



DIŞ EKONOMİK İLİŞKİLER KURULU
FOREIGN ECONOMIC RELATIONS BOARD

KATAR ÜLKE BÜLTENİ

EKİM 2017





GENEL BİLGİLER

Resmi Adı: Katar Devleti

Yönetim Şekli: Anayasal Monarşi

Devlet Başkanı: Emir Şeyh Tamim bin Hamad Al Thani

Başbakan: Abdullah bin Nasser bin Khalifa Al Thani

Yüz Ölçümü: 11,437 km²

Toplam Nüfus: 2,6 milyon (% 99.4 şehirlerde)

Nüfus Artış Hızı: % 2.7

Ortalama Yaşam Süresi(Kadın-Erkek): Erkek: 78, Kadın: 80

Nüfus Dağılımı(Etnik-Dini): Yüzde 77,5'i Müslüman olan Katar nüfusunun (%8,5 Hristiyan, %15 Hint dinleri) etnik yapısı; %40 Arap, %18 Hintli, %18 Pakistanlı, %10 İranlı, %14 diğer şeklindedir.

Konuşulan Diller: Arapça, İngilizce

Başkent: Doha

Başlıca Büyük Şehirler: Doha, Al Wakrah, Al Khor, Al Khuwayr ,Ar Rayyan

Para Birimi: 1 ABD Doları = 3,64 Katar Riyali (QAR)

Saat Farkı: Katar saati ile Türkiye saati arasında fark bulunmamaktadır. GMT'den 3 saat ileridedir.

Üyesi Olduğu Uluslararası Kuruluşlar: BM, Körfez İşbirliği Konseyi, Arap Ligi, İslam İşbirliği Teşkilatı, OPEC, Uluslararası Atom Enerjisi Kurumu, Bağlantısızlar Hareketi (G-77).

Resmi Tatiller: Cuma-Cumartesi; hafta sonu resmi tatil günleridir. Kamu kurumları tam gün tatildir.

Ulusal Tatiller:

25 ve 26 Şubat

Dini Tatiller:

Kurban Bayramı, Ramazan Bayramı, Hicri Yılbaşı, Hz. Muhammed'in doğum günü

Mesai Saatleri

Kamu Kuruluşları:

Pazar-Perşembe günleri 07:30-14:00;

Bankalar:

Pazar-Perşembe günleri 08:00-13:00 ve 17:00-19:00;

Özel sektör kuruluşları:

Cumartesi-Perşembe günleri 07:30-13:00 ve 16:30-19:00 arasında çalışmaktadır.





MEVCUT SİYASİ VE İDARİ YAPI/YÖNETİM ŞEKLİ

Ülkede Osmanlı egemenliği 1871 yılında başlamış olup, I. Dünya Savaşı sırasında Osmanlı İmparatorluğu'nun Arap Yarımadası'ndan çekilmesiyle birlikte, 1916 yılında Birleşik Krallık ile imzalanan Anlaşmayla Katar'ın savunma ve dışişleri Birleşik Krallık tarafından üstlenilmiştir.

Birleşik Krallığın bölgeden çekilmesiyle birlikte Katar Eylül 1971'de bağımsızlığını ilan etmiştir. Katar aynı tarihlerde Birleşmiş Milletler'e ve Arap Birliği'ne, 1981 yılında da Körfez İşbirliği Konseyi'ne üye olmuştur.

1995 yılında bir saray darbesiyle ülkenin yönetimi Şeyh Hamad bin Khalifa al Thani'ye geçmiştir. O tarihten bu yana, Katar sosyal ve ekonomik alanlarda reformlar yaparak hızlı bir kalkınma süreci sergilemektedir. Şeyh Hamad al-Thani, resmi olarak 25 Haziran 2013 tarihinde resmi bir törenle, dördüncü oğlu, Şeyh Tamim bin Hamad al-Thani'ye görevini devretmiştir.

Katar, anayasal monarşidir. Tüm yetkiler Emir'de toplanmış olup, Bakanlar Kurulu ve Başbakan Emir tarafından atanmaktadır.

Katar Hükümeti, yerel nüfusun da yüzde 40'ını oluşturan Al Thani ailesi tarafından yönetilmektedir. Şeyh Hamad 2014 yılında Arap ülkeleri arasında nadir görülen bir şekilde 17 yıllık hükümdarlığının ardından Emirlik makamını ikinci oğlu olan 33 yaşındaki Şeyh Tamim bin Hamad Al Thani'ye bırakmıştır. Gücü eline aldıktan sonra Şeyh Tamim uzun süre Başbakan olarak görev yapmış olan Şeyh Hamad bin Jassim Al Thani yerine Şeyh Abdallah bin Nasser bin Khalifa Al Thani'yi atamıştır. Yeni Başbakan aynı zamanda iç işleri bakanı olarak da görev yapmaktadır.

Suudi Arabistan, BAE, Bahreyn ve Mısır başta olmak üzere Körfez ülkeleri, Haziran 2017 itibarıyla teröre destek vermek ile suçladıkları Katar ile diplomatik ilişkilerini keserek ülkeye ambargo uygulamaya başladılar.

Suudi Arabistan önderliğindeki koalisyon, Katar ile tüm sınırlarını kapatarak Katar vatandaşlarını söz ülkelerini terketmeye zorladı.

Fakat Suudi Arabistan, Ağustos 2017'de Katarlı hacıların ülkeye girişi için sınır kapılarını açtığını duyurdu.

Katar hükümeti aynı zamanda yabancı işçilerin iş değiştirmek veya ülkeyi terketmek için işverenlerinden özel izin almalarını gerektiren "kafala" sistemini kaldırdı.



GENEL EKONOMİK GÖRÜNÜMÜ

GSYİH(Gayri Safi Yurtiçi Hasıla): 179,5 Milyar ABD doları

Kişi Başı GSYİH: 67.995 ABD doları

Ekonomik Büyüme Oranı: % 2,9

İşsizlik: % 0.5 (Ortalama iş gücüne oranla)

Ekonomi Sektörel Dağılım: Sanayi: % 59.8, Tarım: % 0.1, Hizmetler: % 41.1

Kredi Faiz Oranı: % 7

Kalkınma Programı-Öncelikli Sektörler: Endüstri, sağlık, eğitim, turizm, tarım ve hayvancılık, balıkçılık

Ana İhracat Kalemleri: Petrol ve türevleri, plastik ve mamulleri, alüminyum ve mamulleri

Ana İthalat Kalemleri: Makine ve cihazlar, taşıtlar, elektronik-elektrikli aletler

Önemli Ticaret Ortakları: Japonya, Güney Kore, ABD, Çin

Ekonomik Durum: 1995 yılında iktidarı ele geçiren Şeyh Hamad bin Khalifa al Thani'nin, borçlanarak ekonomiyi çeşitlendirme politikalarına hız verme düşüncesi, artan enerji fiyatlarının da etkisiyle ülke ekonomisine önemli katkılarda bulunmuştur.

EIU tahminlerine göre ülkede satın alma gücü paritesi göz önüne alındığında kişi başına düşen milli gelir 100.000 \$'ı aşmıştır. Bu itibarla, Katar bölgenin en iyi ekonomik performans gösteren ülkesi haline gelmiştir.

Doğalgazın dünya ekonomisinde giderek artan önemi, Katar'ın güçlü ekonomik kalkınma politikalarının başarısını arttıracaktır.

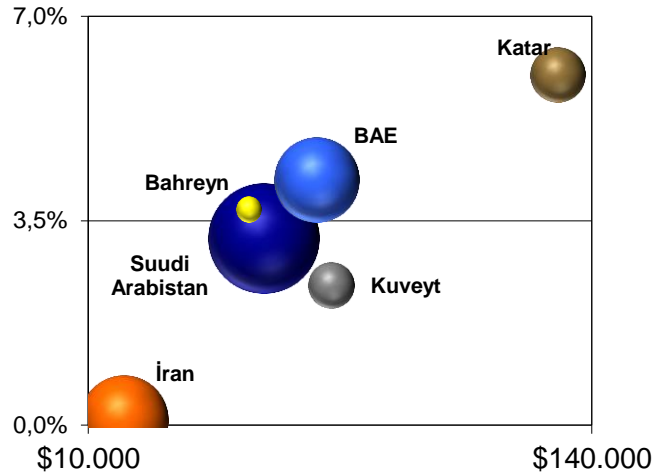
Katar Hükümeti tarafından uygulanan ekonomik politikalar temel olarak, ülkenin zengin yeraltı kaynaklarının da yardımıyla hızlı bir kalkınma sürecini yakalamayı, dışa açık ve dünyaya entegre bir ekonomi yaratmayı, güçlü ve aktif bir özel sektör oluşturarak ekonomide kamu kesiminin baskın rolünü azaltmayı amaçlamaktadır.

Ekonomik yapının petrole olan bağımlılığını azaltmak isteyen Katar Hükümeti 1987 yılında keşfedilen zengin doğalgaz kaynaklarını etkin bir biçimde kullanarak gelir kaynaklarını artırmayı öngören bir politika uygulamaktadır.

Doğalgaz ihracatı, Katar'ın toplam ihracatının %40'ına ulaşmıştır. Söz konusu oranın önümüzdeki dönemde daha da artması beklenmektedir. Katar'ın toplam doğal gaz rezervi 25,3 trilyon m³ ve yıllık LNG ihracatı 31 milyon tondur. Katar LNG ihracatını yılda 77 milyon ton düzeyine çıkarmayı hedeflemektedir. LNG tesisleri, Katar'ın imalat sanayiinin en önemli kolu olarak göze çarpmaktadır.

Ayrıca, doğalgazdan petrol ürünleri üretilmesini ve ihraç edilmesini öngören "GTL – gas to liquids" teknolojisi konusunda da önemli adımlar atılmış bulunmaktadır.

Bölgesel Ekonomik Büyüme





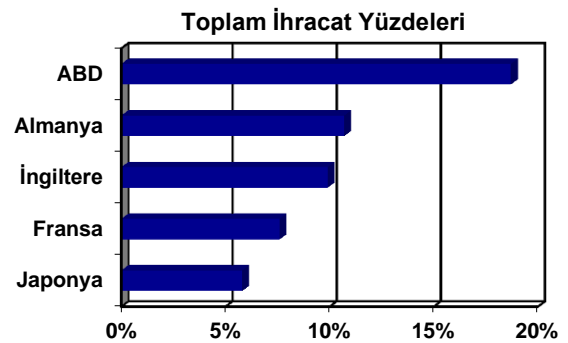
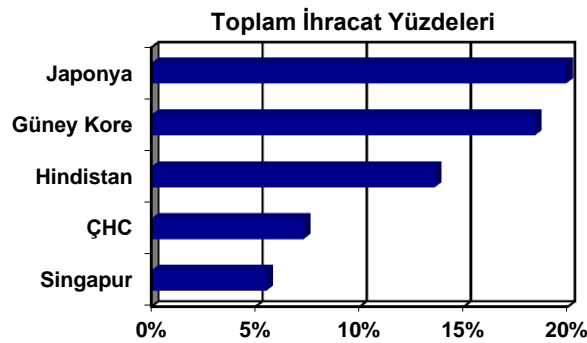
Diğer taraftan, ekonominin çeşitlendirilmesine ilişkin politikalar sadece doğalgaz ve buna bağlı sanayi tesislerinin kurulması ile sınırlı kalmamakta, enerji dışı alanlarda faaliyet gösterecek firmaların Katar'a çekilmesine de çalışılmaktadır.

Bu çerçevede, Ras Laffan ve Mesaieed Sanayi Bölgelerinin yanısıra; Katar Bilim ve Teknoloji Parkı (Qatar Science and Technology Park) ve Katar Finans Merkezi (Qatar Financial Center) kurularak, teknoloji ve finans alanlarında yabancı yatırımcıların bu iki "serbest bölgede" %100 yabancı sermayeli şirket kurarak faaliyet göstermelerine imkan tanınmıştır.

Hükümet tarafından uygulanmakta olan para politikasının temeli Katar Riyali'nin ABD Doları'na bağlı çıpasını korumaya yöneliktir.

Petrol gelirlerinin devletin toplam gelirleri içerisindeki payının % 60'dan fazla olması nedeniyle devlet harcamaları da petrol fiyatlarındaki dalgalanmalardan direkt olarak etkilenmektedir. Petrol gelirlerinin devletin toplam gelirleri içerisindeki payının % 60'dan fazla olması nedeniyle devlet harcamaları da petrol fiyatlarındaki dalgalanmalardan direkt olarak etkilenmektedir.

Düşük nüfusu ve yüksek petrol ve doğalgaz rezervleri Katar'ı Körfez İşbirliği Konseyi üyeleri arasında ekonomik olarak en çok gelecek vaadeden ülkelerden biri konumuna koymaktadır. Bununla beraber Katar'ın Dubai ve Bahreyn örneklerinde olduğu gibi ekonomisinde çeşitlilik sağlayarak ekonomik büyüme için daha stabil bir çevre yaratması gerekmektedir.



Katar'ın 2017'nin ilk çeyreği itibarıyla ekonomik büyümesi 2016 yılından bu yana %4,4 oranından % 2,9 oranına gerilemiştir.

Katar'a Suudi Arabistan'ın önderliğinde uygulanan ekonomik ve siyasi ambargo, ülkede gıda ve bir takım temel ihtiyaç maddelerinde kıtlık yaşanmasına sebebiyet vermiş, bu durum da emtia fiyatlarında ani bir yükselmeye neden olmuştur.

Katar Hükümeti, körfez ülkelerinin uyguladığı yaptırımlar süresince finansal durumunu koruyacağını ısrarla yinelemiş, fakat Katar Riyali'nin ABD Doları'na bağlı çıpasını korumaya yönelik çalışmalar Katar'ın finansal durumunu ciddi oranda sarsmıştır.

Katar, Ağustos 2017'de Dünya Ticaret Örgütü (WTO)'ne Suudi Arabistan, Mısır, Bahreyn ve BAE'nin uygulamakta olduğu boykottan ötürü resmi şikayette bulunmuştur.

Katar Hükümeti, en iyi ihtimalle önümüzdeki üç yıl boyunca bütçe açığı vereceğini açıklamıştır. Katar'ın enflasyon oranı Temmuz 2017 itibarıyla yıllık olarak % 0,2'ye düşmüştür.



Türkiye ile Ekonomik ve Ticari İlişkiler: Türkiye ve Katar arasında ikili ticaret hacmi son yıllarda hızla artmıştır. İhracatımızdaki hızlı artışın en önemli nedeni inşaat demiri ihracatıdır. 2008 yıl ihracatımızın %74'ü demir-çelik, %65 i ise inşaat demiridir. 2008 yılında Türkiye ile Katar arasındaki ticaret hacmi 1,2 milyar dolar olarak kaydedilmiştir. 2009 yılında ticaret hacmi 375 milyon dolara gerilemiştir. 2010 ve 2011 yıllarında Türkiye Katar'a yönelik olarak ithalat fazlası vermeye başlamıştır. 2012 yılında Katar'a olan ihracatımız %37 artarak 257 milyon dolar olarak gerçekleşmiştir. 2013 yılında %5 azalarak 244 milyon dolar olmuştur. 2014 yılında da Katar'a olan ihracatımızdaki artış devam etmiştir. 2014 yılında ihracat % 41 artışla 344 milyon dolar olarak gerçekleşmiştir. 2015 yılında ise ticaret hacmi 785 milyon dolara yükselmiştir. 2016 yılında Katar'a olan ihracatımız %4 artarak 439 milyon dolar, dış ticaret hacmimizde 710 milyon dolar olarak gerçekleşmiştir.

Türkiye'nin Katar ile Ticareti (Bin \$)				
Yıl	İhracat	İthalat	Hacim	Denge
2017*	344 040	161 752	505 791	182 288
2016	439.149	271.083	710.233	168.066
2015	423.088	360.978	784.066	62.109
2014	344.713	394.552	739.265	-49.839
2013	244.077	373.923	618.000	-129.846
2012	257.329	466.499	723.828	-209.169
2011	188.138	481.018	669.155	-292.880
2010	162.549	177.046	339.595	-14.497
2009	289.361	85.652	375.014	203.709
2008	1.074.013	159.353	1.233.366	914.660
2007	449.963	29.643	479.606	420.320
2006	342.147	66.411	408.558	275.736

*Ocak-Ağustos

Sektörel bir yaklaşımla ihracatımız incelendiğinde; her türlü inşaat malzemeleri, ev tekstil ürünleri ve contract mobilya ürünleri, makarna, zeytinyağı, domates salçası, şekerli ve çikolatalı ürünler, bisküvi, süt ürünleri, doğal taşlar, kuyumculuk ve mücevher ürünleri, porselen, seramik ve cam ürünleri, beyaz eşya ve oto yan sanayi gibi ürünlerin ihracatımız açısından Katar pazarında önemli bir potansiyel mevcut olduğu değerlendirilmektedir. Katar'dan ithalatımızda ise ağırlıklı olarak işlenmemiş alüminyum, kimyasal maddeler, plastik ve plastik mamulleri bulunmaktadır.

Katar Dünya Bankası İş Yapma Kolaylığı Raporu Sıralamasında 189 ülke arasında 83.sırada yer almaktadır. Ülkenin aşağıda bazı kalemlerin kolaylığı açısından sıralaması verilmiştir.

İş Kurmak	İnşaat İzinleri	Elektrik Elde Etmek	Mülk Kaydı	Kredi Almak	Azınlık Yatırımcının Korunması	Vergi Ödemek	Sınır Ticareti	Sözleşmenin Bağlayıcılığı	İflas İstemi
91	21	44	26	139	183	1	128	120	116



Katar WEF Küresel Rekabet Raporu Sıralamasında 5.3 puan ile 14.sırada bulunmaktadır.

	Sıra/140	Puan		Sıra/140	Puan
Temel Gereksinimler	5	6.1	Verimlilik Arttırıcılar	21	5.1
Kurumlar	4	5.9	Yüksek Eğitim ve Öğretim	27	5.1
Altyapı	18	5.6	Ürün Piyasa Etkinliği	5	5.5
Makroekonomik Ortam	2	6.7	İşgücü Piyasa Etkinliği	14	5.0
Sağlık ve İlköğretim	28	6.3	Mali Piyasa Gelişimi	13	5.0
İnovasyon ve Gelişmişlik Faktörleri	12	5.2	Teknolojik Atiklik	31	5.4
İş Gelişmişliği	10	5.4	Piyasa Büyüklüğü	56	4.2
İnovasyon	14	5.0			

Katar'ın Türkiye'deki en büyük yatırımları: Boyner, Digitürk, A Bank, Finansbank,



FAYDALI BİLGİLER

Dağıtım Kanalları

Katar'a ihraç edilen bir malın pazardaki başarısı, acenta veya distribütörün pazarlama ağının yaygınlığı ve etkinliği ile doğru orantılıdır. Bu yüzden acenta seçimi oldukça önemlidir. Katar'da iş yapmak isteyen firmaların, pazarın koşullarını ve tüketicinin alışkanlıklarını bilen, yaygın bir dağıtım ağına ve sağlam ilişkilere sahip aracılara kuracakları ilişkiler pazardaki başarılarına büyük katkı sağlayabilecektir.

Diğer taraftan, kamu sektörünün de ihaleler çerçevesinde mal alımları yaptığı dikkate alındığında, işbirliği yapılacak Katar'lı firmanın seçiminde kamu alımları konusunda gerekli prosedürleri bilmesi, açılan ihaleleri ve değişen mevzuatı sürekli olarak takip etmesi önemli kriterler olarak görülmektedir. Katar yasaları, sadece Katar vatandaşlarının acenta, distribütör veya sponsor olabileceğini belirtmektedir. Ancak, pratikte bazı bakanlıklar Katar Hükümeti ile direkt sözleşmesi olan yabancı firmalar için yerel acenta kullanılması zorunluluğundan vazgeçebilmektedir. Diğer taraftan, Katar Bilim ve Teknoloji Parkında (Qatar Science and Technology Park) % 100 yabancı mülkiyetinde yerel firmalar kurulabilmektedir.

Başkent Dohada genel olarak ürünler son kullanıcılara büyük ve gösterişli alışveriş merkezleri (Mollar), daha küçük çarşılar ve sokak dükkanları aracılığıyla ulaşmaktadır. Büyük alışveriş merkezlerinde (City Center ve Villagio gibi) oldukça kaliteli ürünler yüksek fiyatlarla alıcılara buluşmaktadır. Diğer taraftan büyük alışveriş merkezlerinde yer alan hipermarketlerde ise gıda ürünlerinde beyaz eşyaya, kırtasiye ürünlerinden tekstil ürünlerine pek çok kalem ürün satılmaktadır. Gerek City Center gerekse Villagio alışveriş merkezlerinde Carefour bu tarzda açılan hipermarkettir. Küçük çarşılarda ve sokak dükkanlarında ise daha ziyade Araplar dışında nüfusa hitap eden nispeten kalitesiz ve düşük fiyatlı ürünlere rastlanmaktadır.

Acentalar

Uluslararası ihalelere açılan projelerin uygulanması dahil Katar'da, diğer körfez ülkelerinde olduğu gibi sponsorluk yani kefalet sistemi uygulanmaktadır. Uluslararası ihalelere göre yürütülen projelerde yasal olarak sponsor bulma zorunluluğu olmamasına rağmen, işin selameti ve etkin yürütülebilmesi için bir sponsorla çalışılması önerilmektedir. Sponsorluğun yasal adı acentalıktır. Sponsor, yabancı firmanın Katar'daki temsilcisi olarak faaliyet gösterir. Sponsor, vize almak ve ilgili kurumlar nezdinde firmayı tanıtmak gibi ihtiyaç duyulan işleri yapar. Sponsorluk Katar vatandaşı olan kişiler veya bu ülkede kurulmuş şirketler aracılığıyla yürütülmekte ve verilen hizmetlerin karşılığı olarak da genellikle işin değer bakımından büyüklüğüne göre % 1-5 arasında komisyon alınmaktadır. Yasal komisyon oranı % 5i geçemez. Projenin büyüklüğü arttıkça komisyon oranı düşer. Bu nedenle etkin ve güvenilir sponsor bulmak pazara girişin esasını oluşturmaktadır. Ancak, bazı sponsorlar sadece yasal formaliteleri yerine getirmek için de tutulabilmektedir. İşler fiilen proje yüklenici firmanın kendi yetkilileri tarafından yerine getirilmektedir.

Katar Ticari Acentalar Kanununun en önemli iki prensibi; acentalık yetkisinin yalnızca Katar vatandaşlarına verilmesi ve çalışılan acentanın her şart altında yetkili acenta (exclusive agency) olarak kabul edilmesidir.



Bu nedenle firmalarımızın ticari temas kuracakları Katar'lı firmayı doğru tespit etmeleri, ileriye dönük kapsamlı bir işbirliği hedefleniyorsa bir acentalık anlaşması yapmaları önem arz etmektedir.

Acentalık verilirken taraflar yapılan acentalık anlaşmasının Arapça nüshası Ekonomi ve Ticaret Bakanlığı Ticari Tescil Bölümünde kayıt altına alınır. Bakanlık sözkonusu acentalık sözleşmesinden kaynaklanan sorunlar konusunda hakemlik görevi de yapar. Bununla birlikte, anlaşmazlık aşılıyorsa yerel mahkemeler sözkonusu davaya bakabilirler.

Franchising

Katar'da franchising hızla gelişen bir iş yöntemidir. Katar'lı yatırımcılar, başarısını kanıtlamış yöntemler çerçevesinde istikrarlı bir gelir getiren yatırım olarak gördükleri franchising konusunda istekli davranmaktadırlar.

Ağırlıklı ABD firmalarının kontrolünde gelişen pazarda gıda işletmelerinin yanısıra, spor merkezleri, oto kiralama, tekstil ve hazır giyim, emlak komisyonculuğu da franchise yönteminin hızla yayıldığı sektörlerdir.

Yüksek alım gücüne sahip genç nüfus, ülkede çalışmak için bulunan yalnız yaşayan yabancıların çokluğu, alternatif eğlence imkanlarının kısıtlılığı ve Türkiye'ye olan ilgi, özellikle gıda sektöründe franchise vermek isteyen firmalarımız açısından cazip fırsatlar yaratabilecektir.

Kamu Alımları (Mal Alımları)

Katar, kamu alımlarında yüksek oranda yerel girdi kullanan tedarikçilere tercihli muamele yapmaktadır. Ayrıca, kamu alımlarında yerel firmalar için % 10 ve KİK üyesi firmalar için ise % 5 oranında fiyat avantajı sağlamaktadır.

Katar, Dünya Ticaret Örgütü Kamu Alımları Anlaşmasına (WTO Agreement on Government Procurement) taraf değildir.

Hükümet, Katar'da en büyük mal ve hizmet alıcısı konumundadır. Hükümet tarafından gerçekleştirilen alımlar, 8/1976 sayılı Kanun kapsamında düzenlenmektedir. Maliye Bakanlığına bağlı Merkezi İhale Komitesi (Central Tenders Committee-CTC), özellikle mal alımlarına yönelik kamu ihalelerinin önemli bir kısmını ele almaktadır.

CTC hakkında gerekli bilgiler ve ihale ilanları, kuruluşun web sitesi www.ctc.gov.qa üzerinden incelenebilir.

CTC mal alım ihalelerini büyük çoğunlukla yerel kaynaklardan temin etmektedir. Diğer taraftan, açılan ihalelerin teklif verme süreleri de son derece kısadır. Bu çerçevede, taşıt araçlarından, büro makinelerine kadar üretici firmaların Katar kamu alımlarından pay alabilmeleri ancak etkin bir acenta vasıtasıyla mümkün olabilmektedir.

Diğer taraftan, Qatar Petroleum (www.qp.com.qa), Kahramaa (www.kahramaa.com.qa), Ulusal Sağlık Otoritesi (National Health Authority) (www.nha.gov.qa) gibi kuruluşlar, kendi ihalelerini iç ihale birimleri vasıtasıyla gerçekleştirmektedirler. Söz konusu kuruluşlara mal satmak isteyen firmaların veya ürettikleri ürünlerin söz konusu kuruluşlarca açılan ihalelere katılan firmalarca kullanılmasını isteyen firmaların, söz konusu kuruluşlarca "tedarikçi listesine" alınmaları gerekmektedir.



İhalelerde genel olarak yerel bankalardan teminat mektubu talep edilmektedir. İhalelerde, büyüklüğe bağlı olarak değişmekle birlikte, katılım için %5, performance bond olarak ise %10 tutarında teminat mektubu alınır.

Kamu ihalelerinde genellikle kontratın %20'si teminat mektubu karşılığında peşin olarak ödenir. Hakedişler ödenirken işveren kuruluş hakedişin belirli bir kısmını (iş sonuna kadar – kesin kabule kadar) tutmaktadır. Söz konusu kesintilere faiz uygulanmaz. Bu nedenle, firmaların ödemelerden kaynaklanacak gecikmeyi ve kayıpları teklif aşamasında dikkate alması gerekmektedir.

İhale dokümanları aksi belirtilmedikçe Arapça doldurulmalıdır. İstenen standartlar çoğunlukla İngiliz standartları olmakla beraber, son dönemde ABD standartlarının da bazı ihalelerde arandığı gözlemlenmektedir.

Ödeme Şekilleri

L/C, Katar'daki en yaygın ödeme biçimidir. Bununla birlikte firmalar; avans ödemesi veya doğrudan transfer gibi diğer ödeme biçimlerini de kullanmaktadırlar. Diğer ödeme şekillerinin kullanılması Katar'lı firma ile kurulan ilişkinin yakınlığına bağlıdır.

Halihazırda dış ticaretin finansmanı konusunda faaliyet gösteren 7 yerel (Qatar National Bank-QNB, Doha Bank, Commercialbank, Al Ahli Bank, Qatar Islamic Bank, International Islamic ve International Bank of Qatar) ve 7 uluslararası banka (HSBC, Mashreq Bank, Arab Bank, BNP Paribas, Standard Chartered Bank, United Bank ve Bank Saderat Iran) bulunmaktadır.



İŞ KONSEYİ KÜNYESİ

Kuruluş Yılı: 2006

Türk Tarafı Başkanı: Ethem Sancak

Firma ve Ünvanı: Es Yönetim Danışmanlığı ve Yatırım Proje Geliştirme A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı

Karşı Kanat Başkanı: Sheikh Faisal Bin Qasem Al Thani

Kurum / Firma ve Ünvanı: Al Faisal Holding / Yönetim Kurulu Başkanı

Muhatap Kuruluş: Katar İşadamları Derneği

Web Adresi: www.qataribusinessmen.org

Ad-Soyad	Firma	Konsey Ünvanı
Ethem Sancak	Es Yönetim Danışmanlığı ve Yatırım Proje Geliştirme	İş Konseyi Başkanı
Ercan Ata	Ersa Mobilya	İş Konseyi Başkan Yardımcısı
Şeyda Altuğ Sağlamlar	Mineks International	İş Konseyi Başkan Yardımcısı
Bülent Çalışkan	Alsim Alarko Sanayi	İş Konseyi YK Üyesi
Davut Doğan	Doğtaş Kelebek Mobilya	İş Konseyi YK Üyesi
Tuncer Köklü	Entegre Harç	İş Konseyi YK Üyesi
Yalçın Yılmazkaya	Kalekalıp Makina	İş Konseyi YK Üyesi
Osman Birkan	Siyahkalem Mühendislik	İş Konseyi YK Üyesi
Turan Koçyiğit	Vefa Holding	İş Konseyi YK Üyesi
Başar Arıoğlu	Yapı Merkezi	İş Konseyi YK Üyesi
Fatma Pilpil	Anadolu Motor	İş Konseyi YK Üyesi (Genişletilmiş)
Yaşar Kemal Erdem	Burkay İnşaat	İş Konseyi YK Üyesi (Genişletilmiş)
Rasim Mazlum	Mazlum Dokuma	İş Konseyi YK Üyesi (Genişletilmiş)
Zafer Topaloğlu	Merkez Turizm	İş Konseyi YK Üyesi (Genişletilmiş)
Zekayi Doğan	Raintrade Petrokimya	İş Konseyi YK Üyesi (Genişletilmiş)
Osman Nuri Önügören	Rtl İnşaat	İş Konseyi YK Üyesi (Genişletilmiş)
Vedat Koca	Stfa İnşaat	İş Konseyi YK Üyesi (Genişletilmiş)
Ömer Ş. Şengüler	Suisse Sertifikasyon	İş Konseyi YK Üyesi (Genişletilmiş)



İş Konseyi Çalışan Bilgileri

Suzan Calliau, Bölge Koordinatörü

Akın Dıblan, İş Konseyleri Koordinatörü

Buğra Karahan, İş Konseyleri Koordinatör Yardımcısı

İŞ KONSEYİ HAKKINDA

2006 yılında “Qatari Businessmen Association” ile imzalanan anlaşma ile DEİK çatısı altında kurulan Türkiye – Katar İş Konseyi’nin hedefi, iki ülke arasındaki ticaret hacminin geliştirilmesinin yanısıra Türkiye ile Katar arasında karşılıklı iş ve yatırım olanaklarını araştırmak ve geliştirmektir. Söz konusu hedef doğrultusunda, Türk ve Katar iş aleminin çeşitli platformlarda biraraya gelmelerinin sağlanması ile iş potansiyeli olan alanlarda karşılıklı bilgi akışının oluşturulması Türkiye - Katar İş Konseyinin öncelikli amacı olarak belirlenmiştir. Türkiye – Katar İş Konseyi Katar’dan Türkiye’ye yatırım çekilmesi ve Türk ekonomisinin Katar’da tanıtımına katkıda bulunulması amacıyla çalışmalarını sürdürmektedir.

Bu bağlamda çalışmalarını sürdüren İş Konseyi, 2022 yılında Katar’da gerçekleştirilecek olan Dünya Kupası öncesi, inşaat sektörünün yanısıra gıda, sağlık, savunma sanayi gibi sektörlerle odaklanarak faaliyetlerini sürdürmeyi öngörmektedir.

SON DÖNEM FAALİYETLER

- Türkiye-Katar İş Konseyi’nin Katar Temasları, 15-17 Aralık, 2015 / Doha
- Katar - Türkiye Çalışma Kahvaltısı, 18 Ağustos 2009 / İstanbul
- Türkiye - Katar İş Forumu, 28 Nisan 2016 / Doha



İLETİŞİM BİLGİLERİ

➤ **Türkiye Cumhuriyeti Doha Büyükelçiliği**

Büyükelçi: Ahmet Demirok

Telefon: +974 4495 1300, +974 4495 1310 (Konsolosluk Şubesi)

Faks: +974 44 95 13 20

E-posta: embassy.doha@mfa.gov.tr

Posta adresi: Al Katifiya Zone 66 Al Rabwa Street 310 Diplomatic Area Dafna Doha-Qatar P.O. Box: 1977

Facebook Adres: [facebook/T.C.DOHA BÜYÜKELÇİLİĞİ](https://www.facebook.com/T.C.DOHA_BUYUKELCILIGI)

Twitter Adres: https://twitter.com/TC_DohaBE

➤ **Türkiye Cumhuriyeti Doha Ticaret Müşavirliği**

Ticaret müşaviri: Burak Güreşçi

Telefon: +974 44342130

Faks: +974 44342128

E-posta: doha@ekonomi.gov.tr

Posta Adresi: Al Katifiya Zone 66, Al Rabwa street 310, Diplomatic Area, P.O.Box: 1977 Dafna Doha-Qatar

➤ **Qatar Investment Authority**

Telefon: +974 44995919

Posta Adresi: P.O. Box 23224, Doha Qatar

E-Posta: contactus@qia.qa

Web Sitesi: <http://www.qia.qa/Pages/default.aspx>

Qatar National Vision 2030: http://www.qdb.qa/English/Documents/QNV2030_English.pdf