ve iki ülkenin ticaret hacmini 30 milyar dolara çıkarmayı amaçladıklarını ifade etti.

Türkiye ile Irak arasında ikili ticari ilişkilerden karşılıklı yatırımlara, Kalkınma Yolu Projesi kapsamında işbirliğine, müteahhitlik hizmetlerinden karşılıklı yatırımlara pek çok farklı alanı kapsayan konuların masaya yatırıldığı "Türkiye-Irak Ekonomik ve Ticaret Ortak Komitesi (JETCO) 1. Dönem Toplantısı", **Ticaret Bakanı Ömer Bolat** ve **Irak Ticaret Bakanı Etir Davud Selman Al-Greyri**'nin başkanlığında Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Genel Merkezi'nde gerçekleştirildi.

Toplantının ardından Bolat ile Al-Greyri, JETCO 1. Dönem Toplantısı'na ilişkin protokol imzaladı.

KARDEŞ VE DOST ÜLKE

Bakan Bolat, Türkiye ve Irak'ın ortak bir kültürel ve tarihi mirası paylaşan iki dost ve komşu ülke olduğunu belirterek, iki ülke halklarının akraba ve kardeş olduğunu söyledi. İki ülkenin bağlarının çok derin ve kuvvetli olduğunu dile getiren Bolat, tarih boyunca Türkiye'nin her zaman Irak'ın ekonomik refahının en güçlü destekçisi olduğunu vurguladı.

İLİŞKİLER GÜÇLENİYOR

Bolat, şöyle konuştu: "Bu yıl içinde Sayın Cumhurbaşkanı'mızın Irak'a ve Irak Başbakanı Muhammed Şiya es-Sudani'nin Türkiye'ye gerçekleştirdikleri karşılıklı ziyaretler iki ülkenin birbirine verdiği önemin nişanesidir. Daha iki hafta evvel ben de kapsamlı bir genel ticaret ve müteahhitlik heyetimiz ile 150 kişilik bir heyetle Bağdat ve Basra'yı ziyaret etmiştim. Irak makamları ile Sayın Ticaret Bakanı'mızın ev sahipliğinde çok verimli görüşmeler gerçekleştirdik. Böylesine olumlu bir havada gerçekleştirdiğimiz Türkiye-Irak, Jetco 1. Dönem Toplantısı neticesinde, gelinen aşamanın da ekonomik ve ticari ilişkilerimizi son derece olumlu katkılar yapacağına inanıyoruz."

VERİMLİ JETCO TOPLANTISI

Ticaret Bakanı Bolat, Iraklı mevkidaşıyla ikili ticari ve ekonomik ilişkileri tüm yönleriyle ele alma imkanı bulduklarını JETCO toplantısının son derece verimli geçtiğini belirtti.

Toplantıya Türkiye ve Irak tarafından en önde gelen özel sektör kuruluşlarının da başkanları ve yöneticilerinin katkı sağladığını kaydeden Bolat, şöyle devam etti: "İmzaladığımız JETCO Birinci Dönem protokolü, ikili ticari ilişkilerden karşılıklı yatırımlara Kalkınma Yolu Projesi kapsamında ortak işbirliğine, müteahhitlik hizmetlerinden karşılıklı sınai ve hizmetler sektöründeki yatırımlara pek çok farklı alanı kapsayan konulara ilişkin son derece yapıcı müzakerelerin ve mutabakatın bir yansımasıdır. Bu toplantı Türkiye-Irak ikili, ticari ve ekonomik ilişkileri ile işbirliğimizi geliştirmek adına son derece başarılı buluşma olmuştur."

Bolat, Irak'ı doğal ve stratejik bir ortak olarak gördüklerinin altını çizerek, Türkiye'nin Irak'ın Avrupa'ya batıya açılan kapısı, Irak'ın da Türkiye'nin Orta Doğu ve Körfez'e açılan kapısı ve geçiş noktası olduğuna işaret etti.

TİCARETLE GÜÇBİRLİĞİ

Bolat, iki ülke arasında halihazırda çok önemli bir ticaret ve yatırım hacmi bulunduğunu aktararak, ticaret hacminin, karşılıklı yatırımların, müteahhitlik hizmetlerinin, turizmin, sağlık turizminin, hizmetler sektörünün, lojistik sektörünün dikkate alındığında Türkiye ve Irak'ın birbirlerinin en önemli ortakları arasında yer aldığını söyledi.

20 MİLYAR DOLARI AŞTI

Ticarette, ihracat alanında Irak'ın Türkiye'nin üçüncü büyük ortağı, ithalatta da Irak için Türkiye'nin ikinci büyük ortak konumunda olduğunu dile getiren Bolat, şunları kaydetti: "Türkiye-Irak ticari ve ekonomik ilişkiler bakımından her zaman için ülkemiz açısından en önemli ülkelerin başında gelmiştir. Zira son 10 yılda Irak'a yaptığımız ihracatın, toplam ihracatımız içindeki payı yüzde 5 ve üzerinde gerçekleşmiştir. Geçen yıl itibarıyla Irak'a 12.8 milyar dolar ihracat yapmıştık ve ikili ticaret hacmimiz Irak'ın da yaptığı ihracatla 20 milyar dolara ulaşmıştı. İki ülkenin liderleri bu yıl nisan ayında Cumhurbaşkanı'mızın tarihi Bağdat ziyaretinde iki ülke için karşılıklı ticaret olarak 30 milyar dolarlık bir ticaret hacmi hedefi belirlemişlerdi. Müteahhitlik açısından baktığımızda ise Irak, bugüne kadar yaklaşık 35 milyar dolar değerinde üstlenilen 1111 proje ile Türkiye'nin dünyada en fazla proje üstlendiği üçüncü ülke konumundadır."

YENİ YATIRIMLAR GÜNDEMDE

Bolat, gelecek süreçte de Irak'ta başta Kalkınma Yolu Projesi çerçevesindeki yatırımlar olmak üzere altyapıda ve üstyapıda çok önemli projeler gündeme geleceğinin bilgisini paylaştı.



Türk yatırımcılar için fırsatlar kapıda

Irak Ticaret Bakanı Al-Greyri, Irak'ta yeni bir dönemin başladığını ve Türk işadamları için büyük yatırım fırsatlarının mevcut olduğunu belirtti.

Al-Greyri, Türk yatırımcılarının Irak'a gelerek 1500 yıllık uygarlıklar ve Osmanlı döneminden kalan eserleri keşfetmelerini istedi. Al-Greyri, "Her iki ülkenin faydasına yatırımlar olsun. Biz Türk insanının Irak'ta bir izi olmasını istiyoruz. Ekonomik ilişkilerimiz büyüsün, ancak kültürel ilişkiler de ön planda olsun. Türk özel sektörünün Irak'ta izi olsun, her türlü yardıma hazırız ve tüm kolaylıkları sağlayacağız" dedi.

Al-Greyri, iki ülke arasındaki derin bağların daha da güçlenmesini temenni etti.

YENİ ŞAFAK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 05.12.2024
Sayfa: 13
Tiraj: 75528
StxCm: 152,62





100'üncü yılda anlamlı ziyaret

Cumhurbaşkanı Tayyip Erdoğan, Japonya Veliaht Prensi Akshino Fumihito ile bir araya geldi. Türkiye-Japonya arasında diplomatik ilişkilerin tesisinin 100. yıldönümü kapsamındaki bu ilk resmi ziyaret, iki ülke dostluk ve dayanışma bağlarının güçlendirilmesi açısından dönüm noktası olarak öne çıkıyor.

Japonya İmparatorluk Ailesi Türkiye'yi ziyaret etti. Japonya Veliaht Prensi Akshino Fumihito ve Veliaht Prensesi Akshino Kiko, Cumhurbaşkanı Tayyip Erdoğan ile görüşmek üzere dün Türkiye'ye geldi. Cumhurbaşkanı Erdoğan, çifti Cumhurbaşkanlığı Külliyesi'nde kabul etti. Beştepe Külliyesi'nde basına kapalı olarak düzenlenen görüşmede, iki ülke arasındaki diplomatik ilişkilerin geliştirilmesi ele alındı. Prens ve Prenses Ankara'daki resmi temaslarının ardından İstanbul'a geçti.

ANITKABİR VE REKTÖRLÜĞE GİTTİ

Japonya Veliaht Prensi Fumihito ve Veliaht Prensesi Kiko, Anıtkabir'i de ziyaret etti. Aslanlı Yol'dan yürüyerek Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün mozolesine gelen Veliaht Prens ve Prenses, buraya çelenk bırakarak saygı duruşunda bulundu. Veliaht Prens ve Prenses, 1986'dan bu yana Dil ve Tarih Coğrafya Fakültesi bünyesinde Japon dili ve edebiyatına yönelik eğitim veren Ankara Üniversitesi'nin rektörlük binasında Rektör Prof. Dr. Necdet Ünüvar tarafından karşılandı.

DOSTLUĞUN SEMBOLÜNE ZİYARET

Veliaht Prens ve Prenses, Türkiye-Japonya arasında diplomatik ilişkilerin tesisinin 100. yıldönümü kapsamında 7 Aralık'a kadar Türkiye'de kalacak. İkili, İstanbul'a geçerek, 1890'da Japonya'da batan Ertuğrul Fırkateyni'ne ilişkin sergiinin düzenleneceği müzeyi gezecek. Osmanlı Donanması'na ait Ertuğrul Fırkateyni'nin batışı, Türk-Japon dostluğunun başlangıcı kabul ediliyor. Ayrıca, Kırşehir'in Kaman ilçesinde Türk ve Japon arkeologlar tarafından ortaklaşa yürütülen kazı çalışmalarını incelemek üzere Kaman Kalehöyük kazı alanını ziyaret edecekler.

İLİŞKİLERİN 100'ÜNCÜ YILI

Öte yandan Türkiye-Japonya ilişkileri, 2013 yılında 'Stratejik Ortaklık' düzeyine yükseldi. 2024 yılı ise diplomatik ilişkilerin tesisinin 100. yıldönümünde diplomatik trafik hız kazandı. Yılın başında Japonya'nın önceki Dışişleri Bakanı Yoko Kamikawa Türkiye'yi ziyaret etti. Sene boyunca karşılıklı olarak çeşitli etkinlikler, toplantılar ve ziyaretler gerçekleştirildi. Türkiye-Japonya İş Konseyi 27. Toplantısı ve Türkiye-Japonya Enerji Forumu'nun ilk toplantısı da ekim ayında Tokyo'da yapıldı.

ÜST DÜZEY TEMASLAR

Japonya, Türkiye'nin Asya-Pasifik bölgesindeki en büyük yatırım yaptığı ekonomi ve üçüncü büyük ticaret ortağı olarak öne çıkıyor. 2023 yılı itibariyle Japonya'ya ihracat 645 milyon dolar, ithalat ise 5,64 milyar doları buldu. İki ülke arasında karşılıklı üst düzey ziyaretler, kültür, ticaret, yatırım ve enerji boyutları başta olmak üzere ilişkilerin geliştirilmesinde etkin rol oynuyor. Japonya ile ilişkilerin tarihi gelişiminde imparatorluk ailesi mensuplarının ziyaretleri de önemli yer tutuyor. Bu bağlamda, Veliaht Prens ve Prensesin Türkiye'ye yaptıkları bu ilk resmi ziyaret de Türkiye ve Japonya arasında kökleri asırlara dayanan dostluk ve dayanışma bağlarının güçlendirilmesi açısından dönüm noktası olarak öne çıkıyor. Ziyaretin iki ülke arasındaki ilişkilerin daha ileriye taşınması bakımından önemli bir alanı kapsadığı ifade ediliyor.

▶ ANKARA



RESUL EKREM ŞAHAN



BİR ÜLKE



AYDIN MISTAÇOĞLU

DEİK TÜRKİYE-KIRGIZİSTAN İŞ KONSEYİ BAŞKANI

TÜRKİYE'NİN KIRGIZİSTAN'DAKİ YATIRIMLARI 2 MİLYAR DOLAR

TÜRKİYE'NİN KIRGIZİSTAN'DAKİ YATIRIMLARININ 2 MİLYAR DOLARA YAKLAŞTIĞI TAHMİN EDİLİYOR. TÜRKİYE TARAFINDAN KIRGIZİSTAN'A YAPILAN YATIRIMLAR AĞIRLIKLI OLARAK İNŞAAT, ALTYAPI PROJELERİ, ENERJİ, TARIM VE ULAŞIM SEKTÖRLERİNDE YOĞUNLAŞIYOR. KIRGIZİSTAN'DA HİDROELEKTRİK SANTRALLERİ GİBİ ENERJİ PROJELERİ VE TARIM TEKNOLOJİLERİ GİBİ STRATEJİK ALANLARDA TÜRK ŞİRKETLERİNİN YATIRIMLARI BULUNUYOR. BU YATIRIMLAR, KIRGIZİSTAN'IN EKONOMİK KALKINMASINA KATKI SAĞLARKEN, İKİ ÜLKE ARASINDAKİ TİCARİ İLİŞKİLERİN DERİNLEŞMESİNE OLANAK TANIYOR. KIRGIZİSTAN'IN TÜRKİYE'DEKİ YATIRIMLARI İSE, 24 MİLYON DOLAR CİVARINDA VE BU YATIRIMLAR GENELLİKLE TİCARET, TARIM VE HİZMET SEKTÖRLERİNDE YOĞUNLAŞIYOR. KIRGIZ YATIRIMCILAR, TÜRKİYE PAZARINDAKİ FIRSATLARI DEĞERLENDİRİYOR VE ÖZELLİKLE GIDA GÜVENLİĞİ PROJELERİ İLE TİCARET ALANLARINDA İŞ BİRLİĞİ ARIYOR.

altyapı projeleri ve sektörel yatırımların etkisini açıkça ortaya koyuyor. Reformlar ve sektörel çeşitlilikle sürdürülebilir büyüme hedefleyen Kırgızistan, 'Kar Leoparı Sıçraması' stratejisiyle küresel ekonomide daha güçlü bir oyuncu olmayı, ekonomik istikrarını güçlendirmeyi ve dış pazarlardaki etkinliğini artırmayı amaçlıyor.

DIŞ TİCARETTE GENİŞLEYEN HACİM, DERİNLEŞEN AÇIK

Kırgızistan, 2003-2023 yılları arasında dış ticaret hacmini önemli ölçüde artırarak ekonomik ilişkilerini güçlendirdi. 2003 yılında 581 milyon dolar olan Kırgızistan'ın ihracatı, 2023 yılında 3,3 milyar dolara yükselirken, ithalatı da 717 milyon dolardan 12,35 milyar dolara çıktı. Ancak, ithalatın ihracatı büyük ölçüde aşması nedeniyle dış ticaret açığı 2023 yılında 9 milyar doları aşarak rekor seviyeye ulaştı.

Ticaret hacminin düzenli bir şekilde arttığı 2003-2008 döneminde, ihracat 1,6 milyar dolara, ithalat ise 4 milyar dolara ulaştı. Ancak küresel finansal kriz ve pandeminin etkileriyle ticaret hacmi bazı dönemlerde daralma yaşadı. Buna rağmen, 2022 ve 2023 yıllarında ithalat ve ihracatta hızlı bir artış kaydedildi. 2023 yılında Kırgızistan, 121 ülkeyle ticaret yaparak küresel pazarlardaki entegrasyonunu güçlendirdi. Bu dönemde ihracatında altın, pamuk ve enerji ürünleri öne çıkarken, ithalatta enerji, makine ve otomotiv sektörleri başı çekti.

Ocak-Ağustos 2024 döneminde, dış ticaret hacmi bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 9 artarak 11 milyar dolara ulaştı. Özellikle Bağımsız Devletler Topluluğu (BDT) dışındaki ülkelerle yapılan hizmet ticaretindeki yüzde 400'lük artış dikkat çekti ve hizmet ihracatı toplamda 1 milyar doları aştı. Bu genişleyen dış ticaret ağı, Kırgızistan'ın hem ürün hem de hizmet çeşitliliğini artırarak küresel pazardaki rekabet gücünü yükseltti.

Ancak, ithalat ağırlıklı ticaret yapısı ve artan ticaret açığı, Kırgızistan'ın ekonomik dengelerini zorlayan unsurlar arasında yer alıyor. Ticaret açığını azaltmak için ihracatın artırılmasına ve ekonomik reformlara yönelik adımların hızlandırılması gerekiyor. Bu veriler, Kırgızistan'ın dış ticaret hacmindeki artışı ve küresel ekonomik ağdaki yerini güçlendirdiğini gösterirken, sürdürülebilir büyüme için daha dengeli bir ticaret yapısına ihtiyaç duyulduğunu ortaya koyuyor.

İHRACATTA İSVİÇRE, İTHALATTA ÇİN LİDER

2023 yılında ihracat ve ithalatta dikkat çekici rakamlara ulaşarak küresel ticaret ağındaki konumunu pekiştiren Kırgızistan, ihracatta İsviçre'yi en büyük pazar olarak görürken, ithalatta liderliği açık ara Çin'e bıraktı.

