

STRATEJİK ÖNEMİNİZ GÖZ ARDI EDİLEMEZ

AKŞAM
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 19.03.2022
Sayfa: 5
Tiraj: 99559
StxCm: 65,55



1/1

ABD'den Türkiye'ye ticaret çağrısı



STRATEJİK ÖNEMİNİZ GÖZ ARDI EDİLEMEZ

ABD Ticaret Odası Kıdemli Başkan Yardımcısı Myron Brilliant, "Türkiye'nin stratejik önemi ABD açısından kesinlikle göz ardı edilemez. Bu sebeple ekonomik çerçevede büyük bir fırsat var. Bazen siyasi ve askeri konular ön planda olabilir fakat bence bu ilişkilerin temeli ekonomik ilişkilerdir ve burada artan bir ekonomik ilişki söz konusu" dedi. **Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-ABD İş Konseyi (TAİK)** Başkanı **Mehmet Ali Yalçındağ** ve ABD Ticaret Odası Kıdemli Başkan Yardımcısı Brilliant'ın katılımıyla İstanbul'da basın toplantısı gerçekleştirildi. Toplantıda konuşan Brilliant, "Ankara ve İstanbul'da gerçekten önemli bir sinerji gördüm. Sürdürü-

lebilirlik konusunda önem atfediliyor. Aynı zamanda dijital ticarete de önem atfediliyor" diye konuştu.

TÜRKİYE TİCARİ MERKEZ

Brilliant, "ABD ve Türkiye arasındaki ilişkiler her zamankinden çok daha büyük bir öneme sahip. Daha yakından savunma işbirliği, ekonomik işbirliği ortaya çıkarmak istiyoruz" dedi. Rusya-Ukrayna savaşı sonrası Türkiye'ye yeni yatırım gelip gelmeyeceğine ilişkin soru üzerine Brilliant, şu yanıtı verdi: "Türkiye'ye ticari bir merkez olarak bakıyoruz, Türkiye'ye esasen bölgesel ticaret merkezi olarak bakmalıyız. ABD şirketleri için Türkiye'de fırsatlar olduğunu ama bazı reformların devam etmesi gerektiğini düşünüyorum."

21-22 Haziran'da konferans var

DEİK Türkiye-ABD İş Konseyi (TAİK) Başkanı **Mehmet Ali Yalçındağ** da, ABD ile Türkiye arasındaki ikili ticaretin sadece bir yılda 22 milyar dolardan 28 milyar dolara yükseldiğini kaydetti. Yalçındağ, ABD'nin ambargolar ve yaptırımlarının, bölge ülkelerinin ekonomik istikrarını da sektöre uğrattığını aktararak, Türkiye'nin Rusya ve Ukrayna'dan toplamda 5 bine yakın firmanın yatırımlarını çekebilecek bir potansiyele sahip olduğunu vurguladı.



Türk müteahhitlerden Dubai'ye çıkarma

130 MİLYAR
DOLARLIK
PROJE

Türkiye'nin önde gelen 25 müteahhitlik ve altyapı firması Dubai'de proje sahipleriyle bir araya gelecek. 'Yuvarlak Masa Toplantısı'nda 130 milyar dolarlık iş imkanı konuşulacak.

DİŞ Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK), Türk özel sektörünün önde gelen şirketleri ile mevcut ikili ticaret hacmini artırmanın yanı sıra özellikle altyapı ve müteahhitlik alanında yeni işbirlikleri için Birleşik Arap Emirlikleri'ne (BAE) çıkarma yapmaya hazırlanıyor. DEİK'ten yapılan açıklamaya göre, Türkiye ile BAE arasında ikili ticarete yeni bir dönemin kapısını aralayacak ticari diplomasi atağı başlatan DEİK, 2022 yılı içinde 4 hedef sektör ile Dubai'ye çıkarma yapacak.

DEV PROJELER MASADA

DEİK, Dubai'deki ilk sektör buluşmasını "BAE-Türkiye İnşaat ve Müteahhitlik Alanında Ortaklıklar Yuvarlak Masa Toplantısı" ile gerçekleştirecek. 30 Mart'ta iki ülkenin önde gelen proje-altyapı ve müteahhitlik firmala-

rı bir araya gelecek. DEİK ile BAE Ticaret ve Sanayi Odası Federasyonu işbirliğinde düzenlenecek toplantıda; konut, turistik tesis, havalimanı, demir yolu, kara yolu, alışveriş merkezi ve enerji alanlarında toplam 130 milyar dolar değerindeki dev projeler için yeni işbirliği fırsatları ele alınacak. Açıklamada görüşlerine yer verilen DEİK Başkanı Nail Olpak, şunları kaydetti: "Ülkemizin önde gelen 25 müteahhitlik ve altyapı firmasını Dubai'deki 30 civarında dev proje sahibi firma ve kurumla görüştüreceğiz. Bu toplantı, özel ve odaklanmış bir görüşme trafiğine sahne olacaktır. Bugüne kadar yaklaşık 13 milyar dolar değerinde 141 proje üstlenen Türk müteahhitlik ve altyapı sektörünün bu toplantı sonrası da büyük başarılarla imza atacağına inanıyoruz."



DEİK Başkanı Nail Olpak ile BAE'li yetkililer Kasım 2021'de çeşitli alanlarda işbirliğini kapsayan anlaşma imzalamıştı.

Sırada enerji ve sağlık sektörleri var

OLPAK, "Özellikle ve öncelikle bizim güçlü olduğumuz müteahhitlik ve altyapı alanında bizimle iş birliği yapmak istediklerini söylediler. Projeleri için bizim bu alanlarındaki güçlü kaslarımızdan faydalanmak istediklerini dile getirdiler" dedi. İlk olarak "inşaat ve müteahhitlik" sektörü için bir araya gelecek Türkiye ile BAE iş dünyası temsilcileri, sonraki aylar-

da sırasıyla "dijital teknolojiler, Türkiye'deki yatırım alanları, katılım bankacılığı ve 3. Ülkelerde iş birliği" alanlarında düzenlenecek ticari diplomasi etkinliklerinde karşılıklı ticaret fırsatlarını masaya yatırarak. Bunların yanı sıra yakın dönemde BAE iş dünyasının Türkiye'de ilgilendiği öncelikli alanlar olan enerji, sağlık, gıda ve tarım da gündemdeki sektörler olacak.



TÜRKİYE'DEN 10 YILIN EN GÜÇLÜ BÜYÜMESİ

Türkiye ekonomisi, 2021'in son çeyreğinde %9,1, yılın tamamında ise %11 büyüdü. Böylece son 10 yılın en yüksek büyüme performansına imza atılırken, yüzde 9,1'lik performansı Türkiye, G20 ülkeleri arasında ilk, OECD'de üçüncü sırada yer aldı.

TÜRKİYE ekonomisi geçen yıl, beklenilene paralel olarak yüzde 11 büyüdü. 2021 yılının tamamında girilen bu büyüme, son 10 yılın en yüksek büyüme performansı oldu. Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), geçen yıla ilişkin üretim yöntemiyle hesaplanan gayri safi yurt içi hasıla (GSYİH) sonuçlarını açıkladı. Buna göre, Türkiye ekonomisi 2021'de yüzde 11, geçen yılın son çeyreğinde yüzde 9,1 büyüme kaydetti. Üretim yönteminde göre cari fiyatlarla GSYİH, 2021'de bir önceki yıla göre yüzde 42,8 artarak 7 trilyon 200 milyar 40 milyon lira olarak gerçekleşti.

KİŞİ BAŞI GELİR 9 539 \$

Kişİ başına GSYİH değeri, 2021'de cari fiyatlarla 85 bin 672 lira olarak hesaplandı. Dolar cinsinden ise 9 bin 539 olarak hesaplandı. Arsa kalemlerinde artışla birlikte 2021 tamamında en hızlı büyümeyi ihracat kaydetti. Verilere göre, 2021 yılında bir önceki yıl zincirleme hacim endeksinde yüzde 21,1, diğer hizmetler yüzde 20,3, bilgi ve iletişim faaliyetleri yüzde 20,2, mesleki, idari ve destek hizmet faaliyetleri yüzde 17,3, sanayi yüzde 16,6, karma yönetimi, eğitim, insan sağlığı ve sosyal hizmet faaliyetleri yüzde 7 ve gayrimenkul faaliyetleri yüzde 3,5 arttı. Finans ve sigorta faaliyetleri yüzde 2,2 ve imalat sektörü ise yüzde 0,9 azaldı.

İÇ TÜKETİMDEN 9 PUAN

Yılın tamamında karma harcamalarında ylık büyüme yüzde 2,1, yatırımlar ise yüzde 6,4 oldu. En yüksek pozitif katkıları iç tüketimden geldiği izlendi. İç talebinin 2021'de kaydedilen yüzde 11'lik büyümeye 9 puanlık katkısı oldu. İç talebinin 4,9 puanlık net ihracat, 1,7 puanlık yatırımlar ve 6,3 puanlık karma harcamaların izledi. Stoklar ise büyümeyi 4,9 puan aşağı çekti. Öte yandan GSYİH verilerine 2021'in birinci çeyrek büyüme verisi yüzde 7,3, ikinci çeyrek büyüme verisi yüzde 21,8, üçüncü çeyrek büyüme verisi yüzde 7,5'te revize edildi.

'HİZMETTEN DESTEK

Yılın tamamında beklenildiği gibi 2021'de bir önceki yıla göre zincirleme hacim endeksi olarak hizmet faaliyetleri katma değeri yüzde 21,1, diğer hizmetler yüzde 20,3, bilgi ve iletişim faaliyetleri yüzde 20,2, mesleki, idari ve destek hizmet faaliyetleri yüzde 17,3, sanayi yüzde 16,6, karma yönetimi, eğitim, insan sağlığı ve sosyal hizmet faaliyetleri yüzde 7 ve gayrimenkul faaliyetleri yüzde 3,5 arttı. Finans ve sigorta faaliyetleri yüzde 2,2 ve imalat sektörü ise yüzde 0,9 azaldı.

YÜZDE 11'LIK TARİHİ REKOR



TURKIYE ZIRVEYI BIRAKMADI

TÜRKİYE, 2021'in son çeyreğinde ekile ettiği yıllık bazda yüzde 9,1'lik performansıyla büyüme verisi açıklanan G20 ülkeleri arasında ilk, Ekonomik İşbirliği ve Kalkınma

İLK ÜÇ ÇEYREK REVİZE EDİLDİ

Dönem	Değişim (%)
2021 - 1. Çeyrek	13
2021 - 2. Çeyrek	21,9
2021 - 3. Çeyrek	7,5
2021 - 4. Çeyrek	9,1
2021	11

İSTIKRARLI BÜYÜME SURECEK

HAZINE ve Maliye Bakanı Nureddin Nebati de, "Türkiye Ekonomisi Modeli'yle dengeli ve istikrarlı büyüme eğilimini denetimdeki dönemde de devam ettireceğiz" dedi. 2021'de iç ve dış talebin



büyümeye katkısını dengeli bir girişim sergilediği dikkat çeken Nebati, "Yatırıma, üretime ve ihracata odaklanarak, yüksek istihdam sağlanan katma değerli büyüme hedefimize ulaşacağız" diye konuştu.

YÜZDE 44,2'Sİ İHRACATTAN GELDİ

TİCARET Bakanı Mehmet Muş da, Twitter'dan yaptığı açıklamayla büyüme verisini değerlendirdi. 2021'de ihracatın büyümenin



iki üçte birine devren ettiği bildirilen Muş, "Türkiye 2021'de yüzde 11 büyüme son 10 yılın en güçlü büyümesini gerçekleştirdi. Net mal ve hizmet ihracatının büyüme katkısı 4,9 puan oldu. Büyümenin yüzde 44,2'si net ihracat katkısıyla gerçekleşti" dedi.

İHRACAT BÜYÜK KATKI SAĞLADI

TÜİK Başkane Rifat Hoşarçelebioğlu Türkiye ekonomisinde geçen yıl yüzde 11 büyüdü. Sonuçlara rağmen alınan tedbirler sonucu veriler, Günlük enflasyonla mücadelede, 2022 yılına odaklanma zamanı.

TOPIYKÜN BÜYÜME
TÜİK Genel Başkanı Mehmet Anadol, Yıllık 11'lik büyüme süper değeri, milli ekonomistlerin en hızlı hızlanmasını teşvik ettiğini belirtti. 2021'de iç talep, net dış talep ve yatırımın büyüme katkısının geçtiği yılında olduğu, büyümenin bir büyüme kay-



devim için deviyen diğer bir yama daha fazla deviyemeye devam edeceği.

ISO Yöntem Kurulu Başkanı Endol Balçıkçı Türkiye son 10 yılın en yüksek büyüme performansını gösterdi. Sanayi yüzde 16,6 ile ekonomideki en yüksek katkıyı sağladı ve GSYİH içindeki payı da yüzde 29'ya

TÜİK Başkane İsmail Ural, Türkiye 2021 yılında yüzde 11 büyüdü. Net ihracatın büyüme katkısı 4,9 puan oldu. 2021 yıl büyüme netinde yüzde 44,2'yi ihracat katkısıyla gerçekleştirdi. Türkiye'nin üretim, istihdam ve kalkınmasını hızla güçlendirecek bir yıl olduğu, büyüme devren olduğu.

ATO Başkane Gürsel Baran, Kırsal ekonominin pazarlamaya odaklanarak, güçlü bir şekilde büyüme katkısını sağladığını ve net dış talebin devren olduğu, büyümenin yüzde 44,2'si net ihracat katkısıyla gerçekleştiği, büyümenin yüzde 44,2'si net ihracat katkısıyla gerçekleştiği dedi.



Vatandaş, kur korumalı mevduatını yeniliyor

MERKEZ Bankası Başkanı Şahap Kavcıoğlu, DEİK-DTİK Başkanı **Nail Olpak** ve DTİK bölge komite başkanlarıyla bir araya geldi. Kavcıoğlu, Kur Korumalı Mevduat



Sistemi ile yatırımcıların asla kaybetmeyeceği düzenlemeler yapıldığını söyledi. Kavcıoğlu, “Sisteme teveccüh büyük, vatandaşlar yenilemeyi tercih ediyor. Yuvam hesabından ayrılmak konusunda Türkiye’de asla sıkıntı olmaz” dedi.

YUNANİSTAN'LA TİCARET HEDEFİ 7 MİLYAR DOLAR

AKŞAM
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 13.03.2022
Sayfa: 7
Tiraj: 99559
StxCm: 51,24



1/1

Yunanistan'la ticaret hedefi 7 milyar dolar

TÜRK iş dünyası, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın bugün Yunanistan Başbakanı Kiryakos Miçotakis ile yapacağı görüşmenin ekonomik ilişkilere de olumlu yansımaları bekliyor. Uluslararası Ticaret Merkezi verilerine göre, geçen yıl Yunanistan'a 3.1 milyar dolarlık ihracat yapılırken bu ülkeden 2.2 milyon dolarlık ithalat gerçekleştirildi.

Yunanistan'dan Türkiye'ye 2002-2021 döneminde 7 milyar dolar uluslararası doğrudan yatırım yapıldı.

TURİZMDE ORTAK PAKET

Diğ Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Yunanistan İş Konseyi Başkanı Levent Sadık Ahmet, iki ülkenin 5 milyar dolar civarında olan ticaret hacminin hızla 6-7 milyar dolara

götmesini istediklerini söyledi. Ahmet, Yunanistan ile tarım, turizm ve enerjide işbirliği fırsatları olduğuna işaret ederek, "İki ülke arasında tarımda ciddi bir potansiyel var. Yunanistan ile birkaç gün Türkiye, birkaç gün Yunanistan olacak şekilde ortak paket programlarla hem Avrupa'dan hem başka ülkelerden turistleri ağırlayabiliriz" ifadelerini kullandı.



BAHREYN'DE İŞ VE YATIRIM FIRSATLARI

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 31.03.2022
Sayfa: 1
Tiraj: 50201
StxCm: 48,69



2/2



Bahreyn iş ve yatırım fırsatları sunuyor

TÜRKİYE-BAHREYN Hükümetlerarası Karma Ekonomik Komisyonu (KEK) 7. Dönem Toplantısı ve Bahreyn-Türkiye İş ve Yatırım Yuvarlak Masa Toplantısı bugün Bahreyn'de gerçekleştirilecek. **Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK)** / Türkiye-Bahreyn İş Konseyi Başkanı ve Bank of Bahrain and Kuwait (BBK) Türkiye Temsilcilik Ülke Müdürü Bilgün Gürkan, konuya ilişkin yaptığı açıklamada, Hazine ve Maliye Bakanı Nureddin Nebati'nin Türkiye-Bahreyn Hükümetlerarası KEK 7. Dönem Toplantısı vesilesiyle gerçekleştireceği Bahreyn ziyareti kapsamında, **DEİK**'in Bahreyn-Türkiye İş ve Yatırım Yuvarlak Masa Toplantısı düzenleyeceğini bildirdi. Gürkan, şunları kaydetti: "Bahreyn, dünyanın birçok yerinden firmaları ve yatırımcıları kendisine çekiyor. 2020 yılı verilerine göre, 12 milyar dolar ihracat ve 15 milyar dolar ithalat hacmine sahip olup 2021 verisine göre de kişi başına düşen yaklaşık 26 bin dolar gelir ile Körfez bölgesinin en zengin ülkelerinden biri konumundadır. Körfez bölgesindeki diğer

ülkelere göre ekonomisinin sektörel çeşitliliği, gelişmiş bankacılık sektörü, büyüyen Fintech yatırımları başta olmak üzere sağlık, e-ticaret, bankacılık, makineler, gıda ürünleri, inşaat ve mobilya sektörlerinde Türk firmalarına büyük iş ve yatırım fırsatları sunmaktadır."

Gürkan, 2014'te ithalatın etkisiyle 504 milyon dolar seviyesine ulaşan dış ticaret hacminin, takip eden yılda ithalatın yüzde 63 azalmasıyla 333 milyon dolara gerilediğini belirterek, şöyle devam etti: "2020 yılında Türkiye'nin Bahreyn'e ihracatı 202 milyon dolar seviyesinde gerçekleşirken Bahreyn'den ithalatı ise 178 milyon dolar olarak gerçekleşti. 2021 yılında ise ihracat yüzde 14 daralarak 173 milyon dolara gerilemiş, ithalat ise yüzde 103 artarak 361 milyon dolara yükselmiştir. Böylece Türkiye, Bahreyn'e karşı 187 milyon dolar dış ticaret açığı vermiştir. Ürün bazında ise Türkiye'nin Bahreyn'e olan ihracatında makineler, süt ürünleri-yumurta ve mobilya sektörleri öne çıkıyor."



Yunanistan'la ticaret 7 milyar \$'a çıkabilir

DEİK/Türkiye-Yunanistan İş Konseyi Başkanı Levent Sadık Ahmet, Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın Yunanistan Başbakanı Miçotakis yapacağı görüşmelerin ikili ilişkilere olumlu yansımaları beklediklerini belirterek, "İki ülke arasında 5 milyar dolar olan ticaret hacminin hızlı bir şekilde 6-7 milyar dolara gitmesini istiyoruz" dedi



TÜRK iş dünyası, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın yarın Yunanistan Başbakanı Kıryakos Miçotakis ile yapacağı görüşmenin ekonomik ilişkilere de olumlu yansımaları bekliyor. Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın, bugün İstanbul'da Yunanistan Başbakanı Miçotakis ile yapacağı görüşmede, ikili ilişkilerin yanı sıra güncel jeopolitik gelişmelerin ve Rusya-Ukrayna Savaşı'nın yansımalarının masaya yatırılması öngörüldü. Türkiye-Yunanistan ekonomik ilişkilerinin geliştirilmesi için atılacak adımlar ile enerji başlıklarının görüşmede değerlendirilmesi bekleniyor. Türkiye, son dönemde birbiri ardına ziyaretlerde, Birleşik Arap Emirlikleri (BAE) ve İsrail ile ekonomik iş birliğine yönelik kararlar alırken Suudi Arabistan ve Mısır ile de görüşme trafiğini yoğunlaştırmıştı. İş dünyası, Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın, Miçotakis ile görüşmesinin başta ticaret ve turizm olmak üzere iki ülke ekonomik ilişkilerine de olumlu yansımaları beklenmesini taşıyor.

7 milyar \$ yatırım geldi

Uluslararası Ticaret Merkezi verilerine göre, son 10 yıllık dönemde Türkiye ile Yunanistan arasındaki ticaret hacmi dalgalı bir seyir izledi. Türkiye, 2019'dan bu yana Yunanistan ile ticarete fazla veriyor. 2012'de 5 milyar dolara yaklaşan ticaret hacmi, 2014 yılında 6 milyar dolara, 2015'te 6,5 milyar dolara, 2016'da 7,5 milyar dolara, 2017'de 8,5 milyar dolara, 2018'de 9,5 milyar dolara, 2019'da 10,5 milyar dolara, 2020'de 11,5 milyar dolara, 2021'de 12,5 milyar dolara yükseldi. Geçen yıl Yunanistan'a 3,1 milyar dolarlık ihracat yapılırken bu ülkeden 2,2 milyar dolarlık ithalat gerçekleştirildi. Yunanistan'a en fazla ihracat yapılan sektörler arasında, kimyevi mad-



dele ve mamulleri, çelik, elektrik ve elektronik, otomotiv ve tekstil gibi sektörler öne çıkıyor. Yunanistan'dan Türkiye'ye 2002-2021 döneminde yaklaşık 7 milyar dolar uluslararası doğrudan yatırım yapıldı. Bu tutar aynı dönemde Türkiye'ye yapılan toplam uluslararası doğrudan yatırımların yüzde 3,9'una karşılık geldi.

Kritik dönemde görüşme

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Yunanistan İş Konseyi Başkanı Levent Sadık Ahmet, Cumhurbaşkanı Erdoğan ile Yunanistan Başbakanı Miçotakis'in görüşmesini iş dünyası olarak olumlu karşıladıklarını söyledi. Ahmet, "Doğu Bloku'nda savaşın olduğu kritik bir dönemde bu görüşmenin gerçekleştirilmesi oldukça kıymetli. Sınır komşumuz Yunanistan ile böyle bir zamanda bir araya gelmesi iş dünyası açısından önem taşıyor. Yunanistan ile

daha sıkı diplomatik ilişkiler, iş dünyasının da hem cesaretini hem motivasyonunu artıracaktır." dedi. Ahmet, iki ülkenin 5 milyar dolar civarında olan ticaret hacminin hızlı bir şekilde 6-7 milyar dolara gitmesini istediklerini ifade ederek Türk iş insanlarına Yunanistan'da yatırım yapma imkanlarının kolaylaştırılmasını talep etti. Yunanistan'dan ithal edilen ürünlerin ayrılmaz olarak petrokimya ve tarım ürünlerinde yoğunlaştığına dikkati çeken Ahmet, ihracat tarafında bu ülkeye ise otomotiv sektöründen hazır giyim, takıdan makine, hububat ve bakliyata kadar birçok sektörde ürün satışının söz konusu olduğunu bildirdi.

Ortak turizm paketi

Ahmet, Yunanistan ile tarım, turizm ve enerji alanlarında iş birliği fırsatları olduğuna işaret ederek şöyle konuştu: "Tarımda görüşürüz ki en ufak

bir savaş ya da lojistik probleminde ülkelerin gıdaya ulaşmaları zorlaşıyor ve bunun enflasyonun üzerinde büyük etkileri oluyor. İki ülke arasında tarım alanında ciddi bir ticaret potansiyeli var. Ortak denizimizin olduğu Yunanistan ile birkaç gün Türkiye, birkaç gün Yunanistan olacak şekilde ortak paket programlarla hem Avrupa'dan hem başka ülkelerden turistleri ağırlayabiliriz. Enerji sektöründe ortak yatırımların yapılmasında da büyük fayda görüyoruz. Bu alanda Türk ve Yunan şirketleri konsorsiyum yapabilir."

DEİK/Türkiye-Yunanistan İş Konseyi'nin turizmden mobilya sektörüne kadar birçok sektörde iş insanlarının yer aldığı geniş kapsamlı bir konsey olduğunu dile getiren Ahmet, Erdoğan ile Miçotakis'in de katılacağı bir **iş forumunda** iki ülkeden iş insanlarının bir araya gelmesini istediklerini kaydetti.



İş dünyasının gözü Gümrük Birliği'nde

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Avrupa İş Konseyleri Koordinatör Başkanı Berna Gözbaşı, Gümrük Birliği'nin güncellenmesinin iş dünyasının yakın takibinde olduğunu belirterek, "AB'nin yeni nesil serbest ticaret anlaşmaları ile oluşacak etkiyle bu güncellenmenin ülkemiz adına çok ciddi bir sıçrama sağlayacak" dedi

TÜRKİYE ile Avrupa Birliği (AB) arasında yapılan müzakereler sonunda 6 Mart 1995 tarihinde gerçekleştirilen Ortaklık Konseyi toplantısında alınan karar uyarınca, Gümrük Birliği 1 Ocak 1996'da yürürlüğe girmişti. Türkiye ve AB arasında 1995 yılında imzalanan Gümrük Birliği, yarın 27 yaşına giriyor.

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Avrupa İş Konseyleri Koordinatör Başkanı Berna Gözbaşı,

AB'nin Türkiye'nin en büyük ticaret ortağı olduğuna ve Birliğin dünya mal ihracatı ve ithalatından aldığı payla dünyanın en büyük ikinci ekonomisi olduğuna işaret etti. Gözbaşı, "2021 yılında Cumhuriyet tarihinin rekorunu kıran 225,4 milyar dolarlık ihracatımızın yüzde 41,3'ünü AB'ye gerçekleştirdik. Yeni ticari gerçekleri içeren bir sistem, her iki taraf için de çok daha büyük bir potansiyele büründürüyor." diye konuştu. Gözbaşı, hizmet ticaretinde de 112 milyar dolar ticaret fazlasıyla AB'nin, dünyanın en büyük hizmet ihracat ve ithalatçısı konumunda olduğunu belirterek şöyle devam etti:

"Hizmetler, tarım ürünleri, kamu alımları gibi başlıkların dijitalleşme ve Yeşil Mutabakat ile birlikte Gümrük Birliği'nin güncellenmesinde ele alınması, bizi çok farklı bir noktaya taşıyacak. AB'nin yeni nesil serbest ticaret anlaşmaları ile oluşacak etkiyle bu güncellenmenin ülkemiz adına çok ciddi bir sıçrama yaratacağı apaçık bir gerçek olarak karşımızda duruyor. Tüm iş dünyası olarak bizler iş insanları ve sivil toplum kuruluşları olarak bu farkındalıkla hareket etmeliyiz."

Tedarikçiler Türkiye'ye yönelik

Gümrük Birliği'nde, hizmet ihracat ve ithalatinde, vatandaşlar ve firmalara AB pazarında iş yaparken sağlanacak ek kolaylıklar, kamu ihaleleri ve tarım alanında güncellemeler yapılmasının son derece önemli olduğunu bildiren Gözbaşı, sunları söyledi:

"Bunlarla beraber dijital dönüşüm ajandası ve regülasyonları, özellikle kişisel veriler-



rin korunması gibi alanlarda koordinasyonun sağlanması önem arz ediyor. Yeşil Mutabakat ve Türkiye'ye sunduğu fırsatlar ile yükümlüklerin belirlenmesi de öncelikli konular arasında üst sıralarda yerini alıyor. Farklı sektörlerin Gümrük Birliği'nin güncellenmesi sürecinde yer alması, dış ticaret işlemlerinin basitleştirilmesi ve anlaşmazlıkların hali mekanizmaları, dış ticarete yeterli kaynak ve personel ayrılmayan Avrupalı KOBİ'leri, Türk üreticileri daha fazla tercih etmeleri noktasında cesaretlendirecek. Mümkün olan geniş perspektifte, AB'nin önem verdiği başlıklarla birlikte taleplerimizin karşılanması, her iki taraf açısından da çok geniş bir anlamda pazar açılımı sağlayacak. Mevcut şartlar-

da bile pandemi nedeniyle tedarik zincirlerinde yaşanan problemlerin, halihazırda Avrupalı tedarikçileri Türkiye'ye yönlendirdiği de açık bir şekilde görülüyor."

AB fonları kullanılmalı

Gözbaşı, Avrupa Yeşil Mutabakatı'nın da Türkiye'yi sadece ekonomik boyutuyla değil, diplomasiye de katkı sağladığını, kalkınma stratejisine kadar uzanan farklı açılardan etkileyecek bir dönüşüm planı olduğuna dikkati çekti.

"Yeşil Mutabakat, Türkiye'nin AB üyelik süreci dahil pek çok farklı alana kaçınılmaz şekilde yönlendirecek" diyen Gözbaşı, şu değerlendirmede bulundu: "Yeşil Mutabakat kapsamında, sınırda karbon düzenlenmesi mekanizması kısıtlamalarının Türkiye'yi etki-

leyip etkilemeyeceği bu güncellenmenin ana odaklarından biri. Bu konu Avrupa ile çalışan pek çok ihracatçımızı, sanayicilerimizi yakından ilgilendirilmekte, Türkiye'nin Avrupa Yeşil Ajandası' entegrasyonunda, destekleyici AB fonlarını kullanması oldukça önemli. Avrupa Yeşil Mutabakatı'nın Türkiye üzerindeki etkilerinin hissedileceği diğer bir alan olan müktesebat uyumu, gerek sektörlerin iş yapış şekli gereke özel ve kamu yatırımlarını yeniden ele almamıza yol açacak. Özellikle kamu yatırımlarında yeşil yatırımların ve yeşil finansmanın önceliklendirilmesi ve çevreye zararlı yatırımların finanse edilmemesi gibi konular Yeşil Mutabakat uyumu sonrasında karşılaşılabilecek konulardan bazıları."

İKİ TARAF DA KAZANÇLI ÇIKACAK

GÖZBAŞI, Gümrük Birliği'nin güncellenmesi hususunun, ajandalarının en üst sırasında yer aldığını vurgulayarak, "DEİK Başkanımız Sayın **İsmail GÜZALP** bu konunun en yoğun takipçisi. Yönetim kurulumuz, **İş Konseyleri**imizde, sektör **İş Konseyleri**imizde de çalışma alanları itibarıyla ticari meselelerini, Gümrük Birliği'nin güncellenmesi meselesinden bağımsız bir şekilde ele almıyor. Konu geçmişte itibarıyla üzerinde hassasiyetle durduğumuz, gerekli adımların atılması için ticari diplomasi kanalları devreye aldığımız bir konu." diye konuştu. Özellikle AB Çalışma Grubu'nun bu konuda çok aktif olduğunu dile getiren Gözbaşı, sunları kaydetti: "Gümrük Birliği'nin güncellenmesi hususunda, kazan-kazan prensibiyle sadece Türkiye'nin değil iki tarafın da ticari çıkarlarını üst noktaya taşıyacağını belirttik. Bu süreçte, yıllardır gündemde olan bu durumu AB Büyükelçileri nezdinde paylaşmanın önemli bir adım olduğuna inanıyorum. DEİK Türkiye-Avrupa İş Konseyleri olarak, AB makamlarına yönelik önemli bir başka grubu etkili oluşturduğuna temastlarımızda da açık bir şekilde görüyoruz."



Müteahhitlerden BAE'ye çıkarma!

DEİK Başkanı **Nail Olpak**, "Ülkemizin önde gelen 25 civarındaki müteahhitlik ve altyapı firmasını, Dubai'deki 30 civarında dev proje sahibi firma ve kurumla birebir görüştüreceğiz. Bu toplantı, gerçekten özel ve odaklanmış bir görüşme trafiğine sahne olacak" dedi



TÜRKİYE ile Birleşik Arap Emirlikleri arasında ihracat, yatırım, finans ve müteahhitlik alanlarındaki ticaret hacmini iki katına çıkarmak için yeni bir ticari diplomasi atağı başlatan **Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK)**, 2022 yılı içinde dört hedef sektör ile Dubai'ye çıkarma yapacak. "Dubai'deki dev proje sahipleri bizim müteahhitlik ve alt yapı alanındaki güçlü kaslarımızdan faydalanmak istiyor"

"BAE-Türkiye İnşaat ve Müteahhitlik Alanında Ortaklıklar Yuvarlak Masa Toplantısı" öncesi değerlendirme yapan **DEİK** Başkanı **Nail Olpak**, "Kasım 2021'de Ticaret Bakanımız Mehmet Muş'un katılımıyla düzenlediğimiz Türkiye-BAE İş Forumu'muzda ve sonrasında yuvarlak masa toplantısında yaptığımız gö-

rüşmelerle iş birliklerimizi hangi alanlarda yoğunlaştırabileceğimizi konuşmuştuk. Ardından Birleşik Arap Emirlikleri'ndeki karşı kanat kuruluşumuzun başkanıyla İstanbul'da bir araya geldik. Özellikle ve öncelikle bizim güçlü olduğumuz müteahhitlik ve alt yapı alanında bizimle iş birliği yapmak istediklerini söylediler. Projeleri için bizim bu alanlarındaki güçlü kaslarımızdan faydalanmak istediklerini dile getirdiler.

141 proje üstlendi

Bu yılın Şubat ayında Cumhurbaşkanımızın Birleşik Arap Emirlikleri'ne yaptığı ziyarette yuvarlak masa toplantısında bu konu gündeme geldi. Ülkemizin dış ekonomik ilişkilerini yürüten **DEİK** olarak, çalışmalarımızı hızlandırdık ve odaklanmış bir

konuda güzel sonuçlar elde edeceğimizi düşündüğümüz, çok özel bir toplantı planladık. Ülkemizin önde gelen 25 civarındaki müteahhitlik ve alt yapı firmasını Dubai'deki 30 civarında dev proje sahibi firma ve kurumla birebir görüştüreceğiz. Bu toplantı, gerçekten özel ve odaklanmış bir görüşme trafiğine sahne olacak. Bugüne kadar yaklaşık 13 milyar dolar değerinde 141 proje üstlenen Türk müteahhitlik ve altyapı sektörünün bu toplantı sonrası da büyük başarılarla imza atacağına inanıyoruz" diye konuştu.

30 Mart 2022'de

30 Mart 2022 tarihinde Dubai'de düzenlenecek "BAE-Türkiye İnşaat ve Müteahhitlik Alanında Ortaklıklar Yuvarlak Masa Toplantısı" ile

başlayacak seri kapsamında, yıl içinde karşılıklı ticaretimizi arttırmaya yönelik ticari toplantılar yanı sıra; spesifik sektör bazlı olarak dört ayrı iş dünyası buluşması daha gerçekleştirilecek.

İlk olarak "İnşaat ve Müteahhitlik" sektörü için bir araya gelecek Türkiye ile Birleşik Arap İş dünyası temsilcileri, sonraki aylarda sırasıyla "Dijital Teknolojiler", "Türkiye'deki Yatırım Alanları", "Katılım Bankacılığı ve "3. Ülkelerde İş Birliği" alanlarında düzenlenecek ticari diplomasi etkinliklerinde karşılıklı ticaret fırsatlarını masaya yatıracak. Bunların yanı sıra yakın dönemde BAE iş dünyasının ülkemizde ilgilendiği öncelikli alanlar olan; enerji, sağlık, gıda ve tarım da gündemdeki sektörler olacak.



Türkiye'nin stratejik önemi göz ardı edilemez

ABD Ticaret Odası Kıdemli Başkan Yardımcısı Myron Brilliant, Türkiye'nin stratejik öneminin ABD açısından kesinlikle göz ardı edilemeyeceğini belirterek, "Bu sebeple ekonomik çerçevede büyük bir fırsat var" dedi

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-ABD İş Konseyi (TAİK) Başkanı Mehmet Ali Yalçındağ ve ABD Ticaret Odası Kıdemli Başkan Yardımcısı Brilliant'ın katılımıyla İstanbul'da basın toplantısı gerçekleştirildi. Toplantıda konuşan ABD Ticaret Odası Kıdemli Başkan Yardımcısı Myron Brilliant, küresel bağlamda çalışmalar yaptıklarını, Amerikan ekonomi ağlarında görevlerini olduğunu ve İş Konseyi'nde ikili ilişkiler üzerinde çalıştıklarını ifade etti. Brilliant, ABD'de federal düzeyde de çalışmalar yaptıklarını belirterek, "Türkiye ve Amerika Birleşik Devletleri için de ekonomik değerler temel oluşturuyor esasen. Bizim özellikle iki ilişkilerimizde temel teşkil ediyor." ifadelerini kullandı.

ABD'deki iş insanlarının Türkiye'deki iş insanlarıyla çalışması ve burada ilişkilerin geliştirilmesine katkıda bulunması, burada ilişkilerin geliştirilebilmesi için pek çok fırsatın olduğunu aktaran Brilliant, "Bu TAİK ve Amerika Birleşik Devletleri Ticaret Odası'nın ve ilgili ortaklarının da çabalarıyla da gerçekleşecektir. ABD ve Türkiye arasındaki ilişkiler her zamankinden çok daha büyük bir öneme sahip. Bugün bahsetmek istediğim noktalardan bir tanesi gerçekten TAİK ve iş insanlarıyla çok daha geniş bir bağlamda bir perspektifte çalışmak istiyoruz. Daha yakından savunma iş birliği, ekonomik iş birliği ortaya çıkarmak istiyoruz" dedi.

Brilliant, her iki hükümetin yapıcı olarak zorlukların üzerinden gelmesi için yaklaşımlar benimsemesi gerektiğini belirterek, "Türkiye'nin stratejik önemi ABD açısından kesinlikle göz ardı edilemez. Bu sebeple ekonomik çerçevede büyük bir fırsat var. Bazen siyasi ve askeri konular ön planda olabilir

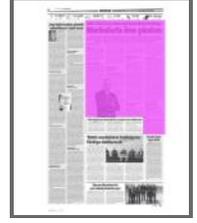


fakat bence bu ilişkilerin temeli ekonomik ilişkilerdir ve burada artan bir ekonomik ilişki söz konusu." diye konuştu. Rusya-Ukrayna savaşı sonrası Türkiye'ye yeni yatırım gelip gelmeyeceğine ilişkin soru üzerine Brilliant, şu yanıtı verdi:

"Türkiye'ye ticari bir merkez olarak bakıyoruz, Türkiye'ye esasen bölgesel ticaret merkezi olarak bakmalıyız. ABD şirketleri için Türkiye'de fırsatlar olduğunu ama bazı reformların devam etmesi gerektiğini düşünüyorum. İki hükümet arasında diyalog devam ediyor. Amerikan şirketlerini Türkiye'ye yatırım yapma konusunda daha derin bakış açısı ve imalat konusunda stratejik bağlamda destekleyebiliriz. Bu bizim buraya gelmemizin sebeplerinden biri."

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-ABD İş Konseyi (TAİK) Başkanı Mehmet

Ali Yalçındağ, ABD ile Türkiye arasındaki ikili ticaretin bir yılda 22 milyar dolardan 28 milyar dolara yükseldiğini söyledi. Yalçındağ, "2019 yılında 100 milyar dolar ticaret hacminin yakalanmasına yönelik çalışmalar ilk başlattığımızda eminim aranızdan bazıları dahil bunu gerçekçi bulmamıştır. Ancak son ticaret verileri çerçevesinde değerlendirdiğimizde 3-4 yıl içerisinde neredeyse 100 milyar dolar hedefi yakalayacağız gibi görünüyor" diye konuştu. Türkiye'nin, Rusya ve Ukrayna'dan toplamda 5 bine yakın firmanın yatırımlarını çekebilecek bir potansiyele sahip olduğunu kaydeden Yalçındağ, "Firma beyanlarından öğreniyoruz ki çoktan 148 dev firma Rusya'dan temelli çekildi. 174 firma operasyonlarını askıya aldı. 72 firma operasyonlarını azalttı ve 12 firma da hala bulunduğu konumda devam ediyor" dedi.



DEİK Türk-Çin İş Konseyi üyesi Murat Kolbaşı: Markalarla öne çıkalım

'Asya'nın dünya ticaretinden aldığı pay artıyor. Son üç yılda, büyüme de Asya'dan geliyor. Bu yüzden Avrupa'yı, ABD ve Amerika kıtasını da hiç boş bırakmadan, Asya'ya odaklanmamız gerekiyor. Markalarımızla ve markalaşarak dış ticaret açığını kapatabiliriz'

Z. RUHSAR ŞENOĞLU

ABD'nin uzattığı havuca konuların bir süredir hep birlikte izliyoruz. Televizyonlarda, gazetelerde kampanya yürütülüyor.

DEİK Türk-Çin İş Konseyi üyesi Murat Kolbaşı'nı sorduk, "Asya'ya bırak, Batı'ya dön!" çağrılarının gerekçelerinin, gerçeklerden kopuk olduğunu anlattı bize. İşte Kolbaşı'nın yanıtları:

TÜRKİYE'DE ÜRETİM AVRUPA'YA ÇEKİYORLAR

■ "Çin'e ve Rusya'ya dönük ekonomik ilişkilerden zararlı çıkıyoruz, Avrupa ile ticaretten kârı çıkarıyoruz" iddialarına ne diyorsunuz?

■ Her sene 17 milyar, 20 milyar açık veriyoruz. Bunun ihracat yönünde gelişilmesi mahakkak olumlu olacaktır. Avrupa ile ilişkilerimiz 1996 yılında başladı. Tansu Çiller zamanında yapılan anlaşmadan sonra GB sayesinde Avrupalı firmaların Türkiye'de çok yatırımları var. Türkiye'de üretim yapıp bu ürünleri Avrupa'ya gönderiyorlar. Bu yüzden de yüksek görünen bir ihracat var. Bu kötü bir şey değil ama bizim yönettiğimiz, kendi markalarımızla yapılan bir ihracat değil, bir yende fason ihracat.

Son dönemde gelişen bir Asya var. Türkiye ile ilgili bir durum değil bu. RCEP anlaşmasını yaptılar bu yılın başında. Daha evvel "Kuşak ve Yol" inisiyatifi ilan etti Çin. Daha başka

gelişmeler de oldu Asya'da, kendi aralarında. Asya'nın dünya ticaretinden aldığı pay her geçen gün artıyor. Son üç yılda bakarsanız, büyüme de ağırlıklı olarak Asya'dan geliyor. Bu yüzden Avrupa'yı hiç boş geçmeden, ABD ve Amerika kıtasını da hiç boş bırakmadan, Asya'ya odaklanmamız gerekiyor. Bizden ürün almıyor diye küsersek, bu açık yine devam edecek. Asya'ya toplam ihracatımız bir yıl önce 15-16 milyar dolar civarındaydı. Bizim bunu büyütme için bir çaba harcamamız gerekiyor.

'ENERJİ ALMAZSAK FABRİKANIN BACASI TÜTMEYECEK'

■ Bizim dış ticaret açığımızda Çin ya da Rusya'nın bir kabahati var mı?

■ Ticarete kabahat olmaz. Kimse kimsese zorla al demiyor ki! Biz Rusya'ya da açık veriyoruz ama enerji alıyoruz. Enerji almazsak fabrikanın bacası tütmeyecek, evimiz ısınmayacak, arabamız yürümeyecek.

Ayrıca, Çin'e kayıyoruz ama "Maid in China" olarak bize hangi ürünler geliyor? Türkiye'ye Çin'den gelen en büyük markalar hangileri? Amerika, Kore, Japonya, Alman markaları. Adamların üretimleri orada.

Mense başka, hangi markaya para ödediğin başka bir şey.

Asya'yla ticaretimizde ağırlıklı olarak ithalat yapıyoruz, ihracatımız da geliyor. Arsa /Avrupa'ya ihracatımız daha hızlı geliyor. Bunu Asya'ya nasıl geliştiririz, onun formüllerini bulmamız gerekiyor.

'KORONAVİRÜS SALGINI TÜRKİYE'YE FIRSAT YARATTI'

■ Avrupa ile ticaretimizin gelişmesinde Çin'in katkısı var mı? Ucuz hammaddede temini gibi?

■ Öyle bir şey ben bilmiyorum... Avrupa'ya ihracatın artmasında en önemli etken, tedarikte yaşanan sıkıntılar ve artan nakliye maliyetleri. Daha uzak yerlerden getirmekleense Türkiye'den getirmeyi tercih etti Avrupa ve diğer ithalatçılar. Asya'dan konteynerler 3 bin dolarlıktan 10-15 bin dolarları çıktı. Bu ürünlerde bu artışın maliyeti çok yüksek oldu. Atlantik kıyası ile Çin'in batısı arasında en önemli, en büyük, en kapasiteli üreticidir Türkiye Cumhuriyeti.

Cam, çelik tencere, züccaciye-porselen sektörlerinde- benim içinde olduğum sektörler bunlar- dünyanın ikinci veya üçüncü en büyük ülkesi konumundayız. Beyaz eşyada Çin'den sonra ikincidir Türkiye.

Artan lojistik fiyatları Türkiye'nin lehine oldu. Tedarik zincirinde yaşanan sıkıntılar, Türkiye'deki üretimi dünyada daha çok insanın gözüne soktu.

'AÇIĞI MARKALAŞARAK KAPATABİLİRİZ'

■ Dış ticaret açığımızı nasıl kapatabiliriz?

■ Markalaşarak! Türkiye'de üretilen kaliteli çantaşa 300 dolar vermeye gerek görmüyorsanız ama aynı fabrikaya üreten markaya 3

bin avroya bir perakende noktasında verebiliyoruz. Apple, Samsung ve Vestel arasında o kadar fiyat farkı gerektirecek teknik bir fark yok. Ama birine 15 bin lirayı öderken diğerine üç bin lira ödemeye çekiniyoruz. Aynı şey pek çok üründe geçerli. Katma değerli satış markayla oluyor, ila teknolojiyle değil.

'ÇİNE İHRACATI GELİŞTİRMENE ÇALIŞIYORUZ'

■ Çin ile ticari-ekonomik ilişkilerimiz ne yönde gelişiyor?

■ Her iki taraf da iyi niyetle devam ediyor. 2021'de artan bir grafiği var ticaretin. İhracattaki büyüme istediğimiz ölçüde değil. Bizim geliştirmeye çalışıyoruz. Özellikle yaş meyve sebze ile anlaşmalar yapılmak üzere, ilerlemeler var. Gıda sektöründe büyük bir fırsat var Türkiye lehine. Markalı ihracat dedikimiz zaman gıda perakendecilerini, Kalsis Dünyası gibi Mado gibi, ayrıca markalı konfeksiyon firmalarını, Asya tarafında tutulan markalarımız var bizim. Elektrik ev aletleri ve züccaciye markaları var. Bu markaları kullanarak ve e-ticareti kullanarak ticareti geliştiriyoruz. TOBB, DEİK, TİM olarak Ticaret Bakanlığımızla koordineli çalışmaktayız. Zaman alacak bir konu. Ticaret Bakanımız da söylüyor, sekiz bin kilometreye ihracatta ziyafet, çalışmaya devam ediyoruz ama zaman alacak. Uzak yere marka gerekiyor, fasella çitirim yapmak pek mümkün değil.

'İKİLİ ANLAŞMALAR ÖNÜMÜZÜ AÇIYOR'

■ E ticaretle ilgili anlaşma da yapmış olduğumuz katlarıyla?

■ Yapıldı. TİM çatısı altında çalışma sürüyor. Ticaret Bakanlığımızın da çalışması oldu, ikili anlaşmalarla önümüzü açan bir zemin hazırlandı. Bunun da olumlu etkisi olacak.

■ Çin'in Türkiye'ye doğrudan yatırımlarının artmasını bekliyorsunuz mu?

■ Artış var ama yeterli değil. İkili anlaşmalar, ICBC ve Bank of China'nın gelmesi, önemli. Bu yönde gelişmeler devam ettikçe artacaktır. Kösekiyle Çin arasında her yıl 50-55 tren seferi yapıyor. Bunlar olumlu, yatırımın teşvik edecek gelişmeler.



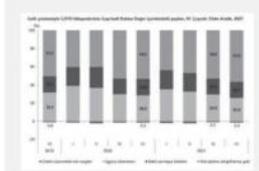
SERMAYE BÜYÜDÜ İŞÇİ KÜÇÜLDÜ ARTIŞIN İTİCİ GÜCÜ İHRACAT OLDU

AYDINLIK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 01.03.2022
Sayfa: 6
Tiraj: 1603
StxCm: 62,13



1/1



Sermaye büyüdü işçi küçüldü Artışın itici gücü ihracat oldu

EKONOMİ SERVİSİ

TÜRKİYE ekonomisi 2021 yılında yüzde 11 oranında büyüdü. Üretim yöntemine göre cari fiyatlarla GSYH (gayri safi yurt içi hasıla), 2021 yılında bir önceki yıla göre yüzde 42.8 artarak 7 trilyon 209 milyar TL oldu. Dolar bazında milli gelir ise 802.6 milyar dolar oldu. Ortalama dolar kurununun 8.98 TL alındığı görüldü. 2021 yılında kişi başına GSYH cari fiyatlarla 85 bin 672 TL, ABD doları cinsinden 9 bin 539 olarak hesaplandı. İşgücü ödemelerinin cari fiyatlarla gayri safi katma değer içerisindeki payı geçen yıl yüzde 33.1 iken bu oran 2021 yılında yüzde 30.2 oldu. Net işletme artığı/karın gelir payı ise yüzde 49.3'ten yüzde 52.6'ya yükseldi. Hazine ve Maliye Bakanı Nureddin Nebati Türkiye'nin büyüme performansıyla 2021'de G-20, OECD ve AB ülkeleri arasında en yüksek büyümeye sağlayan ülke olduğunu belirtti. Hazine ve Maliye Bakanı Nureddin Nebati büyüme verilerine ilişkin yaptığı açıklamada, "2021 yılı son çeyreğinde yıllık bazda reel olarak yüzde 9.1 oranında büyüdüğünü hatırlatarak, "Türkiye Ekonomi Modeli ile dengeli ve istikrarlı büyüme eğilimini devam ettireceğiz. Yüksek istihdam sağlanan katma değerli büyüme hedefimize ulaşacağız." ifadelerini kullandı.

GÜLLE: NET KATKISI 4.9 PUAN

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanı İsmail Gülle de, net ihracatın büyüme katkısının 4.9 puan olduğunu açıkladı. Gülle, "2021 yılı büyümemizin yüzde 44.2'si ihracat katkısıyla gerçekleşti. Türkiye'nin üretim, istihdam ve kalkınmasının itici gücü olmaya devam edeceğiz," dedi.

Diğer Ekonomik İşletmeler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak ise, son 2 yıldır makine teçhizat yatırımlarının yüzde 20 üzeri büyüme kaydettiğini söyledi. Olpak, "2021 yılında yatırım harcamaları yıllık yüzde 6.4 arttı ve toplam GSYH büyümesine 1.7 puan katkıda bulundu. Yatırımlar kaleminin detayında, inşaat faaliyetleri bu yıl yüzde 2 küçülmüş. Öte yandan, makine ve teçhizat yatırım harcamaları ise yıllık yüzde 20.5 büyüyerek gelecek dönem üretim faaliyetleri için pozitif sinyal vermeye devam ediyor," yorumunu yaptı.

SANAYİNİN PAYI YÜKSELDİ

İstanbul Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Erçal Bahçivan da, şunları söyledi: "Aynı yılda sanayi sektörümüz yüzde 16.6 ile ekonominin genelinden pozitif ayrıştı ve GSYH içindeki payını da yüzde 22.8'den yüzde 26'ya yükseltme başarısını gösterdi. Bu süreçte iç pazardan çok salgın sonrasında küresel pazarlarda yaşanan toparlanma sürecinin ve ihracatçı sanayimizin de buna bağlı olarak ivme kazanmasının etkisi oldu. Salgın nedeniyle Türkiye'nin Asya'ya alternatif bir tedarikçi olarak öne çıkması ve yakın coğrafyalarla çok daha verimli ilişkiler içine girmesi ihracata olumlu yansıdı. Bu noktada asıl önemli olan konu ekonomimiz açısından büyümenin sürdürülebilirliğidir. Bu büyümede ihracatın önemli bir katkısı var ama kur ve enerji maliyetleri kaynaklı yaşanan yüksek enflasyon, bu büyümenin ciddi bir yavaşlatıcı olarak ortaya çıktı. Dolayısıyla gelecekte öncelikle enflasyonu düşürerek, büyümeyi kalıcı ve sürdürülebilir kalarak toplumsal refaha yansatabilmeliyiz."



DEİK TÜRKİYE-RUSYA İS KONSEYİ BASKANI İZZET EKMEKCİBASİ: Rusya'ya ambargo Türkiye'ye fırsattır

'Gıdada, yan sanayiye ihracatımız ikkiye, üçe katlanabilir. Avrupa'nın ambargo uygulayacağı bir ortamda, o kalitede ürün sağlayabileceği en yakın komşusu Türkiye. Ötu yan sanayi, yedek parçalar, vitrifiye, inşaat malzemeleri, gıda... Amerika ve AB'nin koymayı düşündüğü, kısmen köyüdüğü ambargolar sürecektir, yeni fırsatlar doğacaktır.'

Z. RUHSAR ŞENOĞLU

Dışişleri Bakanı İsmet İnönü'nün başkanı olduğu DEİK Başkanı İzzet Ekmekçibasî, Rusya ile ilişkilerin bu dönemde önemli bir döneme giriyor olduğunu belirtti. "Rusya'nın ambargo uygulayacağı bir ortamda, o kalitede ürün sağlayabileceği en yakın komşusu Türkiye. Ötu yan sanayi, yedek parçalar, vitrifiye, inşaat malzemeleri, gıda... Amerika ve AB'nin koymayı düşündüğü, kısmen köyüdüğü ambargolar sürecektir, yeni fırsatlar doğacaktır."

Ekmekçibasî, 1997'de Sovyetler Birliği ile başlayan Soviyetler ile ilişkilerin, 21 yıldır Rusya ile başlayan dostluk ilişkilerinde önemli bir döneme giriyor olduğunu belirtti. "Rusya'nın ambargo uygulayacağı bir ortamda, o kalitede ürün sağlayabileceği en yakın komşusu Türkiye. Ötu yan sanayi, yedek parçalar, vitrifiye, inşaat malzemeleri, gıda... Amerika ve AB'nin koymayı düşündüğü, kısmen köyüdüğü ambargolar sürecektir, yeni fırsatlar doğacaktır."

YUSYA'DAN SERT BİR MÜDHALE KİMSE BEKLEMİYORUK

Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor.

YUSYA'DA İS ÇEVRESİNİ PANİK HALİNE DÜŞÜRÜMÜZ

Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor.

'TİCARET HAKKIMIZIN DÜŞMESİNİ BEKLEMİYORUM'

Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor.

'Türkiye'yi İlanetlemeye çalışıyor'

Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor.

'Rusya'nın ambargo uygulayacağı bir ortamda, o kalitede ürün sağlayabileceği en yakın komşusu Türkiye'

Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor.



İzzet Ekmekçibasî, Türkiye-Rusya İş Konseyi Başkanı. "Rusya'nın ambargo uygulayacağı bir ortamda, o kalitede ürün sağlayabileceği en yakın komşusu Türkiye. Ötu yan sanayi, yedek parçalar, vitrifiye, inşaat malzemeleri, gıda... Amerika ve AB'nin koymayı düşündüğü, kısmen köyüdüğü ambargolar sürecektir, yeni fırsatlar doğacaktır."

Dostluğumuzun simgesi Akkuyu santrali'

"İBN, Türkiye-Rusya ilişkilerinde güdülen en önemli projelerden biridir. Akkuyu nükleer santrali, Türkiye-Rusya ilişkilerinde önemli bir döneme giriyor. Akkuyu nükleer santrali, Türkiye-Rusya ilişkilerinde önemli bir döneme giriyor. Akkuyu nükleer santrali, Türkiye-Rusya ilişkilerinde önemli bir döneme giriyor."

'22-23 milyar dolarlık bir proje, diğer rakımlarla karşılaştırılmaz'

"22-23 milyar dolarlık bir proje, diğer rakımlarla karşılaştırılmaz. Akkuyu nükleer santrali, Türkiye-Rusya ilişkilerinde önemli bir döneme giriyor. Akkuyu nükleer santrali, Türkiye-Rusya ilişkilerinde önemli bir döneme giriyor. Akkuyu nükleer santrali, Türkiye-Rusya ilişkilerinde önemli bir döneme giriyor."

'ÖW GÜV KÖNDE SORUN ÇÖZÜLÜR'

Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor."

'Aynı bilgiyi Hükümete verdim'

Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor."

'Rusya'nın ambargo uygulayacağı bir ortamda, o kalitede ürün sağlayabileceği en yakın komşusu Türkiye'

Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor."



İzzet Ekmekçibasî, Türkiye-Rusya İş Konseyi Başkanı. "Rusya'nın ambargo uygulayacağı bir ortamda, o kalitede ürün sağlayabileceği en yakın komşusu Türkiye. Ötu yan sanayi, yedek parçalar, vitrifiye, inşaat malzemeleri, gıda... Amerika ve AB'nin koymayı düşündüğü, kısmen köyüdüğü ambargolar sürecektir, yeni fırsatlar doğacaktır."

Dostluğumuzun simgesi Akkuyu santrali'

"İBN, Türkiye-Rusya ilişkilerinde güdülen en önemli projelerden biridir. Akkuyu nükleer santrali, Türkiye-Rusya ilişkilerinde önemli bir döneme giriyor. Akkuyu nükleer santrali, Türkiye-Rusya ilişkilerinde önemli bir döneme giriyor. Akkuyu nükleer santrali, Türkiye-Rusya ilişkilerinde önemli bir döneme giriyor."

'22-23 milyar dolarlık bir proje, diğer rakımlarla karşılaştırılmaz'

"22-23 milyar dolarlık bir proje, diğer rakımlarla karşılaştırılmaz. Akkuyu nükleer santrali, Türkiye-Rusya ilişkilerinde önemli bir döneme giriyor. Akkuyu nükleer santrali, Türkiye-Rusya ilişkilerinde önemli bir döneme giriyor. Akkuyu nükleer santrali, Türkiye-Rusya ilişkilerinde önemli bir döneme giriyor."

'ÖW GÜV KÖNDE SORUN ÇÖZÜLÜR'

Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor."

'Aynı bilgiyi Hükümete verdim'

Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor."

'Rusya'nın ambargo uygulayacağı bir ortamda, o kalitede ürün sağlayabileceği en yakın komşusu Türkiye'

Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor."



İzzet Ekmekçibasî, Türkiye-Rusya İş Konseyi Başkanı. "Rusya'nın ambargo uygulayacağı bir ortamda, o kalitede ürün sağlayabileceği en yakın komşusu Türkiye. Ötu yan sanayi, yedek parçalar, vitrifiye, inşaat malzemeleri, gıda... Amerika ve AB'nin koymayı düşündüğü, kısmen köyüdüğü ambargolar sürecektir, yeni fırsatlar doğacaktır."

Dostluğumuzun simgesi Akkuyu santrali'

"İBN, Türkiye-Rusya ilişkilerinde güdülen en önemli projelerden biridir. Akkuyu nükleer santrali, Türkiye-Rusya ilişkilerinde önemli bir döneme giriyor. Akkuyu nükleer santrali, Türkiye-Rusya ilişkilerinde önemli bir döneme giriyor. Akkuyu nükleer santrali, Türkiye-Rusya ilişkilerinde önemli bir döneme giriyor."

'22-23 milyar dolarlık bir proje, diğer rakımlarla karşılaştırılmaz'

"22-23 milyar dolarlık bir proje, diğer rakımlarla karşılaştırılmaz. Akkuyu nükleer santrali, Türkiye-Rusya ilişkilerinde önemli bir döneme giriyor. Akkuyu nükleer santrali, Türkiye-Rusya ilişkilerinde önemli bir döneme giriyor. Akkuyu nükleer santrali, Türkiye-Rusya ilişkilerinde önemli bir döneme giriyor."

'ÖW GÜV KÖNDE SORUN ÇÖZÜLÜR'

Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor."

'Aynı bilgiyi Hükümete verdim'

Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor."

'Rusya'nın ambargo uygulayacağı bir ortamda, o kalitede ürün sağlayabileceği en yakın komşusu Türkiye'

Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor. Ukrayna krizi patlakla birlikte Rusya ile ilişkilerimizde önemli bir döneme giriyor."



İzzet Ekmekçibasî (ortada) ve diğer konsey üyeleri. "Rusya'nın ambargo uygulayacağı bir ortamda, o kalitede ürün sağlayabileceği en yakın komşusu Türkiye. Ötu yan sanayi, yedek parçalar, vitrifiye, inşaat malzemeleri, gıda... Amerika ve AB'nin koymayı düşündüğü, kısmen köyüdüğü ambargolar sürecektir, yeni fırsatlar doğacaktır."

'Türkiye'nin yaptığının benzerini yapıyor'
"AB ve ABD her zaman yaptığını, bize yaptığını düşünürken Ukrayna'yı belli bir başarıya ulaştı. Ukrayna'da önemli başarılar elde edildi. Ukrayna'nın yaptığının benzerini yapıyor. Ukrayna'nın yaptığının benzerini yapıyor. Ukrayna'nın yaptığının benzerini yapıyor."

YUVAM HESABININ KAPSAMI GENİŞLEDİ

AYDINLIK EK
DÜZENSİZ
GAZETE EK
ULUSAL

Tarih: 27.03.2022
Sayfa: 3
Tiraj: 1671
StxCm: 159,12



1/1

YUVAM hesabının kapsamı genişledi

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'nın, YUVAM hesabının kapsamını genişletti. Yurt dışındaki vatandaşlarımızın yanı sıra bankalarda hesap açma şartlarını taşıyan yabancı uyruklu gerçek ve tüzel kişiler de sisteme katılabilecek. Yurt dışında yaşayan vatandaşların 200 milyar dolar düzeyinde tasarrufu olduğunu belirten TCMB Başkanı Şahap Kavcıoğlu, 'Bunun yüzde 10'u bile bizim için önemli bir kaynak' dedi

YURT dışında yaşayan vatandaşların tasarruflarını Türkiye'deki bankalarda değerlendirmesini sağlama amaçlı oluşturulan YUVAM hesabının kapsamı genişletildi. Yeni yayımlanan tebliğ ile yabancı gerçek ya da tüzel kişiler de YUVAM hesabı açabilecek. Resmî Gazete'de yayımlanan değişiklikle, YUVAM hesaplarına geçiş için daha önce yurt dışı yerleşik vatandaşlara tanınan im-

kânlar, bankalarda hesap açma şartlarını taşıyan yabancı uyruklu gerçek ve tüzel kişileri de kapsayacak.

Bu doğrultuda Tebliğin amaç cümlesi de değiştirildi. Buna göre, yurt dışında yerleşik kişiler ile bu kişilerin sermayedar olduğu, yasal yerleşim yeri yurt dışında olan şirketler; bankalardaki döviz tevdiat hesapları ile döviz cinsinden katılım fonlarını Türk lirası cinsinden YUVAM hesaplarına dön-

üştürebilecek. Kapsamın genişletilmesiyle Tebliğ'e yurt dışında yerleşik kişilerin tanımı eklenirken, YUVAM hesabının karşılığı da genişletilen içerikle yeniden düzenlendi. **Diğer Ekonomik İşlemler Kurulu'nun** dünyası ile bir araya gelen TCMB Başkanı Şahap Kavcıoğlu, "Yurt dışında yaşayan vatandaşların tasarrufu 200 milyar dolar düzeyinde, bunun yüzde 10'u bile bizim için önemli bir kaynak." ifadelerini kullandı.

Öte yandan tebliğe eklenen madde ile Merkez Bankası'nın belirleyeceği usul ve esaslar çerçevesinde komisyon ve/veya masraf ödenbilecek. Ayrıca, Merkez Bankası tarafından uygulama kapsamında açılan Türk lirası mevduat veya katılma hesaplarına vade sonunda yenilenme imkanı tanınabilecektir. Hesabın yenilenmesine ilişkin kapsam, usul ve esaslar Merkez Bankası'na belirlenecek.

YUVAM hesaplarıyla ilgili yurt dışında yaşayan vatandaşlarımızın çokça sorusu oluyor. YUVAM hesabının nasıl açıldığı, kimlerin yararlanacağı ve nasıl kazanç sağlandığı gibi sorular 10 soruda aşağıdaki gibi yanıt buluyor.

YUVAM hesaplarından kimler yararlanabilecek?

Uygulamadan, yurt dışında yerleşik vatandaşlar yararlanabilecek.

Yurt dışında yerleşik vatandaş tanıma, yurt dışında oturma veya çalışma izni ya da hakkı bulunan veya adres kayıt sisteminde yerleşim yeri bilgisi olarak yurt dışı adresi kayıtlı olan Türkiye Cumhuriyeti vatandaşı gerçek kişiler ile vatandaşlıktan önce çıkmış Mavi Kart sahiplerini kapsamaktadır.

Hesaplar hangi vadelerde açılabilir?

Hesaplar 3, 6, 12 ve 24 aylık vadelerde açılabilir.

24 ay vadeli YUVAM hesaplarında, yıllık faiz ya da kar payı ödemesi olarak açılabilir ve hesap sahibinin talep etmesi halinde yıllık faiz veya kar payı banka tarafından hesap sahibine ödenecek.

Katılım bankaları da bu sisteme dahil olacak mı?

10 soruda YUVAM

Katılım bankaları da sisteme dahil olurken, uygulama katılım bankacılığı esasları çerçevesinde işleyecek.

YUVAM hesaplarına verilen ilave getiri oranı ne olacak?

YUVAM hesap sahiplerine kur koruması sağlanırken hesapların vadelerine göre değişen oranlarda ilave getiri de sağlanabilecektir.

YUVAM hesaplarına dönüştürülen döviz tutarları üzerinden hesaplanan ilave getiri Merkez Bankası'nın Türk lirası olarak ödenecek. Bu getiri oranı 6 ay vadeli hesaplar için yıllık yüzde 1, 12 ay vadeli hesaplar için yıllık yüzde 1,5 ve 24 ay vadeli hesaplar için yıllık yüzde 2 düzeyinde olacaktır.

Hesapların elde edilen getiri ne olacak?

Bankanın mevduat hesabına uygulayacağı faiz oranı Merkez Bankası'na belirlenen bir hafta vadeli repo ihale faiz oranının (Yüze 14) altında olmayacaktır.

Vade sonunda YUVAM hesap sahibinin döviz bazında anaparasını her koşulda koruması esas

olacaktır. Vade sonuna kadar beklendiğinde, hesaba banka tarafından faiz işletilecektir.

Vadede dönüşüm kuru vade başına göre daha yüksek gerçekleşirse, Merkez Bankası'na hesap sahibine kur farkı ödenecek.

Vadede dönüşüm kuru vade başına göre düşük gerçekleşirse, hesap sahibi bankanın verdiği faiz geliri elde etmiş olacaktır.

Katılım bankacılığında ise vade sonunda hesap sahibinin katılma hesabına kar payı ilave edilecek. Böylelikle katılma hesabı sahipleri döviz kurundaki düşüşten etkilenmeyecek, döviz kurunda artış olması halinde bu artıştan katılım bankacılığı esasları çerçevesinde getiri elde edebilecek.

Dönüşüm kuru nasıl hesaplanacak?

Cevap: Yurt dışında yerleşik vatandaşların dolar, avro ve İngiliz sterlini cinsinden hesaplarının TL'ye çevrilmesinde, Merkez Bankası'nın 10.00-15.00 arasında her saat başı açıklanan döviz alış kuru baz alınacaktır. Bu işlemlerde, dövizin bozulduğu saat itibarıyla en son açıklanan kur dik-

kate alınacaktır.

Vadeden önce hesaptan çekim yapılır mı?

Vadeden önce hesaptan çekim yapılabilecektir, ancak bu durumda Merkez Bankası'na kur farkı ve ilave getiri tutan ödünmemeyecektir.

Bankalar YUVAM için ne zaman ve nasıl dönüşüm yapabilir?

Bankalar, yurt dışında yerleşik vatandaşların tebliğ tarihinden itibaren yurt dışından gönderdikleri paraları karşılığında açtıkları döviz tevdiat hesapları ve döviz cinsinden katılma hesaplarını YUVAM hesaplarına dönüştürebilecek.

Mobil veya internet bankacılığı aracılığıyla döviz tevdiat hesabına kar payı ilave edilmiş hesaplarından iş günlerinde saat 17.00'den sonra ve tatil günlerinde son iş gününde Merkez Bankası'na saat 15.00'te ilan edilen döviz alış kuru kullanılmak suretiyle dönüşüm yapılabilecektir.

Södesmelerde değişiklik yapılabilir mi?

YUVAM hesaplarında faiz, vade ve beraat sözleşme değişiklikleri yapılamaz.

Bu güne geçiş için her bankaya başvuru yapılabilir mi?

Sisteme dahil olan tüm bankalara başvuru yapılabilir.

BAHRAIN TO HOST TURKISH INVESTORS AT ECONOMIC COMMISSION

DAILY SABAH
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 31.03.2022
Sayfa: 1
Tiraj: 8588
StxCm: 84,94



1/2

Bahrain to host Turkish investors at economic commission

» **BAHRAIN** will host the Turkey-Bahrain Joint Economic Commission today in a bid to further enhance bilateral trade and investments between the two countries. Treasury and Finance Minister Nureddin Nebati will attend the Foreign Economic Relations Board's (**DEİK**) Bahrain-Turkey business and investment roundtable during his visit to the country for the joint commission meeting, said Bilgün Gürkan, **DEİK** Turkey-Bahrain Business Council chairperson and chief representative officer of the Bank of Bahrain and Kuwait (BBK).

Stating that Turkish and Bahraini companies will come together at the meeting, Gürkan said that they will discuss strengthening economic relations between the two countries as well as carrying out trade with third countries together. Noting that Bahrain's Industry, Commerce and Tourism Minister Zayed bin Rashid Al Zayani will also attend the meeting, Gürkan said Bahrain ranks high in the Gulf region according to the World Bank's ease of doing business index and "attracts companies and investors from many parts of the world with its liberal trade regime." *PAGE 5*

BAHRAIN TO HOST TURKISH INVESTORS AT ECONOMIC COMMISSION

DAILY SABAH

HAFTADA 6 GÜN

GAZETE

ULUSAL

Tarih: 31.03.2022

Sayfa: 1

Tiraj: 8588

StxCm: 84,94



2/2

Bahrain to host Turkish businesspeople at joint economic commission

» BAHRAIN to host the Turkey-Bahrain Joint Economic Commission today in a bid to further enhance bilateral trade and investments between the two countries.

Treasury and Finance Minister Nureddin Nebati will attend the Foreign Economic Relations Board's (DERK) Bahrain-Turkey business and investment roundtable during his visit to the country for the joint commission meeting, said Bilgin Gürkan, DERK Turkey-Bahrain Business Council chairperson and chief representative officer of the Bank of Bahrain and Kuwait (BBK).

Stating that Turkish and Bahraini companies will come together at the meeting, Gürkan said that they will discuss strengthening economic relations between the two countries as well as carrying out trade with third countries

together. Noting that Bahrain's Minister for Industry, Commerce and Tourism Zayed bin Rashid al-Zayani will also attend the meeting, Gürkan said Bahrain ranks high in the Gulf region according to the World Bank's ease of doing business index and "attracts companies and investors from many parts of the world with its liberal trade regime."

"According to 2020 data, Bahrain, which has an export volume of \$12 billion and an import volume of \$15 billion, is one of the richest countries in the Gulf region with a per capita income of nearly \$26,000 according to 2021 data," Gürkan added.

Gürkan also underlined that Bahrain's economy offers great business and investment opportunities to Turkish companies in the health, e-commerce, banking, machinery, food products,

construction and furniture banking sector, in addition to its developed banking sector and growing Fintech investments when compared to other countries in the Gulf region.

Touching upon the trade figures between the two countries, Gürkan stated that Turkey is a net exporter in its foreign trade with Bahrain, with the exception of 2014 and 2021.

Gürkan stated that the foreign trade volume reached \$504 million in 2014 with the effect of imports but decreased to \$333 million with a 63% decrease in imports the following year. "In 2018, Turkey's foreign trade volume with Bahrain reached its peak with \$512 million, with exports increasing by 34% and reaching a record level of \$322 million," she said.

Highlighting that Turkey's exports to

Bahrain stood at \$202 million in 2020 while imports from Bahrain stood at \$178 million, Gürkan said that exports decreased by 14% to \$173 million in 2021. Gürkan also said that imports increased by 103% to \$361 million last year.

"Thus, Turkey had a foreign trade deficit of \$187 million against Bahrain," she said, noting that on a product basis, the machinery, dairy products and eggs, and furniture sectors stand out in Turkey's exports to Bahrain. "These sectors make up 25% of the exports to the country. Aluminum goods are the main product group in imports, and they cover 85% of the imports from the country," said Gürkan, adding that they aim to increase commercial relations between the two countries with the meeting.

ISTANBUL / DAILY SABAH WITH AA

TURKEY S GROWING INFLUENCE IN SENEGAL AND AFRICA

DAILY SABAH
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 03.03.2022
Sayfa: 8
Tiraj: 8588
StxCm: 249,16



Turkey's growing influence in Senegal and Africa

TÜLAY DEMİR*

President Recep Tayyip Erdoğan had planned a three-nation tour in Africa between Feb. 20 and Feb. 23; however, the visit to Guinea-Bissau was canceled due to the Russian invasion of Ukraine while the other two visits to Senegal and the Democratic Republic of Congo (DRC) went on as planned.

Erdoğan's visits were highly productive as significant talks on several issues, from security to infrastructure, were held. I had the opportunity to witness the visit to Senegal, where Turkey's influence is most evident among the African countries. During the visit, I saw how big Turkey's influence has become in the country.

THE STAR OF THE SHOW

This trip was Erdoğan's fifth official visit to Senegal. The atmosphere was formal but you could also feel a sense of joy and delight in the air. The inauguration of the world-class stadium, which was built by Turkish contractors, had a role to it. Thousands of people flocked to the stadium and watched the exhibition match. Erdoğan first greeted the people at the entrance of the stadium, located in the city of Diamniadio. It was at that moment that the applause and enthusiasm peaked. Before the ceremony started, the Turkish leader met with Senegalese President Macky Sall and his wife Marine Faye Sall. Among other notable attendees were Guinea-Bissau's President Umaro Sissoco Embaló, Rwandan President Paul Kagame, Liberian President George Weah and Gambian President Adama Barrow.

Erdoğan, who was greeted with displays of affection by the Senegalese people, was invited to the field to participate in the opening ceremony with the other heads of state. The president, who kicked the ball around with his counterparts for a while, looked pleased and energetic as he recalled his own memories as a player on the green field.

Prior to the match, FIFA President Gianni Infantino took the microphone for a short speech. He concluded his speech with a Turkish language "thank you" to the officials of the company that built the stadium. The day ended with a friendly match between a team of former African players and one consisting of the former stars of Senegal's national team.

A HISTORY IN DAKAR

Senegal, which won the Africa Cup of Nations (AFCON) after defeating Egypt, now has a stadium with a capacity of 70,000 that is in line with international standards. And it is a Turkish company, the Summa construction company, that has its signature on this impressive complex.

In my opinion, it is exemplary that a Turkish company not only enriched Africa with such a large project but completed it in just 17 months during the conditions of a pandemic that challenged the whole world. The foundation of the stadium was laid in February 2020. As we all know, a month later, the world was turned upside-down by the spread of COVID-19. The construction had halted during the first six months of the pandemic, however, the company did not give up and essentially achieved the impossible.

THE BUSINESS VOLUME

Erdoğan and Sall also attended the business forum together. Prior to the start of the forum, I had the opportunity to meet with **Hüseyin Olpak**, the chairperson of Foreign Economic Relations Board (FOREB). He said that Turkish contractors were able to undertake projects with massive budgets in Senegal due to the support of the Turkey-Senegal Business Council chaired by Fuat Toyşah, chairperson of Toyşah Holding, one of the world's leading steel producers with plants on three different continents. He also said that the business volume of the completed projects reached \$1.2 billion, adding that the exports to Senegal last year were record-breaking. "Our exports reached the highest level ever, with \$529 million in 2021. We imported \$11 million from Senegal," Olpak said.

Olpak drew attention to another important issue: "The business world expects the two countries to mutually abolish visa requirements. If it is not possible for the visa to be lifted, we at least demand that the process be accelerated," he said.

Regarding Toyşah Holding's huge funding in Senegal, Toyşah said the company made investments worth \$200 million in Senegal. "Our initial production capacity will be 750,000 tons a year. We anticipate creating direct employment for 500 people and indirect employment for 1,000 people. In parallel with the iron and steel investments, the first step was taken to establish a special economic zone in 2020. The special economic zone of Bagry-Sendou is established on a total area of 100 hectares (247 acres). This zone, where all sorts of infrastructure will be provided, will be available to all relevant companies, including those coming from Turkey," Toyşah said.

A PLACE BEFITTING OF TURKEY

During his meeting with Sall in 2016, Erdoğan requested a 10,000 square-meter (107,639 square-foot) space for Turkey's embassy in Dakar. This request was immediately accepted and Erdoğan then announced that "a beautiful embassy on the seaside" would be established as well. When Erdoğan went to Dakar again in 2018, he talked about the embassy project with İsmail Bora, the chairperson of Summa, and told him his expectations for the embassy project. Summa and Toyşah Holding rolled up their sleeves together and the foundation for the project was laid in September 2020 but was delayed by the pandemic. Ultimately, the construction was completed.

Speaking at the inauguration ceremony of the embassy attended by Senegalese Foreign Minister Aminata Tall Sall, Erdoğan said that "we are experiencing the joy of earning a structure befitting of the Republic of Turkey with its location, physical conditions, architecture and features."

A TURKISH HOUSE IN AFRICA

I'll wrap up my impressions from this visit with some arts and culture news. The Yunus Emre Institute (YEE), which has been operating in Senegal since 2017 and has taught Turkish to 350 students, is continuing its activities at its headquarters in Dakar. The institute recently opened a Turkish House exhibition in the capital. In his speech at the opening ceremony attended by Turkey's Ambassador İbrahim Akay, YEE Chairperson İbrahim Akay said that he believes relations between the two countries will continue to grow stronger and that cultural and artistic activities will play a big role in it.

*Op-Ed contributor based in Istanbul

President Recep Tayyip Erdoğan during the opening ceremony of the new stadium built by Turkish contractors in Diamniadio, Senegal, Feb. 23, 2022.

DAILY SABAH
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 01.03.2022
Sayfa: 1
Tiraj: 8588
StxCm: 189,08



Economy posts 11% growth in 2021, strongest in 10 years

Turkey's Treasury and Finance Minister Nebati said the GDP's annual growth is the fastest among the G-20 countries, the OECD and the EU according to available data

» TURKEY'S economy expanded 11% year-over-year in 2021, growing 9.1% in the fourth quarter of the year in line with market expectations, official data showed yesterday.

"Gross domestic product (GDP) at current prices increased by 42.8% and reached TL 7.2 trillion (nearly \$518 billion) in 2021 compared with the previous year," the Turkish Statistical Institute (TurkStat) said in its latest report.

The growth is the strongest in the last 10 years.

The GDP per capita stood at TL 85,672 (\$9,539) at current prices last year.

Service activities made the biggest contribution to the country's economy with a 21.1% rise, followed by 20.3% in other service activities and 20.2% in information and communication activities.

Financial and insurance activities, the agriculture sector and construction sector decreased by 9%, 2.2% and 0.9%, respectively.

A panel of 21 economists polled by Anadolu Agency (AA) on Wednesday expected that Turkey's GDP rose 11.1% in 2021.

In the fourth quarter of 2021, the Turkish economy grew 9.1% from the same period of the previous year, TurkStat said.

GDP at current prices increased 51.8% to reach TL 2.3 trillion in the last quarter of the year.

Economists' forecast for the fourth quarter was an 8.7% annual growth rate on average, with the lowest at 6.3% and the highest at 10.2%. It revealed that the economy grew 1.5% quarter-over-quarter in October-December 2021.



People walk in the rain on Istiklal Street, a major shopping street in Istanbul, Turkey, Feb. 3, 2022.

Commenting on the annual figures, Treasury and Finance Minister Nureddin Nebati said Turkey became the fastest growing economy among the G-20 countries, the Organisation for Economic Co-operation and Development (OECD) and the European Union according to available data.

Turkey is committed to maintaining balanced and stable growth in the upcoming period using its economic model, Nebati said.

"Through focusing on investment, production and exports, we will achieve our target of value-added growth that provides high employment," the minister wrote on Twitter.

Turkey saw 7.5% growth in the third quarter after expanding 21.9% in the second quarter and 7.3% in the first quarter of 2021.

According to the country's medium-term economic program, announced last September, the government aimed for 9% growth for the year.

In 2020, the economy grew 1.8%.

Also commenting on the growth figures, Trade Minister Mehmet Muş on Twitter said: "exports continue to be the driving force of the growth. The Turkish economy grew by 11% in 2021, the strongest growth in the last 10 years. The contribution of net exports of goods and services to growth was 4.9 points."

Foreign Economic Relations Board (DEİK) Chairperson Nail Olpak said that seeing the country's double-digit growth presents a pleasing and reassuring picture to the business world.

"We see that our business world has succeeded in turning the troubles into opportunities, despite what happened during the pandemic," he said.

In a written statement, Olpak said that not every country can grow in the same way in the new post-pandemic period, noting that the EU GDP could return to its pre-pandemic levels in the second half of 2022, but Germany,

Spain and some other EU countries still could not reach these levels.

Stressing the importance of achieving double-digit growth with exports of \$225 billion, Olpak underlined that net foreign demand made a high contribution, 4.9 points, to the total GDP growth and reached the highest figure in the last 20 years.

The government acted decisively by supporting employment during the pandemic and kept domestic demand alive, Olpak said, adding that consumption expenditures, which increased by 15.1%, constituted 8.9 points of GDP growth. "As DEİK, we will continue to work with all our strength for a more qualified growth in Turkey and a balanced spread of growth to the base in the upcoming period. In order to maximize our country's share in global trade, we will continue to touch all over the world more and contribute more to its growth based on foreign demand," he said.

ISTANBUL / DAILY SABAH WITH AA



TİCARET ODASI KIDEMLİ BAŞKAN YARDIMCISI MYRON BRILLIANT:

ABD'li şirketler Türkiye'de üretim için desteklenmeli

Türkiye'de fırsatlar olduğunu ancak bazı reformların devam etmesi gerektiğini böyleleyen Brilliant, Amerikan şirketlerini daha derin ve üretim odaklı yatırım yönünde desteklemek için Türkiye'ye geldiklerini söyledi.

HÜSNİYE GÜNGÖR - İSTANBUL

ABD Ticaret Odası Kıdemli Başkan Yardımcısı Myron Brilliant ABD'li şirketler için Türkiye'de fırsatlar olduğunu, ancak bazı reformların devam etmesi gerektiğini söyledi. Türkiye'ye bölgesel ticaret merkezi olarak bakmak gerektiğini belirten Brilliant "Amerikan şirketlerine Türkiye'ye yatırım konusunda daha derin bakış açısı sağlamalıyız. Onları Türkiye'de üretim konusunda stratejik olarak destekleyebiliriz. Burada olma sebeplerimizden biri de bu" diye konuştu.

Bir süredir uluslararası seyahatlere ara veren Brilliant, iki yıl aradan sonra ilk ziyaretini Türkiye'ye gerçekleştirdi. Ankara'daki temaslarının ardından **Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-ABD İş Konseyi (TAİK)** yürütme kuruluyla cuma günü İstanbul'da bir çalışma kahvaltısında bulunan Brilliant, toplantı sonrası basın mensuplarına açıklamalarda bulundu. Ankara ve İstanbul'da önemli bir sinerji gördüğünü belirten Brilliant "Türkiye'de hükümet yetkilileri, bakan ve bakan yardımcılarıyla istişarede bulundum. Sürdürülebilirlik ve dijital ticaret konusuna önem atfediyor. E-ticaret gerçekten önemli bir bileşen" dedi.

Siyasi ve askeri konular zaman za-



Myron Brilliant ve TAİK Başkanı Mehmet Ali Yalçındağ (sağda) ABD'nin ambargo ve yaptırımlarının, Rusya'nın yanı sıra bölge ülkelerinin ekonomik istikrarını da sekteye uğrattığını aktardı.

'Rusya ve Ukrayna'dan 5 bine yakın yatırım çekebiliriz'

Yalçındağ, "Bu durumdan etkilenen pek çok ulustan binlerce firma var, 148 dev firma Rusya'dan temelli çekildi, 174 firma operasyonlarını askya aldı. 72 firma operasyonlarını azalttı ve 12 firma da hala bulunduğu konumda devam ediyor. Türkiye lojistik konumu sayesinde Rusya ve Ukrayna'dan toplamda 5 bine yakın firmanın yatırımını çekebilecek potansiyele sahip" diye konuştu. Rusya'ya yaptırımların losa sürede bitmesini umduğunu belirten ABD

Ticaret Odası Kıdemli Başkan Yardımcısı Myron Brilliant ise "Bunu sona erdirecek olan şey barış. Ukrayna'daki barış hem Ukraynalılara hem de bütün dünyaya istikrar getirecek. Yatırım etkilerini hem Beyaz Saray düzeyinde hem de Hazine ve Ticaret Bakanlığı nezdinde değerlendirdik. Amerikan şirketleri sonuçlara ve etkilere bakmaksızın bu bölgede akıllı yatırımlar yapmak istiyor. Biz de bunu teşvik edeceğiz" dedi.

man ön plana çıksa da ikili ilişkilerin temelinde artan ekonomik faaliyet olduğunu vurgulayan Brilliant, "TAİK ve iş insanlarıyla çok daha geniş bir perspektifle çalışmak istiyoruz. Daha yakından savunma iş birliği, ekonomik iş birliği ortaya çıkarmak istiyoruz. Ticaret ve Yatırım Çerçeve Anlaşması (TİFA) üzerinde çalışabilir, aynı zamanda dijital iş birliğimizi de

geliştirebiliriz. Sağlık ürünleri konusunda hızlı yasal düzenlemelere ihtiyaç var, Yapay zeka ve gelişen teknolojiler üzerine Türkiye hükümetiyle bunu düşünmek istiyoruz" diye konuştu.

Brilliant iş insanlarının önünde jeopolitik tehditlere ek olarak yüksek enflasyon ve piyasa düzenlemeleri konusundaki belirsizlikler gibi sorunlar olduğunu dikkat çekti.



● EKONOMİ, BAZ ETKİSİYLE 10 YILIN REKOR BÜYÜMESİNİ GÖRDÜ

GSYH, yıllık %11 büyüdü son çeyrekte yavaşladı

Türkiye ekonomisi 2021 yılında 11 ile son 10 yılın en hızlı büyümesine imza attı. Ancak 2022 yılı için analistler çok umutlu değil. Yüksek enflasyon, küresel risk istihdamdaki gerileme ve savaşta Türkiye ekonomisinin tek haneli büyümede kalması bekleniyor.

SENNER TURHAN

Türkiye ekonomisi oldukça güçlü, enflasyon baskılayıcı programların devreye konulduğu ve rekorlar yarapayacağı 2021 yılında yüzde 11 büyüdü ve bu son 10 yılın en hızlı büyümesi olarak tarihe geçti. Her ne kadar 2020 yılının olumsuz etkisi büyümede çok olsa da vatandaşın tüketimini ile TL'deki ağır kayıp nedeniyle ihracatın yüksek katkını bu büyümenin en önemli nedenlerinden olarakta. Yılın son çeyreğinde ise yine beklentilerin paralelinde Bİ büyüme sağlanan ekonomide 2022 yılını da güçlü bir şekilde başlatıyor. Beklentiler yüzde 2-3,5 arasında kefilenken bu yılın ilk çeyreğindeki büyüme en hızlı artışını gösteriyor. Her yılın yüksek enflasyon, hem küresel risk istihdamdaki düşüş ve elbette Rusya-Ukrayna savaşı gibi ekonomileri Türkiye ekonomisine de olumsuz etkileyecek.

Türkiye İstatistik Kurumu verilerine göre 2021'de yüzde 11 büyüme sağlayan Türkiye ekonomisinin büyüklüğü 7 trilyon 209 milyar 40 milyon dolar olarak hesaplandı. Kişi başı milli gelir de 2021 itibarıyla 9 bin 539 dolar oldu.

Taranda daralma, sanayiye güçtür girişi

Üretim yöntemiyle büyüme hızına göre tarım sektörü 2021 yılında yüzde 2,18 daralma gösterirken, Tarım sektörünün Türkiye ekonomisine olumsuz etkisi ise 0,14 puan oldu. Sanayi 2020'nin ardından oldukça güçlü bir şekilde 2021 yılını geçirdi ve yüzde 16,5'lik büyümeye Türkiye ekonomisine katkı sağladı. İnşaat sektörünün de güçlü etkisiyle büyüme hızına katkı sağladı. İnşaat sektörü ise yüzde 0,95 büyümeye katkı sağladı. İnşaat sektörü ise yüzde 0,95 büyümeye katkı sağladı. İnşaat sektörü ise yüzde 0,95 büyümeye katkı sağladı.

Pandemiyle sert daralma ve normale geçişle birlikte hızlı toparlanma gösteren sektörün 2021 yılında yüzde 21,2 büyümeye ve ekonomiyi 4,02 puanlık katkı sağladı. Ancak hem alım gücündeki daralma, hem TL'deki değer kaybı hem de yüksek enflasyon ile 2022

ürete gelen zararlar hizmet sektörünün bu performansının 2022'de ivme kaybedeceğinin habercisi. Bilgi iletişim sektörü ise keskinleşen 2022'de yüzde 20,22 büyümeye 0,67 puanlık katkı sağladı.

Finans sektörü 2022'de güçlü

2020'deki gerilemeyi para politikaları ve açılan kredi masahatları sonrası 2021'de hızla büyüyen finans sektörü ise yılın yüzde 8,86 daralmasıyla kapattı. Finans sektöründe yeni KGF kompozisyonları ile hızlanma sağlanmaya çalışılıyor ancak politika faizine rağmen yüksek kredi faizleri bu durumu biraz daha olumsuz etkiledi. Finans sektörü Türkiye ekonomisini 0,47 puan yavaşlattı 2021 yılında.

Gayrimenkul sektörü yüzde 3,5, idari destek hizmet faaliyetleri yüzde 17,3, kamu yönetimi yüzde 7,02 diğer hizmetler ise yüzde 20,26 büyümeye sağladı geçen yıl. Harcamaya yönetsel büyüme hızına göre ise vatandaşın tüketimini 2021 yılını sarsılmaya girişti. 2021'de vatandaşın tüketimini yüzde 15,1 büyütürken Türkiye ekonomisine katkı da 9 puan oldu. Özellikle son çeyrekte her artış, alım gücünü kaybetmiş ve daha da yavaşlatarak enflasyon empedimleriyle vatandaşlar harcamaya talimatları öne çekmişti. Bu son çeyrekte vatandaşın tüketim harcamalarının yüzde 21,4 büyümeye ve son çeyrek büyümesine 12,5 puan katkı sağlanacağı yol açtı. Ancak yine bu yılın ilk çeyreğinde vatandaşın tüketim harcamalarının hızlanmasını bekleniyor.

Net dış ticaretten 4,86 puanlık katkı

Devletin tüketimini geçen yılın ilk ve son çeyreğinde daralma da yılın tamamında yüzde 2,08 büyümeye ve 0,3 puanlık katkı sağladı. Yatırımlar geçen yılın son iki çeyreğinde hızla arttı. Özellikle son çeyrekte ise 1,87 puanlık katkı sağladı. İnşaat sektörü ise yüzde 0,95 büyümeye katkı sağladı. İnşaat sektörü ise yüzde 0,95 büyümeye katkı sağladı.

İnşaat yatırımları sert düştü

TÜİK verilerine göre 2021 yılının son çeyreğinde inşaat yatırımları

Büyüme 4. çeyrekte kim ne kadar katkı verdi

Üretim	Arit (%)	Etkisi (puan)
Tarım	3,30	0,17
Sanayi	10,70	2,18
İnşaat	0,95	0,19
Hizmetler	16,70	3,81
Finans, sigorta	13,60	0,72
Gayrimenkul	3,30	0,23
İdari destek hizmet	10,20	0,54
Kamu yönetimi	5,70	0,57
Diğer hizmet	21,20	0,58
Yatırımlar	-3,40	-0,43

Büyüme 2022'de kim ne kadar katkı verdi

Üretim	Arit (%)	Etkisi (puan)
Tarım	-2,16	-0,34
Sanayi	16,50	3,26
İnşaat	17,20	2,78
Hizmetler	-0,95	-0,06
Finans, sigorta	20,22	0,67
Gayrimenkul	1,50	0,29
İdari destek hizmet	17,20	0,64
Kamu yönetimi	7,02	0,75
Diğer hizmet	20,26	0,42
Yatırımlar	8,94	0,11

Ölçelerde 4. çeyrek büyümesi (%)



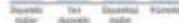
Vatandaş 4. çeyrekte nereye harcadı (milyar TL)



Yatırımlar ne kadar düştü (%)



Ölçelerde 4. çeyrek büyümesi (%)



Vatandaş 4. çeyrekte nereye harcadı (milyar TL)



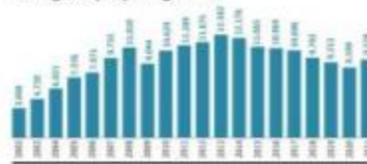
Yatırımlar ne kadar düştü (%)



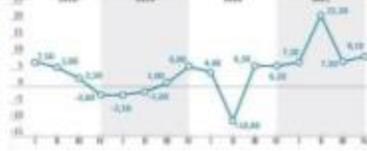
Ölçelerde 4. çeyrek büyümesi (%)



Yıllara göre kişi başı milli gelir (2010=100)



Çeyreklere göre büyüme (%)



İşgücünün katma değerdeki payı yüzde 25,8'e indi

TÜİK verilerine göre 2021 yılında işgücü istihdamına karşılık katma değer işgücünün katma değerdeki payı yüzde 25,8'e indi. Bu oran 2020 yılında yüzde 26,7 seviyesindeydi. 2021 yılının son çeyreğinde ise işgücü istihdamına karşılık katma değer işgücünün katma değerdeki payı yüzde 25,8'e geriledi ki bu oran 2010'den itibaren en düşük seviyeye ulaştı. Son 10 yılın en hızlı büyüme sağladığı da Türkiye ekonomisi yıllık katma değerden oluşan payı halk

etmiş. Analistler büyümeden her ne kadar yavaşlama beklenmemiş olsa da istihdamın yavaşlamasıyla birlikte işgücünün katma değerdeki payının düşmesi bekleniyordu. 2022'de ise yavaşlama payının düşmesi bekleniyor. Yılın son çeyreğinde ise yüzde 12,5 büyümeye katkı sağladı. Bu oran 2010'den itibaren en düşük seviyeye ulaştı. Son 10 yılın en hızlı büyüme sağladığı da Türkiye ekonomisi yıllık katma değerden oluşan payı halk

'G-20, OECD ve AB içinde en yüksek büyüme sağlayan ülke olduk'

Ekonomi ve Maliye Bakanı Nispetiye Bektaş, Türkiye'nin 2021 yılında en yüksek büyüme sağlayan ülke olduğunu söyledi. Bektaş, Türkiye'nin 2021 yılında en yüksek büyüme sağlayan ülke olduğunu söyledi. Bektaş, Türkiye'nin 2021 yılında en yüksek büyüme sağlayan ülke olduğunu söyledi.

Yıldırımlar ne kadar düştü (%)

İş dünyası nasıl değerlendirdi?

Türkiye Ekonomisi ve Sanayi Sektörü
Türkiye ekonomisi 2021 yılında en hızlı büyüme sağlayan ülke olduğunu söyledi. Bektaş, Türkiye'nin 2021 yılında en yüksek büyüme sağlayan ülke olduğunu söyledi.

Ankara Sanayi Odası (ASO) Başkanı Nispetiye Bektaş
Türkiye ekonomisi 2021 yılında en hızlı büyüme sağlayan ülke olduğunu söyledi. Bektaş, Türkiye'nin 2021 yılında en yüksek büyüme sağlayan ülke olduğunu söyledi.

Sanayi Sektörü
Sanayi sektörü 2021 yılında en hızlı büyüme sağlayan sektör olduğunu söyledi. Bektaş, Türkiye'nin 2021 yılında en yüksek büyüme sağlayan ülke olduğunu söyledi.

İnşaat Sektörü
İnşaat sektörü 2021 yılında en hızlı büyüme sağlayan sektör olduğunu söyledi. Bektaş, Türkiye'nin 2021 yılında en yüksek büyüme sağlayan ülke olduğunu söyledi.

Hizmetler Sektörü
Hizmetler sektörü 2021 yılında en hızlı büyüme sağlayan sektör olduğunu söyledi. Bektaş, Türkiye'nin 2021 yılında en yüksek büyüme sağlayan ülke olduğunu söyledi.

Finans Sektörü
Finans sektörü 2021 yılında en hızlı büyüme sağlayan sektör olduğunu söyledi. Bektaş, Türkiye'nin 2021 yılında en yüksek büyüme sağlayan ülke olduğunu söyledi.

Gayrimenkul Sektörü
Gayrimenkul sektörü 2021 yılında en hızlı büyüme sağlayan sektör olduğunu söyledi. Bektaş, Türkiye'nin 2021 yılında en yüksek büyüme sağlayan ülke olduğunu söyledi.

İdari Destek Hizmetleri Sektörü
İdari destek hizmetleri sektörü 2021 yılında en hızlı büyüme sağlayan sektör olduğunu söyledi. Bektaş, Türkiye'nin 2021 yılında en yüksek büyüme sağlayan ülke olduğunu söyledi.

Kamu Yönetimi Sektörü
Kamu yönetimi sektörü 2021 yılında en hızlı büyüme sağlayan sektör olduğunu söyledi. Bektaş, Türkiye'nin 2021 yılında en yüksek büyüme sağlayan ülke olduğunu söyledi.

Diğer Hizmetler Sektörü
Diğer hizmetler sektörü 2021 yılında en hızlı büyüme sağlayan sektör olduğunu söyledi. Bektaş, Türkiye'nin 2021 yılında en yüksek büyüme sağlayan ülke olduğunu söyledi.

DEİK, SANAYİCİLER İÇİN YEŞİL MUTABAKAT YOL HARİTASI HAZIRLADI

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 16.03.2022
Sayfa: 12
Tiraj: 42297
StxCm: 871,17



DEİK, sanayiciler için Yeşil M

DEİK öncülüğünde hayata geçirilen "Sanayide Yeşil Dönüşümün Desteklenmesi Projesi" Türk firmaların AB'nin Yeni Büyüme Stratejisi "Yeşil Mutabakat"a hazırlamayı; bu süreçte yaşanan gelişmelerden haberdar edip gerekli önlemleri almaları için yol haritası sunmayı hedefliyor.



SANAYİDE
YEŞİL DÖNÜŞÜMÜN
DESTEKLENMESİ
PROJESİ



AB'nin Yeni Büyüme Stratejisi "Yeşil Mutabakat" ve Türkiye için Önemi



NALDIPAK
Ergüven

2020 yılı Aralık ayında gündeme gelen Avrupa Yeşil Mutabakatı (YEŞİL), AB vatandaşlarına yeşil yaşam tarzını benimsetmeyi amaçlayan bir dizi önlemleri kapsayan bir strateji. Avrupa Komisyonu'nun 2020 yılının Aralık ayında açıkladığı bu strateji, AB vatandaşlarına yeşil yaşam tarzını benimsetmeyi amaçlayan bir dizi önlemleri kapsayan bir strateji. Avrupa Komisyonu'nun 2020 yılının Aralık ayında açıkladığı bu strateji, AB vatandaşlarına yeşil yaşam tarzını benimsetmeyi amaçlayan bir dizi önlemleri kapsayan bir strateji.

Yeşil ve dijital dönüşüm

AB'nin yeni büyüme stratejisi olan "Yeşil Mutabakat"ın, Türkiye için önemli önemi bulunmaktadır. Bu strateji, AB vatandaşlarına yeşil yaşam tarzını benimsetmeyi amaçlayan bir dizi önlemleri kapsayan bir strateji. Avrupa Komisyonu'nun 2020 yılının Aralık ayında açıkladığı bu strateji, AB vatandaşlarına yeşil yaşam tarzını benimsetmeyi amaçlayan bir dizi önlemleri kapsayan bir strateji.



AB'nin yeni büyüme stratejisi olan "Yeşil Mutabakat"ın, Türkiye için önemli önemi bulunmaktadır. Bu strateji, AB vatandaşlarına yeşil yaşam tarzını benimsetmeyi amaçlayan bir dizi önlemleri kapsayan bir strateji. Avrupa Komisyonu'nun 2020 yılının Aralık ayında açıkladığı bu strateji, AB vatandaşlarına yeşil yaşam tarzını benimsetmeyi amaçlayan bir dizi önlemleri kapsayan bir strateji.

YENİ BİR DÜNYA
Avrupa Komisyonu'nun 2020 yılının Aralık ayında açıkladığı "Yeşil Mutabakat" stratejisi, AB vatandaşlarına yeşil yaşam tarzını benimsetmeyi amaçlayan bir dizi önlemleri kapsayan bir strateji. Avrupa Komisyonu'nun 2020 yılının Aralık ayında açıkladığı bu strateji, AB vatandaşlarına yeşil yaşam tarzını benimsetmeyi amaçlayan bir dizi önlemleri kapsayan bir strateji.

AB'nin yeni büyüme stratejisi olan "Yeşil Mutabakat"ın, Türkiye için önemli önemi bulunmaktadır. Bu strateji, AB vatandaşlarına yeşil yaşam tarzını benimsetmeyi amaçlayan bir dizi önlemleri kapsayan bir strateji. Avrupa Komisyonu'nun 2020 yılının Aralık ayında açıkladığı bu strateji, AB vatandaşlarına yeşil yaşam tarzını benimsetmeyi amaçlayan bir dizi önlemleri kapsayan bir strateji.

Adi Geçiş Mekanizması için finansman kaynağından oluşacak

AB'nin yeni büyüme stratejisi olan "Yeşil Mutabakat"ın, Türkiye için önemli önemi bulunmaktadır. Bu strateji, AB vatandaşlarına yeşil yaşam tarzını benimsetmeyi amaçlayan bir dizi önlemleri kapsayan bir strateji. Avrupa Komisyonu'nun 2020 yılının Aralık ayında açıkladığı bu strateji, AB vatandaşlarına yeşil yaşam tarzını benimsetmeyi amaçlayan bir dizi önlemleri kapsayan bir strateji.

Yeşil ve dijital dönüşüm

AB'nin yeni büyüme stratejisi olan "Yeşil Mutabakat"ın, Türkiye için önemli önemi bulunmaktadır. Bu strateji, AB vatandaşlarına yeşil yaşam tarzını benimsetmeyi amaçlayan bir dizi önlemleri kapsayan bir strateji. Avrupa Komisyonu'nun 2020 yılının Aralık ayında açıkladığı bu strateji, AB vatandaşlarına yeşil yaşam tarzını benimsetmeyi amaçlayan bir dizi önlemleri kapsayan bir strateji.

Yeşil ve dijital dönüşüm

AB'nin yeni büyüme stratejisi olan "Yeşil Mutabakat"ın, Türkiye için önemli önemi bulunmaktadır. Bu strateji, AB vatandaşlarına yeşil yaşam tarzını benimsetmeyi amaçlayan bir dizi önlemleri kapsayan bir strateji. Avrupa Komisyonu'nun 2020 yılının Aralık ayında açıkladığı bu strateji, AB vatandaşlarına yeşil yaşam tarzını benimsetmeyi amaçlayan bir dizi önlemleri kapsayan bir strateji.

Yeşil ve dijital dönüşüm

AB'nin yeni büyüme stratejisi olan "Yeşil Mutabakat"ın, Türkiye için önemli önemi bulunmaktadır. Bu strateji, AB vatandaşlarına yeşil yaşam tarzını benimsetmeyi amaçlayan bir dizi önlemleri kapsayan bir strateji. Avrupa Komisyonu'nun 2020 yılının Aralık ayında açıkladığı bu strateji, AB vatandaşlarına yeşil yaşam tarzını benimsetmeyi amaçlayan bir dizi önlemleri kapsayan bir strateji.

Yeşil ve dijital dönüşüm

AB'nin yeni büyüme stratejisi olan "Yeşil Mutabakat"ın, Türkiye için önemli önemi bulunmaktadır. Bu strateji, AB vatandaşlarına yeşil yaşam tarzını benimsetmeyi amaçlayan bir dizi önlemleri kapsayan bir strateji. Avrupa Komisyonu'nun 2020 yılının Aralık ayında açıkladığı bu strateji, AB vatandaşlarına yeşil yaşam tarzını benimsetmeyi amaçlayan bir dizi önlemleri kapsayan bir strateji.



DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 04.03.2022
Sayfa: 1
Tiraj: 42297
StxCm: 244,7



Rusya ile ödemelerde alternatif arayışı

● Ukrayna'ya saldırıdan Rusya'ya, Batı cephesi ekonomik yaptırımlarla karşılık verirken, Türkiye 'zorunlu' ticaret partneri Rusya için alternatif ödeme yolları üzerinde çalışıyor. Masada, milli para birimleriyle ticaret, SWIFT'in yerine Rus sistemi SPFS'ye katılm, barter ve üçüncü ülkeler üzerinden ticaret var.

● SPFS'nin ihracatçılar tarafından bilinmemesi ve kapsamının dar olması düşündürüyor. Halihazırda devam eden Ruble-TL ticaretinin aylık 12 milyon doları bulan hacmi yetersiz kalıyor. Barter için gerekli mekanizmaları kurularak gerekirken, üçüncü ülke üzerinden ticaret şu an için en pratik seçenek gibi duruyor.

MERVE YILGÖR

Ukrayna'ya saldırıdan Rusya'ya SWIFT'ini çıkartması başta olmak üzere birçok uluslararası yaptırım uygulanırken, iş dünyası ve ekonomi yönetimi Türkiye'nin Rusya ile alternatif ticaret kanalları üzerinde temaslarda bulunmaktadır. Milli para birimleriyle ticaret, SWIFT'in yerine Rus sistemi SPFS'ye katılm, barter ve üçüncü ülkeler üzerinden ticaret, şu an işe geçen seçenekler arasında.

Türkiye'nin geçen yıl Rusya'ya ihracatı ağır bir şekilde düşmüş olmasına rağmen 275 milyar dolar olurken, bu ilde Rusya ihracatı 1,29 milyar dolar olarak gerçekleştiği. Yaklaşık 30 milyar doların karşılık gelen ticaret hacmi için tek başına bir kasabanın kapasitesi olarak yeterli görülmeyen bu durum, alternatif ödeme yollarının araştırılması gerektiğini gösteriyor. DÜNYA'nın geçtiğimiz yıl Rusya'ya ihracatı, halihazırda uygulanan TL-Ruble ticaretinin hacminin arttırılmasıyla en hızlı şekilde ele alınabileceği söylenirken, Rusya'yla geçmiştaki de uygulanan yapılan barter için gerekli mekanizmaların oluşturulması gerektiğini belirtiyor. Bu ilde ve 400 finans kuruluşunu kapsayan SPFS'nin ise şu anki halinde dar kapsamlı bir alternatif olarak görülse de, Türk bankalarının katılımının artmasıyla bu seçeneğin de en güçlü kanallardan biri olabileceği düşünülüyor. Üçüncü ülke üzerinden ticaretin de şu an için daha pratik olabileceği de düşünülüyor.

"Ruble-TL hacmi şu an yetersiz"
DÜNYA Türkiye-Arnavutya ve Rusya ile ticaret için alternatif ödeme yolları üzerinde çalışıyor. Masada, milli para birimleriyle ticaret, SWIFT'in yerine Rus sistemi SPFS'ye katılm, barter ve üçüncü ülkeler üzerinden ticaret var.

İş dünyasında SPFS çok bilinmiyor, barter öne çıkıyor

"BİR BARTERİ DA ENGELLEYENİN"
= İstanbul Kültürleri Müdürlüğü ve Marmara İhracatçıları Birliği (MİRB) Başkanı Adil Polatlıoğlu

Rusya'ya karşılıklı olarak SWIFT yasağı çok önemli. Türkiye olarak Rusya ile yapacağımız Ruble ile ihracat barter durumu olabilir ama pratik değil. Barter için gerekli olan Çekirdeci sistemi ne kadar ilerlerse, yaptırımların hangi boyutu olacağı belli olmaz. Her yıl para birimleriyle ticaret de yapılabilir. Ancak yine de barter, uluslararası ticaretin de günümüzde bulunduğu bir alternatif olarak düşünülüyor. Eğer Dünya Ticaret Örgütü'nden de izin alınabilirse, barter sistemi de anlaşılabilir. Belki SWIFT'e alternatif olarak da düşünülebilir.

"SPFS'İN HACMİ ŞU AN YETERSİZ"
= TÜMM Plastik, Kauçuk ve Kompozit Sanayi Müd. Başkanı Yılmaz Ergül

"Sanayi olarak yaptığımız işin yüzde 50'ünü Rusya ile yapıyoruz. SWIFT yasağından dolayı Ruble ile ticaret yapmak zor. SPFS sistemi de şu an için yetersiz kalıyor. Barter için gerekli mekanizmaları kurularak gerekirken, üçüncü ülke üzerinden ticaret şu an için en pratik seçenek gibi duruyor."

Rus Rublesi'yle bir yılda 278,6 milyon dolarlık ticaret
Rusya ile ticaret dış ticaretin açılması için önemli bir alternatif olarak barter uygulanıyor. Dış Ticaret Bakanlığı'na göre, 2021 yılının sonlarında Rus Rublesi ile 278,6 milyon dolarlık ticaret yapıldı. TL ile yapılan ticaretin değeri ise yaklaşık 113 milyar dolar oldu. Geçen yıl Rus Rublesi ile yapılan ihracat 202,7 milyar dolar, TL ile yapılan ihracat da 75 milyar dolar oldu. Barter'a yönelik kayıt ticaret verilerine bakıldığında ise, geçen yıl Türkiye'nin toplam ticaretinin yüzde 273'ü dolar olarak, ihracatı da 1 milyar 644 bin dolar olarak gerçekleşti.

Barter, uluslararası ticaretin de günümüzde bulunduğu bir alternatif olarak düşünülüyor. Eğer Dünya Ticaret Örgütü'nden de izin alınabilirse, barter sistemi de anlaşılabilir. Belki SWIFT'e alternatif olarak da düşünülebilir. Üçüncü ülke üzerinden ticaret şu an için daha pratik olabileceği de düşünülüyor.

hacim adapte olmak SWIFT yasağı Rusya ile ticaretin engeli olacaktır. En önemli sorun barter. Barter'in uygulanması için gerekli mekanizmaları kurularak gerekirken, üçüncü ülke üzerinden ticaret şu an için en pratik seçenek gibi duruyor. Barter için gerekli mekanizmaları kurularak gerekirken, üçüncü ülke üzerinden ticaret şu an için en pratik seçenek gibi duruyor.

"ÖNCE SAĞLIK BİTİMLİ, PARA YOLUNU BULUR"
= TÜMM Hızır Geyim ve Kozmetik Sanayi Müd. Başkanı Şerif Fayaz

"Rusya ve Türkiye'de yerel para birimleri devreye alınması gerekiyor. Ruble-TL ticaretini mümkün kılabilir. Sağlık, barter, barter üzerinden de ticaret yapılabilir. Rus yollarını kullanarak 10 bin dolar karşılığı 100 bin dolar olarak ticaret yapılabilir. Belki SWIFT yasağından dolayı Ruble ile ticaret yapmak zor. SPFS sistemi de şu an için yetersiz kalıyor. Barter için gerekli mekanizmaları kurularak gerekirken, üçüncü ülke üzerinden ticaret şu an için en pratik seçenek gibi duruyor."

"Uzun süre Rusya ile barter yapamıyoruz"
Rusya'ya SWIFT'in alternatif sistemi SPFS'ye de değeri düşürdüklerini kaydeden Çetin, barter ticaretiyle ilgili olarak, "Barter her zaman yapılabilir ama büyük boyutta nasıl yapılabilir, bunlara bakmak lazım. Belki iki illeminin merkezi bankalarının devreye girip anlaşmalar yapması gerekebilir. Turgut Özal zamanında petrol/doğalgaz karşılığı anlaşmalar vardı, uzun süre bu şekilde barter işi yapılmıştı" diye konuştu.

"BARTER TÜRKİYE'NİN EN BÜYÜK HÜZÜ"
= İMKB Yürütme Kurulu Üyesi Murat Akçaya

"Türkiye'nin en büyük hüznü barterdir. Dünyada barter uygulaması en çok açık ülkeler ABD ile Türkiye... Bu Türkiye'nin en büyük hüznü. Barter için gerekli mekanizmaları kurularak gerekirken, üçüncü ülke üzerinden ticaret şu an için en pratik seçenek gibi duruyor."

"İRAN VE İRAK İLE TİCARETİMİZ VAR"
= TÜMM Demir ve Demir Deği. Müd. Başkanı Veynel Yılmaz

"Bu ilde ve 400 finans kuruluşunu kapsayan SPFS'nin ise şu anki halinde dar kapsamlı bir alternatif olarak görülse de, Türk bankalarının katılımının artmasıyla bu seçeneğin de en güçlü kanallardan biri olabileceği düşünülüyor. Üçüncü ülke üzerinden ticaretin de şu an için daha pratik olabileceği de düşünülüyor."

"Ruble-TL hacmi şu an yetersiz"
DÜNYA Türkiye-Arnavutya ve Rusya ile ticaret için alternatif ödeme yolları üzerinde çalışıyor. Masada, milli para birimleriyle ticaret, SWIFT'in yerine Rus sistemi SPFS'ye katılm, barter ve üçüncü ülkeler üzerinden ticaret var.

"ÖNCE SAĞLIK BİTİMLİ, PARA YOLUNU BULUR"
= TÜMM Hızır Geyim ve Kozmetik Sanayi Müd. Başkanı Şerif Fayaz

"BARTER TÜRKİYE'NİN EN BÜYÜK HÜZÜ"
= İMKB Yürütme Kurulu Üyesi Murat Akçaya

"İRAN VE İRAK İLE TİCARETİMİZ VAR"
= TÜMM Demir ve Demir Deği. Müd. Başkanı Veynel Yılmaz

DÜNYA Tarih: 31.03.2022
HAFTADA 6 GÜN Sayfa: 2
GAZETE Tiraj: 42297
ULUSAL StxCm: 47,07



DEİK DUBAİ TOPLANTISI

Türk inşaatçılardan BAE çıkarması

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı **Nail Olpak**, Birleşik Arap Emirlikleri'ndeki (BAE) yatırım potansiyeline dikkati çekerek, "Hedef olarak birçok farklı konuda çok sayıda firmayla ticari görüşmeler yapmak yerine, öncelikle güçlü olduğumuz inşaat sektörünü seçtik. Önce buna odaklanıyoruz sonra enerji, dijital teknolojiler, sağlık ve diğer alanlar gelecek" diye konuştu. Olpak, **DEİK** tarafından Dubai'de düzenlenen, Türk müteahhitler ile BAE'den inşaat sektörünü bir araya getiren "BAE-Türkiye İnşaat ve Müteahhitlik Alanında Ortaklıklar Yuvarlak Masa Toplantısı"nın açılışında konuştu.

15 milyar dolar seviyesi

İnşaat sektöründe gerçekleşen bu toplantının devamının geleceğini vurgulayan Olpak, "4 ayda 4. kez buradayız. Bu noktaya çok önemli resmi ziyaretler ve karşılıklı toplantılar sonrasında geldik. İkili ticari ilişkilere baktığımızda 15 milyar dolar seviyesindeyken bunu 5 kat oranda kaybetmiş durumdayız. Şu an ilişkilerimiz daha iyi bir seviyeye geldi evet ama bundan sonra stratejik olarak ne yapılabilir buna bakacağız birlikte. Önce buna odaklanıyoruz sonra enerji, dijital teknolojiler, sağlık

Ne dediler

BAE-Türkiye İş Konseyi Başkanı ve DAMAC Properties Yönetim Kurulu Başkanı Hussain Sajwani ise yaptığı konuşmada "Bizim iyi müteahhitlere ihtiyacımız var. Dubai'de gayrimenkul sektöründe artış bekliyoruz özellikle salgın sonrası. Burada büyük bir emlak talebi var" ifadelerini kullandı. Türkiye'nin Abu Dabi Büyükelçisi Tugay Tunçer de bu toplantının yapılmasından duydukları memnuniyeti dile getirerek, "İki ülke ekonomik ilişkilerinde yeni bir döneme girildi. Çok büyük ekonomik fırsatlar bulunuyor. Karşılıklı olarak çok önemli resmi ziyaretler gerçekleştirildi. Bu ziyaretlerin hepsi sağlam sonuçlar getirdi. Ticaret ve yatırımlar için çok önemli adımlar atıldı" dedi.

ve diğer alanlar arkasından gelecek" dedi.

Olpak, iki ülke arasındaki potansiyele değişerek, "Yüzlerce insanla bir araya gelmek yerine bir sektöre odaklanıp Türkiye'den ve BAE'den seçilmiş firmalarla buradayız. Hepimiz birçok konuyla ilgilenen iş insanlarıyız. Yeni ticari anlaşmalar imzalamak kolay bir iş değil ama biz hem Türk tarafının hem de BAE tarafının bunun için hazır olduğunu biliyoruz" şeklinde konuştu.



ULUSLARARASI ENERJİ VE ÇEVRE FUARI BAŞLADI

İtalyan şirketler, enerji için Türkiye'de işbirliği arıyor

Türkiye'nin ve yakın coğrafyanın en büyük uluslararası enerji fuarı ICCI – Uluslararası Enerji ve Çevre Fuar ve Konferansı yoğun katılımıyla dün kapılarını açtı. 65 ülkede faaliyet gösteren İtalyan Dış Ticaret ve Tanıtım Ajansı (ITA) destekleriyle fuara katılım gösteren İtalyan şirketleri, Türk firmalarıyla ikili iş görüşmeleri gerçekleştirdi. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı ve EPDK'nın desteğiyle Sektörel Fuarlık ve Kojentürk Derneği tarafından 26'ncısı gerçekleştirilen fuarda enerji sektöründeki arz güvenliği ele alındı. Fuarda konuşan, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakan Yardımcısı Abdullah Tancan, "Türkiye'nin halihazırda yaklaşık 100 bin MW'lik kurulu gücü bulunuyor. Bu kurulu gücün yaklaşık 54 bin MW'si ise yenilenebilir enerjiden oluşuyor.

Her geçen gün çevreci enerji oranımızı daha da artırıyoruz" diye konuştu. DEİK Enerji İş Konseyi Başkanı Haluk Kalyoncu da "Dünya jeopolitiği ve sektörümüzü etkileyen bu gelişmeler, yaşanan krizler enerji güvenliğini sağlamanın ve enerji kaynaklarını çeşitlendirmenin önemini gösterdi" dedi.

ITA Direktörü Riccardo Landi de, "Yeşil Mutabakat, Paris İklim Anlaşması ve yenilenebilir enerji teknolojileri gelecek yıllara damgasını vuracak. Yenilenebilir enerji teknolojilerinin üretimdeki payı her geçen gün artıyor. Bu bağlamda Türk ve İtalyan şirketlerinin küresel pazardaki pozisyonu çok önemli. ITA olarak iki ülkenin enerji teknolojilerinde dünyaya yön vermesi gerektiğini düşünüyoruz" ifadelerini kullandı.

İSTANBUL / DÜNYA

TÜRK MÜTEAHHİTLİK SEKTÖRÜ BAE'YE ÇIKARMA YAPACAK

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 26.03.2022
Sayfa: 7
Tiraj: 42297
StxCm: 54,54



1/1

Türk müteahhitlik sektörü BAE'ye çıkarma yapacak



Nail
Olpak

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK), Türk özel sektörünün önde gelen şirketleri ile mevcut ikili ticaret hacmini artırmamın yanı sıra özellikle altyapı ve müteahhitlik alanında yeni iş birlikleri için Birleşik Arap Emirlikleri'ne (BAE) çıkarma yapmaya hazırlanıyor.

DEİK'ten yapılan açıklama göre, Türkiye ile BAE arasında ikili ticarete yeni bir dönemin kapısını aralayacak ticari diplomasi atağı başlatan **DEİK**, 2022 yılı içinde 4 hedef sektör ile Dubai'ye çıkarma yapacak. **DEİK**, Dubai'deki ilk sektör buluşmasını "BAE-Türkiye İnşaat ve Müteahhitlik Alanında Ortaklıklar Yuvarlak Masa Toplantı-

ısı" ile gerçekleştirecek.

30 Mart'ta Dubai'de yapılacak "Yuvarlak Masa Toplantısı" kapsamında iki ülkenin önde gelen proje-altyapı ve müteahhitlik firmaları bir araya gelecek. **DEİK** ile BAE Ticaret ve Sanayi Odası Federasyonu iş birliğinde düzenlenecek toplantıda; konut, turistik tesis, havalimanı, demir yolu, kara yolu, alışveriş merkezi ve enerji alanlarında toplam 130 milyar dolar değerindeki dev projeler için yeni iş birliği fırsatları ele alınacak.

"25 firmamızı 30 devle buluşturacağız"

DEİK Başkanı **Nail Olpak**, konuyla ilgili şu bilgileri verdi: "Özellikle ve

öncelikle bizim güçlü olduğumuz müteahhitlik ve altyapı alanında bizimle iş birliği yapmak istediklerini söylediler. Projeleri için bizim bu alanlarındaki güçlü kaslarımızdan faydalanmak istediklerini dile getirdiler. Ülkemizin önde gelen 25 civarındaki müteahhitlik ve altyapı firmasını Dubai'deki 30 civarında dev proje sahibi firma ve kurumla birebir görüştüreceğiz. Bu toplantı, gerçekten özel ve odaklanmış bir görüşme trafiğine sahne olacak. Bugüne kadar yaklaşık 13 milyar dolar değerinde 141 proje üstlenen Türk müteahhitlik ve altyapı sektörünün bu toplantı sonrası da büyük başarılarla imza atacağına inanıyoruz."

VAHAP MUNYAR - TÜRKİYE'NİN AB ÜLKELERİ İLE SORUNLARI ÇÖZÜLÜRSE ÇOK ÖNEMLİ ROL OYNAR

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 14.03.2022
Sayfa: 1
Tiraj: 42297
StxCm: 163,38



DÜNYA Gazetesinde Çarşamba günü yayınlanan 'Dünya' gazetesinde 'Türkiye'nin AB ülkeleri ile sorunları çözülürse çok önemli rol oynar' başlıklı yazıya Vahap Munyar'ın katkıları yer almaktadır. 'Dünya' gazetesinde yayınlanan yazıya Vahap Munyar'ın katkıları yer almaktadır.

Türkiye'nin AB ülkeleri ile sorunları çözülürse çok önemli rol oynar

İstanbul, Çarşamba, 14 Ocak. Türkiye'nin AB ülkeleri ile sorunları çözülürse çok önemli rol oynar. Türkiye'nin AB ülkeleri ile sorunları çözülürse çok önemli rol oynar. Türkiye'nin AB ülkeleri ile sorunları çözülürse çok önemli rol oynar.

AB ile sorunları çözülürse çok önemli rol oynar. Türkiye'nin AB ülkeleri ile sorunları çözülürse çok önemli rol oynar. Türkiye'nin AB ülkeleri ile sorunları çözülürse çok önemli rol oynar.

AB ile sorunları çözülürse çok önemli rol oynar. Türkiye'nin AB ülkeleri ile sorunları çözülürse çok önemli rol oynar. Türkiye'nin AB ülkeleri ile sorunları çözülürse çok önemli rol oynar.

Barış olmadan kalkınma olmaz



Barış olmadan kalkınma olmaz. Türkiye'nin AB ülkeleri ile sorunları çözülürse çok önemli rol oynar. Türkiye'nin AB ülkeleri ile sorunları çözülürse çok önemli rol oynar.

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 19.03.2022
Sayfa: 1
Tiraj: 42297
StxCm: 62,86



2/2

Yalçındağ: Artık Türkiye'nin en büyük ikinci ihracat ortağı ABD'dir

HÜSNİYE GÜNGÖR - İSTANBUL

Türkiye-ABD İş Konseyi (TAİK) Başkanı **Mehmet Ali Yalçındağ**, haziran ayında gerçekleştirilecek 39'uncu Amerikan Türk Konferansı'nın (ATC) üç gün boyunca Washington'un gündemini Türkiye'ye çevireceğini söyledi. **TAİK** yönetim kurulu, ATC'yi birlikte organize ettikleri ABD Ticaret Odası Kıdemli Başkan Yardımcısı Myron Brilliant ile bir çalışma kahvaltısında bulundu. Ardından gerçekleşen basın toplantısında konuşan Yalçındağ, ekonomiye etkisi olacak tüm konjonktürel gelişmelerin değerlendirildiği konferansta savunma ve havacılık, dijital ve yeşil dönüşüm, LNG, hidrojen, üçüncü ülkelerde altyapı



ABD Ticaret Odası Kıdemli Başkan Yardımcısı Myron Brilliant ve Türkiye-ABD İş Konseyi (TAİK) Başkanı Mehmet Ali Yalçındağ çalışma kahvaltısının ardından basın mensuplarıyla bulundu.

projeleri gibi birçok alanı derinlemesine ele alan panellerin yer alacağını söyledi.

Yalçındağ şöyle devam etti: "ABD ile Türkiye arasındaki ikili ticaret sadece bir yılda 22 milyar dolardan 28 milyar dolara yükseldi. Artık Türkiye'nin en büyük ikinci ihracat ortağı ABD'dir.

Yıllık ticaret hacminde yüzde 29, Türkiye'nin ABD'ye ihracatında ise yüzde 45'lik artış ciddi bir başarı. Son veriler yılın sonunda 40 milyar dolar ticaret hacmini yakalayabileceğimizi gösteriyor. Bu da ABD şirketlerinin Çin'e alternatif arayışında Türkiye'nin pas-tadan büyük bir pay aldığının kanıtı."

DÜNYA ÖZBEKİSTAN

Tarih: 01.03.2022

DÜZENSİZ

Sayfa: 16

DERGİ EK

Tiraj: 42297

ULUSAL

StxCm: 304,64



1/2



Türkiye-Özbekistan ticaretinde 5 milyar dolar ulaşılabilir bir hedef

Özbekistan ile son 5 yılda ciddi bir gelişme yakalandı. Özbekistan'ın dış ticareti 42 milyar dolar. İthalat-ihracat ayağında en dengeli ticareti yürüten ülke ise Türkiye. 2021 yılında Özbekistan ile ticaretimiz 3,5 milyar doları aştı, hedef 5 milyar dolar. Geçtiğimiz yıl ülkede 407 Türk sermayeli şirket kuruldu ve toplam Türk şirketi bin 916'ya yükseldi.

ORTA Asya Bölgesi'yle ilişkilerimiz şüphesiz ki ülkemiz açısından stratejik öneme sahip. Bununla birlikte ticari alandaki ilişkilerimiz de bölge ülkeleriyle oldukça kuvvetli. Özbekistan bu ülkelerin başında geliyor. Özbekistan, son 5 yılda takdire şayan bir gelişme yakaladı. Bu gelişmede Türk iş insanlarının da büyük payı var. Özbekistanlı iş insanları birçok noktada Türkiye'nin tecrübelerinden faydalanmayı tercih ediyorlar.

Son yıllarda ülkemizle Özbekistan arasında genişleyen bir ticaret hacmimiz var. Özbekistan'ın dış ticareti 42 milyar dolar. İthalat-ihracat ayağında en dengeli ticareti yürüten ülke ise Türkiye. 2021 yılında Özbekistan ile ticaretimiz 3,5 milyar doları aştı. Geçtiğimiz yıl ülkede 407 Türk sermayeli şirket kuruldu ve toplam Türk şirketi bin 916'ya yükseldi. Bugün ülkedeki



Özgür Onur ÖZGÜVEN
DEİK Türkiye-Özbekistan İş Konseyi Başkanı

yabancı şirketler arasında Türkiye, Rusya ve Çin'den sonra üçüncü sırada yer alıyor. Burada Türk iş insanları için çok büyük bir potansiyel var. İnşaat, altyapı, ürün ve hizmet faali-



Türkiye ve Özbekistan geçmişten gelen ortak kültür mirasıyla ve 30 yıllık kuvvetli diplomatik ilişkileriyle sağlam temellerde bir başa sahip. Her geçen yıl daha da güçlenen ilişkilerimiz ve büyüyen ticaretimiz de bu kuvvetli bağın bir göstergesi.

yetleri gibi farklı noktalarda ihtiyaçlar bulunuyor.

STRATEJİK BİR ORTAK

Son 5 yılda Özbekistan ile kurduğumuz kuvvetli ilişkiler iki ülke için de huzurlu meyvelerini verdi. 2021 yılında ithalatını dünya genelinde yüzde 19 artıran Özbekistan, Türkiye'den ithalatını yüzde 60 yükseltti. Bölgenin en kuvvetli iki aktörü olan Rusya ile ithalatı yüzde 31, Çin ile ise yüzde 9 yükseldi. Ortak hedeflerimiz doğrultusunda iki ülke arasındaki ticaretin daha da güçleneceğine, Türkiye'nin Özbekistan'daki konumunun da kuvvetleneceğine inanıyoruz tam.

Geçtiğimiz yıl Özbekistan ile ticaretimizi 2020 yılına kıyasla 1,5 milyar dolarlık bir büyümeyle 3 milyar 645 milyon dolar ile tamamladık. Bir yıl içinde yüzde 72'ye tekabül eden bu büyümenin 5 yıl öncesine oranı ise

yüzde 142'ye denk geliyor. İstikrarlı bir büyüme trendiyle her yıl ticaret hacmimizi artırdığımız Özbekistan, hem Türkiye için son derece önemli bir pazar hem de bölgede stratejik bir ortak.

DEİK TÜRKİYE-ÖZBEKİSTAN İŞ KONSEYİ BÖLGEDE ÖNEMLİ ÇALIŞMALAR YAPIYOR

Özbekistan ile ticaret yapan ülkeler arasında ithalat - ihracat anlamında en dengeli ticareti yürüten ülke de Türkiye. 2021 yılında Özbekistan'a ihracatımız 1 milyar 845 milyon dolar iken, ithalatımız ise 1 milyar 840 milyon dolar olarak tamamlandı. İki ülke arasındaki bu dengeli ticareti koruyarak artırmak ve ilişkileri daha da kuvvetlendirmek için DEİK/Türkiye-Özbekistan İş Konseyi olarak, bölgede önemli çalışmalar gerçekleştiriyoruz.

TÜRKİYE-ÖZBEKİSTAN TİCARETİNDE 5 MİLYAR DOLAR ULAŞILABİLİR BİR HEDEF

DÜNYA ÖZBEKİSTAN
DÜZENSİZ
DERGİ EK
ULUSAL

Tarih: 01.03.2022
Sayfa: 16
Tiraj: 42297
StxCm: 304,64



2/2

İki ülke arasındaki iletişimi daha da kuvvetlendirerek çeşitli sektörlerdeki faaliyetleri artırmayı planlıyoruz. Özbekistan Cumhurbaşkanı Şevket Mirziyoyev'in Türkiye ziyaretinde, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ile mutabık kaldıkları hedefleri gerçekleştirmek için faaliyetlerimizi sürdürüreceğiz. Bu görüşmede iki ülke arasındaki ticaret hacminin 5 milyar dolar seviyesine yükseltilmesi de hedefler arasında yer alıyor.

DEİK/Türkiye-Özbekistan İş Konseyi olarak, bu hedef doğrultusunda Ticaret Bakanı Mehmet Muş ve **DEİK** Başkanı **Nail Olpak**'ın da destekleriyle üzerimize düşen tüm yükümlülükleri memnuniyetle yerine getireceğiz.

Özbekistan son yıllarda yakaladığı ivmeyle büyümesini sürdüren güçlü bir ülke. Şehirler hızla yenileniyor. Başta Taşkent olmak üzere ülke genelinde nitelikli konut ve mütahhithlik hizmetlerine ihtiyaç var. Bununla birlikte çok sayıda sektörde ihracat yaptığımız bir ülke. Geçtiğimiz yıl en fazla ihracat gerçekleştirdiğimiz ürünler arasında tarıma ve bahçeciliğe dair cihazlar, katalizatör, ilaçlar,

bebek bezleri, demir - çelikten inşaat aksamaları, plastik borular, gaz tribünleri, hububatın öğütülmesi için makineler, içten yusmalı motorlarla su arıtma cihazları yer alıyor. İthal ettiğimiz ürünler arasında ise en çok bakır ürünleri, pamuk ipliği, çinko, polietilen ve pamuk bulunuyor.

YATIRIM ORTAMI

Özbekistan, Orta Asya Bölgesi'nde hızlı gelişimiyle ve dünya ülkeleriyle kurduğu kuvvetli ilişkileriyle öne çıkıyor. Türkiye de burada gerek geçmişten gelen ilişkileriyle, gerekse süre gelen sağlıklı ticaretle kuvvetli bir faktör olarak konumlanıyor. Özbekistan hükümetinin Türkiye ile ilişkilerindeki önemli adımları, Türk iş insanlarının ticaretlerini güvence altına alma noktasındaki girişimleri büyük önem arz ediyor.

Başta Özbekistan hükümeti olmak üzere, ülkenin özel şirketleri de vatandaşları da Türk firmalara son derece olumlu yaklaşıyor. Yıllardır Özbekistan ile ticareti devam eden ve güçlü ilişkileriyle ülkede örnek teşkil eden Türk şirketlerimiz var. Bizlerde iki ülke arasındaki bu kuvvetli ilişkileri daha da güçlendirmek için faaliyetlerde bulunuyoruz.

Ticaret hacmi artıyor

Salgın şartları süpşesiz ki tüm dünyayı gerek sosyal hayat noktasında, gerekse ticari faaliyetler alanında derinden etkiledi. Artık geride bıraktığımız ve huzur normalleşmeye başladığımız bu dönemde, üretimden ticarete, tuzluzden inşaata kadar sektöreye uğrayan her bir alanın toparlanmaya ve yeniden harekete geçtiğini görüyoruz. Türkiye coğrafi konumuyla ve iş insanlarımızın krizlerdeki hızlı hareket kabiliyetiyle pandemi dönemini olabildiğince zararsız atlattı. Sanayicilerimizin salgın şartlarına adapte olamadıkları kabiliyeti neticesinde çevre ülkelerimizde tamamen duran üretimi Türk sanayicileri domine etti. Bunun izlerini başta sağlık alanındaki ürünlerde, devamında ise birçok temel ihtiyaç ürününün tedarikinde gördük. Türkiye, bu zorlu süreçte uluslararası ticaretimizi her geçen gün daha da güçlendirirken, bölgedeki etki alanımızı da artırmayı başardı. Türkiye'nin yıllardır kuvvetli ilişkileri ticaretini sürdüren Özbekistan da ticaret hacminin artışı bu ülkeler arasında öne çıkıyor.

5 billion dollars is a reachable target in trade between Uzbekistan and Turkey

Özgür Onur Özgüven

DEİK / Türkiye - Özbekistan Business Council Chairman

A serious development has been achieved with Uzbekistan in the last 5 years. Uzbekistan's foreign trade is 42 billion dollars. On the other hand, Turkey is the country that carries out the most balanced trade in terms of import-export. In 2021, our trade with Uzbekistan exceeded 3.5 billion dollars, the target is 5 billion dollars. Last year, 407 companies with Turkish capital were established in the country, and the total number of Turkish companies increased to 1.916.

Our relations with the Central Asian Region are undoubtedly of strategic importance for our country. In addition, our relations in the commercial field are also very strong with the countries of the region. Uzbekistan is one of these countries. Uzbekistan has achieved an admirable development in the last 5 years. Turkish business people also have a great share in this development. Business people from Uzbekistan prefer to benefit from Turkey's experience in many points.

In recent years, we have an expanding trade volume between our country and Uzbekistan. Uzbekistan's foreign trade is 42 billion dollars. On the other hand, Turkey is the country that carries out the most balanced trade in terms of import-export. In 2021, our trade with Uzbekistan exceeded 3.5 billion dollars. Last year, 407 companies with Turkish capital were established in the country, and the total number of Turkish companies reached to 1.916. Today, Turkey ranks third after Russia and China among foreign companies in the country. There is a huge potential here for Turkish business people. There are needs at different points such as construction, infrastructure, product and service activities.

A strategic partner

The strong relations we established with Uzbekistan in the last 5 years quickly bore fruit for both countries. Uzbekistan, which increased its imports by 19 percent worldwide in 2021, increased its imports from Turkey by 60 percent. Imports with Russia increased by 31 percent and by 9 percent with China, two strongest actors in the region. We fully believe that in line with our common goals, the trade between the two countries will become stronger and that Turkey's position in Uzbekistan will also be strengthened.

Last year, we completed our trade with Uzbekistan with a growth of 1.5 billion dollars compared to 2020, with 3 billion 645 million dollars. The rate of this growth, which corresponds to 77 percent in a year, to 5 years ago, corresponds to 142 percent. Uzbekistan, where we increase our trade volume every year with a stable growth trend, is both an extremely important market for Turkey and a strategic partner in the region.

DEİK / Türkiye - Özbekistan Business Council is carrying out important studies in the region

Among the countries trading with Uzbekistan, Turkey is the country that carries out the most balanced trade in terms of imports and exports. While our exports to Uzbekistan were 1 billion 845 million dollars in 2021, our imports were 1 billion 840 million dollars. As **DEİK/Türkiye-Uzbekistan Business Council**, we carry out important studies in the region in order to maintain and increase this balanced trade between the two countries and to further strengthen the relations.

We plan to increase the activities in various sectors by further strengthening the communication between the two countries. During the visit of President of Uzbekistan, Shavkat Mirziyoyev to Turkey, we will continue our activities to achieve the goals agreed with President Recep Tayyip Erdoğan. In this meeting, increasing the trade volume between the two countries to the level of 5 billion dollars is among the targets. As **DEİK / Türkiye - Uzbekistan Business Council**, we will gladly fulfill all our obligations in line with this goal, with the support of Minister of Trade Mehmet Muş and **DEİK** Chairman **Nail Olpak**.

Uzbekistan is a strong country that continues to grow with the momentum it has gained in recent years. Cities are rapidly evolving. There is a need for qualified housing and contracting services throughout the country, especially in Tashkent. However, it is a country that we export to in many sectors. Agricultural and horticultural devices, catalysts, medicines, baby diapers, iron and steel construction components, plastic pipes, gas turbines, machines for grinding grain, internal combustion engines and water purification devices are among the products we exported the most last year. Among the products we import, there are mostly copper products, cotton yarn, zinc, polyethylene and cotton.

Investment Climate

Uzbekistan stands out with its rapid development in the Central Asian Region and the strong relations it has established with the countries of the world. Turkey is also positioned as a strong factor here, both with its relations from the past and with its ongoing healthy trade. The important steps of the Uzbekistan government in its relations with Turkey and the attempts of Turkish business people to secure their trade are of great importance.

Private companies and citizens of the country, especially the government of Uzbekistan, approach Turkish companies very positively. We have Turkish companies that have been trading with Uzbekistan for years and set an example in the country with their strong relations. We are also carrying out activities to further strengthen these strong relations between the two countries.



SON 10 YILIN EN HIZLI BÜYÜMESİ

Türkiye ekonomisi 2021'de yüzde 11'lik yıllık büyümeye kaydetti. Büyümede en yüksek katkı iç tüketim ve ihracattan geliyor, son 10 yılın en hızlı büyüme oranı yakaladığını gösterdi. Türkiye ekonomisi 2021'in dördüncü çeyreğindeki yüzde 9,1'lik büyümeye oranıyla, G20 ülkeleri arasında ilk, OECD'de dördüncü sırada yer aldı.

TÜRKİYE 2021'DE YÜZDE 11 BÜYÜDÜ

Reze KARANFİL

2021'DE BÜYÜMEYE KİM NE KADAR KATKI VERDİ

Kategori	2021	2020
Tüketim	4,26	3,25
İhracat	3,28	2,78
Yatırım	3,46	4,82
Devlet	0,22	0,17
Finans	-0,96	-0,47
Yatırım	0,30	0,26
Devlet	0,22	0,17
Finans	-0,96	-0,47

YILLARA GÖRE KİŞİ BAŞI MİLLİ GELİR (DOLAR)

Yıl	Milli Gelir
2010	10.628
2011	11.675
2012	12.109
2013	11.805
2014	10.364
2015	10.494
2016	9.792
2017	8.203
2018	8.389
2019	9.539
2021	9.539

ÇEYREKLERE GÖRE TÜRKİYE'DE BÜYÜME (%)

Çeyrek	Büyüme (%)
1	7,5
2	5,8
3	2,5
4	-3,4
1	-2,5
2	-1,4
3	4,4
4	4,4
1	0,4
2	6,3
3	8,2
4	2,1
1	9,1
2	9,1

İHRACAT ETKİSİ
İhracat yılı başından itibaren yüzde 24,9 büyümeye, 5,30 puan da ekonomiyi yukarıya taşıdı. İhracat artışında yüzde 1,99'da katkı ve 0,41 puan büyüme katkıları oldu. Net dış ticaretin katkıları 4,96 puan oldu. İhracatın ekonomiyi yukarıya taşıdığı en büyük etkisi ihracatın büyümesini etkiledi. Devletin katkısı yıl başından itibaren yüzde 2,38 büyümeye ve 0,7 puanlık katkı sağladı. Yıl sonuna kadar ihracatın devletin yararına olan katkısı yüzde 6,47'ye ulaştı. İhracatın ekonomiyi yukarıya taşıdığı en büyük etkisi ihracatın büyümesini etkiledi. Devletin katkısı yıl başından itibaren yüzde 2,38 büyümeye ve 0,7 puanlık katkı sağladı. Yıl sonuna kadar ihracatın devletin yararına olan katkısı yüzde 6,47'ye ulaştı.

İSGÜÇÜ ÖDEMELERİ YÜZDE 30,2
2021 yılında işgücü ödemelerinde meydana gelen artışın değeri yüzde 30,2 oldu. Bu oran 2020 yılında yüzde 23,1 ile 2021 yılının son çeyreğinde ise işgücü ödemelerinde meydana gelen artışın değeri yüzde 25,9'ye geriledi. TÜRKİYE İSTATİSTİK KURUMU (TÜİK) verilerine göre yıl sonu çeyreğinde net dış ticaretin katkısı yüzde 4,96'ya ulaştı. İhracatın ekonomiyi yukarıya taşıdığı en büyük etkisi ihracatın büyümesini etkiledi. Devletin katkısı yıl başından itibaren yüzde 2,38 büyümeye ve 0,7 puanlık katkı sağladı. Yıl sonuna kadar ihracatın devletin yararına olan katkısı yüzde 6,47'ye ulaştı.

VATANDAŞIN TÜKETİMİ
Mevcutla vatandaşın tüketim harcamaları geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 11,1 büyümeye kaydetti. 2021 yılı başından itibaren vatandaşın tüketim harcamaları geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 11,1 büyümeye kaydetti. 2021 yılı başından itibaren vatandaşın tüketim harcamaları geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 11,1 büyümeye kaydetti.

YÜKSEK BÜYÜME PERFORMANSI

TÜRKİYE ekonomisi 2021'de yüzde 11'lik büyümeye kaydetti. Büyümede en yüksek katkı iç tüketim ve ihracattan geliyor, son 10 yılın en hızlı büyüme oranı yakaladığını gösterdi. Türkiye ekonomisi 2021'in dördüncü çeyreğindeki yüzde 9,1'lik büyümeye oranıyla, G20 ülkeleri arasında ilk, OECD'de dördüncü sırada yer aldı.

İHRACAT ETKİSİ
İhracat yılı başından itibaren yüzde 24,9 büyümeye, 5,30 puan da ekonomiyi yukarıya taşıdı. İhracat artışında yüzde 1,99'da katkı ve 0,41 puan büyüme katkıları oldu. Net dış ticaretin katkıları 4,96 puan oldu. İhracatın ekonomiyi yukarıya taşıdığı en büyük etkisi ihracatın büyümesini etkiledi. Devletin katkısı yıl başından itibaren yüzde 2,38 büyümeye ve 0,7 puanlık katkı sağladı. Yıl sonuna kadar ihracatın devletin yararına olan katkısı yüzde 6,47'ye ulaştı. İhracatın ekonomiyi yukarıya taşıdığı en büyük etkisi ihracatın büyümesini etkiledi. Devletin katkısı yıl başından itibaren yüzde 2,38 büyümeye ve 0,7 puanlık katkı sağladı. Yıl sonuna kadar ihracatın devletin yararına olan katkısı yüzde 6,47'ye ulaştı.

Son çeyrekte büyümede G20 birincisi

TÜRKİYE ekonomisi 2021'de dördüncü çeyreğindeki yüzde 9,1'lik büyümeye oranıyla, G20 ülkeleri arasında ilk, OECD'de dördüncü sırada yer aldı.

HANGİ ÜLKE 4. ÇEYREKTE NE KADAR BÜYÜDÜ (%)

Ülke	Büyüme (%)
Türkiye	9,1
İspanya	7,7
İngiltere	6,5
Kuveyt	6,4
Hollanda	6,2
Tayvan	6,1
İsviçre	5,7
Belçika	5,6
ABD	5,5
Fransa	5,4
Almanya	5,2
Estonya	5,0
Yunanistan	4,8
Hong Kong	4,8
Çin	4,8
Avustralya	4,8
Yeni Zelanda	3,6
Peru	3,2
Doğu Almanya	1,9
Arjantin	1,4
Yeni Gine	1,0
İtalya	0,2

Kişi başı gelir 9 bin 539 dolar
KİŞİ başına düşen milli gelir 2021'de 9 bin 539 dolar oldu. Kişi başına düşen milli gelir 2020'de 8 bin 389 dolar oldu. 2014 yılında 12 bin 109 dolar olan kişi başı gelir 2019 yılında 9 bin 539 dolara geriledi. 2019 yılında 9 bin 539 dolar seviyesine ulaştı. 2020 yılında 8 bin 389 dolara kadar geriledi. Kişi başına düşen milli gelir 2021'de 9 bin 539 dolara yükseldi.

'EN YÜKSEK BÜYÜMEYİ SAĞLADIK'

HAZNE ve Maliye Bakanı Nispetiye BÖKÜK, "Ekim ayında 2021 yılının en hızlı büyüme oranı yakaladığımızı açıkladı. Bu performans ile 2021 yılında net dış ticaretin en büyük katkısını sağladığımızı belirtti."

'İHRACAT İTİCİ GÜC OLMAYA DEVAM EDİYOR'

TİCARET Bakanı Mehmet Nuri ERDOĞAN, "İhracatın ekonomiyi yukarıya taşıdığı en büyük etkisi ihracatın büyümesini etkiledi. Devletin katkısı yıl başından itibaren yüzde 2,38 büyümeye ve 0,7 puanlık katkı sağladı. Yıl sonuna kadar ihracatın devletin yararına olan katkısı yüzde 6,47'ye ulaştı. İhracatın ekonomiyi yukarıya taşıdığı en büyük etkisi ihracatın büyümesini etkiledi. Devletin katkısı yıl başından itibaren yüzde 2,38 büyümeye ve 0,7 puanlık katkı sağladı. Yıl sonuna kadar ihracatın devletin yararına olan katkısı yüzde 6,47'ye ulaştı."

'Şimdi enflasyonla mücadele zamanı'

HAZNE ve Maliye Bakanı Nispetiye BÖKÜK, "Enflasyonla mücadele için gerekli adımları aldığımızı belirtti. Şimdi enflasyonla mücadele için gerekli adımları aldığımızı belirtti."

'Üretimin ve istihdamın itici gücüyüz'

TÜRKİYE ekonomisi 2021'de yüzde 11'lik büyümeye kaydetti. Büyümede en yüksek katkı iç tüketim ve ihracattan geliyor, son 10 yılın en hızlı büyüme oranı yakaladığını gösterdi. Türkiye ekonomisi 2021'in dördüncü çeyreğindeki yüzde 9,1'lik büyümeye oranıyla, G20 ülkeleri arasında ilk, OECD'de dördüncü sırada yer aldı.

'En değerli destek sanayiden geldi'

HAZNE ve Maliye Bakanı Nispetiye BÖKÜK, "Sanayinin ekonomiyi yukarıya taşıdığı en büyük etkisi sanayinin büyümesini etkiledi. Devletin katkısı yıl başından itibaren yüzde 2,38 büyümeye ve 0,7 puanlık katkı sağladı. Yıl sonuna kadar ihracatın devletin yararına olan katkısı yüzde 6,47'ye ulaştı. İhracatın ekonomiyi yukarıya taşıdığı en büyük etkisi ihracatın büyümesini etkiledi. Devletin katkısı yıl başından itibaren yüzde 2,38 büyümeye ve 0,7 puanlık katkı sağladı. Yıl sonuna kadar ihracatın devletin yararına olan katkısı yüzde 6,47'ye ulaştı."

'Dünyadan pozitif ayrışmayı başardık'

HAZNE ve Maliye Bakanı Nispetiye BÖKÜK, "Dünyanın en hızlı büyüme oranı yakaladığımızı açıkladı. Bu performans ile 2021 yılında net dış ticaretin en büyük katkısını sağladığımızı belirtti."



ANKARA-WASHINGTON HATTINDA BÜYÜK EKONOMİ HAMLESİ

UZUNCA bir süredir 5-400'ler, ABD'nin YPG/PRK/FETO terör örgütlerine açılan ya da (seti) kapalı verdiği destek başta olmak üzere Türk-Amerikan ilişkileri adeta kırıltı-landa ilerliyordu. Her ne kadar temaslar sürse de ne sorunlar çözülebilmişti ne de istenilen ivme yakalanabilmişti. Rusya-Ukrayna Savaşı, Türk-Amerikan ilişkilerini olumlu yönde etkiledi. Her ne kadar iki ülke arasında savaşın ilişkin görüşü alışı-yaşın-yaşın se de ilişkilerin asıl düzelmeye noktası belli ki ekonomi ve ticaretten başlayacak.

ABD'NİN HEDEFİ

11 Mart 2022 tarihli yazımızda Türk-Amerikan yetkilileri arasında yapılan görüşmelerin ayrıntılarına değinmiş, bu görüşmelerde Batı'nın özellikle ABD'nin "Savaş bittise bile yaptırımlar devam edecek. Hedef Putin'in Rusya'sını yani Putin'i bitirmek" mesajını verdiklerini kaleme almıştım. Şimdi, ABD şirketleri Rusya'dan çekiyor. Türkiye'yi yalvardan işlemlerinden diğer konu ise ABD'nin Çin ile olan ithalatını azaltması ve daha da azaltacak olması. Şimdi bunların doğru adımlar atılmasa Türkiye'ye getireceği fırsatları, perde arkası bilgiler ve yapılan görüşmelerle bakalım.

AMERİKALILAR MART AYININ BAŞINDA GELDİLER

Hatırlayacağınız ABD'nin Ankara Büyükelçisi verdiği bir röportajda Türkiye'nin vazeçlemez bir müttefik olduğunu söyleyen, bunun yalnızca güvenlikle alakalı olmadığını dile getirmişti. Türkiye'nin ekonomik anlamda önemli bir partner olduğunu vurgulamıştı. Savaşla birlikte: "Gri alan oluştu. Bu gri alandan Türkiye'nin yararlanacağına düşünmüyoruz" mesajını vermişti. ABD'nin Ukrayna ve Rusya'da toplam 5 bin şirketi bulunuyor. Bunlardan 1100'ü Rusya'da. Amerikalı yetkililer 4 Mart günü Türkiye'ye ABD'nin ekonomiyle buluştu. Amerikalıların verdikleri mesajlar madde madde şöyle:

- Türkiye'nin Washington'daki algılaması hızla ve olumlu yönünde değişti.
- Türkiye'nin Ukrayna ve Rusya arasında aldığı pozisyon memnuniyetle karşılanıyor.
- Türk-Amerikan ilişkilerinde esneme başlayan sıcak ritüellerin devam etmesi durumunda iki ülke arasındaki sorunların da çözülebileceğine ilişkin inanç ortaya çıktı.
- Yönetim, F-16'ların moder-

Hande
FIRAT

hfirat@hurriyet.com.tr



nizasyonu ve tedarik konusuna sıcak bakıyor.

GÖZLER HAZİRAN AYINDA

İki ülke arasındaki görüşme trafiği artıyor. TIM ve İletişim Başkanlığı organizasyonu ile Türkiye'den bir heyet ABD'ye gitti. Bu arada ABD Ticaret Odası Kurulu Başkanı Yardımcısı Myron Brilliant Türkiye'ye geldi. Washington'da aynı zamanda yönetim açısından da stratejik bir isim olan Myron'un ziyaretinin zamanlaması manidar. Ancak bunlarla bitmiyor:

- Nisan ayında 8 Amerikalı senatör Türkiye'de hem yönetimi hem de iş insanlarına dinlemek için Türkiye'ye geliyor.
- 21-22 Haziran'da ise Washington'da ABD Ticaret Odası ve Türkiye-ABD İş Konseyi (TABİK) ortak konferansı düzenlenecek. Hem sağlık hem de işlemlerdeki sorunlar nedeniyle konferans iki yıldır yapılmıyordu.
- Konferansın ana başlıklar arasında savunma sanayi, dijital ve enerji sektörleri, üçüncü ülkelerde işbirliği, sürdürülebilirlik var.
- Türkiye'den Milli Savunma Bakanı, Dışişleri Bakanı, Ticaret Bakanı, Hazine ve Maliye Bakanlarının katılımı beklenen toplantıda Amerikalı mevkidaşları da olacak.
- Amerikalı yetkililer konferans Biden ve Erdoğan'ın birlikte katılması konusunda da sıcak bakıyorlar.

HEDEF 1100 ŞİRKETİ TÜRKİYE'YE GETİRMEK

HEM Rusya'dan çıkacak, hem de Ukrayna'dan çekilme planlayan 5 bine yakın şirket var. Amerikalı yetkililerin bu şirketleri Türkiye'ye taşıyıp etimlerini iş dünyasının hem de Ankara'nın hedefi 1100 şirketi Türkiye'ye getirmek. Bunun için ilgili bakanlıklardan da hazırlık yapıldığı belirtiliyor. Ayrıca Ticaretin artması ve ekonomik ilişkilerin farklı bir boyuta taşınması, siyasi ve askeri sorunların da çok daha rahat çözümlenmesini sağlayacaktır" yorumları yapılıyor.

SADECE RUSYA DEĞİL ÇİN BOYUTU DA UNUTULMAMALI

Amerikalı şirketler Türkiye'ye tercih ederlense hem ekonomi açısından hem de ilişkiler açısından çok önemli bir adım olacaktır. Diğer yandan önümüzdeki iki yılda Amerika'nın Çin ile ilgili ekonomi politikasına ilişkin de hazırlık yapmak gerekiyor. Çin'den ithalata azaltılan ABD önümüzdeki iki yıl boyunca bunu daha da lasacak. İş dünyasında tedarik zincirine mutlaka Türkiye'de girmeli değerlendirilmesi yapılıyor.



KUR KORUMALI MEVDUAT 591 MİLYAR LİRAYA ULAŞTI

KKM'DE
İLK ÖDEMELER
YAPILDI



Hazine ve Maliye Bakanlığı, Kur Korumalı Mevduat ürünüyle ilgili bir açıklama yaptı. 22 Mart itibarıyla 270 milyar TL'si Hazine destekli ve 321 milyar TL'si TCMB destekli dövizen/altından dönüşümlü olmak üzere toplam 591 milyar TL'lik büyüklüğe ulaştığı kaydedilen açıklamada, 1 milyonun üzerinde hesap sahibinin kur korumalı mevduatta tasarruflarını değerlendirdiği ifade edildi.

ANKARA

KUR korumalı mevduat sisteminde ilk ödemeler yapıldı. Hazine ve Maliye Bakanlığı, 2021 yılı aralık ayında devreye alınan Kur Korumalı Türk Lirası Mevduat ve Katılma Hesabı (KKM) uygulamasında ilk ödemelerin üç aylık vade tercihinde bulunan hesap sahipleri için 23 Mart 2022 tarihi itibarıyla gerçekleştiğini bildirdi. Hazine ve Maliye Bakanlığı'ndan dün yapılan açıklamada, KKM'de, 22 Mart 2022 tarihi itibarıyla 270 milyar lirası Hazine destekli KKM ve 321 milyar lirası da TCMB destekli Dövizen/Altından Dönüşümlü KKM olmak üzere toplam 591 milyar lira büyüklüğe ulaşıldığı belirtildi. 1 milyonun üzerinde hesap

sahibinin tasarruflarını KKM'de değerlendirdiğinin kaydedildiği açıklamada, "Sisteme dâhil olan hesap sahiplerinin yüzde 97'sini gerçek kişiler oluştururken, 28 bin 934 tüzel kişi de birikimlerini bu üründe değerlendirmeyi tercih etmiştir" denildi.

OYNAKLIKLAR SINIRLI KALDI

Açıklamada, bütçe üzerinde yükü oldukça sınırlı olan KKM uygulamasının ekonominin geneline yayılan olumlu etkilerinin gözlemlendiğine dikkat çekilerek şöyle devam edildi:

"KKM, milli para birimimize duyulan güveni kuvvetlendirmenin yanı sıra yatırım ve üretimin en önemli unsuru olan öngörülebilirliğin

artırılmasına katkı sağlamıştır. KKM'nin hayata geçirilmesi ile yabancı para mevduatın toplam mevduat içindeki payı 10 puandan fazla azalmıştır. Ayrıca, KKM uygulaması neticesinde TL mevduatın ortalama vadesinin iki katına yükselmesi bankacılık sektörünün kredi-mevduat vade uyumsuzluğu sorununa iyileştirici yönde katkı sağlamıştır. KKM kapsamında uygulanan faiz üst sınırının katkısıyla bankaların fonlama maliyetleri gerilerken, bu durum ticari kredi faizlerinde düşüşü desteklemiştir. Son olarak da, KKM uygulamasının oluşturduğu istikrarın etkisiyle Rusya- Ukrayna krizine ve FED faiz artışına rağmen finansal piyasalarda yaşanan oynaklıklar sınırlı kalmıştır."

DÖVİZ SATIŞINDA BSMV YOK

KUR korumalı mevduat sisteminde döviz satışına vergi avantajı getirildi. Vadesi dolan kur korumalı hesap sahiplerine yapılan döviz satışlarında Banka Sigorta ve Muamele Vergisi (BSMV) kaldırıldı. **Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK)** ile sah günün biraraya gelen Merkez Bankası Başkanı Şahap Kavcıoğlu ayrıca sistemde dövize geçmek isteyen vatandaşların bankaların satış kurundan değil, saat 11:00'deki Merkez Bankası'nın dönüşüm kurundan geçebileceğini söylemişti. Resmi Gazete'de dün yayımlanan karara göre kur korumalı Türk lirası hesapların vade sonunda hesap sahiplerine yapılan döviz satışlarında uygulanan BSMV oranı sıfırlandı. Söz konusu vergi binde 2 oranında uygulanıyordu.

TÜRK ŞİRKETLERDEN DUBAİ ÇIKARMASI

HÜRRİYET
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 26.03.2022
Sayfa: 8
Tiraj: 182698
StxCm: 46,94



1/1



Türk şirketlerden Dubai çıkarması

DİŞ Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK), Türkiye özel sektörünün önde gelen şirketleri ile mevcut ikili ticaret hacmini artırmanın yanı sıra, öncelikli olarak özellikle alt yapı ve müteahhitlik alanında yeni işbirlikleri için Birleşik Arap Emirlikleri'ne çıkarma yapmaya hazırlanıyor. Türkiye ile Birleşik Arap Emirlikleri arasında ikili ticarete yeni bir dönemin kapısını aralayacak ticari diplomasi atağı başlatan DEİK, Dubai'deki ilk sektör buluşmasını 'BAE-Türkiye İnşaat ve Müteahhitlik Alanında Ortaklıklar Yuvarlak Masa Toplantısı' ile gerçekleştirecek. 30 Mart 2022 tarihinde Dubai'de gerçekleştirilecek yuvarlak masa toplantısı kapsamında iki ülkenin önde gelen proje-altyapı ve müteahhitlik firmaları bir araya gelecek. DEİK ile BAE Ticaret

ve Sanayi Odası Federasyonu işbirliğinde düzenlenecek toplantıda; konut, turistik tesis, havalimanı, demiryolu, karayolu, alışveriş merkezi ve enerji alanlarında toplam 130 milyar dolar değerindeki dev projeler için yeni işbirliği fırsatları ele alınacak. Toplantı öncesi değerlendirme yapan DEİK Başkanı Nail Olpak: "Ülkemizin önde gelen 25 civarındaki müteahhitlik ve alt yapı firmasını Dubai'deki 30 civarında dev proje sahibi firma ve kurumla birebir görüştüreceğiz. Bu toplantı, gerçekten özel ve odaklanmış bir görüşme trafiğine sahne olacak. Bugüne kadar yaklaşık 13 milyar dolar değerinde 141 proje üstlenen Türk müteahhitlik ve altyapı sektörünün bu toplantı sonrası da büyük başarılarla imza atacağına inanıyoruz" dedi.



Alternatif rotalar gündemde

ANKARA Milliyet

Ticaret Bakanı Mehmet Muş, Rusya-Ukrayna çatışmasının ardından ihracatçıların tahsilat endişeleri ve Türk TIR'larının karşılaştıkları sorunlar için adım attıklarını belirterek, tedarik zincirinde alternatif taşıma biçimleri ve rotalara odaklandıklarını bildirdi.

Muş, dün düzenlediği basın toplantısında, Ukrayna ve Rusya arasındaki savaşın, bölge ekonomisi ve siyasi istikrara ciddi darbe vurduğunu söyledi. Sürecin ülke ekonomisi ve ticaretine etkilerine karşı proaktif tutum benimsediklerini dile getiren Muş, şunları kaydetti:

"Bakanlığımız bünyesinde iki ayrı masa tesis ettik. **Türkiye İhracatçıları Meclisi (TİM)**, **Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK)** ve ilgili sektör çatı kuruluşları ile esgüdüm içerisinde, ihracatçılarımızın ödemelerinin temini ve nakliyecilerimizin alternatif güzergahları kullanarak faaliyetlerini sürdürebilmeleri amacıyla 7/24 etkin bir yönetim anlayışı oluşturmuş durumdayız. Kurduğumuz yönetim masaları ile ihracatçılarımızın tahsilat endişeleri ve Türk TIR'larının karşılaştıkları sorunların çözümüne yönelik gerekli adımları atıyoruz. Krizin farklı



Rusya'nın Ukrayna topraklarına girmesiyle başlayan kriz nedeniyle Ukrayna limanlarına ulaşamayan gemiler Zonguldak'a geri döndü.



Mehmet Muş

bölge ve sektörlerle yayılmasını engellemek amacıyla teknik çalışmalar yürütüyor, alternatif taşıma biçimlerine ve rotalara odaklanıyoruz."

İki ortağı kaybetmeden

Rusya ve Ukrayna'nın Türkiye için önemli ticaret

İhracatta şubat rekoru

2022 yılı Şubat ayı dış ticaret rakamlarını açıklayan Muş, "İhracatımız geçtiğimiz yılın şubat ayına göre yüzde 25,4 artışla 20 milyar dolar oldu. Bu rakam, tüm zamanların en yüksek şubat ayı ihracat rakamı. İthalatımız ise şubat ayında yaşanan

son yılların en ağır ve beklenmedik kış koşulları ve enerji fiyatlarındaki artışların sonucu olarak 28,1 milyar dolar olarak gerçekleşti" dedi. Muş, ihracatçı firma sayısının da geçen yılın aynı dönemine kıyasla 5 binden fazla artış gösterdiğini söyledi.

partnerleri olduğuna işaret eden Muş, bu ülkelerle kurulan ticari bağların her geçen gün kuvvetlendiğini ifade ederek, "Ukrayna ile imzaladığımız serbest ticaret anlaşması, ticari entegrasyonumuzun geldiği son noktayı işaret etmesi açısından anlamlı. Türkiye,

bu gerilimin barışçıl yollarla çözüme kavuşturulması için her türlü sorumluluğunun gereğini yerine getirecek, aynı zamanda her iki ticaret ortağını da kaybetmeden süreci atlatmak için gereken adımları atmaya devam edecek" diye konuştu.

DEİK'TEN DUBAİ'YE MÜTEAHHİTLİK ÇIKARMASI

MİLLİYET
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 25.03.2022
Sayfa: 5
Tiraj: 117344
StxCm: 32,07



DEİK'ten Dubai'ye müteahhitlik çıkarması

EKONOMİ SERVİSİ

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK), Türk özel sektörünün önde gelen şirketleri ile mevcut ikili ticaret hacmini artırmanın yanı sıra, öncelikli olarak özellikle alt yapı ve müteahhitlik alanında yeni iş birlikleri için Birleşik Arap Emirlikleri'ne (BAE) çıkarma yapmaya hazırlanıyor. Türkiye ile BAE arasında ikili ticarete yeni bir dönemin kapısını aralayacak ticari diplomasi atağı başlatan **DEİK**, Dubai'deki ilk sektör buluşmasını "BAE-Türkiye İnşaat ve Müteahhitlik Alanında Ortaklıklar Yuvarlak Masa Toplantısı"



Nail Olpak

ile gerçekleştirecek. 30 Mart 2022 tarihinde Dubai'de gerçekleştirilecek toplantı kapsamında iki ülkenin önde gelen proje-altyapı ve müteahhitlik firmaları bir araya gelecek ve konut, turistik tesis, havalimanı, demiryolu, karayolu, alışveriş merkezi ve enerji alanlarında toplam 130 milyar dolar değerindeki projeler için yeni iş birliği fırsatları ele alınacak. **DEİK** Başkanı **Nail Olpak**, "Ülkemizin önde gelen 25 civarındaki müteahhitlik ve alt yapı firmasını Dubai'deki 30 civarında dev proje sahibi firma ve kurumla birebir görüştüreceğiz" diye konuştu.



Komşuyla 2 yılda 10 milyar \$ hedefi

Türkiye-Yunanistan arasında ticari ilişkiler artıyor. **DEİK** Türkiye Yunanistan İş Konseyi Başkanı Ahmet, "Miçotakis'in ziyaretini iki ülke iş insanları memnuniyetle karşıladı. 5 milyar dolarlık ticaret hacmi 2024'te 10 milyar dolara çıkabilir" dedi

Yunanistan Başbakanı Kiriakos Miçotakis'in İstanbul ziyareti ve Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ile yaptığı ikili görüşme iki ülke arasındaki ekonomik ilişkiler açısından da umut verdi.

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Yunanistan İş Konseyi Başkanı Levent Sadık Ahmet, ziyareti iki ülkedeki iş insanlarının çok olumlu karşıladığını belirterek, "Uzun süre iki ülke arasında sert söylemler vardı. İkili görüşmelerin başlaması memnuniyet verici. İş insanları olarak bu gelişmeler iştahımızı kabarttı" dedi.

Uzun süredir Türkiye ve Yunanistan arasında yüksek istihare konseyinin kurulup iki ülke iş insanlarının bir araya gelmesi için çalıştığını dile getiren Ahmet, "Sonbaharda yapılacağını duyduk. Bütün bu gelişmeler çok olumlu. Bunların hepsi iki ülke arasındaki ticaret hacmini artıracak. İki ülke arasındaki ticaret hacmi uzun süre 3.5-4 milyar dolar bandında devam etti. Son



Hanife Baş



dönemde 5.3 milyar doları yakaladık. Hedefimiz 2023'te 8 milyar doları, 2024'te ise 10 milyar doları yakalamak" dedi.

Ortak proje olabilir

Ahmet, Türkiye'nin Yunanistan'dan daha çok petro kimya ve tarım ürünleri aldığını aktararak, şunları söyledi:

"Yunanistan ise bizden neredeyse her şeyi alıyor. Yunanistan'da 80 Türk firması var, yatırım tutarı 70 milyon doları buluyor. Yunanlıların Türkiye'de 200 şirketi var, yatırımları milyar doları buluyor. İki ülke her iki tarafa kazanç sağlayacak şekilde turizm ve tarımda pek çok ortak proje geliştirebilir."



Levent Sadık Ahmet

1 milyon Yunanlı geliyor

İki ülke arasındaki turizm ilişkilerine de değinen Levent Sadık Ahmet, "Pandemiden önceki en son verilere göre Yunanistan'dan Türkiye'ye 1 milyon turist

gelmişti. Bu ikili görüşmeden sonra yeniden bu rakamı yakalayabiliriz. Türkiye'den ise Yunanistan'a yılda 200 bin civarında kişi tatil için geliyor" dedi.

Rakamlarla Türk-Yunan ticareti

■ İki ülke arasındaki ticaret hacmi şu anda 5.3 milyar dolar.

■ Bu hacmin 2023'te 8, 2024'te ise 10 milyar dolara çıkması hedefleniyor.

■ Türkiye, Yunanistan'dan da daha çok petro kimya ve tarım ürünü alıyor.

■ Yunanlılar bizden mobilya, makine ekipmanı,

çimento, meyve gibi hemen her şeyi alıyor.

■ Yunanistan'da 80 Türk firması var, yatırım tutarı 70 milyon dolar.

■ Yunanlıların Türkiye'de 200 şirketi var, yatırımları milyar doları buluyor.

■ Pandemiden önce Türkiye'ye 1 milyon Yunanlı turist geliyordu.



Kurulu gücün yarısı yenilenebilir enerji

Enerji Bakan Yardımcısı Abdullah Tancan, "Türkiye'nin yaklaşık 100 bin MW elektriksel kurulu gücü var. Yaklaşık 54 bin MW'ı yenilenebilir enerji" dedi



Aylin Rana Aydın

Uluslararası Enerji ve Çevre Fuarı ve Konferansı - ICCI, dün İstanbul Fuar Merkezi'nde kapılarını açtı. Enerji ve

Tabii Kaynaklar Bakanlığı ve EPDK'nın desteği ile Sektörel Fuarçılık ve Kojentürk Derneği tarafından 26'ncısı gerçekleştirilen fuar, 18 Mart'ta sona erecek. Fuarın açılışına Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakan Yardımcısı Abdullah Tancan, TBMM Sanayi, Ticaret, Enerji, Tabii Kaynaklar, Bilgi ve Teknoloji Komisyonu Başkanı Ziya Altunyaldız, DEİK Enerji İş Konseyi Başkanı Haluk Kalyoncu, ICCI Danışma Komitesi Başkanı Yavuz Aydın ve TG Expo Genel Müdürü Cem Şenel katıldı.

Fuarın açılış konuşmasını gerçekleştiren Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakan Yardımcısı Abdullah Tancan, Türkiye'nin



halihazırda yaklaşık 100 bin MW'lık elektriksel bir kurulu gücü olduğunu belirterek, bu kurulu gücün yaklaşık 54 bin MW'ının ise yenilenebilir enerjiden oluştuğunu kaydetti. Enerjideki dışa bağımlılığın doğal gaz ve petrol sondaj çalışmalarıyla, inşa edilen nükleer santraller, yenilenebilir enerji ve kömür madenleriyle azaltılmaya çalışıldığını açıklayan Tancan, "Enerjinin verimli ve tasarruflu kullanılmasıyla ilgili çalışmalarla da ülkemiz kaynaklarına destek vermeye çalışıyoruz" dedi.

Gündemde ikiz dönüşüm var

DEİK Enerji İş Konseyi Başkanı Haluk Kalyoncu ise, küresel salgınla birlikte sektörü etkileyen ikiz dönüşümün gündemlerinde en üst sıralarda yer edindiğini hatırlattı.

Salgına ek olarak yaşanan sıcak savaşın küresel ekonomi ve sektörün üzerinde etkilerinin hissedildiği bir dönemden geçildiğini belirten Kalyoncu, "Dünya jeopolitiği ve sektörü etkileyen bu gelişmeleri göz önünde bulundurarak yaşanan krizler

enerji güvenliğini sağlamanın ve enerji kaynaklarını çeşitlendirmenin ne denli önemli olduğunu bir kez daha gözler önüne serdi. Enerji sektörü yenilenebilir enerji yatırımlarını yüzde 55 seviyesine çıkarmıştır. Son 20 yılda, yenilenebilir enerji kurulu gücümüz 4.5 kat artış gösterdi. Enerji Bakanlığımızın katkı ve destekleriyle yenilenebilir enerjiden elde edilen elektriğin payı yüzde 22'lik bir artış gösterdi" diye konuştu.



Sanayiye yeşil yol



Mithat
Yurdakul
Ankara

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu'nun (DEİK), Türk firmalarının Avrupa Birliği Yeşil Mutabakatı programına uyum sağlaması için hazırladığı rapora göre, AB'ye ürün satan Türk ihracatçının tekstilde geri dönüşümlü malzeme, uzun ömürlü elektronik ürün gibi bir dizi düzenlemeye

hazır olması gerekecek. "Sanayiye Yeşil Dönüşümün Desteklenmesi" raporu ile Türk firmalarına Yeşil Mutabakat'a uyum için bir yol haritası sunulması hedefleniyor. AB'nin uygulayacağı Sınırdaki Karbon Düzenleme Mekanizması'nın (SKDM) Rusya, Ukrayna ve Türkiye için önemli bir yükümlülük oluşturacağı belirtildi.

Geri dönüşümlü tekstil

SKDM kapsamında farklı sektörlerin önemli maliyetlerle karşılaşabileceğine dikkat çekilen rapora göre, AB'nin iklim politikalarına uyum kapsamında, geri dönüşümlü malzemenin tekstil üretiminde zorunlu hale getirilmesi gündeme gelecek. 2025 yılına kadar tekstil atıklarının ayrıştırılması yükümlülüğü getirilmesinin, tekstil ihracatçılarına doğrudan etkilemesi bekleniyor.

AB'ye mal tedarik eden sanayilerin de önümüzdeki süreçte atık yönetiminde çeşitli eylemlerde bulunmasının bekleneceği ifade edilen raporda, "Halihazırda ihraç edilen ürünler arasında atık oluşturma potansiyeli yüksek olan elektronik, tekstil, plastik, ambalaj gibi sektörlerin bu çalışmalar neticesinde belirlenecek olan önlemlerden, ürün satışları üzerinden etkileneceği düşünülmektedir" denildi. Raporda, sanayi kuruluşlarının bugünden başlayarak atık azaltma ve yeniden kullanım için adım atması gerektiği de vurgulandı.

Rapora göre AB'yle ticarettteki ambalaj sektörüne yönelik düzenlemeler kapsamında da, ürün

DEİK, sanayide yeşil dönüşümün yol haritasını çıkardı. Tekstilde geri dönüşüme, elektronikte daha uzun ömürlü ürünlere hazırlanması gereken sanayicilere rehber niteliğinde olan raporda, atıkların üreticinin de sorumluluğunda olduğuna vurgu yapıldı.



ambalajlarında miktarın azaltılması, yenilikçi paketlenme yöntemleri geliştirilmesi gündeme gelebilecek. Avrupa Yeşil Mutabakatı Döngüsel Ekonomi Eylem Planı kapsamında, elektronik eşyaların kullanım ömürlerinin uzatılacağı, bilgisayar ve telefonlarda bakım-onarım hizmetlerinin genişleyeceği vurgulandı. Düzenlemeler kapsamında tek kullanımlık ambalaj ve çatal bıçak takımları yerine yeniden kullanılabilir ürünlere geçişin hedeflendiği belirtilen raporda, tek kullanımlık bataryaların kullanımından kalkırılmasının gündemde olduğu ve çelik, çimento ve kimyasallar için de "eko-tasarımın" gündeme alınmasının beklendiği kaydedildi. Raporda, "Özellikle ambalaj ve plastik sektöründe tüketici sorumluluğunun yanı sıra üretici sorumluluğu, atıkların toplanması, ayrıştırılması, geri dönüştürülmesi gibi gerekliliklerin gelebileceği dikkat edilmesi gereken bir husustur" ifadesi kullanıldı.

'Sınırdaki vergi, açmaza sürükler'

Gümrük Birliği kararları uyarınca AB'nin Türkiye'ye karşı sınırdaki karbon vergi uygulamasına gitmemesi gerektiği vurgulanan raporda, "Türkiye'nin bu vergi sürecine uyum çalışmalarını sonuçlandırması ve diğer gelişme yolundaki ülkelerin bu rejimi kabul etmemesi durumunda, tekstil kotalarında karşı karşıya kaldığımız ve 1998 yılında Hindistan'a karşı kaybettiğimiz dava benzeri açmazlar yaşamamız mümkün görünmektedir" denildi.



Müteahhitlerin Körfez Çıkarması

DEİK, Türk özel sektörünün önde gelen şirketleri ile mevcut ikili ticaret hacmini artırmanın yanı sıra, alt yapı ve müteahhitlik alanında yeni iş birlikleri için Birleşik Arap Emirlikleri'ne çıkarma yapıyor. 30 Mart'ta Dubai'de gerçekleştirilecek toplantı kapsamında iki ülkenin önde gelen müteahhitlik firmaları bir araya gelecek.

YENİ TİCARET SÜRECİ BAŞLIYOR

MİLLİYET EXPRESS

Tarih: 13.03.2022

GÜNLÜK

Sayfa: 12

GAZETE EK

Tiraj: 122723

ULUSAL

StxCm: 76,28



1/1



YENİ TİCARET SÜRECİ BAŞLIYOR

Antalya Diplomasi Forumu'na katılan **Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK)** Türkiye- Güney Afrika **İş Konseyi** Başkanı Eubekir Salim, "Güney Afrika ile

yeni bir ticaret sürecinin başlamasını bekliyoruz" dedi. Salim, Güney Afrika Dışişleri Bakanı'nın çok uzun zamandan sonra Türkiye'ye geldiğini belirtti.

HAKAN ÇELİK - AMERİKA TÜRKİYE'NİN İKİNCİ ORTAĞI OLDU

POSTA
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 19.03.2022
Sayfa: 9
Tiraj: 110214
StxCm: 69,08



1/1

HAKAN ÇELİK
hakan.celik@posta.com.tr
twitter.com/hakancelik



Amerika Türkiye'nin ikinci büyük ortağı oldu

Ciddi siyasi sorunların varlığına karşın Amerika Birleşik Devletleri ile Türkiye arasındaki ikili ticaret sadece bir yılda 22 milyar dolardan 28 milyar dolara yükseldi. ABD, Türkiye'nin en büyük ikinci ihracat ortağı haline geldi. Yıllık ticaret hacminde yüzde 29, Türkiye'nin Amerika'ya ihracatında ise yüzde 45'lik artış elde edildi. Son veriler yıl sonunda 40 milyar dolara yakın bir hacmin yakalanabileceğini gösteriyor. Cumhurbaşkanı **Recep Tayyip Erdoğan**'ın, benim de talip ettiğim Washington ziyaretinde hedef olarak koyduğu 100 milyar rakamını yakalamak da bir hayal değil.

Bu bağlamda **Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK)** bünyesindeki **Türk-Amerikan İş Konseyi'nin (TALK)** çalışmalarını önemli katkısı var. **DEİK**'in başkanlığı görevini Nispetiye **Ali** yürütüyor. **TALK**'in başkanı ise **Mehmet Ali Yalçındağ** var. Hummalı çalışma yürüten her iki isimle de sık sık görüşüyorum ve faaliyetlerini yakından takip ediyorum.

100 milyarlık hedefin yakalanabilmesi için Türkiye'nin mutlaka Çin'e alternatif bir üretim ve lojistik merkezi olarak konumlanması gerek. ABD, pandemi krizinde bir ülkeye aşırı bağımlı hale gelmenin risklerini gördü. Washington ile Pekin arasındaki mülkiyet rekabeti de ABD'nin bu bağlamda azaltılması gerektiğini gösterdi.

Türkiye öne çıkan ülkelerden biri fakat yalnız değiliz. Hindistan ve Vietnam ABD'nin Asya daki önemli tedarik noktaları. Güney Amerika ve Avrupa'da bazı ülkelerle de yeni ortaklık peşindeyiz.

"Biz çok iyi işler yapıyoruz zaten ABD gelip bunu görsün" diyecek bir konforda olmamamız lazım. Fuarlar, ikili ziyaretler, raporlar, lobicilik her şey çok önemli. Pandemi riskinin görece olarak azaldığı bir dönemde fiziki toplantılara da ağırlık vermek yararlı olur. Tanıtım, lobicilik, konferans hazırlığı vb. gibi çalışmalarla iyilik etmeliyiz. Birleşik Arap Emirlikleri'nin Dubai kentinde bu ay sona erecek olan **Expo 2020**'de gördüğüm hayli zayıf Türkiye standı, bu alanda daha titiz ve öznel bir çalışma yapmamız gerektiğini bana bir kez daha hatırlattı. Bu işler aceleyle gelmemek. Uzun soluklu, kapsamlı çalışma yürütülmeli.

HAZİRAN HEDEFİ

TALK Başkanı **Mehmet Ali Yalçındağ**, **ABD Ticaret Odası Başkan Yardımcısı Myron Brilliant** ile İstanbul'da bir toplantı gerçekleştirdi.

Bu kapsamda ayrıca, daha güçlü ticaret ve ekonomik ilişkilerin önünü açmak için **Ticaret ve Yatırım Çerçevesi Anlaşması (TIFA)** gibi önemli enstrümanların canlandırılması gündeme geldi.

Rusya ve Ukrayna arasındaki savaş ele alındı. Rakamlar, son krizde büyük çoğunluğu ABD ile ilişkili 148 dev firmaların Rusya'dan çekildiğini gösteriyor.

Mehmet Ali Yalçındağ, Türkiye'nin lojistik avantajlarını kullanarak 5 bine yakın firmaya çekebileceği görüşünde.

21-23 Haziran tarihlerinde Washington DC'de gerçekleştirilecek **Amerikan Türk Konferansı'nda (ATC)** bu konular ağırlıklı olarak ele alınacak.

Ekonomiye etkisi olacak tüm konjonktürel gelişmelerin değerlendirileceği konferansta, soğukta ve havacılık, dijital ve yeşil dönüşüm, LNG, hidrojen, üçüncü ülkelerle altyapı projeleri gibi birçok alan derinlemesine ele alan paneller düzenlenecek.

Süreci güçlendirmek ve siyasi nedenlerle ortaya çıkan sis perdesini aralamak üzere Amerika'dan Ankara'ya mutlaka üst düzey bir ziyaret gerçekleştirilmeli. ABD'nin yeni Ankara Büyükelçisi **Jeff Flake** umarım bu havaya başkentine yarınabilir.



INBUSINESS

HÜLYA GÜLER

hulya.guler@sabah.com.tr

Getir, 'Şok' olmasa da market almakta kararlı

Geçen hafta **DEİK** bünyesinde Türk Perakendeciler İş Birliği'nin (TİBİK), AED Ticaret Odası Kademeli Başkan Yardımcısı Myron Brilliant'i ağırladığı toplantıda, Getir'in Kurucu Ortakı Tuncaş Tütük ile konuştu. Türkiye'nin unicorn hatta decaron şirketleri takip edenler listeli bililer, son birkaç yıldır listeye yatanları Getir, bir süredir hem Türkiye'de, hem de yurtdışında gerçekleştirildiği satın almaları büyümesini sürdürüyor.

Geçen kasım ayından bu yana da Yıldız Holding ile ilgili Şok market zincirinin azaltılmasını almak için görüşüyor. Ancak geçen hafta Yıldız Holding'den yapılan açıklamayla bu görüşmelerin sonlandırıldığı öğrenildi. Yıldız Holding açıklamasında, "Dünyada ve bölgesinde oluşan olumsuz koşullar" gerekçeyle Şok'un azaltılmasına yönelik satın almalarının bir kısmını iptal etti.

AED'nin şirketlerin Türkiye'deki yatırım fırsatlarını koruyabilmek için yapılan anlaşmalarından Yıldız Holding'in açıklamasındaki "yürütülen ve bölgedeki olumsuz koşullar" ifadesini hatırlatarak Tütük'e sorduk: "Şok ile görüşmeleriniz gerçekten bu gerekçeyle mi bitti, yoksa siz çoğunluk hisseyi mi istediniz?" Maselenin çoğunluk hisse olmadığımız belirlen Tütük, bu tür hisse satışlarında gündeme gelen arzulara ilişkin anlayışlarını paylaştı.

Söylentilerden Getir'in Şok Marketler'de azaltılmasını değil, bu yönde de bir adım atmasını istediğini ve bunda da ısrarcı olduğunu anladım. Çoğunluk hissedar olmasa da yönlendirme söz sahibi olmak, Getir'in daha önceki şirket ortaklıklarında da izlediği bir strateji. Ancak anlaşılan Yıldız Holding'in kabul edeceği şartlar bir durum değil.

Söylentisi, "Şok, şimdi tamamen var mı geçiniz, perakende sektöründen bir alm yapmayı mı düşünüyorsunuz?" sorusuna cevap verdi. Tütük, "Piyasada arayışta sürdürüyor ancak şu an herhangi bir oyuncu ile masada değil" dese de Getir'in organize perakende sektörüne yönelik satın alma politikası devam ediyor. Bundan sonraki süreçte Şok'a benzer bir yapı içinde olan diğer oyuncularla birlikte masa-yı oturduğuna düşünüyor. Hatta Şok ile bir yeniden masaya oturabilir. Çünkü Tütük bu yönde soruları, tamamen reddetmedi: "Her şey mümkün" diyerek açık kapı bıraktı.

Hali teslimata odaklanan Getir gibi oyuncularla üye millileri sayısı artı-tıkça ya da başka bir ifadeyle siparişler çoğaldıkça, şu ana kadar kullanılan lojistik imkanların çok daha büyük boyutlara taşınması gerekiyor. Yeni modelin daha çok çalışma koşullarında gündeme gelen kurayelerin kaldırılması ilgili bir mesele değil. Bugüne kadar ağırlıklı olarak bölgesel depolar ya da lokal birikim, teslimat ve manavların stajyeri kullandığı bir model, şu anki büyümeden tam cevap vermiyor.

Değişimle Türkiye çapında yapılan organize perakende zincirlerinin bu tür teslimat şirketlerine sunacağı çok büyük operasyon avantajları söz konusu. Tütük de, bu tür farklı varlıklarla Türkiye'ye hali hazırda bir pazına yapılan organize perakende şirketlerine ilgilerinin devam ettiğini belirtirken, "Ana perakendecilerin dijitalleşmesi sürecini hızlandıracaktır" demeyi ihmal etmiyor.

Hollanda'da belediye seçimlerini bekliyor

Tuncaş Tütük'i bulmak için, Hollanda'da yaşadığı Getir'in de bulunduğu hali hazırda teslimat şirketlerinin "kurumsal diğlemler" adı verilen dağıtım merkezleri kurulmasına, mahalle sakinlerinin rahatsız olmasından dolayı yasal getirilmeyi. Tütük, bunun ülkedeki yerel seçimler nedeniyle belediye başkan adaylarının sunacağı vaatler arasında yer alan bir durum olduğunu, ortam için görüşmelerin devam ettiğini söyledi.



Burası neden çok önemli?

Global ekonomiye ilişkin 2022 öngörülerini tamamen alt üst eden Rusya-Ukrayna savaşında Türkiye'nin yürüttüğü barış diplomasisi, tüm dünyada yakından takip edilirken, Ankara ve İstanbul geçen hafta ABD'nin letiş bir iş dünyası temsilcisini ağırladı. **ABD Ticaret Odası Kademi Başkanı Yardımcısı Myron Brilliant**, geçen hafta İstanbul'da Türkiye'ye geldi. Ziyaretinin ilk gününde Ankara'da temastan sonra İstanbul'da da **DEİK** bünyesindeki Türk Amerikan İş Konseyi (TAKİS) yönetimi ile bir araya geldi. Brilliant'ın Türkiye'ye ABD'nin stratejik ortaklığına ilişkin mesajlar ve şirketlerin bir kısmının Türkiye'de de faaliyette bulunmaları çok manidardı.

Zim mesalam, ABD'li şirketler savaşın başlamasından bu yana Rusya'daki faaliyetlerini sürdürmelerini açıkladıkları duyuldu. Bu şirketlerin bir kısmının Türkiye'de de faaliyette bulunmaları çok manidardı. Brilliant'ın Türkiye'ye ABD ile ekonomik ilişkileri için yeni bir dönem başlayacağına ilişkin mesajlar ve şirketlerin bir kısmının Türkiye'de de faaliyette bulunmaları çok manidardı.

TAKİS Başkanı Mehmet Ali Yalçındağ'in sadece son birkaç hafta içinde Rusya'dan çıkan şirketlere ilişkin verdiği rakamlara bakarsak, bu yıl ve takip eden yıllarda Türkiye'ye bir yatırım akışı olabilir. Yalçındağ'ın verdiği bilgilere göre, şu ana kadar **148 çok uluslu şirket Rusya'dan temelli çekildiğini** duyurdu. **174 şirket** operasyonlarını askıya aldı. **72 firma** operasyonlarını azalttı ve **12 firma** da hala bulunduğu konumda devam ediyor.

Rusya'dan çıkan ABD'li şirketler yatırım için yeni bir iş arayışına girerler bile. Tamam, bölgede bu yatırımlara evsahipliği yapmak için yeterli şirket çok değil. Ancak ABD'li firmaların **2022 ve 3-5 yıllık büyüme planlarını aksatmayacak şekilde faaliyetlerine devam edebilmeleri için en az Rusya kadar geniş, canlı ve rekabetçi bir pazara ihtiyaçları var.** Ayrıca bu şirketlerin yeni üsünün, Rusya ile de ilişkilerinin devam ediyor olması yeni bir anlamda Rusya pazarının da kaybedilmesini gerektiriyor. İşte bu noktada tüm işaretler Türkiye'yi gösteriyor.

Yalçındağ'ın 'Beyaz Saray çevrelerinin en etkili iş insanlarından' diye takdir ettiği Brilliant'ın Türkiye'ye gelen de işte bu işaretler. Yani Rusya'dan sonra kendine yeni bir iş arayışına ABD'li şirketlere destek olacak yatırım ortamı için ticari diplomasi yürüten Brilliant'ın stratejik önemini Türkiye'ye yönelik bu arastır ortaya koyuyor. **'Türkiye'nin stratejik önemi ABD açısından kesinlikle göz ardı edilemez.** Bu sebeple ekonomik çarpışmada büyük bir fırsat var. Bazen ajansi ve askeri konular ön planda olabilir fakat bence bu ilişkilerin temeli ekonomik ilişkilere ve burada artan bir ekonomik ilişki söz konusu. Biz ABD'li şirketleri Türkiye'ye yatırım konusunda cesaretlendiriyoruz.'

Brilliant'ın, Türkiye'nin enerji kaynaklarını çeşitlendirmesi ve bu kapsamda ABD'den gelecek LNG'yi kullanması önemli mesajları arasında sıklıkla Hazine ve Maliye eski Bakanı Berat Albayrak'ın tam bağımsız Türkiye'yi anladığı 'Burası Çok Önemli' kitabını aldığını belirtmiş. Ama ülkesinden, enerjiye, savunmadan ekonomiye her alanda tam bağımsız Türkiye için letiş adımlarını atacağı bir dönemi anlatan bu kitap başka bir yatırım konusu.

Dönemli Brilliant'ın ziyareti, Türkiye-ABD ticari ilişkilerinde yeni bir dönemin başladığını il gösterdi. Önümüzdeki süreçte bu tarz ziyaretlere ve toplantılara daha çok tanıklık edeceğiz.

Şimdi birkaç hafta daha bizim topraklarımızda yaşanan ziyaret ve misafire trafiği de bizim habercisi.

Ve son söz: Barış için şu ana kadar üstlendiğimiz rol bir kez daha gösterdi ki; burası yani Türkiye çok önemli!



'Miçotakis'in ziyareti tarım ve turizmde işbirliği için çok kıymetli'

DEİK/Türkiye-Yunanistan İş
Konseyi Başkanı Levent Sadık Ahmet,
Yunanistan Başbakanı Kiryakos
Miçotakis'in bugünkü Türkiye ziya-
retini değerlendirdi: Doğu Bloku'nda
savaşın olduğu kritik bir dönemde bu
görüşmenin gerçekleştirilmesi oldukça
kıymetli. Yunanistan ile daha sıkı dip-
lomatik ilişkiler, iş dünyasının da hem
cesaretini hem motivasyonunu artıra-
caktır. İki ülke arasında tarım alanında
ciddi bir ticaret potansiyeli var. Ortak
denizimizin olduğu Yunanistan ile bir-
kaç gün Türkiye, birkaç gün Yunanistan
olacak şekilde ortak paket programlarla
hem Avrupa'dan hem başka ülkelere
turistleri ağırlayabiliriz. AA

RUSYA'DA RAFLARI TÜRKLER DOLDURACAK

SABAH
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 22.03.2022
Sayfa: 6
Tiraj: 188717
StxCm: 85,85



1/1

RUSYA'DA RAFLARI TÜRKLER DOLDURACAK



Avrupa ve ABD markaları Rusya pazarından çekilince Türkler harekete geçti. **DEİK**, haftaya Rus ve Türk AVM derneklerini bir araya getirecek



Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Rusya İş Konseyi Başkanı İzzet Ekmekçibaş, savaş sonrası Rusya pazarından çekilen ABD ve Avrupa Birliği merkezli markaların yerine Türk şirketlerin ülkede yerleşik hale gelebilmesi için çalışma başlattıklarını açıkladı. Rusya'da Ticaret Odası ile görüşmelerini ve alışveriş merkezlerini ziyaret ettiklerini belirten Ekmekçibaş, önümüzdeki hafta Rus ve Türk AVM derneklerini Türkiye'de bir araya getireceklerini anlattı. Ekmekçibaş, "Rusya'da ABD ve AB merkezli parfüm, tekstil, çamaşır, kahve, fast food zincirleri ülkeden çıkıyor. Bizim kaliteli firmalarımız rahatlıkla onaya girebilir. Görüşmenin ardından Moskova'ya bir ziyaret düzenlemesini de planlıyoruz" dedi.



İzzet Ekmekçibaş

daha hakim konuma gelebiliriz. Kriz bittikten sonra da Rusya'da yerleşik marka haline gelmeyi hedefliyoruz" diye konuştu. Şu ana kadar yapılan ticaret noktasında ödemelerde bir sıkıntı yaşanmadığını ifade eden Ekmekçibaş, "Ruble ile ticaret artarsa ihracatımız 15 milyar dolara çıkarabiliriz" şeklinde konuştu.

6.5 MİLYAR \$'LIK İNŞAAT

Rusya'da Türk müteahhlik firmalarının şu anda devam eden yaklaşık 6.5 milyar dolarlık iş bulunduğunu söyleyen Ekmekçibaş, "Bu süreçte inşaatı durdurulan olmadı. Zaten hükümet her türlü desteği vereceğini ilk günden açıkladı. İşler devam ediyor, sıkıntı yok" dedi.

BANKALARLA TOPLANTI

Rusya ile ticaretin artırılması noktasında ruble ile ticaret ve bankaların gündemde olduğunu anlatan Ekmekçibaş, "Geçen hafta büyükelçimizin de katılımıyla Moskova'da bir toplantı yaptık. Ülkedeki Türk bankaları ve diğer finans kurumlarıyla görüştük. Ruble ile ticaret artırılabilirse Rusya pazarında



İzzet Ekmekçibaş

TÜRKİYE BÜYÜME ŞAMPİYONU

SABAH
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 01.03.2022
Sayfa: 1
Tiraj: 190280
StxCm: 417,91



10 YILIN EN HIZLI BÜYÜMESİ

Vatandaş harcamada gasa bastı

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Türkiye 2021'de yüzde 11'le son 10 yılın en yüksek büyümesine imza attı. Son çeyrekte ise yüzde 9.1'le G20'de lider, OECD'de üçüncü sırada yer aldı. Büyümeye en büyük katkı ihracattan gelirken, sanayinin de payı arttı

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Yatırım 10.7
Harca 6.4

ÇALIŞMALARIMIZ SÜRECEK

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Yatırım 10.7
Harca 6.4

%

9.2 **9.1** **5.9** **6.1**
7.6 **7.2** **5.5** **5.5**
6.5

HEDEF KATMA DEĞERLİ BÜYÜME

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Yatırım 10.7
Harca 6.4

TÜRKİYE ZİRVEYİ BİRAKMADI

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Yatırım 10.7
Harca 6.4

EN BÜYÜK KATKI İHRACATTAN

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Yatırım 10.7
Harca 6.4

G20

Türkiye G20'de 1. Dünyada 3.

İHRACAT LOKOMOTİFİ

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Yatırım 10.7
Harca 6.4

SANAYİNİN PAYI ARTTI

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Yatırım 10.7
Harca 6.4

İŞ MEMNUN DÜNYASI

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Yatırım 10.7
Harca 6.4

İŞ MEMNUN DÜNYASI

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Yatırım 10.7
Harca 6.4

İHRACAT LOKOMOTİFİ

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Yatırım 10.7
Harca 6.4

SANAYİNİN PAYI ARTTI

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Yatırım 10.7
Harca 6.4

Yatırım 10.7
Harca 6.4

HÜLYA GÜLER

SABAH AVRUPA
DÜZENSİZ
GAZETE EK
YURTDIŞI

Tarih: 24.03.2022
Sayfa: 4
Tiraj: 254420
StxCm: 88,61



1/1



Getir, 'Şok' olmasa da market almakta kararlı

Geçen hafta **DEİR** bünyesinde Türk Amerikan İş Konseyi'nin (TAKİK) ABD Ticaret Odası Kurulu Başkan Yardımcısı **Myron Brilliant**'i ağırladığı toplantıda, **Getir**'in Kurucu Ortakı **Tuncay Tütek** ile karıştım. Türkiye'nin unicorn'ları hafta boyunca şirketlerini takip edenler şif bliyor, son birkaç yıldır üst üste yatırım alan **Getir**, bir süredir hem Türkiye'de, hem de yurtdışında gerçekleştirildi satın almaları bütçesini artırıyor.

Geçen isem ayından bu yana da **Yıldız Holding** ile ilgili **Şok** market zincirinin azınlık hissesini almak için görüşüyor. Ancak geçen hafta Yıldız Holding'den yapılan açıklamalarla bu görüşmelerin sonlandığını öğrendik. Yıldız Holding açıklamasında, "Dünyada ve bölgemizde oluşan olumsuz koşullar" gerekçeyle **Şok**'ün azınlık paylarına yönelik satış müzakerelerinin birliğini belirtti.

ABD'li şirketlerin Türkiye'deki yatırım fırsatlarını konuşulduğu toplantının ardından Yıldız Holding'in açıklamasındaki "dünyada ve bölgedeki olumsuz koşullar" ifadesini hatırlamak Tütek'e sordum: "Şok ile görüşmeleriniz gerçekten bu gerekçeyle mi bitti, yoksa siz çoğunluk hisseyi mi istediniz?" Meselenin çoğunluk hisse olduğuna beliren Tütek, bu tür hisse satılmaması gündeme gelen azınlık haklarına ilişkin anlaşmazlık yaşadıklarını söyledi.

Söylentilerinden **Getir**'in, **Şok** marketleri'nde azınlık hissedar olsa bile yönetimde söz sahibi olmayı istediğini ve bunda da ısrarcı olduğunu anladım. **Çoğunluk hissedar olmasa da yönetimde söz sahibi olmak**, **Getir**'in daha öncelikli şirket ortaklıklarında da izlediği bir strateji. Ancak anlaşan Yıldız Holding'in kabul edeceği türden bir durum değil bu.

"Söberimiz. Peki, şimdi tamamen vazmi geçtiniz, perakende sektöründen bir alanı yapmıyacağımız mı?" sorusuya devam etti.

Tütek, "Piyasada arzaysızdır stirdiyor ancak şu an herhangi bir oyuncu ile masada değil" dese de **Getir**'in organize perakende sektörüne yönelik satın alma siyahı devam ediyor. Bundan sonraki süreçte **Şok**'a benzer bir yapı içinde olan diğer oyuncularla birlikte masaya oturduğuna duyabiliriz. Hatta **Şok** ile bir yeniden masaya oturabilir. Çünkü Tütek bu yöndeki sorumu, tamamen reddetmedi: "Her şey mümkün" diyenek açık kapı bıraktı.

Hali teadmata odaklanan **Getir** gibi uygulamaların üye müşteri sayısı arttıkça ya da başka bir ifadeyle siparişler çoğaldıkça, su ana kadar kullanılan lojistik imkanlarının çok daha büyük boyutlara taşınması gerekiyor. Konu sadece daha çok çalışan kocalarıyla gündeme gelen kuruyelerin haklarıyla ilgili bir mesele değil. Bugüne kadar ajirli olarak bölgesel depolar ya da lokal belköl, kasap ve manavlarım sürece katkıları ş model, şu anki ihtiyaçlara tam cevap vermiyor.

Dolayısıyla Türkiye çapına yayılmaya organize perakende zincirlerinin bu tür teslimat şirketlerine sunacağı çok büyük operasyon avantajları söz konusu. Tütek de, bu tür farklı varlıklarla Türkiye'nin dört bir yanına yayılmaya organize perakende şirketlerine ilgilerinin devam ettiğini belirtti. "Ana perakendecilerin dijitalleşmesi sürecini hızlandıracaktır" deneyi ihmal etmiyor.

Hollanda'da belediye seçimlerini bekliyor

Tuncay Tütek'i bulduğum, Hollanda'da Amsterdam'da **Getir**'in de bulunduğu hızlı teslimat şirketlerine yönelik soruları da sordum. Hatırlanması, Hollanda'da geçtiğimiz haftalar hızlı teslimat şirketlerinin "kasnak döketin" adı verilen dağıtım merkezleri kurulması, mahalle sivilizasyonun hızlanmasında nedeniyle büyük getiriydi. Tütek, bunun ötesindeki yerel seçimler nedeniyle belediye başkan adaylarının sunduğu vaatler arasında yer alan bir durum olduğunu, özüm için görüşmelerin devam ettiğini söyledi.

İHRACATTA ŞUBAT REKORU

SABAH AVRUPA

Tarih: 03.03.2022

DÜZENSİZ

Sayfa: 4

GAZETE EK

Tiraj: 254420

YURTDIŞI

StxCm: 136,78



1/1

Milyon \$	2021	2022	Değişim (%)
Şubat	15.953	20.002	25.4
Ocak-Şubat	30.954	37.590	21.4
Son 12 aylık	171.202	231.900	35.4

20 milyar dolarla tüm zamanların en yüksek ihracat rakamına ulaşılan şubat ayında, yıllık bazda ise 231.9 milyar dolarla program hedefi aşıldı. Birim ihracat değeri de yüzde 12 yükseldi

Türkiye'nin geçen yılki büyümesinin yarıya yakınına ulaşarak ekonominin lokomotif haline gelen ihracat, 2022'de öncü rolünü sürdürüyor. İhracat şubatta yüzde 25.4 artarak 20 milyar dolara çıktı. Tüm zamanların en yüksek şubat ayı ihracat rakamına ulaşırken, enerji hariç, ihracatın ithalatı karşılama oranı yüzde 95.4 oldu. 2 aylık ihracat yüzde 21.4 artarak 37.6 milyar dolara yükselirken, yıllıklandırılmış ihracat ise 231.9 milyar dolarla, 2022 Ortan Vadeli Program hedefi olan 230.9 milyar doları aştı.

GÜÇLÜ İVME SÜRÜYOR

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanı **İsmail Güllü** ile düzenlediği basın toplantısında şubat ayı ihracat rakamlarını açıklayan Ticaret Bakanı Mehmet Muş, ihracatta 2021 yılı boyunca yakalanan ivmenin bu yıl da devam ettiğini

söyledi. Muş, ithalatın ise şubatta yaşanan son yılların en ağır ve beklenmedik koşulları ve enerji fiyatlarındaki artışların bir sonucu olarak 28.1 milyar dolar olduğunu ifade etti. Muş, enerji ithalatının şubatta 8 milyar dolara çıktığını kaydetti.

İhracatçı firma sayısının, geçen yılın aynı dönemine kıyasla 5 binden fazla artış gösterdiğine dikkati çeken Muş, "Tüm bu veriler ışığında ülkemiz, açıkça ifade etmek gerekirse, geçtiğimiz yılın aynı dönemine kıyasla oldukça güçlü bir ihracat performansı ortaya koymuştur. Hedefimiz, Sayın Cumhurbaşkanımızın işaret ettiği üzere 2022 yılında 250 milyar dolar ihracat hedefini yakalamak ve geçmektir" diye konuştu.

Güçlü ticari ilişkilerin bulunduğu Ukrayna ve Rusya arasında çıkan savaşın bölgedeki ekonomik aktivite ve siyasi istikrara ciddi bir darbe vurduğuna dikkati çeken Muş, gerilime yönelik proaktif bir tutum benimsediklerini söyledi.

Muş, alınan tedbirleri şu şekilde özetledi: "Ukrayna-Rusya geriliminin ihracatlarımız ve nakliyecilerimiz üzerindeki etkilerinin en aza indirilmesi amacıyla Bakanlığımız bünyesinde iki ayrı masa tesis ettik. **TİM**, **DEİK** ve ilgili sektör çatı kuruluşlarıyla eggidüğümüz içerisinde, ihracatlarımızın ödemelerinin temini ve nakliyecilerimizin alternatif güzergâhları kullanarak faaliyetlerini sürdürürebilmeleri amacıyla 7/24 etkin bir yönetim anlayışı oluşturmuş durumdayız. Kurduğumuz bu yönetim masalarıyla ihracatlarımızın tahsilat endişeleri ve Türk tirlarının karşılaştıkları sorunların çözümüne yönelik gerekli adımları atıyoruz. Bununla birlikte, tedarik zinciri ve alternatif dağıtım kanalları üzerinde diğer kurumlarımız ve sektör kuruluşlarımızla birlikte, krizin farklı bölge ve sektörlerine yayılmasını engellemek amacıyla teknik çalışmalar yürütüyoruz, alternatif taşıma biçimlerine ve rotalara odaklanıyoruz."

TÜRKİYE BÜYÜME ŞAMPİYONU

SABAH AVRUPA
DÜZENSİZ
GAZETE EK
YURTDIŞI

Tarih: 01.03.2022
Sayfa: 1
Tiraj: 254420
StxCm: 436,83



10 YILIN EN HIZLI BÜYÜMESİ

Vatandaş harcamada gazze bisti

Makine yatırımları son çeyrekte arttı

ÇALIŞMALARIMIZ SÜRECEK

HEDEF KATMA DEĞERLİ BÜYÜME

İHRACAT LOKOMOTİFİ

Büyümeye kim ne kadar katkı verdi?

İŞ MEMNUN DÜNYASI

Ülke	Büyüme Oranı (%)
Kolumbiya	10.7
İspanya	9.2
Türkiye	9.1
Hollanda	6.4
İtalya	6.4
Hollanda	6.1
Belçika	5.9
Belçika	5.6
Kore	5.5
Kore	5.5
Hırvatistan	7.2
Birleşik Krallık	6.5
İspanya	5.4
Avgusturya	5.4
İspanya	5.2
Endonezya	5.1
OECD	4.9
Almanya	1.4
Japonya	0.7
Avrupa Birliği	4.8
Euro Bölgesi	4.6
Çin	4
Güney Kore	4

Türkiye G20'de 1. Dünyada 3.

Türkiye 2021'de yüzde 11'le son 10 yılın en yüksek büyümesine imza attı. Son çeyrekte ise yüzde 9.1'le G20'de lider, OECD'de üçüncü sırada yer aldı. Büyümeye en büyük katkı ihracattan gelirken, sanayinin de payı arttı

TÜRKİYE DÜZEYİ BIRAKMADI

EN BÜYÜK KATKI İHRACATTAN

SANAYİNİN PAYI ARTTIYDI

MAHUT ARMAĞI **MAİL ULUPAR** **SEKİN AYDAGI** **RIFAT NİSANCILIOĞLU** **İBRAHİM ERDOĞAN** **GÜREL BARAN**



■ RUSYA'DAN ÇIKAN GELECEK

ABD, Türkiye'ye yatırım yapana teşvik verecek

Rusya'yı terk eden Amerikan sermayesi, Türkiye'de yatırım için çalışma yapıyor. Geçtiğimiz günlerde **TOBB** ile iş birliği anlaşması imzalayan ABD Ticaret Odasının Kıdemli Başkan Yardımcısı Myron Brilliant, ABD şirketlerinin Türkiye'de yatırımını desteklediklerini, hatta şirketleri teşvik edebileceklerini söyledi. Ekonomik İlişkiler Kurulu (**DEİK**) **Türkiye-ABD İş Konseyi (TAİK)** Başkanı **Mehmet Ali Yalçındağ** ve Brilliant'ın katıldığı basın toplantısı ile ABD'li şirketlerin yatırım planları ve Rusya'daki gelişmeler masaya yatırıldı. Yalçındağ "ABD'nin ambargolar ve yaptırımları, Rusya'nın yanı sıra bölge ülkelerinin ekonomik istikrarını da sekteye uğrattı. Bundan binlerce firma etkilendi. 148 dev firma Rusya'dan temelli çekildi. 174 firma operasyonlarını askıya aldı. 72 firma operasyonlarını azalttı ve 12 firma da hâla orada. Bölgede 5 bin ABD'li şirket yeni merkez arayışına girdi. Bu sayının yüzde 25'inin Türkiye'ye gelmesi için çalışıyoruz" dedi. Myron Brilliant da "Türkiye'nin stratejik önemi ABD açısından kesinlikle göz ardı edilemez. Burada büyük fırsat var. Rusya-Ukrayna krizine bağlı iletişimi sağlamak için Türkiye'deyim. Türkiye'ye ticari bir merkez olarak bakıyoruz. Türkiye, ABD için fırsatlar ülkesi. ABD şirketlerini, Türkiye'ye yatırım yapması konusunda teşvik edebiliriz" diye konuştu.

TÜRKİYE
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 15.03.2022
Sayfa: 4
Tiraj: 106615
StxCm: 62,11



1/1



Akın akın geliyorlar

Rusya ile Ukrayna arasında 20 gündün beri devam eden silahlî savaş sona eriyor. Ana buluculuk yapan İsrail Başbakanı Bennett'in daha fazla sivil ölmesin teslim ol çağrısı üzerine Yahudi kökenli Zelenskiy kendisine sırtını dönen NATO'ya girmeyeceğiz, dedi. İstediklerini elde eden Putin bu açıklamayı olumlu değişimler var diye yorumladı. Rus ve Ukraynalı yetkililer, gerçekleştirilen müzakerelerde kaydedilen ilerlemeye ilişkin bugüne kadarki en iyimser değerlendirmeleri yaparak birkaç gün içinde anlaşma imzalanacağını açıkladı. Evet, en kısa sürede ateşkes ilan edilecek. Vatandaşın terk eden 2,5 milyon Ukraynalının yerine Ruslar yerleşecek. Yapılacak ilk seçimde Batı dünyasına güvenerek Ukraynalıların ateşe atan Zelenskiy'nin siyasi hayatı bitecek, yerine Rus yanlısı bir yönetim gelecektir...

Rusya'nın en büyük ticaret hacmini 282 milyar dolarla Avrupa oluşturuyor. Bunun yüzde 64'ü 180 milyar dolar Rusya'dan yapılan ithalat, 102 milyar dolar da Rusya'ya yapılan ihracat. Başka deyişle Avrupa Birliği, Rusya ile dış ticaretinde 78 milyar dolar açık veriyor. ABD ile Rusya arasındaki ticaret hacmi 2021'de 36,1 milyar dolar oldu. ABD 6,4 milyar dolarlık ihracata karşı 29,7 milyar dolarlık ithalat yaptı. ABD, Rusya ile yaptığı dış ticaretle 23,3 milyar dolar açık verdi. ABD'nin Rusya'ya ihrac ettiği ürünler arasında makineler, uçaklar, araçlar, optik ve tıbbi aletler ile elektrikli makineler var. Rusya'dan en çok ithal edilen ürünler arasında da mineral yakıtlar, değerli metal ve taşlar, demir ve çelik, gübreler ile inorganik kimyasallar bulunuyor. Şimdi en can alıcı soruya gelelim. Avrupa ticareti kestiği Rusya'dan 180 milyar dolarlık, ABD 29,7 milyar dolarlık ürünü hangi ülkeden nasıl alacak? ABD ve Avrupalı şirketler yatırım planlarını ve üretim kapasitelerini bu ithalata yapacak şekilde planlamışlardı... Ülkelerin yasak karar karşısında ne yapacaklar?... ABD ve Avrupa'nın 200 milyar dolarlık ithalata Türkiye üzerinden gerçekleştirdiklerini düşünüyor musunuz? Ayrıca Rusya'ya sattıkları 120 milyar dolarlık ürünü de buna ekleyin!

Türk Amerikan **Konsej** Başkanı **Mehmet Ali Yalçındağ**, ağır yaptırımlar ve savaş dolayısıyla Rusya ve Ukrayna'dan ayrılan orta ve büyük ölçekli 5 bin Amerikan şirketinin **BEYAZ SARAYIN TAVSİYESİ ÜZERİNE** Türkiye yolunda olduğunu açıkladı. Parlamento üyeleri ve iş insanlarından oluşan kalabalık Türk heyeti Washington'da... 18 Mart'a kadar ABD'li iş adamlarıyla ticari ve ekonomik görüşmeleri gerçekleştirecekler. New York'taki Türkiye'nde, "100 Milyar Dolarlık Ticaret Hedefi" başlıklı paneller yapılacak. ABD ve Avrupalı şirketlerin geliştiği dış ticarete âdeta patlama yaşanacak. Yurt dışından sermaye yağacak. Türk lirası büyük değer kazanacak. Yıkılmış Ukrayna'ya Türk müteahhitler yeniden inşa edecek. Avrupa ülkelerinin alternatif enerji kaynaklarına yönelmesi sonucu Azeri ve İran gazını Türkiye üzerinden Avrupa'ya ileten hatları büyük önem kazanacak. TANAP benzeri İsrail'in EastMed boru hattının devreye girmesiyle çok büyük kazanımlara kavuşacağız...

Muhalefetin safağı kaydı! Yıkoçların ağız açık kaldı. Bu tablo Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın dünya tarihine altın harflerle yazılacak Türk diplomasi zaferinin eseriyse ortaya çıktı. Ne kadar gururlansak azdır...



Afrika'yla adil ticaret vurgusu

Ticaret Bakanı Mehmet Muş, Afrika'yla hem ekonomik hem sosyal hem de kültürel anlamda güçlü bağları bulunduğunu anlattı. Muş, "Afrika'yla adil ticaret hedefliyor ve kazan kazan ilkesini benimsiyoruz" dedi. Muş, Türkiye-Macaristan 3. Go Africa İş Forumu'nda ayrıca "Şu anda kara kıtada 43 ülkede büyükelçiliğimiz, 26 ülkede ticaret müşavirliğimiz bulunuyor. Milli hava yolu şirketimiz THY, kıtada 61 noktaya sefer düzenliyor" ifadelerini kullandı.

FAALİYETLER SÜRÜYOR

Türkiye'nin bir yandan Afrika'daki kurumsal varlığını güçlendirirken diğer yandan yasal alt yapının tamamlanmasına yönelik çalışmalarını da aksatmadan sürdürdüğüne işaret eden Muş, sözlerini şöyle sürdürdü: "Bugüne kadar kıtadaki 48 ülkeyle Ticari ve Ekonomik İş Birliği Anlaşması, 32 ülkeyle Yatırımların Karşılıklı Teşviki ve Korunması Anlaşması, 16 ülkeyle Çifte Vergilendirmenin Önlenmesi Anlaşması imzaladık. Bunun yanı sıra 5 Afrika ülkesiyle Serbest Tica-



ret Anlaşması imzaladık. Son olarak da büyük önem verdiğimiz Afrika Kıtası Serbest Ticaret Anlaşması Sekreteryası ile iş birliği yapmak üzere aralık ayında bir mutabakat zaptı imzaladık."

34.5 MİLYAR DOLARLIK HACİM

Muş, Türkiye'nin 2003'te Afrika kıtasıyla 5.4 milyar dolar olan ticaret hacminin 2021'de 34.5 milyar dolara ulaştığını söyledi. Yurt dışı müteahhitlik sektöründe yakın zamanda belirleyici olacak konuların başında yeni pazarlara erişimin geldiğini düşündüğünü belir-

ten Muş, şunları kaydetti: "Bu bağlamda iki devletin ön ayak olmasıyla birlikte Türk ve Macar iş insanlarının güçlerini birleştireceklerine, iyi bir sinerji meydana getireceklerine inanıyorum. İki ülke iş dünyalarının yüksek iş birliği ve dayanışma duygusuyla son yıllarda daha da zorlaşan rekabet koşullarına uyum sağlaması hiç şüphesiz büyük önem taşımaktadır."

STRATEJİMİZ BENZEŞİYOR

Macaristan Dışişleri ve Dış Ticaret Bakanı Peter Szijjarto da ülkesinin de Türkiye gibi Afrika'da aktif şekilde var olmaya çalıştığının altını çizdi. Szijjarto, "Macaristan ve Türkiye'nin Afrika stratejisi benzeşiyor. Biz de Türkiye gibi oradaki büyükelçilik sayımızı arttırmaya çalışıyoruz. Halihazırda 16 Afrika ülkesinde büyükelçiliğimiz var" şeklinde konuştu.

Afrika'nın gelişimine katkıda bulunmak için eğitim alanında da çeşitli adımlar attıklarını anlatan Szijjarto, bu kapsamda her yıl bin 200 öğrenciye burs verdiklerini sözlerine ekledi.

İŞ DÜNYASI ERDOĞAN-MİÇOTAKİS GÖRÜŞMESİNE ODAKLANDI

YENİ AKİT
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 13.03.2022
Sayfa: 4
Tiraj: 55145
StxCm: 68,26



1/1

İş dünyası Erdoğan-Miçotakis görüşmesine odaklandı



Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın bugün İstanbul'da Yunanistan Başbakanı Kiriakos Miçotakis'le yapacağı görüşmede ikili ticareti artırmak için atılacak adımlar ele alınacak. Görüşmede karşılıklı ve ortak yatırımlara da değinilecek.

FAZLA VERİYORUZ

Türkiye, 2019'dan bu yana Yunanistan'la ticarete fazla veriyor. 2012'de 5 milyar dolara vatan ikili ticaret, 2014'te 6 milyar dolara aşarken 2021'de 5.3 milyar dolara geriledi. Geçen sene Yunanistan'a 3.1 milyar dolar meblağında ürün ihraç edilirken, bu ülkeden 2.2 milyon dolar tutarında ürün ithal edildi. Ayrıca Yunanistan'dan Türkiye'ye 2002-2021 döneminde 7 milyar dolar yatırım yapıldı.

TİCARET HACMİ YÜKSELSİN

Üç Ekonomik İşbirlik Kurulu (DEİK) Türkiye-Yunanistan İş Konseyi Başkanı Levent Sadık Ahmet, Erdoğan ile Miçotakis'in görüşmesini olumlu karşıladıklarını belirtti.



Levent Sadık Ahmet

Ahmet, "Doğu Bloku'nda savaşın görüldüğü bir dönemde bu buluşmanın yapılması kıymetli. Sınır komşumuz Yunanistan'la böyle bir zamanda bir araya gelmesi iş dünyası açısından önem taşıyor" dedi.

Ahmet, iki ülkenin 5 milyar dolar civarında olan ticaret hacminin husul bir şekilde 6-7 milyar dolara gitmesini temennisinde bulundu. Türk

işadamlarının Yunanistan'da yatırım yapmalarının kolaylaştırılmasını talep etti.

ORTAK PROGRAMLAR YAPILABİLİR

Ahmet, Yunanistan'la pek çok alanda iş birliği fırsatı olduğuna işaret ederek şöyle konuştu: "Tarımda görüşüyoruz ki en ufak bir savaş ya da lojistik probleminde ülkelerin gıdaya ulaşmaları zorlaşıyor. Haliyle bunun enflasyonun üzerinde büyük etkileri oluyor. İki ülke arasında tarım alanında ciddi bir ticaret potansiyeli var. Turizmde de atılacak adımlar olduğu ortada. Birkaç gün Türkiye, birkaç gün Yunanistan olacak şekilde ortak paket programlarla hem Avrupa'dan hem başka ülkelere turistleri ağırlayabiliriz. Öte taraftan; enerji sektöründe ortak yatırımların yapılmasında büyük fayda görürüz. Bu alanda Türk ve Yunan şirketleri konsorsiyum yapabilir."

KARDEŞ KAZAKİSTAN İLE İŞBİRLİĞİ

YENİ AKİT
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 05.03.2022
Sayfa: 8
Tiraj: 57621
StxCm: 64,37



1/1



■ Kazakistan'a çıkarma yapan Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay, Kazakistan Cumhurbaşkanı Kasım Cömert Tokayev ve Kazakistan Başbakanı Alihan İsmailov ile bir araya geldi. Gösterdikleri misafirperverlikten ötürü İsmailov'a teşekkür eden Oktay, "Ata diyarım, altın yurt Nur Sultan'da bulunmaktan büyük mutluluk duyuyorum" dedi. Tokayev ise Erdoğan'a selamlarını ilettili. Türkiye ve Kazakistan Karma Ekonomik Komisyonu (KEK) 12. Dönem Toplantısı'na başkanlık eden Oktay ve İsmailov, iş birliği koordinasyon toplantısına da iştirak ettiler. Fuat Oktay, Türkiye-Kazakistan İş Forumu'na da katıldı.

MİLLİ BİRLİĞE KARŞI KİMSE DURAMAZ!

YENİ AKİT
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 20.03.2022
Sayfa: 8
Tiraj: 55145
StxCm: 26,23



1/1

İLİM YAYMA 51. GENEL KURULU



Milli birliğe karşı kimse duramaz!

TBMM Başkanı Mustafa Şentop'tan birlik ve beraberlik vurgusu. İlim Yayma Vakfı 51. Olağan Genel Kurulu'nda konuşan Şentop, "Ne zaman ki millet ve devlet değerler bazında birleşmiş ise o zaman hamle yapabilecek gücü, kudreti bulabilmişiz. Malazgirt, İstiklal Harbi, Milli Mücadele, 15 Temmuz böyledir" dedi. Mütevelli heyetine yeni isimlerin dahil olduğu Genel Kurula; TBMM AK Parti Grup Başkanvekili Cahit Özkan, İçişleri Bakan Yardımcısı Muhterem İnce, İlim Yayma Vakfı Mütevelli Heyeti Başkanı Necmeddin Bilal Erdoğan, Mütevelli Heyeti Başkanvekili Nurettin Alan, Genel Sekreter Prof. Dr. Ömer Çınar, Ahmet Albayrak, Ahmet Nur Çebi, Ali Kibar, Ali Ülker, Ender Koçak, **Nail Olpak** ve Şekib Avdagiç, vakfın kurucu üyeleri, başışçıları katıldı.



ABD'Lİ ŞİRKETLER TÜRKİYE'Yİ BÖLGESEL ÜS OLARAK GÖRÜYOR

Doğu Avrupa'dan daha avantajlıyız

Rusya'nın Ukrayna'yı işgaline bir de Rusya'ya yönelik ekonomik yaptırımlar eklenince, şirketler bu iki ülkedeki yatırımları için alternatif arayışlarına girişti. Bölgedeki 5 bine yakın ABD şirketinin yatırım alternatifleri arasında Türkiye ve Doğu Avrupa ülkeleri yer alıyor. Türkiye, üretim gücü, tedarik altyapısı ve jeopolitik konumu sebebiyle Doğu Avrupa ülkelerinin önüne geçiyor.

Rusya'nın Ukrayna'yı işgali ile karşılaştığı ekonomik yaptırımlar kısa sürede küresel çapta bir çok şirketin Rusya'dan çekilmesine yol açtı. Özellikle ABD menşeli firmalar Rusya ve Ukrayna pazarındaki yatırımlarını farklı ülkelere kaydırmanın planlarını yaparken, bu noktada Doğu Avrupa ülkeleri ve Türkiye, yatırımlar için aday olarak ön plana çıkıyor. Türkiye ise üretim kapasitesi, kalifiye iş gücü potansiyeli, tedarik altyapısı ve jeopolitik konumuyla en cazip seçenek olarak görülüyor. Türkiye'nin yatırımcılara yönelik son yıllarda yaptığı iyileştirmeler de olası yatırımların ülkemize kayması yönündeki ihtimali güçlendiriyor. Aynı zamanda ABD şirketleri de, mevcut cazibesi sebebiyle Türkiye'yi bölgesel üretim üssü olarak görüyor.



Burak Karaca

5 BİN ŞİRKET COZUM ARAYISINDA
Türkiye ile ABD arasındaki yatırım fırsatlarına ilişkin son olarak, **Türkiye-ABD İş Konseyi (YAKIN)** Başkanı **Mehmet Ali Yalçındağ** ve ABD Ticaret Odası Başkan Yardımcısı **Brilliant**'ın katılımıyla İstanbul'da basın toplantısı gerçekleştirildi. Burada ikili ticarete yönelik atılacak adımların yanı sıra Türkiye'ye yatırım yapması olası şirketler



Mehmet Ali Yalçındağ

de masaya yatırıldı. Rusya ve Ukrayna'dan toplam 5 bin Amerikan şirketinin hareket etme isteğinin kendileriyle paylaşıldığını belirten **TAKR** Başkanı **Mehmet Ali Yalçındağ**, "Firma beyanlarından öğreniyoruz ki çoktan 148 dev firma Rusya'dan temelli çekildi, 174 firma operasyonlarını askıya aldı, 72 firma operasyonlarını azalttı ve 32 firma da operasyonlarına devam ediyor" dedi.

MEVCUT YATIRIMCILAR REFERANS OLUYOR
Yaklaşık 5 bin şirketten bin 100'ünün bölgeden çekilmekte kararlı olduğunu söyleyen Yalçındağ, "Bunlara baktığımızda ya Doğu Avrupa'ya geçecekler ya da Türkiye'ye gelecekler. Güvenli bir liman arıyorlar. Buradaki en önemli şey Türkiye'nin tavsiye edilmesi. Türkiye'de yıllardır bulunan Amerikan şirketleri var. Onlar referans oluyor" şeklinde konuştu.



TÜRKİYE'NİN EN BÜYÜK İKİNCİ TİCARİ ORTAĞI ABD
ABD ile Türkiye arasında 2019 yılında 100 milyar dolar ticaret hacminin yakalanmasına yönelik çalışmaların başlatıldığını hatırlatan **Mehmet Ali Yalçındağ**, "Bu hedef ilk etapta gerçekleştirilemedi. Ancak son ticaret verileri çerçevesinde değerlendirdiğimizde 3-4 yıl içerisinde bu hedefi yakalayacağız. Artık Türkiye'nin en büyük ikinci ihracat ortağı ABD'dir. Elbette yıllık ticaret hacminde yüzde 29, Türkiye'nin ABD'ye ihracatında ise yüzde 45'lik artış elde etmek ciddi birer başarı hikayesidir" diye konuştu.

ABD'DE İŞ BİRLİĞİ KONFERANSI
Myron Brilliant ile 21-22 Haziran 2022 tarihleri arasında ABD'nin başkenti Washington'da düzenlenecek Amerikan Türk Konferansına (ATC) ilişkin de değerlendirmelerde bulduklarını kaydeden Yalçındağ, şunları söyledi: "Ekonomiye etkisi olacak tüm konjonktürel gelişmelerin değerlendirildiği konferansımızda, savunma ve havacılık, dijital ve yeşil dönüşüm, LNG, hidrojen, üçüncü ülkelerde altyapı projeleri gibi birçok alanı paneller düzenleyeceğiz."

■ İSTANBUL



OLUMLU TABLOYU anlatacağım

ABD firmalarının pazar arayışına ilişkin konuşan ABD Ticaret Odası Başkanı Yardımcısı **Myron Brilliant** ise, ABD'deki iş insanlarının Türkiye ile çalışması ve işlerinin geliştirilmesi için pek çok fırsat bulunduğunu kaydetti. ABD'ye döndüğünde Türkiye'deki olumlu sinerjiden ve yatırım ortamından bahsedeceğini söyleyen Brilliant, "Türkiye'de hükümet yetkilileri ile işbirliğinde bulundum. Sürdürülebilirlik ve dijital ticaret konusu önem arz ediyor. Savunma iş birliğini ve ekonomik iş birliğini geliştirmeyi amaçlıyoruz" dedi.

TÜRKİYE BÖLGENİN TİCARET MERKEZİ
Türkiye'ye bölgesel ticaret merkezi olarak bakıldığını ifade eden Brilliant, "Amerikan şirketlerini Türkiye'ye yatırım yapma konusunda daha derin bakış açısı ve imalat konusunda stratejik bağlamda destekleyebiliriz. Bu bizim buraya gelmemizden önceki bir şey değil. Şu ana dek herhangi somut bir yatırım adımı atılmadığını aktaran Brilliant, sağlık ürünleri konusunda hızlı yasal düzenlemelere ihtiyaç olduğunu söyledi.



Mustafa
Şentop

Büyük hamleler dönemi

TBMM Başkanı Mustafa Şentop, **Türkiye'de millet ile devletin değerlerinin bütünleştiği dönemlerde** önemli hizmetlere imza atıldığını söyledi.

Şentop, İlim Yayma Vakfı 51. Olağan Genel Kurulu'nda yaptığı konuşmada Türkiye'nin kazandığı büyük zaferlere ve gerçekleştirdiği büyük hamlelere vurgu yaptı.

BİRLİKTE GÜÇ DOĞAR

Şentop konuşmasına şöyle devam etti: "Milletin değerleriyle devletin değerlerinin bütünleşmesi suretiyle bizim Türkiye olarak hamle yaptığımız bir dönemin öne açılıyor. Türk tarihinde ne zaman milletin değerleriyle devletin değerleri bütünleşmiş, o zaman bizim hamle dönemlerimiz açılmış. Malazgirt'ten bugüne kadar, İstiklal

Harbimiz, Milli Mücadele böyledir. 15 Temmuz hain darbe teşebbüsüne karşı böyledir. Ne zaman ki millet ve devlet değerler bazında birleşmiş ise o zaman hamle yapabilecek gücü, kudreti bulabilmişiz."

Çanakkale Deniz Zaferi'nin yıl dönümünü de kutlayan Şentop, Cumhurbaşkanı Tayyip Erdoğan tarafından açılışı yapılan 1915 Çanakkale Köprüsü'nün Türkiye'nin önemli eserleri arasında yerini aldığını ifade etti.

UYELERE TEŞEKKÜR

İlim Yayma Vakfı Mütevelli Heyeti Başkanı Necmeddin Bilal Erdoğan, vakfın

faaliyetleri hakkında bilgi vererek, katılımlarından dolayı kurul üyelerine teşekkür etti.

TBMM AK Parti Grup Başkanvekili Cahit Özkan da genel kurulun hayırlara vesile olmasını dilerken, İlim Yayma Vakfının geçmişten ilham alarak geleceğe ilerleyen önemli vazifesi olduğunu kaydetti.

Mütevelli heyetine yeni isimlerin dahil olduğu genel kurula, İçişleri Bakan Yardımcısı Muhterem İnce'nin yanı sıra vakfın kurucu üyeleri, bağışçıları, iş insanlarından Ahmet Albayrak, Ahmet Nur Çebi, Ali Kibar, Ali Ülker, Ender Koçak, **Nail Olpak** ve Şekib Avdagiç de katıldı. ■ **İSTANBUL**

RUSYA'YA TİCARET MAVİ HATTAN

YENİ ŞAFAK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 26.03.2022
Sayfa: 1
Tiraj: 74826
StxCm: 203,1



2/2



Rusya ile ticarete yaşanabilecek sorunlara karşı alternatif çözümler devreye alınıyor. Lojistik alanındaki aksamaları önlemek ve güvenli bir ticari güzergah oluşturmak için Karadeniz'de güvenli bir mavi hattan Ro-Ro seferleri planlanıyor. DEİK Türkiye-Rusya İş Konseyi Başkanı İzzet Ekmekçibaş; Novorossiysk-Samsun, Novorossiysk-İstanbul hattıyla ilgili çalışmalara kısa sürede başlanacağını söyledi.

Rusya-Ukrayna savaşı nedeniyle Türkiye'nin kuzey pazarlarına ulaşması zorlaştı. Özellikle ticaret ürünlerinin nakliyesinde önemli sorunlar yaşanıyor. Türk ihracatçısının karşı karşıya kaldığı bu zorluğu aşmak için Karadeniz'de yük taşıyan TIR'ların gemilerle taşınması planlanıyor. **Diğer Ekonomik Başlıklar** **1001K** Türkiye-Rusya İş Konseyi Başkanı İzzet Ekmekçibaş, lojistikte yaşanan sorunların ağırlaşması için güvenli mavi hat üzerinden Ro-Ro seferleri düzenlenmesinde büyük yol alındığını söyledi.

İzzet Ekmekçibaş; Türk markalarının yaptırımlar nedeniyle Batılı firmaların çekildiği Rusya'da boşalan AVM'lere açılma fırsatı doğduğunu da anlattı. Rusya-Ukrayna savaşında bir ay geride kalırken ortaya çıkan sorunlar ve yeni ticari fırsatları Yeni Şafak'a anlattı:

İHRACATIMIZ 300 MİLYON \$ DUSTU
Türkiye'den Rusya'ya aylık, yaklaşık 600 milyon dolarlık aylık bir ihracatımız var. Bir aydır buradan oraya çok fazla bir ihracatımız olmadı. Kapılarıdaki



Yasemin Acım beklemeler, lojistik problem, döviz kurunun Rusya'da çok fazla artmasından dolayı bir düşüş yaşandı. Bir ayda 300-400 milyon dolarlık bir kayıbmız oldu.

RO-RO SEFERLERİ RAHATLAMA SAĞLAR

Türkiye, lojistik sorunun çözülmesi konusunda güvenli mavi hat gibi çalışmasını sürdürüyor. Bununla ilgili en belirgin çalışma Ro-Ro seferleri ile ilgiliydi. O konu çözüldü. Novorossiysk-Samsun, Novorossiysk-İstanbul hattıyla ilgili çalışmalara önümüzdeki kısa sürede başlanacak. Bu da kara yolundaki özellikle Gürcistan-Rusya sınırındaki birikmelerin büyük bir kısmını alacak, rahatlama olacak. Dolayısıyla ulaşım konusu da bu şekilde çözüme kavuşturulmuş olacak. Kara yolundaki tek alternatif yol olan Gürcistan-Rusya sınırındaki yığılmalar, Ro-Ro seferlerinin başlamasıyla çözülmüş olacak.

RUS AVM İŞLETMELERİ İSTANBUL'A GELİYOR

Ancak bunu telafi etmek için şu an çalışma yapıyoruz. Nisan ayından sonra ambargo

kapsamında Rusya, AB ve Afrika'dan aldıkları ürünlerin hiçbirini alamayacaklar. Sektörel bazda, iş insanlarımız o boşluğu nasıl doldururlar diye çalışmaya başladık. AVM'lere çok acil ihtiyaç var, mağazalar boş. Pazartesi günü Rusya'daki AVM'lerin sahipleri, yöneticileri ile bizim markalar ve bu markaların oluşturduğu birleşik markaların birliğini karşı karşıya getireceğiz. Tüm konuları masaya yatıracağız. Görüşme sonrasında çıkan sonuçta göre buradaki iş insanlarının, Moskova'ya gitmelerini sağlayacağız. İkinci görüşmeleti de Rusya'da yapacağız. Ondan sonra da geri kalan işleri de iş insanları, marka sahipleri devamını getirecekler.

HER AY İKİ ÜÇ SEKTÖRLE BULUŞ PLANI

Rusya'nın ihtiyaç duyduğu inşaat malzemeleri, yapı kimyasalları, inşaatla ilgili her türlü malzemelerle ilgili Türkiye'deki üreticileri, firmaları, karşı taraf alıcıları ile buluşturacağız. Daha sonra ise otomotiv sektörüne gireceğiz. Her ay iki üç toplantı yaparak sektörel bazda bu açığı kapatmayı düşünüyoruz. ■ ANKARA



En büyük sorun KUR FARKI

Ticaretin önündeki en büyük sorun paranın transferi için elverişli. Karşılıklı hükümetler arası garantiler verildikten sonra, mevcut şu anda 7 milyar dolarlık bir ihracat hacrimiz var. 27 milyar dolar da ithalataz var. Rusya ile olan ticaretimizde 20 milyar dolarlık bir açığımız var. Bu 7 milyar doların üstüne 7 milyar dolar daha Rusya, Merkez Bankamızla ruble ile garanti verince ticaretin öni açılmış olur. Ticaretimizde 7 milyar dolar değil 15 milyar dolarlara kadar çıkar.

Bununla ilgili yürürlükte bir karar var. Ama çok küçük çapta bir ticaret için elverişli. Karşılıklı hükümetler arası garantiler verildikten sonra, mevcut şu anda 7 milyar dolarlık bir ihracat hacrimiz var. 27 milyar dolar da ithalataz var. Rusya ile olan ticaretimizde 20 milyar dolarlık bir açığımız var. Bu 7 milyar doların üstüne 7 milyar dolar daha Rusya, Merkez Bankamızla ruble ile garanti verince ticaretin öni açılmış olur. Ticaretimizde 7 milyar dolar değil 15 milyar dolarlara kadar çıkar.

SAVAŞ UZARSA FARKLI PAZARLARA

YENİ ŞAFAK

GÜNLÜK

GAZETE

ULUSAL

Tarih: 27.03.2022

Sayfa: 5

Tiraj: 74826

StxCm: 71,28



1/1

Savaş uzarsa farklı pazarlara

Ukrayna ile ticaret yapan Türk iş insanları, bir ayını dolduran savaşın uzaması halinde alternatif pazarlara yönelmeye hazırlanıyor. Savaşın iki ülke arasındaki ticarete bir aylık bilançosu 400 milyon doları buldu. **DEİK** Türkiye-Ukrayna İş Konseyi Başkanı Ruşen Çetin, tedarik zincirinde dengenin giderek daha fazla bozulduğuna dikkat çekti.

MUTEAHHİTLER SIKINTILI

Yeni Şafak'a konuşan Çetin, bir ayı geride bırakan savaşın ekonomik boyutunu ve Türkiye'ye etkilerini değerlendirdi. İhracatta yaklaşık

200 milyon dolarlık, ithalatta ise 200 milyon dolarlık bir zarar tahmin ettiklerini söyleyen Çetin, "Müteahhitler savaştan dolayı çalışmıyor. Bu yüzden müteahhitler Ukrayna'dan parasını alamayacak. Ukrayna'da bin 500 firmamız faaliyet gösteriyor. En çok lojistik, müteahhitlik, turizm gibi sektörler olumsuz etkileniyor. Ukrayna'da hammadde fiyatları inanılmaz şekilde yükseldi, pahalılık başladı. Tedarik zincirinde denge bozuldu. Ukrayna'daki iş insanları sürekli gıda, yiyecek, içecek destekleri istiyor" diye konuştu.

■ YASEMİN ASAN / ANKARA



**İŞ DÜNYASI
ALTERNATİFLERİ
DEĞERLENDİRİYOR**

GÜVENLİ HAT AÇILMALI Lojistikte ilgili sorunlara dikkat çeken Çetin şöyle konuştu: "Lojistik sorununun çözülmesi konusunda güvenli mavi hat gibi çalışmalar vardı. Bakanlıkta, konunun çözümü konusunda temaslarımız sürüyor ama bakanlığın yapacağı bir şey yok. Savaşın uzaması halinde iş insanları 'ne yapabilirim' araştırması yapıyorlar. İş insanları Asya'ya, Çin'e, Afrika'ya, Orta Doğu'ya, Kuzey Afrika'ya yönelebilir. Bir an önce ateşkesin sağlanması ve savaşın bitmesi çağrısında bulunuyoruz. Çünkü savaşın kazananı ya da kaybedeni olmaz."



KUR KORUMALI HESAP VATANDAŞIN BİRİKİMİNİ KORUYOR

3 ayda %27 kazandı

Vatandaşın döviz birikimini TL'ye çevirerek güvence alan Kur Korumalı Hesaplarda ilk katılımcılar için üç aylık vade süresi bugün doluyor. Üç aylık süre sonunda sisteme güvenen vatandaş kazanırken, dolar kurundaki artış ile birlikte 100 bin liralık birikimin vade sonundaki kazancı 27 bin lirayı aştı.

Kur korumalı mevduata ilk katılan hesapların vade süresi bugün doluyor. 3 ay önce hesap açılanların ilk ödemesi gerçekleşecek.

Yapılan hesaplamaya göre 21 Aralık'ta kur korumalı mevduat hesabı açılanlar 3 ayda dövizdeki yükseliş nedeniyle mevcut faizin neredeyse iki katı kazandı. O dönemde 100 bin liralık kur korumalı mevduat hesabı açılanların, dünki kur üzerinden hesaplandığında, kazancı 27 bin 696 lira olarak gerçekleşti. 21 Aralık'ta Merkez Bankası döviz kurunu 11.63 lira olarak açıklamıştı. Aynı tarihte 100 bin lira ile 8.598 dolar almıştı.

Üç aylık kazanç 27 bin lirayı aştı. Hazine ve Maliye Bakanlığı

ÜÇ AYLIK KAZANÇ 27 BİN LİRAYI AŞTI
Hazine ve Maliye Bakanlığı



TL cinsinden açılan kur korumalı mevduat hesapları için yüzde 14 taban, yüzde 17 de tavan faiz getirmişti. İlk açılan hesaplarda faizin ağırlıklı olarak yüzde 14 olduğu dikkate alındığında 100 bin liranın 3 aylık getirisi 3.529 lirada kaldı. Yüzde 17 tavan faizin üç aylık getirisi

ise 3 bin 982 lira oldu. Mevcut kur üzerinden doların 14, 85 olduğu göz önünde bulundurulduğunda, getiri ise 27 bin 696 lira oldu. Dolayısıyla kur getirisi, faiz getirisini aştığı için aradaki fark devlet tarafından yatırımcılara ödenecek.

■ İSTANBUL

Yabancılar da YUVAM hesabında

Yurt dışında yaşayan vatandaşların tasarruflarını Türkiye'de değerlendirmesini teşvik etmek amacıyla devreye alınan YUVAM hesabı'nda kapsam genişletildi. Resmi Gazete'de yayımlanan düzenleme ile Türkiye Cumhuriyeti Merkez Bankası'nın YUVAM hesabı kapsamı genişletildi. Kur korumalı hesapların yurt dışındaki vatandaşlar için devreye alınması YUVAM, yabancı kişi ve şirketlere de açıldı. Türkiye

vatandaşı olmayan kişiler ile yurt dışında yerleşik şirketler de dolar, avro, sterlin veya altın gibi varlıklarını TL'ye çevirerek Yuvam hesabında değerlendirebilecek.

KAPSAM GENİŞLETİLDİ

Yurt dışında yaşayan Türkiye Cumhuriyeti vatandaşlarının kur korumalı mevduat sisteminden yararlanmaları için çıkarılan Yurt Dışında Yerleşik Vatandaşlar Mevduat Katılım Sistemi'nde (YUVAM) değişiklik yapılarak, yabancı şirket ve kişilerin de

sisteme dahil edilmesinin öne alındı. Yurt dışında yerleşik kişiler ilgili tebliğde şu şekilde tanımlandı: "Yurt dışında oturma veya çalışma izni ya da hakkı bulunan veya adres kayıt sisteminde yerleşim yeri bilgisi olarak yurt dışı adresi kayıtlı olan Türkiye Cumhuriyeti vatandaşı gerçek kişiler, 29 Mayıs 2009 tarihli ve 5901 sayılı Türk Vatandaşlığı Kanunu'nun 28. maddesi uyarınca Mavi Kart verilmişler ile bankalarda hesap açma şartlarını taşıyan yabancı uyruklu gerçek ve tüzel kişiler."

Katılım bankalarında 71,7 milyar lira birikti

Birikimini katılım bankaları üzerinden değerlendiren vatandaşlar, 3 aylık süre sonunda yüzde 17 katlı payıyla 3 bin 982 lira artırken, doların artışıyla beraber katılımçıların kazancı 27 bin 696 liraya ulaştı. Katılım bankacılığı sektöründe Kur Korumalı TL Katılma Hesabı'nın büyüklüğü ise geçen üç aylık süreçte 71,7 milyar TL'ye ulaştı.

Yenileme imkanı getirildi

Kur korumalı mevduat sisteminde yapılan değişiklikte, 31 Aralık 2021 tarihi itibarıyla bankalarda mevcut olan döviz ve altın hesapları Türk Lirası'na çevrilebilecek. Ayrıca, sisteme dâhil olan TL mevduat ve katılım hesaplarına yenileme imkanı tanındı. Yurt içi yerleşik gerçek kişilerin dolar, avro ve sterlin cinsinden döviz tevdiat hesabı ve katılım fonu hesaplarının TL'ye çevrilerek kur korumalı mevduat (KKM) sistemine dahil edilmesinde öngörülen tarih sınırlaması kaldırılarak kurumsallarda ise sınır 2021 sonu olarak devam edecek. Aynı düzenleme, Merkez Bankası'nın altın hesaplarından TL mevduat ve katılım hesaplarına dönüşümün desteklenmesi hakkında tebliğ için de geçerli olacak.

Vatandaşlar yenilemeyi tercih ediyor



Merkez Bankası Başkanı Prof. Dr. Şahap Kavcıoğlu, kur korumalı mevduat sistemine ilişkin "Sisteme tevccih büyük, vatandaşlar yenilemeyi tercih ediyor" dedi. **Ekonomi** Bakanı Nihal Çelebi ile bir araya gelen Kavcıoğlu, yatırımcıların asla kaybetmeyeceği düzenlemeler yapıldığını kaydetti. Kavcıoğlu, Yurt Dışında Yerleşik Vatandaşlar Mevduat ve Katılım Sistemi'nden (YUVAM) para çıkışı olmasının ihtimaline ilişkin sonu ise "Türkiye'de bu konuda asla sıkıntı olmaz" şeklinde yanıtladı.

YUNANİSTAN İLE HEDEF 7 MİLYAR DOLAR TİCARET

YENİ ŞAFAK

Tarih: 13.03.2022

GÜNLÜK

Sayfa: 4

GAZETE

Tiraj: 76762

ULUSAL

StxCm: 29,43



1/1

Yunanistan ile hedef 7 milyar dolar ticaret



Türk iş dünyası, Yunanistan Başbakanı Kiriakos Miçotakis'in Türkiye'ye yapacağı ziyaretin ekonomik ilişkilere de olumlu yansımaları bekliyor.

İki ülke arasındaki ekonomik ilişkilerin geliştirilmesi yanında enerji konusunun da önemli bir gündem maddesi olacağı belirtiliyor. Türkiye, 2019'dan

bu yana Yunanistan ile ticarete fazla veriyor. Geçen yıl Yunanistan'a 3,1 milyar dolarlık ihracat yapılırken bu ülkeden 2,2 milyon dolarlık ithalat

gerçekleştirildi. **DEİK** Türkiye-Yunanistan İş Konseyi Başkanı Levent Sadık Ahmet, iki ülkenin 5 milyar dolar civarında olan ticaret hacminin hızlı bir şekilde 6-7 milyar

dolarlara gitmesini istediklerini ifade etti. Ahmet; Yunanistan ile tarım, turizm ve enerji alanlarında iş birliği fırsatları olduğuna dikkat çekti.