

DEİK İstanbul Anadolu Yakası OSB İrtibat Ofisi Açılışı**30 Ekim 2019, İstanbul Anadolu Yakası OSB****Sayın Kaymakamım,****İAYOSB Yönetim Kurulu Başkanı Murat Çökmez,****İAYOSB Değerli Üyeleri,****İş Dünyamızın Değerli Temsilcileri,****Değerli Basın Mensuplarımız,**

DEİK ailemizle daha yakından temasa geçebilmeniz için faaliyete geçen DEİK İstanbul Anadolu Yakası OSB İrtibat Ofisi Açılışımızı yapmak üzere bir araya geldiğimiz bu önemli günde, katılımınız için teşekkür ediyor, sizleri Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu - DEİK ve şahsım adına saygıyla selamlıyorum.

Dün 29 Ekim Cumhuriyet Bayramımızı kutladık, bu vesileyle İstiklal kahramanlarımızı, Gazi Mustafa Kemal başta olmak üzere, vatani için mücadele etmiş tüm şehit ve gazilerimizi, bir kez daha rahmet ve minnetle anıyorum.

Devamla, Suriye sınırimızdaki güvenliğin sağlanması ve bölgenin terör örgütlerinden arındırılması için başlatılan Barış Pınarı Harekatı'nda mücadele eden Mehmetçiklerimize şükranlarımı sunuyorum. Bu noktada, önce ABD ardından da Rusya ile yapılan mutabakatlar çok önemli. Bölgede

huzur ve güvenliğin sağlanması amacımıza ulaşıyoruz. Anlaşmaların tekrar hayırlı olmasını diliyorum.

DEİK olarak, içinden geçtiğimiz bu süreçte, dünya kamuoyundaki dezenformasyonların önüne geçmek için, dünyanın dört bir yanındaki iş dünyası kuruluşlarına, karşı kanat kuruluşlarımıza, ülkemizde görev yapan yabancı diplomatlara bu harekâtın nedenlerini, hukuki alt yapısını ve barışı sağlamak adına kaçınılmazlığını anlatan yazılar gönderdik, sürecin doğru anlaşılması ve ülkemizin yararına olacak şekilde her alanda çalışmaya devam edeceğiz.

Değerli misafirler,

Burada, DEİK irtibat ofisimiz açılışını yapmak üzere bir aradayız. Tahmin ediyorum ki, şu anda aklınızda “DEİK Nedir?” sorusu dönüp duruyor. İnanın bu soruyla benden çok karşılaştığınız yoktur. DEİK’i daha fazla iş insanına nasıl anlatabileceğimiz üzerine sürekli kafa yoruyorum. Son olarak, bu konuyu anlatan kısa videolar da çektik ve sosyal medyalarımızdan paylaştık. DEİK’i sık sık tanıtmamızda, daha fazla iş insanına neler sağlayacağımızı anlatmakta yarar olduğun görüyoruz.

Bu vesileyle, sizlere DEİK’i daha yakından tanıtmak isterim.

Elbette bunu yaparken amacım, ülkemizin dış dünyaya daha fazla açılma gayretine hep birlikte destek olduğumuz bu süreçte, DEİK olarak, siz değerli iş dünyası temsilcilerimize nasıl daha fazla faydalı olabilirizi anlatmak ve sizlerden alacağımız enerjiyi ülkemiz adına nasıl en verimli şekilde kullanabiliriz, bunu elde etmek.

DEİK, bundan 34 yıl önce, 2. Kıbrıs Barış harekâtından 8 yıl sonra, 12 Eylül ihtilalinden ise 5 yıl sonra, ABD ile, önce silah ambargolarını ve daha sona da silah yardımlarını konuştuğumuz bir süreçte, merhum Cumhurbaşkanımız Özal'ın, o dönemki ABD Başkanı Regan'a, "ben, daha fazla yardım değil, daha fazla ticaret istiyorum" demesi ve Odalar Birliği ve US Chamber'in attığı karşılıklı imzalar ile, ülke bazlı ilk iş Konseyimiz olan Türk-Amerikan İş Konseyi TAİK'in kurulmasıyla oluşmuş, çok güzel bir yapı. Ülke bazlı iş konseyleriyle faaliyet gösteren bir iş Platformu.

TAİK'ten sonraki 2. İş Konseyimiz, Türk-Japon İş Konseyi ve dikkatinizi çekmek isterim ki, 3. İş Konseyimiz de, Türk-Yunan İş Konseyidir.

Vizyon bu olsa gerek...

Bu vesileyle, kuruluşundan bugüne kadar, bu güzel aile için emek veren herkese teşekkür ediyor, vefat edenlere Allah'tan (CC) rahmet diliyorum.

Evet, biz, uluslararası alanda, ülkelerarası faaliyet gösteren, ülke bazlı iş konseylerimizle faaliyet gösteren bir iş platformuyuz.

Türk iş dünyasının dünyaya açılan penceresiyiz.

Her bir iş konseyimiz, kurulduğumuz günden bu yana arı gibi çalışıyor. Hem yurt içinde, hem de yurt dışında ticaret ve yatırım fırsatları araştırıyor, üyelerimizi bu bağlamda teşvik ediyor. Her çiçeğin kendine has renkleri, şekilleri olduğu gibi, ülkelerin de farklı farklı özellikleri bulunuyor. İş Konseylerimizin görevi de, bunları keşfederek, ülkemizdeki iş insanlarını bilgilendirmek, iş birliği sağlamak ve şirketlerimizin birer küresel oyuncu olma hedefi doğrultusunda çalışmalar yürütmek.

İş Konseylerimiz, iki ülke arasındaki iş potansiyelini artıran bir yapı olarak tamamen o ülkeyle iş yapan iş insanlarından oluşuyor. Yani siz Japonya'yla iş yapıyorsunuz veya yapmayı planlıyorsunuz diyelim, DEİK'te, Türkiye-Japonya İş Konseyimizde, Japonya'yla iş yapan iş insanlarıyla ve İş Konseyimizin Japonya'daki karşı kanadı Keidanren'le iki ülke ekonomik ilişkilerini değerlendiriyor olursunuz.

Değerli Misafirler,

5 yıl önce de, Cumhurbaşkanımızın vizyonu ile yeniden yapılandırılan ve bugün, Angola'dan Avustralya'ya, Sırbistan'dan Çin'e, Almanya'dan Tibet'e, Rusya'dan Yeşil Burun Adaları'na kadar, dünyanın dört bir yanında, 146 İş Konseyi ile ve gönüllü üyelik esasına göre faaliyet gösteren, bu ülkenin güzel bir kurumu.

Mottomuz, Ticari Diplomasi...

Şöyle bir düşününce, dünya dilinde bilim, bir anlamda diplomasiyi ve barışı temsil ediyor. Bilimin, dünyada teknolojinin ve ekonominin sürdürülebilir olmasını sağlayan araştırmalarla bizleri ortak bir paydada buluşturduğunu çok rahat söyleyebilirim. Buradan, diplomasiye hizmet eden bilimin, evrensel bir barış dili olduğu sonucuna da ulaşabiliriz. Diplomasiye hizmet eden ticaret de aynen öyle... Ticari diplomasi faaliyetlerimizi hayata geçirirken bunun bilinciyle hareket ediyoruz.

Bu faaliyetleri yürütürken de elbette yalnız değiliz. Gücümüzü, öncelikle 95 Kurucu Kuruluşumuzdan alıyoruz. Bu kuruluşlardan TOBB, TİM, MÜSİAD ve TMB'nin Saygıdeğer Başkanları, Yönetim Kurulumuzda ve Başkanlık Divanımızda görevlerini sürdürerek, DEİK'in en büyük

destekçileri oluyor. Her alanda sıkı bir iş birliği içinde çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Birliktelikleri ve destekleri için kendilerine teşekkür ederim.

Elbette, gücümüzün diğer en önemli kaynağı ise, gönüllü üyelik esasına göre aramıza katılan ve yaptığımız çalışmalardan kendisi, firması ve ülkemiz için faydalı sonuçlar doğacağına inanarak, bu faydayı elde ederek veya elde edenlerin peşinden gelen sizler...

Sizleri, daha fazla Organize Sanayi Bölgesi üyelerini de aramızda görmek isteriz. Bu konuda ek bilgiye ihtiyacınız varsa, sorularınız varsa, sizinle birlikte nasıl daha güçlü olabilirizi daha geniş olarak anlatmamızı istiyorsanız, söyleyin yeter. Gelelim. Anlatalım. Sizleri programlarımıza davet edelim. Birlikte, daha büyük olalım.

Bunu sağlamak için, irtibat ofisimizin DEİK ve OSB üyeleri arasında bir köprü olmasını hedefliyoruz. Buradaki firmaların ihracat ve yatırım konusunda güçlenmeleri hepimizin dileği. Daha fazla ülkeye açılmanız ve iş birliği yapmanız için her türlü desteği sağlamak için buradayız. Burayı bir DEİK iletişim noktası olarak düşünebilirsiniz. DEİK temsilcimiz Gizem Doğan Hanım, burada sizlerle olacak ve DEİK etkinliklerimizden sizleri anında haberdar edecek. Ayrıca, DEİK'le ilgili aklınıza takılan soruları ona sorabilir, kafanıza takılan her bir detayı danışabilirsiniz.

Hem çalışmalarımızı daha etkin hale getirmek, hem de daha fazla iş insanına ulaşıp onlara daha fazla imkân sunmak için, üye sayımızı daha da artırmak istiyoruz. Birlikte ne kadar güçlü olursak, ülkemiz dış ekonomik ilişkileri için daha çok fayda üretebiliriz.

Nitelikli üye sayımızı artırmak için, siz değerli iş insanlarımızı da, DEİK'i daha fazla tanımaya ve yurt dışında ülkemizi birlikte daha fazla temsil etmeye tekrar davet ediyorum.

Biliyorsunuz, Ticaret Bakanımız Ruhsar Pekcan İhracat Ana Planını açıkladı. Her kurumun yapması gereken ev ödevleri ve firmalarımız için de güzel fırsatlar barındıran bir plan.

Biz de DEİK olarak, bu plana destek olarak “İhracat Ana Planı Destek Paketi”ni hazırladık. Yurt dışına açılmak isteyen firmalara daha fazla destek vermek istedik ve DEİK aidatımızda, ilk yıl için % 60’lık indirim yaptık. Bir de pozitif ayrımcılık yaparak, bundan sonra etkinliklerimize katılacak DEİK Üyesi firmalara, %20 indirim yapmaya karar verdik. Amacımız, daha fazla firmamızı DEİK ailesiyle tanıştıracak, daha fazla yurt dışı pazarlara açabilmek.

Amacımız ortak. Gayemiz, ülkemizde refah ve mutluluğu artırmak.

Bunu sağlamak için tüm gücümüzle çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Tahmin edersiniz ki, DEİK olarak programımız yoğun. Sadece fikir vermesi için, bazılarından kısaca bahsedeyim.

Bu ay içerisinde, Cumhurbaşkanımızla birlikte Belgrad’da Sırbistan İş Forumumuzu gerçekleştirdik. Ardından, Kazablanka’da DTİK buluşmamızı, hemen arasından ise, Bakü’de Cumhurbaşkanımız, Bakanlarımız ve iş dünyamızla birlikte, DTİK Diaspora Toplantımızı yaptık.

Önümüzde Macaristan ve Kazakistan İş Forumlarımız, DTİK Bulgaristan Buluşmamız ve saymakla kıymetli zamanınızı almak istemediğim daha niceleri var.

DEİK olarak, 146 iş konseyimizle, ayda ortalama 100-150 toplantı ve iş forumuyla, 3. ülkelerde ortak proje çalışmalarıyla, DTİK vasıtasıyla yürüttüğümüz diaspora çalışmalarımızla ve dış ekonomik ilişkilerimizi

kapsayan diğer faaliyetlerimizle, bir ve beraber olarak, çalışmalarımızı sürdürüyoruz.

Sizlerin de yakından takip ettiği gibi her daim sahadayız, pratikte gayet başarılı ilerliyoruz. Fakat bir işin akademik ve teorik yanı olmadan uygulamasını yapmak, rüzgârın estiği yöne savrulan yapraklar misali oradan oraya gezinmekten başka işe yaramaz. Montaigne'in de dediği gibi, "Hedefi olmayan gemiye, hiçbir rüzgâr yardım etmez."

DEİK olarak, Türk iş dünyasına yeni ufuklar açacak, yol ve istikamet çizecek stratejik çalışmalara da imza atıyoruz. Bu bizim en önemli özelliklerimizden biri aynı zamanda.

Geçtiğimiz ay, "**Brexit Sürecinde Türkiye: Riskler ve Fırsatlar**" raporumuzu açıkladık. Raporumuzda Brexit'in, Birleşik Krallık, AB ve Türkiye için siyasi ve ekonomik etkilerini ele aldık. Buradaki açılış programımızın ardından tekrar Brexit'i konuşacağız ve Ticaret Bakanlığımızdan gelen misafirimiz Ticaret Uzmanı Sayın Ayşe Pelin Yalçın'ı dinleyeceğiz.

Hemen akabinde, "**Yurt Dışı Yatırım Endeksimizin**" bu yıl 4.sünü yayımladık. Bu yılki endeksimize göre, Birleşik Krallık, Brexit sürecine rağmen, Türk yatırımcılar için önemli bir cazibe merkezi.

Geçtiğimiz günlerde ise, küresel dinamikleri değiştirecek Kuşak ve Yol Girişimi'nde ülkemizin konumunu tüm detayları ele alan "**Türkiye'nin Kuşak ve Yol İnisiyatifi'ndeki Konumu**" çalışmamızı kamuoyuyla paylaştık.

Ticaret Bakanlığımızca belirlenen hedef ülkeler; Çin, Rusya, Hindistan ve Meksika'ya daha odaklı bir şekilde yöneldik. Bu ülkelerle ilgili, hem

Pazar Rehberleri hazırlıyor, hem de paydaşlarımızla, eylem planımızı kapsamlı bir biçimde çalışıyoruz. Yakın zamanda kamuoyuna sunacağız.

Diğer yandan, bu ay 4. sayısını yayımladığımız **Business Diplomacy** dergimiz, iş dünyasına yol gösterici olmaya devam ediyor.

Bu akademik çalışmalarımızdan edinmeniz için irtibat ofisimiz sizlere destek sağlayacaktır.

Değerli Misafirler,

Çok vaktinizi almadan, ülkemizle ilgili kısa bir değerlendirmeye devam edeyim...

2018 yılı Ağustos ayında, bir döviz atağı yaşadık, biliyorsunuz. US Dolar kurunun 7,30 TL seviyesini test ettiği o süreçte, çok daha kötü felaket senaryoları üretildi. Battığımızdan bahsedenler oldu. 10 hatta 15 TL'lik US Dolar kurlarından bahsedenler oldu. Atmak serbest nasıl olsa...

Bugüne baktığımızda ise, enflasyon rakamlarında önemli bir gerileme, faiz oranlarında da, Merkez Bankası tarafında daha hızlı, piyasada ise aynı hızda olmasa da önemli bir gerileme var ve bu gerilemenin, daha da olumlu anlamda süreceğini görüyoruz. İç talepteki daralmanın etkisi de olsa, cari fazla verir noktaya ulaştık. Makul büyümelere razı olacağımız bu süreçte, daha fazla odaklanacağımız bir konu da işsizlik olacak.

Bakın, ülkemiz sınırlarında çok önemli bir askeri süreç yaşıyoruz. Herkesin gözü bir taraftan da ekonomide, ekonomi deyince de, hemen döviz kurlarında.

Peki, dövizde bir gariplik görüyor musunuz?

Bakmayın her gün TV ekranlarında dövizdeki ufacık oynamalara. Geçen yıl aynı gün 1 USD=5,55-TL idi, bugün 1 USD=5,73-TL. Bu mu, dövizdeki hareketlilik? Bizler, İş insanlarıyız. Paradan para kazananlar için, ufak oynamalar başka anlam taşıyabilir ama bizim için, 5,55'lik USD kuru ile 5,75'lik USD kuru, gün içi makul dalgalanma sayılır. Telaşa hiç gerek yok.

Evet, her şey güllük gülistanlık değil ama, kararlar bağlamaya da gerek yok. Dünyanın neresinde güncel ekonomi şaha kalkmış da, bizde dibe çakılıyor?

Yok öyle bir şey.

Elbette, odaklanmamız gereken diğer başlıklar da tabii ki, yatırımlar, ihracat, yani bizim ifademizle, Dış Ekonomik İlişkilerin Tümü, Ticari Diplomasi.

Ülkemizin kalkınması için ticari diplomasi elbette gerekli ancak, bununla birlikte ekonomik kalkınmada sürekliliğin sağlanması da önemli bir konu. Tam da bu noktada OSB'lerimiz devreye giriyor.

Ülkemizde ilk olarak 1962'de başlayan OSB sürecinde 327¹ OSB'nin kurulmasıyla, geline bu noktada hemen hemen her ilde, bir ya da birkaç OSB, ilçelerde ise düzenli bir yapıya büründüğünü görmek iş dünyası olarak bizleri memnun ediyor. Yatırımların hareketlenmesinde, istihdamın artırılmasında, yerel ve bölgesel kalkınmanın sağlanmasında, düzenli sanayileşme ve kentleşmeye geçilmesinde ve ayrıca, sosyal yapının gelişmesinde OSB'lerin büyük katkısı var.

¹ <https://osbuk.org/turkiyede-ve-dunyada-osb-uygulamalari/>

Türkiye'nin üreten gücü organize sanayi bölgeleri ile Türkiye'de yıllardır iş yapmanın önündeki engellerin kaldırılmasında, sanayi yatırımların yapılmasında ve işletmelerin verimliliklerinin artırılmasında önemli bir görevi üstleniyor.

Bünyesinde bulunan 153² sanayiyle ülkemize hizmet veren İstanbul Anadolu Yakası Organize Sanayi Bölgesi (İAYOSB), "sanayicinin sözünün geçtiği" yönetim modeliyle yıllardır Türkiye sanayisine katkı sağlıyor. İAYOSB Yönetim Kurulu Başkanı başta olmak üzere, OSB'nin her bir personeline ve tüm üyelerine teşekkür ediyor, iş birliği içinde olmaktan büyük mutluluk duyduğunu ifade etmek istiyorum.

Halil Cibran, "**Alın yazınızı sadece alın terinizle silebilirsiniz.**" der.

Bu duygularla, OSB Yönetim Kurulu Başkanı Murat Çökmez başta olmak üzere programımıza katılan ve hazırlanmasında emeği geçen herkese ve değerli basın mensuplarımıza teşekkür ediyor, sizleri saygıyla selamlıyorum.

Nail OLPAK

DEİK Başkanı

² <http://www.iayosb.com/tr/iayosb/hakkimizda/100001>