IRAK'LA 30 MİLYAR DOLAR TİCARET HEDEFLENİYOR

AKŞAM
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 29.01.2025
Sayfa: 6
Tiraj: 98985
StxCm: 34,14





Irak'la 30 milyar dolar ticaret hedefleniyor

TÜRKİYE İhracatçılar Meclisi verilerine göre, Türkiye'nin Irak'a ihracatı, geçen yılın ocak-aralık döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 9.8 artarak 10 milyar 698 milyon dolara yükseldi.

İSTANBUL İLK SIRADA

Irak, geçen yıl Türkiye'nin en fazla dış satım yaptığı 5'inci ülke oldu. Türkiye'den Irak'a en fazla ihracat 3 milyar 89 milyon dolarla İstanbul'dan yapılırken, onu Gaziantep, Mardin, Şırnak ve Mersin takip etti. Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu Türkiye-Irak İş Konseyi Başkanı Halit Acar, "Geçen yıl iki ülke arasındaki ticaret hacmi 20 milyar dolar olarak gerçekleşti. 2025 yılı için hedef, bu rakamı 30 milyar dolara çıkararak, işbirliğini daha da derinleştirmek" diye konuştu.

İŞ DÜNYASININ YATIRIM İŞTAHI AZALMAYACAK

AKŞAM
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 01.01.2025
Sayfa: 6
Tiraj: 98985
StxCm: 75,38





İş dünyasının yatırım iştahı azalmayacak

BU yıla ve 2025 yılına yönelik değerlendirmelerini paylaşan iş dünyası temsilcileri, özellikle yeni yılda yatırım iştahlarının azalamayacağını ve devam edeceğini söyledi. Buna göre açıklamalar şöyle:



■ **Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu:** Türk sanayicisinin ve ticaret erbabının, ülkemizin makroekonomik dengeleri ışığında, yatırım iştahı ile istihdam arzusunun asla azalmayacağına inanıyorum. Ekonomimizi daha güzel noktalara hep beraber getirmek için tüm gücümüzle çalışmaya söz veriyoruz.

DOĞRUDAN GELİŞ ARTACAK



■ **Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak:** 2025'te, düşen risk primlerimiz ve artan kredi notumuzla birlikte artan güven unsuru doğrultusunda hem portföy hem de doğrudan yatırımların bir miktar daha yükselmesini bekliyoruz.



■ **Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanı Mustafa Gültepe:** Gelecek dönemde Türkiye ile ABD arasında iyi bir ilişki geliştirilip serbest ticaret anlaşması yapıldığında Türkiye'nin önü açılacak, bu şekilde Avrupa Birliği tarafında yaşanabilecek kayıplar çok rahat şekilde kapatılabilecektir.

SEKTÖRLER UMUTLU



■ **Anadolu Yakası İnşaat Müteahhitleri Derneği (AYİDER) Başkanı Hakan Şişik:** Sektör olarak yılı 1 milyon 300 binin üzerinde konut satışıyla kapatıyoruz. 2025'te arz talebin dengeye oturacağı faizlerin inmesiyle birlikte minimum 1 milyon 500 bin konut satışının olacağı bir yıl olacaktır.



■ **Modoko Mobilyacılar Sitesi Başkanı Koray Çalışkan:** 2025 yılı, Türkiye ekonomisi ve mobilya sektörü için büyüme fırsatları sunarken, dikkatle yönetilmesi gereken riskleri de beraberinde getirecek gibi görünüyor. Özellikle ekonomik toparlanma süreci ve sektörel yeniliklerle birlikte, Türkiye'nin iç piyasasında önemli bir dinamizm gözlemlenebilir.



■ **Züccaciyeciler Derneği (ZÜCDER) Başkanı Mesut Öksüz:** 2025 yılında hedefimiz minimum 6.5 milyar dolar ihracat gerçekleştirmek. Ülkelerin neredeyse yüzde 90'ına ihracat yapıyoruz. En fazla ihracat yapan ülkeler sıralamasında Türkiye, 9'uncu sırada. En fazla İngiltere'ye ihracat yapıyoruz.

KALICI BARIŞ OLURSA İSRAİL LE TİCARET BAŞLAR

AKŞAM | Tarih: 22.01.2025
GÜNLÜK | Sayfa: 5
GAZETE | Tiraj: 98985
ULUSAL | StxCm: 144,26



KALICI BARIŞ OLURSA İSRAİL'LE TİCARET BAŞLAR

DEİK Başkanı Nail Olpak, barışın kalıcı olması halinde Türkiye'nin İsrail ile ticaretinin yeniden başlayabileceğini söyledi. Olpak, dış ticarette 2025'in en önemli 2 gündem maddesinin koruma duvarları ve savaşlar olacağını belirtti.



TÜRKİYE, geçen yıl Filistin'e saldırarak soykırım yapan İsrail ile ticareti kesmişti. Bu hafta ise yaklaşık 15 ay süren savaşın sonlandırılmasına yönelik bir adım atıldı ve İsrail ve Hamas arasında bir ateşkes anlaşması yapıldı. İstanbul'da düzenlediği toplantıyla Türkiye'nin yeni yıl dış ticaret beklentilerini değerlendiren Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak, "İsrail'le Filistin arasında kalıcı barış sağlanırsa iki ülke ticareti yeniden başlar" mesajını verdi.

"Dünyada başta ABD ve Çin arasında olmak üzere koruma önlemleri artıyor. Bu da dünya dış ticaretinde bir ivme kaybına neden oluyor. Dünya ticaretinde bu gerileme yaşanırken Türkiye'de 10'lu rakamlarla büyüme elde etmemiz mümkün değil. İhracatta yılı küçük bir miktar artışla 262 milyar dolarla tamamladık. Bundan sonra mal ihracatımızı biz her sene 30-40 milyar dolar artıramayız. Kurdaki makas farkı ve öngörülemezlik de bunda büyük etken."



DUVARLAR YÜKSELİYOR

Küresel ticarette 2025'in en önemli 3 gündem maddesinin koruma duvarları, savaşlar ve yeşil dönüşüm olacağına dikkat çeken Olpak, şunları kaydetti:



60 YIL NİŞAN OLMAZ BEĞENMEYEN AYRILIR

TÜRKİYE'NİN dış ticaret hacminin yüzde 50'sini oluşturan Avrupa'da belirsizliklerin sürdüğüne dikkat çeken Nail Olpak, "En büyük ticaret ortağımız olan Avrupa'yı biraz kaygıyla izliyoruz. Brexit yaşanan bir Avrupa Birliği'nde Fransa ile birlikte şimdi de Frexit mi olacak diye konuşuluyor. Alman firmalarında ise yorgunluk havası var" dedi. Türkiye'nin 60 yıldır süren AB müzakereleriyle ilgili de yorumda bulunan Olpak, "60 yıl süren nişanlılık süresi olmaz. Kim beğenmiyorsa o yüzük atsın. Artık adım atılması gerekiyor. İş insanlarımızın vize sorunu, TIR'larımızın geçiş kotası yaşadığı bir dönemde sadece dialog yeterli kalmayacak" diye konuştu.

AMERİKALIDA PARA, BİZDE HEVES VAR

GEÇEN yıl 40 milyar dolara yakın bir ticaret hacmine ulaşılan Amerika'da ikinci Trump döneminin başladığını hatırlatan DEİK Başkanı, şöyle konuştu: "İki ülke arasındaki ticaret hacminin 100 milyar dolara çıkarılması, 2 milyon da turist gelmesi hedefi bulunuyor. Trump yönetiminin bizim için hem avantajları hem de dezavantajları var. Bazı Amerikan şirketleri, Afrika gibi pazarlara Türk şirketleriyle açılma teklifiyle geliyor. 600 milyar dolarlık kredi hacmi var Amerika'da. Türkiye'de de yatırım için heves var. Dolayısıyla 3. ülkelere ortaklı iş yapma seçeneği değerlendirilebilir."

2025'TE 2024 GİBİ BİR TABLO OLACAK

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 22.01.2025
Sayfa: 1
Tiraj: 50201
StxCm: 69,83



2025'te 2024 gibi bir tablo olacak

DEİK Başkanı Nail Olpak, 2025'de 2024 yılı gibi benzer bir tablo yaşanacağını tahmin ettiklerini belirtti. Olpak, "Bizim için dış ticaretimizin en önemli partneri olan Avrupa Birliği. Ve elindeki imkanlarla, özellikle Trump'ın yeniden göreve gelmesiyle dünyada farklı bir süreç oluşturacak ABD" şeklinde konuştu.

Kübra ÇETİNDAĞ'ın haberi 7'de

2025'TE 2024 GİBİ BİR TABLO OLACAK

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 22.01.2025
Sayfa: 7
Tiraj: 50201
StxCm: 69,83



En büyük ticaret ortağımız Avrupa

DEİK Ekonomi Basını Buluşması gerçekleşti. Değerlendirmelerde bulunan DEİK Başkanı Nail Olpak şu ifadeleri kullandı: "2024 yılı ile 2025'in birbirinden çok ayrılamayacağını ve benzer bir tablo yaşayacağımızı tahmin ediyoruz. Son dönemde küresel ticarette bir ivme kaybı yaşadı dünya.

Zaten son 5-6 yılın büyüme ortalamalarına da bakıldığında, özellikle gelişmiş ülkeler çerçevesinde pek iç açıcı tabloların olmadığını görmemiz lazım. Dünyada bir taraftan serbest ticareti konuşurken, gerçekçi olmak gerekirse gün gittikçe artan ticaret savaşlarını ve ticaretteki bloklaşmaları konuşuyoruz. Görünen o ki bu bloklaşmaları önümüzdeki dönemde daha fazla konuşacağız. Geçtiğimiz yıl tüm dünyada yaşanan enflasyonu da hepimiz yakından takip ettik. Ülkemizden ayrışan rakamlarda olmakla beraber küresel enflasyon da 2024 yılında dünyayı çok mutlu eden bir şekilde gitmedi. Faiz indirimlerinden de bunun sonuçlarını görebiliyoruz. İstihdam artışı bazı ülkelerde bu işi olumlu destekleyici oldu. Çok konuşacağımız iki bölge var bence. Bizim için dış ticaretimizin en önemli partneri olan Avrupa Birliği. Ve elindeki imkanlarla, özellikle Trump'ın yeniden göreve gelmesiyle dünyada farklı bir süreç oluşturacak ABD. Tabii Amerika'yı sadece kendisiyle değerlendirmiyoruz. Bu bağlamda uzun yıllardır dünyanın takip ettiği Çin ve Hindistan'a da bakıyoruz. Hindistan'a hep geliyor diyorduk. Ama Hindistan, ABD ve Çin'in arasındaki bu rekabetin şartlarının sonucu olarak da ittirilerek geliyor. Bu başlıkları önümüzdeki dönemde çok konuşacağız. Asya-Pasifik'i de Indo-Pasifik olarak konuşmaya devam edeceğimiz bir dönem olacak. Bu epey ciddi bir dönüşüm. Hindistan ve bölgede önemli bir süreç yaşanacak gibi gözüküyor. Ekonomi denince büyümeler önemli ama büyümenin bileşenleri de önemli. IMF raporları gibi kaynaklardan sizler de biz de takip ediyoruz. ABD ekonomisi bu işin motorlarından bir tanesi. Donald Trump'ın dünkü Başkanlık yemini sonrası yaptığı ilk açıklamalarında açıkçası beklenmeyen bir şey görmedik. Burada iklim değişikliği konusu o başlıklardan biriydi. Daha önceden kendisini biliyoruz ama bu sefer biraz daha alışılmamış tarzda davranması bazı yönleriyle ön açıcı da olabilir. Ama tahmin edilemez ve öngörülemez bir lider olması da işin en önemli risklerinden birisi. Çin'i yüzde 7-8 bandında büyüme gösterdiği dönemlerini de bildiğimiz ancak bugün yüzde 5'li büyümelerini normal karşıladığımız bir ülke olmaya başladı. Çin de tabii kendi çerçevesi içinde başka ittifakları götürmeye çalışıyor. Bence bizim için en önemli bölge Avrupa Bölgesi."

EKOSİSTEMİ GÜÇLENDİRECEK

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 17.01.2025
Sayfa: 10
Tiraj: 50201
StxCm: 24,48



Ekosistemi güçlendirecek

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Dijital Teknolojiler İş Konseyi Web3/Blockchain Komitesi, strateji toplantısı düzenledi. DEİK'ten yapılan açıklamaya göre, blokzincir ve Web3 teknolojilerinin Türkiye'deki potansiyelini daha da ileriye taşımak amacıyla, DEİK Dijital Teknolojiler İş Konseyi Web3/Blockchain Komitesi tarafından düzenlenen strateji toplantısı İstanbul'da gerçekleştirildi.Toplantıya, DEİK Dijital Teknolojiler İş Konseyi Başkanı Erdem Erkul, DEİK/Dijital Teknolojiler İş Konseyi Web3/Blockchain Komite Başkanı Burak Soylu ve sektör temsilcileri katıldı. Mevcut teknolojik ekosistemi değerlendirilmesi, geleceğe dair vizyon oluşturmasıyla blokzincir ve Web3'ün Türkiye'deki geleceği için stratejik adımlar ele alındı. Açıklamada görüşlerine yer verilen DEİK Dijital Teknolojiler İş Konseyi Başkanı Erdem Erkul, Web3/Blockchain Komitesi'nin çalışmalarına Strateji Toplantısı ile başladığını ifade ederek, Web3'ten, blokzincirden, üniversitelerden, oyun sektörü ve kamudan temsilcilerin katılımlarının çok kıymetli olduğunu belirtti. Erkul, komitenin çalışmalarında DEİK'in üzerine düşeni yapacağını vurgulayarak, "Türkiye'nin Web3/Blockchain alanında başarıyla ilerlemesini temenni ediyoruz." değerlendirmesinde bulundu.

EN KONFORLU ÇALIŞMA ÖZBEKİSTAN'DA

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 18.01.2025
Sayfa: 5
Tiraj: 50201
StxCm: 40,5



En konforlu çalışma Özbekistan'da

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Özbekistan İş Konseyi Başkanı Özgür Onur Özgüven, geçen yılın 11 ayında iki ülke arasındaki ticaret hacminin 3 milyar doları aştığını belirterek, "2024, Türkiye ve Özbekistan'ın ticari, ekonomik ve yatırım alanlarındaki ilişkilerinde başarılı bir yıl oldu." dedi. Türkiye'nin, Özbekistan'ın dördüncü en büyük ticari ortağı olduğunu aktaran Özgüven, Ocak-Kasım 2024 dönemi verilerine göre, iki ülke arasındaki ticaret hacminin bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 5 artarak 3 milyar 60 milyon dolara ulaştığını, bunun dünyadaki veriler dikkate alındığında önemli bir artış olduğunu belirtti. Geçen yıl iki ülke arasında Türkiye-Özbekistan Yüksek Düzeyli Stratejik İşbirliği Konseyi (YDSİK) 3. Toplantısı da olmak üzere önemli etkinliklerin gerçekleştirildiğini anımsatan Özgüven, bu toplantıların içeriklerini ve sağladığı katkıları anlattı. Özgüven, Özbekistan'da en çok şirket kuran ülkeler sıralamasında Türkiye'nin ilk üç ülke arasında yer aldığına işaret ederek, geçen yıl ülkede Türk sermayeli şirket sayısının 1900'u aştığını bildirdi. Özgüven, "Bence Özbekistan dışında Türk iş insanlarının dünyada daha konforlu çalışabileceği bir ülke yok. Dolayısıyla tüm Türk iş insanlarını, Türk yatırımcıları buraya yatırım yapmaya davet ediyoruz" diye konuştu.

HEM PORTFÖY HEM DE DOĞRUDAN YATIRIM ARTACAK

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 01.01.2025
Sayfa: 1
Tiraj: 50201
StxCm: 130,23





Hem portföy hem de doğrudan yatırım artacak

DEİK Başkanı Nail Olpak, gelecek yıl düşen risk primleri ve artan kredi notu ile yükselen güven unsuru doğrultusunda hem portföy hem de doğrudan yatırımların artmasını beklediklerini ifade ederek, "İmalat sanayisi, enerji ve özellikle yenilenebilir enerjiyle finans sektörlerine ilginin artacağını düşünüyoruz" dedi. Olpak, "Başta Suudi Arabistan ve BAE olmak üzere ticari ilişkilerimiz hızla gelişmeye başladı" ifadelerini kullandı. ➥6



2025'te yatırımların artması bekleniyor

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak, gelecek yıl düşen risk primleri ve artan kredi notu ile yükselen güven unsuru doğrultusunda hem portföy hem de doğrudan yatırımların artmasını beklediklerini ifade ederek, "İmalat sanayisi, enerji ve özellikle yenilenebilir enerjiyle finans sektörlerine ilginin artacağını düşünüyoruz." dedi.

Nail Olpak, yaptığı değerlendirmede, 2025'in, büyüme ve ekonomik aktivite anlamında bu yıla benzer bir performans göstermesini beklediklerini, iç tüketim payının azaldığı ve dış ticaretin daha da önem kazandığı yeni bir yıl olacağını öngördüklerini söyledi.

Enflasyonda devam eden gerilemenin 2025'te de sürmesini beklediklerini kaydeden Olpak, atılacak yapısal reform adımlarının da bu görünümü iyileştireceğini vurguladı.

Olpak, yapısal reformların Türkiye'nin diğer ülkelerle olan ekonomik ve ticari faaliyetlerine de olumlu yansıyacağına işaret ederek, "Zira bu adımlar hem ekonomiye olan güveni pekiştirecek hem de verimliliği artırarak daha sağlıklı ve dengeli büyüme oranlarına ulaşmamızı sağlayacak." diye konuştu.

Enflasyondaki gerilemeyle faiz oranlarının da düşmesini beklediklerini dile getiren Olpak, "Böylece iş dünyasının finansmana erişim ve yüksek finansman maliyeti gibi sorunlarının da bir miktar hafifleyeceğini düşünüyorum. Ancak beklenen indirimin iş dünyasını rahatlatacak çok alt seviyelere gelmesinin yılın sonundan önce olmayacağını tahmin ediyoruz." görüşünü aktardı.

İhracatın kasım sonu itibarıyla yüzde 2,5 arttığını bildiren Nail Olpak, oransal olarak bakıldığında en büyük artışın yüzde 17,3 ile Güney Amerika bölgesinde olduğunu, bunu da yüzde 9,2 ile Kuzey Amerika ve yüzde 6 ile Kuzey Afrika'nın takip ettiğini söyledi.

Olpak, artış oranlarından bağımsız olarak bakıldığında Avrupa'nın, Türkiye'nin en önemli ihracat ortağı olarak ön planda yer aldığına dikkati çekerek, "Orta Doğu, Kuzey Afrika ve Amerika da dış ticaretimizde önem kazanan ülkeler olarak öne çıkıyor. En fazla ihracat yaptığımız 10 ülkeye baktığımızda da 6'sının Avrupa'da olduğunu ve bunu 3 ülke ile Orta Doğu ve Körfez bölgelerinin takip ettiğini görüyoruz." dedi. Orta Doğu'da siyasi ilişkilerin düzelmesi sonucu başta Suudi Arabistan ve Birleşik Arap Emirlikleri (BAE) olmak üzere ticari ilişkilerin hızla gelişmeye başladığını aktaran Olpak, şöyle devam etti: "Bu son derece önemli bir artı oldu. Bir yandan da bu bölgedeki projelerde üstlenici olarak daha fazla Türk firmamız yer almaya başladı. Asya'da ise özellikle Asya Pasifik bölgesi en çok dış ticaret açığı verdiğimiz bölge olması sebebiyle önem verdiğimiz bir diğer ciddi pazar. Bu bölgeye yönelik olarak ASEAN çalışma grubumuzu farklı bir yapılanmayla daha etkin hale getirmeyi planlıyoruz. Dolayısıyla RCEP Anlaşması ve Çin'in Kuşak Yol projesi kapsamında yaptığı yatırımları da yakından takip ediyoruz ve bu gelişmeler karşısında ülkemizin en iyi şekilde konumlanması için gayret gösteriyoruz."



Nail Olpak

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 29.01.2025
Sayfa: 4
Tiraj: 50201
StxCm: 50,31





Irak ile ticaret hacmi 20 milyar doları geçti

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Irak İş Konseyi Başkanı Halit Acar, Türkiye ile Irak arasındaki ticaret hacminin 2024'te 20 milyar dolar olarak gerçekleştiğini belirtti ve 2025 için hedefin 30 milyar dolara ulaşmak olduğunu açıkladı. Acar, iki ülke arasındaki ekonomik işbirliğinin her geçen yıl arttığını vurguladı ve önümüzdeki dönemde bu artışın hızlanacağını söyledi. Irak, geçen yıl Türkiye'nin en fazla dış satım yaptığı beşinci ülke oldu. Türkiye'nin Irak'a ihracatı, 2024 yılı boyunca yüzde 9,8 artarak 10,7 milyar dolara yükseldi. Bu dönemde en fazla ihracat yapılan sektörler arasında hububat, bakliyat ve yağlı tohumlar yer alırken, İstanbul, Gaziantep ve Mardin en fazla ihracat yapılan şehirler oldu. Acar, Türkiye ve Irak arasındaki ekonomik işbirliğinin daha da güçleneceğini belirterek, Kalkınma Yolu Projesi'nin bu süreçte önemli bir rol oynayacağını ifade etti. Proje, Basra Körfezi'ni Türkiye üzerinden Avrupa'ya bağlayacak ve ticaret süresini kısaltarak maliyetleri düşürecek. Bu projeyle sadece Türkiye ve Irak değil, tüm bölge için büyük ekonomik fırsatlar sunulması bekleniyor. Türkiye-Irak arasındaki ticaretin önümüzdeki yıllarda enerji, tarım, lojistik ve sağlık gibi sektörlerde daha da derinleşmesi bekleniyor. Acar, Türk firmalarının Irak'taki projeleri ve fırsatları yakından takip edeceğini ve sektörler arası işbirliğinin artacağını söyledi.

KÜRESEL TİCARETTE REKABET GÜCÜ ARTIYOR İHRACATÇIYA YEŞİL PASAPORT DOPİNGİ

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 18.01.2025
Sayfa: 1
Tiraj: 50201
StxCm: 278,63



KÜRESEL TİCARETTE REKABET GÜCÜ ARTIYOR

İHRACATÇIYA YEŞİL PASAPORT DOPİNGİ

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "İhracatçımızın fuar ve müşteri ziyaretlerini vizeden muaf pasaportla yapması, birçok Avrupa ülkesinin vize konusunda Türkiye'ye karşı üstü örtülü tavır içinde oldukları ortamda çözüm sunuyor" derken DEİK Başkanı Nail Olpak da, "Mal ve hizmet ihracatımıza yönelik hedeflerimizi yakalamada Yeşil Pasaport'a sahip iş insanı sayısının artmasının önemli rol oynayacağını düşünüyoruz" diye konuştu



Ticaret Bakanı Ömer Bolat, İhracatta 2025 Yılı Eylem Planı'nın açıklandığı Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Dış Ticaret Kompleksi'nde düzenlenen toplantıda, bu yıl 8 bin 500 yeni ihracatçıya yeşil pasaport vermeyi, bilgilendirme faaliyetlerinde 30 bin kişinin katılmasını hedeflediklerini ifade etmişti. Bu yıl 269 ticaret heyeti programı yapacaklarını, 85 alım heyeti organizasyonu gerçekleştireceklerini belirten Bolat, "65 yurt içi fuara, 330 yurt dışı fuara, 1650 bireysel fuar katılımı destekleriyle ihracatçılarımızın yanında olacağız. 12 bin adet de pazara giriş belgesine yönelik yeni ve genç ihracatçılara destek vereceğiz" değerlendirmesinde bulunmuştu. İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, yeşil pasaport imkanıyla Türk ihracatçısının küresel rekabette gücünün artacağını belirterek, "İhracatçımızın fuar ve müşteri ziyaretlerini vizeden muaf pasaportla yapması, birçok Avrupa ülkesinin vize konusunda Türkiye'ye karşı üstü örtülü tavır içinde oldukları ortamda çözüm sunuyor" dedi. Avdtagiç, "Yeşil pasaportu ihracatçımız için kalıcı çözüm olarak göremeyiz" ifadelerini kullandı. Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak da özellikle Avrupa ülkeleriyle düzenledikleri ticari diplomasi etkinliklerinde sıklıkla gündeme getirdikleri en önemli sorunlardan birinin iş insanlarının yaşadığı vize problemi olduğunu aktardı. ➥5



İHRACATÇIYA YEŞİL PASAPORT DOPİNGİ

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, ihracatçının ziyaretlerini vizeden muaf pasaportla yapmasının önemine dikkat çekerken, DEİK Başkanı Nail Olpak, ihracattaki hedefe ulaşmak için yeşil pasaport sayısının artası gerektiğini dile getirdi

Ticaret Bakanı Ömer Bolat, İhracatta 2025 Yılı Eylem Planı'nın açıklandığı Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Dış Ticaret Kompleksi'nde düzenlenen toplantıda, bu yıl 8 bin 500 yeni ihracatçıya yeşil pasaport vermeyi, bilgilendirme faaliyetlerinde 30 bin kişinin katılmasını hedeflediklerini ifade etmişti. Bu yıl 269 ticaret heyeti programı yapacaklarını, 85 alım heyeti organizasyonu gerçekleştireceklerini belirten Bolat, "65 yurt içi fuara, 330 yurt dışı fuara, 1650 bireysel fuar katılımı destekleriyle ihracatçılarımızın yanında olacağız. 12 bin adet de pazara giriş belgesine yönelik yeni ve genç ihracatçılara destek vereceğiz." değerlendirmesinde bulunmuştu.

İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, yeşil pasaport imkanıyla Türk ihracatçısının küresel rekabette gücünün artacağını belirterek, "İhracatçımızın fuar ve müşteri ziyaretlerini vizeden muaf pasaportla yapması, birçok Avrupa ülkesinin vize konusunda Türkiye'ye karşı üstü örtülü tavır içinde oldukları ortamda çözüm sunuyor." dedi.

SİPARİŞLERE YEŞİL IŞIK

Şekib Avdagiç, ihracatçıya yeşil pasaport verilmesinin pozitif sonuçlarını 2017'den bu yana aldıklarını belirterek, bu yıl 8 bin 500 ihracatçının daha hususi pasaport alacak olmasının daha çok birebir temas sayesinde ilave siparişlere yeşil ışık yakacağını ifade etti. Yeşil pasaport imkanıyla Türk ihracatçısının küresel rekabette gücünün artacağına işaret eden Avdagiç, "Yeşil pasaport sürecine destekleri için Ticaret Bakanımız Ömer Bolat'a teşekkür ediyoruz. İhracatçımızın fuar ve müşteri ziyaretlerini vizeden muaf pasaportla yapması, birçok Avrupa ülkesinin vize konusunda Türkiye'ye karşı üstü örtülü tavır içinde oldukları ortamda çözüm sunuyor." diye konuştu.

Avdagiç, ihracatçılara daha fazla yeşil pasaport kontenjanı açılması için bazı meslek gruplarına verilen yeşil pasaport koşullarının yeniden düzenlenmesinin de yararlı olacağının altını çizdi. İş dünyasının temel beklentisinin Avrupa'nın çelişkili ve teknik karşılığı olmayan vize tutumunu değiştirmesi olduğunu bildiren Avdagiç, şunları kaydetti:

"Yeşil pasaportu ihracatçımız için kalıcı çözüm olarak göremeyiz. Yeşil pasaport, sınırlı sayıda verilen ve belirli kriterleri taşıyan ihracatçıların ulaşabildiği bir pasaport. İş dünyamızın çok daha hızlı ve geniş kapsamlı olarak vizeyle buluşuyor olması lazım. Ticari fuarlara katılmak için bile vize almak zorlaşmışken, uzun bekleme süreleri ve yüksek ret sorunları ancak Avrupa'nın uyguladığı çifte standardın bitmesiyle sona erecektir."

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak da Ticaret Bakanı Ömer Bolat'ın "İhracatta 2025 Yılı Eylem Planı" kapsamında ihracatçılara 8 bin 500 ilave yeşil pasaport verileceği açıklamasını iş dünyası adına memnuniyetle karşıladıklarını söyledi. Özellikle Avrupa ülkeleriyle düzenledikleri ticari diplomasi etkinliklerinde sıklıkla gündeme getirdikleri en önemli sorunlardan birinin iş insanlarının yaşadığı vize problemi olduğunu aktaran Olpak, "Zira gerek ticari diplomasi gerekse ihracat için gereken en önemli unsurlardan biri de iş insanlarımızın yurt dışı seyahatlerinin sorunsuz şekilde gerçekleştirebilmeleridir." açıklamasını yaptı. İhracatçıya yeşil pasaport verilmesinin özellikle Avrupa ile ticaret yapan ihracatçılar için önemli destek mekanizması olduğuna işaret eden Olpak, "Bu bağlamda 2025 yılında da 8 bin 500 iş insanına daha verilecek yeşil pasaport desteğinin, vize sorununun aşılmasına ciddi katkı sunacağını düşünüyoruz. Böylelikle mal ve hizmet ihracatımıza yönelik hedeflerimizi yakalamada, yeşil pasaporta sahip iş insanı sayısının artmasının önemli rol oynayacağını düşünüyoruz" diye konuştu.



YENİ İŞ BİRLİKLERİ AÇILIR

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Hububat, Bakliyat, Yağlı Tohumlar ve Mamulleri Sektör Kurulu Başkanı Ahmet Tiryakioğlu ise uluslararası alanda sağladığı ticari iş birlikleriyle Türkiye'nin küresel ölçekte temsil edilmesini ve işletmelerin yeni partner edinmesini sağlayan ihracatçıların yurt dışındaki hareket kabiliyetlerini artıracak her türlü adımı olumlu karşıladıklarını dile getirdi.

Güneydoğu Anadolu Hububat Bakliyat Yağlı Tohumlar ve Mamulleri İhracatçıları Birliği Başkanı Celal Kadooğlu da Güneydoğu bölgesinde faaliyetlerini yürüten iş insanları olarak, bölgenin üretim gücünü dünyaya anlatmak ve işletmeleri daha geniş kitleye yakından tanıtmak için sık sık seyahat ettiklerini ifade etti.

ORTAK PROJELERİN KAPISI ARALANACAK

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 12.01.2025
Sayfa: 1
Tiraj: 50201
StxCm: 131,5





Ortak projelerin kapısı aralanacak

Türkiye-Slovenya Karma Ekonomik Komisyonu (KEK) 9. Dönem Toplantısı 14 Ocak'ta gerçekleştirilecek. Forum, telekomünikasyondan enerjiye, ulaştırmadan bilişim teknolojilerine, otomasyon çözümlerinden savunma ve havacılığa kadar birçok sektörden iş insanını bir araya getirecek. DEİK Türkiye-Slovenya İş Konseyi Başkanı Adnan Sezgin, "Özellikle enerji, lojistik, sağlık, inşaat gibi sektörlerde işbirliğini artırmayı planlıyoruz" dedi. ➥7



Ortak projelerin kapısını aralayacak

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Slovenya İş Konseyi Başkanı Adnan Sezgin, iki ülkeden iş insanlarının katılacağı iş forumunun ticaret hacmini artırma hedefine katkı sunacağını belirterek, "Kısa vadede özellikle enerji, lojistik, sağlık, inşaat gibi sektörlerde işbirliğini artırmayı planlıyoruz." dedi.

Türkiye-Slovenya Karma Ekonomik Komisyonu (KEK) 9. Dönem Toplantısı, 14 Ocak'ta Sheraton Otel'de gerçekleştirilecek.

Toplantı kapsamında iki ülkeden ilgili bakanlar ile iş dünyası temsilcilerinin katılımıyla Türkiye-Slovenya İş Forumu'nun düzenlenmesi bekleniyor. Forumda iş insanlarının karşılıklı yatırım fırsatlarını ve çeşitli sektörlerde işbirliği imkanlarını değerlendirmesi amaçlanıyor.

Türkiye ile Slovenya arasında 2011'de imzalanan "Stratejik Ortaklık Belgesi", ikili ilişkilerin birçok alanda ivme kazanmasını sağladı. Bu belge, bir ticaret taahhüdü içermemesine rağmen iki ülke arasındaki ticaretin son yıllarda artmasına katkı sundu.

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerine göre, Slovenya'ya ihracat geçen yılın 11 ayında 2023 yıl sonuna göre yüzde 12,8 artışla 2,3 milyar dolar olurken bu ülkeden ithalat aynı dönemde yüzde 10,8 azalışla 455,3 milyon dolar olarak gerçekleşti. İkili ticaret hacmi, 2024 Ocak-Kasım döneminde bir önceki yıla göre yüzde 8,1 artışla 2,8 milyar dolar oldu. DEİK Türkiye-Slovenya İş Konseyi Başkanı Adnan Sezgin, taraflar arasında ticari ilişkilerin istikrarlı bir büyüme gösterdiğini söyledi.



Türkiye'nin 2015-2023 yıllarında Slovenya ile yaptığı dış ticarette yılda ortalama 1,1 milyar dolar ticaret fazlası verdiğine işaret eden Sezgin, bu ülkenin Türkiye için Avrupa'daki önemli ticaret ortaklarından olduğunu belirtti. İkili ticaret potansiyelinin yüksekliğine dikkati çeken Sezgin, şunları kaydetti:

"Ticaret hacmini artırmak için adım adım ilerleme hedefiyle kısa vadede özellikle enerji, lojistik, sağlık, inşaat gibi sektörlerde işbirliğini artırmayı planlıyoruz. Orta vadede ticaretin çeşitlenmesini sağlamayı, lojistik altyapıyı güçlendirmeyi ve yeni sektörlerde ortak projeler geliştirmeyi hedefliyoruz. Uzun vadede ise sürdürülebilir ortak yatırımları hayata geçirmek istiyoruz. Bu şekilde iki ülke arasındaki ekonomik bağları daha da güçlendireceğimize inanıyorum."

Sezgin, İş Konseyi olarak düzenleyecekleri forumun işbirliklerini güçlendirmek ve yeni ortaklıklar kurmak için önemli fırsat sunacağını dile getirdi.

Foruma telekomünikasyon, güvenlik, enerji, petrol ve gaz, ulaştırma, bilişim teknolojileri, otomasyon çözümleri, çelik konstrüksiyon, lojistik ve depolama, alüminyum ve metal, savunma ile havacılık gibi birçok sektörden Türk ve Sloven iş insanlarının katılacağına işaret eden Sezgin, bire bir iş görüşmelerinin yapılacağını söyledi.

Sezgin, Slovenya'nın Avrupa Birliği (AB) üyesi olduğuna dikkati çekerek, şu değerlendirmede bulundu:

"Girişimci dostu iş ortamı ve güçlü altyapısı da düşünüldüğünde, Türk yatırımcılar için gerçekten çok cazip fırsatlar sunan bir ülke. Öncelikle, stratejik konumu ve Avrupa'nın önemli ticaret koridorları üzerinde yer alması, özellikle lojistik ve ulaştırma sektöründe büyük avantajlar sağlıyor. Adriyatik Denizi'ne kıyısı sayesinde Slovenya, Türk firmaları için Avrupa pazarına açılan bir kapı niteliğinde."

TİCARET BAKANI ÖMER BOLAT BANGLADEŞ YOLCUSU

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 08.01.2025
Sayfa: 7
Tiraj: 50201
StxCm: 100,19



Yeni alanlarda iş birliği fırsatları değerlendirilecek

Ticaret Bakanı Ömer Bolat, Türkiye ve Bangladeş arasındaki ticaret ve yatırım ilişkilerinin daha ileri seviyeye taşınması amacıyla, Türk iş dünyasından önemli temsilcilerin bulunduğu kalabalık bir heyetle, bu ülkeyi ziyaret edecek. Bakan Bolat, 9 Ocak'ta, Bangladeş'in başkenti Dakka'da gerçekleşecek ziyarette Bangladeş Geçici Hükümeti Başdanışmanı Muhammed Yunus ve Ticaret ile Tekstil ve Jüt bakanlıklarının danışmanlığı görevini yürüten Şeyh Beşir Uddin ile ikili görüşmeler yapacak.

Heyette, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB), Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB), Tüm Sanayici ve İşadamları Derneği (TÜMSİAD), Anadolu Aslanları İş Adamları Derneği (ASKON), Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD), Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) ve Dış Ekonomik İlişkiler Kurulundan (DEİK) yetkililer de yer alacak.

Ziyarette, iki ülkenin ticaret ve yatırım ilişkilerini ileri seviyelere taşımak amacıyla Türk ve Bangladeş iş dünyasının önde gelen temsilcilerinin bulunacağı "Yuvarlak Masa Toplantısı" da yapılacak. Bolat, bu ülkedeki Türk iş insanlarıyla bir araya gelerek mevcut sorunlar ve potansiyel işbirliği fırsatları üzerine görüş alışverişinde de bulunacak.

Bakan Bolat'ın Türkiye'deki üniversitelerden mezun olan Bangladeşliler ile görüşmesi de planlanıyor.

Ziyaret, iki ülke arasındaki tarihi bağların yanı sıra ekonomik ilişkilerin daha da güçlendirilmesi açısından önemli bir adım olarak görülüyor.

Türkiye ile Bangladeş arasındaki ticaret hacmi 2024 itibarıyla 1,3 milyar doların üzerinde gerçekleşti.

Ziyarette, ikili ticaretin daha dengeli ve çeşitlendirilmiş bir yapıya kavuşması amacıyla, altyapı projeleri, enerji, sağlık turizmi başta olmak üzere turizm, madencilik, lojistik, e-ticaret, savunma sanayi ve temiz enerji gibi yeni işbirliği alanları ele alınacak. Ziyaret, iki ülke arasında daha fazla işbirliği ve ortaklık geliştirme kararlılığını ortaya koyma amacını da taşıyor.



TİCARET HEDEFİ 10 MİLYAR DOLAR

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 15.01.2025
Sayfa: 1
Tiraj: 50201
StxCm: 257,32



SURİYE İLE EKONOMİK VE TİCARİ İLİŞKİLERDE YENİ BİR DÖNEME GİRİLİYOR

TİCARET HEDEFİ 10 MİLYAR DOLAR

DEİK Türkiye-Suriye İş Konseyi Başkanı İbrahim Fuat Özçörekçi, "Türkiye, Suriye'nin yeniden yapılanmasında doğal bir partner konumunda. Kilis, Gaziantep, Hatay ve Mardin gibi şehirlerden Suriye'ye olan lojistik yakınlık büyük bir avantaj sağlıyor. Hem Türkiye hem de Suriye ticari işbirliğini çok önemsiyor ve bunu doğru değerlendirmeye çalışıyor" dedi



Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Suriye İş Konseyi Başkanı İbrahim Fuat Özçörekçi, Türkiye ile Suriye arasındaki ticaret hacminin kısa ve orta vadede 10 milyar dolara ulaşması için çalışmalar yürütüldüğünü söyledi. Özçörekçi, Zeytin Dalı ve Fırat Kalkanı harekatlarının ardından Türkiye ile Suriye arasında entegrasyon sürecinin başladığını, yeni süreçte ise iki ülke arasındaki ticaret hacminin hızla arttığını vurguladı. Türkiye'nin, Suriye ile ticaretinde kısa ve orta vadeli hedeflerinin bulunduğunu aktaran Özçörekçi, şunları kaydetti: "Türkiye, bölgede yaptığı hamlelerle doğal bir partner haline geldi. Türkçe konuşabilen bir yapı oluştu, bu ticaret dilinde çok önemli bir avantaj. Bu avantajımızı ciddi şekilde kullanmaya başladık. Suriye halkının da kendilerine yaptığı ev sahipliğinden dolayı Türklere karşı büyük bir sempatisi var. 2011 öncesinde 250-300 milyon dolar civarında olan ticaret hacmi, 2024 itibarıyla 2,5 milyar dolara çıktı. Türkiye'nin kısa ve orta vadeli hedefleri doğrultusunda Suriye ile ticaret hacminin 10 milyar dolar seviyesine çıkarılması için çalışmalar yürütülüyor. Bununla ilgili Ticaret Bakanlığımızın gümrük düzenlemeleri ve karşı tarafla olan görüşmeleri var. Bunun ulaşılabilir bir hedef olduğu öngörülüyor. Türkiye'den Suriye'ye ihraç edilen başlıca ürünler demir-çelik, plastik, ev eşyaları, inşaat malzemeleri ve gıda ürünleri. Suriye'den Türkiye'ye ise pamuk, zeytinyağı ve ayçiçeği yağı gibi tarımsal ürünler geliyor." ➥7

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 15.01.2025
Sayfa: 7
Tiraj: 50201
StxCm: 257,32



TÜRKİYE İLE SURİYE ARASINDA 10 MİLYAR DOLARLIK TİCARET HEDEFİ

DEİK Türkiye-Suriye İş Konseyi Başkanı Özçörekçi, "Türkiye, Suriye'nin yeniden yapılanmasında doğal bir partner konumunda. Kilis, Gaziantep, Hatay ve Mardin gibi şehirlerden Suriye'ye olan lojistik yakınlık büyük bir avantaj sağlıyor" diye konuştu

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Suriye İş Konseyi Başkanı İbrahim Fuat Özçörekçi, Türkiye ile Suriye arasındaki ticaret hacminin kısa ve orta vadede 10 milyar dolara ulaşması için çalışmalar yürütüldüğünü söyledi. Türkiye'nin Suriye ile ekonomik ve ticari ilişkilerinde, sivil toplum kuruluşlarının katkılarıyla yeni bir döneme giriliyor.

Çeşitli programlar kapsamında İzmir'de bulunan DEİK Türkiye-Suriye İş Konseyi Başkanı Özçörekçi, Zeytin Dalı ve Fırat Kalkanı harekatlarının ardından Türkiye ile Suriye arasında entegrasyon sürecinin başladığını, yeni süreçte ise iki ülke arasındaki ticaret hacminin hızla arttığını vurguladı.

Türkiye'nin, Suriye ile ticaretinde kısa ve orta vadeli hedeflerinin bulunduğunu aktaran Özçörekçi, şunları kaydetti:

"Türkiye, bölgede yaptığı hamlelerle doğal bir partner haline geldi. Türkçe konuşabilen bir yapı oluştu, bu ticaret dilinde çok önemli bir avantaj. Bu avantajımızı ciddi şekilde kullanmaya başladık. Suriye halkının da kendilerine yaptığı ev sahipliğinden dolayı Türklere karşı büyük bir sempatisi var. 2011 öncesinde 250-300 milyon dolar civarında olan ticaret hacmi, 2024 itibarıyla 2,5 milyar dolara çıktı. Türkiye'nin kısa ve orta vadeli hedefleri doğrultusunda Suriye ile ticaret hacminin 10 milyar dolar seviyesine çıkarılması için çalışmalar yürütülüyor. Bununla ilgili Ticaret Bakanlığımızın gümrük düzenlemeleri ve karşı tarafla olan görüşmeleri var. Bunun ulaşılabilir bir hedef olduğu öngörülüyor. Türkiye'den Suriye'ye ihraç edilen başlıca ürünler demir-çelik, plastik, ev eşyaları, inşaat malzemeleri ve gıda ürünleri. Suriye'den Türkiye'ye ise pamuk, zeytinyağı ve ayçiçeği yağı gibi tarımsal ürünler geliyor."

Özçörekçi, ticaretin daha sağlıklı ilerleyebilmesi için Suriye'de ticari kurumların hızlı bir şekilde oluşturulması gerektiğini ifade etti.

DEİK olarak ticaretin geliştirilmesi için çalışmalar yürüttüklerini anlatan Özçörekçi, Türkiye'de faaliyet gösteren Suriyeli iş insanlarının Türk ihracatına sağladığı katkıları artırmaya yönelik projeler geliştirdiklerini dile getirdi.



Türkiye doğal bir partner konumunda

Özçörekçi, Suriye'nin yeniden yapılanma sürecinde Türk şirketlerinin önemli bir rol üstleneceğine dikkati çekerek, "Türkiye, Suriye'nin yeniden yapılanmasında doğal bir partner konumunda. Kilis, Gaziantep, Hatay ve Mardin gibi şehirlerden Suriye'ye olan lojistik yakınlık büyük bir avantaj sağlıyor. Türkiye, sanayisinin yüksek üretim kapasitesiyle Suriye'nin yeniden yapılanma sürecindeki ihtiyaçlarını karşılayabilecek en yakın kaynak. Dolayısıyla hem Türkiye hem de Suriye ticari işbirliğini çok önemsiyor ve bunu doğru değerlendirmeye çalışıyor." diye konuştu.

TÜRK FİRMALARININ VARLIĞINI ÖNEMSİYOR

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 19.01.2025
Sayfa: 10
Tiraj: 50201
StxCm: 58,04



Türkiye - Moğolistan İş Forumu gerçekleşti



TÜRK FİRMALARININ varlığını önemsiyor

DEİK ile Moğolistan Ulusal Ticaret ve Sanayi Odası (MNCCI) arasındaki mutabakat zaptının yenilendiği toplantıda e-ticaret ve deri sektöründe firmalar arasında iki mutabakat zaptı imzalandı. Moğolistan Başbakan Birinci Yardımcısı ve Ekonomi ve Kalkınma Bakanı Luvsannyam Gantumur, "İki ülke arasında stratejik ortaklık konumuna yükseltilen anlaşmaya devlet başkanları imza atmıştır. İş adamları arasında geliştirilen iş birliklerine de iki ülke sahip çıkacaktır. Bunu özellikle belirtmek isterim. Moğolistan'da yeni şirketler kurmanızı, yeni işler yapmanızı, üretmenizi, tanıtmanızı ve Orta Asya'nın kalbinde güzel faaliyetler yapmanızı yürekten temenni ederim. Şu anda maden ürünlerimizi, biraz ham olarak ihraç ediyor olsak da daha yakın dönemde doğal kaynaklarımızı işleyerek nihai ürün elde ederek dünya pazarına satmayı düşünüyoruz" dedi. T.C. Ticaret Bakan Yardımcısı Mustafa Tuzcu ise, "Moğolistan son dönemde kişi başına gelir anlamında Türkiye gibi çok ciddi bir mesafe katetti. Önümüzdeki dönemde de kişi başına geliri 10 bin doların üzerine çıkarma hedefleri var. Yine dış ticarette bakır, kömür, demir cevheri, altın, uranyum gibi kaynakların işlenmiş ekonomi ürünlerine dönüştürülmesinde önemli perspektif sunuluyor. Önümüzdeki dönemde 150'ye yakın projeyi bizlere dün anlattılar. Bunlar arasında özellikle dikkatimizi çeken; termik santraller, hidroelektrik santraller, maden işleme fırsatları, bakır ve demir cevherleri. Bunları ekonomiye taşıyacak projelerle özellikle demir yolu inşasıyla, yatırımların güçlenmesi adına yeni bir dönemin planlamasını yapıyorlar. Burada Türk firmalarının varlığını önemsiyorlar. Türk firmalarının birçok alanda tarımsal ekonomiden müteahhitliğe çok büyük bir deneyimi mevcut. Avrupa'nın en önemli tarım ürünleri tedarikçisi durumundayız. Son dönemde Moğolistan'la her ne kadar belli ürünlerde, maden dışı ürünlerde ticaret geliştirmiş olsak da özellikle tarımsal ekonominin gelişmesine firmalarımızın katkısının olabileceğini düşünüyoruz" dedi.

TÜRK ŞİRKETLER VARLIĞINI GÜÇLENDİRECEK

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 23.01.2025
Sayfa: 1
Tiraj: 50201
StxCm: 126,48



Türk şirketler varlığını güçlendirecek

İstanbul ile Bingazi arasında uçak seferleri yeniden başlatıldı. DEİK Türkiye-Libya İş Konseyi Başkanı Murtaza Karanfil, "THY'nin Bingazi seferleriyle, Türk ihracatçılarına yeni fırsatlar sunulması, lojistik altyapının gelişmesine katkıda bulunulması ve Türk şirketlerinin bölgedeki varlığının güçlendirilmesi bekleniyor" dedi. 5



TÜRK ŞİRKETLERİ VARLIĞINI GÜÇLENDİRECEK

İstanbul Havalimanı ile Libya'nın Bingazi Havalimanı arasındaki seferler, 10 yıl aranın ardından tekrardan başladı.

Karanfil Group'tan yapılan açıklamaya göre, Türk Hava Yolları'nın (THY) haftada üç sefer olarak İstanbul'dan Bingazi'ye 10 yıl aranın ardından başlattığı uçak seferleri, Türkiye ve Libya arasında yeni ticari fırsatlar sunacak. Açıklamada görüşlerine yer verilen Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Libya İş Konseyi Başkanı ve Karanfil Group Yönetim Kurulu Başkanı Murtaza Karanfil, seferlerin başlamasıyla, iki ülke arasındaki ticari ve kültürel bağlarda güçlenme beklendiğine değindi. Libya'nın, Afrika kıtasına açılan stratejik bir kapı olduğunu kaydeden Karanfil, "İki ülke arasındaki köklü bağlar, ekonomik işbirliğinin temelini oluşturuyor. Havacılık sektörünün, sadece bir ulaşım alanı değil, aynı zamanda kültürlerin kaynaşmasına vesile olan bir köprü olacağını söyleyebilirim. Türkiye, bulunduğu stratejik konumu sayesinde havacılıkta büyük bir güç haline gelecek." değerlendirmesinde bulundu. Karanfil, Libya'nın bölgesel kalkınmada kilit bir role sahip olduğunu, Türkiye'nin altyapı, sağlık ve enerji gibi alanlardaki bilgi birikimini bu ülkeyle paylaşmaya hazır olduğunu belirtti.

Afrika'nın, gelecek yüzyılda ekonomik büyümenin lideri olabileceğine değinen Karanfil, "THY'nin Bingazi seferleriyle, Türk ihracatçılarına yeni fırsatlar sunulması, lojistik altyapının gelişmesine katkıda bulunulması ve Türk şirketlerinin bölgedeki varlığının güçlendirilmesi bekleniyor." ifadelerini kullandı.

THY seferleri konusunda Libya İmar Fonu ve devlet kurumlarıyla toplantı gerçekleştirdiklerini kaydeden Karanfil, şunları kaydetti: "DEİK Türkiye-Libya İş Konseyi olarak, gelecek dönemde planlanan heyet ziyareti kapsamında, İş Forumu gerçekleştireceğiz. Türk müteahhitlerimiz ve iş insanlarımızla, Libya'nın savaş sonrasında altyapı ve üstyapısının revizyonu için iki ülke devlet yetkilileriyle bir araya gelmeyi planlıyoruz."





TÜRKİYE İLE MISIR YENİ İŞBİRLİKLERİNE ODAKLANDI

15 MİLYAR DOLARLIK TİCARET HEDEFLENİYOR

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu Türkiye-Mısır İş Konseyi Başkanı Mustafa Denizer, "Mısır, Türkiye'ye pozitif ayrımcılık yapsa bugün dış ticarette 15 milyar dolarlara ulaşmak çok kolay" dedi



Türkiye ile Mısır arasında son dönemde siyasi ve diplomatik alanda yaşanan yakınlaşma etkisini ekonomik faaliyetlerde de gösterirken iş insanları 15 milyar dolarlık ticaret hacmi hedefi için ziyaret trafiğini hızlandırdı. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ile Mısır Cumhurbaşkanı Abdulfettah es-Sisi'nin geçen yıl gerçekleştirdikleri karşılıklı ziyaretler, iki ülke ekonomik ilişkilerinde yeni işbirliği kapıları açtı.

Ziyaretlerde eğitimden ulaştırmaya, tarımdan sanayiye, enerjiden sağlığa kadar birçok alanda anlaşmalara imza atılırken Cumhurbaşkanı Erdoğan, "Ticaret ve ekonomi, işbirliğimizin lokomotifini oluşturuyor." ifadesini kullandı. Lider diplomasisinin ardından çeşitli sektörlerden heyetlerin karşılıklı ziyaretleri de ağırlık kazandı. Mısır'a yönelik bu yıl içinde tüm sektörleri kapsayan ticari heyetlerinin yanı sıra sektörel ziyaretlerin de gerçekleştirilmesi planlanıyor.

Bu kapsamda Türkiye'den bir genel ticaret heyeti halen Mısır'da yeni işbirliği imkanlarını değerlendiriyor. Karşılıklı iş görüşmeleri yapılan ziyaret bugün sona erecek.

Ziyaret sonrası 3-7 Şubat'ta otomotiv sektörünü temsilen bir grup iş insanı Kahire'ye gidecek. Bu ziyarette de otomotiv sektöründeki işbirliği imkanları değerlendirilecek. Görüşmelerde Mısır'daki otomotiv parçalarına yönelik ithalatçı, toptancı ve distribütör firmalarla görüş alışverişinde bulunularak toptancı ziyaretleri yapılacak. Ziyaretin, sektörde yeni ihracat kapılarını açmanın yanı sıra mevcut potansiyeli artırması bekleniyor.

TİCARET HACMİ 8,6 MİLYAR DOLARI AŞTI

Türkiye'nin en fazla ihracat ve ithalat gerçekleştirdiği ülkeler listesinde yer alan Mısır'a ziyaretler sonrası ticaret hacmindeki artış da dikkati çekti. 2022'de 7 milyar 108 milyon dolar olan iki ülke arasındaki ticaret hacmi 2023'te 7 milyar dolara geriledi. Bu tutar ziyaretlerin yoğun olarak gerçekleştiği 2024'te 8 milyar 608 milyon dolara çıktı. Erdoğan ile es-Sisi'nin son görüşmesinde bu tutarın 15 milyar dolara çıkarılması hedefinin altı çizildi.

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Mısır İş Konseyi Başkanı Mustafa Denizer, AA muhabirine, Türk şirketlerinin özellikle son yıllarda Mısır'a ilgisinin yoğunlaştığını söyledi.

Mısır'daki Türk yatırımlarına dikkati çeken Denizer, "Türk yatırımları 3,5 milyar dolar seviyelerine ulaştı. Bu yıl ve gelecek yıl da minimum 500 milyon dolarlık yeni yatırım planlanıyor." dedi. Söz konusu yatırımların genellikle ülkedeki şirketlerin kapasitelerini artırmasından kaynaklandığına vurgu yapan Denizer, yatırımların tekstil ve konfeksiyon sektörlerinde yoğunlaştığını bildirdi.

Denizer, ülkede beyaz eşya, turizm, perakende ve plastik sektörlerinde de yatırımlar olduğu bilgisini vererek, Mısır'da bu yolla yaklaşık 100 bin kişiye istihdam sağlandığını dile getirdi.

İş konseyi olarak Mısır'da bakanları ziyaret ettiklerini aktaran Denizer, "Bu ziyaretlerde iki ülke arasında hem forum hem yuvarlak masa toplantıları planlıyoruz. Tarihler net değil ama bu yıl en az 5-6 ziyaret öngörülüyor." diye konuştu. Denizer, Türk mallarının Mısır'da marka imajı ve kalite algısının yüksek olduğunu belirterek, şunları kaydetti:

"Mısır, Türkiye'ye pozitif ayrımcılık yapsa bugün dış ticarette 15 milyar dolarlara ulaşmak çok kolay. İhracatın iki tarafta da sanayi mallarında olması önemli. İki ülke buna değer veriyor. 15 milyar dolar, biraz daha uzun dönemde 20 milyar dolar bile hedefler arasında olabilir. Türkiye için de Mısır ticareti oldukça önemli."

Dünya Türk İş Konseyi (DTİK) Mısır Temsilcisi Osman Evren Arıkan da iki ülke arasındaki ticaret ve sanayi işbirliği potansiyelinin yüksek olduğunu, 10 yıllık dönemde siyasi ilişkilerden bağımsız şekilde ticaretin sürdüğünü söyledi.

AB UYGULAMALARI TİCARET SAVAŞI

AYDINLIK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 22.01.2025
Sayfa: 1
Tiraj: 1574
StxCm: 165,5





DEİK BAŞKANI NAİL OLPAK:

AB uygulamaları TİCARET SAVAŞI

DIŞ Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Olpak, AB'nin uygulamalarını "ticaret savaşı" olarak nitelendirdi. Olpak, "Türkiye, finansman sübvansiyonları ile yeni alanlara açılmalı" dedi.

» SABRİCAN TIKNAZOĞLU'nun haberi 3'te

AB UYGULAMALARI TİCARET SAVAŞI

AYDINLIK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 22.01.2025
Sayfa: 3
Tiraj: 1574
StxCm: 165,5



'AB'NİN GÜMRÜK BİRLİĞİ'NDEKİ TAVRI BİR TİCARET SAVAŞIDIR'



DIŞ Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak, ekonomi gazetecileriyle bir araya gelerek Türk iş dünyası açısından 2024 yılındaki ticari görünümü değerlendirdi ve 2025 yılı öngörülerini paylaştı. Olpak, 2024 yılında faizler ve enflasyonun konuşulduğunu, 2025'in temel gündeminin ise ticaret savaşları ve bloklaşmalar olacağını kaydetti. Türkiye'nin; ihracatının yüzde 56'sını ithalatının da yüzde 50'sini karşıladığı Avrupa'daki gelişmeleri kaygıyla izlediklerini aktaran Olpak, yeni alanlara açılmak gerektiğini ifade etti. Olpak, özellikle Alman firmalarda bir yorgunluk ve isteksizlik halinin bulunduğunu, iş yapma açısından bir durgunluk yaşandığını söyledi. Olpak, Almanya'nın ayrıca 3 ile 5 yıllık süre içerisinde 6 milyona yakın nitelikli iş gücünün emekli olması sorunuyla karşı karşıya olduğunu dile getirdi.



DEİK Başkanı Olpak, Avrupa Birliği'nin Türk insanlarının vize sorununu gidermemesi ve Gümrük Birliği'ni güncellememesinin ticaret savaşı tavrı olduğunu söyledi. Olpak, Türkiye'nin finansman sübvansiyonları ile yeni alanlara açılması gerektiğini kaydetti

'2025 geçen yıldan farklı olmayacak'

DEİK Başkanı Olpak, 2025 yılının 2024'ten fazla ayrılmayacağını ifade etti. Ekonomi yönetiminin 2024 yılı için açıkladığı Orta Vadeli Program (OVP) dikkate alındığında; iç pazardaki daralma, kredilerin kısılması, sanayideki eksiye gitme gibi durumların sürpriz olmadığını aktaran Olpak, benzer görüntünün 2025 için de var olduğunu kaydetti. Merkez Bankasının yıl sonu enflasyon beklentisinin yüzde 21 olduğun anımsatan Olpak, 2025 yılında faizlerin 20'li seviyelere düşmeyeceği değerlendirmesini yaptı.

DİYALOG DEĞİL VİZEYE ÇÖZÜM

Avrupa Birliği ile meydana gelen Gümrük Birliği ve vize sorununa değinen Nail Olpak, AB'nin Doğu Akdeniz sorunları nedeniyle durdurduğu Yüksek Düzeyli Ekonomik Diyalog toplantılarını yeniden başlattığını fakat beklentilerinin artık sadece diyalog olmadığını belirtti. Olpak, "İş insanlarımızın vize sorunu, TIR'larımızın geçiş kotası yaşadığı bir dönemde sadece diyalog yeterli kalmayacaktır. Sıkıntılı bir süreç devam ediyor. Gümrük Birliği'nde mallarımız serbest ama hala TIR'larımızın kotaları konusunda sorunumuz var. İş insanlarının vize sorunu zaten almış başını gitmiş. Bu nasıl bir ticarettir?" dedi.

AB ile karşılaşılan vize sorunun ve Gümrük Birliği'nin güncellenmemesinin de bir tür ticaret savaşı olduğuna işaret eden Olpak, Avrupa'da türk müteahhitlerinin iş yapamadığını ve bu durumun da korumacı politikalardan kaynaklandığını vurguladı.

'Dönüşüm' kavramlarıyla EKONOMİK DİZAYN



'YEŞİL dönüşüm' ve 'dijital dönüşüm' ile Avrupa merkezli bir yeniden ekonomik dizayn olduğunu belirten Nail Olpak, bu kavramların sadece 'doğaya saygı' çerçevesinde ifadelerle görülmemesi gerektiğini vurguladı. Olpak, şu sözleri kullandı:

"Yeşil Dönüşüm ile hepimiz için yeni bir ekonomik dizayn geliyor, yeni bir ekonomi sistemi kapımızda. Ağırlığı elbette AB kaynaklı. Örneğin yapılacak yatırımlarda; banka kredilerinde, 'yeşil dönüşüm' şartlarına uygun olanlar avantajlı olacak. Ekonominin temel dinamiği olan finansmanı sağladığınız yerlerde yeşile bağlı kredilerin verileceğini düşündüğünüz zaman göz ardı edemeyeceğiniz, dönüşüm diye ifade edemeyeceğiniz bir süreç. Onun dışında bambaşka bir ekonomik dizayn var."

'İHRACATI HER YIL YÜZDE 10 ARTIRMAK ARTIK MÜMKÜN DEĞİL'

Türkiye'nin hem dış konjonktür hem de içerideki koşullar nedeniyle ihracatını her yıl yüzde 10 artırmasının mümkün olmayacağını söyleyen Olpak, artık şapkadan tavşan çıkarılması gerektiğini kaydetti. Olpak, bunun için finansman sorununa dikkat çekerek maliyetlerin yüksek, sermayelerin düşük ve verilen desteklerin az olduğu değerlendirmesini yaptı. Türk devletinin sosyal devlet kapsamında verdiği çok ciddi yardımlar olduğunu anımsatan Olpak, "Onları vermeye de devam etsin. Geçen sene müteahhitler yurt dışından 23,5 milyar dolar iş aldı. 2022 yılında 32 milyar dolar iş almıştı. Devlet bunların finansmanının bir kısmını sübvanse edebilse 32 milyar dolar bir senede 64 milyar dolar, ikinci senede 96 milyar dolar olur. Sadece 96 milyar dolar olarak da düşünmeyelim, 70 milyar dolarlık malzemesi vardır, iş gücü vardır. Böyle alanlar açmamız lazım." diye konuştu.

TÜRK VE MOĞOL FİRMALARDAN MUTABAKAT

AYDINLIK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 19.01.2025
Sayfa: 3
Tiraj: 1574
StxCm: 22,75





TÜRK VE MOĞOL firmalardan mutabakat

DIŞ Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK), 17 Ocak'ta düzenlediği Türkiye-Moğolistan İş Forumu'nda; Moğolistan Ulusal Ticaret ve Sanayi Odası (MNCCI) ile arasındaki mutabakat zaptının yeniledi. Forum'da konuşan, Moğolistan Başbakan Birinci Yardımcısı ve Ekonomi ve Kalkınma Bakanı Luvsannyam Gantumur, "Moğolistan'da yeni şirketler kurmanızı, yeni işler yapmanızı, üretmenizi, tanıtmanızı ve Orta Asya'nın kalbinde güzel faaliyetler yapmanızı yürekten temenni ederim." dedi.

DEİK Başkanı Nail Olpak "İki ülke arasındaki ekonomik ilişkilerin farklı sektörlere yayılması çok önemli. Moğolistan'da internet kullanımının artması ve dijitalleşmeye olan ilgi, e-ticaret ve dijital teknoloji alanında fırsatlar oluşturuyor. Türkiye'nin teknoloji sektörü, Moğolistan'daki dijitalleşme sürecine katkı sağlayabilir." sözlerini kullandı.

LIBYA FLIGHTS RESTART TO BOOST COMMERCIAL TIES

DAILY SABAH
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 23.01.2025
Sayfa: 5
Tiraj: 8588
StxCm: 42,93



Libya flights restart to boost commercial ties

THE RESUMPTION of flights between Türkiye's commercial hub Istanbul and Libya's Benghazi after a decade of hiatus is expected to strengthen commercial and cultural ties between the two nations, according to a senior official at the Foreign Economic Relations Board (DEİK) yesterday.

Türkiye's flag carrier Turkish Airlines (THY) is operating three flights per week on the route, opening new avenues for trade and cooperation, according to Murtaza Karanfil, the head of the board's Türkiye-Libya Business Council.

"Libya is a strategic gateway to Africa, and the deep-rooted ties between our countries lay a foundation for economic cooperation," said Karanfil, who is also chairperson of the Istanbul-based Karanfil Group.

Highlighting Türkiye's strategic location, Karanfil described the aviation sector as more than just a means of transport, calling it "a bridge that facilitates cultural exchange."

"Türkiye's position will enable it to become a major force in global aviation," he added.

Karanfil also stressed Libya's pivotal role in regional development and Türkiye's readiness to share expertise in sectors such as infrastructure, health care and energy.

"Africa is poised to lead global economic growth in the coming century. Türkiye is prepared to share its knowledge in infrastructure, health care and energy with Libya," he said.

The newly relaunched flights are expected to offer fresh opportunities for Turkish exporters, enhance logistics infrastructure, and strengthen the presence of Turkish companies in the region, Karanfil added.

As part of the Foreign Economic Relations Board's activities, Karanfil said discussions were held with Libya's Reconstruction Fund and other state institutions during the inaugural flight.

"We're planning a business forum during an upcoming delegation visit. Together with Turkish contractors and businesspeople, we aim to engage with Libyan officials to support the country's post-conflict infrastructure and development projects," he said.

ISTANBUL / AA

TRADE BLOCKS, PROTECTIONISM COULD DEFINE 2025

DAILY SABAH | Tarih: 22.01.2025
HAFTADA 6 GÜN | Sayfa: 1
GAZETE | Tiraj: 8588
ULUSAL | StxCm: 244,77



Trade blocks, protectionism could define 2025: DEİK

ALEN LEPAN

RISING protectionism and escalating trade wars could define 2025, the head of a top Turkish business body warned yesterday, a day after U.S. President Donald Trump was sworn into office amid prospects of higher tariffs, also expressing caution over dynamics in Türkiye's biggest trade partner: Europe.

"We expect that 2024 and 2025 will not be very different from each other, and we expect to see a similar picture," Nail Olpak, chair of the Turkish Foreign Economic Relations Board (DEİK), told a meeting with reporters, describing the increasing prevalence of trade wars and economic bloc formations as one of the key concerns. "While we talk about free trade on the one hand, realistically, we are discussing the growing trade wars and bloc formations in trade," Olpak said.

"We anticipate that 2025 will be a year where protectionist measures, trade blocs and trade wars are discussed more intensively," he warned.

Olpak reflected on a global loss of momentum in trade, pointing to a decline in growth averages over the past five to six years, particularly among developed countries. PAGE 5

DAILY SABAH
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 22.01.2025
Sayfa: 5
Tiraj: 8588
StxCm: 244,77



Trade blocks, protectionism could define 2025: Top business body

DEİK's chief Olpak sees the increasing prevalence of trade wars and bloc formations as one of the key concerns, also expressing caution over Europe and a lack of dynamism in its major economies, while expecting no major changes at home this year

ALEN LEPAN



Nail Olpak (4th R), chair of the Turkish Foreign Economic Relations Board (DEİK), chats with journalists during a meeting, Istanbul, Türkiye, Jan. 21, 2025.

COURTESY OF DEİK

RISING protectionism and escalating trade wars could define 2025, the head of a top Turkish business body warned on Tuesday, a day after U.S. President Donald Trump was sworn into office amid prospects of higher tariffs, also expressing caution over dynamics in Türkiye's biggest trade partner: Europe.

"We expect that 2024 and 2025 will not be very different from each other, and we expect to see a similar picture," Nail Olpak, chair of the Turkish Foreign Economic Relations Board (DEİK), told a meeting with reporters, describing the increasing prevalence of trade wars and economic bloc formations as one of the key concerns.

"While we talk about free trade on the one hand, realistically, we are discussing the growing trade wars and bloc formations in trade," Olpak said. "We anticipate that 2025 will be a year where protectionist measures, trade blocs and trade wars are discussed more intensively," he warned.

Olpak reflected on a global loss of momentum in trade, pointing to a decline in growth averages over the past five to six years, particularly among developed countries. "There's still growth, but the loss of momentum is an important headline for us," he said.

Tariffs were the theme throughout Trump's election campaign and his inauguration day. He had talked about imposing steep tariffs of 10% to 20% on global imports into the U.S. He particularly pledged higher duties on Canada, Mexico and China.

But he stopped well short of a swift tariff action on Monday; however, he still said he was thinking about imposing 25% duties on imports from Canada and Mexico on Feb. 1 over illegal immigrants and fentanyl crossing into the U.S.

Asked by reporters at the White House whether he would impose a universal tariff on all imports, Trump said: "We may. But we're not ready for that yet."

Trump vowed to impose tariffs of 60% on goods from China to help reduce a trade deficit that now tops $1 trillion annually. He also said he wanted to reverse the U.S. trade deficit with the European Union, either with tariffs or more energy exports.

Olpak said the U.S. remains a key player in global economy and trade dynamics but pointed to Trump's unpredictable leadership. "The fact that he is an unpredictable leader is one of the most important risks," he noted.

'CONCERN' OVER EUROPE

Olpak expressed concerns about Europe, Türkiye's key trading partner, and a lack of dynamism in its major economies, particularly Germany, the nation's top export market.

"When we look at Europe, 56% of our exports go to Europe, and 50% of our imports are sourced from there. It is our biggest trade partner," he said. "However, I think it would not be a wrong statement if I say that we are watching Europe with some concern."

Olpak cited a demographic challenge of nearly 6 million skilled workers retiring in Germany within the next three to five years. Meanwhile, he also addressed uncertainties after Brexit and the potential for a "Frexit" scenario, which he says adds to the anxieties over the EU's future.

From Germany's point of view, Olpak said they see "a very unpleasant picture," stressing what he said they see as "an air of fatigue and reluctance in German companies."

"There is a stagnation in terms of doing business. We are meeting with all our interlocutors, both in the political and business world, and there is such a negative picture in Germany, which we did not expect."

Olpak also addressed the issue of global inflation, noting that while there has been some reduction, it has not been to the expected extent.

"We all closely followed the inflation experienced worldwide last year. Although our country's figures differ, global inflation did not proceed in a way that made the world very happy in 2024," he explained. "Yes, there is a decrease, but the expected decline has not yet occurred."

NO MAJOR CHANGES AT HOME

In Türkiye, the government's medium-term program (MTP) centered on fiscal and monetary tightening remains a guiding framework for addressing domestic challenges, led by high inflation.

The country's central bank started reversing its 18-month tightening drive last month as it cut its key interest rate by 250 basis points to 47.5%. Between mid-2023 and March 2024, the bank raised its benchmark policy rate by 4,150 basis points to curb inflation.

"Although there were aspects of 2024's economic developments that we didn't like, it continued within the framework of this MTP," he said Olpak. "None of the situations like the contraction in the domestic market, the tightening of credits, or the decline in the industry were surprising."

He does not expect much to change in 2025. "Because our economic administration says: We will stick to fiscal discipline and continue to fight disinflation decisively. Therefore, we see that the braking in the domestic market will continue in 2025 as well."

Olpak noted that it is unrealistic to expect interest rates to decline to the 20s this year, citing the fact that the central bank's year-end inflation target stands at 21%.

Noting that exports ended last year with a slight increase, reaching $262 billion, Olpak said that in a process where the loss of momentum in world trade continues, it seems challenging to increase exports by large figures such as 10s of billions of dollars each year.

"There is no scenario where our goods exports will increase by $30 billion-$40 billion each year," he said.

TRADE WITH ISRAEL

Among others, Olpak also said Türkiye could restart trade with Israel if the cease-fire in Gaza proves to be permanent.

Türkiye suspended all bilateral trade with Israel last year until the conflict is resolved and aid can freely enter the Palestinian enclave.

Israel and Palestinian resistance group Hamas this week began carrying out a complex cease-fire deal.

"Commercial relations cut off with Israel due to Gaza may resume if peace becomes permanent," Olpak said. "Of course, I can't predict political moves. However, the permanence of peace means the reason for the trade cut-off is eliminated, and hence, trade may resume."

SYRIA REBUILDING TALKS

The DEİK chief also reflected on Syria's rebuilding after last month's ouster of longtime dictator Bashar Assad.

He emphasized that it is "too early" to talk about the restructuring of Syria and that the country needs its own resources for reconstruction.

"We are still discussing the reconstruction of Iraq and Ukraine," Olpak said, highlighting the need to talk about funding for Syria first.

"Last week, we had a meeting with the Trade Ministry on this topic, and the summary of the meeting is: Syria is important, of course, but in an environment where security has not yet been ensured, the reconstruction of the country from today to tomorrow is not an easy task."

Olpak also said DEİK has heard reports of payment issues for goods exported to Russia via Kazakhstan and Kyrgyzstan, without providing further details.

Western countries imposed record sanctions on Russia after it invaded Ukraine in 2022. Turkish exporters to Russia have since experienced some issues receiving payments.

UNDERSTANDING THE NEW SCRAMBLE FOR AFRICA

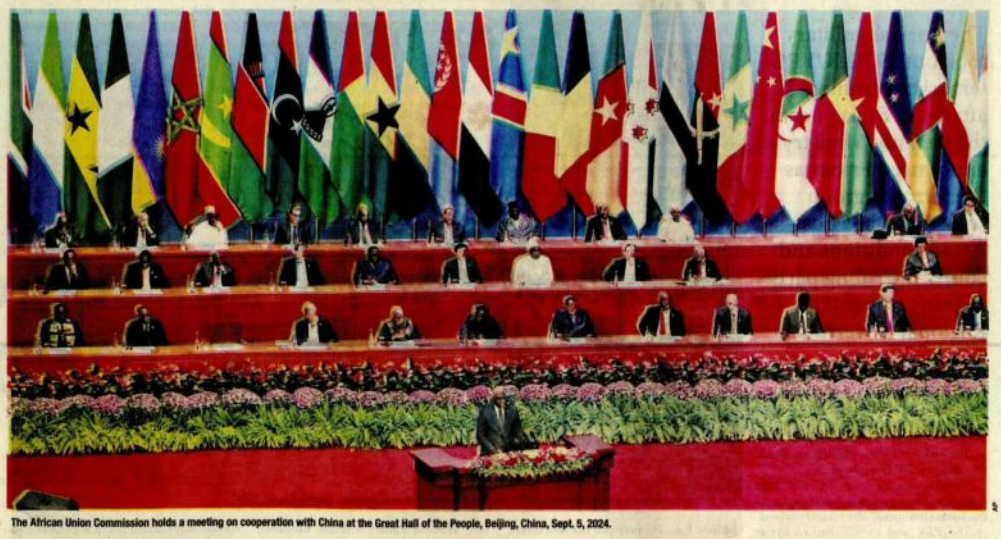
DAILY SABAH
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 18.01.2025
Sayfa: 8
Tiraj: 8588
StxCm: 256,14



Understanding the new scramble for Africa

ABDIRASHID DIRIYE KALMOY*



The African Union Commission holds a meeting on cooperation with China at the Great Hall of the People, Beijing, China, Sept. 5, 2024.

At the tail-end of his presidency, U.S. President Joe Biden traveled to Angola on Dec. 4 to attend plans to advance the Lobito railway project. This railway line would be a critical project to channel minerals from central and southern African countries. During his visit, Biden met the presidents of Congo, Angola, Zambia and Tanzania, as well as the vice president of Tanzania. The U.S. president's visit to Africa is overshadowed by a fierce geopolitical contestation over minerals and geopolitical influence in the continent with its arch-nemesis China.

In the last few years, we have witnessed great powers competition and contestation for geopolitical influence, commercial agreements, military partnerships and natural resources mining in Africa. A new scramble for Africa is underway, rendering the continent's geostrategic location, commercial potentials and natural resources a source for competition among global superpowers. The continent has 40% of the world's gold and up to 90% of its chromium and platinum. The largest reserves of cobalt, diamonds, platinum and uranium in the world are also in Africa.

As the post-pandemic global order shifts toward a multipolar system, Africa, with its natural resources and vast markets, has raised the continent's geopolitical stakes in the global order. Alongside the U.S. and China – countries with vast commercial and geopolitical interests and influence in Africa – countries like Türkiye, Russia, Japan, Brazil and India have invested commercially, militarily and diplomatically to various degrees in Africa in the last decade.

China seems determined to knock the U.S. off its global pedestal and influence in Africa. Russia has embraced its role as a "spoiler" of Western and particularly French interests and influence in West Africa and the Sahel region. Türkiye pulls the shots in Libya and the Horn of Africa, has numerous economic interests and investments in the continent and is now trying to bring peace to Sudan.

Amid all these competitions for Africa, how can the continent and its people benefit from this geopolitical vitality? How can the African Union (AU) spearhead African agency, interests, agendas and sovereignty in this multipolar world system?

U.S.-CHINA COMPETITION

The U.S. is a significant geopolitical actor in the African continent, with numerous military installations and substantial diplomatic and political influence in many African countries. However, the recent withdrawal of the U.S. military from Niger is indicative of the U.S. losing its position to the new geopolitical actors on the scene.

Moreover, China has challenged the influence of the U.S. and Western countries in Africa by investing heavily in infrastructural projects on the continent and offering financial loans to African states. Recently, at a Beijing summit, China pledged $50 billion to fund investments and loans in Africa, making it the continent's number one investor.

In the last two decades, China has become Africa's largest bilateral trading partner, surpassing the U.S.: The trade volume between China and Africa reached $282 billion in 2023, with primary commodities being metals, mineral products and fuel. Moreover, Chinese foreign direct investments (FDI) in Africa in 2003 was $75 million; in 2022, it reached $5 billion. While there are genuine concerns about these loans and investments occasioning a debt crisis across Africa, China has accrued political and geopolitical influence in Africa.

To counter China's Belt and Road Initiative (BRI) in Africa, in 2022, the Biden administration published "U.S. Strategy towards sub-Saharan Africa." In the following U.S.-Africa leaders' summit, the U.S. International Development Finance Corporation (DFC) committed over $2 billion to 46 transactions in Africa. In 2023, the U.S. Trade and Development Agency (USTDA) funded 15 project preparation grants designed to help leverage more than $3.4 billion in infrastructure finance for projects across the continent. While the U.S. is a significant geopolitical actor in Africa, successive U.S. administrations have focused on the Middle East and the Asia Pacific, rendering African countries to seek new partnerships with rising global powers. Türkiye is one of the significant geopolitical actors in the continent.

> Africa's resources fuel global rivalry as the African Union must lead in safeguarding sovereignty and development

RISE OF TÜRKİYE IN AFRICA

Türkiye has recently attracted attention for its commercial, military and diplomatic role in Africa. There are many cases including oil and gas exploration and railway construction projects. According to the Foreign Economic Relations Board of Türkiye (DEIK), Turkish contracting firms have completed 1,864 projects across Africa in 2023 worth $85.4 billion.

Türkiye, alongside China and Russia, is emerging as a contending geopolitical actor in Africa. The trade volume between Türkiye and African countries has increased eightfold and reached $40.7 billion in the last decade. Last year, Türkiye made $21.2 billion in exports to Africa, up from just $2.1 billion in 2003. Apart from commercial engagements, Türkiye is also becoming a major security and military player in Africa: A military base in Somalia and a security and maritime border agreement with Libya is just the tip of the iceberg.

According to some experts, Türkiye brands itself in Africa as an alternative to China and the West and it is seen more as a reliable partner in Africa, given its historical ties with many African countries. Türkiye has recently signed defense agreements with Somalia, Libya, Kenya, Ethiopia, Rwanda, Nigeria and Ghana. Moreover, Türkiye's growing military industry and drone technology have attracted African countries' attention; Bayraktar TB2 is proving effective against insurgent groups in the volatile Sahel region.

AFRICAN INTEREST AND AGENCY

How can African countries successfully navigate this new scramble for the continent's natural resources and geostrategic vitality and ensure it enhances African agency and the continent's commercial interests? The AU and African civil societies should play a significant role in Africa's relations with the world. The AU should formulate a holistic and comprehensive continental strategy to deal with great power competition for African resources and markets. For instance, the AU should formulate parameters and strategic frameworks that African countries should adopt to safeguard and protect the Africa Continental Free Trade Area.

Finally, African civil societies, women and youth should hold accountable both their governments, these global superpowers and their companies. France's uranium exploitation in Niger ruined hectares of land and the locals' health; Shell-BP oil spills destroyed the natural environment in the Niger Delta in Nigeria; Russia's Wagner group runs clandestine gold mines across the Sahel. Africa's natural resources and habitats should be protected from exploitation and environmental catastrophes. Furthermore, this geopolitical competition for Africa should bring jobs, training, digital literacy, technological transfer and infrastructural development to the continent.

Graduate student and a teaching fellow at Sociology Department, Ibn Haldun University

BİNGAZİ'YE SEFERLER TİCARETİ GÜÇLENDİRECEK

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 23.01.2025
Sayfa: 4
Tiraj: 27000
StxCm: 33,19



Bingazi'ye seferler ticareti güçlendirecek

DEİK Türkiye-Libya İş Konseyi Başkanı ve Karanfil Group Yönetim Kurulu Başkanı Murtaza Karanfil, 10 yıl aradan sonra yeniden başlayan Türkiye-Libya uçak seferlerinin iki ülke arasındaki ticari ve kültürel bağları güçlendireceğini açıkladı.

Türk Hava Yolları'nın (THY) haftada üç sefer olarak İstanbul'dan Bingazi'ye başlattığı seferlerin yeni ticari fırsatlarını da beraberinde getireceğini kaydeden Karanfil, Türkiye'nin, altyapı, sağlık ve enerji gibi alanlardaki deneyimlerini Libya ile paylaşmaya hazır olduğunu belirtti. Seferlerin başlamasının ticari ve kültürel bağları güçlendirmesinin beklendiğini ifade eden Karanfil, "Libya, Afrika Kıtası'na açılan stratejik bir kapı. İki ülke arasındaki köklü bağları ekonomik iş birliğinin temelini oluşturuyor. Türkiye bulunduğu stratejik konum sayesinde havacılıkta büyük bir güç haline gelecek" dedi.

Libya'nın bölgesel kalkınmadaki kilit rolüne işaret eden Karanfil, "Bingazi seferlerinin Türk ihracatçılarına yeni fırsatlar sunması ve Türk şirketlerinin bölgedeki varlığını güçlendirmesi bekleniyor" diye konuştu.



Libya'ya iş forumu gerçekleştirilecek

Libya İmar Fonu ve devlet kurumlarıyla toplantı gerçekleştirdiklerini aktaran Karanfil, "Gelecek dönemde iş forumu gerçekleştireceğiz. Türk müteahhitlerimiz ve iş insanlarımızla, Libya'nın savaş sonrasında yeniden alt yapı ve üst yapısının revizyonu için iki ülke devlet yetkilileriyle bir araya geleceğiz" dedi.

DEIK BAŞKANI NAİL OLPAK: ABDİLEÇİN ARASINDAKİ TİCARET SAVAŞI DAHA SERTLEŞECEK

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 01.01.2025
Sayfa: 1
Tiraj: 27000
StxCm: 80,59



DEİK BAŞKANI NAİL OLPAK:

ABD İLE ÇİN ARASINDAKİ TİCARET SAVAŞI DAHA SERTLEŞECEK

"ABD ile Çin arasındaki ticaret savaşı sertleşecek. Türkiye avantajlı olabilir diğer taraftan Çin'in pazarlarımıza göz dikerek bizi zorlamasına sebep olabilir." s04

DEIK BAŞKANI NAİL OLPAK: ABDİLEÇİN ARASINDAKİ TİCARET SAVAŞI DAHA SERTLEŞECEK



DÜNYA Tarih: 01.01.2025
HAFTADA 6 GÜN Sayfa: 4
GAZETE Tiraj: 27000
ULUSAL StxCm: 80,59

"ABD ile Çin arasındaki ticaret savaşı daha sertleşecek"

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak, küresel ticaret ve yatırımlarda bir yandan ekonomik aktiviteye bağlı olarak sorunlar yaşanırken, bir yandan da ticari bloklaşmalar ve koruyuculuk önlemlerinin etkili olmaya başladığını ifade ederek, 2025'te de benzer gelişmelerin olmasını beklediklerini dile getirdi. ABD ile Çin arasındaki ticaret savaşının, yeni ABD yönetimi sürecinde biraz daha sertleşeceğine işaret eden Olpak, şunları kaydetti: "Türkiye bu anlamda bir taraftan daha avantajlı bir konuma sahip olabilir diğer taraftan ise Çin'in ABD karşısında zorlanmasıyla bizim pazarlarımıza daha fazla göz dikerek bizi daha fazla zorlamasına da sebep olabilir. Zor bir denklem. Asya ile Batı Avrupa arasındaki en büyük üretim ve teknoloji üssüyüz. Ayrıca ülkemiz sadece mal ticaretine değil, alternatif ticaret türleri olan transit ticaret, hizmet ticareti ve e-ticaret gibi alanları da etkili şekilde değerlendirerek bu süreçten avantajlı çıkabilir."

DEİK Başkanı Olpak, gelecek yıl düşen risk primleri ve artan kredi notu ile yükselen güven unsuru doğrultusunda hem portföy hem de doğrudan yatırımların artmasını beklediklerini ifade ederek, "İmalat sanayisi, enerji ve özellikle yenilenebilir enerjiyle finans sektörlerine ilginin artacağını düşünüyoruz" dedi. Olpak, "2025'te, düşen risk primimiz ve artan kredi notumuzla birlikte artan güven unsuru doğrultusunda hem portföy yatırımlarının hem de doğrudan yatırımların bir miktar daha yükselmesini bekliyoruz" diye konuştu.



Nail Olpak

"RCEP ve Kuşak Yol'u yakından takip ediyoruz"

Orta Doğu'da siyasi ilişkilerin düzelmesi sonucu başta Suudi Arabistan ve Birleşik Arap Emirlikleri (BAE) olmak üzere ticari ilişkilerin hızla gelişmeye başladığını aktaran Olpak, şöyle devam etti: "Bu son derece önemli bir artı oldu. Bir yandan da bu bölgedeki projelerde üstlenici olarak daha fazla Türk firmamız yer almaya başladı. Asya'da ise özellikle Asya Pasifik bölgesi en çok dış ticaret açığı verdiğimiz bölge olması sebebiyle önem verdiğimiz bir diğer ciddi pazar. Bu bölgeye yönelik olarak ASEAN çalışma grubumuzu farklı bir yapılanmayla daha etkin hale getirmeyi planlıyoruz. Dolayısıyla RCEP Anlaşması ve Çin'in Kuşak Yol kapsamında yaptığı yatırımları da yakından takip ediyoruz ve bu gelişmeler karşısında ülkemizin en iyi şekilde konumlanması için gayret gösteriyoruz."

EGD'DEN DÜNYA'YA 2 PLAKET BİRDEN

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 16.01.2025
Sayfa: 4
Tiraj: 27000
StxCm: 70,16



EGD'den DÜNYA'ya 2 plaket birden

Ekonomi Gazetecileri Derneği (EGD) Yeni Yıla Merhaba ve Anma Töreni 2025 etkinliği gerçekleşti. Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) konferans salonunda TİM'in ev sahipliği ve Trendyol'un sponsorluğunda düzenlenen etkinlikte meslekte 20. yılını dolduran üyelere teşekkür plaketi takdim edilirken, geçen yıl hayatını kaybeden ekonomi gazetecileri de anıldı. EGD Başkanı Recep Erçin ve TİM Başkanı Mustafa Gültepe'nin açılış konuşmasını yaptığı törende İstanbul Ticaret Odası (İTO) ve Hizmet İhracatçıları Birliği (HİB) Başkanı Şekib Avdagiç ve TİM Başkan Vekili Ahmet Güleç de birer selamlama konuşması yaptı.

"Ekonomi gazetecileri her zaman ihracatçıların yanında"

Gecede söz alan STK Başkanları, ekonomi gazetecilerinin sektörlerin sesinin duyulmasını sağladıklarını zaman zaman da eleştirel haberlerle ekonomiye yön verdiklerini ifade ettiler. TİM Başkanı Mustafa Gültepe, ekonomi gazetecilerinin, Türkiye'nin ihracat hedeflerini yakalaması için çalışan ihracatçıların her zaman yanında olduğuna dikkat çekti. Başkan Gültepe, ihracat ailesi ve ekonomi medyası arasındaki bu birlikteliğin örnek bir teşkil ettiğini vurguladı. İTO ve HİB Başkanı Avdagiç de zorluklarla geçen bir yılda ekonomi medyasının Türk iş dünyasının sesini güçlü bir şekilde duyurmasına yaptığı katkıdan dolayı teşekkür etti. Gecede TİM Başkan Vekili Ahmet Güleç ise birlik ve beraberliğin önemine işaret etti.

Ekonomi Gazetecileri'nin 20. yıl onuru

EGD Başkanı Recep Erçin de katılım sağlayan herkese teşekkür ederken, "2024 yüksek enflasyon ve yüksek faiz ortamında hepimizin bir miktar kemerleri sıktığı bir yıl oldu. Ekonomi gazetecileri, ekonomideki sıcak gelişmeleri topluma tarafsız bir dille aktararak zaman zaman da sektörlerin sorunlarını gündeme taşıyarak kamusal görevini titizlikle ifa etti" dedi. Törende 17 gazeteciye 20. Yıl Plaketi takdim edilirken, DÜNYA Gazetesi'nden Yazı İşleri Müdürü Fikret Çengel ve Girişim editörü Sevilay Çoban da birer plaket aldı. Çengel adına Jülide Yiğittürk'e plaketi EDG Genel Sekreteri Murat Gülderen verirken, Sevilay Çoban'ın plaketini EGD Başkan Yardımcısı Özgül Öztürk takdim etti.

EGD Yüksek İstişare Kurulu Başkanı Celal Toprak ise geçen yıl hayatını kaybeden gazeteciler Fehmi Köfteoğlu, İsmail Yanmaz, Faruk Türkoğlu ve Fikret Helvacıoğlu'nu anlattı. Törene Cumhurbaşkanlığı Finans Ofisi Basın Müşaviri Murat Oktay, TÜRKONFED Başkan Yardımcısı Ali Avcı, İDMİB Başkanı Güven Karaca, İHBİR Başkanı Kazım Taycı, DTİK Türkiye-Almanya Tesimcisi Kemal Şahin, DEİK Belarus İş Konseyi Başkanı Yılmaz Soycan, Doğanlar Yönetim Kurulu Başkanı Davut Doğan ve çok sayıda STK lideri ve iş insanı katılırken 2024'te yeniden yayına başlayan ve ekonomi medyasına katkı sağlayan kuruluşlara plaket takdim edildi.



Fikret Çengel adına Jülide Yiğittürk'e plaketi EDG Genel Sekreteri Murat Gülderen verdi.



Sevilay Çoban'ın plaketini EGD Başkan Yardımcısı Özgül Öztürk takdim etti.

ENFLASYONDA 31 PUANLIK GERİLEME KAYDEDİLDİ

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 11.01.2025
Sayfa: 11
Tiraj: 27000
StxCm: 38,71





Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Vedat Işıkhan ve iş dünyası temsilcilerinin de katıldığı törende Bakan Ömer Bolat'a, 'Ticari Diplomasi Onur Ödülü' verildi.

"Enflasyonda 31 puanlık gerileme kaydedildi"

Ticaret Bakanı Ömer Bolat, "Yüzde 75,5'lardan yüzde 44,5'lara gerilediik. Bu ay için de ümitliyiz ve 1-2 ay süre zarfında yüzde 30'lu rakamları enflasyonda konuşuyor olacağız. Enflasyonda aşağı doğru gidiş devam edecek" dedi. Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) 6. Ticari Diplomasi Ödülleri Töreni'nde konuşan Bakan Bolat, DEİK'in 40. yıl dönümünü ve 10 Ocak Çalışan Gazeteciler Günü'nü kutladı. Enflasyonda tam 31 puanlık gerileme kaydedildiğini bildiren Bolat, "Yüzde 75,5'lardan yüzde 44,5'lara geriledik. Bu ay için de ümitliyiz ve 1-2 ay süre zarfında yüzde 30'lu rakamları enflasyonda konuşuyor olacağız. Enflasyonda aşağı doğru gidiş devam edecek" şeklinde konuştu. Geçen yıl Ticaret Bakanlığı'na ayrılan 38 milyar liralık bütçenin 24 milyar 700 milyon lirasıyla ihracatçılara ödeme yaptıklarını aktaran Bolat, "Bu yıl için 56 milyar lira bize bütçe ayrıldı ve 33 milyar lirası mal ve hizmet ihracatçılarımıza ihracat faaliyetlerini artırması için tahsis edilecek" açıklamasında bulundu.

Suriye'ye ziyaret

Bolat, ayrıca Suriye ile ticaret ve yatırım ilişkilerinin daha hızla gelişeceğini belirterek, "Karşılıklı projelerde ortaklıklar kurmak, bölgemizdeki istikrarı artırmak ve kayıp yılları telafi etmek için önemli rol oynayacak" dedi.

FAİZ 20'LERE DÜŞMEDEN İYİMSER OLMAK ZOR

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 22.01.2025
Sayfa: 1
Tiraj: 27000
StxCm: 291,83



Faiz 20'lere düşmeden iyimser olmak zor

Dünya ticaretinde kuralların yeniden belirlendiğini söyleyen DEİK Başkanı Nail Olpak, bloklaşma ve korumacılığa dikkat çekti. Olpak, faizlerin 20'li rakamlara inmeden iyimser olunamayacağını ve ihracatta yüzde 2 olan döviz desteğinin özellikle KOBİ'ler için artırılması gerektiğini vurguladı.





Nurdoğan A. ERGÜN
nurdogan.arslan@dunya.com

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak, küresel pazarlardaki belirsizlikler ve kamplaşmalar nedeniyle ihracatta yüzde 10'lu artışları beklemenin gerçekçi olmayacağını belirtti. Olpak, "Bu işin ihracatta kilogram değerini konuşarak olmayacağını gördük. Artık şapkadan tavşan çıkarmak zorundayız" dedi. Olpak'a göre, bunun temel kurallarından biri transit mal ticareti konusunda yol alacak adımların atılması.

Faizlerin de yüzde 20'li rakamların altına inmeden 'iyimser' olmamak gerektiğini dile getiren Olpak, "Faizlerin yüzde 45 olması ihracatçıyı çok ilgilendirmiyor. Bu tabloda da bunu beklemek çok gerçekçi değil" yorumunu yaptı. Finansman konusunun da kilit role sahip olduğunu dile getiren Olpak, ihracatçılara yönelik yüzde 2 olan döviz desteğinin artırılması gerektiğine dikkat çekerek, "En azından KOBİ'ler için bir formül geliştirilebilir. KOBİ de küçük ve orta şeklinde bölünüp yüzde 3, yüzde 5 gibi destek oranları uygulanabilir. KOBİ'ler zor durumda. KOBİ'yi öldürürsek tekrar canlandıramayız" diye konuştu. s08

FAİZ 20'LERE DÜŞMEDEN İYİMSER OLMAK ZOR

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 22.01.2025
Sayfa: 8
Tiraj: 27000
StxCm: 291,83



DIŞ EKONOMİK İLİŞKİLER KURULU BAŞKANI NAİL OLPAK:

Politika faizi, %20'li rakamları görmeden 'iyimser' olmak zor

DEİK Başkanı Nail Olpak, Türk ihracatçısı için küresel risklerin yanında içerdeki tabloya da işaret ederek, ihracatta yüzde 2 olan döviz desteğinin özellikle KOBİ'ler için artırılması gerektiğini vurguladı. Olpak, bunun ihracatçıya moral olacağını belirtti.



Nurdoğan A. ERGÜN
nurdogan.arslan@dunya.com

İzlenen ekonomi politikalarının bu yıl da 2024'ten farklı olmayacağını söyleyen Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak, ihracatta yüzde 10'lu artışları beklemenin gerçekçi olmayacağını belirtti. Faizlerin de yüzde 20'li rakamların altına inmeden 'iyimser' olmamak gerektiğini dile getiren Olpak, "Faizlerin yüzde 45 olması ihracatçıyı çok ilgilendirmiyor. İyimser olmak için 20'li rakamları görmemiz lazım. Bu tabloda da bunu beklemek çok gerçekçi değil" yorumunu yaptı. Her sene ihracatı 30 milyar dolar gibi artırmanın pek mümkün olmayacağını belirten Olpak, "Bu işin ihracatta kilogram değerini konuşarak olmayacağını gördük. Artık şapkadan tavşan çıkarmak zorundayız" dedi. Olpak'a göre, bunun temel kurallarından biri transit mal ticaretinden çıkmak.

"AB ile diyalog yetmiyor adım atılması gerekiyor"

AB ile yüksek düzeyli ekonomi diyaloğu toplantısının 6 yılın ardından yeniden yapılacağını belirten Olpak, "Bunu pozitif bir adım olarak değerlendiriyoruz. Ancak Türkiye olarak beklentilerimizi sadece diyalog değil. Artık adım atılması gerekiyor. İş insanlarımızın vize sorunu, TIR'larımızın geçiş kotası yaşadığı bir dönemde sadece diyalog yeterli kalmayacak. Sıkıntılı bir süreç devam ediyor" dedi. Olpak, Amerika Bölgesini de ikiye ayırarak takip etmeye karar verdiklerini belirterek, "Latin Amerika ve Kuzey Amerika olarak ele alıyoruz. ABD ile 40 milyar dolara doğru giden bir ticaret hacmine ulaştık. Bu 20 milyar dolar seviyesinde çakılı gibi ilerlerdi hep. Demek ki 20'den 40'a yükseliyorsa, 40'tan yukarıya doğru daha da artabilir" dedi.

"3. ülkelerde işbirliğine hazırız"

Türk firmaları açısından önemli olabilecek bir konunun da işbirliği yoluyla yatırım fırsatları olduğunu kaydeden Nail Olpak, "Özellikle Türk ve Amerikan şirketlerinin Orta Asya ile birlikte Afrika bölgesi gerçekleştirebileceği işbirlikleri US Exim Bank ve DFC (U.S. International Development Finance Corporation) finansmanlarıyla temin edilmesi durumunda fırsata dönüştürülebilir" dedi.

262 milyar dolar
2024 yılı Türkiye'nin mal ihracatı

390 milyar dolar
Türkiye'nin 2025 yılı ihracat hedefi

%2
İhracatçıya verilen döviz destek oranı

"Almanya'da satın almalar için fırsat olabilir"

Seçim ve lider arayışında olan Almanya'da özellikle firmalarda bir yorgunluk, sessizlik dönemi yaşandığını söyleyen Nail Olpak, "Bu durgunluk çok hoşumuza gitmeyen bir tablo. Bir de gelecek 3-5 yıllık süreçte 6 milyona yakın kalifiye iş gücünün emekli olması gibi önemli bir problemi var. Almanya bizim Avrupa'daki ana pazarımız. Burayı iyi takip etmemiz lazım. Öte yandan imkan olursa Alman firmalarla işbirliği ve satın almalar için fırsat zamanı. Ancak o konuda da temkinli davranıyorlar" dedi.

KOBİ'ler gücünü kaybederse toparlamak zor olur

Finansman konusunun da kilit role sahip olduğunu dile getiren Olpak, özellikle ihracatçının Merkez Bankası'na yüzde 30 döviz bozdurma zorunluluğuna işaret etti. Bu oranın artık kaldırılması ya da en azından yüzde 20'lere düşürülmesini talep eden Olpak, MB'nin rezervlerinin artık belli bir noktaya geldiğini, kaldırılmaması için bir neden olmadığını söyledi. Diğer yandan ihracatçılara yönelik yüzde 2 olan döviz desteğinin artırılması gerektiğine dikkat çeken Olpak, "Bunlar ihracatçıya moral verir. En azından KOBİ'ler için bir formül geliştirilebilir. KOBİ de küçük ve orta şeklinde bölünüp yüzde 3, yüzde 5 gibi destek oranları uygulanabilir. KOBİ'ler zor durumda. KOBİ'yi öldürürsek tekrar canlandıramayız" diye konuştu.

"Türk iş insanının tek istediği öngörülebilirlik"

Sadece içerde değil global anlamda da belirsizliklerin 2025'te devam ettiğini ifade eden Nail Olpak, ABD Başkanı Donald Trump'ın öngörülemez bir lider olması, AB'deki liderlik savaşları, global ticaret savaşları ve özellikle de ülke içi koşulların iş dünyası için belirsizlikleri artırdığını söyledi. Türk iş insanlarının en azından ülke içinde tek ihtiyacının öngörülebilirlik olduğunu vurgulayan Olpak, "Paritenin kaç olacağından çok nasıl bir seyir izleyeceği, kazanılmış hakların korunup korunamayacağı, yatırım ortamının nasıl şekilleneceğini iş insanı bilmek istiyor" ifadelerini kullandı. Dünyada bir taraftan serbest ticaret konuşurken, bir yanda da gün gittikçe artan ticaret savaşları ve ticaretteki bloklaşmalarını konuşulduğunu kaydeden Olpak, "Görünen o ki bu bloklaşmaları önümüzdeki dönemde daha fazla konuşacağız" dedi. Bu dönemde iki bölgenin çok konuşulacağını da belirten Olpak, "Dış ticaretimizin en önemli partneri olan Avrupa Birliği. Ve elindeki imkanlarla, özellikle Trump'ın yeniden göreve gelmesiyle dünyada farklı bir süreç oluşturacak ABD. Tabii Amerika'yı sadece kendisiyle değerlendirmiyoruz. Bu bağlamda uzun yıllardır dünyanın takip ettiği Çin ve Hindistan'a da bakıyoruz. Hindistan'a hep geliyor diyorduk. Ama Hindistan, ABD ve Çin'in arasındaki bu rekabetin şartlarının sonucu olarak da ittirilerek geliyor. Asya Pasifik artık India Pasifik oluyor. Bunu görmemiz lazım" değerlendirmesini yaptı.



"Yeşil dönüşümle yeni bir ekonomik dizayn geliyor"

"Yeşil dönüşüm ile yeni bir ekonomik dizayn geliyor" diyen Olpak, şunları söyledi: "Ağırlığı elbette AB kaynaklı. Trump orada başka adımlar atacak gibi, bunun da farkındayız. Ama dış ticaretimizin yarısını yaptığımız AB bloğu da bize bu yeni sistemi getireceğini söylüyor. Örneğin yapılacak yatırımlarda; banka kredilerinde, ki ekonominin temel dinamiği olan finansmanı sağladığınız yerlerde de bundan sonra yeşile bağlı kredilerin verileceğini düşündüğünüz zaman göz ardı edemeyeceğiniz, dönüşüm diye ifade edemeyeceğiniz bir süreç. Yeşil dönüşümde bambaşka bir ekonomik dizayn var. Biz bu dönüşümü ve yeni ekonomik dizaynı ıskalarsak kötü olacak."

"Suriye için çok aceleci açıklamalar yapıldı"

Suriye'nin yeni döneminde Türkiye için ne tür fırsatlar olacağı konusunda yapılan açıklamaları "Çok aceleci oldu" şeklinde yorumlayan Nail Olpak, "Suriye'nin yeniden yapılanmasını ve fırsatları konuşmak için çok erken, uzun bir zamana ihtiyaç var. Biz hala Irak'ın altyapısını konuşuyoruz. Ticarette kimsenin önünde engel yok ama bir ülkenin altyapısına talip olmak uluslararası fon gerektirir. Hala güvenlik ortamının sağlanamadığı yerde önce bu fonun konuşulması lazım. Yeni yönetim, gümrüklere koyduğu kararla günlük hayatı döndürmeye çalışıyor" diye konuştu.



HAKAN ÇINAR

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 17.01.2025
Sayfa: 6
Tiraj: 27000
StxCm: 79,9



Sıradışı



Dr. Hakan ÇINAR
hakan.cinar@dunya.com

Suriye ne yapmaya çalışıyor

Suriye'nin Türkiye'ye yüzde 300 ile 500 arasında vergi koyduğu haberi geldiğinde ben bir yanlış anlaşılma olmuştur diye düşündüm. Hiç de yanlış anlama yokmuş, şaka da değilmiş. Sebebi bilinmez bir şekilde Suriye ülkemizden gelen ürünlere böyle bir vergi koyma kararı alınca hepimiz anlamakta bir hayli zorlandık. Hal böyle olunca mevcut ticaret de neredeyse durma noktasına gelmiş durumda. Esad yönetimi gitti, ilişkiler bundan böyle çok daha sıkılaşır ve elbette karşılıklı ticaret de aztar derken Suriye'nin yeni yönetiminden böyle bir davranış gelmesi kafaları karıştırmadı desek yalan olur. İşin siyasi boyutuna girmeyi her ne kadar tercih etmesem de, bu davranıştan her türlü mesajı çıkartabilmek mümkün. Ticaret Bakanlığı ile Dışişleri Bakanlığı hızlı bir şekilde temasa geçmişler geçmesine ama sınırda araç kuyrukları çoktan oluştu bile.

Ülkemizden Suriye'ye gerçekleştirdiğimiz yıllık ihracat rakamı 2 milyar dolarlar seviyesinde olmasına karşın, en yüksek ithalat yaptığı ülke konumundayız. Elbette Suriye'nin yeniden ayağa kalkması ile birlikte bu rakamın da çok yukarılara çıkması hedefleniyor. Daha bir gün önce Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Suriye İş Konseyi Başkanı İbrahim Fuat Önçevkçi, Türkiye ile Suriye arasındaki ticaret hacminin kısa ve orta vadede 10 milyar dolara ulaşması için çalışmalar yürütüldüğünü belirtmişti ki, ardından gelen bu karar, Suriye'nin çok da aynı düşüncede veya arzuda olmadığını ortaya koymakta. Öte yandan ülkenin diğer ülkelere yönelik ithalatlarda da bu tür bir politika sergileyerek hazineyi doldurma düşüncesinin olması halinde enflasyon üzerinde de korkunç bir etki yaratacağını göz ardı etmemesi gerekiyor. Hatta yeniden ayağa kalkacak bir ülkenin önemli yatırımlar almasının önünde de çok ciddi bir engel olacağının da farkına varması şart.

Güneydoğu Anadolu Hububat Baklagiyat Yağlı Tohumlar ve Mamulleri İhracatçıları Birliği Başkanı Celal Kadooğlu, sektör temsilcilerinin ilgili bakanlıklarla sürekli temas halinde olduğunu ifade ederken, gelişmeleri yakından takip ettiklerini ve bütün sektörlerimizi kapsayan bu sorunun çözümü için üzerlerine düşenleri yapmaya çalıştıklarını belirtti. Başkan bu kararın Suriyeli vatandaşların derin bir enflasyonla karşılaşması ve alım güçlerinin tamamen sıfırlanması anlamına geldiğinin de altını çizmiş ki, tam da benim belirttiğim noktaya işaret etmiş. Umuyorum Suriye yaptığı bu yanlıştan çabucak döner.

İhracatın ana gündemi finans

Ticaret Bakanı Ömer Bolat, "İhracatta 2025 Yılı Eylem Planı'nı açıkladı ve 77 eylemle somut adımlar atacaklarını belirtti. Özellikle finansman maliyetlerinde düşüş olacağının altını çizmesi de ihracatçının ucuz finansmana erişim ihtiyacının ana madde olduğunu ortaya koyuyor. 2024 yılında 48,7 milyar dolarlık ihracat desteği sağlayan Türk Eximbank'ın ise bu rakamı 2025'te 50 milyar dolara çıkarmayı hedeflediği, DFİF desteklerinin artacağı, Türk Ticaret Bankası'nın da finansman kaynakları yaratmada önemli bir rol alacağı, teknoloji ve yeni pazar odaklı faiz ve kâr payı desteğinin sağlanacağı, gümrük kapılarında genişletme ve iyileştirme çalışmaları, e-ihracat oranının yüzde 10'lara yükseltilmesinin hedeflendiği, yeşil pasaportun kapsamı üzerine çalışılmakta olduğu hususları Bakan Ömer Bolat'ın açıkladığı önemli başlıklar arasında idi.

"En zoru geride kaldı, faiz ve enflasyon çalışmaları sona erdi"

Bu sözler tüm yıl boyunca kurun artmamasının ihracatçıları olumsuz etkilediğini yorulmadan dile getiren TİM Başkanı Mustafa Gültepe'ye ait. 2025 ihracat hedeflerinin açıklandığı toplantıda konuşan Gültepe; 2025'e ümitli girdiklerini dile getirdi. Söylemesine söyledi de, inanarak mı söyledi, temennilerini mi dile getirdi bilinmez. "Özellikle faizle, enflasyonla yapılan çalışmaların yavaş yavaş sona erdiğini ve bundan sonra 2025'te daha fazla üretimi ve ihracatçıyı destekleyecek nitelikte politikaların ortaya koyulacağını düşünüyorum, en zor geride kaldı" derken ben olması gerekene dair düşünceleri olarak okuduğumu, aynı temennilere yürekten katıldığımı belirterek destek vereyim.

Tabi hedefler güzel, biraz da stabil. Benim 2025, 2024'den farklı olmayacak tezimi de doğrular nitelikte. Fakat dünyadaki konjonktürel gelişmeler, Suriye'nin yaptığı gibi ilginç vergi artışları, Trump faktörü ihracatı ne kadar zorlar veya ne kapılar açar, onu da ancak yaşayarak göreceğiz.

MOĞOLİSTAN'A GELİN YATIRIM GÜCÜNÜZÜ ORTAYA KOYUN"

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 18.01.2025
Sayfa: 2
Tiraj: 27000
StxCm: 65,82



"Moğolistan'a gelin yatırım gücünüzü ortaya koyun"

Hamide HANGÜL



Türkiye ile Moğolistan İş Forumu iki ülke iş dünyasının katılımıyla gerçekleşti. Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) ev sahipliğinde gerçekleşen forumda, Moğolistan'dan gelen 70 iş insanı, Türk firmalarla işbirliği görüşmesi yaptı. Forumda konuşan Moğolistan Ekonomi ve Kalkınma Bakanı Luvsannyam Gantumur, Türk şirketlere, "Moğolistan'a gelin yatırım gücünüzü ortaya koyun" çağrısında bulundu. Türkiye ve Moğolistan firmaları arasındaki işbirliklerini desteklemeye hazır olduklarının altını çizen Gantumur, "Moğolistan, doğal kaynaklar bakımından zengin. Şu anda maden ürünlerimizi ham olarak ihraç ediyor olsak da yakında işleyip nihai ürün olarak satacağız. Biz, yakın olduğumuz için işbirliklerimiz çok daha başarılı olacaktır" dedi.

"Hayvancılık, e-ticarette fırsat var"

DEİK Başkanı Nail Olpak ise Moğolistan ile 140 milyon dolara yakın bir ticaret hacmi bulunduğunu söyledi. Olpak, "Bunu artıracak potansiyelimiz var. Moğolistan'da internet kullanımının artması, e-ticaret ve dijital teknoloji alanında fırsatlar oluşturuyor. İki ülkenin de güçlü olduğu turizm ve ayrıca et işleme tesisi inşa etmek için hayvancılık alanında iş birlikleri yapılabilir. Nadir madenler de önemli. Bunun yanı sıra özellikle Moğolistan'ın sağlık turizme ilgisi yüksek ve sağlık alanında ülkede yatırımları yıldan yıla artıyor" diye konuştu.

"Bankacılık anlaşmaları yapılmalı"

Moğolistan Ulusal Ticaret ve Sanayi Odası (MNCCI) Başkanı Tur-Od Lkhagvajav da önümüzdeki dönemde iki ülke arasında sivil taşımacılık ve kargo uçuşlarının artırılması için çalışmalar yürüteceklerini kaydetti. Lkhagvajav, "Ayrıca inşaat sektöründe Türk ve Moğol şirketleri arasında tarım, turizm, madende işbirliklerinin genişletilmesine önem veriyoruz" şeklinde konuştu. DEİK Türkiye-Moğolistan İş Konseyi Başkanı Özkan Öztürk, Moğolistan'ın yatırım yapmak isteyen firmalara devlet destekli teşvikler sunması, para transferi için kamu ve özel bankacılık anlaşmalarının yapılması önerisinde bulundu. Bu arada, forumda MNCCI ile DEİK arasındaki Mutabakat Zaptı'nın yenilenmesi anlaşması, Trendyol Group ile Intelmind LLC arasında ve Akyol Deri ile "Mon Torgon Del LLC arasında Mutabakat Zaptı anlaşması imzalandı.

"Uçuş sıklığını artırmaya kararlıyız"

Forum'da konuşan Ticaret Bakan Yarımcısı Mustafa Tuzcu, iki ülke arasındaki işbirliklerinin geliştirilmesinin önemine işaret etti. Tuzcu, "Moğolistan'ın tarımsal ekonomisinin geliştirilmesine katkıda buluna bileceğimizi düşünüyorum" dedi. Moğolistan'ın büyük pazarlara yakın olduğuna vurgu yapan Tuzcu, "Bu noktada Çin, Kore, Japonya pazarlarına yakın. Yatırım ortamını değerlendirirken, firmalarımızın Moğol firmalarla kuracağı ortaklıklar ile Moğolistan üzerinden entegre ürünlerini bu ülkelere de ulaştırabileceklerini değerlendiriyoruz. Moğolistan'a uçuş sıklığını ve hava kargo sıklığını artırma kararlılığındayız. Dizi film alanında da Moğolistan'da ciddi etki alanımız olduğunu görüyoruz" diye konuştu.

TÜRK YAŞ MEYVE SEBZE SEKTÖRÜNDEN POLONYA ATAĞI

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 28.01.2025
Sayfa: 12
Tiraj: 27000
StxCm: 159,72





Türk yaş meyve sebze sektöründen Polonya atağı

Türkiye ve Polonya arasında dengeli bir ticaret hacmi olduğunu söyleyen Türkiye Yaş Meyve Sebze İhracatçı Birlikleri Sektör Kurulu Başkanı Ali Kavak, iki ülke arasında daha yoğun ticari ilişki talep ettiklerinin altını çizdi.

T.C. Ticaret Bakanlığı Turquality Destekleri Kapsamında Türkiye Yaş Meyve Sebze İhracatçı Birlikleri Sektör Kurulu tarafından gerçekleştirilen Türk Yaş Meyve Sebze Sektörü Tanıtım Kampanyası kapsamında Türkiye - Polonya Yaş Meyve Sebze Zirvesi 23 Ocak 2025 tarihinde Polonya'nın başkenti Varşova'da düzenlendi.

Türkiye Yaş Meyve Sebze İhracatçı Birlikleri Sektör Kurulu'nun geniş bir katılım sağladığı zirveye, T.C. Varşova Büyükelçisi Rauf Alp Denktaş, Polonya Tarım ve Kırsal Gelişim Bakan Yardımcısı Stefan Krajewski, Polonya Türkiye Parlemento Grubu Başkan Yardımcısı Senatör Matusiak Grzegorz ve Polonya Ulusal Ticaret Odası Polonya - Türkiye İş Konseyi Başkanı Büyükelçi Jerzy Drozdz de katılım sağladı.



"Daha yoğun bir ticari ilişki istiyoruz"

Türkiye Yaş Meyve Sebze İhracatçı Birlikleri Sektör Kurulu Başkanı Ali Kavak, Polonya ve Türkiye arasındaki diplomatik ve ticari ilişkilerin 600 yıla dayandığını vurgularken, sözlerine şöyle devam etti: Türkiye ve Polonya arasında dengeli bir ticaret hacmi bulunmaktadır. Polonya'nın ülke bazında ihracatında, 2023 yılında Türkiye yüzde 1,3 pay ile 18. sırada yer alırken, Polonya'nın Türkiye'ye ihracatı 5 milyar dolar, Türkiye'nin Polonya'ya ihracatı da 6 milyar dolar seviyelerindedir. Polonya'nın ithalatında, Türkiye yüzde 2,1 pay ile 13. sıradadır. Biz Türkiye'deki yaş meyve sebze İhracatçıları olarak buradayız, 2023 yılında 3 milyar 386 milyon dolarlık yaş meyve sebze ithalatı yapan Polonya'nın bu ithalatında bizim payımız sadece 217 milyon dolar."

Türkiye'nin ürettiği yaş meyve sebze ürünlerinin sadece yüzde 8'ini yurt dışına ihraç ettiğine vurgu yapan Kavak, "Geri kalan yüzde 92'lik kısım ise Türkiye'de tüketilmektedir. Kendi halkımızın tüketimine sunduğumuz ürünlerin güvenliğine önem verdiğimizin dolayısıyla Türk ürünlerini tüketmenin Polonya halkı açısından da güvenli olduğunun özellikle altını çizmek isterim" diye konuştu. 2022 yılına oranla hem miktarda hem de değerde artış olduğunu belirterek, "Ancak ithalatınızdaki payımızı artırmak için buradayız. Sizlerle daha yoğun ticari ilişki talep ediyoruz, sizlere daha fazla sağlıklı ve lezzetli ürünlerimizi sunmak istiyoruz. Mezopotamya'nın, Akdeniz, Ege ve Karadeniz'in verimli topraklarında, ülkemizin ılıman ikliminde, Asi, Ceyhan, Seyhan, Fırat, Dicle, Bakırçay, Gediz, Hemşin ve Fırtına'nın zengin sularıyla beslenerek lezzetinin doruğuna ulaşan meyve ve sebzelerimiz, sağlığımızın en doğal koruyucuları, yaşamımızın vazgeçilmezleridir. Bu ürünlerin lezzetini anlatmaya zaten gerek yok, az sonra hep birlikte de tadacağız, günümüz gastronomisinde tüm meyveler de tıpkı sebzeler gibi, hem et-tavuk, hem deniz ürünleri yemeklerinin içerisinde yoğunlukla kullanılıyor" dedi.

"Gıdaya erişim zorlaşıyor"

Tüm dünyanın en önemli gündem maddelerinden birisinin hızla artan nüfus ve gıdaya erişimin her geçen gün daha da zorlaşması olduğunun altını çizen Kavak, "Küresel ısınmadaki artış, su kaynaklarının azalması gibi nedenlerle tarımsal üretim alanları tüm dünyada daralmaya başladı. Ülkemizde ise bu durum tam tersi bir şekilde her geçen gün artmaya devam etmektedir. Ülkemizin jeopolitik konumunu da dikkate aldığımızda başta Avrupa olmak üzere tüm dünyanın yaş meyve sebze ürünleri konusunda üretim üssü olmaya lojistik avantajlarımız ile de bunu hızlı ve güvenli bir şekilde tüm Avrupa'ya ihraç etmeye hazırız. Bu ticaretin de ötesinde, Polonya'nın da jeopolitik konumunu dikkate aldığımızda birlikte hareket edebileceğimiz birçok noktayı görebiliyoruz" diye konuştu. ✻ MERSİN

"Türkiye'yi tanıtmak için çalışıyoruz"

Türkiye iklimi, su kaynakları, toprak verimliliği ve çeşitliliği nedeniyle organik tarım için çok yüksek potansiyele sahip bir ülke olduğunu, ancak önceki yıllarda Türkiye'deki toplam tarım arazisinin çok küçük bir kısmının organik tarım için kullanılırken, bu alanın her geçen yıl genişletildiğini ve yaş meyve sebzelerin doğal ve organik üretimi konusunda önemli adımlar atıldığını, çiftçilerin giderek daha fazla çevre dostu yöntemler kullanarak kimyasal gübre ve böcek ilaçlarından kaçındığını kaydeden Kavak konuşmasını şöyle sürdürdü: "Sektör olarak Türk meyve sebzesini Polonya'da tanıtmak, sevdirmek, Polonya mutfaklarına ve restoranların menülerine taşımak için çalışmalar yapıyoruz. Polonya televizyonlarında, ana akım ve sektörel medyalarda tanıtımlar yapıyoruz, market etkinlikleri düzenleyerek nihai tüketiciye ulaşıyoruz. En kaliteli ürünlerimizle sizlere ulaşmak istiyoruz. Polonya ile sürdürülebilir ve gelişime açık taze meyve sebze ihracatı için elimizden geleni yapacağız."

TÜRKİYE İLE IRAK ARASINDAKİ TİCARETTE HEDEF 30 MİLYAR $

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 29.01.2025
Sayfa: 2
Tiraj: 27000
StxCm: 110,63



Türkiye ile Irak arasındaki ticarette hedef 30 milyar $

DEİK Türkiye-Irak İş Konseyi Başkanı Halit Acar, geçen yıl Irak'ın Türkiye'nin ihracatında beşinci sırada yer aldığını belirterek, "İki ülke arasındaki ticaret hacmi 20 milyar dolar olarak gerçekleşti. 2025 yılı için hedef, bu tutarı 30 milyar dolara çıkararak, işbirliğini daha da derinleştirmek" dedi.

Türkiye'nin Irak'a ihracatı, geçen yıl yüzde 9,8 artarak 10 milyar 698 milyon 863 bin dolara yükseldi. Irak, geçen yıl Türkiye'nin en fazla dış satım yaptığı 5'inci ülke oldu. Bu, ülkenin Türkiye'nin ihracatından aldığı pay yüzde 4,73 olarak gerçekleşti. Irak'a bu dönemde en fazla ihracat gerçekleştiren sektör 2 milyar 147 milyon dolarla hububat, bakliyat, yağlı tohumlar ve mamulleri oldu. Türkiye'den Irak'a en fazla ihracat 3 milyar 89 milyon dolarla İstanbul'dan yapılırken, onu Gaziantep, Mardin, Şırnak ve Mersin takip etti. Türkiye-Irak arasında hayata geçirilmesi planlanan Kalkınma Yolu Projesi ile Basra'dan Türkiye'ye kara ve demir yolu ulaştırma koridoru kurulması hedefleniyor. Proje tamamlandığında Basra Körfezi'nden Avrupa'ya yönelecek ticaret süresinin 12 ila 15 gün kısalması bekleniyor. Bu durum sadece süreyi kısaltmıyor, aynı zamanda taşımacılık maliyetlerini de düşürüyor.

Müteahhitlerden ilgi

DEİK Türkiye-Irak İş Konseyi Başkanı Halit Acar, Türkiye ile Irak arasındaki ticari ilişkilerin iki ülkenin karşılıklı ticaret hacmini artırma konusundaki kararlılığı sayesinde giderek güçlendiğini söyledi. Geçen yıl Irak'ın Türkiye'nin ihracatında beşinci sırada yer aldığını ifade eden Acar, "İki ülke arasındaki ticaret hacmi 20 milyar dolar olarak gerçekleşti. 2025 yılı için hedef, bu rakamı 30 milyar dolara çıkararak, işbirliğini daha da derinleştirmek" diye konuştu.





HALİT ACAR

Acar, ticaretin yoğunlaştığı sektörler arasında inşaat, tarım, enerji, gıda işleme, sağlık ve lojistiğin öne çıktığına dikkati çekerek, "Irak'ın artan altyapı ihtiyaçları, özellikle Türk firmalarının bölgedeki müteahhitlik projelerine yoğun bir şekilde katılımını sağlıyor. Türkiye ile Irak arasında enerji, tarım, lojistik, sağlık, altyapı ve teknoloji sektörlerinde büyüyen bir iş birliği görülüyor" ifadelerini kullandı.

Acar, Irak'ın Türkiye'nin en büyük ihracat pazarlarından biri olarak konumunu sürdürdüğünü dile getirerek, şunları aktardı:

"2023 itibarıyla Irak'a en çok inşaat malzemeleri, kimyevi maddeler, hububat ve bakliyat, çelik, mobilya, otomotiv yan sanayi ve elektrik-elektronik ürünleri ihraç edilmektedir. Gelecek yıllarda, Irak'ın yeniden yapılandırma projeleri kapsamında özellikle inşaat malzemeleri ve çelik ihracatının artış göstermesini bekliyoruz. Ayrıca, Irak'ın gıda ihtiyacına bağlı olarak hububat ve bakliyat, enerji altyapısı çalışmalarıyla elektrik-elektronik ürünleri ve mobilya ihracatında da büyüme gerçekleşebilir." Halit Acar, "Türkiye ile Irak arasında sektörel fırsatlara baktığımızda, tarım, gıda, enerji, yenilenebilir enerji ve altyapı projelerine yönelik yoğun taleplerin çeşitli sektörlerde fırsatlar oluşturacağını söyleyebiliriz" dedi.

"Kalkınma Yolu tüm bölge için fırsat

Halit Acar, Kalkınma Yolu Projesi'nin Basra Körfezi'ni Türkiye üzerinden Avrupa'ya bağlayan en kısa güzergah olarak dikkati çektiğini belirtti. Acar, projenin yalnızca Irak ve Türkiye değil, tüm bölge için büyük ekonomik fırsatlar sunduğunu söyledi. Acar, fırsatları daha da artırma potansiyeline sahip olan Kalkınma Yolu Projesinin özellikle enerji projeleri, liman yatırımları, demir yolu ve lojistik projeleri gibi stratejik alanlarda iki ülkenin önümüzdeki yıllarda çok daha yüksek seviyede iş birliği yapacağını gösterdiğini ifade etti. Hem Irak'ın genelindeki kalkınma gayreti hem projelerin içerisindeki ihtiyaçların Türk firmalarının bilgi aktarımı yapıp kazan-kazan prensibi ile çalışmasına olanak sağladığını kaydeden Acar, Irak'ın Türkiye'nin en önemli ticaret ortaklarından biri olmaya devam edeceğini ifade etti.

TÜRKİYE İLE MISIR, YENİ İŞ BİRLİKLERİNE ODAKLANDI

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 31.01.2025
Sayfa: 6
Tiraj: 27000
StxCm: 40,28





Türkiye ile Mısır, yeni iş birliklerine odaklandı

Türkiye ile Mısır arasında son dönemde siyasi ve diplomatik alanda yaşanan yakınlaşma etkisini ekonomik faaliyetlerde de gösterirken iş insanları, 15 milyar dolarlık ticaret hacmi hedefi için ziyaret trafiğini hızlandırdı. Mısır'a yönelik bu yıl içinde tüm sektörleri kapsayan ticari heyetlerinin yanı sıra sektörel ziyaretlerin de gerçekleştirilmesi planlanıyor. Bu kapsamda Türkiye'den bir genel ticaret heyeti halen Mısır'da yeni işbirliği imkanlarını değerlendiriyor. Ziyaret sonrası 3-7 Şubat'ta otomotiv sektörünü temsilen bir grup iş insanı Kahire'ye gidecek. Bu ziyarette de otomotiv sektöründeki iş birliği imkanları değerlendirilecek. Görüşmelerde Mısır'daki otomotiv parçalarına yönelik ithalatçı, toptancı ve distribütör firmalarla görüş alışverişinde bulunularak toptancı ziyaretleri yapılacak. Ziyaretin, sektörde yeni ihracat kapılarını açmanın yanı sıra mevcut potansiyeli artırması bekleniyor.

"Mısır'a ilgi yoğunlaştı"

Türk şirketlerinin özellikle son yıllarda Mısır'a ilgisinin yoğunlaştığını söyleyen Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu Türkiye-Mısır İş Konseyi Başkanı Mustafa Denizer, "Mısır, Türkiye'ye pozitif ayrımcılık yapsa bugün dış ticarette 15 milyar dolarlara ulaşmak çok kolay" dedi. Türk-Mısır İş Konseyi Eş Başkanı Adel El-Lamei ise "Türk sanayisinin rekabetçi fiyat avantajları, Mısır piyasasında büyük rol oynuyor, önümüzdeki dönemde liderlerin rehberliği ve vizyonuyla bu hedefe ulaşılması beklenmektedir" diye konuştu.

BELİRSİZLİKLER, KAMPLAŞMALAR VE İVME KAYBI ÖNGÖRÜYORUZ

DÜNYA EK
DÜZENSİZ
GAZETE EK
ULUSAL

Tarih: 31.01.2025
Sayfa: 14
Tiraj: 27000
StxCm: 324,26



Belirsizlikler, kamplaşmalar ve ivme kaybı öngörüyoruz



Bu yılın tıpkı 2024 yılında olduğu gibi belirsizlikler, kamplaşmalar ve ivme kaybıyla geçmesini bekliyoruz. Ekonomide gerçek anlamda bir ivmelenmeden söz etmek için yılın ikinci yarısını beklemek gerekiyor. Elbette bu süreçte enflasyonla mücadelenin devam etmesi önemli bir eşik anlamına geliyor.

Nail OLPAK
DEİK Başkanı

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) olarak 2025 yılının da 2024'e benzer bir şekilde geçeceğini öngörüyoruz. Daha net bir ifadeyle belirsizlikler, kamplaşmalar ve ivme kaybıyla geçmesi muhtemel bir yıla daha girdik. Küresel ekonominin de yine yüzde 3 civarında büyümesi bekleniyor. Gelişmiş ülkelerde ABD'nin daha iyi performans göstermesi, en büyük ihracat pazarımız olan Avrupa Birliği'nin ise doğru adımları atabilirse belki bir miktar toparlanması bekleniyor. Gelişmekte olan ülkelerde, Çin'de açıklanan teşviklerin büyümeye olan etkisi de yakından takip edilecek bir başka veri olacak.

Indo-Pasifik süreci başladı

Bölgemizi de yakından ilgilendiren bir gerçek ise coğrafi ve ticari büyüklüğü sebebiyle Asya-Pasifik olarak adlandırdığımız bölgede yaşanacak görünüyor. Amerika-Çin gerginliğinin artmasının da ivmelendirdiği bir destekle, zaten gelmekte olan Hindistan'ın daha fazla ön plana çıkmaya devam edeceğini ve bölgenin de artık Indo-Pasifik olarak adlandırılmaya başlanacağı bir sürece gidiyoruz.

Ülkemiz açısında baktığımızda ise 2024 yılına yüzde 5,3 gibi gayet güçlü bir büyüme performansı ile başlamıştık. OVP'de açıklanan enflasyonla mücadele programı kapsamında atılan adımların yılın ikinci çeyreğinin sonlarından itibaren özellikle sanayi kesimi üzerinde oluşturduğu beklenen sonuçla, ikinci çeyrek büyümemiz yüzde 2,4 ve 3. çeyrek büyümemiz ise yüzde 2,1 oldu. İlk çeyrekte hane halkı tüketiminin güçlü katkısını görmüştük ama bunun yıl içinde giderek azaldığını gözlemledik. Bununla beraber yatırım ve ihracatın da büyümeye katkısının azalmaya başladığını biliyoruz.

Üretim tarafında en önemli gelişme ise ikinci çeyrekten itibaren negatif katkı vermeye başlayan sanayi sektörü oldu. Enflasyonun gerilemesi devam ederken, özellikle beklentilerdeki iyileşmenin bir miktar yavaşlaması ve hizmet sektöründe gözlemlenen katılık, yılsonu enflasyon hedefinin bir miktar üzerinde kalmasına sebep olacak. İhracatımız ise gerek küresel gelişmeler ve gerekse içeride uygulanan politikaların yansıması sebebiyle ılımlı bir şekilde arttı. Türk iş dünyası ve özel sektörümüz açısından, tüm dünyayı etkisi altına alan bu zorlu küresel ticaret şartları altında dahi ihracatımızın pozitif yürüyüşünü sürdürmesi önemli.

Bu verilerle baktığımızda, 2025'in ilk yarısında da 2024'ün ikinci yarısına benzer bir tabloyu görmemiz yüksek ihtimal. Enflasyonun düşmesiyle faiz oranlarında bir nebze indirimler beklense de bunun sanayiyi ciddi anlamda canlandırarak ve üretimin hızlı artmasını destekleyecek seviyelere kadar gerilmesi, yılın ikinci yarısından sonra ve muhtemelen 2026 yılı içinde olabilecek. Enflasyondaki gerilemenin 2025 yılında da sürmesini bekliyoruz. Ancak beklentilerdeki olumlu seyrin ve hizmet sektörlerindeki enflasyonist gelişmelerin gerilemedeki ivmeyi belirleyeceği aşikar.

Mal ihracatında fazla bir marj olmayacak

2024 yılında olduğu gibi 2025 yılında da mal ihracatı anlamında fazla bir marjımızın olacağını sanmıyoruz. Ancak transit ticaret, e-ticaret, hizmet ticareti gibi alanlarda atılacak yeni adımlarla birlikte, mal hizmeti ihracatındaki ivme kaybını telafi edebiliriz. Bunlara ilaveten, yurtdışı müteahhitlik sektörümüz de 2025 yılında ekonomimize önemli katkı sağlayabilir. Son yıllarda özellikle Körfez bölgelerindeki ülkelerdeki yatırımları ön planda olan sektörün, alan genişleterek, Latin Amerika dahil yeni ülkelerde de önemli projeler üstlenmesini bekliyoruz. DEİK olarak ticari diplomasi faaliyetlerimize dünyanın dört bir yanında devam edeceğiz.

TİCARETTE BLOKLAŞMA TEDİRGİNLİĞİ

HÜRRİYET
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 22.01.2025
Sayfa: 5
Tiraj: 185655
StxCm: 80,62
StxCm:



Ticarette bloklaşma tedirginliği

GAMZE BAL

İş dünyası bu yıl hem iç pazardaki daralmanın hem küresel ticaretteki ivme kaybının sürmesini; buna bir de Donald Trump'ın öngörülemezliğinin eklenmesiyle ticaret savaşlarının tırmanmasını bekliyor.

Dün bir basın toplantısı düzenleyen Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak, gün geçtikçe artan ticaret savaşlarının ve ticaretteki bloklaşmaların bu yıl daha çok konuşulmasının beklendiğini söyledi. İş insanlarının bu yıla ilişkin en temel beklentisinin ise 'öngörülebilirlik' olduğunu vurguladı. "Dünya bir taraftan serbest ticareti bir taraftan da artan ticaret savaşlarını ve bloklaşmaları konuşuyor" diyen Olpak, "Hukuk diyoruz, adalet diyoruz ama kuvvetlinin haklı olduğu bir dünya. Görünen o ki, bu bloklaşmaları önümüzdeki dönemde daha fazla konuşacağız" ifadelerini kullandı.

'KAYGIYLA İZLİYORUZ'

Trump'ın 'öngörülemez olmasının' bu yıl için en belirgin risklerden biri olduğuna dikkat çeken Olpak, diğer yandan da



Nail Olpak

özellikle Alman firmalarında yorgunluk ve isteksizlik havası olduğunu; iş yapma açısından bir durgunluk yaşandığını aktardı ve en büyük ticaret ortaklarından olan Avrupa'yı kaygıyla izlediklerinin altını çizdi. Son dönemde küresel ticaretin yaşadığı ivme kaybına dikkat çeken Olpak, "Zaten son 5-6 yılın büyüme ortalamalarına bakıldığında pek iç açıcı tabloların olmadığını görüyoruz. Büyüme var ama ivme kaybının olması bizim açımızdan önemli" dedi.

SURİYE İÇİN 'İNSAF' VURGUSU

Olpak' göre dünya ticaretinde ivme kaybı olduğu sürece Türkiye'nin büyük, yüzde 10'lu rakamlarla ihracatı artırması zor görünüyor. Olpak'ın dikkat çeken açıklamalarından biri de Suriye'ye yönelik oldu. Türk iş dünyasından, Suriye'de 61 yıllık Baas rejimin çökmesinin ardından ülkenin yeniden inşasında aktif rol alınacağına yönelik açıklamaları eleştirdi DEİK Başkanı. Olpak'ın Suriye'ye yönelik değerlendirmesinde oldukça temkinli olması dikkat çekti. "Suriye konusunda aceleci konuşmalar oluyor, sağlıklı bulmuyorum" diyen Nail Olpak, şöyle devam etti:

"Suriye'de rejim değişti, 12 gün geçti, biz ülkenin altyapısında neler yapabileceğimizi konuşuyorduk. İnsaf! Suriye'nin yeniden yapılanmasını konuşmak için çok erken. Orada henüz yeterli güvenlik ortamının bile sağlanamadığı bir ortam var. Gerçekçi olalım, aradan zaman geçince söylediklerimizin arkasında nasıl duracağız? Ticarette kimsenin elini tutan yok, şahsi yatırım yapacaksak, yol ve baraj yapacaksak kimse yapma demiyor. Fakat komple bir ülkenin altyapısını yapılandırmak uluslararası destek de gerekir. Orada da herkes ekmek-köfte hesabı yapar, koyduğunu alma peşine düşer."

Olpak, Suriye'nin uyguladığı, Türk iş dünyasının tepkisini çeken gümrük vergisine ilişkin ise şöyle dedi: "Gümrükte yaptıkları şey rasyonel değildi ama onlar da gümrüklerle günlük hayatı döndürmeye çalışıyorlar. Yeni yönetim gelmiş, parası yok, en önemli gelir kaynağı vergi. Aceleci tepkiler veriyoruz.

'İSRAİL'LE TİCARET TEKRAR BAŞLAYABİLİR'

Öte yandan, İsrail ile Hamas'ın Gazze savaşının başlamasından 15 ay sonra üzerinde anlaştığı ateşkes yürürlüğe girmişti. Olpak, İsrail ile duran ticarete yönelik şöyle dedi: "Bir şeyin sebebi ortadan kalkarsa alınan karar da ortadan kalkar. Türk devleti niye bu kararı aldı, Gazze ile ilgiliydi. Barış kalıcı olursa İsrail'e ticaret tekrar başlayabilir."

TİCARETTE BLOKLAŞMA TEHDİDİ

HÜRRİYET AVRUPA Tarih: 22.01.2025
DÜZENSİZ Sayfa: 5
GAZETE EK Tiraj: 327125
YURTDIŞI StxCm: 102,26



Ticarette bloklaşma tehdidi

GAMZE BAL

İş dünyası bu yıl hem iç pazardaki daralmanın hem küresel ticaretteki ivme kaybının sürmesini; buna bir de Donald Trump'ın öngörülemezliğinin eklenmesiyle ticaret savaşlarının artmasını bekliyor.

Dün bir basın toplantısı düzenleyen Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak, gün geçtikçe artan ticaret savaşlarının ve ticaretteki bloklaşmaların bu yıl daha çok konuşulmasının beklendiğini söyledi. İş insanlarının bu yıla ilişkin en temel beklentisinin ise 'öngörülebilirlik' olduğunu vurguladı. "Dünya bir taraftan serbest ticareti bir taraftan da artan ticaret savaşlarını ve bloklaşmaları konuşuyor" diyen Olpak, "Hukuk diyoruz, adalet diyoruz ama kuvvetlinin haklı olduğu bir dünya. Görünen o ki, bu bloklaşmaları önümüzdeki dönemde daha fazla konuşacağız" ifadelerini kullandı.

'KAYGIYLA İZLİYORUZ'

Trump'ın 'öngörülemez olmasının' bu yıl için en belirgin risklerden biri olduğuna dikkat çeken Olpak, diğer yandan da özellikle Alman firmalarında yorgunluk ve isteksizlik havası olduğunu; iş yapma açısından bir durgunluk yaşandığını aktardı ve en büyük ticaret ortaklarından olan Avrupa'yı kaygıyla izlediklerinin altını çizdi. Son dönemde küresel ticaretin yaşadığı ivme kaybına dikkat çeken Olpak, "Zaten son 5-6 yılın büyüme ortalamalarına bakıldığında pek iç açıcı tabloların olmadığını görüyoruz. Büyüme var ama ivme kaybının olması bizim açımızdan önemli" dedi.



SURİYE İÇİN 'İNSAF' VURGUSU

Olpak' göre dünya ticaretinde ivme kaybı olduğu sürece Türkiye'nin büyük, yüzde 10'lu rakamlarla ihracatı artırması zor görünüyor. Olpak'ın dikkat çeken açıklamalarından biri de Suriye'ye yönelik oldu. Türk iş dünyasından, Suriye'de 61 yıllık Baas rejimin çökmesinin ardından ülkenin yeniden inşasında aktif rol alınacağına yönelik açıklamaları eleştirdi DEİK Başkanı. Olpak'ın Suriye'ye yönelik değerlendirmesinde oldukça temkinli olması dikkat çekti. "Suriye konusunda aceleci konuşmalar oluyor, sağlıklı bulmuyorum" diyen Nail Olpak, şöyle devam etti:

"Suriye'de rejim değişti, 12 gün geçti, biz ülkenin altyapısında neler yapabileceğimizi konuşuyorduk. İnsaf! Suriye'nin yeniden yapılanmasını konuşmak için çok erken. Orada henüz yeterli güvenlik ortamının bile sağlanamadığı bir ortam var. Gerçekçi olalım, aradan zaman geçince söylediklerimizin arkasında nasıl duracağız? Ticarette kimsenin elini tutan yok, şahsi yatırım yapacaksak, yol ve baraj yapacaksak kimse yapma demiyor. Fakat komple bir ülkenin altyapısını yapılandırmak uluslararası destek de gerekir. Orada da herkes ekmek-köfte hesabı yapar, koyduğunu alma peşine düşer."

Olpak, Suriye'nin uyguladığı, Türk iş dünyasının tepkisini çeken gümrük vergisine ilişkin ise şöyle dedi: "Gümrükte yaptıkları şey rasyonel değildi ama onlar da gümrüklerle günlük hayatı döndürmeye çalışıyorlar. Yeni yönetim gelmiş, parası yok, en önemli gelir kaynağı vergi. Aceleci tepkiler veriyoruz.

'İSRAİL'LE TİCARET TEKRAR BAŞLAYABİLİR'

Öte yandan, İsrail ile Hamas'ın Gazze savaşının başlamasından 15 ay sonra üzerinde anlaştığı ateşkes yürürlüğe girmişti. Olpak, İsrail ile duran ticarete yönelik şöyle dedi: "Bir şeyin sebebi ortadan kalkarsa alınan karar da ortadan kalkar. Türk devleti niye bu kararı aldı, Gazze ile ilgiliydi. Barış kalıcı olursa İsrail'e ticaret tekrar başlayabilir."

'TURKIYE'S TRADE WITH ISRAEL COULD RESTART'

HÜRRİYET DAILY NEWS Tarih: 22.01.2025
HAFTADA 6 GÜN Sayfa: 4
GAZETE Tiraj: 6352
ULUSAL StxCm: 65,11





Türkiye halted all commerce with Israel in May last year, citing its relentless attacks and 'worsening humanitarian tragedy' in the Gaza strip.

'Türkiye's trade with Israel could restart'

ISTANBUL

Türkiye could restart trade with Israel if the ceasefire in the Gaza Strip is permanent, the head of the Turkish Foreign Economic Relations Board (DEİK) said yesterday.

Nail Olpak's statements came days after Israel and Gaza reached an agreement and the truce started to end the 15-month war in the Palestinian territory.

In May 2024, Türkiye suspended all trade with Israel over its offensive in Gaza, citing the "worsening humanitarian tragedy" in the strip.

At that time, the Turkish Trade Ministry said the measures would be in place until Israel allowed an "uninterrupted and sufficient flow" of aid into Gaza and a permanent ceasefire.

Trade between the two countries was worth almost $7 billion in 2023.

Turkish President Recep Tayyip Erdoğan has notably been a vocal critic of the military offensive in Gaza. He has also accused Israel of carrying out war crimes and genocide in Gaza.

Speaking to reporters in Istanbul, Olpak also said that DEİK received reports regarding payment difficulties for goods exported to Russia through Kazakhstan and Kyrgyzstan, though he did not provide further details.

Following Russia's 2022 invasion of Ukraine, Western nations imposed unprecedented sanctions, leading to challenges for Turkish exporters in receiving payments from Russia.

Olpak also noted that the board submitted a request to Finance Minister Mehmet Şimşek, seeking a reduction or elimination of the requirement for exporters to sell 30 percent of their foreign currency earnings to the Central Bank. Last June, the Central Bank reduced the mandatory ratio from 40 percent to 30 percent as its reserves continued to rise.

ISSUES WITH EU 'AMOUNT TO TRADE WAR'

HÜRRİYET DAILY NEWS Tarih: 23.01.2025
HAFTADA 6 GÜN Sayfa: 1
GAZETE Tiraj: 6352
ULUSAL StxCm: 212,18



Issues with EU 'amount to trade war'

ISTANBUL

The European Union's failure to resolve the visa problem for Turkish citizens and update the Customs Union represents an "attitude of a trade war," Nail Olpak, president of the Foreign Economic Relations Board (DEİK), has said.

Speaking to journalists, Olpak noted that while interest rates and inflation were the main topics in 2024, the focus in 2025 will shift to trade wars, blocs and protectionism.

Expressing concern over developments in Europe, where Türkiye conducts 56 percent of its exports, Olpak said that Türkiye must seek new areas to expand, describing the visa problem and failure to update the Customs Union as a "kind of trade war."

EU on page 09

HÜRRİYET DAILY NEWS Tarih: 23.01.2025
HAFTADA 6 GÜN Sayfa: 9
GAZETE Tiraj: 6352
ULUSAL StxCm: 212,18





This photo shows the flags of Türkiye and the European Union standing side by side.

EU failure to update customs union signifies trade war: DEİK

The DEİK president states that the EU's lack of action on Türkiye's concerns signals a 'trade war' mentality, while also pointing to the shift toward protectionism globally in 2025

ISTANBUL

Nail Olpak, President of the Foreign Economic Relations Board (DEİK), has warned that the European Union's failure to resolve the visa problem for Turkish citizens and update the Customs Union represents an "attitude of a trade war."

Olpak met with journalists to evaluate the commercial outlook for the Turkish business world in 2024 and share his predictions for 2025. He noted that while interest rates and inflation were the main topics in 2024, the focus in 2025 will shift to trade wars, blocs and protectionism.

Expressing concern over developments in Europe, where Türkiye conducts 56 percent of its exports and 50 percent of its imports, Olpak stated that Türkiye must seek new areas to expand.

He noted a "state of fatigue and reluctance" among German companies, leading to a stagnation in business activities. Olpak also highlighted Germany's looming challenge of a three to five-year period in which nearly 6 million qualified workers are set to retire.

Addressing the Customs Union and visa issues with the EU, Olpak said the bloc has restarted High Level Economic Dialogue meetings, but Turkish businesses' expectations go beyond just dialogue.

"In a period when our businesspeople have visa problems and our trucks face transit quotas, dialogue alone will not be enough," he said.

Olpak described the visa problem and failure to update the Customs Union as a "kind of trade war," preventing Turkish contractors from operating in Europe due to protectionist policies.

The DEİK president warned that it would not be possible for Türkiye to maintain a 10 percent annual export growth rate due to both external and domestic conditions, emphasizing the need for innovative solutions. He drew attention to the financing challenges, with high costs, low capital and limited support.

He suggested that the re-election of Trump could bring about "a different process in global balances."

Olpak emphasized the growing competition between economic powerhouses China and India as another key factor shaping the new global dynamics.

The DEİK president also underscored the impact of the ongoing green transformation, which he described as "a new economic design beyond respect for nature."

Olpak said that this system, primarily driven by the EU, "will have serious effects on our foreign trade."

PORTFOLIO, FDI INFLOWS LIKELY TO RISE THIS YEAR: DEIK

HÜRRİYET DAILY NEWS
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 02.01.2025
Sayfa: 1
Tiraj: 6352
StxCm: 222,17



Portfolio, FDI inflows likely to rise this year: DEİK

ISTANBUL

Both portfolio inflows and foreign direct investments (FDI) into Türkiye are expected to increase this year, says Nail Olpak, the president of the Foreign Economic Relations Board (DEİK).

Confidence in the economy is increasing due to the decline in the country's credit debt swaps (CDS) and rating upgrades, he said.

Türkiye has drawn $8.5 billion in FDI in the first 10 months of 2024, according to the latest available data. In 2023, FDI inflows into Türkiye amounted to around $11 billion. Since 2002, Türkiye has attracted a total of $272 billion in FDI.

Olpak expects foreign interest to increase especially in the manufacturing industry, energy and renewable energy and finance sectors in the new year.

The performance of the economy, such as GDP growth and business activity, this year, will be similar to the one experienced in 2024, according to Olpak, who anticipates that interest rates will fall with the decline in inflation.

FDI on page 09

HÜRRİYET DAILY NEWS
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 02.01.2025
Sayfa: 9
Tiraj: 6352
StxCm: 222,17



Portfolio, FDI inflows likely to rise this year: DEİK's Olpak

Foreign interest in Türkiye's manufacturing industry, energy and renewables will be especially strong in 2025, says Nail Olpak, head of the Foreign Economic Relations Board (DEİK)

İSTANBUL

Both portfolio inflows and foreign direct investments (FDI) into Türkiye are expected to increase this year, says Nail Olpak, the president of the Foreign Economic Relations Board (DEİK).

Confidence in the economy is increasing due to the decline in the country's credit debt swaps (CDS) and rating upgrades, he said.

Türkiye has drawn $8.5 billion in FDI in the first 10 months of 2024, according to the latest available data. In 2023, FDI inflows into Türkiye amounted to around $11 billion.

Since 2002, Türkiye has attracted a total of $272 billion in FDI.

Olpak expects foreign interest to increase especially in the manufacturing industry, energy and renewable energy and finance sectors in the new year.

The performance of the economy, such as GDP growth and business activity, this year, will be similar to the one experienced in 2024, according to Olpak, who anticipates that interest rates will fall with the decline in inflation.

Thus, the problems of the businesses such as access to financing and high financing costs will be alleviated to some extent, he said.

"However, the expected reduction [in financing costs] will not come to very low levels which may relieve the businesses before the end of the year," Olpak added.

The structural reforms to be implemented will have a positive impact on Türkiye's economic and commercial activities with other countries, according to Olpak.

"Because these steps will both reinforce confidence in the economy and increase productivity and enable us to reach healthier and more balanced growth rates," he said.

Despite the gains made under the government's medium-term program, such as boosting confidence in the economy, lowering inflation and putting growth on a more stable footing, improvements are still needed in some other areas, according to Olpak.

Steps should be taken to eliminate rigidity in service inflation and to ensure that the improvement in expectations continues at a faster pace, he said.

"Moreover, the pressure from the [economic] program on the industry sector is becoming more palpable," he stressed.

Olpak calls for additional action for the industry sector, which recorded negative growth for the last two quarters, to help the sector not lose its international competitiveness.



Türkiye has drawn $272 billion in foreign direct investments since 2002.

TRADE MINISTER, LARGE BUSINESS DELEGATION TO VISIT BANGLADESH

HÜRRİYET DAILY NEWS Tarih: 08.01.2025
HAFTADA 6 GÜN Sayfa: 9
GAZETE Tiraj: 6352
ULUSAL StxCm: 37,56



Trade minister, large business delegation to visit Bangladesh

ANKARA

Trade Minister Ömer Bolat, accompanied by a large delegation of businesspeople, will travel to Bangladesh later this week to discuss strengthening bilateral trade and investment.

Bolat and the delegation are scheduled to arrive in Dhaka on Jan. 9.

Bolat is set to hold meetings with Bangladesh's interim leader Muhammad Yunus and Sheikh Bashir Uddin, an adviser to the Commerce Ministry.

The delegation will include representatives of the leading business organizations, such as the Foreign Economic Relations Board (DEİK), the Union of Chambers and Commodity Exchange of Türkiye (TOBB), the Turkish Contractors' Association (TMB), the Türkiye Exporters' Assembly (TİM), the Independent Industrialists and Businessmen's Association (MÜSİAD).

During the visit, a round table meeting will be held with the participation of leading representatives of the Turkish and Bangladeshi business circles with the aim of advancing the trade and investment relations of the two countries, according to state-run Anadolu Agency.

Bolat will also meet with Turkish businesspeople in this country and exchange views on current problems and potential cooperation opportunities.

During the visit, new areas of cooperation such as infrastructure projects, energy, tourism, especially health tourism, mining, logistics, e-commerce, defense industry and clean energy will be discussed in order to achieve a more balanced and diversified structure of bilateral trade, said Anadolu Agency.

TURKIYE AIMS FOR $10 BIN TRADE VOLUME WITH SYRIA

HÜRRİYET DAILY NEWS Tarih: 16.01.2025
HAFTADA 6 GÜN Sayfa: 1
GAZETE Tiraj: 6352
ULUSAL StxCm: 239,88



Türkiye aims for $10 bln trade volume with Syria

İZMİR

Türkiye aims to reach a $10 billion bilateral volume with Syria in the short and medium term as the country enters the post-Assad era, says İbrahim Fuat Özçörekçi, head of the Türkiye-Syria Business Council for the Turkish Foreign Economic Relations Board (DEİK).

Speaking to Anadolu Agency, Özçörekçi said Türkiye is a "natural partner" for neighboring Syria in the region and that the trade volume between the two countries rose from $250-$300 million before 2011 (when the civil war in Syria began) to $2.5 billion by 2024.

The main Turkish exports to Syria are iron and steel, plastics, household goods, construction materials and food products, while Syria's main exports to Türkiye are cotton, olive oil and sunflower oil, he said. He noted that trade institutions need to be established in Syria and that the Turkish Foreign Economic Relations Board is working to boost trade with the help of the Syrian business community in Türkiye.

TRADE on page 09



AFP photo

Syrians sell gas on the side of the road in the Syrian capital of Damascus.

HÜRRİYET DAILY NEWS Tarih: 16.01.2025
HAFTADA 6 GÜN Sayfa: 9
GAZETE Tiraj: 6352
ULUSAL StxCm: 239,88





A Syrian sells gasoline on the side of the road in Damascus. More than 13 years of civil war has hammered Syria's economy and infrastructure.

Türkiye aims for $10 billion in trade volume with Syria

The trade volume between Türkiye and Syria rose from around $300 million in 2011 before the civil war broke out to $2.5 billion by 2024

İZMİR

Türkiye aims to reach a $10 billion bilateral volume with Syria in the short and medium term as the country enters the post-Assad era, says İbrahim Fuat Özçörekçi, head of the Türkiye-Syria Business Council for the Turkish Foreign Economic Relations Board (DEİK).

Speaking to state-run Anadolu Agency, Özçörekçi said Türkiye is a "natural partner" for neighboring Syria in the region and that the trade volume between the two countries rose from $250 million-$300 million before 2011 (when the civil war in Syria began) to $2.5 billion by 2024.

The main Turkish exports to Syria are iron and steel, plastics, household goods, construction materials and food products, while Syria's main exports to Türkiye are cotton, olive oil and sunflower oil, he said.

He noted that trade institutions need to be established in Syria and that the Turkish Foreign Economic Relations Board is working to boost trade with the help of the Syrian business community in Türkiye. Millions of Syrians sought refuge in Türkiye during the long civil war and some started successful businesses.

Özçörekçi said Türkiye will play a key role in Syria's reconstruction, as the logistical proximity of the Turkish cities in the country's southeast to the Syrian border gives them an advantage.

"Türkiye is the closest source that can meet Syria's needs in its reconstruction, so the two countries should attach great importance to trade cooperation," he said.

He added that last month's reopening of the Turkish Embassy in Damascus was an important step and that a future Turkish consulate in Aleppo will also help the Turkish business community.

After 13 years of conflict, Syria faces a demolished infrastructure, destroyed buildings, hundreds of thousands of lives lost, and a collapsed economy.

Experts say it is challenging to quantify the full extent of economic destruction but emphasize the necessity of international efforts for reconstruction.

The U.N. humanitarian office last week highlighted a "clear need" to invest in Syria's long-term stabilization, including rebuilding essential services such as electricity access and helping people secure incomes and livelihoods.

Syria's GDP shrank by more than 85 percent from 2011 to 2023, dropping to $9 billion, with a further contraction of 1.5 percent projected for 2025.

Foreign trade is also in crisis, with collapsed domestic industrial and agricultural output increasing Syria's reliance on imports.

The Syrian pound has suffered catastrophic losses, with its value falling by thousands of percent, including a 141 percent decline in 2023 alone.

This currency collapse has fueled inflation rates ranging between 60 percent and 200 percent over the past five years.

According to the World Bank's latest report from mid-2024, approximately 69 percent of Syrians live in poverty, with extreme poverty reaching 27 percent, up from negligible levels in 2009.

ASLA İHMAL ETMEMEMİZ GEREKEN KITA

INBUSINESS Tarih: 01.01.2025
AYLIK Sayfa: 52
DERGİ Tiraj: 15000
ULUSAL StxCm: 508,68



SÖYLEŞİ | Nail Olpak

ASLA İHMAL ETMEMEMİZ GEREKEN KITA

TÜRK ŞİRKETLERİNİN AFRİKA'DA BUGÜNE KADAR HAYATA GEÇİRDİĞİ PROJELER VE YAPILAN İŞ BİRLİKLERİ KITA İLE TİCARETE BÜYÜK KATKI SAĞLADI. DEİK BAŞKANI NAİL OLPAK, AFRİKA İLE TİCARET HACMİNİN ÖNÜMÜZDEKİ DÖNEMDE 400 MİLYAR DOLARA ULAŞMA İMKANI OLABİLECEĞİ GÖRÜŞÜNDE. İŞ İNSANI OLARAK KITAYA KENDİ ŞİRKETİYLE DE YATIRIM YAPTIĞINI AKTARAN OLPAK "AFRİKA ASLA İHMAL ETMEMEMİZ GEREKEN BİR KITA" DİYE KONUŞUYOR.

Hülya Güler

Tarihsel bağları olan Türkiye Afrika'da iş yapma yeteneği güçlü ülkelerden biri. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın belirlediği Afrika Ülkeleriyle Ticari ve Ekonomik İlişkilerin Geliştirilmesi Stratejisi'nin devreye alındığı 2003 yılından bu yana kıta ile olan ticaret hacmimiz artıyor. Hatta son yıllarda Türk şirketlerinin kıtaya yaptığı yatırımların da ölçeği büyüyor. DEİK kıtada 48 ülkede varlık gösteren ticari örgütlerden biri. İş konseyleriyle de kıta ülkelerindeki ekonomik ilişkileri canlandırmak için çalışmalar yürüten DEİK'in başkanı Nail Olpak, bu kıtadaki ticaret hacmimizin 400 milyar dolara ulaşabileceği görüşünde.

Afrika'da hala sömürgeci devletlerin etkisinin olmasının yanı sıra altyapı ve eğitim eksikliğinin yatırımlar için ciddi bir handikap olduğundan bahseden Olpak, hayalci olmamak kaydıyla burada her iş için fırsat var diye bakmak gerektiğinin altını çiziyor. Kıtaya yatırımda Türk şirketlerinin yaşadığı finansman sıkıntısının üzerinde duran Olpak, 1.3 trilyon dolarlık bir ekonomisi olan Türkiye'nin Afrika'ya yapılan yatırımlar için 1-2 milyar dolar destek sağlayabileceği düşüncesinde.

Kendi şirketleriyle de kıtadaki birçok ülkede ihaleye girip iş yaptığını ve hala yapmaya devam ettiğini aktaran Olpak, Türk şirketler için Afrika'nın asla ihmal edilmemesi gereken bir kıta olduğunu üzerine basarak söylüyor.

Bizim gibi büyüme, ihracatını artırma, yeni pazarlara girme arayışı olan ülkeler için Afrika pazarı ne anlam ifade ediyor?

Hangi açıdan baktığınıza göre Afrika'nın ne ifade ettiği değişir. Klasik bir hikaye ile başlayayım dilerseniz. Bir ayakkabı firması iki satış sorumlusunu Afrika'ya göndermiş. Üç ay gezmişler, piyasa araştırması yaptıktan sonra ikisi de raporunu sunmuş. Birincisi demiş ki: "Patron biz burada hiç emek harcamayalım, adamlar ayakkabı giymiyorlar, ayakkabı kültürü yok buradakilerin. Dolayısıyla biz burada vakit kaybetmeyelim." İkincisi ise "Patron hazır ol parayı koyacak yer bulamayacağız. Afrika acayip bir pazar, kimsenin ayağında ayakkabı yok. Her birine birer çift satsak satışlarımız uçar" demiş. Şimdi Afrika'ya nasıl bakılabileceğini bu espriyle anlatmak mümkün. Kişi başı geliri, alım gücü gibi sıkıntılar var Afrika'nın ama aynı zamanda doğal kaynaklarıyla, insan yapısıyla (evet eğitimli iş gücü konusunda sıkıntılı ama yine de) bütün dünyayı besleyecek bir potansiyeli de var. Aslında dünya haritalarında Af-

ASLA İHMAL ETMEMEMİZ GEREKEN KITA

INBUSINESS
AYLIK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 01.01.2025
Sayfa: 54
Tiraj: 15000
StxCm: 508,68



SÖYLEŞİ | Nail Olpak

Afrika'da birkaç milyar dolar olan karşılıklı ticaretimiz şimdi 40 milyar dolarlara doğru gidiyor.



rika kıtası, neredeyse Avrupa kıtası büyüklüğüne yakın sadece biraz daha büyük çizilir. Oysa Avrupa, Afrika'nın dörtte birinden bile daha küçük bir coğrafi alanı kapsıyor. Dolayısıyla Afrika yüzölçümü olarak devasa bir yer. O devasa yapının içinde bizim açımızdan bakıldığında tarihi bağlarımız olan yerler var. Nedir bunlar, Güney Afrika'ya gittiğinizde Osmanlı izlerine rastlarsınız. Bilen vardır, bilmeyen vardır, Cibuti, Orta Afrika'nın kapısıdır, çok stratejik bir yerdir. Ve orada bir Osmanlı kalesi vardır. Buranın ne kadar stratejik olduğunu şöyle anlatayım; Japonya'nın tek yurt dışı askeri üssü Cibuti'dedir. ABD'nin oradaki büyükelçisi ülkesinin en büyük askeri üssünü Cibuti'de inşa ettiğini söylemişti. Cibuti böyle bir yer ve bizim orayla da bağımız var. Yani bizim ülke olarak Afrika ilişkimiz sadece Trablusgarb bölgesi ya da Mısır hidivleri ile sınırlı değil. Afrika'da bizim çok daha eskiye dayanan ilişkilerimizin olduğu bölgeler mevcut ve bunun da bize çok olumlu bir yansıması var.

DEİK olarak iki yılda bir Türkiye-Afrika İş Konseyi Zirvesi yapıyoruz. En son yapılan zirveye 3 binin üzerinde iş insanı katıldı Afrika'dan. Ülke bazında ise sürekli etkinlikler yapıyoruz.

Afrika ile olan geçmiş ilişkilerimizin olumlu yansımaları neler bugüne baktığımızda?
Antalya Diplomasi Forumu'nun ilkinde benim moderatör olduğum bir Afrika oturumu gerçekleştirmiştik. Afrika'nın dışişleri bakanlarını davet etmiştik. 14 bakan geldi. Bir oturum düşünün, 14 bakan var. Yanılmıyorsam Gabon'un dışişleri bakanıydı ve "Beyler sizi iki sebepten çok seviyoruz. Biri siz tarihiniz boyunca hiç sömürgeci olmadınız. Bir Afrikalının gözünde sömürgeci ve sömürgeci olmamanın değeri farklı. İkincisi siz, avcı gibi değilsiniz. Avcı, avını vurur, alır ve gider. Siz de avınızı vuruyorsunuz ama vurduğunuzu bizimle paylaşıyorsunuz" dedi. Afrika'nın bize bakışı böyle.

Afrika'nın ne ifade ettiğiyle birlikte, Afrikalının Türkiye'ye nasıl baktığını da tarif ettiniz. Bu söylediklerinizin ekonomik ve ticari ilişkilerimize yansıması nasıl oluyor?
Afrika'da birkaç milyar dolar olan karşılıklı ticaretimiz şimdi 40 milyar dolarlara doğru gidiyor. Başta anlattığım ayakkabı örneğinden gidersek bizim Almanya'ya olan ticaretimiz 50 milyar dolar seviyesinde olduğu için, niye uğraşayım Afrika ile bir tek Almanya 54 Afrika ülkesinden daha büyük bir potansiyele sahip diyebilirsiniz. Ama bu kötümser bir bakış. Diğer taraftan bakarsanız "Biz 3-5 milyar seviyesinden 40 milyar dolarlara geldik, belki burada 400 milyar dolara gidecek bir imkan var" diye de bakılabilir. Ben ikinci tarafa gitmek gerektiğini düşünenlerden, buna inananlardanım.

Biraz önce bazı zorluklardan bahsettiniz, iyimser olmak kolay mı?
Hayır, pek kolay değil. Bunun birkaç sebebi var. Afrika'da sömürgeci devletlerin hala etkisi var ve dışarıdan bizim gibi bir ülke gelip sektörlerde biraz etkili oldu mu bu ülkeler bundan rahatsız oluyor. O zaman da sizi

dışlamak adına bir takım adımlar atılabiliyor. Altyapı eksikliği ciddi bir zorluk. Eğitim meselesi önemli bir engel, nitelikli iş gücü, kültür uyumu gibi gerçekten önemli başlıklar var. Ama 'altyapı yok burada iş yapılmaz' diye mi yaklaşacağız yoksa 'hiç altyapı yok burada her iş için fırsat var' diye mi bakacağız. İşte konu bu. Hayalci olmamak kaydıyla ikinciye bakalım.

Neden hayalci olmamak kaydıyla dediniz?
Hayalci olmamak kaydıyla dedim çünkü bir sıkıntımız var: Finansman. Afrika ülkelerinin bu altyapı projelerini tamamlayacak yeterli finansmanı yok. Çin ciddi bir şekilde bölgeye girmiş durumda. Geliyor senin neye ihtiyacın var diyor, 3 milyon kapasiteli havalimanı diyorlar. Ama onlar dış ticaret fazlası veren bir ülke de oldukları için, 35 milyon kapasiteli, belki 50-60 yıl sonra dolacak bir havalimanı yapıyor. "Paran yok mu, tamam sorun değil. Sizin şu bölgedeki yer altı kaynaklarınızı aldım" diyor. Bunlar gizli bilgiler değil, bütün dünyanın bildiği gerçekler. Bu yüzden şu anda Afrika'da bu modern sömürgeciliğe karşı da bir tepki oluşmuş durumda. Ama Çinlilerin finansmanı var sonuçta. Hamasetle bu iş olmaz, Çinliler sonuçta somut olarak projeleri yapıp teslim ediyorlar. Batı Avrupa'ya gelindiğinde de o tarafın da finansmanı var. Bizim talip olduğumuz işlerin finansmanını Türk Eximbank'tan sağlayabiliyoruz. Kendi öz kaynağı 2 milyar doların biraz üstünde. Bir de reeskont kredileri var. Bir de uluslararası sendikasyon imkanı var. Dolayısıyla finansmanın maliyeti önemli.

Finansman sıkıntısı 3. ülkelerden sağlanarak giderilebilir şeklinde söylemler vardı bu şekilde olmadı mı?
Burada şöyle bir sıkıntı var: Ben eğer bir Türk firması olarak Afrika'da bir ihale alırsam makine, teçhizat ve işgücünü buradan götürmek istiyorum. Ama bunu, finansmanı Türkiye'den bulursam yapabiliyorum. Ama ben krediyi Fransa'dan, Almanya'dan, Hollanda'dan ya da İngiltere'den bulduğumda o zaman "Madem krediyi bizden aldın o zaman makine ve teçhizatı da bizim ülkemizden alın, en azından bir kısmını" diyorlar. Dünya konjonktüründe Afrika'nın bizim için büyük bir fırsat alanı olduğunu düşünüyorum. Bizim Afrika'da en fazla büyükelçiliği olan ülke olduğumuzun altını çizmek lazım, bu kolay başarılacak bir iş değil onu belirtelim.

Daha önce bu 3. ülkelerle Afrika'ya girme formülü çok gündemdeydi değil mi? Ne oldu orada biraz açar mısınız?
O dönem bize 4 ülkeden geldiler, önce Fransızlar geldi. Almanlar, Japonlar ve Macarlar bu konuyu açtı. Irak ve Afrika'da iş yapmak istediler. Yapalım ama bizden ne istiyorsunuz" diye sorduk ve "Kalitemiz iyi, iş gücümüz iyi ama finansmanda nefesimiz yetmiyor. Bu konuda bizi çırak çıkarmayacak bir modelle gelirseniz bu işi yaparız. Ama bizi taşeron niyetinde kullanmaya kalkarsanız biz yokuz" dedik. Ve maalesef o 4-5 senenin içinde geldiğimiz noktada sadece Macaristan 300 milyon Euro ile Gana'da bir sağlık ürünleri projesine başladı. Bu da hedeflenen rakamlara hiç yaklaşamayan bir iş oldu.

Peki ne yapmalı o zaman, vaz mı geçmeli Afrika'dan?
Hayır elbette vazgeçmiş değiliz. 1.3 trilyon dolarlık bir ekonomisi olan Türkiye'nin Afrika'ya ayıracak 1-2 milyar dolar destek sağlaması mümkün. Bunun yanında Eximbank kredilerinde faiz farkını devlet üstlenebilir. Yüzde 8 yerine yüzde 5 ile bizim müteahhidimiz borçlanıp, aradaki 3 puanlık faiz farkını devlet üstlenirse bizim finansman sıkıntımızda rahatlama olur. Afrika'da birçok ülkede ben de ihalelere girdim, iş yaptım ve hala yapıyorum. Afrika'da 2 milyon dolarla 2 milyar dolar arasında istediğiniz boyutta proje var.

BÖLGEYİ ELEKTRİKLE TANIŞTIRACAK

Nail Olpak bir iş insanı olarak kendi şirketleriyle de Afrika pazarına yatırım yapıyor. Tanzanya ve Angola'da yaşadıkları tecrübeleri Olpak şöyle anlatıyor: "Daha önce Kenya pazarına baktık, yaptığımız işleri görerek Tanzanya'da bir metrobüs hattı projesi için çok ısrarlı bir şekilde davet aldık. Tanzanya'da elektrik altyapısı işlerinde Hintliler, yol, köprü benzeri altyapı işlerinde de Çinliler hakimdir. Orada 9 Çinliye karşı ihaleye girdik ve ikinci olmuşuz. Onun dışında Angola'da bizim işimiz var. Angola'nın elektrik idaresine yani TEİAŞ'ına elektrik üretim hattı yapmaya başlıyoruz. Kuracağımız yeni elektrik direkleriyle biz Angola'nın henüz elektrikle tanışmamış bölgelerine altyapı götüreceğiz. Maalesef finansmanını Türkiye'den temin edemedik ve Avrupa'dan finansman yapıldı. Kısmet olursa bu aylarda teknik hazırlıkları tamamlayacağız ve başlamış olacağız."

1.3 trilyon dolarlık bir ekonomisi olan Türkiye'nin, Afrika'ya 1-2 milyar dolar destek sağlaması mümkün.

INBUSINESS Tarih: 01.01.2025
AYLIK Sayfa: 44
DERGİ Tiraj: 15000
ULUSAL StxCm: 1184,06





Ticaret Bakanlığı'nın bu yıl yayınladığı Yurt Dışı Yatırım Anketi'ne göre Türkiye'de yerleşik gerçek ve tüzel kişilerin yurt dışında toplam 2 bin 146 yatırımı bulunuyor ve bunların toplam büyüklüğü 62,2 milyar dolar. Bu yatırımların yüzde 6'sı Afrika kıtasında. Türkiye'den Afrika kıtasına yapılan yatırımların sayısının 150'ye yakın olduğu tahmin ediliyor. Toplam yatırım büyüklüğü içinde bu ülkelere yapılan yatırımın payı ise yüzde 3,7 civarında. Yatırımlarda sektör ağırlığı metal sanayi, inşaat, tekstil ve kağıt ürünlerinde. Cezayir, Mısır, Fas, Tunus ve Libya Afrika'da en çok yatırım çeken kıta ülkelerinden. Ancak Güney Afrika, Etiyopya, Senegal ve Mozambik'in de son dönemde öne çıktığı görülüyor.

Son beş yılda Afrika'ya yapılan Türk yatırımlarının sürekli bir artış trendi gösterdiğinin altını çizen DEİK Yurt Dışı Yatırımlar İş Konseyi Başkanı Kübra Orakçıoğlu, "2019'dan 2023'e kadar inşaat, enerji ve tarım gibi alanlarda ciddi yatırımlar gerçekleştirildi. Özellikle inşaat ve altyapı projeleri Türk müteahhitlik firmalarının Afrika'daki varlığını güçlendirdi. Enerji sektöründe ise yenilenebilir enerji kaynaklarına yapılan yatırımlar öne çıktı. Her yıl milyarlarca dolarlık Türk yatırımı, Afrika kıtasındaki kalkınma projelerinde önemli rol oynadı" diye konuşuyor



Kübra Orakçıoğlu DEİK Yurt Dışı Yatırımlar İş Konseyi Başkanı

ALTYAPI PROJELERİ

Türk şirketlerinin son dönemde Afrika'da yaptığı yatırımların Etiyopya, Gabon, Cezayir, Nijerya ve Güney Afrika gibi ülkelerde yoğunlaştığının altını çizen Orakçıoğlu konuşmasını şöyle sürdürüyor: "Etiyopya'da tarım ve lojistik sektörleri, Gabon'da orman ürünleri ve enerji projeleri öne çıkıyor. Güney Afrika'da ise özellikle yenilenebilir enerji projelerine yönelik yatırımlar dikkat çekiyor. Türk müteahhitlik firmaları, Libya ve Somali gibi ülkelerde de büyük altyapı projeleri üstlenmiş durumda. Gelecekte Türk yatırımlarının Afrika'da enerji, tarım, teknoloji ve sağlık alanlarında artması bekleniyor. Yenilenebilir enerji projeleri, özellikle güneş ve rüzgar enerjisi alanlarında Afrika'nın artan enerji talebini karşılamak için önemli bir fırsat sunuyor. Tarım teknolojileri ve gıda üretimi alanlarında yatırımların da artması öngörülüyor. Ayrıca, sağlık ve eğitim gibi temel altyapı hizmetlerine yönelik projeler Türk yatırımcılar için büyük bir potansiyel taşıyor. Teknoloji sektöründe de Afrika'nın dijitalleşme sürecine katkıda bulunacak yatırımların artacağını tahmin ediyoruz."

CARİ FAZLA VERDİĞİMİZ ÜLKE

2025'e ilişkin trendler, Afrika kıtasındaki bazı ülkelerin bu yıl dünyanın en hızlı büyüyen ekonomilerinden olacağını işaret ediyor. Öyle ki bazı uzmanlar küresel ekonominin geleceğinin Afrika'ya bağlı olduğunu, dünyada pek çok ülke ekonomisi kü-

TEHDİTLER VE FIRSATLAR



Doruk Nüshet Emiroğlu DEİK Türkiye-Nijerya İş Konseyi Başkanı

Nijerya'da iş iklimi sıklıkla rüzgar değiştirebiliyor. Nijerya'nın hem fırsatları hem de zorluklarının objektif biçimde değerlendirilmesi gerekir. Proje bazlı çalışmalarda, projenizin istihkak karşılığını sağlam garantiler altına almaya çalışılması faydalı olabilir. Nijerya'nın başlıca genel zorlukları arasında altyapı yetersizlikleri (elektrik-ulaşım-internet vb.) ekonomik dalgalanmalar ve dövize erişim, limanlardaki gecikmeler, nakliye süreleri ve fiyatları, doğru veriye ulaşmanın zorluğu, haksız rekabet olasılığı, bürokrasinin yavaşlığı yer alıyor. Yaklaşık 220 milyon nüfusu ile Afrika'nın en kalabalık ülkesi Nijerya'nın fırsatlarını ise, kalabalık nüfusa paralel, her türlü ihtiyaca yönelik talep, altyapı ihtiyaçlarını karşılamaya yönelik dışarıdan yabancı yatırımcı arayışı ve tarımsal potansiyel olarak sıralayabiliriz. Nijerya'nın başlıca yatırım alanları ise, ara sanayii ürünleri, enerji ve inşaat olarak söyleyebiliriz.

INBUSINESS Tarih: 01.01.2025
AYLIK Sayfa: 46
DERGİ Tiraj: 15000
ULUSAL StxCm: 1184,06



çülürken fırsatlar kıtası Afrika'nın büyümeyi sağlayabileceği görüşünde. Türkiye'nin 20 yılda ticaret hacmini 7 kat artırdığı bu kıtadaki potansiyeli gören Türk şirketleri kıta ülkelerindeki yatırımlarına da hız verdi.

Afrika kıtasında en çok Türk yatırımının bulunduğu ülkelerden biri Mısır. Türkiye ile Mısır arasında 2007 yılında Serbest Ticaret Anlaşması'nın imzalanması yatırımlar anlamında dönüm noktası oldu. Mısır'a 2007 yılından sonra Türk yatırımcıları girmeye başladı ve hızlı bir şekilde de ikili ticaretimiz artarak devam etti. 10 yıllık siyasi suskunluk döneminde de süreç ilerledi. Son iki senedir gaz ticareti de başladı.

Mısır'ın hep cari fazla verdiğimiz ülkelerden biri olduğunu hatırlatan DEİK Türkiye-Mısır İş Konseyi Başkanı Mustafa Denizer, "Türk şirketler 2007'den itibaren Mısır'a doğrudan yatırım yapmaya da başladı. Ülkede 20 ila 30 tane önemli şirketin yatırımı mevcut. Bu yatırımlarda bugün 3 ila 3,5 milyar doları bulmuş durumda ve her geçen sene de artıyor" diyor.

Son bir 1,5 yıldır Türkiye'de dövizin baskılanmasından dolayı yükselen dolar bazındaki maliyetler özellikle iş gücü yoğun sektör olan tekstil de farklı pazar arayışını doğurdu. Burada da Mısır öne çıktı. Eroğlu'ndan Yeşim Grubu'na kadar pek çok şirket ülkede tekstil üretim tesisi kurdu. Son dönemde de Mısır'da fizibilite yapan bir çok firma olduğunu ve bunun artarak devam ettiğini söyleyen Denizer, "Belki bunların 5-10 tanesi büyük yatırım olarak önümüzdeki dönemde Mısır'da olacak" diye de ekliyor.

Yeni yatırımcı olarak gelmek isteyenlerin özellikle sıfırdan yatırıma başlamaları lazım; çünkü hazırda bir tesis veya kiralanabilecek çok rahat alanlar yok. Zaten başarılı olan şirketlerimize de baktığımız zaman bunların hepsinin sıfırdan yapılmış yatırımlar olduğu görülüyor. Mısır, iş gücü ve enerji maliyetleri ucuz bir ülke. Mısır'ın bir diğer avantajı da tabii ki diğer ülkelerle yaptığı özel serbest ticaret anlaşmaları. Bunun içinde Amerika, Güney Amerika, Avrupa ve Afrika ülkelerinde vergisiz ticaret yapılabiliyor.

DEZAVANTAJLAR

Kıtadaki siyasi istikrarsızlık ve zaman zaman yaşanan iç çatışmalar, yatırım süreçlerini aksatabiliyor ve riskleri artırabiliyor. Ayrıca altyapı eksiklikleri ve yetersiz lojistik ağlar, operasyonel zorluklara yol açabiliyor. Bu nedenle yatırımcıların dikkatli ve stratejik adımlar atmaları gerekiyor.

AFRİKA'YA AÇILAN KAPI

Türklere pozitif ayrımcılık uygulayan ülkede yeni serbest bölgeler de oluşturuluyor. Mısır'ın bir avantajı da 115 milyon kişinin yaşadığı ve genç nüfusu yüksek bir ülke olması. Tüketiciler, Türk mallarını çok seviyorlar. Buraya yatırım yapanlar Türk ürünleriyle iç piyasayı ve ihracatı da aynı anlamda düşünebilirler. Beko, Filli Boya, Kervan gibi şirketler işte bu potansiyelini görerek ülkeye yatırım yapan şirketler arasına katıldılar.

Kıta ülkelerinden Güney Afrika'da iki fabrikası bulunan Beko 'Afrika'da Afrika için tasarlanmış ürünler geliştiriyor' ve satın aldığı Defy markasıyla onları pazara sunuyor. Eylül ayında kıtadaki üçüncü fabrikasını Mısır'da açan şirket yıllık 1,5 milyonluk üretim kapasitesine sahip bu fabrikada; Beko, Whirlpool, Ariston, Indesit ve Hitachi markalı soğutucu ve pişirici ürünleri ile bulaşık makinesi üretimine başladı. Mısır'da açtıkları yeni tesislerinin hem ülkedeki hem de Orta Doğu ve Kuzey Afrika pazarındaki varlığını güçlendirerek global büyümeye ivme kazandıracağı-

İHRACAT AĞIMIZI GENİŞLETECEĞİZ

Kervan Gıda olarak şu anda ikisi Akhisar, dördü Polonya ve biri Mısır'da olmak üzere toplam 7 adet üretim tesisinde 110 bin metrekare kapalı üretim alanında 10 farklı kategoride üretim faaliyetlerimizi yürütüyoruz. 2023 yılında Mısır'daki bağlı ortaklığımız olan MCC for Confectionery Manufacturing (MCC) isimli şirketin kurulumunu gerçekleştirdik ve 2024 yılının başında ilk licorice hattımızla faaliyetlerimize başladık. MCC bünyesindeki ikinci üretim hattımız da devreye girdi. Böylece, bölgedeki üretim kapasitemiz yıllık 10 bin ton seviyesine ulaştı. Devreye alınan yatırımlarla toplam üretim kapasitemiz iki ay öncesine göre yüzde 15 artış gösterdi ve şirketimizin konsolide üretim kapasitesi yıllık 131 bin 410 ton seviyesine ulaştı. Mısır'daki yatırımlarımız sayesinde, 2025 yılı itibarıyla Afrika pazarına yaklaşık 27 milyon dolar seviyesinde bir katkı sağlamayı arzuluyoruz.



Burhan Başar
Kervan Gıda
İcra Kurulu Başkanı

INBUSINESS
AYLIK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 01.01.2025
Sayfa: 49
Tiraj: 15000
StxCm: 1184,06

da odağımızda. Yeni ülkelerde yerel fabrikalarla bu hedefimize ulaşmayı istiyoruz."

Fas'ta şirket alan tek grup Eczacıbaşı değil. Geçmişte Arçelik Whirlpool'un Fas'taki fabrikasını satın almıştı. Yine 2023 yılında Albayrak Grubu da Fas'taki en büyük uluslararası tekstil yatırımına sahip Karnawall Maroc'u bünyesine katmıştı.

Ayakkabı sektöründe Polaris, Kinetix, Lumberjack, Nine West, Reebok ve US. Polo gibi markalarla sektörün önde gelen şirketi FLO Group yakın zamanda Fas'taki yatırımını hayata geçiren gruplardan. Kazablanka'daki fabrikada yılda 480 bin çift ayakkabı üretilecek. FLO Group CEO'su Yenal Gökyıldırım, Fas'tan sonra yatırım için Mısır, Cezayir ve Suudi Arabistan radarında olduğunu söylüyor.

2025'te Afrika Uluslar Kupası, 2030'da da FIFA Dünya Kupası Fas'ta yapılacak. Dolayısıyla alt ve üst yapı alanında yatırımlarına ihtiyaç var. Bu da Türk inşaat ve mobilya sektörü için önemli fırsat anlamına geliyor. Ayrıca, yenilenebilir enerji, lojistik, turizm alanlarındaki teşvikler ülkede bu alandaki yatırımları da cazip hale getiriyor.

DEİK Türkiye-Fas İş Konseyi Başkanı Zeynep Bodur Okyay da Fas'ın madencilik, lojistik ve altyapı, otomotiv, enerji, tarım, inşaat yatırımlarının geliştirilmesi konusunda Türk yatırımcıları için fırsatlar olduğunun altını çiziyor.

ZORLUKLARA RAĞMEN CAZİBELİ

Geniş kaynaklarına ve stratejik konumuna rağmen, Libya son yıllarda siyasi istikrarsızlık ve güvenlik zorluklarıyla mücadele ediyor. Bu zorluklar birçok yabancı yatırımcının pazara girmesini engelliyor. Ancak Türkiye'nin Libya ile bağlarını güçlendirmeye yönelik çabalarıyla Türk özel şirketleri ülkenin potansiyelinden yararlanma fırsatına sahip konuma geldi.

Libya hükümeti, enerji sektörünü canlandırmak ve yabancı yatırımcıları çekmek amacıyla çeşitli vergi indirimleri ve teşvikler sunuyor. Bu da yatırımcılar için maliyet avantajlarını daha da artırıyor. Zaten ülkeye Türk şirketleri tarafından yapılan enerji yatırımlarında artış var. Örneğin daha önce de ülkeye yatırım yapan Çalık Holding Libya'da bir elektrik santrali projesi başlattı.

Geçen Mayıs ayında KAP'a yaptığı açıklamayla Enka İnşaat da Libya'da enerji santrali projesi ve elektrik ekipmanları temini için toplam 800 milyon euro'luk bir sözleşme imzaladığını duyurdu. Bu projenin 50 ayda tamamlanması bekleniyor.

Tosyalı Holding ise Temmuz ayında Libya United Steel Company for Iron and Steel Industry ile Libya Bingazi'de dünyanın demirin ergime sıcaklığından daha düşük bir sıcaklıkta indirgenmesi yöntemiyle (DRI) ürün elde edecek en büyük tesisini kurmak için yeni bir anlaşmaya imza attı. Yatırım projesi kapsamında toplamda 8.1 milyon ton kapasiteli dünyanın en büyük DRI tesisleri kurulacak. Bu tesisler Tosyalı'nın Cezayir'deki yatırımlarında da kullanılan MIDREX Flexi DRI teknolojisine sahip olacak. Üç fazdan oluşacak olan entegre demir çelik tesisinin ilk fazı olan 2.7 milyon ton kapasiteli kısmı için yatırımlara hemen başlanacak.

> Hükümetin yabancı yatırımları çekmek için sağladığı teşvikler ve ekonomik reformlar, Fas'ı yatırımcılar için cazip hale getiriyor.

SENEGAL'DEKİ İLKLER

Afrika kıtasında Türk şirketlerinin yatırım yaptığı ülkelerden bir diğeri de Senegal. Bugüne kadar çeşitli sektörlerde tahmini piyasa değeri 800 milyon dolara yaklaşan Türk yatırımı yapılmış ülkeye. İnşaat firmaları ise Senegal'de şimdiye kadar 1.8 milyar dolar değerinde 37 proje üstlenmiş durumda.

Ülkeye yatırım yapan büyük gruplar var. Örneğin Doğanlar Mobilya Grubu, Senegal'deki ilk ve tek mobilya üretim tesisini 12 milyon euro yatırımla faaliyete aldı. Grup projenin devamında ise 50 bin metrekarelik alan ve 50 milyon euroluk yatırım planlıyor.

Kıtada farklı ülkelerde yatırımları bulunan Tosyalı Holding Senegal'de de bir çelikhane ve haddehaneden oluşan projeye başladı. Proje bitip tesis çalışmaya başladığında yıllık üretim kapasitesinin 750 bin ton olması bekleniyor.

"ÖNÜ AÇIK BİR EKONOMİ"



Erdem Arıoğlu
DEİK Türkiye-Tanzanya İş Konseyi Başkanı

Türkiye ile Tanzanya arasında iş birliği için çok önemli bir potansiyel bulunuyor. Tanzanya'nın hızla gelişen ve önü açık bir ekonomisi var. Doğal zenginliklerinin yanı sıra tüm Doğu Afrika ülkelerine ulaşması ile eşsiz bir jeopolitik konuma sahip. Madencilik, tarım, eğitim ve altyapı gibi pek çok alanda iş birliği fırsatı olduğunu görüyoruz. Tanzanya Devlet Başkanı'nın Mama Samia Ekonomik Planı olarak bilinen ve '4R' olarak formüle edilen yapısal reformları kapsamında Türk iş dünyasına önemli fırsatlar bulunuyor. Tanzanya'nın altyapısını güçlendirme perspektifi kapsamında Türk müteahhitlerimize de çok ciddi fırsat alanları sunuluyor.

10 MİLYAR $

NASIL BİR EKONOMİ
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 15.01.2025
Sayfa: 4
Tiraj: 42297
StxCm: 14,54



10 milyar $

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Suriye İş Konseyi Başkanı İbrahim Fuat Özçörekçi, Türkiye ile Suriye arasındaki ticaret hacminin kısa ve orta vadede 10 milyar dolara ulaşması için çalışmalar yürütüldüğünü söyledi. Türkiye'nin, Suriye ile ticaretinde kısa ve orta vadeli hedeflerinin bulunduğunu aktaran Özçörekçi, "2011 öncesinde 250-300 milyon dolar civarında olan ticaret hacmi, 2024 itibarıyla 2,5 milyar dolara çıktı. Suriye ile ticaret hacminin 10 milyar dolar seviyesine çıkarılmasının, ulaşılabilir bir hedef olduğu öngörülüyor" diye konuştu.

2024 TE YURT DIŞINDA 28,6 MİLYAR DOLARLIK PROJE ALINDI

NASIL BİR EKONOMİ
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 31.01.2025
Sayfa: 4
Tiraj: 42297
StxCm: 179,13





TÜRK MÜTEAHHİTLERİN EN ÇOK İŞ ÜSTLENDİĞİ 5 ÜLKE ORTA DOĞU VE AFRİKA'DAN

2024'te yurt dışında 28,6 milyar dolarlık proje alındı

Ticaret Bakanı Prof. Dr. Ömer Bolat, Türk müteahhitlerin 2024 yılında yurt dışında 28,6 milyar dolarlık yeni proje üstlendiğini açıkladı. TMB Başkanı Erdal Eren de "Başka ülkelerin yıktığı yakın coğrafyamızdaki ülkeleri yeniden inşa etmek sorumluluğumuz" dedi.

Türkiye Müteahhitler Birliği'nin (TMB) yurt dışı müteahhitlik ve teknik müşavirlik hizmetleri 2024 Yılı değerlendirme toplantısı Ticaret Bakanı Ömer Bolat'ın katılımıyla, birlik merkezinde yapıldı. Yurt dışı müteahhitlik sektörünün 2024 yılını, 28,6 milyar dolar gibi ciddi bir toplam proje değeri büyüklüğü ile kapattığını dile getiren Bakan Bolat, ilk 10 büyük pazarda Suudi Arabistan'ın geçen yıl birinci sıraya yükseldiğini söyledi. Bolat, "Suudi Arabistan ile hem ticarette hem de müteahhitlikte çok büyük atağa kalktık, birlikte büyük işler başaracağız" dedi. Birleşik Arap Emirlikleri, Irak, Uganda, Gabon, Cezayir, Polonya, Romanya ve Kazakistan'ın da bu sıralamada yer alan diğer ülkeler olduğuna işaret eden Bolat, Uganda'da demir yolu, Gabon ve Cezayir'de ise üstyapı ve konut projelerinin Türk müteahhit firmaları tarafından gerçekleştirildiğini anlattı. Bolat, Dubai'deki metro projesi ihalesini de bir Türk konsorsiyumun kazanmasından mutluluk duyduklarını belirtti.

Müşavirlikte Nepal ve Bangladeş yeni pazarlar

Yurt dışı teknik müşavirlik sektöründeki başarıya da dikkati çeken Bolat, sözlerini şöyle sürdürdü: "Teknik müşavirlik, katma değeri yüksek bir sektör. 2024 sonuna kadar 138 ülkede, 3 milyar 460 milyon dolar proje değeriyle yaklaşık 3 bin proje ihalesini kazandı. Romanya ve Suudi Arabistan, Türk teknik müşavirlik firmalarının en önemli pazarları konumunda yer aldı. Geçen yıl en fazla proje listelenen ilk 10 ülke arasına Nepal ve Bangladeş girdi, geleneksel pazarlarımız da devam etti. Bangladeş'te hem Türk yatırımları hem Türk inşaat projeleri artıyor."

Bolat, Türk Cumhuriyetleri ve Suriye'nin de önemli pazarlar olduğunu aktararak, "Yeni Suriye'nin temelleri atılıyor. Ticarette ilişkilerimiz hız kazandı. Müteahhitlikte de onarım, restorasyonlar ve yeni projelerle Suriye, önümüzdeki 10 yıllık süre zarfında Türk müteahhitlerinin, müşavirlerinin önemli rol oynayacakları bir ülke konumunda. Suriye yeniden imar, yeniden inşa edilirken bizlere ve tabii ki müteahhitlerimize, müşavirlerimize çok önemli görevler düşecek."

Kamu müteahhitlerine tasfiye hakkı verilmeli

TMB Başkanı Erdal Eren, Rusya-Ukrayna Savaşı, Gazze ve Suriye'deki son gelişmelere dikkati çekerek başka ülkelerin yıktığı yakın coğrafyadaki ülkeleri yeniden inşa etme görevini, sorumluluk olarak kabul ettiklerini söyledi. Eren, geçen yıl deprem bölgesindeki yaraların sarılması ve bölgenin yeniden imarı için çalıştıklarını, tasarruf önlemleri çerçevesinde yurt içinde sınırlandırdıkları faaliyetleri yurt dışında telafi etmeyi hedeflediklerini kaydetti. Yavaşlatılan veya durdurulan kamu projelerinin müteahhitlerine tasfiye hakkı verilmesi gerektiğini vurgulayan Eren, "Rusya-Ukrayna Savaşı'nın neden olduğu kaybı, yeni pazarlarla telafi etmeye çalıştığımız 2024 yılında, özellikle Körfez ülkeleri ve Irak'a yoğunlaştık. Bu kapsamda, sektörümüz için büyük iş potansiyeli taşıyan Suudi Arabistan'ı hedef pazarlarımızın birincisi olarak belirledik" dedi.

Türk Müşavir Mühendisler ve Mimarlar Birliği (TMMMB) Başkanı İrfan Aker de Avrupa ülkelerinin Ukrayna'daki işler için kendi Eximbanklarını yeniden yapılandırdığını, Türk Eximbank'ın da bu anlamda yeniden yapılanmaya gitmesinin önemli olduğunu vurguladı. Öte yandan, Londra'da gerçekleştirilen "Birleşik Krallık-Türkiye Üçüncü Ülke İşbirliği İş Forumu"na, 26 müteahhitlik ve 4 teknik müşavirlik firması yetkilerinin katıldığını bildiren Aker, toplantılar sonrası ilk hedef olarak Özbekistan'ın belirlendiğini kaydetti.

Kısa vadede 30, orta vadede 50 milyar dolar proje hedefi



Irak'ın kalkınmasında büyük rol oynayacak Kalkınma Yolu Projesi çerçevesinde hayata geçirilmesi planlanan tüm alt ve üstyapı projelerinin önemine işaret eden TMB Başkanı Erdal Eren, Suriye ile ilgili olarak da "Suriye'nin yeniden imarı ve inşası sürecinde, devletimizin belirleyeceği yol haritası kapsamında üzerimize düşen görevi yapmaya hazırız" diye konuştu. Eren "Türk müteahhitleri olarak önümüzdeki dönemde yurt dışında her yıl üstleneceğimiz yeni proje tutarı hedefimizi kısa vadede 30 milyar dolar, orta vadede ise 50 milyar dolar olarak korumaktayız" dedi.

DEİK/OLPAK "YAPISAL REFORM GÜVEN ARTIRACAK"

NASIL BİR EKONOMİ
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 01.01.2025
Sayfa: 1
Tiraj: 42297
StxCm: 196,57



DEİK/OLPAK

"Yapısal reform güven artıracak"

DEİK Başkanı Nail Olpak, atılacak yapısal reform adımlarının enflasyondaki düşüşle ortaya çıkan olumlu görünümü iyileştireceğini söyledi. Yapısal reformların Türkiye'nin diğer ülkelerle ekonomik ve ticari faaliyetlerine de olumlu yansıyacağına işaret eden Olpak, "Zira bu adımlar hem ekonomiye güveni pekiştirecek hem de verimliliği artırarak daha sağlıklı ve dengeli büyüme oranlarına ulaşmamızı sağlayacak" dedi. /06



DIŞ EKONOMİK İLİŞKİLER KURULU BAŞKANI NAİL OLPAK:

Portföy yatırımları ve doğrudan yatırımların artması bekleniyor

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak, 2025'in, büyüme ve ekonomik aktivite anlamında geçen yıla benzer bir performans göstermesini beklediklerini, iç tüketim payının azaldığı ve dış ticaretin daha da önem kazandığı yeni bir yıl olacağını öngördüklerini söyledi. Enflasyonda devam eden gerilemenin bu yıl da sürmesini beklediklerini kaydeden Olpak, atılacak yapısal reform adımlarının da bu görünümü iyileştireceğini vurguladı. AA'ya açıklama yapan Olpak, yapısal reformların Türkiye'nin diğer ülkelerle olan ekonomik ve ticari faaliyetlerine de olumlu yansıyacağına işaret ederek, "Zira bu adımlar hem ekonomiye olan güveni pekiştirecek hem de verimliliği artırarak daha sağlıklı ve dengeli büyüme oranlarına ulaşmamızı sağlayacak" diye konuştu.

Enflasyondaki gerilemeyle faiz oranlarının da düşmesini beklediklerini dile getiren Olpak, "Böylece iş dünyasının finansmana erişim ve yüksek finansman maliyeti gibi sorunlarının da bir miktar hafifleyeceğini düşünüyorum. Ancak beklenen indirimin iş dünyasını rahatlatacak çok alt seviyelere gelmesinin yılın sonundan önce olmayacağını tahmin ediyoruz" görüşünü aktardı.

Olpak, küresel olarak uluslararası yatırımların gerek tarihsel ortalamanın altında seyreden büyüme oranları gerekse korumacılık anlayışı sebebiyle bu yıl yüksek bir performans sergilenmediğini, 2025 için de benzer bir görünüm olacağının tahmin edildiğini ifade etti. Türkiye'nin son 2 yılda 11 milyarın üzerinde doğrudan yatırım çektiğinin altını çizen Olpak, "Bu değerli bir kazanım. 2025'te, düşen risk primimiz ve artan kredi notumuzla birlikte artan güven unsuru doğrultusunda hem portföy yatırımlarının hem de doğrudan yatırımların bir miktar daha yükselmesini bekliyoruz. Özellikle imalat sanayisi, enerji ve yenilenebilir enerjiyle finans sektörlerine ilginin artacağını düşünüyoruz" diye konuştu.

Düşen risk primleri ve artan kredi notu ile yükselen güven unsuru doğrultusunda bu yıl hem portföy yatırımları hem de doğrudan yatırımların artmasını beklediklerini kaydeden Nail Olpak, "İmalat sanayisi, yenilenebilir enerji ve finans sektörlerine ilginin artacağını düşünüyoruz" dedi.



"ABD-Çin ticaret savaşı daha sertleşecek"

Nail Olpak, küresel ticaret ve yatırımlarda bir yandan ekonomik aktiviteye bağlı olarak sorunlar yaşanırken, bir yandan da ticari bloklaşmalar ve koruyuculuk önlemlerinin etkili olmaya başladığını ifade ederek, 2025'te de benzer gelişmelerin olmasını beklediklerini dile getirdi. ABD ile Çin arasındaki ticaret savaşının, yeni ABD yönetimi sürecinde biraz daha sertleşeceğine işaret eden Olpak, "Türkiye bu anlamda bir taraftan daha avantajlı bir konuma sahip olabilir diğer taraftan ise Çin'in ABD karşısında zorlanmasıyla bizim pazarlarımıza daha fazla göz dikerek bizi daha fazla zorlamasına da sebep olabilir" yorumunu yaptı.

Nail Olpak, OVP'nin ekonomiye güven tesisinin artırılması, enflasyonun azaltılması ve büyümenin tabanının yurt içi tüketimden ihracata daha fazla kaydırılmasını sağlayarak daha dengeli bir yapıya bürünmesi anlamında başarılı olduğunu ancak bazı alanlarda iyileştirmelerin devam etmesinin gerektiğini söyledi. Enflasyon gerilese de gerilemenin hızında ivme kaybı olduğunu aktaran Olpak, "Özellikle hizmet enflasyonundaki katılığın giderilmesi, beklentilerdeki iyileşmenin daha hızlı sürmesi yönünde atılacak adımlar çok önemli. Öte yandan programın sanayi kesimi üzerindeki baskısı da daha hissedilir olmaya başladı" diye konuştu.

Olpak, son iki çeyrektir negatif büyüme gösteren sanayi kesiminin uluslararası rekabet gücünü kaybetmemesi adına bazı ek adımların atılması gerektiğini belirterek, şu değerlendirmede bulundu: "Her ne kadar düşen enflasyonla beraber faizlerde de gerileme beklesek de bunun sanayi kesimini rahatlatacak oldukça düşük seviyelere gelmesini yılın sonundan önce görebileceğimizi sanmıyorum. Kur ile enflasyon arasında açılan makasın da hala kurun enflasyondan daha az artacağı beklentisiyle birlikte aradaki farkın daha makul seviyelere gelmesi bekleniyor. Bizim açımızdan iş dünyası ve özel sektörümüz adına kur, faiz gibi parametrelerin seviyesi elbette önemli ama bunun çok ötesinde önemli olan ise öngörülebilir olmasıdır."

"DEİK'in 40. yaşını kutlayacağız"

Nail Olpak, 2025'in DEİK'in 40'ıncı yaşını kutlayacakları özel bir yıl olacağını vurgulayarak, "Dünyanın dört bir yanına taşıdığımız küresel ticari diplomasi faaliyetlerimiz kapsamında daha fazla ticaret ve daha fazla uluslararası işbirliği fırsatları yakalamak ana gündem maddemiz olmaya devam edecek." şeklinde konuştu. AB ile Gümrük Birliği'nin modernizasyonu ve mevcut ilişkilerin derinleştirilmesinin ajandalarında olduğunu kaydeden Olpak, "ABD ile 100 milyar dolarlık ikili ticaret hacmi hedefi için çok boyutlu faaliyetlerimiz de bir diğer önemli başlığımız. Orta Doğu ve Körfez bölgesindeki ülkelerin ekonomiyi çeşitlendirme vizyonları ve altyapı projelerindeki ortaklığımız, Afrika bölgesindeki yeni yatırım imkanları ve Asya bölgesindeki dış ticaret açığımızı makul seviyelere indirecek projeler gündemimizde olacak" ifadelerini kullandı. "Yeşil Ekonomi" ve "Dijital Ekonomi" başlamında yeni sürece hazır olma anlamında Türk özel sektörüne yön verecek rapor çalışmalarının devam edeceğini dile getiren Olpak, sözlerini şöyle tamamladı: "İki yılda bir düzenlediğimiz Türkiye-Afrika İş ve Ekonomi Forumu'nu önümüzdeki ekim ayında İstanbul'da gerçekleştireceğiz. 2025 yılında ilk kez Türkiye-GCC Grand Forumu adını verdiğimiz ve 2 gün sürmesini öngördüğümüz oldukça nitelikli bir buluşmaya daha ev sahipliği yapacağız."

"Orta Doğu, Kuzey Afrika ve ABD önem kazanan ülkeler"

Avrupa'nın, Türkiye'nin en önemli ihracat ortağı olarak ön planda yer aldığına dikkati çeken Olpak, "Orta Doğu, Kuzey Afrika ve Amerika da dış ticaretimizde önem kazanan ülkeler olarak öne çıkıyor " dedi. Orta Doğu'da siyasi ilişkilerin düzelmesi sonucu başta Suudi Arabistan ve Birleşik Arap Emirlikleri (BAE) olmak üzere ticari ilişkilerin hızla gelişmeye başladığını aktaran Olpak, "Bölgedeki projelerde üstlenici olarak daha fazla Türk firmamız yer almaya başladı. Asya Pasifik bölgesi en çok dış ticaret açığı verdiğimiz bölge olması sebebiyle önem verdiğimiz bir diğer ciddi pazar. ASEAN çalışma grubumuzu farklı bir yapılanmayla daha etkin hale getirmeyi planlıyoruz" diye konuştu.

DİDEM ERYAR ÜNLÜ - EKONOMİK DEĞER ÜRETİMİNİN 44 TRİLYON DOLARI DOĞAYA BAĞIMLI

NASIL BİR EKONOMİ
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 20.01.2025
Sayfa: 20
Tiraj: 42297
StxCm: 160,33



Ekonomik değer üretiminin 44 trilyon doları doğaya bağımlı



Ekonomik değer üretiminin yaklaşık 44 trilyon doları, yani küresel gelirin yarısından fazlası doğaya orta veya yüksek derecede bağımlı. Ancak, dünya çapında biyolojik çeşitlilik ve işleyen ekosistemler, arazi ve deniz kullanımı değişiklikleri, iklim değişikliği, kirlilik, su kıtlığı ve istilacı türler gibi acil sorunlarla tehdit altında.

Doğa, sağlıklı bir iklimin yanı sıra küresel ekonominin de belkemiği konumunda. Ekonomik değer üretiminin yaklaşık 44 trilyon doları, yani küresel gelirin yarısından fazlası doğaya orta veya yüksek derecede bağımlı. Ancak, dünya çapında biyolojik çeşitlilik ve işleyen ekosistemler, arazi ve deniz kullanımı değişiklikleri, iklim değişikliği, kirlilik, su kıtlığı ve istilacı türler gibi acil sorunlarla tehdit altında. Dünya Ekonomik Forumu (WEF), doğa dostu bir geleceğe küresel geçişi hızlandırmayı amaçlayan altı rapor yayımladı. Rapor serisinin beşi, kritik endüstriler için sektör bazlı stratejilere odaklanırken, off-shore rüzgar, madencilik ve metaller, limanlar ve otomotiv sektörlerini kapsıyor. Altıncı rapor ise, sürdürülebilir ve doğa dostu şehirler inşa etmek için finansman çözümlerini ele alıyor.

Oliver Wyman işbirliğiyle geliştirilen bu rapor serisi, biyolojik çeşitliliği koruma, iklim hedeflerine ulaşma ve ekonomik direnç sağlama için sektörler ve coğrafyalar arasında uygulanabilir yollar sunuyor.

3 temel dönüşüm yolu

Dünya Ekonomik Forumu'nun "Doğa Dostu Dönüşümler" serisi, global biyolojik çeşitlilik çerçevesi içinde 2030 yılına kadar doğa kaybını durdurma ve tersine çevirme misyonunu desteklemek amacıyla, Oliver Wyman, Business For Nature ve Dünya İş Konseyi için Sürdürülebilir Kalkınma (WBCSD) işbirliğiyle geliştirildi. Seride üç ana dönüşüm yolu ön plana çıkıyor:

▸**Sektörel Doğa Dostu Dönüşümler:** Ana sektörler ve işletmeleri doğa dostu yollara yönlendirmeyi, sektöre özel stratejiler geliştirmeyi ve iş operasyonlarında ve değer zincirlerinde dönüşümü tetiklemeyi hedefliyor.

▸**Doğa Dostu Şehirler:** Şehir düzeyinde pratik, koordineli eylemlerle şehir planlamasına ve tasarımına doğayı entegre etmeyi amaçlıyor.

▸**Doğa Dostu Geçişin Finansmanı:** Bankalar, sigortacılar, varlık yöneticileri ve varlık sahiplerini, şirketlerin operasyonlarını ve değer zincirlerini dönüştürmek için sermaye tahsis etmeye teşvik ediyor.



Sağlıklı ekosistemler

Bugün, Fortune 500 şirketlerinin yüzde 78'inin iklim hedefleri var; fakat bu şirketlerin yalnızca yüzde 12'si biyolojik çeşitliliği durdurmak veya tersine çevirmek için hedefler koymuş durumda. Benzer şekilde, dünyanın en kalabalık 500 şehrinin yalnızca yüzde 37'si doğayı sürdürülebilir bir şekilde yönetmek ve korumak için stratejiler geliştirmişken, şehirlerde doğayı korumak için yapılan harcamalar 2018-2023 yılları arasında azalmış durumda. Ancak doğanın korunması, iklim değişikliğiyle mücadele için kritik öneme sahip ve sağlıklı ekosistemler insan sağlığı, refahı ve ekonomik istikrarı için temel oluşturuyor.

Şirketler ve şehirlerin doğa ve iklim sorunlarıyla ilgili daha fazla aksiyon alması gerektiğini vurgulayan rapor, doğa kaybı ile mücadele için yeni finansman modellerinin ve sistem değişikliğinin acil bir şekilde hayata geçirilmesi gerektiğini ortaya koyuyor.

Dünya Ekonomik Forumu Doğa Eylem Ajanda Başkanı Akanksha Khatri ise, doğayı korumanın iş dünyasının geleceği açısından çok önemli olduğunu söylerken, şirketlerin 'tersine çevrilmesi kolay' eylemlerle bir an önce harekete geçmesi gerektiğini vurguluyor.

Çin otomotiv sektörü çok önemli fırsatlara sahip

Rapora göre, şirketler ve şehirler COP16 biyolojik çeşitlilik zirvesi sonrasında hızla aksiyon almaya başlasa da, doğa dostu çabalar için sektörel rehberlik ve stratejik adımlar henüz yetersiz durumda. Oysa son dönemde yapılan araştırmalar; küresel çapta 1,4 trilyon dolarlık doğa dostu fırsat olduğunu ortaya koyuyor. Raporda, bu fırsatların 160 milyar doların özel olarak Çin otomotiv sektörüne ait olduğuna dikkat çekilirken, yeni finansman modellerinin açığa çıkarılması ve sistem değişikliğinin savunulması gerektiği vurgulanıyor.

Oliver Wyman Başkanı ve CEO'su Nice Studer, "Doğa; sektörler, finans sektörü ve kamu sektörü liderleri için önemli bir konu haline geliyor. Bu raporlar, doğaya yönelik hedeflerin aksiyona dönüştürülmesi için kritik öneme sahip ve liderlere operasyonlarını doğa dostu bir geleceğe doğru dönüştürmeleri için gerekli araçları sunuyor" yorumunu yapıyor.

Dünya Ekonomik Forumu Okyanus Eylem Ajanda Başkanı Alfredo Giron'un yorumları ise şöyle: "Okyanuslar, dünya üzerindeki yaşamı ve küresel ekonomiyi desteklemek için hayati öneme sahip. Limanlar ve deniz taşımacılığı, küresel ticaretin yüzde 80'ini oluşturuyor ve off-shore rüzgar, hızla büyüyen yenilenebilir enerji kaynaklarından biri. İşletmelerin, mavi ekonomide sürdürülebilir uygulamalara geçiş yaparak ekosistemleri koruması çok önemli."

FAİZ %20'YE İNMEDEN İYİMSER OLMAMIZ ZOR

NASIL BİR EKONOMİ
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 22.01.2025
Sayfa: 1
Tiraj: 42297
StxCm: 226,35



DEİK BAŞKANI NAİL OLPAK

"Faiz %20'ye inmeden iyimser olmamız zor"

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak, ekonomide bu yıla ilişkin genel görünümün 2024'ten farklı olmayacağını ifade ederek, "Faizlerin yüzde 45 olması ihracatçıyı çok ilgilendirmiyor. İyimser olmak için 20'li oranları görmemiz lazım. Bu tabloda da bunu beklemek çok gerçekçi değil" dedi. Mevcut yapıyla ihracatta yüksek artışlar sağlamanın kolay olmadığına da işaret eden Olpak, "Bu işin ihracatta kilogram değerini konuşarak olmayacağını gördük. Artık şapkadan tavşan çıkarmak zorundayız" diye konuştu. Nail Olpak, ihracatta yüzde 2 olan döviz desteğinin özellikle KOBİ'ler için artırılması gerektiğini de söyledi. Suriye'nin yeniden inşasının finansmanla ilişkili uzun vadeli bir süreç olacağını ifade eden Olpak, Gazze'de kalıcı barışın sağlanması halinde İsrail ile ticaretin yeniden başlayabileceğini de söyledi.

MERVE YİĞİTCAN/05

FAİZ %20'YE İNMEDEN İYİMSER OLMAMIZ ZOR

NASIL BİR EKONOMİ
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 22.01.2025
Sayfa: 5
Tiraj: 42297
StxCm: 226,35



Faiz %20'lere inmeden iyimser olunamaz

DEİK Başkanı Nail Olpak, faizlerin yüzde 20'li rakamlara inmeden iyimser olunamayacağını belirterek, mevcut durumda bu yıl söz konusu oranlara düşmesinin mümkün görünmediğini söyledi. İhracatta yüzde 2 olan döviz desteğinin özellikle KOBİ'ler için artırılması gerektiğini savunan Olpak, yüzde 30 döviz bozdurma zorunluluğunun da kalkması gerektiğini ifade etti.

MERVE YİĞİTCAN

Dış İlişkiler Ekonomik Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak, basın mensuplarıyla bir araya gelerek yeni yıla ilişkin değerlendirmelerde bulurken, Türkiye ve bölgesindeki gelişmeleri değerlendirdi. İzlenen ekonomi politikalarının bu yıl da 2024'ten farklı olmayacağını söyleyen Olpak, ihracatta yüzde 10'lu artışları beklemenin gerçekçi olmayacağını belirtti. Faizlerin de yüzde 20'li rakamların altına inmeden 'iyimser' olmamak gerektiğini dile getiren Olpak, "Faizlerin yüzde 45 olması ihracatçıyı çok ilgilendirmiyor. İyimser olmak için 20'li rakamları görmemiz lazım. Bu tabloda da bunu beklemek çok gerçekçi değil" yorumunu yaptı. Her sene ihracatı 30 milyar dolar gibi artırmanın pek mümkün olmayacağını belirten Olpak, "Bu işin ihracatta kilogram değerini konuşarak olmayacağını gördük. Artık şapkadan tavşan çıkarmak zorundayız" dedi. Olpak'a göre, bunun temel kurallarından biri transit mal ticareti konusunda yol alacak adımların atılması.

"YÜZDE 2 DESTEĞİ ARTIRILMALI"

Finansman konusunun da kilit role sahip olduğunu dile getiren Olpak, özellikle ihracatçının Merkez Bankası'na yüzde 30 döviz bozdurma zorunluluğuna işaret etti. Bu oranın artık kaldırılması ya da en azından yüzde 20'lere düşürülmesini talep eden Olpak, MB'nin rezervlerinin artık belli bir noktaya geldiğini, kaldırılmaması için bir neden olmadığını söyledi. Diğer yandan ihracatçılara yönelik yüzde 2 olan döviz desteğinin artırılması gerektiğine dikkat çeken Olpak, "Bunlar ihracatçıya moral verir. En azından KOBİ'ler için bir formül geliştirilebilir. KOBİ de küçük ve orta şeklinde bölünüp yüzde 3, yüzde 5 gibi destek oranları uygulanabilir. KOBİ'ler zor durumda. KOBİ'yi öldürürsek tekrar canlandıramayız" diye konuştu.

"İŞ İNSANLARININ TEK İSTEDİĞİ ÖNGÖRÜLEBİLİRLİK"

Sadece içerde değil global anlamda da belirsizliklerin 2025'te devam ettiğini ifade eden Nail Olpak, ABD Başkanı Donald Trump'ın öngörülemez bir lider olması, AB'deki liderlik savaşları, global ticaret savaşları ve özellikle de ülke içi koşulların iş dünyası için belirsizlikleri artırdığını söyledi. Türk iş insanlarının en azından ülke içinde tek ihtiyacının öngörülebilirlik olduğunu vurgulayan Olpak, "Paritenin kaç olacağından çok nasıl bir seyir izleyeceği, kazanılmış hakların korunup korunamayacağı, yatırım ortamının nasıl şekilleneceğini iş insanı bilmek istiyor" ifadelerini kullandı.



"Barış kalıcı olursa, İsrail ile ticaret yeniden başlayabilir"

Suriye'deki gelişmelere ilişkin de konuşan Olpak, ülkenin yeniden inşası için bugünden yarına aksiyona geçilmesinin kolay olmadığını söylerken, o bölgede fırsatlar olabileceğini, ancak aceleci davranmamak gerektiğine işaret etti. İsrail ile ilişkilere de değinen Olpak, "İsrail ile de Gazze sebebiyle durdurduğumuz ticari ilişkilerimiz vardı. Bu barış, eğer kalıcı olabilirse o zaman ticarete yeniden başlayabiliriz. Tabii siyasi olarak nasıl hareket edilir onu bilemem elbette, ama biz iş dünyası olarak basitçe şöyle bakarız: Bir tavırda sebep ortadan kalkarsa, tavır da değişebilir ve İsrail ile bu ticari süreç tekrar normalleşebilir ve yeniden ticarete başlayabiliriz" ifadelerini kullandı.

"AB ile diyalog yetmiyor adım atılması gerekiyor"

AB ile yüksek düzeyli ekonomi diyaloğu toplantısının 6 yılın ardından yeniden yapılacağını belirten Olpak, "Bunu pozitif bir adım olarak değerlendiriyoruz. Ancak Türkiye olarak beklentilerimizi sadece diyalog değil. Artık adım atılması gerekiyor. İş insanlarımızın vize sorunu, TIR'larımızın geçiş kotası yaşadığı bir dönemde sadece diyalog yeterli kalmayacak. Sıkıntılı bir süreç devam ediyor" dedi. Olpak, Amerika Bölgesini de ikiye ayırarak takip etmeye karar verdiklerini belirterek, "Latin Amerika ve Kuzey Amerika olarak ele alıyoruz. ABD ile 40 milyar dolara doğru giden bir ticaret hacmine ulaştık. Bu 20 milyar dolar seviyesinde çakılı gibi ilerlerdi hep. Demek ki 20'den 40'a yükseliyorsa, 40'tan yukarıya doğru daha da artabilir" dedi.

"KÜRESEL TİCARETTE BLOKLAŞMA DAHA FAZLA KONUŞULACAK"

Dünyada bir taraftan serbest ticaret konuşurken, bir yanda da gün gittikçe artan ticaret savaşları ve ticaretteki bloklaşmalarını konuşulduğunu kaydeden Olpak, "Görünen o ki bu bloklaşmaları önümüzdeki dönemde daha fazla konuşacağız" dedi.

Bu dönemde iki bölgenin çok konuşulacağını da belirten Olpak, "Dış ticaretimizin en önemli partneri olan Avrupa Birliği. Ve elindeki imkanlarla, özellikle Trump'ın yeniden göreve gelmesiyle dünyada farklı bir süreç oluşturacak ABD. Tabii Amerika'yı sadece kendisiyle değerlendirmiyoruz. Bu bağlamda uzun yıllardır dünyanın takip ettiği Çin ve Hindistan'a da bakıyoruz. Hindistan'a hep geliyor diyorduk. Ama Hindistan, ABD ve Çin'in arasındaki bu rekabetin şartlarının sonucu olarak da ittirilerek geliyor. Asya Pasifik artık India Pasifik oluyor. Bunu görmemiz lazım. Bu başlıkları önümüzdeki dönemde çok konuşacağız" değerlendirmesini yaptı.

"DİJİTAL DÖNÜŞÜMÜ TİTİZLİKLE TAKİP ETMELİYİZ"

"Yeşil dönüşüm ile yeni bir ekonomik dizayn geliyor, yeni bir ekonomi sistemi kapımızda" diyen Olpak, şunları söyledi: "Ağırlığı elbette AB kaynaklı. Trump orada başka adımlar atacak gibi gözüküyor, bunun da farkındayız. Ama dış ticaretimizin yarısını yaptığımız AB bloğu da bize bu yeni sistemi getireceğini söylüyor. Örneğin yapılacak yatırımlarda; banka kredilerinde, ki ekonominin temel dinamiği olan finansmanı sağladığınız yerlerde de bundan sonra yeşile bağlı kredilerin verileceğini düşündüğünüz zaman göz ardı edemeyeceğiniz, dönüşüm diye ifade edemeyeceğiniz bir süreç. Yeşil dönüşümde doğaya saygı çerçevesi dışında bambaşka bir ekonomik dizayn var. Biz bu dönüşümü ve yeni ekonomik dizaynı ıskalarsak kötü olacak. Dijital tarafta da dünyada yeni bir sistem, yeni bir dijital ekonomi kuruluyor. Çok ileri bir ekonomiden söz ediyoruz. Bu dijital dönüşümü de son derece titizlikle ele almalı ve değişimi iyi okumalıyız."

TÜRKİYE İLE HOLLANDA ARASINDA JETCO PROTOKOLÜ İMZALANDI

NASIL BİR EKONOMİ
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 16.01.2025
Sayfa: 3
Tiraj: 42297
StxCm: 32,49



TÜRKİYE İLE HOLLANDA ARASINDA JETCO PROTOKOLÜ İMZALANDI

Türkiye ile Hollanda arasında Ekonomik ve Ticaret Ortak Komitesi (JETCO) Protokolü imzalandı. Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Genel Merkezi'nde düzenlenen Türkiye-Hollanda Ekonomi ve Ticaret Ortak Komisyonu 5. Dönem Toplantısı, Ticaret Bakanı Ömer Bolat ile Hollanda Ticaret ve Kalkınma Bakanı Reinette Klever başkanlıklarında yapıldı. Toplantıda ikili ticari ve ekonomik ilişkiler, karşılıklı yatırımlar, Gümrük Birliği'nin güncellenme süreci, iş dünyasının karşılaştığı vize sorunları, sanayi ve ticarette yeşil ve dijital dönüşüm, kadın girişimcilik, sağlık turizmi, ihracatın finansmanı ile döngüsel ekonomi konuları ele alındı. Konular, toplantısı sonrasında imzalanan mutabakat zaptı ile kayıt altına alındı. İki ülke arasındaki ticari ilişkilerin yol haritasını belirleyen JETCO Protokolü›nün imzalanmasının ardından, DEİK ile Hollanda Sanayi ve İşverenler Konfederasyonu başkanları ve iş insanlarının da katılımıyla Türkiye-Hollanda Yuvarlak Masa Toplantısı gerçekleştirildi. Toplantıda, iki ülke özel sektörleri arasında potansiyel işbirliği temaları olarak belirlenen hizmetler, sanayi kümelenmeleri, sürdürülebilirlik, enerji verimliliği ve döngüsel ekonomi hususlarında özel sektörün geleceğe ilişkin planlamaları ve işbirliği imkanları masaya yatırıldı.

TÜRKİYE'NİN SURİYE'DEKİ ROLÜ BÜYÜK

NASIL BİR EKONOMİ
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 11.01.2025
Sayfa: 1
Tiraj: 42297
StxCm: 149,63



BAKAN BOLAT, BÖLGESEL TİCARETE İLİŞKİN DEĞERLENDİRMELERDE BULUNDU:

Türkiye'nin Suriye'deki rolü büyük

Ticaret Bakanı Ömer Bolat, DEİK Ticari Diplomasi Ödül Töreni'nde ekonomiye ve bölgesel ticarete ilişkin değerlendirmelerde bulundu. Bakan Bolat,ekonomik göstergelerde olumlu gelişmelerin yaşandığını belirterek "Yıllıkta da aylıkta da sanayi üretimi yönünü yukarıya çevirdi. Enflasyonda Yüzde 75'lerden yüzde 44,5'e geriledik. Bir, iki ay içerisinde 30'lu rakamları konuşuyor olacağız. Enflasyondaki aşağı yönlü gidiş devam edecek" dedi. Bakan Bolat, Suriye ve Türkiye için ticaret ve yatırım ilişkilerinin de derinleşeceğine dikkat çekerek, "Karşılıklı faydalar sağlayacak projelerde ortaklıklar kurmak, bölgedeki istikrarı artırmak, geçmiş kayıp yılları telafi etmek çok önemli rol oynayacak. Suriye'de yeniden imarında en güçlü rolü kamu ve özel sektörü ile ülkemiz oynayacaktır. Çalışmalarımıza hızlı ve planlı programlı devam ediyoruz" diye konuştu. /02

TÜRKİYE'NİN SURİYE'DEKİ ROLÜ BÜYÜK

NASIL BİR EKONOMİ
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 11.01.2025
Sayfa: 2
Tiraj: 42297
StxCm: 149,63



TİCARET BAKANI BOLAT YAKINDA SURİYELİ MEVKİDAŞINI ZİYARET EDECEĞİNİ AÇIKLADI:

Suriye'nin yeniden imarında en önemli rol Türkiye'nin

Ticaret Bakanı Ömer Bolat, DEİK ödül töreninde Suriye ile ikili ticaret ve yatırım ilişkilerinin hızla gelişeceğini söyledi. Bolat, ülkenin yeniden imarında Türkiye'nin kamu ve özel sektörünün en kritik rolü oynayacağını vurguladı.



Ticaret Bakanı Prof. Dr. Ömer Bolat'a (sağdan 2.) Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak tarafından Ticari Diplomasi Onur Ödülü takdim edildi.

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK), İş Konseyleri 2024 Yılı Olağan Mali Genel Kurullarını İstanbul'da gerçekleştirdi. Genel kurulların ardından DEİK Ticari Diplomasi Ödülleri Töreni düzenlendi. Törende konuşan Bakan Bolat, dünya ticaretinin durgunluk beklentileri içerisinde olduğu bir dönemde ihracatta kırılan rekorlara dikkati çekerek, "2024 yılı mal ihracatımız yıllık yüzde 2,5 artışla 262 milyar dolara ulaştı. 2024 yılında ulaştığımız başarılarda DEİK'in yürüttüğü ticaret diplomasisi faaliyetleri önemli yer tutuyor" dedi.

Suriye'deki yeni döneme işaret eden Bolat, iki ülke ticaret ve yatırım ilişkilerinin hızla gelişeceğini söyledi. Suriye'de yeniden imar ve hayatın normalleşmesi konularında en kritik rolü, güçlü kamu ile özel sektörüyle Türkiye'nin oynayacağına işaret eden Bolat, bu kapsamda çalışmalara hızlı ve planlı olarak devam ettiklerini kaydetti. Bolat, "Suriye, Türkiye'nin Orta Doğu'ya, Körfez'e açılmasında çok önemli geçiş noktası. Suriyeli muhatabım ile telefon görüşmesi yaptık, yakın zamanında Suriye'ye ziyaret gerçekleştireceğiz" diye konuştu. Bakan Bolat, geçen yıl Bakanlığa ayrılan 38 milyar liralık bütçenin 24,7 milyar lirasıyla ihracatçılara ödendiğini, bu yıl için ayrılan 56 milyar liranın da 33 milyar lirasının ihracatçıya tahsis edileceğini söyledi.

Türkiye'nin bölgesinde ve dünyada oyun kurucu bir ülke haline geldiğini ifade eden Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Prof. Dr. Vedat Işıkhan da "Uluslararası arenada Türkiye büyüdükçe, iş dünyamız da büyümekte, ülkemizi yurt dışında en iyi şekilde temsil eden firmalarımızın sayısı arttıkça ülkemizin gücü de artıyor. Bizler de tüm imkanlarımızla iş dünyamızın her daim yanında olmaya devam edeceğiz" diye konuştu.

"En çok etkinlik yaptığımız ülkelere ihracatımız zirvede"

DEİK'in 40. yılını kutlayacak olmanın heyecanını yaşadıklarını belirten DEİK Başkanı Nail Olpak, "Ticari diplomasi faaliyetlerinde olgunluğa eriştiğini, dünyadaki algısının da bu doğrultuda arttığını görmek mutluluğumuzu artırıyor. En çok ihracat yaptığımız ilk 10 ülke, aynı zamanda en çok etkinlik yaptığımız ilk 10 ülke. İhracatımızın yüzde 98'ini, İş Konseyimiz olan ülkelere yapmışız. En çok ihracat yaptığımız ülkelerle, İş Konseyi performansı en yüksek olan ülkeleri kıyasladık Performansı en yüksek 10 İş Konseyimiz, aynı zamanda ilk 20'ye giren ülkelere ait.

Ödül alan DEİK İş Konseyleri

- **KAYNAK GELİŞTİRME KATEGORİSİ**
- DEİK/Türkiye-ABD İş Konseyi (TAİK)
- DEİK/Türkiye-Sırbistan İş Konseyi
- **ÜYE İLİŞKİLERİ KATEGORİSİ**
- DEİK/Türkiye-Suudi Arabistan İş Konseyi
- DEİK/Türkiye-Vietnam İş Konseyi
- DEİK/Türkiye-Paraguay İş Konseyi
- **KADIN VİZYONU**
- DEİK/Türkiye-Azerbaycan İş Konseyi
- DEİK/Türkiye-KKTC İş Konseyi
- **MEDYA GÖRÜNÜRLÜĞÜ KATEGORİSİ**
- DEİK/Dijital Teknolojiler İş Konseyi
- DEİK/Türkiye-Tanzanya İş Konseyi
- **NETWORKİNG KATEGORİSİ**
- DEİK/Türkiye-Irak İş Konseyi
- DEİK/Türkiye- Avustralya İş Konseyi
- **DİASPORA KATEGORİSİ**
- DEİK/Türkiye-Romanya İş Konseyi
- DEİK/Türkiye-Güney Afrika İş Konseyi
- **ÜSTÜN PERFORMANS KATEGORİSİ**
- DEİK/Türkiye-Almanya İş Konseyi
- DEİK/Yurt Dışı Yatırımlar İş Konseyi

STA TAMAMLANINCA EKONOMİK İŞ BİRLİĞİMİZ GÜÇLENECEK

NASIL BİR EKONOMİ EK2 Tarih: 01.01.2025
DÜZENSİZ Sayfa: 18
DERGİ EK Tiraj: 42297
ULUSAL StxCm: 670,3





"Birleşik Krallık'ın ticaret rotalarını yeniden tanımlaması, Türkiye gibi stratejik bir partnerin önemini daha da artırdı. Türkiye'nin üretim kapasitesi ve lojistik kabiliyetleri, Birleşik Krallık'ın tedarik zincirlerini çeşitlendirme hedeflerinde güçlü bir tamamlayıcı rol üstlenebilir"

STA tamamlanınca ekonomik iş birliğimiz güçlenecek

BREXIT sonrası süreçte Birleşik Krallık ekonomisinde hem olumlu hem de olumsuz pek çok gelişme gözlemlendi. Ülke, Avrupa Birliği'nden ayrılarak kendi ticaret politikalarını daha esnek ve bağımsız bir şekilde belirleme fırsatı yakaladı; ancak AB ile ilişkilerde yaşanan belirsizlikler, bazı sektörlerde adaptasyon ve uyum sorunlarına yol açtı. Yeni Serbest Ticaret Anlaşmaları (STA) ile Japonya ve Avustralya gibi ülkelerle ticari iş birliği geliştirilmesi, ülkenin küresel ticaret hedefleri doğrultusunda önemli bir adım oldu. Bunun yanı sıra, inovasyon ve teknoloji odaklı sektörlerde esnek politikalar izleme fırsatları da Brexit süreciyle birlikte gündeme geldi. Özellikle fintech, yapay zeka ve yenilenebilir enerji gibi sektörlerde artan bir dinamizm gözlemleniyor.

Ancak, bu süreç ekonominin tüm sektörlerinde aynı etkiyi yaratmadı. Avrupa Birliği ile ticaret maliyetlerinin yükselmesi, küçük ve orta ölçekli işletmeler üzerinde baskı oluşturdu. Bu durum, bazı yatırımcıların AB ülkelerine yönelmesine neden oldu. Tarım, sağlık ve lojistik sektörlerindeki iş gücü dinamikleri de değişim gösterdi. Brexit sonrası göç politikalarındaki düzenlemeler, iş gücü erişiminde bazı sektörlerde geçici aksaklıklar yaratırken, uzun vadede yeni iş modellerine ihtiyaç duyulmasına yol açtı. Bununla birlikte, pandemi ve küresel ekonomik dalgalanmalar gibi Brexit dışındaki faktörler de ekonomiyi şekillendiren temel unsurlar arasında yer aldı. Birleşik Krallık'ın ticaret rotalarını yeniden tanımlaması, Türkiye gibi stratejik bir partnerin önemini daha da artırdı. Türkiye'nin üretim kapasitesi ve lojistik kabiliyetleri, Birleşik Krallık'ın tedarik zincirlerini çeşitlendirme hedeflerinde güçlü bir tamamlayıcı rol üstlenebilir.

Türkiye ile Birleşik Krallık arasındaki STA müzakereleri, DEİK/Türkiye-Birleşik Krallık İş Konseyi olarak önceliklerimizden biri. Bu süreçte hem üyelerimize hem de Türk özel sektörüne bilgilendirme yaparak görüşlerini almaya devam ediyoruz. T.C. Londra Büyükelçimiz Sayın Koray Ertaş'ın katılımıyla iki ayrı webinar düzenleyerek STA sürecini değerlendirdik. Bu toplantılarda, yalnızca STA'nın teknik detayları değil, aynı zamanda Türkiye'nin Birleşik Krallık pazarındaki pozisyonunu güçlendirmek için yapılması gereken stratejik hamleler de ele alındı. STA'nın tamamlanmasıyla birlikte, mevcut ticaret hacminin artırılmasının yanı sıra iki ülke arasındaki uzun vadeli ekonomik iş birliğinin güçleneceğine inanıyoruz.



OSMAN OKYAY
DEİK/Türkiye-Birleşik Krallık İş Konseyi Başkanı

Türk şirketlerinin inovasyon kapasitesi ve Birleşik Krallık şirketlerinin finansal erişim gücü, iki ülke arasında kazan-kazan esaslı iş birliği fırsatlarını mümkün kılıyor. Yenilenebilir enerji, sağlık, inşaat, teknoloji ve e-ticaret gibi sektörler, iş birliği açısından önemli bir potansiyele sahip.

İŞ BİRLİĞİ OLANAKLARINI KEŞFETMEYİ SÜRDÜRÜYORUZ

Ayrıca, Brexit sonrası düzenlediğimiz yuvarlak masa toplantıları, heyet ziyaretleri ve paydaş etkinlikleri ile Türk ve İngiliz iş dünyası arasındaki işbirliği olanaklarını keşfetmeyi sürdürüyoruz. Bu etkinlikler, yalnızca mevcut ticaret fırsatlarını değerlendirmekle kalmayıp, girişimcilik ve teknoloji odaklı iş birliklerinin de temelini oluşturuyor. STA tamamlandığında, mevcut potansiyelin çok daha görünür hale geleceğine inanıyoruz.

Birleşik Krallık, güçlü altyapısı ve dinamik iş ortamıyla öne çıkan bir yatırım merkezi. Londra'nın finans merkezi konumu ve nitelikli iş gücü, ülkenin cazibesini artırıyor. Fintech, yapay zeka, biyoteknoloji ve yenilenebilir enerji gibi sektörler yatırım için büyük fırsatlar sunuyor. Özellikle offshore rüzgar enerjisi ve hidrojen teknolojileri gibi alanlar, önümüzdeki dönemde Türk şirketleri için ilgi çekici olabilir.

STA TAMAMLANINCA EKONOMİK İŞ BİRLİĞİMİZ GÜÇLENECEK

NASIL BİR EKONOMİ EK2 Tarih: 01.01.2025
DÜZENSİZ Sayfa: 19
DERGİ EK Tiraj: 42297
ULUSAL StxCm: 670,3



İNOVASYON ODAKLI DESTEKLER TÜRK ŞİRKETLERİNE AVANTAJLAR SUNUYOR

Bununla birlikte, Birleşik Krallık'ta inovasyon odaklı kamu desteklerinin varlığı, Türk şirketleri için ciddi avantajlar sunuyor. Örneğin, AR-GE teşvikleri ve sektör odaklı inovasyon fonları, bu pazarda büyümeyi hedefleyen Türk girişimcileri destekliyor. Bu sektörlerdeki gelişmeler, hem teknoloji transferi hem de rekabet avantajı yaratma açısından Türk şirketleri için cazip fırsatlar sunuyor. Türk şirketleri, Birleşik Krallık'taki start-up ekosistemiyle iş birliği yaparak küresel ölçekte büyümeyi hedefleyen projelere dahil olabilir. Türk şirketlerinin inovasyon kapasitesi ve Birleşik Krallık şirketlerinin finansal erişim gücü, iki ülke arasında kazan-kazan esaslı iş birliği fırsatlarını mümkün kılıyor. Yenilenebilir enerji, sağlık, inşaat, teknoloji ve e-ticaret gibi sektörler, iş birliği açısından önemli bir potansiyele sahip.

Özellikle, Türk şirketlerinin mühendislik alanındaki yetkinlikleri ve İngiliz şirketlerinin AR-GE kabiliyetleri birleştirildiğinde, hidrojen teknolojileri ve enerji depolama gibi stratejik alanlarda ortak projeler ortaya çıkabilir. Ayrıca, Türk şirketlerinin yenilikçi ürünlerini Birleşik Krallık pazarına taşımaları, karşılıklı fayda sağlayacak. Turizm sektörü de iki ülke arasında değerlendirilebilecek kritik bir alan. Türkiye'nin sahip olduğu turizm potansiyeli, ortak projelerle daha etkin bir şekilde kullanılabilir.

E-ticarette önemli işbirlikleri gerçekleştirilebilir

E-ticaret ve dijital dönüşüm alanında da önemli işbirlikleri gerçekleştirilebilir. Türk üreticiler, İngiltere'nin gelişmiş dijital altyapısından faydalanarak ürünlerini daha geniş bir kitleye ulaştırabilir. Bu, Türkiye'nin marka algısını güçlendirmek için de bir fırsat yaratacaktır. Ayrıca, iş insanlarımızın bu süreçte gönüllü birer elçi gibi davranarak iş dünyamızın küresel algısını olumlu yönde şekillendirmesi büyük önem taşıyor.

Türkiye-Birleşik Krallık ilişkileri, ticaret ve yatırım açısından büyük bir potansiyele sahip. Bu ilişkinin derinleşmesi, yalnızca ekonomik kazanımlar sağlamakla kalmayıp, iki ülkenin stratejik iş birliğini de daha ileri bir noktaya taşıyacaktır. Bu potansiyeli harekete geçirmek için başarılı örneklerin iş dünyamızla paylaşılması oldukça önemli. DEİK/Türkiye-Birleşik Krallık İş Konseyi olarak, bu konuda önümüzdeki dönemde somut çalışmalar gerçekleştireceğiz.

Our economic cooperation will be strengthened once the FTA is completed

Osman Okyay
DEİK/Türkiye-UK Business Council Chairperson

In the post-Brexit period, many positive and negative developments have been observed in the UK economy. By leaving the European Union, the country has had the opportunity to determine its own trade policies more flexibly and independently; however, uncertainties in relations with the EU have led to adaptation and compliance problems in some sectors. The development of commercial cooperation with countries such as Japan and Australia through new Free Trade Agreements (FTAs) has been an important step towards the country's global trade goals. In addition, opportunities to pursue flexible policies in innovation and technology-focused sectors have also come to the fore with the Brexit process. An increasing dynamism is observed especially in sectors such as fintech, artificial intelligence and renewable energy.

However, this process did not have the same impact on all sectors of the economy. The increase in trade costs with the European Union put pressure on small and medium-sized enterprises. This situation caused some investors to turn to EU countries. Labor force dynamics in agriculture, healthcare and logistics sectors also changed. While the regulations in post-Brexit immigration policies created temporary disruptions in labor force access in some sectors, they led to the need for new business models in the long term. However, factors other than Brexit, such as the pandemic and global economic fluctuations, were also among the fundamental factors shaping the economy.

The United Kingdom's redefinition of trade routes has further increased the importance of a strategic partner like Türkiye. Türkiye's production capacity and logistics capabilities can play a strong complementary role in the United Kingdom's goals of diversifying its supply chains.

The FTA negotiations between Türkiye and the United Kingdom are one of our priorities as DEİK/Türkiye-United Kingdom Business Council. We continue to inform and receive the views of both our members and the Turkish private sector during this process. We evaluated the FTA process by organizing two separate webinars with the participation of our Turkish Ambassador to London, Mr. Koray Ertaş. In these meetings, not only the technical details of the FTA but also the strategic moves that need to be made to strengthen Türkiye's position in the UK market were discussed. We believe that with the completion of the FTA, in addition to increasing the current trade volume, the long-term economic cooperation between the two countries will be strengthened.

We continue to explore cooperation opportunities

In addition, we continue to explore cooperation opportunities between the Turkish and British business worlds with the roundtable meetings, delegation visits and stakeholder events we organize after Brexit. These events not only evaluate existing trade opportunities, but also form the basis for entrepreneurship and technology-focused collaborations. We believe that the existing potential will become much more visible when the FTA is completed.

The United Kingdom is an investment center that stands out with its strong infrastructure and dynamic business environment. London's financial center location and qualified workforce increase the country's attractiveness. Sectors such as fintech, artificial intelligence, biotechnology and renewable energy offer great opportunities for investment. Areas such as offshore wind energy and hydrogen technologies in particular may be of interest to Turkish companies in the coming period.

Innovation-focused support offers advantages to Turkish companies

However, the existence of innovation-focused public support in the UK offers significant advantages for Turkish companies. For example, R&D incentives and sector-focused innovation funds support Turkish entrepreneurs aiming to grow in this market. Developments in these sectors offer attractive opportunities for Turkish companies in terms of both technology transfer and creating a competitive advantage. Turkish companies can participate in projects aiming to grow on a global scale by collaborating with the UK start-up ecosystem.

The innovation capacity of Turkish companies and the financial reach of UK companies make win-win collaboration opportunities possible between the two countries. Sectors such as renewable energy, healthcare, construction, technology and e-commerce have significant potential for collaboration.

In particular, when the engineering competencies of Turkish companies and the R&D capabilities of UK companies are combined, joint projects can emerge in strategic areas such as hydrogen technologies and energy storage. Furthermore, bringing innovative products of Turkish companies to the UK market will provide mutual benefits. The tourism sector is also a critical area that can be evaluated between the two countries. Türkiye's tourism potential can be used more effectively with joint projects.

Important collaborations can be achieved in e-commerce

Important collaborations can also be established in the fields of e-commerce and digital transformation. Turkish manufacturers can reach a wider audience by taking advantage of the UK's advanced digital infrastructure. This will also create an opportunity to strengthen Türkiye's brand perception. In addition, it is of great importance for our business people to act as voluntary ambassadors in this process and shape the global perception of our business world in a positive way. Türkiye-UK relations have great potential in terms of trade and investment. The deepening of this relationship will not only provide economic gains, but will also take the strategic cooperation of the two countries to a further level. It is very important to share successful examples with our business world in order to activate this potential. As the DEİK/Türkiye-UK Business Council, we will carry out concrete work on this issue in the coming period.

10 SEKTÖRDE DEĞİŞİMİN ANAHTARI YAPAY ZEKA OLACAK

PLATİN
AYLIK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 01.01.2025
Sayfa: 78
Tiraj: 10750
StxCm: 36009,85



İÇGÖRÜ

Geleceğin yenilikçi dünyasında yapay zeka ve sanayi iş birliği

Yapay zeka ve sanayi iş birliği ile daha planlı ve optimize edilmiş iş süreçlerini tercih etmeye başlıyoruz



DR. R. ERDEM ERKUL
DEİK/DİJİTAL TEKNOLOJİLER İŞ KONSEYİ BAŞKANI

Buhar makinesinin sanayi devrimini başlatmasından bu yana, teknolojinin getirdiği değişimler insanlığı ileri taşıdı. Şimdi ise yapay zeka, sanayi sektöründe yeni bir devrimin eşiğinde olduğumuzu gösteriyor; çünkü yapay zeka temelli çözümler sektöre getirdiği yeniliklerle üretim süreçlerini, tedarik zincirlerini, müşteri ilişkilerini ve daha birçok alanı kökten değiştiriyor. Teknolojik dönüşüm süreçlerinde verimlilik ve maliyet daha etkin hale geliyor veya yeni iş modelleri ve hizmetlerle iş yapış şekillerimiz değişiyor. Hal böyleyken de dijital dönüşüm kaçınılmaz bir gerçek oluyor. Öyle ki Statista (2024) verilerine göre, dijital dönüşüm harcamaları üç yıl içinde yaklaşık 4 trilyon dolara ulaşabilir olarak tahmin ediliyor.

YAPAY ZEKA ÜRETİMDE SÖZ SAHİBİ OLACAK

Yapay zeka ve sanayi nasıl el ele verebilir peki? Öncelikle, bildiğiniz üzere, yapay zeka algoritmalarının büyük verileri bünyesinde tutup işleme yeteneği var. Sensörlerden gelen veri yığınlarını analiz ederek anlık ve doğru kararlar almayı mümkün kılıyorlar. Bu da üretim hatalarının en aza indirgenmesini, enerji tüketiminin optimize edilmesini ve genel maliyetlerin düşürülmesini sağlıyor. Yapay zeka ve sanayi iş birliği ile daha planlı ve optimize edilmiş iş süreçlerini tercih etmeye başlıyoruz. Örneğin, Türkiye'de 2000 yılında 5 olan yapay zeka ürünleri geliştiren firma sayısı bu yıl 1195'e çıktı. Yani ülkemizde de yapay zekalı bir sanayileşme ve yapay zeka üretimine odaklı iş yapma mantığı günbegün büyüyor.

İNSAN FAKTÖRÜ HÂLÂ ETKİN

Diğer yandan yapay zekanın sağladığı otonom sistemler sayesinde farklı gelişmeler doğuyor. İnsansız araçlar ve robotlar üretim süreçlerinde fiziksel olarak insan gücüne olan ihtiyacı azaltarak daha tehlikeli görevlerin güvenli bir şekilde yerine getirilmesini mümkün kılıyor. Hassas üretimlerin yer aldığı sanayi kollarında insan hatası riski de azaltılarak kalite kontrol süreçlerinde bir iyileşme gözlemlemiş oluyoruz. Bu noktada şunu atlamamakta fayda var; fiziksel olarak daha az yoruluyoruz artık ama bu otonom makinelerin arkasındaki beyin yine insanın zekasını kapsıyor. Burada da aslında yeni iş kolları ve yeni disiplinler doğuyor ve hatta bu sayede operasyonel verimlilik de artıyor.

TOGG'UN YAPAY ZEKA ASİSTANI 'CARE' OLDU

Yapay zekanın endüstride sunduğu fırsatlar, çeşitli sektörlerde farklı şekillerde uygulanıyor. Bizler Cerebrum Tech olarak sanayi ile farklı iş birliklerinin farkında olan bir firmayız. Bu konuda da en taze örnek ülkemizin yerli otomobil firması Togg ile aramızdaki iş birliği... Bizler bu iş birliğinde yapay zekanın endüstride somut değişiklikler getirebileceğini önce ülkemize sonra dünyaya göstermek istiyoruz. Bu iş birliği kapsamında ise TOGG tarafından geliştirilen elektrikli araçları Cerebrum Tech'in yapay zeka asistanı Cere ile buluşturmayı planladık. İlerleyen günlerde bu iş birliğini ayrıntılarını da paylaşma şansımız olacak ve sanayinin ve özel sektörün buluşması olarak daha fazla yeniliğe imza atacağız. Ben bu iş birliğinin yeni işlere ilham vereceğine inanıyorum.

SOMUT İŞ BİRLİKLERİ İÇİN DESTEĞE DEVAM EDECEĞİZ

Sanayinin ve yapay zekanın birlikte çalıştığı yerlerde enerji verimliliğinden sürdürülebilirliğine iş yönetimindeki kritik veri analizlerinden insan kaynaklarına değin gelişmeler yaşıyoruz. Bu gelişmeler ışığında da geleceğin yenilikçi dünyasında yapay zekanın ve sanayinin daha fazla bir arada olacağını düşünmemiz lazım. Atacağımız her adımda dijitalleşme ve inovasyon temelli stratejiler kurgulamak ve bu stratejilere hızla uyum sağlamak bizlerin yararına olacaktır. DEİK/Dijital Teknolojiler İş Konseyi olarak, bu hedefler doğrultusunda çalışmaya devam edeceğiz ve ülkemizi daha da ileriye götürmek için sanayinin ve özel sektörün iş birliğini desteklemek için çalışmalarımızı sürdüreceğiz.

KATKIDA BULUNANLAR

PLATİN
AYLIK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 01.01.2025
Sayfa: 10
Tiraj: 10750
StxCm: 545,6



KATKIDA BULUNANLAR

OCAK SAYIMIZDA UZMAN 5 İSİMDEN DESTEK ALDIK







A. BURAK DAĞLIOĞLU
CUMHURBAŞKANLIĞI YATIRIM OFİSİ BAŞKANI

Şubat 2020 tarihinden bu yana T.C. Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkanlığı görevini yürütmekte olan Burak Dağlioğlu öncesinde Ofis bünyesinde çeşitli görevlerde bulundu. 2010-2015 yılları arasında Körfez Ülkeleri, Hindistan, Japonya ve ABD'den sorumlu proje direktörü, 2015-2020 yılları arasında yurt dışı tanıtım faaliyetlerinden sorumlu başkan yardımcısı olarak görev yaptı. Öncesinde özel sektörde faaliyet gösteren danışmanlık şirketlerinde çalışmıştı. Boğaziçi Üniversitesi Ekonomi Bölümü mezunu olan Dağlioğlu, yüksek lisansını ise IE Business School 'Global Master in Finance' programında tamamladı.

DR. R. ERDEM ERKUL
DIŞ EKONOMİK İLİŞKİLER KURULU (DEİK) DİJİTAL TEKNOLOJİLER İŞ KONSEYİ BAŞKANI

2003'te Hacettepe Üniversitesi Siyaset Bilimi ve Kamu Yönetimi Bölümü'nde akademisyen olarak görev başlayan Dr. Recep Erdem Erkul, 2008-2009'da Harvard Üniversitesi'nde National Center For Digital Government'ta bulundu. 2013 Temmuz ayından itibaren Microsoft Orta Doğu ve Afrika ülkelerinden sorumlu planlama direktörlüğü görevinde bulundu. 2014-2018 arasında Samsung Türkiye kamu sektörü & kurumsal ilişkiler direktörü ve ülke sözcülüğü görevini yürüten Erkul, Temmuz 2018'de Microsoft Türkiye genel müdür yardımcısı oldu. 2020'de Cerebrum Tech'i kuran Erkul, 2022'de DEİK Dijital Teknolojiler İş Konseyi başkanlığı görevine geldi.

ONUR EREN
TÜSİAD SD² SANAYİDE DİJİTAL DÖNÜŞÜM GÖREV GÜCÜ BAŞKANI

Onur Eren, 2050 Net-Sıfır hedeflerine katkı sağlayacak etki girişimleri, etki fonları ve etki yatırımcılarını birbirine örmek amacıyla Light Eagle AG aile ofisini kurdu. TÜSİAD SD² Sanayide Dijital Dönüşüm Görev Gücü'nün başkanlığını yürüten Onur Eren, Family Business Network International'da aktif görev alıyor. Kurucusu olduğu lastik e-ticaret platformu KolayOto.com'dan 2021 yılında yatırım yoluyla çıkış yaptı. Maxion Wheels Yönetim Kurulu Üyesi, İnci Holding ortağı Aren Aile Ofisi'nin Yönetim Kurulu Başkanı olarak görev yapan Onur Eren; yazılım ürün yönetimi (KolayOto.com), Ukrayna ve Rusya'da iş geliştirme (İnci Akü), finans kurumları (Garanti Bankası) alanlarında deneyimlidir ve makine mühendisliği diplomasına sahiptir.

SAMİ BUGAY
THE INTEGRAL ENSTITUTE KURUCUSU

Sami Bugay, profesyonel kariyerine kuruluşunda yer aldığı Nurbil Bilgi İşlem'de başladı. 2002'de koçlukla tanışan Sami Bugay, Türkiye'de açılan ilk koçluk eğitimlerini aldı. Bugay, 2004 sonunda kurduğu KA Danışmanlık'ın yönetici direktörü olarak bireylere ve kurumlara; lider ve takım gelişimi alanında hizmet veriyor. Bugay, Better Leaders Better Teams Amazon Best Seller kitabının yanı sıra ITC-Bütünsel Takım Koçluğu kitabının yazarıdır. The School of Life'da öğretim görevlisi olan Bugay; Endeavor Türkiye'nin girişimci mentoru, danışma kurulu üyesi, ICF-Uluslararası Koçluk Federasyonu Türkiye 2016-2018 dönem başkanı ve ICF tarafından ACTP seviyesinde akredite edilmiş olan uluslararası 'I.C. Integral CoachingTM' koçluk programının program yöneticisi ve baş eğitmenidir.

MEHMET ALİ TOMBALAK
TÜRKİYE BİLİŞİM SANAYİCİLERİ DERNEĞİ BAŞKANI

1987 yılında mezun olduğu Uludağ Üniversitesi Elektronik Mühendisliği'nin ardından Marmara Üniversitesi'nde işletme alanında yüksek lisansını tamamladı. Tombalak, 1989-1994 arasında Teleteknik'te çalıştı. 1994'te Probil'de satış müdürü olarak başladığı görevine genel müdür olarak devam etti. 2002'de yabancı bir ortak ile kurduğu Eastern Networks Türkiye'nin genel müdürlüğünü üstlendi. 2007'de Probil ikinci defa gruba CEO olarak katıldı ve bu görevi 2012'de Probil'in Netaş'a satılmasına kadar devam ettirdi. Netaş'ta altı yıl kurumsal sektör genel müdürlüğünü yaptıktan sonra ayrıldı. Tombalak, halen kurucusu olduğu Fineksus'un yönetim kurulu başkanlığı görevini yürütüyor.

UZMANLIK ALANLARIYLA FARK YARATANLAR

Yapay zekanın; Türkiye ekonomisindeki yeri ve yatırımları, sanayi ve üretim üzerindeki etkileri, sektörlerdeki değişim trendinin ana bileşenleri, liderlerin yeni yönetim stratejileri hakkında yorumuna başvurduğumuz değerli uzmanlarımıza katkılarından ötürü teşekkür ediyoruz.

İŞ DÜNYASI AVRUPA'YA KİLİTLENDİ

POSTA
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 23.01.2025
Sayfa: 5
Tiraj: 105003
StxCm: 51,48



İŞ DÜNYASI AVRUPA'YA KİLİTLENDİ

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak, İstanbul'daki merkez ofisinde 2025 yılı öngörülerini açıkladı. Avrupa'yı kaygıyla izlediklerini belirten Olpak, "Brexit yaşanan bir Avrupa Birliği'nde acaba Fransa ile birlikte şimdi de Frexit mi (Fransa'nın AB'den çıkma olasılığı) olacak diye konuşuluyor. Ayrıca Almanya'da da fazla hoşa gitmeyen bir tablo görüyorum. Alman firmalarında adeta bir yorgunluk ve isteksizlik havası var. 3-5 yıllık süre içerisinde 6 milyona yakın kalifiye iş gücünün emekli olması gibi önemli bir problemi de var Almanya'nın. Dolayısıyla burayı iyi takip etmemiz gerekiyor" dedi.

Olpak ayrıca, Türk iş dünyası olarak Latin Amerika ve Karayipler'e az odaklanıldığını belirterek, şöyle devam etti: "Nedense mesafe olarak bize uzak geliyor ama halbuki Asya Pasifik ile Latin Amerika'nın bize uzaklığı arasında ciddi bir fark yok. Arjantin ile Malezya'nın ülkemize uzaklıkları aslında pek farklı değil. Ancak daha uzakmış gibi bir algı halen devam ediyor. Bizim bu bölgeye odaklanmamız gerekiyor. Afrika'yı ise Sahra Altı ve Sahra üstü diye iki bölge olarak değerlendiriyoruz. Karşımızda bu dinamikler içinde takip ettiğimiz bir dünya var."



MALİ DİSİPLİNE BAĞLILIK



Nail Olpak

2025 yılında daha çok korumacılık önlemlerinin, ticaret bloklarının ve ticaret savaşlarının konuşulacağı bir yıl olacağını düşündüklerini kaydeden Olpak, "Bir taraftan kurla enflasyon arasındaki makas, diğer taraftan kredilerin açılıp açılmayacağı soruluyor. Pek fazla bir oynama olmayacak diyebiliriz. Çünkü Orta Vadeli Programa (OVP) bakınca ekonomi yönetimimiz diyor ki, mali disipline bağlı kalacağız ve dezenflasyonla mücadeleyi kararlılıkla sürdüreceğiz. Dolayısıyla görüyoruz ki iç pazarda frenleme 2025 yılında da devam edecek" diye konuştu.

2025'TE TİCARETTE BLOKLAŞMA ARTACAK

SABAH
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 22.01.2025
Sayfa: 5
Tiraj: 179341
StxCm: 92,72



2025'te ticarette bloklaşma artacak





ABD Başkanı Donald Trump önceki gün resmen görevine başladı. Ticaret savaşlarının da startını verdi. Küresel ticaretin daralan bir sürece girdiğini ve bu nedenle Türkiye'de 2025'te çift haneli büyüme rakamları beklememek gerektiğini belirten Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak, "Dünyada bir taraftan serbest ticareti konuşurken, gerçekçi olmak gerekirse gün gittikçe artan ticaret savaşlarını ve ticaretteki bloklaşmaları konuşuyoruz. Görünen o ki bu bloklaşmaları önümüzdeki dönemde daha fazla konuşacağız" dedi.

Basınla sohbet toplantısı düzenleyen Olpak, Amerika, Almanya, İngiltere ve Irak'ın Türkiye'nin ihracatında ilk 4'te yer aldığını belirterek, "Klasik ülkelerimiz. İthalat tarafında ise Rusya enerji ile öne çıkarken Çin ve Almanya da ithalatta önde. Ancak bu döngüyü sadece bu ülkelerin içinde görmememiz lazım. Bizim buraya da ayrıca odaklanmamız gerekiyor. Almanya'da klasiğin dışında neler yapabiliriz diye farklı bir süreç yürütüyoruz. İş Konseyimiz ile farklı bir yapılanma ile eski Almanya Eski Cumhurbaşkanı Christian Wulff'un Başkanlığında karşı kanat kuruluşumuz olarak yeni bir yapılanma oluşturuyoruz. Bununla Almanya ile ilişkimizi daha sağlıklı yürütmeye devam etmenin gayreti içindeyiz" değerlendirmesinde bulundu.



AB DE BİZLE SAVAŞTA

Avrupa Birliği ekseninde Türkiye'nin iki önemli konusu olduğunu belirten Olpak, bunları Gümrük Birliği'nin Güncellenmesi ve Vize Sorunu olarak sıraladı. Gümrük Birliği'nin güncellenmesi konusunda Avrupa Birliği'nin diretmesinin de aslında bir ticaret savaşı olduğunu anlatan Olpak, "Biz geçmiş dönemde AB ile Yüksek Düzeyli Ekonomik Diyalog toplantıları yapardık. AB 2019'da Doğu Akdeniz sorunu sebebiyle bu toplantıları askıya almıştı. Hem askıya aldı hem de ipleri kopartmamak için bu toplantıları Yüksek Düzeyli Ticaret Diyaloğu haline getirdi. Bu da, hem kapıları kapatmadım, hem de Doğu Akdeniz kaynaklı Türkiye'ye tepkiliyim mesajı içeriyordu. AB ile yüksek düzeyli ekonomi diyaloğu toplantısı 6 yılın ardından yeniden yapılacak. Bu yıl bu diyalog başlıyor. Pozitif bir adım olarak değerlendiriyoruz. Ancak Türkiye olarak beklentilerimizi artık sadece diyalog değil. Artık adım atılması gerekiyor. İş insanlarımızın vize sorunu, TIR'larımızın geçiş kotası yaşadığı bir dönemde sadece diyalog yeterli kalmayacaktır. Sıkıntılı bir süreç devam ediyor" şeklinde konuştu.

Suriye'nin hemen hızlı bir şekilde yeniden yapılanma sürecine giremeyeceğini belirten Olpak, "Biden'ın Suriye özelinde yaptırımları giderayak kaldırmasını da olumlu bir sinyal olarak değerlendiriyoruz. Ancak Trump'ın bundan sonra ne yapacağı önemli. Bizim de dahil olduğumuz herkese bir gümrük vergisi uygulamasına gittiler. Çünkü acil bir şekilde kaynağa ihtiyaç var. Bu kaynağı en kısa sürede alabilecekleri yer orasıydı ama bu hatadan dönülüyor. Ancak şunu bilmek lazım henüz ortada belirli bir plandan bahsetmek mümkün değil" dedi.

BARIŞ ERGİN

SABAH
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 16.01.2025
Sayfa: 6
Tiraj: 179341
StxCm: 210,52



TÜRKİYE'NİN ENERJİSİNE STRATEJİK BİR YATIRIM DAHA

İNGİLİZ DEVLE EN BÜYÜK DEPOLAMA TESİSİ GELİYOR

İngiliz devi Rolls Royce ile işbirliğine giden Polat Enerji, Türkiye'nin en büyük enerji depolama yatırımını yapıyor. Toplam kapasite 132 MWh olacak

Türkiye depolama alanında yeni yatırımlara hazırlanıyor. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'nın (ETKB) 2024-2028 Stratejik Planı'nda kümülatif batarya depolama kapasitesinin 2024'te bin megavat seviyesinden 2028'de 10 bin megavata çıkarılması hedefleniyor. Bu hedef, yenilenebilir enerji üretimindeki dalgalanmaları engelleyerek enerji arz güvenliğini sağlamayı amaçlıyor. Aynı zamanda enerji sektörü daha esnek ve sürdürülebilir bir yapıya kavuşacak.

RÜZGÂRIN YÜZDE 6'SI

2000 yılından bu yana yenilenebilir enerji sektörüne adım atan Polat Enerji, beş rüzgâr enerji santrali ile toplamda 752.7 megavat kurulu güce ulaştı. Türkiye'nin kurulu rüzgâr enerjisi gücünün yaklaşık yüzde 6'sına ulaşan firma şimdi de yeni bir yatırımla Türkiye'nin en büyük enerji depolama anlaşmasına imza attı. Firma, Rolls-Royce ile 132 MWh kapasiteli bir depolama tedarik işbirliğine gidecek.

ALMANYA'NIN 10'DA BİRİ

Yeni yatırımla ilgili SABAH'ın sorularını yanıtlayan Polat Enerji Yönetim Kurulu Üyesi Neşet Özgür Cireli, Rolls Royce firmasını seçmelerinde 20 yıllık garanti vermelerinin etkili olduğunu belirtti. Dünyada şebeke ölçekli enerji depolamada Çin ve ABD'nin açık ara önde olduğunu belirten Cireli, "Şu anda Çin 27.1 GW kapasiteye sahip. ABD 15.8 GW düzeyinde. Onun dışında ilginç bir şekilde yüksek bir ihtiyaca sahip olan Almanya'nın depolama kapasitesi ise 1.7 GW düzeyinde. Biz tek başımıza Almanya'nın, yüzde 10'u kadar yapıyor olacağız" dedi.

KOMŞU İLE BAĞ

Avrupa'da başta Macaristan ve Romanya olmak üzere Doğu Avrupa ülkelerine odaklandıklarını belirten Cireli, bu coğrafya dışında ciddi olarak ABD piyasası ile ilgilendiklerini de vurguladı. Yunanistan'da sınırın hemen ardında Dedeağaç'la Türkiye tarafında 3-4 proje ile sembolik bir adım üzerinde de planları olduğunu belirten Neşet Özgür Cireli, "Holding Yönetim Kurulu Başkanımız Adnan Polat'ın Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu Yunanistan İş Konseyi Başkanı olması önemli. Yunanistan'da çok sıkı temaslarımız var. Yunanistan-Türkiye sınırı yakınında projelerle iki ülkeyi sembolik olarak birbirine bağlama gibi bir düşüncemiz var" değerlendirmesinde bulundu.



Pusula
Barış ERGİN
baris.ergin@sabah.com.tr



Neşet Özgür Cireli

22 YILLIK KREDİ ALDIK

Euler Hermes ile yeni yatırımlar için kredi anlaşmasının Türkiye'de az örneği bulunan bir finansman olduğunu belirten Cireli, "22 yıl gibi uzun vadeli bir kredi anlaşması imzaladık. Bunun üç yılı geri ödemesiz 19 yılı ödemeli bir kredi üstelik" dedi. Halihazırda 1.1 GW kurulu güce ulaştıklarını belirten Cireli, önümüzdeki beş yıl içinde 2 GW'lık bir yapı haline geleceklerini belirtti.

Batıda firma avında Türkiye'de limana hazırlanıyor



Savunma ve havacılıktaki hızlı gelişim, Türk firmalarının yabancı ülkelerdeki fırsatları değerlendirip işbirlikleri ve satın almalara gitmelerini de hızlandırıyor. 2023'te Pasifik Holding'in kuruluşundan sonra inşaat, gayrimenkul, lojistik, teknoloji, savunma, enerji ve maden sektörlerinde faaliyet gösteren şirketlerin holding çatısı altında toplayan ve halka arza hazırlanan Pasifik Holding de ABD ve Avrupa'da firma avında.

1 TONLUK VERSİYON

İnsansız yük helikopterleri konusunda yurtdışında fırsatlar konusunda planları olduğunu belirten Pasifik Holding Yönetim Kurulu Başkanı Fatih Erdoğan, "İnsansız helikopterde 200 kilogram, 500 kilogram ve 1 tonluk versiyonlar üzerinde çalışıyoruz. Silahlı insansız helikopterimizde Roketsan Mete füzesi, bomba atar ve havan mermisi atan bir silahlı araç olacak.



Fatih Erdoğan

Titra'nın 2024 sonu itibarıyla 483 milyon dolar değerlemeye ulaştığını açıklayan Erdoğan, "Bu değer üzerinden yatırım girişi oldu. Bunun gibi fon yatırımlarının devam edeceğini öngörüyoruz. Savunma sanayisinde potansiyelimizi büyütmek için küresel ölçekteki havacılık şirketleri ile stratejik işbirliği, ortaklık ve satın alma fırsatlarını değerlendirmeye başladık. Bu doğrultuda döner kanatlı hava araçları, farklı sınıflardaki helikopterler ve ekipmanlarını üreten küresel şirketleri radarımıza aldık" dedi.

SIFIRDAN LİMAN YATIRIMI

Gelecek için şirketin amiral gemilerinin 'lojistik ve teknoloji' olacağının da altını çizen Erdoğan, ayrıca liman ve terminal yatırımları konusunda yeni adımlar atacaklarını da vurguladı. Liman bir deniz limanı yatırımı olacak, yatırım sıfırdan yapılacak. Kara limanlarıyla (dry port) da ilgilendiklerini belirten Erdoğan, "Demiryolu taşımacılığında iş hacmimizin artmasını destekleyecek konumlarda liman ve yük terminalleri yatırımları yapacağız" şeklinde konuştu.

Pasifik Holding halka arz da oluyor. Fatih Erdoğan, "Dört tane halka açık firmayı bünyesinde barındıran bir yapı haline geldik. Tüm firmalarımızı, 2 bin 500 çalışanı, 55 şirketi ile bir holding yapılanmasına gittik. 23.4 milyar liralık bir öz sermeyesi olan bir holdingiz. Başvurumuz yılın başında oldu. İlk çeyrekte halka arzın tamamlanmasını bekliyoruz" dedi.

ENFLASYONDA DÜŞÜŞ DEVAM EDECEK

SABAH
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 11.01.2025
Sayfa: 5
Tiraj: 179341
StxCm: 79,75



Enflasyonda düşüş devam edecek

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) 6. Ticari Diplomasi Ödülleri Töreni, Ticaret Bakanı Ömer Bolat, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Vedat Işıkhan ve iş dünyasının temsilcilerinin katılımıyla İstanbul'da gerçekleştirildi. Törende, 2024 yılında gerçekleştirdikleri küresel ticari diplomasi faaliyetleriyle 7 kategoride üstün performans gösteren 15 DEİK İş Konseyi, ödüllerini aldı. Bakan Ömer Bolat'a "Ticari Diplomasi Onur Ödülü" verildi. Bolat, enflasyonda tam 31 puanlık gerileme kaydedildiğini belirterek, "Yüzde 75.5'lardan yüzde 44.5'lara gerilediк. Bu ay için de ümitliyiz ve 1-2 ay süre zarfında yüzde 30'lu rakamları enflasyonda konuşuyor olacağız. Enflasyonda aşağı doğru gidiş devam edecek" dedi.



19 AYDIR TEK HANE

Pandemi sonrası bölgedeki sıcak savaşların devam ettiği ve iki yıkıcı depremin yaralarının sarıldığı bir ortamda ekonomik göstergeler ve ekonominin yürütülmesi açısından büyük gayret sarf ettikleri bir dengeleme ve istikrar yılını geride bıraktıklarını belirten Bolat, depremin yaralarını hızlı şekilde sarmaya odaklandıklarını, bu konuda büyük mesafe aldıklarını söyledi. Suriye'de yeniden imar ve hayatın normalleşmesi konularında en kritik rolü, güçlü kamu ile özel sektörüyle Türkiye'nin oynayacağına işaret eden Bolat, bu kapsamda sakin şekilde çalışmalara hızlı ve planlı, programlı olarak devam ettiklerini kaydetti. Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Prof. Dr. Vedat Işıkhan, yaptığı konuşmada, "2024 yılı kasım ayı itibarıyla iş gücümüz son bir yılda 925 bin kişilik bir artış göstererek yüzde 54.2 seviyesine ulaşmıştır. İstihdamımız aynı dönemde 986 bin kişilik bir artış kaydederek 32 milyon 748 bin kişiye yükselmiştir. En önemli göstergelerden biri olan işsizlik oranımız, 8.6 seviyesinde gerçekleşmiş ve son 19 aydır tek hanelerde seyretmeye devam etmektedir" ifadelerini kullandı.

152 İŞ KONSEYİ

DEİK Başkanı Nail Olpak, bu yıl DEİK'in 40'ıncı yaşını kutlayacaklarını, 152 iş konseyine ulaştıklarını açıkladı. Olpak, en çok ihracat yapılan ilk 10 ülkenin aynı zamanda en çok etkinlik yapılan ülkeler olduğunu anımsatarak, "İhracatımızın yüzde 98'ini, iş konseyimiz olan ülkelere yapmışız, en çok ihracat yaptığımız ülkelerle, iş konseyi performansı en yüksek olan ülkeleri kıyasladık ve performansı en yüksek 10 konsey, aynı zamanda ilk 20'ye giren ülkelere ait. Ne kadar çok etkin faaliyet yaparsek, sonuçları olumlu gelişiyor" dedi.

DOĞRUDAN YATIRIMLAR ARTACAK

SABAH EK
DÜZENSİZ
GAZETE EK
ULUSAL

Tarih: 15.01.2025
Sayfa: 6
Tiraj: 179341
StxCm: 133,82



DOĞRUDAN YATIRIMLAR ARTACAK



DEİK Başkanı Nail Olpak, düşen risk primleri ve artan kredi notu ile yükselen güven unsuru doğrultusunda hem portföy hem de doğrudan yatırımların artmasını beklediklerini söyledi

2024 yılını değerlendiren Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Nail Olpak, 2025 yılı beklentilerini paylaştı. 2025'in, büyüme ve ekonomik aktivite anlamında 2024 yılına benzer bir performans göstermesini beklediklerini aktaran Olpak, iç tüketim payının azaldığı ve dış ticaretin daha da önem kazandığı yeni bir yıl olacağını öngördüklerini söyledi. Enflasyonda devam eden gerilemenin 2025'te de sürmesini beklediklerini kaydeden Olpak, atılacak yapısal reform adımlarının da bu görünümü iyileştireceğini vurguladı. Olpak, yapısal reformların Türkiye'nin diğer ülkelerle olan ekonomik ve ticari faaliyetlerine de olumlu yansıyacağına işaret ederek, "Zira bu adımlar hem ekonomiye olan güveni pekiştirecek hem de verimliliği artırarak daha sağlıklı ve dengeli büyüme oranlarına ulaşmamızı sağlayacak" diye konuştu.



Nail Olpak

2 YILDA 11 MİLYAR TL

Türkiye'nin son 2 yılda 11 milyarın üzerinde doğrudan yatırım çektiğinin altını çizen Olpak, "Bu değerli bir kazanım. 2025'te, düşen risk primimiz ve artan kredi notumuzla birlikte artan güven unsuru doğrultusunda hem portföy yatırımlarının hem de doğrudan yatırımların bir miktar daha yükselmesini bekliyoruz. Özellikle imalat sanayisi, enerji ve yenilenebilir enerjiyle finans sektörlerine ilginin artacağını düşünüyoruz" ifadelerini kullandı. İhracatın kasım sonu itibarıyla yüzde 2.5 arttığını bildiren Nail Olpak, oransal olarak bakıldığında en büyük artışın yüzde 17.3 ile Güney Amerika bölgesinde olduğunu, bunu da yüzde 9.2 ile Kuzey Amerika ve yüzde 6 ile Kuzey Afrika'nın takip ettiğini söyledi. Olpak, artış oranlarından bağımsız olarak bakıldığında Avrupa'nın, Türkiye'nin en önemli ihracat ortağı olarak ön planda yer aldığına dikkati çekerek, "Orta Doğu, Kuzey Afrika ve Amerika da dış ticaretimizde önem kazanan ülkeler olarak öne çıkıyor. En fazla ihracat yaptığımız 10 ülkeye baktığımızda da 6'sının Avrupa'da olduğunu ve bunu 3 ülke ile Orta Doğu ve Körfez bölgelerinin takip ettiğini görüyoruz" dedi.

Kuşak Yol'u yakından takip ediyoruz

Orta Doğu'da siyasi ilişkilerin düzelmesi sonucu başta Suudi Arabistan ve Birleşik Arap Emirlikleri (BAE) olmak üzere ticari ilişkilerin hızla gelişmeye başladığını aktaran Olpak, şöyle devam etti: "Bu son derece önemli bir artı oldu. Bir yandan da bu bölgedeki projelerde üstlenici olarak daha fazla Türk firmamız yer almaya başladı. Asya'da ise özellikle Asya Pasifik bölgesi en çok dış ticaret açığı verdiğimiz bölge olması sebebiyle önem verdiğimiz bir diğer ciddi pazar. Bu bölgeye yönelik olarak ASEAN çalışma grubumuzu farklı bir yapılanmayla daha etkin hale getirmeyi planlıyoruz. Dolayısıyla RCEP Anlaşması ve Çin'in Kuşak Yol projesi kapsamında yaptığı yatırımları da yakından takip ediyoruz ve bu gelişmeler karşısında ülkemizin en iyi şekilde konumlanması için gayret gösteriyoruz."

CELAL TOPRAK

TÜRKİYE
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 14.01.2025
Sayfa: 5
Tiraj: 107179
StxCm: 149,93





CELAL TOPRAK
İŞ DÜNYASI

toprakcelal@gmail.com

İş konseylerinin EN'leri seçildi

Aylar önce Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak ile Burdur'a gitmek bize iyi geldi... Yeni bilgiler edindik, DEİK'i daha yakından tanıdık. Yeni bilgilerin başında iş dünyasının en sevilen isimlerinden bir olan Olpak'ın memleketi Burdur'da da çok sevildiğini öğrendik. Burdur, Nail Olpak'ı çok seviyor. Öğrendiğimiz bilgilerden biri de sayısı 152'yi bulan iş konseylerinin başkanlığı artık bir kartvizit olarak kullanılamayacak. Çünkü iş konseyleri belli kriterler kapsamında değerlendirmeye alınacak.

İşte bu değerlendirmenin geçtiğimiz yıla ilişkin sonuçları açıklandı. 152 iş konseyinin 151 ödüllendirildi. Yani 15 başkan ödül aldı. Ödül alamayanlar bir sonraki yıla hazırlanmalı. Görev süreleri boyuncu hiç ödül alamayanlar en azından bir daha aday olmak için iki kere düşünmeli.



Nail Olpak



Kübra Orakçıoğlu

Ticaret Bakanı Ömer Bolat, bu isimlere ödüllerinin verildiği törende 2024 yılında ulaşılan başarılarda DEİK'in ticari diplomasi faaliyetlerinin payının büyük olduğunun altını çizdi.

Devamını biz getirelim. Ama ödül alan konseylerin ve başkanlarının payı daha büyük.

İlk ödül kaynak geliştirme kategorisine verildi. Nail Başkan kaynak kullanmayı çok önemsemiş ve şu bilgiyi paylaşmıştı:

-İş konseyleri, projelerine kendileri kaynak buluyor. DEİK'in onlara bir katkısı olmuyor.

İşte bu önemli alanda ABD İş Konseyi (TAİK) ödül aldı. Başkan Murat Özyeğin TÜSİAD dâhil birçok alanda görevlerini bırakmış tamamen bu alana odaklanmıştı. İyi de yapmış... İlk ödül ona gitti. Bu alandaki ikinci ödülün sahibi Sırbistan İş Konseyi oldu. Başkan Osman Arslan'ın bu ülkeye yönelik çalışmalarını yakından izleyeceğiz bundan sonra.

İkinci ödül üye ilişkileri kategorisine gitti. Suudi Arabistan İş Konseyi ve Başkanı Haşim Süngü ile Vietnam İş Konseyi Başkanı Reha Denemeç'in çalışmaları özellikle DEİK çevresinde yakından takip ediliyor. Son dönemdeki Suudi Arabistan ile ticari ilişkilerinde yeni isimlerin de devreye girmesinde Haşim Süngü'nün büyük katkısı olduğu biliniyor.

Reha Denemeç ise bulunduğu yere her zaman ışık veren özelliğini konseyde de göstermiş olacak ki ödülü hak etmiş...

Bu alandaki Paraguay İş Konseyi ve Başkanı Erdoğan Ayboğan da ödüllüler kervanına katıldı.

Kadın vizyonu alanında ise ödülü Azerbaycan İş Konseyi Başkanı Selçuk Akat ile KKTC İş Konseyi ve Başkanı Fatih Mehmet Keçebir aldı.

Her iki başkan da muhteşem çalışmalar yapıyor. Özellikle KKTC'de yeni yatırımların kadın girişimcilerle birlikte yapılması çok öne çıktı. Bugüne kadar çok önemli kurumlarda başarılı projelere imza atan Selçuk Akat'ın Azerbaycan ile ilişkilerde de önemli adımlar attığını biliyoruz.

Medya görünürlüğü kategorisindeki ödülleri ise Dijital Teknolojiler İş Konseyi (başkanı Recep Erdem Erkul) ile Tanzanya İş Konseyi (başkanı Erdem Anoğlu) aldı.

Irak İş Konseyi (başkanı Halil Acar), Avustralya İş Konseyi (başkanı Steven Young) networking kategorisinin ödüllülerinin sahibi oldular.

Diaspora kategorisinin ödülleri ise Romanya İş Konseyi (başkanı Ali Kibar) ile Güney Afrika İş Konseyi'ne (başkanı Abubekir Salmi) gitti... DEİK bünyesinde bugüne kadar çok önemli çalışmalar yapan Türkiye'de birçok başarılı girişimlere imza atan Ali Kibar'ın ödül alması kimseyi şaşırtmadı.

Üstün performans kategorisi ödüllerini Almanya İş Konseyi Başkanı Mehmet Ali Yalçındağ, Yurt Dışı Yatırımlar İş Konseyi Başkanı Kübra Orakçıoğlu Kazan aldı...

Evet çok az sayıda kadın başkanın yer aldığı iş konseylerinde bir kadın başkan ödül aldı, hem de çok başarılı çalışmalara imza atarak. DEİK, Yurt Dışı Yatırımlar İş Konseyi ihracat ve yatırımlara ilişkin beklentiler ve taleplerin ele alındığı çok verimli çalışmalara imza attı.

Yıl boyunca çok sayıda ülke toplantıları yapan Kübra Orakçıoğlu ve konsey yönetiminin, Avusturya İş Konseyi ve KKTC İş Konseyi ile birlikte yaptığı etkinlikler ses getirdi.

Ve böylece Kübra Orakçıoğlu Kazan, tek ödül alan kadın başkan olarak kayıtlara geçti. Böylece Süleyman Orakçıoğlu önderliğinde hazır giyimde önemli bir dünya markası oluşturmayı başaran Orakçıoğlu ailesinden bir kadın, DEİK'te ikilere imza attmış oldu.

Bu arada hemen belirtelim... Burdur buluşmasında Nail Olpak başkana iş konseylerindeki kadın sayısının azlığını hatırlatmıştık. O da DEİK'in tecrübeli isimlerinden Ebru Özdemir'e topu atıp bu konuda daha fazla destek istemişti.

Yani yeni dönemde Ebru Özdemir'in daha fazla kadın başkan olması için etkin olması gerekiyor. Kübra Orakçıoğlu Kazan örneğinde görüldüğü gibi kadın varsa daha fazla başarı oluyor.

Kadın girişimciliğinin önünü açtılar



Nurten Öztürk



Emine Erdem

■Kadın girişimcilerin başarısından söz açılmışken geçtiğimiz hafta düzenlenen bir etkinlikten söz etmek isteriz. Ekonomi Müdürümüz Canan Erasları'n da jüride görev aldığı gazeteciler TOBB Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Nurten Öztürk ile KA-GİDER'in efsane başkanı Emine Erdem'i kadın girişimciliğine yaptıkları katkı nedeniyle ödüllendirdi.

Senur Akın Biçer başkanlığında yapılan Kadın Girişimcileri Destekleme Zirvesi'nde başka girişimci kadınlar da ödül aldı. Hepsine başarılar dileriz.

Kentsel dönüşümde hızlanmak için sektör katkı yapmak istiyor

■İnşaat sektörü devletin zirvesindeki konuta ilişkin açıklamalar nedeniyle heyecanlandı. Sektör atılan ya da atılacak adımların kentsel dönüşüm ile buluşturulması gerektiğini düşünüyor.

Deprem bölgesinde yoğun inşaat faaliyetleri nedeniyle büyük kentlerdeki özellikle de İstanbul'daki kentsel dönüşüm çalışmalarında yavaşlama olduğu düşünülüyor.

Elimizde bu doğrultuda veri yok. Ama umarız yavaşlama olmamıştır. Çünkü bir an önce büyük kentleri daha dayanıklı ve güvenilir hâle getirmek için çalışmaları hızlandırmalıyız.

Gayrimenkul ve İnşaat Platformu Başkanı Mustafa Ekiz bürokratik engellerin kentsel dönüşümü yavaşlattığını ifade ediyor ve ekliyor:

-Konut ile ilgili adımların kentsel dönüşümle buluşturulması herkesin işini kolaylaştırır.



Mustafa Ekiz

İstanbul'da kentsel dönüşüm projeleriyle ilgilenen Ekizoğlu Yapı'nın da Yönetim Kurulu Başkanı olan Mustafa Ekiz, konuyla ilgili önerisini şöyle özetliyor:

-En kısa zamanda sektörün bütün bileşenleri ile kamunun bir araya gelerek "Nasıl hızlanabiliriz, dar gelirliye nasıl ev yapabiliriz, ilk defa ev sahibi olacakları kentsel dönüşüm projeleri ile nasıl buluşturabiliriz"i konuşması gerekiyor.

IRAK'A HEDEF 30 MİLYAR DOLAR

TÜRKİYE
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 29.01.2025
Sayfa: 6
Tiraj: 107179
StxCm: 27,14



İKİLİ TİCARET HACMİ BÜYÜYOR

Irak'a hedef 30 milyar dolar

Türkiye'nin Irak'a ihracatı, geçen yılın ocak-aralık döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 9,8 artarak 10 milyar 698 milyon 863 bin dolara yükseldi. Irak, geçen yıl Türkiye'nin en fazla dış satım yaptığı 5'inci ülke oldu. Bu, ülkenin Türkiye'nin ihracatından aldığı pay yüzde 4,73 olarak gerçekleşti. Irak'a bu dönemde en fazla ihracat gerçekleştiren sektör 2 milyar 147 milyon dolarla hububat, bakliyat, yağlı tohumlar ve mamulleri oldu. Türkiye'den Irak'a en fazla ihracat 3 milyar 89 milyon dolarla İstanbul'dan yapılırken, onu Gaziantep, Mardin, Şırnak ve Mersin takip etti. DEİK Türkiye-Irak İş Konseyi Başkanı Halit Acar, iki ülke arda ticaretin yoğunlaştığı sektörler arasında inşaat, tarım, enerji, gıda işleme, sağlık ve lojistiğin öne çıktığına dikkati çekerek, en büyük ihraç pazarlarından olan Irak'la siyasi ilişkilerin önemine de işaret etti. Kalkınma yolu ile ilişkilerin hızlanması beklenirken, hedefin 30 milyar dolarlık ticaret hacmi olduğu belirtildi.



Halit Acar

KADIN HAREKETİNİN ÖNDERLERİNE ÖDÜL

TÜRKİYE
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 12.01.2025
Sayfa: 4
Tiraj: 107179
StxCm: 59,78



DESTEK ZİRVESİ 7'NCİ YILINDA

Kadın hareketinin önderlerine ödül

Yeni Arayışlar Girişimi Platformu Derneği (YAPDER) tarafından bu yıl 7'ncisi düzenlenen Kadın Girişimcileri Destekleme Zirvesi ve Ödül Töreni 9 Ocak'ta "Güvenilirlik ve Kadın" temasıyla gerçekleşti. Kadın hareketinin önderleri ve destekçilerinin bir araya geldiği etkinlikte, birbirinden önemli isimler de ödüllendirildi. Zirvede gerçekleştirilen oturumlarda alanının öncü kadınları, tecrübelerini paylaştı. YAPDER Başkanı Celal Toprak'ın açılış konuşmasını yaptığı zirveye, OPET Yönetim Kurulu Kurucu Üyesi Nurten Öztürk, TOBB İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Hatice Güner Dinçbal Kal, Kale Grubu Başkanı ve CEO'su Zeynep Bodur Okyay, SEDEFED Başkanı Emine Erdem, Beyoğlu Belediye Başkanı İnan Güney gibi isimler de katıldı. Kadın gazetecilerden oluşan jürinin değerlendirmesi sonunda ödül alan kadın liderlerden SEDEFED Başkanı Emine Erdem, çalışma alanında eşitlik sağlanıncaya kadar kadına desteğin sürmesi gerektiğini söyledi. Öğretmen bir çift iken, eşiyle birlikte kurdukları OPET'le memleketlerine yatırım yaparken, aynı zamanda kadının güçlenmesi, köylerden gelir getiren projeler çıkması için çabaladığını söyleyen OPET Yönetim Kurulu Üyesi Nurten Öztürk "Bir Çin atasözü, göklerin yarısı kadınlarındır" sözünden hareketle çalıştıklarını anlattı. Kale Grubu CEO'su Zeynep Bodur Okyay, kadınlara dijitalleşen dünyada geri kalmamalarını tavsiye etti. Zirvede Nurten Öztürk, TOBB İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Hatici Güner Kal, TÜRKONFED Başkan Yardımcısı Prof. Dr. Yasemin Açık, Zen Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Şükran Güzeliş'in yanı sıra, Nazan Eke, Sevim Ataner, Hale Yıldırım, Sezgin Yılmaz, Hepsiburada CEO'su Nilhan Onal Gökçetekin, GÜNSİFED Başkanı Gamze Aşnük, ÜREVKAD Başkanı Hülya Güldal Bilen, İTO 17. Restoranlar Komitesi Başkanı Ebru Köktürk Koralı, Nardane Kuşcu, DEİK Türkiye-Togo İş Konseyi Başkanı Abide Gülel, Uyumsoft İcra Kurulu Üyesi Zeliha Murat Tarımer, Hatay Kagid Başkanı Çiğdem Kıral ile Team Mostra ekibi de ödül aldı.



SURİYE İLE TİCARET HACMİ 10 MİLYAR DOLARI BULACAK

TÜRKİYE
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 15.01.2025
Sayfa: 4
Tiraj: 107179
StxCm: 32,1



DOĞAL PARTNER TÜRKİYE

Suriye ile ticaret hacmi 10 milyar doları bulacak

■ Türkiye'nin Suriye ile ekonomik ve ticari ilişkilerinde, sivil toplum kuruluşlarının katkılarıyla yeni bir döneme giriliyor. Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Suriye İş Konseyi Başkanı İbrahim Fuat Özçörekçi, Türkiye ile Suriye arasındaki ticaret hacminin kısa ve orta vadede 10 milyar dolara ulaşması için çalışmalar yürütüldüğünü söyledi. Türkiye'nin bölgede yaptığı hamlelerle doğal bir partner hâline geldiğini belirten Özçörekçi, "Türkiye, Suriye'nin yeniden yapılanmasında doğal bir partner konumunda. Kilis, Gaziantep, Hatay ve Mardin gibi şehirlerden Suriye'ye olan lojistik yakınlık büyük bir avantaj sağlıyor. 2011 öncesinde 250-300 milyon dolar civarında olan ticaret hacmi, 2024 itibarıyla 2,5 milyar dolara çıktı. Hedef ise 10 milyar dolar. Hem Türkiye hem de Suriye ticari iş birliğini çok önemsiyor ve bunu doğru değerlendirmeye çalışıyor" dedi. Türkiye'nin Şam Büyükelçiliğini açmasının çok önemli bir adım olduğuna işaret eden Özçörekçi, Halep Konsolosluğunun da yakın zamanda açılacak olmasının Türk iş insanları için önemli bir güvence oluşturacağını sözlerine ekledi.



İbrahim Fuat Özçörekçi

DEİK BAŞKANI OLPAK: İÇ PAZARDA FRENLEME 2025'TE DE SÜRECEK

YENİ AKİT
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 22.01.2025
Sayfa: 4
Tiraj: 54996
StxCm: 20,93



DEİK Başkanı Olpak: İç pazarda frenleme 2025'te de sürecek

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak, DEİK Genel Merkezi'nde düzenlenen değerlendirme toplantısında, ABD'de Trump'ın yeniden göreve başlamasıyla dünyanın farklı bir sürece evrileceğini ifade ederek "Tabii Amerika'yı sadece kendisiyle değerlendirmiyoruz. Uzun yıllardır dünyanın takip ettiği Çin ve Hindistan'a da bakıyoruz. Hindistan'a hep 'geliyor' diyorduk ama Hindistan, ABD ve Çin'in arasındaki bu rekabet sonucu olarak da ittirilerek geliyor" diye konuştu.

Olpak, Türkiye için en önemli bölgenin Avrupa olduğunu ifade ederek, "Bizim dış ticaretimizde ihracatımızın yüzde 56'sı Avrupa bölgesine gerçekleştiriyoruz. İthalatımızın ise yüzde 50'sini Avrupa'dan tedarik ediyoruz. Geçen yıl daha çok dezenflasyon süreci konuşuldu ama 2025'te daha çok korumacılık önlemleri, ticaret blokları ve ticaret savaşları konuşulacak" dedi.

Kurla enflasyon arasındaki makasta fazla bir oynama olmayacağını da işaret eden Olpak, "Ekonomi yönetimimiz mali disipline bağlı kalacağız ve dezenflasyonla mücadeleyi kararlılıkla sürdüreceğiz diyor. Dolayısıyla görüyoruz ki iç pazarda frenleme 2025 yılında da devam edecek" değerlendirmesinde bulundu.

ENFLASYONDA 1-2 AY İÇİNDE YÜZDE 30'U KONUŞACAĞIZ

YENİ AKİT
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 11.01.2025
Sayfa: 4
Tiraj: 54996
StxCm: 27,02





Enflasyonda 1-2 ay içinde yüzde 30'u konuşacağız

Ticaret Bakanı Ömer Bolat, Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) 6. Ticari Diplomasi Ödülleri Töreninde yaptığı konuşmada enflasyon rakamlarındaki gerilemeye dikkat çekerek bir kaç içerisinde 30'ları konuşacaklarını söyledi.

Bolat, depremde ikinci yılı tamamlarken kalan işlerin bu yıl ve gelecek yıl tamamlanacağını kaydederek, "O zaman da kamu bütçemizde ciddi rahatlama olacak. Tüm toplumsal kesimlerin ve dar gelirlilerin de rahatlatılacağı dönemi başlatmış olacağız. Geçen yıl ekstra 1 milyona yakın istihdam sağlandı. İşsizlik oranı bir yıldan uzun süredir tek haneli olmaya devam ediyor. Aşağı yukarı bütün ekonomik göstergelerde olumlu gidişat var. Enflasyonda tam 31 puanlık gerileme kaydedildi. Yüzde 75,5'lardan yüzde 44,5'lara geriledik. 1-2 ay süre zarfında yüzde 30'lu rakamları konuşuyor olacağız. Enflasyonda aşağı doğru gidiş devam edecek" dedi.

IRAK İLE TİCARET HACMİNDE HEDEF 30 MİLYAR DOLAR

YENİ AKİT
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 29.01.2025
Sayfa: 4
Tiraj: 54996
StxCm: 16,33



Irak ile ticaret hacminde hedef 30 milyar dolar

Türkiye'nin Irak'a ihracatı, geçen yılın ocak-aralık döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 9.8 artarak 10 milyar 698 milyon 863 bin dolara yükseldi. Irak, geçen yıl Türkiye'nin en fazla dış satım yaptığı 5'inci ülke oldu. Bu, ülkenin Türkiye'nin ihracatından aldığı pay yüzde 4.73 olarak gerçekleşti. Irak'a bu dönemde en fazla ihracat gerçekleştiren sektör 2 milyar 147 milyon dolarla hububat, baklagiyat, yağlı tohumlar ve mamulleri oldu. Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Irak İş Konseyi Başkanı Halit Acar, "İki ülke arasındaki ticaret hacmi 20 milyar dolar olarak gerçekleşti. 2025 yılı için hedef, bu rakamı 30 milyar dolara çıkararak işbirliğini daha da derinleştirmek" dedi.

THY'NİN BİNGAZİ SEFERLERİ TÜRKİYE'NİN AFRİKA'DAKİ YATIRIMINI ARTIRACAK

YENİ AKİT
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 23.01.2025
Sayfa: 5
Tiraj: 54996
StxCm: 126,52



LİBYA İLE EKONOMİK İLİŞKİLER GÜÇLENECEK

TÜRK ŞİRKETLERİNE YENİ FIRSATLAR DOĞUYOR

THY'NİN BİNGAZİ SEFERLERİ TÜRKİYE'NİN AFRİKA'DAKİ YATIRIMINI ARTIRACAK

DEİK Türkiye-Libya İş Konseyi Başkanı ve Karanfil Group Yönetim Kurulu Başkanı Murtaza Karanfil, THY'nin İstanbul-Bingazi seferlerinin, Türk ihracatçılarına yeni fırsatlar sunarak, Türkiye'nin Afrika'daki stratejik konumunu güçlendireceğini ve iki ülke arasındaki ticari ilişkileri derinleştireceğini belirtti. Karanfil, bu adımın ayrıca Türk şirketlerinin Libya'nın alt yapı kalkınmasında daha güçlü bir rol oynamasını sağlayacağını vurguladı.

DEİK Türkiye-Libya İş Konseyi Başkanı ve Karanfil Group Yönetim Kurulu Başkanı Murtaza Karanfil, Türk Hava Yolları'nın (THY) haftada 3 sefer olarak İstanbul'dan Bingazi'ye başlattığı seferlerin yeni ticari fırsatlarını da beraberinde getireceğini kaydetti.



ALTYAPI VE HAVACILIKLA DESTEK

Türkiye'nin, altyapı, sağlık ve enerji gibi alanlardaki deneyimlerini Libya ile paylaşmaya hazır olduğunu belirten Karanfil, "Seferlerin başlamasının ticari ve kültürel bağları güçlendirmesi bekleniyor. Libya, Afrika Kıtası'na açılan stratejik bir kapı. İki ülke arasındaki köklü bağları ekonomik iş birliğinin temelini oluşturuyor. Havacılık sektörünün sadece bir ulaşım alanı değil, aynı zamanda kültürlerin kaynaşmasına vesile olan bir köprü olacağını söyleyebilirim. Türkiye'nin bulunduğu stratejik konum sayesinde havacılıkta büyük bir güç haline gelecek" açıklamasında bulundu..

YENİ FIRSATLAR GETİRECEK

Karanfil, Libya'nın bölgesel kalkınmadaki kilit rolüne işaret ederek, "Afrika, önümüzdeki yüzyılda ekonomik büyümenin lideri olacak. THY'nin Bingazi seferleri ile Türk ihracatçılarına yeni fırsatlar sunması, lojistik altyapının gelişmesine katkıda bulunması ve Türk şirketlerinin bölgedeki varlığını güçlendirmesi bekleniyor" dedi.

İŞ FORUMU DÜZENLEYECEĞİZ

THY uçuşu kapsamında Libya İmar Fonu ve devlet kurumlarıyla toplantı gerçekleştirdiklerini aktaran DEİK Türkiye-Libya İş Konseyi Başkanı Karanfil, şunları kaydetti: "Konsey olarak, gelecek dönemde planlanan heyet ziyareti kapsamında İş Forumu gerçekleştireceğiz. Türk müteahhitlerimiz ve işadamlarımız ile birlikte, Libya'nın savaş sonrasında yeniden alt yapı ve üst yapısının revizyonu için iki ülke devlet yetkililerle bir araya gelmeyi planlıyoruz."



Türk Hava Yolları, geçtiğimiz hafta Bingazi'ye 10 yıl aradan sonra yeniden ilk uçuşunu gerçekleştirmişti. **Türk Hava Yolları (THY) Genel Müdürü Bilal Ekşi**, Bingazili yolcuları haftada 3 sefer yapılacak uçuşlarla dünyaya bağladıkları için mutlu olduklarını dile getirmişti. Ekşi, İstanbul Havalimanı'nda yaptığı konuşmasında "Haftada 5 sefer gerçekleştirdiğimiz Trablus seferleriyle birlikte Libya'da haftalık seferlerimizi 8'e çıkarmış bulunuyoruz. Önümüzdeki dönemde de hem frekans sayılarımızı hem de uçtuğumuz nokta sayısını artıracağız. Başlattığımız seferlerin Bingazi'ye, bölge halkına, ülkelerimiz arasındaki ilişkilere katkı sunmasını ve hayırlı olmasını diliyorum" ifadelerini kullanmıştı.

TÜRK İŞ DÜNYASI, TİCARET BAKANI BOLAT ESLİĞİNDE BANGLADEŞ'E FIRSAT ÇIKARMASINA HAZIRLANIYOR

YENİ AKİT
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 08.01.2025
Sayfa: 4
Tiraj: 54996
StxCm: 52,71



Türk iş dünyası, Ticaret Bakanı Bolat eşliğinde Bangladeş'e 'fırsat çıkarması'na hazırlanıyor

Ticaret Bakanı Ömer Bolat, Türkiye ve Bangladeş arasındaki ticaret ve yatırım ilişkilerinin daha ileri seviyeye taşınması amacıyla, Türk iş dünyasından önemli temsilcilerin bulunduğu kalabalık bir heyetle, Bangdaleş ziyaretine hazırlanıyor.

Bolat, 9 Ocak'ta, Bangladeş'in başkenti Dakka'da gerçekleşecek ziyarette Bangladeş Geçici Hükümeti Başdanışmanı Muhammed Yunus ve Ticaret ile Tekstil ve Jüt bakanlıklarının danışmanlığı görevini yürüten Şeyh Beşir Uddin ile ikili görüşmeler yapacak.

TOBB, MÜSİAD, ASKON, TİM, DEİK, TÜMSİAD, TMB...

Heyette, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB), Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB), Tüm Sanayici ve İşadamları Derneği (TÜMSİAD), Anadolu Aslanları İş Adamları Derneği (ASKON), Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD), Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) ve Dış Ekonomik İlişkiler Kurulundan (DEİK) yetkililer de yer alacak.



Ziyarette, iki ülkenin ticaret ve yatırım ilişkilerini ileri seviyelere taşımak amacıyla Türk ve Bangladeş iş dünyasının önde gelen temsilcilerinin bulunacağı "Yuvarlak Masa Toplantısı" da yapılacak.

Bolat, bu ülkedeki Türk işadamlarıyla bir araya gelerek mevcut sorunlar ve potansiyel işbirliği fırsatları üzerine görüş alışverişinde de bulunacak.

Bakan Bolat'ın Türkiye'deki üniversitelerden mezun olan Bangladeşliler ile görüşmesi de planlanıyor.

YENİ KAPILAR ARALANACAK

Ziyaret, iki ülke arasındaki tarihi bağların yanı sıra ekonomik ilişkilerin daha da güçlendirilmesi açısından önemli bir adım olarak görülüyor.

Türkiye ile Bangladeş arasındaki ticaret hacmi 2024 itibarıyla 1,3 milyar doların üzerinde gerçekleşti.

Ziyarette, ikili ticaretin daha dengeli ve çeşitlendirilmiş bir yapıya kavuşması amacıyla, altyapı projeleri, enerji, sağlık turizmi başta olmak üzere turizm, madencilik, lojistik, e-ticaret, savunma sanayi ve temiz enerji gibi yeni işbirliği alanları ele alınacak.

Ziyaret, iki ülke arasında daha fazla işbirliği ve ortaklık geliştirme kararlılığını ortaya koyma amacını da taşıyor.

TÜRKİYE İLE SURİYE ARASINDA İLK ETAPTA 10 MİLYAR DOLARLIK TİCARET HEDEFLENİYOR

YENİ AKİT
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 15.01.2025
Sayfa: 4
Tiraj: 54996
StxCm: 47,24



TÜRKİYE İLE SURİYE ARASINDA İLK ETAPTA 10 MİLYAR DOLARLIK TİCARET HEDEFLENİYOR

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Suriye İş Konseyi Başkanı İbrahim Fuat Özçörekçi, Türkiye ile Suriye arasındaki ticaret hacminin kısa vadede 10 milyar dolara ulaşması için çalışmalar yürütüldüğünü söyledi.

Çeşitli programlar kapsamında İzmir'de bulunan DEİK Türkiye-Suriye İş Konseyi Başkanı Özçörekçi, Zeytin Dalı ve Fırat Kalkanı harekatlarının ardından Türkiye ile Suriye arasında entegrasyon sürecinin başladığını, yeni süreçte ise iki ülke arasındaki ticaret hacminin hızla arttığını vurguladı.



SURİYELİLERİN TÜRKLERE KARŞI BÜYÜK SEMPATİSİ VAR

Türkiye'nin, Suriye ile ticaretinde kısa ve orta vadeli hedeflerinin bulunduğunu aktaran Özçörekçi, şunları kaydetti: "Türkiye, bölgede yaptığı hamlelerle doğal bir partner haline geldi. Türkçe konuşabilen bir yapı oluştu, bu ticaret dilinde çok önemli bir avantaj. Bu avantajımızı ciddi şekilde kullanmaya başladık. Suriye halkının da kendilerine yaptığı ev sahipliğinden dolayı Türklere karşı büyük bir sempatisi var. 2011 öncesinde 250-300 milyon dolar civarında olan ticaret hacmi, 2024 itibarıyla 2.5 milyar dolara çıktı. Türkiye'nin kısa ve orta vadeli hedefleri doğrultusunda Suriye ile ticaret hacminin 10 milyar dolar seviyesine çıkarılması için çalışmalar yürütülüyor. Bununla ilgili Ticaret Bakanlığımızın gümrük düzenlemeleri ve karşı tarafla olan görüşmeleri var. Bunun ulaşılabilir bir hedef olduğu öngörülüyor. Türkiye'den Suriye'ye ihraç edilen başlıca ürünler demir-çelik, plastik, ev eşyaları, inşaat malzemeleri ve gıda ürünleri. Suriye'den Türkiye'ye ise pamuk, zeytinyağı ve ayçiçeği yağı gibi tarımsal ürünler geliyor."

İKİ ÜLKE DE İŞBİRLİĞİNİ ÇOK ÖNEMSİYOR

Özçerekçi, Suriye'nin yeniden yapılanma sürecinde Türk şirketlerinin önemli bir rol üstleneceğine dikkati çekerek, "Türkiye, Suriye'nin yeniden yapılanmasında doğal bir partner konumunda. Kilis, Gaziantep, Hatay ve Mardin gibi şehirlerden Suriye'ye olan lojistik yakınlık büyük bir avantaj sağlıyor. Türkiye, Suriye'nin yeniden yapılanma sürecindeki ihtiyaçlarını karşılayabilecek en yakın kaynak. hem Türkiye hem de Suriye, ticari işbirliğini çok önemsiyor ve bunu doğru değerlendirmeye çalışıyor" diye konuştu. Türkiye'nin Şam Büyükelçiliğini açmasının çok önemli olduğuna işaret eden Özçörekçi, Halep Konsolosluğunun yakında açılacak olmasının da işadamları için önemli güvence olacağını sözlerine ekledi.

TÜRKİYE-SLOVENYA İŞ FORUMU EKONOMİK İŞBİRLİĞİNİ GÜÇLENDİRECEK

YENİ AKİT
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 12.01.2025
Sayfa: 3
Tiraj: 54996
StxCm: 43,48



KEK 9. DÖNEM TOPLANTISI 14 OCAK'TA GERÇEKLEŞİYOR

Türkiye-Slovenya İş Forumu ekonomik işbirliğini güçlendirecek

Türkiye-Slovenya Karma Ekonomik Komisyonu (KEK) 9. Dönem Toplantısı, 14 Ocak'ta Sheraton Otel'de gerçekleştirilecek. Forum, telekomünikasyondan enerjiye, ulaştırmadan bilişim teknolojilerine, otomasyon çözümlerinden savunma ve havacılığa kadar birçok sektörden Türk ve Sloven iş insanını bir araya getirecek.



ADNAN SEZGİN

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Slovenya İş Konseyi Başkanı Adnan Sezgin, iki ülkeden iş insanlarının katılacağı iş forumunun ticaret hacmini artırma hedefine katkı sunacağını belirterek, şunları kaydetti:

"Ticaret hacmini artırmak için adım adım ilerleme hedefiyle kısa vadede özellikle enerji, lojistik, sağlık, inşaat gibi sektörlerde işbirliğini artırmayı planlıyoruz. Orta vadede ticaretin çeşitlenmesini sağlamayı, lojistik altyapıyı güçlendirmeyi ve yeni sektörlerde ortak projeler geliştirmeyi hedefliyoruz. Uzun vadede ise sürdürülebilir ortak yatırımları hayata geçirmek istiyoruz. Bu şekilde iki ülke arasındaki ekonomik bağları daha da güçlendireceğimize inanıyorum."

ORTAKLIKLAR İÇİN ÖNEMLİ FIRSAT

Sezgin, İş Konseyi olarak düzenleyecekleri forumun işbirliklerini güçlendirmek ve yeni ortaklıklar kurmak için önemli fırsat sunacağını dile getirdi.

Foruma telekomünikasyon, güvenlik, enerji, petrol ve gaz, ulaştırma, bilişim teknolojileri, otomasyon çözümleri, çelik konstrüksiyon, lojistik ve depolama, alüminyum ve metal, savunma ile havacılık gibi birçok sektörden Türk ve Sloven iş insanlarının katılacağına işaret eden Sezgin, bire bir iş görüşmelerinin yapılacağını söyledi.

YEŞİL PASAPORT, İHRACATÇININ REKABET GÜCÜNÜ ARTIRDI

YENİ AKİT
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 18.01.2025
Sayfa: 4
Tiraj: 54996
StxCm: 15,06



Yeşil pasaport, ihracatçının rekabet gücünü artırdı

Ticaret Bakanı Ömer Bolat, İhracatta 2025 Yılı Eylem Planı'nın açıklandığı Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Dış Ticaret Kompleksi'ndeki toplantıda, bu yıl 8 bin 500 yeni ihracatçıya daha yeşil pasaport vereceklerini duyurmuştu. Kararı memnuniyetle karşılayan ihracatçılar ise yeşil pasaport imkanıyla Türk ihracatçısının küresel rekabette gücünün arttığına dikkati çekti.

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç "İhracatçımızın fuar ve müşteri ziyaretlerini vizeden muaf yapması, Avrupa ülkelerinin vizede Türkiye'ye karşı üstü örtülü tavır içinde oldukları bir ortamda büyük çözüm sunuyor" dedi. Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu Başkanı Nail Olpak ile TİM Hububat, Bakliyat ve Yağlı Tohumlar Sektörü Başkanı Ahmet Tiryakioğlu da Türkiye'nin 2025 yılı ihracat hedeflerini yakalamada Yeşil Pasaport'un önemli rol oynayacağını söyledi.

BANGLADEŞ'E TİCARET ÇIKARMASI

YENİ ŞAFAK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 08.01.2025
Sayfa: 4
Tiraj: 75528
StxCm: 33,83





Bangladeş'e ticaret çıkarması

Ticaret Bakanı Ömer Bolat, Türkiye ve Bangladeş arasındaki ticaret ve yatırım ilişkilerinin daha ileri seviyeye taşınması amacıyla, Türk iş dünyasından önemli temsilcilerin bulunduğu kalabalık bir heyetle, bu ülkeyi ziyaret edecek. Bakan Bolat, yarın, Bangladeş'in başkenti Dakka'da gerçekleşecek ziyarette Bangladeş Geçici Hükümeti Başdanışmanı Muhammed Yunus ve Ticaret ile Tekstil ve Jüt bakanlıklarının danışmanlığı görevini yürüten Şeyh Beşir Uddin ile ikili görüşmeler yapacak.

İŞ DÜNYASI DA HEYETTE YER ALIYOR

Heyette, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB), Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB), Tüm Sanayici ve İşadamları Derneği (TÜMSİAD), Anadolu Aslanları İş Adamları Derneği (ASKON), Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD), Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) ve Dış Ekonomik İlişkiler Kurulundan (DEİK) yetkililer de yer alacak. Bolat, bu ülkedeki Türk iş insanlarıyla bir araya gelerek mevcut sorunlar ve potansiyel iş birliği fırsatları üzerine görüş alışverişinde de bulunacak.

BİNGAZİ SEFERLERİ TİCARETİ ARTIRACAK

YENİ ŞAFAK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 23.01.2025
Sayfa: 6
Tiraj: 75528
StxCm: 37,6



Bingazi seferleri ticareti artıracak

THY'nin Bingazi seferleri 10 yıl aradan sonra yeniden başladı. DEİK Türkiye-Libya İş Konseyi Başkanı Murtaza Karanfil, uçak seferlerinin yeni ticari fırsatları beraberinde getireceğini söyledi.

DEİK Türkiye-Libya İş Konseyi Başkanı Murtaza Karanfil, 10 yıl aradan sonra yeniden başlayan Türkiye-Libya uçak seferlerinin iki ülke arasındaki ticari ve kültürel bağları güçlendireceğini bildirdi. Karanfil, Türk Hava Yolları'nın (THY) haftada üç sefer olarak İstanbul'dan Bingazi'ye başlattığı seferlerin yeni ticari fırsatlarını da beraberinde getireceğini kaydetti.



Murtaza Karanfil

SAĞLIK VE ENERJİDE İŞ BİRLİĞİNE HAZIRIZ

Türkiye'nin, altyapı, sağlık ve enerji gibi alanlardaki deneyimlerini Libya ile paylaşmaya hazır olduğunu belirten Karanfil, "Seferlerin başlaması ticari ve kültürel bağları güçlendirecek. Libya, Afrika Kıtası'na açılan stratejik bir kapı. Havacılık sektörünün sadece bir ulaşım alanı değil, aynı zamanda kültürlerin kaynaşmasına vesile olan bir köprü olacağını söyleyebilirim. Türkiye'nin bulunduğu stratejik konum sayesinde havacılıkta büyük bir güç haline gelecek" açıklamasında bulundu.

ALT YAPI GELİŞECEK

Karanfil, Libya'nın bölgesel kalkınmadaki kilit rolüne işaret ederek, "Afrika, önümüzdeki yüzyılda ekonomik büyümenin lideri olacak. THY'nin Bingazi seferleri ile Türk ihracatçılarına yeni fırsatlar sunması, lojistik altyapının gelişmesine katkıda bulunması ve Türk şirketlerinin bölgedeki varlığını güçlendirecek" dedi.

EKONOMİK İSTİKRAR YATIRIM ÇEKİYOR

YENİ ŞAFAK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 01.01.2025
Sayfa: 6
Tiraj: 75528
StxCm: 60,01



Ekonomik istikrar yatırım çekiyor

DEİK Başkanı Nail Olpak, Türkiye'nin son 2 yılda 11 milyar doların üzerinde doğrudan yatırım çektiğini belirterek, "2025'te, düşen risk primimiz ve artan kredi notumuzla birlikte artan güven unsuru doğrultusunda hem portföy hem de doğrudan yatırımlar bir miktar daha yükselecek" dedi.

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak, gelecek yıl düşen risk primleri ve artan kredi notu ile yükselen güven unsuru doğrultusunda hem portföy hem de doğrudan yatırımların artmasını beklediklerini ifade etti. Nail Olpak, 2025'in, büyüme ve ekonomik aktivite anlamında bu yıla benzer bir performans göstermesini beklediklerini, iç tüketim payının azaldığı ve dış ticaretin daha da önem kazandığı yeni bir yıl olacağını öngördüklerini söyledi.

Enflasyonda devam eden gerilemenin 2025'te de sürmesini beklediklerini kaydeden Olpak, atılacak yapısal reform adımlarının da bu görünümü iyileştireceğini vurguladı. Olpak, yapısal reformların Türkiye'nin diğer ülkelerle olan ekonomik ve ticari faaliyetlerine de olumlu yansıyacağına işaret etti.



ENERJİ VE FİNANSA YOĞUN İLGİ VAR

Türkiye'nin son 2 yılda 11 milyar doların üzerinde doğrudan yatırım çektiğinin altını çizen Olpak, "Bu değerli bir kazanım. 2025'te, düşen risk primimiz ve artan kredi notumuzla birlikte artan güven unsuru doğrultusunda hem portföy yatırımlarının hem de doğrudan yatırımların bir miktar daha yükselmesini bekliyoruz. Özellikle imalat sanayii, enerji ve yenilenebilir enerjiyle finans sektörlerine ilgi artacak" dedi.



Nail Olpak

Krediye erişim sorunu hafifleyecek

● Enflasyondaki gerilemeyle faiz oranlarının da düşmesini beklediklerini dile getiren Olpak, "Böylece finansmana erişim ve yüksek maliyet sorunları bir miktar hafifleyecek. Ancak beklenen indirimin iş dünyasını rahatlatacak çok alt seviyelere gelmesinin yılın sonundan önce olmayacağını tahmin ediyoruz" görüşünü aktardı.

IRAK'LA HEDEF 30 MİLYAR $ TİCARET

YENİ ŞAFAK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 29.01.2025
Sayfa: 7
Tiraj: 75528
StxCm: 25,44





Irak'la hedef 30 milyar $ ticaret

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Irak İş Konseyi Başkanı Halit Acar, geçen yıl Irak'ın Türkiye'nin ihracatında beşinci sırada yer aldığını belirterek, "İki ülke arasındaki ticaret hacmi 20 milyar dolar olarak gerçekleşti. 2025 yılı için hedef, bu rakamı 30 milyar dolara çıkararak, iş birliğini daha da derinleştirmek" dedi. Irak, geçen yıl Türkiye'nin en fazla dış satım yaptığı 5'inci ülke oldu. Bu, ülkenin Türkiye'nin ihracatından aldığı pay yüzde 4,73 olarak gerçekleşti. Acar, ticaretin yoğunlaştığı sektörler arasında inşaat, tarım, enerji, gıda işleme, sağlık ve lojistiğin öne çıktığına dikkati çekerek, "Irak'ın artan altyapı ihtiyaçları, özellikle Türk firmalarının bölgedeki müteahhitlik projelerine yoğun bir şekilde katılımını sağlıyor" değerlendirmesini yaptı.

İŞ DÜNYASINDAN KARTALKAYA İÇİN TAZİYE MESAJI

YENİ ŞAFAK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 23.01.2025
Sayfa: 5
Tiraj: 75528
StxCm: 25,53





İş dünyasından Kartalkaya için taziye mesajı

Finans ve iş dünyası kurumları ile sivil toplum kuruluşları Bolu Kartalkaya Kayak Merkezi'ndeki Grand Kartal Otel'de çıkan yangında vefat edenler için başsağlığı mesajı paylaştı. Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası, Borsa İstanbul, Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu, Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu Başkanı Nail Olpak, Türk Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Turan, Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği Genel Başkanı Mahmut Asmalı, Anadolu Aslanları İş Adamları Derneği Genel Başkanı Orhan Aydın, İstanbul Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçıvan ve İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç X sosyal medya hesabından taziye mesajı yayınladı. Yayınlanan taziye mesajlarında Kartalkaya'da çıkan yangında hayatını kaybeden vatandaşlara Allah'tan rahmet, yakınlarına sabır ve başsağlığı, yaralılara acil şifa dileğinde bulunuldu.

SURİYE'YLE TİCARET HEDEFİ 10 MİLYAR $

YENİ ŞAFAK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 15.01.2025
Sayfa: 5
Tiraj: 75528
StxCm: 43,4





Suriye'yle ticaret hedefi 10 milyar $

Türkiye'nin Suriye ile ekonomik ve ticari ilişkilerinde, sivil toplum kuruluşlarının katkılarıyla yeni bir döneme giriliyor. Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Suriye İş Konseyi Başkanı İbrahim Fuat Özçörekçi, iki ülke arasında entegrasyon sürecinin başladığını, Türkiye ile Suriye arasındaki ticaret hacminin kısa ve orta vadede 10 milyar dolara ulaşması için çalışmalar yürütüldüğünü söyledi.



İbrahim Fuat Özçörekçi

TARIMSAL ÜRÜNLER TÜRKİYE'YE GELİYOR

Türkiye'nin, Suriye ile ticaretinde kısa ve orta vadeli hedeflerinin bulunduğunu aktaran Özçörekçi, şunları kaydetti: "Türkiye, bölgede yaptığı hamlelerle doğal bir partner haline geldi. Türkçe konuşabilen bir yapı oluştu, bu ticaret dilinde çok önemli bir avantaj. Bu avantajımızı ciddi şekilde kullanmaya başladık. 2011 öncesinde 250-300 milyon dolar civarında olan ticaret hacmi, 2024 itibarıyla 2,5 milyar dolara çıktı. Suriye ile ticaret hacminin 10 milyar dolar seviyesine çıkarılması için çalışmalar yürütülüyor. Türkiye'den Suriye'ye ihraç edilen başlıca ürünler demir-çelik, plastik, ev eşyaları, inşaat malzemeleri ve gıda ürünleri. Suriye'den Türkiye'ye ise pamuk, zeytinyağı ve ayçiçeği yağı gibi tarımsal ürünler geliyor."

TİCARETTE KUTUPLAŞMA ARTIYOR

YENİ ŞAFAK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 22.01.2025
Sayfa: 7
Tiraj: 75528
StxCm: 150,34



TİCARETTE KUTUPLAŞMA ARTIYOR

Küresel ekonomide serbest ticaret anlayışının yerini hızla ticaret savaşları ve bloklaşmaya bıraktığını söyleyen DEİK Başkanı Nail Olpak, "ABD'de Trump'ın yeniden göreve başlaması, küresel dengelerde farklı bir süreci beraberinde getirebilir" dedi. Olpak, İç piyasadaki frenlemenin bu yıl da süreceğini dile getirdi.



DEİK Başkanı Nail Olpak, küresel ticaretteki yavaşlama trendine dikkat çekerek, "Küresel ekonomide serbest ticaret, yerini giderek artan ticaret savaşları ve bloklaşmaya bıraktı. ABD'de Trump'ın yeniden göreve başlaması, küresel dengelerde farklı bir süreci beraberinde getirebilir. Ayrıca Çin ve Hindistan'ın rekabeti de yeni bir dinamik oluşturuyor" dedi. Olpak, DEİK Genel Merkezi'nde düzenlenen toplantıda, 2024 yılını değerlendiren ve 2025 beklentilerini açıkladı.



BURAK KARACA

AVRUPA'YI KAYGIYLA İZLİYORUZ

Türkiye'nin en önemli ticaret ortağının Avrupa olduğunu vurgulayan Olpak, ihracatın yüzde 56'sının, ithalatın ise yüzde 50'sinin Avrupa bölgesiyle gerçekleştiğini belirtti. Ancak Avrupa'daki ekonomik durgunluğa dikkat çeken Olpak, "Özellikle Alman firmalarında iş yapma isteksizliği ve yorgunluk hissediyoruz. Avrupa'yı kaygıyla izliyoruz" diye konuştu. Olpak, yeşil dönüşümle gelen ekonomik değişime de vurgu yaparak, "Bu dönüşüm, doğaya saygının ötesinde yeni bir ekonomik dizayn getiriyor. Özellikle AB kaynaklı bu sistem, dış ticaretimizde ciddi etkiler yaratacak" dedi.

İÇ PİYASADA FRENLEME SÜRECEK

Küresel piyasalarda kutuplaşma artarken, iç piyasa da ise frenlemenin süreceğini söyleyen Olpak, ekonomi yönetiminin Orta Vadeli Program (OVP) kapsamında mali disipline bağlı kalmayı ve dezenflasyonla mücadeleyi sürdüreceğini belirtti. Otomotiv ihracatındaki kayıplara dikkati çeken Olpak, kur ve enflasyon arasındaki makasın açılmasının ihracatçıları olumsuz etkilediği değerlendirmesinde bulundu.

İHRACATÇIYA DÖVİZ DESTEĞİ ARTIRILABİLİR

Olpak, serbest kur rejimi uygulandığını ve belirli bir kur hedefi olmadığını ancak ihracatçılara sağlanan yüzde 2'lik döviz desteğinin artırılabileceğini ifade etti. Rezerv seviyelerindeki artışın ardından, döviz bozdurma zorunluluğunun düşürülmesinin piyasaya olumlu bir sinyal vereceğini de kaydeden Olpak, ihracatçılara sağlanacak ek desteklerin öngörülebilirliği artıracağını ve sektörün moralini yükselteceğini sözlerine ekledi.

Finansman konusunda Eximbank'a işaret eden Olpak, "Türk Eximbank diğer ülkelerin eximbanklarıyla rekabet ediyor. Sadece iş insanlarımız rekabet etmiyor, Türk Eximbank, İngiltere, Hollanda ve İsveç gibi ülkelerin eximbankıyla rekabet içerisinde. Devletimizin çok ciddi destekleri var" diye konuştu.



Nail Olpak

▶ İSTANBUL

FAİZİN %20'LERE İNMESİNİ BEKLEMİYORUZ

● Politika faizine ilişkin beklentilerini öngörülerini açıklayan DEİK Başkanı Nail Olpak, "Gerçekçi olalım, biz yeni yılda faizlerin 20'li rakamlarına gerilemesini bekleyemeyiz" dedi. Merkez Bankası'nın yıl sonu enflasyon hedefi 21 iken, yıl içinde 20'li faizleri beklemenin çok gerçekçi olmadığını ifade eden Olpak, "Kasım ayında sanayi üretim endeksinde gerileme durdu. Bu tek aylık olumlu bir veriydi. Ama 1 ay dahi durmuş olmasını en azından 2025 için olumlu ve umutlu bir gösterge olarak değerlendirebiliriz" şeklinde konuştu.

TRANSİT TİCARETİ KULLANMALIYIZ

● Nail Olpak, Türkiye'den Suriye'ye giden ürünlerde gümrük vergisinin artırılması adımıyla ilgili, "Yeni bir yönetim gelmiş, parası yok. Onun için en önemli gelir kaynaklarından biri gümrük vergileri. O da mevcut, toptancı bir yöntemle alınmış bir karar olabilir" değerlendirmesinde bulundu. Türkiye'nin ihracatını artırdığını ancak her yıl 30 milyar dolar artırma potansiyeli görünmediğini söyleyen Olpak, "Sadece tek etken yurt içi kaynaklı değil dışarıda da sorunlar var, standardın aynısını yaparak ve sürekli ihracatın kilogram değerini konuşmaya devam ederek artıramayız. Mevcudun dışında katma değer için transit ticareti kullanmalıyız" ifadelerini kullandı.

YENİ REKORLAR İÇİN MEKİK DOKUYACAK

YENİ ŞAFAK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 10.01.2025
Sayfa: 5
Tiraj: 75528
StxCm: 205,38





Ticaret Bakanı Ömer Bolat, dün Türkiye-Bangladeş İş ve Yatırım Yuvarlak Masa Toplantısı'nda Türk ve Bangladeş iş dünyasının önde gelen temsilcileriyle Dakka'da bir araya geldi.

YENİ REKORLAR İÇİN MEKİK DOKUYACAK

Ticaret Bakanı Ömer Bolat, 2025 yılı için belirlenen 390 milyar dolarlık mal ve hizmet ihracatı hedefi için bir ayda 7 ülkeyi ziyaret edecek. Yılın ilk ziyaretini Bangladeş'e yapan Bolat, bir ay içinde Slovenya, Hollanda, Slovakya, Azerbaycan, Özbekistan ve Finlandiya ile yeni ihracat fırsatları için kapı aralayacak.

TÜRK DÜNYASI ANKARA'DA BULUŞACAK

● Türkiye-Azerbaycan-Özbekistan Dışişleri Bakanları, Ticaret Bakanları ve Ulaştırma Bakanları ikinci kez Ankara'da buluşacak. Gerçekleştirilecek üçlü toplantı kapsamında Bakan Bolat, iki ülkenin bakanlarıyla birebir görüşmeler gerçekleştirecek. Bu kapsamda bu ülkelerin pazarlarında Türkiye'nin yaşadığı sorunlar görüşülecek ve bu ülkelerin desteği ile Türkiye'nin bu pazarlarda daha aktif hale getirilmesi sağlanacak.

İHRACAT ENDEKSİ 2,4 PUAN YÜKSELDİ

● Ticaret Bakanlığı'nın 2025'in ilk çeyreğine ilişkin ihracat beklenti endeksi açıklandı. İhracat beklenti endeksi 2025 yılının ilk çeyreğinde bir önceki çeyreğe göre 2,4 puan artarak 101,3'e, ithalat beklenti endeksi de 6,9 puan artarak 117,3'e yükseldi. Endeksi, gelecek 3 aya ilişkin ihracat sipariş beklentisi, son 3 aya ilişkin ihracat sipariş düzeyi ile şu anda kayıtlı sipariş düzeyine yönelik değerlendirmeler artış yönünde, gelecek 3 aya ilişkin ihracat beklentisi ise azalış yönünde etkiledi.



ALİ KURŞAT BÜYÜKADA

Türkiye'nin 2025 yılı için belirlenen 390 milyar dolarlık mal ve hizmet ihracatı hedefi için Ticaret Bakanı Ömer Bolat, 1 ayda 7 ülke ile görüşmeler gerçekleştirecek. İlk ziyaretini Bangladeş'e yapan Bolat daha sonra ise Slovenya, Hollanda, Slovakya, Azerbaycan, Özbekistan ve Finlandiyalı yetkililer ile temasa geçecek. Bolat, Türkiye'nin ikili ticari ve ekonomik ilişkilerini güçlendirerek ihracat hedeflerine ulaşmak için ekonomik temaslarda bulunacak.



ASYA'DA ETKİNLİK ARTIRILACAK

Güney Asya ülkesi Bangladeş ile ziyaretlerine başlayan Bolat, iş dünyası ve STK temsilcileriyle birlikte yuvarlak masa toplantısı gerçekleştirdi. İki ülkenin iş dünyası arasında yeni iş birliği fırsatlarını ortaya çıkaran toplantılar ile Hindistan'ın domine ettiği Bangladeş ve Güney Asya pazarında Türkiye'nin daha etkin hale gelmesi bekleniyor.

AVRUPA'NIN KUZEYİNE ÇIKARMA

Ocak ayında Slovenya ile 9. dönem Karma Ekonomik Komisyon (KEK) toplantısı düzenlenecek. Bu toplantı öncesinde Slovenya Başbakan Yardımcısı ve Dışişleri Bakanı ile görüşecek olan Bolat, Türkiye-Slovenya iş forumuna başkanlık edecek. Bolat, Slovakya Başbakanı Robert Fico'nun ziyareti kapsamında, Başbakan Yardımcısı ve Ekonomi Bakanı Denisa Saková ile bir araya gelecek. Bakan Bolat, Slovak iş insanları ile Türk iş dünyasını bir araya getirerek yeni ihracat hedefi doğrultusunda toplantılara başkanlık edecek. Yapılacak görüşmelerde tarifeler, lojistik ve mevzuat sorunları gibi konularda çözüm önerileri sunularak bu ülkeler ile ticaretin daha verimli hale getirilmesi hedefleniyor.

BÜROKRATİK ENGELLER AŞILACAK

Bakan Bolat, bu toplantıların yanı sıra Finlandiya'da, Türkiye-Finlandiya Ekonomik ve Ticaret Ortak Komisyonu (JETCO) 2. Dönem Toplantısı'na başkanlık ederek Finlandiya Kalkınma İş birliği ve Dış Ticaret Bakanı Ville Tavio ile görüşecek. İki ülke arasındaki ticaret ve yatırım ilişkilerini geliştirmeye yönelik somut adımların ele alınacağı toplantı sonrasında, Türk ve Fin iş insanlarının katılımıyla bir yuvarlak masa toplantısı düzenlenerek iki ülkenin özel sektör iş birliğini daha da güçlendirilmesi amaçlanıyor. Yapılacak KEK ve JETCO toplantılarında alınan kararlar ile ticareti kolaylaştırarak bürokratik engellerin azaltılması planlanıyor.

► ANKARA

YEŞİL PASAPORT REKABETTE BİZE GÜÇ KATAR

YENİ ŞAFAK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 18.01.2025
Sayfa: 7
Tiraj: 75528
StxCm: 135,59



Yeşil pasaport rekabette bize güç katar

Ticaret Bakanı Ömer Bolat'ın bu yıl 8 bin 500 yeni ihracatçıya yeşil pasaport müjdesi iş dünyasını sevindirdi. İhracatçının "yeşil pasaport" imkânıyla küresel ticarette rekabet gücünü artırdığına dikkat çeken İTO Başkanı Avdagiç, "İhracatçımızın fuar ve müşteri ziyaretlerini vizeden muaf pasaportla yapması, birçok Avrupa ülkesinin vize konusunda Türkiye'ye karşı üstü örtülü tavır içinde oldukları ortamda çözüm sunuyor" dedi.



Ticaret Bakanı Ömer Bolat'ın İhracatta 2025 Yılı Eylem Planı'nı açıklarken verdiği yeşil pasaport müjdesi, iş dünyasında sevinçle karşılandı. Bu yıl 8 bin 500 yeni ihracatçıya yeşil pasaport verilmesini değerlendiren iş adamları, bu kararın Türk ihracatçı ailesine uluslararası rekabette güç kattığına dikkat çekti. Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan İstanbul Ticaret Odası(İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, ihracatçıya yeşil pasaport verilmesinin pozitif sonuçlarını 2017'den bu yana aldıklarını belirtti. Avdagiç, bu yıl 8 bin 500 ihracatçının daha hususi pasaport alacak olmasının daha çok birebir temas sayesinde ilave siparişlere yeşil ışık yakacağını ifade etti.



Şekib Avdagiç



Nail Olpak

BAKAN BOLAT'A TEŞEKKÜR

Yeşil pasaport imkânıyla Türk ihracatçısının küresel rekabette gücünün artacağına işaret eden Avdagiç, Yeşil pasaport sürecine destekleri için Ticaret Bakanımız Ömer Bolat'a teşekkür ediyoruz. İhracatçımızın fuar ve müşteri ziyaretlerini vizeden muaf pasaportla yapması, birçok Avrupa ülkesinin vize konusunda Türkiye'ye karşı üstü örtülü tavır içinde oldukları ortamda çözüm sunuyor" diye konuştu. Avdagiç, ihracatçılara daha fazla yeşil pasaport kontenjanı açılması için bazı meslek gruplarına verilen yeşil pasaport koşullarının yeniden düzenlenmesinin de yararlı olacağının altını çizdi.

AVRUPA'NIN ÖRTÜLÜ AMBARGOSUNA DİKKAT

İş dünyasının temel beklentisinin Avrupa'nın çelişkili ve teknik karşılığı olmayan vize tutumunu değiştirmesi olduğunu bildiren Avdagiç, şunları kaydetti: "Yeşil pasaportu ihracatçımız için kalıcı çözüm olarak göremeyiz. Yeşil pasaport, sınırlı sayıda verilen ve belirli kriterleri taşıyan ihracatçıların ulaşabildiği bir pasaport. İş dünyamızın çok daha hızlı ve geniş kapsamlı olarak vizeyle buluşuyor olması lazım. Ticari fuarlara katılmak için bile vize almak zorlaşmışken, uzun bekleme süreleri ve yüksek ret sorunları ancak Avrupa'nın uyguladığı çifte standardın bitmesiyle sona erecektir."

İhracat hedefine ciddi katkı verir

● Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak da Ticaret Bakanı Ömer Bolat'ın ihracatçılara 8 bin 500 ilave yeşil pasaport verileceği açıklamasını iş dünyası adına memnuniyetle karşıladıklarını söyledi. Olpak, özellikle Avrupa ülkeleriyle düzenledikleri ticari diplomasi etkinliklerinde sıklıkla gündeme getirdikleri en önemli sorunlardan birinin iş insanlarının yaşadığı vize problemi olduğunu aktardı. Olpak, yurt dışındaki iş ve ekonomi forumlarından sektörel fuarlara, ticaret heyetlerinden müşteri ziyaretlerine kadar ihracatçıların büyük önem arz eden birçok etkinliğe vize sorunu yaşanmadan katılabilmelerinin son derece önemli olduğuna dikkati çekti. Olpak, "Böylelikle mal ve hizmet ihracatımıza yönelik hedeflerimizi yakalamada, yeşil pasaporta sahip iş insanı sayısının artmasının önemli rol oynayacağını düşünüyoruz" dedi.

Yeni iş birliklerinin önünü açar

● TİM Hububat, Bakliyat, Yağlı Tohumlar ve Mamulleri Sektör Kurulu Başkanı Ahmet Tiryakioğlu ise Türkiye'nin küresel ölçekte temsil edilmesini ve işletmelerin yeni partner edinmesini sağlayan ihracatçıların yurt dışındaki hareket kabiliyetlerini artıracak her türlü adımı olumlu karşıladıklarını dile getirdi. Tiryakioğlu, "Batılı firmaların markalaşma ve ürünlerine pazarlama kanalları aracılığıyla marka değeri katma konusunda, bizimse üretim ve yeni pazarlara açılma konusunda öne çıkan güçlü yanlarımız var. Kurulan bağlantılar, ülkelerin sahip olduğu lojistik imkânların ve portföylerin paylaşılmasına, yeni iş birliklerinin önünün açılmasına da katkı sağlar" ifadesini kullandı.