

# TÜRKİYE JAPONYA

İŞ KONSEYİ 25. ORTAK KOMİTE TOPLANTISI

1 KASIM 2019, TOKYO



25. Japonya-Türkiye İş Konseyi Ortak Komite Toplantısı karşı kanat kuruluşumuz Keidanren'in (Japonya İş Federasyonu) işbirliğinde Japonya Ekonomi ve Sanayi Bakan Yardımcısı Shuji Miyamoto'nun teşrifleriyle 1 Kasım 2019 Cuma günü Tokyo'da Keidanren binasında gerçekleştirildi. Türkiye ve Japonya tarafından birçok sektörden 100'ün üzerinde firma temsilcisinin katıldığı toplantıda iki ülkenin üçüncü ülkelerde, özellikle Afrika kıtasında gerçekleştirmekte olduğu ortak projeler ve karşılıklı iş geliştirme fırsatlarının arttırılması konusunda yapılması gerekenler iki ülke iş insanları tarafından masaya yatırıldı.







Keidanren Japonya-Türkiye Ekonomik Komite Başkanı Kenichiro Yamanishi'nin açılış konuşması ile başlayan toplantıda, geçen sene İstanbul'da gerçekleştirilen ortak toplantının iki ülke arasındaki ilişkilerin daha da derinleştirilmesi noktasında çok olumlu bir katkı yaptığı dile getirildi. Aynı toplantı kapsamında ortak bir bildirge yayınlanarak "Türkiye-Japonya Ekonomik Ortaklık Anlaşması'nın" en kısa sürede tamamlanması yönündeki taleplerin ilgililerle paylaşıldığı Başkan Yamanishi tarafından ifade edildi. Bu yoğun çabaların sonucunda ilgili anlaşmanın imzalanmasında son pazarlıkların yapıldığı ve bu anlaşmanın yürürlüğe girmesiyle iki ülkede istihdamın artacağı vurgusu yapıldı. Başkan Yamanishi günümüzde küreselleşme karşıtı hareketlerin ve muhafazakarlaşmanın bir eğilim olarak güçlendiği bu günlerde Japonya ve Türkiye arasında en kısa zamanda sonuçlandırılması arzu edilen kapsamlı ortaklık anlaşmasının çok önemli olduğunu dile getirdi.

Japonya ve Türkiye arasındaki ilişkilerin "kazan-kazan" anlayışına dayalı bir şekilde iki ülkenin iş dünyasının birbirleriyle nasıl somut ilişkiler kuracağı, nasıl politikalar geliştireceği, Afrika başta olmak üzere üçüncü ülke ve bölgelerde ne gibi karşılıklı birbirini tamamlayan işbirlikleri yapılabilir bu konularda istişareye her daim hazır olduklarını belirtti.





DEİK /Türkiye-Japonya İş Konseyi Başkanı Şerif Tosyalı 2019 yılının Türkiye-Japonya ilişkileri açısından çok verimli bir yıl olduğunu vurgulayarak sözlerine başladı ve Türk Dış Politikasındaki Yeniden Asya Açılımı girişimi ile Türkiye'nin Asya coğrafyasındaki ülkelerle karşılıklı işbirliği ve fırsatları arttırmaya yönelik çalışmalarının hız kazanmakta olduğunu belirterek Japonya'nın bu bölgede Türkiye için en önemli olan ülkelerin başında gelmekte olduğunu ifade etti.

Ayrıca Japonya ile Türkiye'nin sahip olduğu güçlü tarihsel bağın iki ülkenin ticari ve ekonomik ilişkilerine yansımından da çok mutlu olduğunu belirtti. İki ülke arasında varolan ticaret ve yatırım fırsatlarının geliştirilmesi, üçüncü ülkelerde işbirliği ve iki ülke firmaları için ortak finansman mekanizmalarının yaratılması konularının iş konseyi olarak önceliklendirilen konular arasında olduğunu altını çizdi.





Okçular Vakfı Kurucusu Bilal Erdoğan, Japonya ile Türkiye'nin birbirlerini yakın iki toplum olarak hissetmelerinin en önemli sebebinin her şeyden önce iki ülkenin de, geleneklerini kültürlerini yaşatmaya çalışması ve geleceğe bu şekilde yürümesi olduğunu söyledi. Türkiye'de çok önemli Japon yatırımlarının ve Japon mühendislerinin eserlerinin olduğunu, aynı zamanda Japon firmalarının Türk ortaklarıyla Dünya'nın başka yerlerinde çok başarılı girişimlere imza attığını ifade etti.

Japonya Ekonomi ve Sanayi Bakan Yardımcısı Shuji Miyamoto, Japonya Başbakanı Abe'nin, başbakanlık görevine geldikten sonra üç kez Türkiye'yi ziyaret ettiğini ve Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın da üç kere Japonya'yı ziyaret ettiğini belirterek iki ülke arasında en üst seviyedeki bu sık gidiş gelişlerin dostluk ilişkilerinin derinliğine işaret etmekte olduğunu vurguladı.





Ekonomik ilişkiler açısından Türkiye'nin umut vadeden bir pazar olduğunu ve çevresindeki ülkelerle önemli bir geçiş noktası oluşturarak, çok ileri iş, emek gücüne sahip olup Ortadoğu bölgesinde de Türkiye'nin çok güçlü imalat ve hizmet sektörlerine sahip olduğunu ifade etti. Ağustos ayında Japonya'da düzenlenen Tokyo Uluslararası Afrika Kalkınma Konferansı (TICAD) toplantısında DEİK'ten yine değerli katılımcılar ile Afrika'da 3. ülkelere yönelik ilişkiler ve iş birliğinin geliştirilmesi konulu toplantıların çok verimli geçtiğini söyledi. Türkiye'de istihdamın geliştirilmesine, sanayinin ilerletilmesine ve teknolojinin yükseltilmesine katkıda bulunmak arzusunda olduklarını belirtti. İki ülke arasındaki ekonomik ilişkilerde önemli bir konu olan ve pazarlıkları devam eden EPA anlaşması ile ilgili epeyce yol alındığını ve bu anlaşmayla üst seviyede bir gümrük vergisinin kaldırılması, özgür ve adil kurallara dayalı bir ticaret gerçekleştirilmesi noktasında ilgili anlaşmasının önemli bir çalışma olduğunu ifade etti.

Türkiye'nin Tokyo Büyükelçisi Murat Mercan bu tür toplantıların gerçekleştirilmesine büyük önem verdiklerini, iş çevrelerinin birbirini daha yakından tanımalarının sağlanması, işbirliği olanaklarının keşfedilmesi ve "kazan-kazan" ruhuyla ticaretin arttırılması gibi konuların çok önemli olduğunu dile getirdi.



Ticarette korumacılığın arttığı bir dönemden geçildiğini belirten Büyükelçi Mercan Japon hükümeti gibi Türkiye'nin de serbest ticaretin sekteye uğramasından, ABD ve Çin arasındaki ticaret savaşlarından endişe duyduklarını, bu nedenle özellikle Ekonomik Ortaklık Anlaşması'nın (EPA) en kısa zamanda tamamlanmasını arzu ettiklerini söyledi. EPA'nın sonuçlandırılması konusunun G-20 Zirvesi sırasında Cumhurbaşkanı Erdoğan ve Başbakan Abe arasında gerçekleştirilen görüşmenin en önemli başlıkları arasında yer aldığını ifade eden Büyükelçi Mercan iki liderin EPA'nın en kısa zamanda neticelendirilmesi konusunda mutabık kaldıklarını sözlerine ekleyerek 30 Eylül-4 Ekim 2019 tarihlerinde gerçekleştirilen 17. tur EPA müzakerelerinin yıl sonuna kadar tamamlanacağını ümit ettiklerini ifade etti.

Japonya ile olan ticaretimizi daha adil dengeye kavuşturmak için birlikte çalışmamız ve projeler geliştirmemiz gerekmekte olduğunu belirten Büyükelçi Mercan, Türkiye'nin bölgesinde önemli bir üretim ve lojistik üssü olduğunu, sadece genç nüfuslu bir pazar olarak değil, aynı zamanda geniş bir coğrafyaya doğrudan erişimi bulunan bir üretim üssü olarak değerlendirilmesinin öneminden bahsetti. Birçok Japon firmasının bu avantajın bilincinde olduğunu görmekten duyduğu mutluluğu dile getirdi.





EPA Anlaşması'nın detaylandırıldığı panelin ilk konuşmasını Keidanren Yönetim Kurulu ve Toyota Otomotiv Başkan Yardımcısı Shigeru Hayakawa gerçekleştirdi. Hayakawa "Kazan-Kazan" anlayışına dayalı ticaret ve yatırım ilişkilerinin geliştirilmesi bakış açısıyla Türkiye ve Japonya arasındaki EPA anlaşmasının yürürlüğe girmesine yönelik beklentilerini ifade etti. 1994 yılında Türkiye'de başlayan çalışmalarının 25.yılını doldurduğunu, Avrupa genelinde hybrid araç üretiminde bir lider olarak Türkiye fabrikalarının öneminden bahsetti.

Türkiye'nin Avrupa, Rusya, Ortadoğu ve Kuzey Afrika'nın büyük pazarlarıyla çevrili ve çok değerli bir coğrafi noktada olduğunu belirten Hayakawa Toyota'nın orta ölçekli otomobillerinin önemli bir ihracat noktası olarak Türkiye'yi görmekte olduklarını dile getirdi.







Çalık Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Çalık Türkiye ve Japonya'nın aralarındaki uzak mesafeye karşın, değerli bir dostluk ilişkisine sahip iki stratejik ortak olduğunu ifade etti. Çalık Grubu olarak Japon firmalarıyla 1990'larda iş yapmaya başladıklarını ve sonraki yıllarda Japon şirketleri ile dünyanın değişik coğrafyalarında altyapı alanında ortak projeler gerçekleştirmeye başladıklarını söyleyen Çalık, Türk ve Japon şirketlerinin bugüne kadar hayata geçirdikleri ortaklıklar ve iş birliklerinin başarısının temelinde Japonya'nın teknolojisi ve finansal kaynaklarıyla dünyanın en önemli ülkelerinden birinin olmasının, Türkiye'nin ise tarihinden ve coğrafi konumundan kaynaklanan önemli bir güce, esnek olabilme becerisine ve operasyonel tecrübeye sahip olmasının önemli nedenlerden olduğunu altını çizdi.

Faaliyet alanlarının çeşitlendirilmesi ve yaşanan büyük dijital dönüşümün iki ülkenin farklı alanlarda yaptığı çalışmalara yeni alanlar ekleyeceğini düşündüğünü de belirten Çalık, 30 yılı yakın süredir Japon şirketleri ile Türkmenistan, Özbekistan, Irak ve Afrika'da toplam 3 milyar Amerikan Doları değerinde, onlarca projeyi birlikte hayata geçirdiklerini dile getirdi.





Mitsubishi Elektrik'ten Uluslararası Strateji Planlama ve Pazarlama Sorumlusu Satoshi Matsushita Türkiye'de hem bir üretim hem de satış firmalarının olduğunu söyleyerek sözlerine başladı. 2021 yılında uluslararası satışlarını yüzde elliye çıkarmayı planladıklarını, Türkiye'yi Afrika ve Ortadoğu'ya açılan stratejik bir pazar olarak gördüklerini belirtti. Mitsubishi Elektrik ve Mitsubishi Grubu'nun Türkiye'ye girişlerinin 1988 yılında asansör satmakla başladığını ve 2018 yılında Manisa'da Mitsubishi Elektrik Klima Sistemleri Üretim Anonim Şirketi'ni kurarak burayı bir üretim merkezi hâline getirdiklerini belirtti.

Türkiye'yi bir üretim üssü olarak gördüklerini aynı zamanda 82 milyonluk nüfusuyla da ülkenin büyük bir pazar olduğunu ifade etti. EPA Anlaşması'nın bir an evvel yürürlüğe girmesi ile çok değerli bir ortam sağlanacağını ve Japonya'nın altyapı yatırımında bilinen marka gücünü ve yatırım kaynaklarını arttıracaklarını düşündüklerini belirtti. Mitsubishi Elektrik olarak Türk toplumunun bir parçası olduklarını ve Türkiye'ye faydalı olmaya devam edeceklerini ifade ederek sözlerine son verdi.





Esin Avukatlık Ortaklığı'ndan Ortak Avukat Birtürk Aydın, Türkiye'deki Japon yatırımcılar için hukuki ortamı, pazara giriş için hazırlık sürecini, Türkiye'de sürdürülebilir bir şirket oluşturma yollarını katılımcılarla paylaştı. Türkiye'de yabancı yatırımcıya son derece açık olan pazarın son yıllarda atılan adımlarla giriş süreçlerinin hem basitleştirildiğini hem de hızlandırıldığını belirten Aydın, pazara girişten sonra son adım olan Türkiye'de sürdürülebilir bir şirket oluşturmak noktasında da Türk kültürünün Japon kültürüyle çok benzediğini ifade etti.

Türkiye'nin stratejik değerinin, kendi büyüme potansiyeli, bağımsız devletler topluluğu, Ortadoğu ve Kuzey Afrika gibi gelişmekte olan diğer pazarların kalbindeki konumu ile pekiştiğini ifade eden Aydın bu nedenle Türkiye'nin Japon şirketlerin bu bölgedeki işlerini büyütmeleri için bir merkez teşkil etmekte olduğunu sözlerine ekledi.





Mevcut sistem altyapısı ve yatırım teşvikleri başta olmak üzere uygun iş ortamı için çevre koşullarının geliştirilmesi, finansal mekanizmalar ve iki ülkenin üçüncü ülkelerde yürütmekte olduğu işbirliklerinin değerlendirildiği ikinci panel Burgan Bank Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Eminsoy'un moderatörlüğünde devam etti. Kısa bir panel açılış konuşması yapan Eminsoy Türkiye ekonomisi ile ilgili kısa bir değerlendirme yaparak sözlerine başladı. Çok büyük ekonomik türbülanslara rağmen Türkiye'nin kur alanında dengeyi sağlamakta başarılı olduğunu ve kur oranlarına baktığımızda geçen yıl Eylül ayındaki kur oranının şu ankinden çok daha yüksek olduğunu belirtti.

Türkiye'nin küresel ölçekte yatırımlar aldığını ve geçtiğimiz dönemde çok fazla alt yapı işlerinin hastanelerin, köprülerin ve otoyolların yapıldığını, savunma sanayiinde de başarılı yatırımların yapıldığını ve bu yatırımların yakın zamanda meyvelerini vereceğini ifade etti.







Japon Kalkınma Bankası'nın Küresel Altyapı ve Çevre Finansmanı Bölümü Başkanı Masayuki Tanimoto, banka olarak hem Türkiye 'deki hem de üçüncü ülkelerdeki işbirliklerini desteklediklerini dile getirdi. Japon hükümeti olarak üçüncü ülkelerdeki çalışmaları finanse etmeye önem verdiklerini, Türkiye'nin Afrika bölgesinde sahip olduğu müteahhitlik alanındaki tecrübelerinin çok kıymetli olduğunu ifade etti. Bu tecrübelerle Japonya'nın ileti teknoloji ile destek verdiğini ve ortakların gün geçtikçe geliştiğini söyledi. Türkiye'nin 11. Kalkınma Planı'nı kabul ettiğini ve ilgili alanlarda Türkiye ve Japonya arasında birçok işbirliğinin olabileceğini belirtti. 25 yıl önce termik santrale ve yakın zamanda jeotermal santrali projelerine destek olduklarını ifade eden Tanimoto yenilenebilir enerji ve enerji tasarrufu meselelerinin önem arz etmeye devam edeceğinin altını çizdi.





Aktif Bank Genel Müdürü Serdar Sümer iki ülke arasında yatırım ortamının geliştirilmesi için gerekli olan finansal enstrümanlarla ilgili Aktif Bank'ın uyguladığı Sukuk modelinden bahsetti ve Japon yatırımcılara sunmak üzere bir Sukuk ihracının gerçekleştirilebileceğini belirtti. Bu Sukuk ihracından elde edilen fonlar Türkiye 'deki sermaye piyasaları mevzuatına göre tüm nakit akışı maddi teminatlar yatırımcı lehine garanti altına alınacak şekilde dizayn edilip Türkiye'deki yatırımcıların finansmanının bu şekilde sağlanabileceğini belirtti.

Bunun hem Türkiye'nin büyüyen bir ülke olması, genç nüfusu ve potansiyel yatırım alanlarının cazibe merkezi olmasından dolayı önemli olduğunu hem de Japonya'nın tasarruflarının fazlalığından dolayı bu kadar güvenli bir yatırımı doğru projelere kanallize etmek açısından faydalı olacağını ifade etti. Yatırım bankacılığında Sukuk modelinin Japonya'da anlamlı olacağını söyledi.



Japonya'nın İhracat Sigortası Kuruluşu NEXI'den Kıdemli Genel Müdür Mari Oi, 2017 yılında üstlendikleri kamu ve özel sektör işbirliği ile gerçekleştirilen, Türk ve Japon firmalarının işbirliği yaptığı hastane projesinden bahsetti. İlgili projede NEXI'nin Japonya tarafının yatırım ve kredilerine yönelik Japonya'nın bankalarının yaptığı yatırım ve finansmanı güvence altına almak üzere sigortaladıklarını belirtti.

Son zamanlarda Afrika Yatırım Bankası, İslam Kalkınma Bankası gibi kuruluşlarla anlaşmalar yaptıklarını ifade eden Oi, özellikle enerji verimliliği ve yeşil proje olarak değerlendirilebilecek projelere yönelik çalışmaların yapıldığını ve kendilerinin de ekonomi ve çevre arasındaki döngünün korunmasını gözetken projelere destek verdiklerini belirtti. Japon firmalarının Türkiye'deki faaliyetlerini etkin bir şekilde destekleyerek Afrika başta olmak üzere üçüncü ülkelerdeki ortak faaliyetleri desteklemek istediklerini söyleyen Oi, Türk firmalarıyla bu alandaki çalışmaları sürdüreceklerini ifade etti.





İncekaralar A.Ş. CEO'su Özgür İncekara'nın oturum başkanlığında devam eden oturumda altyapılar, köprüler, hızlı tren, hava yolları, yenilenebilir enerjiler, üçüncü ülkelerde özellikle Afrika bölgesinde gerçekleştirilen işbirlikleri konusu ile ilgili katılımcılar sunumlarını gerçekleştirdi.







Mitsui Başkan Yardımcısı Takeshi Hashimoto, dünyanın en büyük LNG taşımacılığı liderliğini yönettiklerini ve Türkiye'nin hem lojistik hem de tankerler açısından çok önemli fırsatlar içeren bir ülke olduğunu söyledi. Topyalı Holding ve Karadeniz Holding ile olan işbirliklerinden bahseden Hashimoto Asya ve Afrika'daki yükselen pazarlarda Türk firmalarıyla birlikte çalışmak istedikleri belirtti. Özellikle Mozambik, Senegal, Sierra Leone, Gana gibi ülkelerde gerçekleştirmek istediklerini faaliyetlerden bahsetti. Türk firmalarıyla iş birliği yapmanın Afrika'da her iki taraf için de karşılıklı bir fayda yaratacağını vurguladı. Türkiye'nin hem Afrika'da hem Asya'da hem de Avrupa'da güçlü ilişkiler ve tecrübeler biriktirdiğini, Japon şirketlerinin sahip olduğu teknolojik ve finansal imkanların birleştirilmesiyle oldukça güzel işler yapılabileceğine inandıklarının altını çizdi.

Topyalı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Topyalı, Topyalı ailesi olarak demir çelik üretimi noktasındaki faaliyetlerinden bahsederek hem Afrika kıtasında hem de dünyanın pek çok diğer bölgesinde devam eden projelerinin birçok uluslararası yatırımcının dikkatlerini çektiğini ifade etti. Afrika'nın farklı ülkelerindeki yeni yatırım alanları ile her zaman ilgilendiklerini belirten Topyalı özellikle Afrika bölgesindeki birikimlerinin ve ülke yöneticileri ile olan iyi ilişkilerinin Türk-Japon ortaklığı ile yapılabilecek işbirlikleri için önemli bir fırsat olduğunun altını çizdi.



Mitsubishi Elektrik’ten Kıdemli Genel Müdür ve Uluslararası Stratejik Planlama’dan Sorumlu Yönetici Masahiro Oya, Mitsubishi Elektrik olarak Afrika bölgesinde gerçekleştirdikleri iklimlendirme sistemleri ve fabrika otomasyonları çalışmalarından ve Tosyalı Holding ile olan ortaklıklarını daha da geliştirmek istediğini belirtti. Özellikle Afrika’da gerçekleştirecekleri ortaklıklarla üç koşulun kendileri için önemli olduğunu ifade eden Oya, bu koşulları şirket felsefesinin paylaşılabilmesi, Afrika’daki işlerde yüksek seviyede tecrübe ve ilişki ağının olması, gelecek vizyonunun da paylaşılabilmesi şeklinde sıraladı. Bu anlamda, Tosyalı firmasının bu koşulları karşıladığını ve yakın bir ilişkiye sahip oldukları için kendilerini şanslı hissettiklerini söyledi.

Summa Turizm Yatırımcılığı Yönetim Kurulu Başkanı Selim Bora Türkiye’nin Afrika kıtasına verdiği önemle birlikte Summa olarak da başta BM olmak üzere Afrika Birliği ve Afrika Kalkınma Bankası’nın ilgili projelerini desteklediklerini ifade etti. Özellikle temiz suya erişim, içme suyu üretimi, temiz enerjiler, kentlerin sürdürülebilirliği ve benzeri konulardaki projelere yatırım yaptıklarını belirtti. Türk firmalarının müteahhitlik alanında uluslararası listede çok aktif olduğunu ve Afrika coğrafyasında çok önemli işler yapıldığının altını çizdi.



ITOCHU’da danışmanlık görevini yürüten Toshiyuki Kosugi, ITOCHU için Türkiye’nin çok önemli bir ülke olduğunu vurgulayarak sözlerine başladı. 1963 yılında Türkiye ofislerini Ankara’da kurduklarını ve ticari ilişkilerin yanında kültürel ve beşeri ilişkiler konusunda da katkı sunduklarını belirtti. Türk hükümetinin geçen yıl Ocak ayında başlattığı kapsamlı yatırım ortamı iyileştirilmesi reformunu memnuniyetle karşıladıklarını Türkiye’nin Dünya Bankası’nın İş Yapma Kolaylığı göstergelerinde ön sıralara ilerlemesinin olumlu etki yaptığını dile getirerek iki ülkenin iş birliği içerisinde güçlerini birleştirerek ortak risk alma çalışmaları yapmalarını ümit ettiklerini söyledi.

Tellioğlu Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Danışmanı Erhan Barutoğlu Afrika’ya yönelik bir empatiye sahip olmanın öneminden bahsederek sözlerine başladı, Türkiye’de bu empatinin gelişmiş olmasından dolayı ilişkilerinin ilerlediğini vurguladı. Pek çok Afrika ülkesinde diplomatik temsilciliklerin açılması ve THY’nin bu ülkelerde yeni hatlar açmasının bölgeyle olan ticaret hacmine büyük katkı yaptığını ifade etti.



Türkiye ve Japonya arasında Afrika’da geliştirilebilecek ortaklıklar konusunda varolabilecek modeldeki önemli 5 temel motivasyon unsurundan bahsetti. Aktörlerin karşılıklı olarak birbirlerinin tecrübe ve kapasitelerinin, mevcut örneklerin, işbirliklerinin bilinmesi ve bu ortaklıkların hükümetler arası bir model olarak da görülmesinin önemini vurguladı. Türkiye’nin Afrika için doğru bir ortak olduğunu belirterek sözlerini sonlandırdı.





ANA Holding Başkanı ve CEO'su Shinya Katanozaka, Japonya'nın en önemli havayolları şirketi olarak yakında İstanbul'a başlatacakları direkt uçuşlarla ilgili bilgi vererek sözlerine başladı. Türkiye'nin tüm dünyadan ilgi gören bir coğrafyada yer aldığını söyledi. Turizm alanında iki ülkenin birbirini daha çok tanması gerektiğini ifade eden Katanozaka ticaret açısından da pek çok Japon firmasının Türkiye pazarına girmiş olduğunu, Japonya'dan Türkiye'ye yine birçok önemli ürün, otomotiv, makine ürünleri ile Türkiye'den Japonya'ya gıda ve tekstil ürünlerinin ticaretinin yapıldığını ifade etti. İki ülke arasında dostluk ilişkilerinin gelişmesi noktasında insan ve ürün taşıyan havayolu şirketlerinin rolünün önemli olduğunu, sosyal ve kültürel ilişkilerin gelişmesine katkıda bulundukları için büyük bir mutluluk duyduklarını söyledi.

Kanimed Yönetim Kurulu Başkanı Filiz Maraşlıoğlu özellikle Avrasya ve Afrika bölgelerinde sağlık sektörü alanında Avrupalı partnerleriyle gerçekleştirdiği projelerden bahsederek Türklerin farklı kültürlerle kolay adapte olabilen bir millet olduklarını fakat ileri teknoloji ve finansman ihtiyaçları konularında farklı sektörler ve ülkelerde Japon iş insanları ile ortak projelerde birlikte işbirliği yapılmasının öneminden bahsetti.





25. Japonya-Türkiye İş Konseyi Ortak Komite Toplantısı'nın sonunda Türk-Japon dostluğunun tarihsel köklerini gün yüzüne çıkartan ve yönetmenliğini Hayriye Savaşcıoğlu'nun yaptığı, DEİK/ Türkiye-Japonya İş Konseyi'mizin katkıları, Tosyalı Holding ve Yapı Merkezi'nin sponsorluğunda hazırlanan "Vatana Giderken Heimei-Maru" belgeseli gösterilerek Türk-Japon dostluğunun pekiştirilmesine katkıda bulunan isimlere plaket takdimi yapıldı.



## DIŞ EKONOMİK İLİŞKİLER KURULU (DEİK)

📍 River Plaza, Büyükdere Cad. Bahar Sok. No: 13/9-10 Levent 34394 İstanbul, Turkey

☎ +90 212 339 50 37 @ asyapasifikbolgesi@deik.org.tr 🌐 www.deik.org.tr



”

# **TÜRKİYE-JAPONYA**

## **İŞ KONSEYİ 25. ORTAK KOMİTE TOPLANTISI**

1 KASIM 2019, TOKYO