‘Türkmenistan ile işbirliği bölgenin kaderini değiştirir’

TOBB/DEİK Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, güneşin yeniden doğudan yükseldiğini belirterek, “Bizim coğrafyamız büyük fırsatlar barındırıyor. Türkiye ile Türkmenistan’ın işbirliği, bütün bölgenin kaderini değiştirebilir” dedi.

Türk-Türkmen İş Forumu’na Cumhurbaşkanı Abdullah Gül, Türkmenistan Devlet Başkanı Gurbanguli Berdimuhamedov Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, TOBB/DEİK Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu ve DEİK İcra Kurulu Başkanı Rona Yırcalı katıldı.

İSTANBUL - DÜNYA

Türk-Türkmen İş Forumu’nda konuşan TOBB/DEİK Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, “Güneş yeniden doğudan yükselirken, bizim coğrafyamız büyük fırsatlar barındırıyor. Bu yeni dönemde, Türkiye ile Türkmenistan’ın işbirliği, bütün bölgenin kaderini değiştirebilir. Türkiye ve Türkmenistan bu bölgede lider aktörlerdir” dedi.

DEİK ve TOBB işbirliğiyle gerçekleştirilen ve 1 Mart’ta Çırağan Sarayı’nda yapılan forума, TOBB/DEİK Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Cumhurbaşkanı Abdullah Gül, Türkmenistan Devlet Başkanı Gurbanguli Berdimuhamedov, Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, DEİK İcra Kurulu Başkanı Rona Yırcalı, DEİK Türk – Türkmen İş Konseyi Başkanı Sefa Göndeniz ve 600’e yakın iş adamı katıldı.

DEİK kurucularından TÜMSİAD Başkanı Hasan Sert, MÜSİAD Başkanı Ömer Cihad Vardan, UND Başkanı Ruhi Engin Ömmen, TÜRKONFED Erdem Çenesiz, TYD Başkanı Turgut Gür, TürkMMOB Başkanı Cemal Akça, TURAB Başkanı Doğan Narin, ASKON Yönetim Kurulu Üyesi Fatih Yıldız, TÜROFED Yönetim Kurulu Üyesi Zeynep Silahtaroğlu Baykal’ın da katıldığı toplantıda konuşan Hisarcıklıoğlu, Türkmenistan’daki büyük sanayi hamlesini desteklediklerini vurgulayarak, her türlü katkıyı vermeye hazır olduklarını söyledi. Türkmenistan’ın son 5 yılda Orta Asya’da ekonomisi en hızlı büyüyen ülke olduğunu belirten Hisarcıklıoğlu, “Bütün dünya küresel krizle boğuşurken, Türkmenistan yüksek oranda büyümeye, dev yatırımlara imza atmaya devam ettı. Bugün Türkmenistan, gün be gün kalkınan ve kendi seçtiği yolda güvenle ilerleyen ülkedir.

“Güneş artık yeniden doğudan yükseliyor. Bugün yaşanan küresel sorunlar, işte bu büyük değişimin doğum sancılarıdır” diyen Hisarcıklıoğlu şunları kaydetti: “Güneş yeniden doğudan yükselirken, bizim coğrafyamız büyük fırsatlar barındırıyor. Bu yeni dönemde, Türkiye ile Türkmenistan’ın işbirliği, bütün bölgenin kaderini değiştirebilir. Türkiye ve Türkmenistan bu bölgede lider aktörlerdir. Türk dünyasına yepyeni ufuklar açabiliriz. Sahip olduğumuz güçle, Türk coğrafyasını huzurun ve refahın merkezi haline getirebiliriz. Bugün müteahhitlerimizin Türkmenistan’da tamamladığı proje sayısı bine, bu projelerin değeri de 25 milyar dolara ulaştı. Sanayi sektörümüz en büyük yatırımlarını Türkmenistan’a yapıyor. Aramızdaki kültürel bağlar her gün daha da kuvvetleniyor. Bunların hepsi, bizim ortak başarılarımızdır.”

“Bölgemizi ticaret üssü yapmak istiyoruz”

Küresel piyasalarda tarımsal ürün fiyatları hızla artarken, ortak tarım projeleri yürütmek istediklerini söyleyen Hisarcıklıoğlu, “Tarihi İpek Yolu’nun geniş tren ağlarıyla, karayolu ulaşım hatlarıyla, enerji koridorlarıyla yeniden canlandırmak, bölgemizi ticaret üssü yapmak istiyoruz. Biz bütün bu alanlarda, hızla adım atmaya, projelere başlamaya hazırız” dedi.

Türkmenistan’ın 20 yıl önce, 29 Şubat’ta bağımsızlığına kavuştuğunu ve onu ilk tanıyan ülkenin de Türkiye Cumhuriyeti olduğunu belirten Cumhurbaşkanı Abdullah Gül, Berdimuhammedov’un Türkiye Cumhuriyeti’ne resmi bir ziyaret yaptığını ve bunu beraber kutladıklarını kaydetti. Cumhurbaşkanı Gül, son 20 yıl içerisinde Türkmenistan’ın çok büyük atılımlar ve gelişmeler yaptığını, her gittiğinde Aşkabat’ın değiştiğini, dünyanın en modern şehirlerden birisi haline geldiğini gördüğünü söyledi. Bütün bu kalkınma hamlelerinde Türk iş adamlarının, özellikle müteahhitlerin de katkısı olduğunun bilindiğini belirten Gül, “Şüphesiz ki sizlere güven duyulduğu için, fırsat verildiği için siz de kendinizi ispatlıyorsunuz” diye konuştu.

“En büyük ve en itibarlı ortaklarımızdansınız”

Türkmenistan Devlet Başkanı Gurbanguli Berdimuhammedov ise, Türkmenistan’ın başta enerji kaynakları olmak üzere doğal kaynaklar bakımından zengin bir ülke olduğunu hatırlattı. Ülkenin güneyindeki Galkınış rezervindeki doğal gaz miktarının 26.2 trilyon metreküp olarak hesaplandığının altını çizen Berdimuhammedov, bu rezervin dünyada ikinci sırada yer aldığını ifade etti. Berdimuhammedov, “Doğal gaz bakımından zengin bu rezervi kullanmaya hazır hale getirmek için, tecrübeli yabancı şirketlerle büyük projeler gerçekleştirilmektedir. Bu doğal gaz yatağı, ülkemizdeki doğal kaynakların sadece bir kısmıdır. Önümüzde keşfedilmesi gereken daha bir çok alan bulunmaktadır. Buna bağlı olarak jeolojik araştırma ve yatırım projeleri, büyük kapsamlı olarak ele alınmaktadır” şeklinde konuştu. Türkmenistan ile dış ticaret ilişkilerinin arttırılmasında, taşıma sisteminin yenilenmesi ve genişletilmesinin önemli bir konuma sahip olduğunu belirten Berdimuhammedov, Türkmenbaşı Deniz Limanı’nı yenilemek ve genişletmekle ilgili büyük projeler planladıklarını, Türklerin bu projelere daha aktif katılabileceğini ve tecrübelerini ortaya koyabileceklerini vurguladı. Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, Türkmenistan’la karşılıklı ticaretin 5 yılda 4 katına fazla artmış olduğunu ifade ederek, “Türk işadamlarımızı, sadece müteahhitlik sektöründe değil, aynen geçmişte birçok işadamımızın Türkmenistan’da yapmış olduğu gibi, tekstil-konfeksiyon sektörü başta olmak üzere kimya, enerji, gemi inşa sektöründe de Türkmenistan’ın ekonomisinin çeşitlendirilmesi noktasında ayayurdumuza bundan sonra yatırımlara davet etmek istiyorum” diye konuştu.

TÜRKİYE-TÜRKMENİSTAN TİCARET VERİLERİ (Bin dolar)

	İhracat	Dolar	İthalat	Dolar
2007	339.989	396.723	736.712	-56.734
2008	662.933	389.305	1.052.238	273.627
2009	945.655	327.559	1.273.215	618.096
2010	1.139.825	386.342	1.526.167	753.483
2011	1.494.392	392.712	1.887.104	1.101.680

Kaynak: TÜİK

Türk-Meksika İş Konseyi toplantısında iki ülke arasındaki ticari ilişkiler değerlendirildi.

Amerika’da var olmanın tek adresi: Meksika

Türk-Meksika İş Konseyi toplantısında konuşan TOBB/DEİK Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, Türk yatırımcılar olarak Meksika’yı ıskaladıklarını belirterek, Amerika kıtasında var olmanın tek adresinin Meksika olduğuna işaret etti.

MEXICO CITY
DÜNYA

TOBB/DEİK Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, Türkiye ile Meksika arasındaki ticaret ilişkisinin çok yetersiz olduğunu belirterek, Amerika kıtasında var olmanın tek adresinin Meksika olduğunu söyledi.

TOBB/DEİK Başkanı Hisarcıklıoğlu, Meksika’nın başkenti Mexico City’de düzenlenen Türk-Meksika İş Konseyi toplantısında konuştu. Hisarcıklıoğlu, Meksika hakkında daha önce hiç bilgisi olmadığını, gelirken incelediği raporlardan Meksika’nın dünyanın 11. büyük ekonomisi ve 300 milyar dolar ihracatı olan bir ülke olduğunu öğrendiğini anlattı. “Biz Türk işadamları olarak Meksika’yı atlamışız” diye konuşan Hisarcıklıoğlu, “Meksika’da 400 Türkün yaşadığını öğrendim. Bizim müteşebbislerimiz burayı ıskalamış. Bölgeminin en aktif girişimcileriyiz ama Meksika’yı ıskalamışız açık söyleyeyim” dedi.

“Meksika ile alışveriş yapacaksınız”

Toplantıya katılan işadamlarına seslenen Hisarcıklıoğlu, “Eğer dünya çapında söz sahibi olmak istiyorsanız, Meksika ile alışveriş yapacaksınız” diye konuştu. Yatırım yapmak için dünyadaki en cazip ülkelerden birinin Meksika olduğunu ifade eden Hisarcıklıoğlu, Meksika’nın Kuzey Amerika ile Güney Amerika’nın tam ortasında olduğunu hatırlatarak, “Kuzey Amerika, dünyanın en büyük ekonomik gücü. Güney Amerika, geleceğin en önemli ekonomik güçlerinden bir tanesi. Bunların ortasında da Meksika var. Amerika kıtasında var olmak istiyorsanız tek bir adres var, o da Meksika” dedi.

Gelecek 40 yıl içinde Türkiye ve Meksika’nın dünyanın en güçlü ekonomileri arasında olacağını dile getiren Hisarcıklıoğlu, işadamlarına daha fazla işbirliği yapmaları çağrısında bulundu.

Hisarcıklıoğlu, Türkiye’nin geçen yılın ilk 9 ayı itibariyle dünyada büyüme şampiyonu olduğunu ifade ederek, “Türkiye’nin ekonomi politikaları o kadar dürüm gidiyor ki, bakın bu ekonomik krizde bir tek bankasına yardım yapmayan batılı ülkeler arasında sadece Türkiye var. Tam tersine ekonomisini yüzde 9.6 oranında büyüten bir ülke var. Burada müthiş potansiyel var” dedi.

Hisarcıklıoğlu, iki ülke hükümetlerinden beklentileri olduğunu dile getirerek, Türkiye ile Meksika arasında ticaretin artırılması için engellerin kaldırılması gerektiğini, bunun için de serbest ticaret anlaşmasının bir an önce imzalanması gerektiğini belirtti. Hisarcıklıoğlu, bunun dışında vize anlaşması, yatırımların korunması anlaşması ve çifte vergilendirmenin önlenmesi anlaşmasının da yapılması gerektiğini kaydetti. Hisarcıklıoğlu, “Bunları yaparsak iki ülke de kazanır” diye konuştu.

Babacan: Ticaret hacmi kabul edilemeyecek kadar az

Toplantıya katılan Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, iki ülke arasında yapılacak çok iş ve önemli bir potansiyel olduğunu ifade etti. İki ülke arasındaki ticaret hacminin telaffuz etmek istemediği kadar küçük olduğunu dile getiren Babacan, Türkiye ve Meksika’nın 100 milyarlarca dolarlık ihracatlarına rağmen kendi aralarındaki ticaretin 1 milyar doların altında olmasının kabul edilemez olduğunu belirtti. Bu tür toplantılarla bu hacmin artacağını söyleyen Türkiye’nin Meksika iş dünyası için neden önemli olduğunu anlatan Babacan, Türkiye’nin enerji hatlarının kesişme noktasındaki önemli bir merkez olduğunu hatırlattı .

TÜRKİYE-MEKSİKA DIŞ TİCARET DEĞERLERİ (Bin Dolar)

Yıllar	İhracat	İthalat	Denge	Hacim
2007	196.750	352.197	548.947	-155.446
2008	152.166	381.973	534.138	-229.807
2009	93.023	335.226	428.249	-242.204
2010	145.500	494.608	640.109	-349.108
2011	145.159	699.388	844.547	-554.229

Kaynak: TÜİK

‘Güney Afrika ile işbirliği tercih değil, zorunluluk’

DEİK İcra Kurulu Başkanı Rona Yırcalı, Güney Afrika ile Türkiye arasında çeşitlendirilmiş bir işbirliği modelini tesis etmenin bir tercih değil, zorunluluk olduğunun altını çizerek, “Biz, ülkenizin geniş Afrika kıtasında en büyük ekonomik ortağımız olmasını istiyoruz” dedi.

İSTANBUL - DÜNYA

1998 yılında açıklanan ‘Afrika Eylem Planı’ doğrultusunda Afrika’ya açılım stratejisini uygulayamaya koyan DEİK, Güney Afrika’ya ayrı bir önem veriyor. DEİK İcra Kurulu Başkanı Rona Yırcalı, Güney Afrika ile Türkiye arasında uzun soluklu ve çeşitlendirilmiş bir işbirliği tesis etmek istediklerini belirterek, “İki ülke arasında da çeşitlendirilmiş bir işbirliği modeli tesis etmek bir tercih olmayıp, bir zorunluluk olduğunun altını çizmek istiyorum” dedi.

Türk-Güney Afrika İş Konseyi ev sahipliğinde 15 Şubat’ta, İstanbul’da düzenlenen Türkiye-Güney Afrika İş Forumu’nda konuşan Yırcalı, küresel ekonominin yükselen piyasa ülkelerinin dinamizmiyle büyüdüğünü, küresel ekonominin ekseninin Asya’ya kaydığını dile getirerek, Türkiye ve Güney Afrika’nın bu küresel ekonomideki etkinliğinin hızla arttığına işaret etti.

Yırcalı bunun için, Türkiye ve Güney Afrika olarak yeniden şekillenen küresel ekonomik düzen içerisinde yeni fırsatlara yeni iş imkânlarına, kârlı yatırımlara ve ortaklıklara doğru ilerlemek gerektiğini söyledi. Ekonomik işbirliğinin istenilen seviyelere çıkarılması gerektiğini belirten Yırcalı, hızlı küresel dönüşüm sürecinin kara kıtanın yükselen yıldızı Güney Afrika ile 2011 yılının ilk üç çeyreğinde küresel büyüme şampiyonu Türkiye için yeni fırsatları da beraberinde getirdiğini anlattı.

“Güney Afrika’ya özel bir önem veriyoruz”

Çok kutuplu siyasi ve ekonomik düzen şekillenirken Türk özel sektörü olarak ekonomik ilişkileri tüm bölgelerde ve seviyelerde maksimize etmek istediklerini belirten Yırcalı, sözlerini şöyle sürdürdü: “Bu bağlamda Afrika kıtasına özel önem veriyoruz. Hemen hatırlayalım ki, bizler diğer küresel odaklar gibi Afrika’ya yakın zamanda ilgi göstermeye başlamadık. Afrika ile ilgilenen bazı ülkeler gibi kıtayı bir mücadele alanı olarak değil, ortak geleceğimiz olarak görüyoruz. Bu anlayış içerisinde Afrika ile ilişkilerimizi güçlendirmek için 1998 yılında Afrika Eylem Planı’nı uygulamaya koyduk. 2003 yılında ise Afrika ile Ekonomik İlişkilerin Geliştirilmesi Stratejisi’ni oluşturduk. Bu çalışmalarımızın da katkılarıyla Afrika kıtası ile karşılıklı ticaret hacmimiz 2000 yılında 4 milyar dolardan, 2011 yılı sonunda 17 milyar dolar seviyesine çıktı. Bu geniş Afrika vizyonumuz içinde Afrika’nın en büyük ekonomisi olan Güney Afrika Cumhuriyeti’ne özel bir önemi veriyoruz.”

İlişkilerimizi derinleştirmeliyiz”

Yırcalı, Güney Afrika’nın sahip olduğu siyasi istikrarın, devam eden reform sürecinin, uluslararası pazarlarla gümrük birliğinin, Afrika, Latin Amerika ve Hint Okyanusu pazarlarına hâkim stratejik konumunun, zengin ham madde kaynaklarının, gelişmiş finans, bankacılık ve iletişim altyapısının kendileri için çok önemli olduğunu vurguladı.

Güney Afrika ile Türkiye arasında uzun soluklu ve çeşitlendirilmiş bir işbirliği tesis etmek istediklerini bildiren Yırcalı, “İki ülke arasında da çeşitlendirilmiş bir işbirliği modeli tesis etmenin bir tercih olmayıp bir zorunluluk olduğunun altını çizmek istiyorum. Biz, ülkenizin geniş Afrika kıtasında en büyük ekonomik ortağımız olmasını istiyoruz” dedi. Yırcalı, 2007 yılında 2,8 milyar dolar seviyesine kadar çıkan ikili ticaret hacminin daha sonra azalma trendine girerek, 2010 yılı sonunda 1,2 milyar dolar seviyesine kadar indiğini anımsattı.

TÜRKİYE-GAC DIŞ TİCARET DEĞERLERİ (Milyon Dolar)

Yıllar	İhracat	İthalat	Denge	Hacim
2001	77,9	345,0	-267,1	422,9
2002	85,5	207,0	-121,5	292,5
2003	121,5	335,7	-214,2	457,2
2004	190,1	1.006,7	-816,6	1.196,8
2005	315,7	1.260,0	-944,3	1.575,7
2006	598,5	1.791,6	-1.193,1	2.390,1
2007	571,2	1.960,9	-1.389,7	2.532,1
2008	1.238,6	1.502,5	-263,9	2.741,1
2009	866,7	1.102,5	-235,8	1.969,2
2010	369,2	889,6	-520,4	1.258,8
2011	508,5	1.954,6	-1.446,1	2.463,1

Kaynak: TÜİK

DEİK İcra Kurulu Başkanı Rona Yırcalı, İş Forumu’nda Afrika kıtasını ortak gelecek olarak gördüklerini ifade etti.

‘5-10 milyarlık ticareti yapabilecek güce sahibiz’

Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, iki ülkenin 560 milyar dolar olan dış ticaret rakamlarındaki ortak ticaret payının yüzde 1 dahi olmadığını, bu oranın binde 5 seviyesinde gerçekleştiğini kaydetti. Türkiye ile Güney Afrika arasındaki dış ticaretin Türkiye aleyhine olduğuna işaret eden Çağlayan, “Bu durum tabii bizi mutlu etmiyor. Biz istiyoruz ki ticaretimiz dengeli olsun. Otomobili 4 teker üzerinde götürmek gerekiyor. Ticaretin dengesiz olduğu yerlerde ben hep örnek veririm, otomobilin sağlıklı gitmediğini, balans bozukluğundan dolayı bir tarafa yatmış, iki teker üzerine gittiğini hep ifade ediyorum. Bugün, Türkiye, Güney Afrika ile 5-10 milyar dolarlık dış ticareti çok rahat yapabilecek bir güce ve ekonomiye sahiptir” diye konuştu.

Zafer Çağlayan, her iki ülke iş adamlarının birlikte üçüncü ülkelerde iş yapabileceklerini dile getirerek, her iki ülke iş adamları için bu yönde çok büyük avantajların olabileceğini söyledi.

‘Gelişen ekonomiler yeni ekonomik güç oluyor’

Güney Afrika Sanayi ve Ticaret Bakanı Rob Davies ise yaptığı konuşmada, Güney Afrika’da malı bir sıkıntı yaşanmadığına işaret ederek, genel olarak ekonomik yönetimin Afrika kıtasının tamamında çok iyileştiği ve Afrika kıtasında bir büyüme sıçrayışı gerçekleştiğini savundu.

Davies, Güney Afrika ile Türkiye arasındaki ikili ilişkilerin potansiyelin çok altında olduğunu vurgulayarak, Güney Afrika’nın Türkiye’ye ihracatına bakıldığında, çok fazla katma değerli ürün olmadığının görüldüğünü dile getirdi.

Türk iş adamlarının, tekstil, kömür madenciliği, turizm ve ev aletleri alanında Güney Afrika’da yatırımları bulunduğunu ifade eden Davies, “otomotiv sektöründe işbirliği olacağını ümit ediyoruz. Özellikle yan sanayi alanında birbirimizi tamamlayabiliriz. Bu alanda ilişkiler güçlendirilebilir. Türkiye Güney Afrika’dan 3. tarafları saf dışı bırakarak, altın almaya çalışıyor. Bunda da bir sıkıntı olacağını zannetmiyorum” dedi.

‘Zenginlikleri fırsata çevirmenin tam zamanı’

Tiflis'te düzenlenen üçlü iş forumunda konuşan TOBB/DEİK Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, Türkiye, Azerbaycan ve Gürcistan'ın zenginliklerini fırsata çevirmenin tam zamanı olduğunu söyledi. Hisarcıklıoğlu, Azerbaycan'dan vizeyi kaldırmasını istedi.

TİFLİS - DÜNYA

TOBB/DEİK Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, komşularla ticaretin önemine dikkat çekerek, halkların zenginleşmesi için ticaretin artırılması gerektiğini ve Türkiye, Azerbaycan ve Gürcistan'ın zenginliklerini fırsata çevirmenin tam zamanı olduğunu ifade etti.

DEİK tarafından organize edilen Türkiye-Gürcistan-Azerbaycan İş Forumu, 16 Şubat'ta Gürcistan'ın başkenti Tiflis'te yapıldı. İş Forumu'nda konuşan Hisarcıklıoğlu, üç ülkenin zenginliklerini fırsata çevirmenin tam zamanı olduğunu kaydetti. 2023'te Türkiye'nin dünyanın en büyük 10 ekonomisinden biri olacağını vurgulayan Hisarcıklıoğlu şöyle devam etti: "500 milyar dolar ihracat yapıp, 500 milyar dolar ithalat yapacağız. Bunu ancak çevremizdeki ülkelerle birlikte yapabiliriz. Gelin hep birlikte kazanalım. AİB toplam ticaretinin yüzde 30'unu iki komşusuyla yapıyor. Çin, ticaretinin yüzde 40'ını komşularıyla yapıyor. AB ticaretinin yüzde 70'ini komşularıyla yapıyor. Komşularıyla beraber olursa ticaret hep birlikte kazanılır. Onun için ticaretin önündeki tüm engeller kaldırılmalıdır."

Halkların zenginleşmesi için ticaretin artırılması gerektiğini aktaran Hisarcıklıoğlu, Gürcistan ile serbest giriş olduğuna dikkati çekerek, "Aynı konseptin içinde Azeri kardeşlerimizi de görmek istiyoruz. Kardeş kardeşin evine vize ile müsaade ile gider mi? Hepimiz kardeşiz. Kardeşsek rahatlıkla gidip gelebilmeliyiz" dedi.

Orta koridoru kullandırmalıyız

Hisarcıklıoğlu, üç ülkenin de İpek Yolu'nu gerektiği gibi kullanamadığını belirterek, şöyle devam etti: "Çin, Sincan'a sanayisini taşıyor. Bu iki bölge arasında malları taşımak için iki koridor var. Kuzey koridorunu aşmak bir tır için 12 gün sürüyor. Çin, Kazakistan, Hazar Denizi, Azerbaycan, Gürcistan ve Türkiye üzerinden gelen orta koridor ise 18 gün sürüyor. Aslında bizim de üzerinde bulunduğumuz orta koridor, kuzey koridoruna göre bin 500 kilometre daha kısa. Mesafenin daha kısa olmasına rağmen gün sayısının artmasındaki etken gümrük prosedürleri gibi engeller. Ülkelerin bir araya gelip bu engelleri basitleştirmesi lazım. Neden böylesine avantajlı bir yolun üzerindeyken ticaret bizim ülkeminden geçmesin. Eğer bu engelleri kaldırsak, Türkiye ticaretten daha çok pay alır."

Hisarcıklıoğlu, gümrüklerin modernizasyonu konusunda Türkiye'nin deneyimini Gürcistan ve Azerbaycan'a da aktarabileceklerini ifade ederek, şunları söyledi: "Gümrüklerde insanlara eziyet ederseniz o yolu kimse kullanmaz. Modernizasyon gerekiyor. Sizlerle de bu deneyimimizi paylaşırız. Türkiye ile Gürcistan arasındaki geçişleri hızlandırmak için tek penere uygulamasına geçmemize ihtiyaç var. Gürcü-Azeri sınırının da hızlı çalışması gerekiyor. Eğer görevlendirilirsek, Çıldır ve Türkgözü kapılarının modernizasyonuna talibiz. Diğer ülke bakanlarından ricam, bizi birbirimizle kavuşturun, daha fazla ticaret yapmak istiyoruz."

Tarihi İpek Yolu'ndan daha çok ticaret yapılmalı

Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan ise üç ülke arasındaki ekonomik ilişkilerin yeterli olmadığını ifade ederek, şunları söyledi: "Biz, üç denizi biraya getiriyoruz. Tarihi İpek Yolu üzerinde bu üç ülke neden daha fazla işbirliği yapmasın? Bunun ilk adımını burada birlikte atıyoruz. Ortak bir serbest ticaret alanı oluşturulmasına vesile olacağız. Azerbaycan ve Gürcistan kuruluşlarından kısa süre geçmesine rağmen, çok büyük başarılar elde etti. Türkiye, artık komşularıyla ticaretini artırmak istiyor. Ürünlerimizin gümrüksüz gidip gelmesini, olabildiğince her şeyin libere edilmesini istiyoruz. İşadamlarının karşılaştığı tüm problemlerin kaldırılması gerekiyor. İnsan, ticaretin en iyisini komşusuyla yapar. Dünya ticaretinin yünde 25'i komşularla yapılıyor."

Kars ve Bakü'de toplantı yapılacak

Çağlayan, toplantıya katılan üç bakanın da işadamlarının önündeki engellerin kaldırılması, karşılıklı ticaretin artırılması gayreti içinde olduğunu belirterek, şöyle devam etti: "Kars'tan Ardahan'a gider gibi kimlik kartıyla, Türkiye'den nasıl Gürcistan'a gidiliyorsa Bakü'ye de gidilmesini ve oradan gelinmesini çok kısa sürede sağlayacağız. Biz buna inanıyor ve bekliyoruz. Rusya ile bile vizeleri kaldırdık, şu anda 62 ülke ile vizeleri kaldırdık. Azerbaycan ile bu sorunun devam etmesini izah etmekte zorluk çekiyoruz Şahin kardeşim. İşadamlarımız artık vize kapısında beklemesin. İkinci toplantıyı mayıs ayında inşallah Kars'ta yapacağız, üçüncüsünü de ağustos ayında Azerbaycan'da çok özel bir yerde yapacağız." Çağlayan, Bakü-Tiflis-Kars demiryolu hattını 2014 yılına kadar bitirmeyi hedeflediklerini, bunun bir ucunu da Nahçıvan'a bağlamayı hedeflediklerini söyledi

Azerbaycan Ekonomi Bakanı Mustafayev de Bakü Tiflis Kars demiryolu projesinin kendileri için önemli olduğunu vurgulayarak, "Ulaşım alanında ilişkilerimiz çok yüksek düzeyde. Bu demiryolunun ilerde Nahçıvan'a da ulaşmasını istiyoruz. Böylece Nahçıvan ile de demiryolu bağlantımız olacak" dedi. Mustafayev, Gürcistan ile 90, Türkiye ile 150 işbirliği anlaşması olduğunu bu anlaşmaların ülkeler arasında ekonomik ilişkilerin güçlenmesini sağladığını ifade ederek, "Bazı küçük sorunlar var ama bunlar da çözülmeyecek sorunlar değil. Bunları da her geçen yıl çözüyoruz" diye konuştu.

Azeri bakan, 967 Azeri şirketin Türkiye'ye yatırım yaptığını, yatırımların 4,15 milyar dolar seviyesine ulaştığını ve giderek artacağını da söyledi. Mustafayev, Türkiye ile ekonomik ilişkilerin hızla geliştiğini, Azerbaycan'a giren üç tırdan ikisinin, Türkiye plaklı olduğuna da dikkati çekti. Dünyadaki ekonomik krize rağmen, kendi aralarındaki ekonomik ilişkilerin aksamadığını ifade eden Kobaliya, üç ülkenin Bakü-Tiflis-Ceyhan, Bakü-Tiflis-Erzurum gibi projeler gerçekleştiğini, şimdi de Bakü-Tiflis-Kars demiryolu projesini gerçekleştirme aşamasında olduklarını anlattı.

TOBB/DEİK Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu ve Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan Tiflis'te karşılıklı ticaretin artması için çeşitli görüşmelerde bulundu.

Tuğrul Erkin: Turizm büyük potansiyel taşıyor

DEİK Türk-Avrasya İş Konseylen Koordinatör Başkanı ve Türk-Gürcistan İş Konseyi Başkanı Tuğrul Erkin ise forumda yaptığı konuşmada, turizm sektörünün üç ülke arasında önemli bir işbirliği potansiyeli taşıdığını söyledi. Türkiye'nin bu konuda çok büyük adımlar attığına değinen Erkin; "Turist sayısı 2010 yılında 29 milyon kişiye ulaştı. Kültür ve tarih turları ülkelerimiz arasında yeni bir işbirliği alanı olabilir. Turizm yatırımları ve organizatörler bu konuya eğilmek. Ayrıca ortak turizm yatırımları hükumetlerimizin verecekleri teşvik ve krediler ile desteklenebilir" dedi.

Türk yatırımcıların turizm konusundaki beklentilerini ortaklıklar kurarak değerlendirilmesi gerektiğine işaret eden Erkin, şöyle devam etti: "Aynı ortaklıkları OSB'ler (Organize Sanayi Bölgeleri) kurabiliriz. Bugün Türkiye'den 250'ye yakın OSB başarı ile çalışıyor. Bugünkü toplantımız gibi birbirimize danışacağımız, ortaklıklar kuracağımız periyodik toplantılar yapabiliriz. Tıkanı yatırımların kolaylaştırılması için çareler arayabiliriz. Sonuç olarak değişime ayak uydurmak değil, önden gitmeliyiz."

Türkiye-Gürcistan dış ticareti (Milyon $)

Yıllar	İhracat	İthalat
2003	155	274
2004	200	307
2005	272	303
2006	408	345
2007	646	290
2008	998	525
2009	766	285
2010	770	291
2011	1.092	314

Kaynak: TÜİK

Türkiye-Azerbaycan dış ticaret değerleri (Milyon $)

Yıllar	İhracat	İthalat
2003	315,5	122,6
2004	403,9	135,5
2005	528,1	272,3
2006	695,3	340,5
2007	1.047,70	329,8
2008	1.667,50	928,4
2009	1.399,40	752,8
2010	1.550,50	865,1
2011	2.065,20	1.388,50

Kaynak: TÜİK

Üç ülke arasında üç deniz projesi oluşturulacak

Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, İş Forumu öncesinde Gürcistan Ekonomi ve Sürdürülebilir Kalkınma Bakanı Vera Kobaliya ve Azerbaycan Ekonomi Bakanı Şahin Mustafayev ve beraberindeki heyet ile ayrı ayrı görüştü. Çağlayan, şunları söyledi: "Bu tür üçlü iş forumu ilk kez gerçekleşiyor. Bu toplantılar devamı olacak. Her yıl bir ülkede yapılacak. Umut ediyorum ki, bu 3 ülke arasında 3 deniz projesi oluşturulacak. Karadeniz, Hazar Denizi, Akdeniz... Yani dünyanın bu kadar önemli bir dar boğazdan geçtiği bir sürede, Arap Baharı ile bölgede ekonomik sıkıntı olduğu bir dönemde, ekonomik işbirliğine her zamankinden fazla ihtiyaç duyulan bir ortamda, bu 3 ülke olarak tüm dünyaya mesaj veriyoruz. Birliğimiz beraberliğimiz, güçlü bir serbest ticaret alanı oluşturarak, gerek Karadeniz'de gerek Hazar Denizi'ndeki tüm ekonomik imkanlar Türkiye vasıtasıyla Akdeniz'e aktarılacak. Aynen Bakü-Tiflis-Ceyhan Petrol Boru hattında olduğu gibi, aynen Bakü-Tiflis-Erzurum Doğalgaz Boru Hattında olduğu gibi son derece önemli projeler, ülkelerimizi birbirine daha fazla kaynaştıracak."

DTİK Ortadoğu-Körfez komitesi, BAE'de toplandı

Ocak ayı sonunda Cumhurbaşkanı Abdullah Gül'ün Birleşik Arap Emirlikleri'ne düzenlediği ziyaret sırasında, "Türkiye-BAE Ekonomi Forumu" düzenlendi. TOBB organizasyonunda Başkan Yardımcısı Faik Yavuz'un başkanlığında gerçekleştirilen forumda, BAE'de iş yapan ve yapmayı düşünen firmaların bir araya geldi.Ziyaret sırasında DEİK/Dünya Türk İş Konseyi (DTİK) Ortadoğu-Körfez Bölge Komitesi Başkanı Mehmet Öztürk, Başkan Yardımcısı Serhan Erol, Hacı Hakan Biçkes ile Fatma Nilgün Ermen'in de katılımıyla komite toplantısı gerçekleştirildi.

Avrupa bölgesi komitesi MÜSİAD'la bir araya geldi

3 Şubat'ta DEİK/DTİK Avrupa Bölge Komitesi üyesi Cihan Mutlu Aktürk ve MÜSAD Dış İlişkiler Sorumlusu Hasan Hacıhasanoğlu bir toplantı düzenledi. Görüşmede, Aktürk, 28 Ocak'ta Berlin'de DTİK Avrupa Bölge Komitesi Almanya üyelerinin katılımıyla gerçekleştirilen toplantıda görüşülen konular ile ilgili notları aktardı. Aktürk, DTİK Almanya üyeleri olarak önümüzdeki süreçte yapmak istedikleri çalışmalar konusunda da bilgi verdi. MÜSİAD Dış İlişkiler Sorumlusu Hasan Hacıhasanoğlu ise MÜSAD olarak önümüzdeki dönemde yapmayı öngördükleri çalışmalardan söz etti.

Bahreyn Türklerden konut talep ediyor

Bahreyn'de önemli bir konut talebi olduğu ve bu talebi Türk inşaat firmalarının karşılayabileceği belirtildi. DEİK Türk-Bahreyn İş Konseyi, geçtiğimiz ay Bahreyn Krallığı İskan Bakanı Yakup El Hamer'i ağırladı. 3 Şubat'ta Yatırım ve İnşaat Sektörleri Toplantısı'na Hamer'in yanı sıra, Türk – Bahreyn İş Konseyi Başkanı Osman Yıldırım Coşkun, Eskan Bank Genel Müdürü Sabah Al Moayyed, İskan Hizmetleri Direktörü Maher Mahmood Al Onaisi, İktisadi Kalkınma Kurulu Proje Direktörü Manam Ahmed Jumaan ve çok sayıda Türk işadamı katıldı. Bahreyn ve Türkiye arasındaki işbirliği olanaklarının ele alındığı toplantıda, Bahreyn'de önemli bir konut talebi olduğunu ve Türk inşaat firmalarının bu talebi karşılaması konusunda görüşmeler yapılabileceği belirtildi.

Moldovalı heyet DEİK'i ziyaret etti

Moldova Gagavuz Yeri Otonom Bölgesi Meclis Başkanı Anna Harlamenko ve beraberindeki heyet DEİK'i ziyaret etti. DEİK Genel Sekreteri Bahri Can Çalıcıoğlu ile bir toplantı gerçekleştiren heyet, Gagavuz Yeri'ne Türkiye işadamlarının yatırım yapması, bölge halkı için iş imkanlarının yaratılması, Anna Harlamenkon bölgelerindeki ek vergi avantajları konusunda bilgi verdi. Çalıcıoğlu ise, heyete KOBİ'lere yönelik öncelikli organik tarım, hayvancılık gibi bazı sektörleri belirlemelerini ve söz konusu sektörler üzerinde çalışmak üzere Türkiye tarafının teknik bir heyet oluşturması gerektiğini, bu şekilde daha somut ve verimli bir çalışma yapılabileceğini söyledi.

Kanada ile altyapı projeleri tartışıldı

Kanada'da kamu-özel Sektör işbirliği ile gerçekleştirilen altyapı projelerinin ve bu projelerde kullanılan kamu-özel sektör işbirliği modellerinin tartışıldığı bir seminer düzenlendi. 2 Şubat'ta Tekden Tower'da düzenlenen seminerde ayrıca, bu modellerin Türkiye'ye uyarlanabilirliğinin değerlendirildiği ve Türkiye'de uygulanmış benzer modellerin ve kurumsal altyapıların tartışıldı. Seminer Kanada Konsolosu Shawn Steil'in açılış konuşmasıyla başladı ve ardından Kanada Kamu-Özel Sektör İşbirliği Konseyi Başkanı Mark Romoff, Aird and Berlis Toronto Temsilcisi Doug Younger ve International PPP Platform Türkiye Başkanı Av. Dr. Ahmet T. Keçili' birer sunum yaptı. Daha sonra kamu-özel sektör işbirliklerinde karşılaşılan sorunlar görüşüldü.

Moritanya ‘hızlı’ yatırım için Türk işadamlarını bekliyor

NUAKŞOT - DÜNYA

Ekonomisi balıkçılık ve madenciliğe dayanan Moritanya, inşaat, müşavirlik, alt yapı gibi birçok alanda yatırım için Türk işadamlarına çağrıda bulundu. DEİK Türk-Moritanya İş Konseyi Yürütme Kurulu, 12-16 Şubat'ta Moritanya'da çok sayıda bakan ve işadamıyla bir araya geldi.

Heyet, ilk ziyaretini Moritanya Ticaret Sanayi ve Tarım Odası'na gerçekleştirdi. Türk-Moritanya İş Konseyi Başkanı Sami Özdağ, Nuakşot Büyükelçisi Musa Kulaklıkaya ve beraberindeki heyet, Moritanyalı işadamlarıyla bir araya geldi. Yapılan toplantıda konuşma yapan Moritanya Ticaret, Sanayi ve Tarım Odası (CCIAM) Başkanı Mohamedou Ould Mohamed Mahmoud, Moritanya'nın Batı Afrika için önemli bir ülke olduğunu belirterek, "Moritanya açık ve bir bir ticaret yapısına sahip. Amacımız en iyi ürünü en iyi fiyata sunmak. Moritanya'da Türk firmaları ve yatırımları mevcut. Ancak bunun mutlaka daha fazla geliştirilmesi gerekiyor. Bizim ihtiyaçlarımız çok. Bu nedenle önemli bir yanı var burada. Türk firmalarının da en iyi fiyatları vermesini istiyoruz" diye konuştu. Türk-Moritanya İş Konseyi Başkanı Sami Özdağ ise amaçlarının iki ülke arasındaki ticareti artırmak olduğunu belirterek, "Türk ve Moritanyalı işadamları birbirlerini kardeş olarak görüyor. Burada önemli olan adaletli işbirliği yapmak. Biz, bilgi birikimimizi çeşitli sektörlerde karşılıklı işbirliği yoluyla sizlere aktarmalıyız" dedi.

Türk-Moritanya İş Konseyi karşı kanat başkanı Chigaly Ould Amara da konuşmasında son 10 yılda Türkiye'de yaşanan büyük ilerlemeyi takip ettiklerini belirterek, özellikle inşaat başka ve eğitim alanındaki tecrübelerden yararlanmak istediklerini ifade etti.

Türk-Moritanya İş Konseyi Yürütme Kurulu'nun Nuakşot'a yaptığı ziyarette Moritanyalı bakanlar Türk işadamlarının deneyimlerinden yararlanmak istediklerini söyledi.

Ticaret ve turizm bakanı otel istiyor

Moritanya Ticaret, Sanayi, El Sanatları ve Turizm Bakanı Abderrahmane Ould Ahmed Ethmane, ülkenin 750 kilometre uzunluğunda bir sahile sahip olduğunu ancak bütün bu hat boyunca ne bir otel ne de bir lokantanın hizmet verdiğini belirterek, şöyle devam etti: "Kıyı boyunca turistik yatırımlar gerekiyor. Üst düzey ziyaretlerde heyetleri ağırlayacak otel bulmakta zorluk çekiyoruz. Hem başkente hem de sahil kesime yapılacak oteller konusunda Türk firmalarının hızlı olması gerekiyor. Bu yatırımların yapılması için gerekli olan ruhsat ve iş yapma izinleri konusunda hükümet olarak gerekli desteğin sağlanması için söz veriyoruz. Otel dışında toplantı, kongre merkezi ve uluslararası fuar alanlarına ihtiyaç duyuyoruz. Uluslararası fuar alanı konusunda Tunuslu bir araştırma firması ile görüştük. Projenin fizibilitesi hazır. Moritanya hızlı yatırım bekliyor."

Moritanya Balıkçılık ve Deniz Ekonomisi Bakanı Aghdhafna Ould Eyih heyetle yaptığı görüşmede, istihdamın kendileri için çok önemli olduğunu belirterek, şunları söyledi: "Balıkçılık, Moritanya'nın ekonomisine büyük katkı sağlıyor. Yıllık 200 bin ton balık üretimi gerçekleştiriyoruz. Balık unu fabrikası kurulması için devlet desteği var. Ticaret bakanlığının da bir projesi var. Ayrıca önümüzdeki dönemde yatırımcılara büyük bir kolaylık sağlayacak yeni bir yatırım kanunu çıkarılacak."

Moritanya Ekipman ve Ulaştırma Bakanı Yahya Ould Hademine ise hedeflerinin altyapı ve yol projelerini hayata geçirmek olduğunu söyledi. Moritanya genelinde 5 bin kilometre yol yapımı gerektiğini, bunun da 2015 yılına kadar tamamlanmasının planlandığını anlatan Hademine, "Bu hedef doğrultusunda altyapı konusunda deneyimli firmalarla çalışmak istiyoruz. Şu anda gündemde Nuakşot'ta 140 kilometrelik yol tamir ihalesi var. Ancak henüz ihale açılmadı. Doğu Moritanya'da ise yeni bir yol yapımına başlamayı planlıyoruz. Nuakşot-Nouadhibou arasında sadece balıkçılar için yeni bir liman yapılması da gündemde. Finans kaynağı için Eximbank ile çalışmayı planlıyoruz" dedi.

Yeni kalkınma projeleri var

Moritanya Kırsal Kalkınma Bakanı Brahim Ould M'Bareck Ould Mohamed El Moctar, hükümet olarak zirai alanda yapılacak bütün çalışmaları sonuna kadar destekleyeceklerini belirterek, "İki ülke işadamları, özellikle tarım alanında ortaklıklar kurabilir. Hükümet yeni bir yatırım kanunu çıkarmak için çalışmalarını sürdürüyor. Kalkınmayı sağlayacak yeni projelerimiz var. Moritanya'da 18 milyon hayvan var. Ancak bu hayvanlar modern teknoloji şartlarına göre değerlendirilemiyor. Sezonluk sütün yüzde 70'i ithal ediliyor. Uluslarası şartlara uygun kesim ve üretim yapılamadığı için komşu ülkelere et satışı yapılamıyor. Bunun için hayvan yemi fabrikasına ihtiyacımız var" dedi.

Türkiye-Moritanya dış ticaret verileri (Bin $)

Yıl	İhracat	İthalat	Hacim
2007	10.990	7.577	18.566
2008	15.173	7.861	23.035
2009	22.813	1	22.814
2010	37.444	1.441	38.884
2011	75.796	15.062	90.859

İyi niyet anlaşması imzalandı

15 Şubat tarihinde yapılan Türk-Moritanya İş Konseyi toplantısına Moritanya Ticaret, Sanayi ve Tarım Odası Başkanı Mohamedou Ould Mohamed Mahmoud, Moritanya Ulusal İşverenler Birliği (UNPM) Başkanı Baba Azizi, T.C. Nuakşot Büyükelçisi Musa Kulaklıkaya, Türk-Moritanya İş Konseyi Başkanı Sami Özdağ, Türk- Moritanya İş Konseyi Karşı Kanat Başkanı Chigaly Ould Amara, DEİK heyeti ve Moritanyalı iş adamları katıldı. Türk -Moritanya İş Konseyi ile karşı kanadı arasında iyi niyet anlaşmasının imzalandığı toplantıda konuşan CCIAM Başkanı Mohamedou Ould Mohamed Mahmoud, anlaşmanın iki ülke arasındaki ticari ilişkilerin artmasına ve derinleşmesine büyük bir katkı sağlayacağını söyledi. Türk-Moritanya İş Konseyi Başkanı Sami Özdağ ise; imzalanan iyi niyet anlaşmasıyla birlikte daha kararlı adımlar atılacağına ve güzel işler yapacaklarına inandıklarını ifade etti.

'Irak için elimizi çabuk tutmalıyız'

2011 yılında Türkiye'nin ihracatında ikinci sıraya oturan Irak, işbirliği fırsatları sunmaya devam ediyor. DEİK Türk-Irak İş Konseyi Başkanı Ercüment Aksoy, Irak'taki işbirliği fırsatlarının bugünden değerlendirilmesi gerektiğini, bunun için gerekli adımların atılmadığı durumda yarın Irak'ta olunamayacağını belirterek, "Elimizi çabuk tutmalıyız" diye konuştu.

İSTANBUL - DÜNYA

DEİK Türk-Irak İş Konseyi Başkanı Ercüment Aksoy, Irak'taki işbirliği fırsatlarının bugünden değerlendirilmesi gerektiğini belirterek, "İşbirliği için gerekli adımları atmazsak, yarın orada olamayız. Biz de elimizi çabuk tutmalıyız" dedi.

Irak'ta işbirliği fırsatlarını Türk yatırımcılara ve girişimcilere tanıtmak için DEİK ve Citibank işbirliğinde, 16 Şubat'ta, İstanbul TOBB Plaza'da, "Irak'ta işbirliği fırsatları" semineri düzenlendi. Irak'tan gelen uzmanlar ve yetkililer tarafından verilen seminerde, Irak'ta yatırım fırsatları, kredilendirme koşulları, yatırım yapmanın püf noktaları anlatıldı.

Seminerde konuşan Türk-Irak İş Konseyi Başkanı Ercüment Aksoy, Irak'taki yatırım ve işbirliği fırsatlarının bugünden değerlendirilmesi gerektiğini belirtti. Aksoy, "Irak'ta Alman, Güney Koreli, İtalyan ve pek çok ülkeden firma var. İşbirliği için gerekli adımları atmazsak, yarın orada olamayız. Biz de elimizi çabuk tutmalıyız" dedi. Amerikan ordusunun ülkeden ayrılmasının ticari anlamda olumsuz sonuçlar getirmeyeceğini kaydeden Aksoy, "Amerika oradan tam anlamıyla çekilmedi, hâlâ oralarda, hâlâ bölgede. Sokakta cesetlerin olduğu zaman Türk işadamları Irak'taydı. Bugün hiçbir sıkıntı yok. Kaosun arttığı öne sürülüyor. Ben de bir Amerikalı olsam, böyle düşünürdüm ama kaos artmadı. Göz önündeki kamplar da yoklar. Zaten normalde de çıkmıyorlardı. Şehir dışında ABD konvoyları olurdu, değişen bir şey yok" değerlendirmesini yaptı.

Aksoy, Suriye ile bozulan ilişkilerin ardından geçiş yolunun Irak'a kaydırılması ile ilgili ise "Taşımacılığın Irak üzerinden yapılması konusunda Irak hükümeti ile konuşuldu. Irak makamları bunu onaylamadı. Bence de bu işin pratikte uygulanma şansı sıfırdı. Zaten benim Türk kamyonum Musul'dan 20 km aşağıya kadar senelerdir inemiyor. Irak kamyonları taşıyor. 2005'te yaşananları hatırlamadan Irak'la transit geçme fiörtüne girmememiz lazımdı" yorumunu yaptı.

Sektörel bazdaki ihracatta Irak bir numaradır

Irak'a ihracatın geçtiğimiz yıl 8.3 milyar dolara ulaştığını kaydeden Aksoy, "Irak'ı farklı şekilde kabul etmek gerek. En fazla ihracat yaptığımız ülke Almanya ama Irak'a otomobil, tekstil ürünleri göndermiyoruz yani Türkiye'nin lokomotif ürünlerini satmıyoruz. Sektörel bazda ihracat rakamları analiz edildiğinde, Irak bir numaradır. İngilizce, Arapça bilmeden kafa göz gidip Irak'ta önemli bir yer edindik" dedi. "Irak'taki özel sektör bankacılarında inanılmaz bir kendine güven ve istek var" diyen Aksoy, yabancı markalarla işbirliği açısından büyük bir istek olduğunu belirtti.

Citibank'ın hedefi Irak'ta şube açmak

Citibank Global İşlem Bankacılığı Genel Müdür Yardımcısı Barış Tezcan da Irak'ın başta güvenlik olmak üzere 5 yıl öncesine kadar büyük ilerlemeler kaydettiğini belirtti ve "Irak'ın geçtiğimiz 5 yılı değerlendirildiğinde özellikle güvenlik açısından yüzde 70'lik bir ilerleme var. Bu da iş yapma kapasitesini artıran bir etken. Her yıl yüzde 25 büyümesini sağlayan etkenlerin başında bu durumun etkisi olduğunu söyleyebiliriz. Irak'ta kamu ağırlıklı bir bankacılık sistemi var. Bu hemen hemen yüzde 90 civarında. Yüzde 10'luk bir özel sektör var. Sektör geliştikçe yabancı bankalar da bu pazara giriyorlar. Çok uluslu bankaların daha az olduğu bir piyasa. Geleceğe yönelik ise öncelikle ortaklıklarla yürümek, temsilcilik olarak ilerlemek ve Irak'ta bulunmayı hedefliyoruz. Şu an için en büyük sorun ise; yeni gelişen bir pazar olduğu için altyapının yeterli olmaması. Özellikle nakit yönetiminde bazı sorunlar var" dedi.

Türkiye-Irak dış ticaret değerleri (Milyon dolar)

Yıl	İhracat dolar	İthalat dolar	Hacim	Denge
2007	2.845	119	2.963	2.726
2008	3.917	133	4.050	3.784
2009	5.123	121	5.244	5.003
2010	6.036	153	6.190	5.883
2011	8.315	87	8.402	8.229

Pakistan'la müteahhitlik hizmetleri masaya yatırıldı

İSTANBUL - Pakistan'da müteahhitlik alanında işbirliği fırsatları toplantısının üçüncüsü, 10 Şubat'ta İstanbul'da gerçekleştirildi. DEİK Türk-Pakistan İş Konseyi tarafından iki ülke arasındaki ekonomik ilişkiler çerçevesinde müteahhitlik sektörünün değerlendirildiği toplantıda, bu konuda yaşanan sorunlar ele alındı. Lahor'da 40 kilometrelik birinci bölümü biten Lahor Çevre Yolu bağlantı projesinin ikinci bölümü olan Güney kısmının Türk firmaları tarafından yapılması konusunun tartışıldığı toplantıda, söz konusu proje ile ilgilenen 12 Türk firması ve Eximbank temsilcileri de yer aldı. Pakistan'ın Pencap Eyaleti Planlama ve Kalkınma Bakanı Abdul Ghafoor Khan, Pencap Bayındırlık Bakanı R. Azam Suleman Khan, Eyalet Maliye Bakanı Tariq Bajwa ve Federal Hükümeti temsilcilerinin katıldığı toplantı, daha önce düzenlenen müteahhitlik sektöründe yatırım ve işbirliği fırsatları toplantılarının devamı niteliğinde. Söz konusu toplantıların ilki 5 Eylül 2011'de İstanbul'da, ikincisi de 21 Eylül 2012 tarihinde Lahor'da gerçekleştirilmişti.

Orta ve Güneydoğu Avrupa İş Forumu yapıldı

DEİK, TOBB Genç Girişimciler Kurulu, CEED (Girişimcilik ve Yönetim Geliştirme Merkezi) ve Özyeğin Üniversitesi işbirliğinde 30-31 Ocak tarihlerinde Bulgaristan, Gürcistan, Kosova, Makedonya, Sırbistan ve Slovenya'dan 65, Türkiye'den de yaklaşık 60 firmanın katılımıyla Orta ve Güneydoğu Avrupa İş Forumu yapıldı. Toplantının ilk günü bölgedeki firmalar ile işbirliği yapmak isteyen Türk firmalarına Ziraat Bankası Bosna Hersek eski Genel Müdürü Kenan Bozkurt bir sunum yaptı.

Bozkurt, Türk firmaların pazarın fırsatlarını yeterince tanımadığına dikkat çekti. Bölgedeki iş dinamiklerine ve iş yapma şekline hakimiyetin başarıda etkin olduğunu belirten Bozkurt, bu ülkelerde yerleşik Türk bankalarının uygun birer danışma noktası olduğunu söyledi. Toplantının ikinci günü ise Türkiye'de son dönemde küçük ve orta ölçekli girişimciler başta olmak üzere önem kazanan risk sermayesi "venture capital" ve özel sermaye yatırımları "private equity" konularında ilgi çeken sektörler ve Türkiye'den bölgeye yaklaşım konularında 212 Ventures yöneticisi Ali Kazabey ve Kerten Private Equity Yatırım Müdürü Mutlu Sevim bilgiler sundu.

'Türkiye ve Danimarka'nın önceliği temiz teknoloji, şirketler de buna odaklanmalı'

Türk-Danimarka İş Konseyi'nin toplantısına katılan Danimarka Ticaret ve Yatırım Bakanı Pia Olsen Dyhr, Danimarkalı şirketlerin Türkiye'de odaklanması gereken alanlardan birinin temiz teknoloji alanı olduğunu, bunun da her iki ülke için öncelik arz ettiğini kaydetti.

İSTANBUL - DÜNYA

Türk-Danimarka İş Konseyi toplantısına katılan Danimarka Ticaret ve Yatırım Bakanı Pia Olsen Dyhr, ulaştırma ve yenilenebilir enerji konusunda yapılması gereken çok şey olduğunu söyledi.

Danimarka Ticaret ve Yatırım Bakanı Pia Olsen Dyhr, Danimarkalı şirketlerin Türkiye'de odaklanması gereken alanlardan birinin temiz teknoloji alanı olduğunu ifade ederek, bunun her iki ülke için öncelik arz ettiğini söyledi.

Dyhr, Türk-Danimarka İş Konseyi'nin 1 Mart'ta İstanbul'da düzenlenen toplantısına katıldı. Dyhr, toplantıda yaptığı konuşmada, Geçen yıllarda iki ülke arasında gerçekleştirilen yüksek iş birliği diyaloglarının sadece ticareti artırma alanında önemli bir araç değil aynı zamanda iki ülkenin yakın dostluğunun da bir sembolü olduğunu belirtti.

Dyhr, geçen yıl 300 binden fazla Danimarkalının Türkiye'ye tatil için geldiğini anımsatarak, bu yıl bu rakamın artacağını tahmin ettiklerini kaydederek, "Türkiye'nin bir kaç yıldır gerçekleştirdiği büyümeyi bazı Avrupa ülkeleri sadece hayal edebilir" dedi.

Türkiye'nin Kopenhag'a yalnızca 3 saat uzaklıkta olduğunu belirten Dyhr, Türkiye ve Danimarka arasındaki ticari ilişkilerin son yıllarda artmasına rağmen bazı Kuzey Avrupa ülkelerine kıyasla hala düşük seviyede olduğunu kaydetti.

"Türkiye ile Danimarka arasındaki ticaretin daha güçlü olacağından hiç bir kaygım yok" diyen Dyhr, Danimarkalı şirketlerin odaklanması gereken alanlardan birinin temiz teknoloji alanı olduğunu, bunun da her iki ülke için öncelik arz ettiğini kaydetti.

Dyhr, 2050 yılına kadar Danimarka'nın bütün enerji kaynaklarının yenilenebilir enerji ile sağlanması gerektiğini dile getirerek, elektrik ve ısınma kaynaklarının tamamının 2035'e kadar yenilenebilir enerjiden elde edilmesi gerektiğini anlattı.

Bütün bu hedeflere ulaşmanın kolay olmayacağına dikkati çeken Dyhr, "2020 yılında ulaştırma sektörüyle yenilenebilir enerjide yüzde 10'luk bir hedefe ulaşmayı ümit ediyoruz. Ancak bu konuda daha yapılması gereken çok şey var" dedi.

En fazla yatırım yenilenebilir enerjiye yapılacak

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakan Yardımcısı Murat Mercan da toplantıda yaptığı konuşmada, Türkiye'nin bazı ülkeleriyle olan entegrasyonunun her zaman çok önemli olduğuna dikkati çekti.

Türkiye'nin değerlerini, girişimsel becerilerini ve kültürünü kanıtlama ihtiyacı olmadığını ifade eden Mercan, Türkiye'nin modern değerlere adapte olma kararlılığının da bilindiğini anlattı.

Mercan, Türkiye'nin AB entegrasyon sürecinde çok ciddi bir çaba gösterdiğine dikkati çekerek, Avrupa politikacılardan gelen olumlu yoruma ve desteğe rağmen Türkiye'nin tam üyelik konusundaki ilerlemesinin son derece yavaş olduğunu dile getirdi.

Müzakere sürecine Türkiye'nin Hırvatistan ile aynı zamanda başladığını, Hırvatistan'ın bütün bölümleri bitirdiğini, ancak Türkiye'nin durumunun belirsiz olduğunu anlatan Mercan, "Ancak bütün bunlar Türkiye'nin AB üyesi olmadığı takdirde bir şey kaybettiği anlamına gelmez" dedi.

Mercan konuşmasını şöyle sürdürdü: "Türkiye, kendi dinamik girişimcileri, mükemmel iş becerileri, entektüel kapasitesi ve mükemmel coğrafyasıyla AB üyeliği gelsin ya da gelmesin zaten büyümeye devam edecek. Türkiye, 2023 yılına dek muhtemelen enerji tedarikini iki misline çıkaracak. Ülkede enerji artışı yıl bazında en az yüzde 7-8 oranında olacak. Bu da bazı potansiyel global ve ekonomik yavaşlamalara veya krizlere karşı gerçekleşecek. Biz ekonomik krizleri çok daha hızlı atlatabileceğimizi ispat ettik. Türkiye'nin enerjide petrole bağımlılığı yönünde cari açığına enerji ithalatının katkısı diğer sektörlere kıyasla çok fazla. Bu kendi içinde enerji yatırımları açısından iyileşmeye yer olduğunu gösteriyor. Enerji alanında en fazla yatırım yenilenebilir alanına olacak. Bizim enerji kaynaklarımız çeşitlendirilmek zorunda. Yenilebilir enerji, Türkiye'nin ortalamadan fazla büyüyeceği bir enerji alanı. Hükümetin politikası da bu yönde. Türkiye'de yenilebilir enerji alanında çok fazla potansiyel var. Sadece rüzgar enerjisi değil, güneş ve bio yakıt enerji yatırımlarının da büyümesi bekleniyor."

Türkiye uzun vadede Ar-Ge inovasyon tesisi olacak

DEİK Türk-Danimarka İş Konseyi Başkanı Feyhan Yaşar toplantıda yaptığı konuşmada, konseyin önceliğinin iki ülke arasındaki ekonomik ilişkilerin gelişmesi olduğuna dikkati çekerek, "Türkiye de Danimarka arasındaki ticaret istediğimiz kadar değil ama büyümekte. İki taraflı ticaret hacmi 2011'de 1.6 milyar dolara ulaştı. Danimarka'nın Türkiye'de 270 milyon dolarlık toplam yatırımı var. Türkiye'de 548 Danimarkalı şirket var. Bunlar lojistik, enerji, inşaat, üretim, ticaret, turizm ve sağlık sektöründe olan şirketler. Çok umut eden alanlar var. Bugünkü çalışmaların da daha çok bu alanlardan kaynaklanacağını sanıyorum. Türkiye'nin yeni bir Ticaret Kanunu var. Bu iş atmosferini çok daha şeffaf, çok daha kolay hale getiriyor. Yabancı yatırımcılar açısından işler çok daha hızlanıyor. Biz doğrudan yabancı yatırıma da son derece açığız. Ayrıca Türkler de Danimarka'da yatırım yapıyor, bu da çok hoş bir şey. İnovasyon Danimarka'da çok önemli bir konu. Türkiye'de de bu konuya çok önem veriyor. Tüm dünya için büyüme ve inovasyon sürdürülebilir bir çözüm. Dolayısıyla Türkiye'nin genç nüfusunun ve enerjik iş insanlarının artmasıyla uzun vadeli bir Ar-Ge ve inovasyon kültürü tesis olacaktır. Her iki ülke için de daha iyi ve daha karlı iş fırsatları ortaya çıkacaktır" diye konuştu.

İran'la iyi niyet protokolü imzalandı

Mersin Ticaret ve Sanayi Odası organizasyonu ve DEİK Türk – İran İş Konseyi işbirliğinde İran'ın Tahran ve Tebriz şehirlerine düzenlenen iş heyeti ile ziyaretinde, Mersin ile Hürmüzgan Eyaleti arasındaki ekonomik ve kültürel ilişkilerin geliştirilmesini içeren "iyi niyet" protokolü imzalandı.

27 Ocak - 2 Şubat 2012 tarihlerinde, Mersin Valisi Hasan Basri Güzeloğlu başkanlığında gerçekleştirilen ziyaret sırasında, Hürmüzgan Valisi İbrahim Azizi ile görüştü, daha sonra ülkenin önemli liman kentlerinden Bander Abbas'da incelemelerde bulundu.

Mersin Ticaret ve Sanayi Odası (MTSO) Başkanı Şerafettin Aşut, DEİK Türk-İran İş Konseyi Başkan Yardımcısı Bilgin Aygül, MTSO Meclis Başkanı Faik Burakgazi, İl Emniyet Müdürü Arif Öksüz, İl Genel Meclisi Başkanı Halil Ünal ve Uluslararası Mersin Limanı İşletmeciliği A.Ş. (MIP) yetkililerinin yer aldığı heyetle, Hürmüzgan Valisi Azizi yakından ilgilendi.

İlk kez bir Türk heyetin Hürmüzgan ve Bander Abbas'ı ziyaret ettiğine işaret eden Azizi, Mersin ile Bander Abbas kentleri arasında büyük benzerlikler olduğunu belirterek, bu tür temasların iki ülke arasındaki ilişkileri güçlendireceğini ifade etti.

Ziyarette Vali Güzeloğlu ve Hürmüzgan Valisi tarafından Mersin ile Hürmüzgan arasındaki ekonomik ve kültürel ilişkilerin geliştirilmesini amaçlayan 'iyi niyet' protokolü de imzalandı.

Daha sonra İran'ın en büyük serbest bölgesine sahip olan Keşm Adası'nda Keşm Valisi ile görüşen Güzeloğlu ve beraberindeki heyet, Keşm Serbest Bölgesi, Keşm Ticaret Sanayi ve Maden Odası yetkilileriyle de bir araya geldi.

Güzeloğlu, buradaki konuşmasında, şunları kaydetti: "Buradaki temaslarımız Türkiye-İran ilişkilerinde önemli bir kapı açacaktır. Türkiye ve İran tarihleri bakımından önemli bir ilişkiye sahip. Bu ilişkilerin ekonomik temaslarla pekiştirilmesini ve üzerinde bulunduğumuz coğrafyanın iki önemli karar verici devleti olan Türkiye ve İran arasındaki ilişkinin en üst düzeye çıkarılmasını amaçlıyoruz."

Türk ve Afgan enerji uzmanları Ankara'da buluştu

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı ile Afganistan Madenler Bakanlığı arasında 17 Ocak 2011 yılında imzalanan "Enerji ve Mineral Kaynaklar Alanında İşbirliğine Yönelik Mutabakat Zaptı" kapsamında her iki ülkenin enerji ve madencilik uzmanlarının katılımıyla kurulan "Ortak Enerji ve Mineral Grubu" ilk toplantısını Ankara'da gerçekleştirdi.

26 Ocak'ta Türkiye Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'nda yapılan ve bakanlığın Dış İlişkiler Genel Müdür Vekili Murat Karapınar'ın oturum başkanlığını yaptığı toplantıya, Afganistan Maden Bakanlığı yetkilileri, Afganistan Elektrik Dağıtım şirketi yetkilisi, Türkiye Maden Tetkik ve Arama Genel Müdürlüğü yetkilileri, TPAO yetkilileri, Dışişleri Bakanlığı yetkilisi, Türkiye Elektromekanik Sanayi yetkilisi, EÜAŞ yetkilisi, BOTAŞ yetkilisi, TEİAŞ yetkilisi, Ekonomi Bakanlığı yetkilisi, DEİK Ankara Temsilcisi ve Çalık Enerji yetkilileri katıldı.

Toplantıda sırasıyla Türk tarafı ve Afgan tarafı elektrik, petrol ve gaz konularıyla ilgili sunumlar yaptı. Sunumlar interaktif bir şekilde gerçekleştirilerek, tarafların konularla ilgili detaylı bilgi edinmesi sağlandı. Toplantı sonunda heyet başkanları tarafından, "Ortak Enerji ve Mineral Grubu Mutabakat Zaptı" imzalandı.

Rusya, yeni turizm bölgesi için yatırımcı arıyor

2014 Kış Olimpiyatları'na ev sahipliği yaptırmaya hazırlanan Rusya, şimdi de Kuzey Kafkasya bölgesini turizm bölgesi ilan etti. Ruslar, bölgede otel ve turizm için yatırımcı arıyor. 30 milyar dolarlık yatırım gerektiren proje kapsamında 5 kayak merkezi kurulacak, 120 kilometrelik plaj restore edilecek, çok sayıda otel yapılacak.

Kuzey Kafkasya'da kurulacak turistik bölgenin tanıtım toplantısı, projenin koordinasyonunu gerçekleştiren OAO "Kurortu Severnogo Kavkaza" (KSK) şirketi temsilcilerinin katılımıyla 10 Şubat'ta İstanbul'da gerçekleştirildi. Türk-Rus İş Konseyi'nin ev sahipliğini yürüttüğü toplantıda iş görüşmeleri yapıldı.

Toplantıya, Türk-Rus İş Konseyi Başkan Yardımcısı Cihan Candemir, Rusya Federasyonu Türkiye Ticaret Mümessili Yardımcısı Raşit Batalov ve Türkiye Turizm Yatırımcıları Derneği (TTYD) Yönetim Kurulu Başkanı, Türk-Rus İş Konseyi'nin Onursal Başkanı Dr.Turgut Gür katıldı.

Toplantıyı değerlendiren Gür, Rusya hükümetinin 2011 Ekim'inde Güney Kafkasya'yı turizm bölgesi ilan ettiğini belirterek, bölgede önemli bir yatırım potansiyeli olduğunu söyledi. 15 milyar dolarlık bütçeli turizm projesinde alt ve üst yapı yatırımları yapılacağına işaret eden Gür, Avusturyalıların da bölgede yatırım yapmaya başladığını söyledi. Toplantıya katılan Rus yetkililerin Türk işadamlarını yatırıma davet ettiğini söyleyen Gür, yakında bölgeye bir seyahat gerçekleştirecektiklerini ifade etti.

‘Finlandiya tasarım yapsın Türkiye üretim üssü olsun’

Türk-Finlandiya İş Konseyi Başkanı Halil Kulluk, Finlandiya ile katma değer yaratan işler yapılması gerektiğini belirterek, "Yukarıdan tasarım, bizden de girişim gelsin, birlikte iş yapalım" diye konuştu.

Gamze ŞENER
OULU

Türk-Finlandiya İş Konseyi Başkanı Halil Kulluk

Telekomünikasyon teknolojisinde öncü bir ülke olan Finlandiya ile Türkiye arasında ilişkiler hızla gelişiyor. Helsinki Ticaret Müşaviri Alp İçen, "Önümüzdeki aylarda tekstil, mücevher, yaş sebze ve meyve ve mutfak eşyaları için Finlandiya'ya alım heyeti gönderilmesi planlanıyor" derken, Türk-Finlandiya İş Konseyi Başkanı Halil Kulluk'tan "Yukarıdan tasarım, bizden de girişim gelsin, birlikte iş yapalım" önerisi geldi.

DEİK, Ankara Kalkınma Ajansı ve Bursa Büyükşehir Belediyesi'nden delegasyonun katıldığı Finnfacts, 21 ve 24 Şubat tarihleri arasında Finlandiya'nın Oulu kentinde düzenlendi.

Türkiye ve Finlandiya'daki iş potansiyelinin değerlendirildiği organizasyonda ticareti geliştirme stratejileri ele alındı. 1 milyar dolarlık ticaret hacmi bulunan Türkiye ve Finlandiya arasında önümüzdeki dönemde önem kazanacak sektörler arasında ise hazır giyim ve ev tekstili, mücevher sanayi, yaş sebze ve meyve, elektrikli ve elektriksiz mutfak eşyalarının olacağı belirtildi.

Söz konusu sektörlerde atılım yapmak için alım heyetleri düzenleneceğini kaydeden Helsinki Ticaret Müşaviri Alp İçen, "Bu ülkede yapabileceklerimizin çok altındayız. İhracatçı birliklerimizin de bakanlık teşviki ile başlatacağı görüşmeler var. 2011'de 330 milyon dolar seviyesinde olan ihracatımızı bir iki yıl içinde 1 milyar dolara çıkarmamız için hiçbir sebep yok. Çünkü Finlandiya'ya olan ihracat artış hızımız da bunu gösteriyor. Sadece Finlandiya'ya yaptığımız ihracat yüzde 26 arttı" diye konuştu. İçen, daha önce Ekonomi Bakanlığı bünyesinde İngiltere'de uygulanan bir teşvik türünü Finlandiya'ya uyarlamak istediklerini kaydederek, "Zincir mağazalarda raf kiralama teşviki ile Finlandiya'da başarılı işler yapabileceğimizi düşünüyorum. Büyük bir zincir mağazada göz hizasındaki rafların bir kısmını kiralayıp, bir kısmını bakanlığımızın teşviki ile vermek, oralara Türk mallarını yerleştirmeyi düşünüyoruz. Böylece hem o mağazaya Türk markalarını sokmuş olacağız, Türk firmalarının imajı güçlenecek hem ihracat artacak. Hali hazırda böyle bir teşvik var. Ancak Finlandiya için uygulanması için başvuruda bulunduk" bilgisini verdi.

Finlandiya piyasasındaki yan oligopol yapının Türk firmalar için dezavantaj olabileceğini sözlerine ekleyen İçen, "İsveç ve Almanlarla tarihsel ilişkileri nedeni ile sağlamlaşmış bir işleyiş var ama bu da yavaş yavaş kırılıyor. Genellikle piyasalarında güçlü olduğumuz ülkelerde, Türk azınlıkların sayısı da fazla. Finlandiya'da çok sayıda Türk yaşamadığı için bu durum gözden kaçmasına sebep olmuş. Ancak buradaki fuarlara katılan Türk firmalarının da sayısı artıyor. Bu önemli bir gelişme" değerlendirmesini yaptı.

Finlandiya'nın en güçlü olduğu alan inovasyon

Finlandiya'nın özellikle inovasyon, dizayn ve yazılım alanlarında çok güçlü olduğunu vurgulayan İçen, Türk firmalarının da Finli markalarla görüşmeye geldiklerini söyledi. "Bu iş için illa Nokia gibi olmak gerekmiyor. Yaratıcı işbirlikleri ile başarılı noktalara gelmemek için hiçbir sebep yok" diyen İçen sözlerini şöyle sürdürdü, "Dünyanın her yerinden elindeki ürünü satmak için Finlandiya'ya gelmek isteyen Türk tüccarlar var. Sadece yatırım anlamında olmasa bile ürünleriyle birlikte gelip iyi işler yapan çok sayıda işadamı var. Biz de onlara elimizden geldiğince yardımcı oluyoruz. Yatırım anlamında olmasa bile bu yolla çok iyi işler başaran çok sayıda Türk işadamı var. Üç ay önce Finlandiya'daki bir üniversitede bir seminer düzenlendi. Dünyanın en hızlı gelişen dört ülkesini inceliyorlar. Biz eskiden Japon mucizesinden söz ederken, bugün Türkiye nasıl bu kadar hızla gelişiyor diye araştırıyorlar ve bize soruyorlar. Bunun arkasında ise milyonlarca Türk girişimcisi var."

Finlandiya tasarlasın, Türkiye üretim yapsın

Finlandiya'yı zor şartlar altında koşuluna devam eden bir ülke olarak tanımlayan Türk-Finlandiya İş Konseyi Başkanı Halil Kulluk, "Türkiye olarak avantajımız çevikliğimiz. Kuzeye doğru çıktıkça yaratıcılık artıyor. Türkiye'ye doğru geldiğinizde ise girişimcilik en tepeye çıkıyor ama herkes bir şeyleri kopyalıyor. Dolayısıyla katma değer yaratan girişimler olmalı. Yukarıdan tasarım, bizden de girişim gelsin birlikte iş yapalım" önerisi getirdi.

Geçtiğimiz yıllarda Türk işadamları ile Finlandiya'ya geldiklerini ve tekstilcilerin burada iş yapmak istediklerini kaydeden Kulluk, "Finlandiya ile iş yapmak istiyorsunuz ama bu insanlar akıllı battaniye, akıllı corap istiyor. Harcıalem malzemeye bir değer katmışlar. Sıradan olanın dışında ürünler istiyorlar" diye konuştu.

Türkiye-Finlandiya dış ticaret verileri (Bin $)

Yıl	İhracat	İthalat	Hacim	Denge
2007	412.410	1.208.412	1.620.821	-796.002
2008	367.128	1.180.799	1.547.927	-813.671
2009	196.465	795.959	992.424	-599.494
2010	296.774	1.115.496	1.412.271	-818.722
2011	353.266	1.296.728	1.649.994	-943.462

Bulgaristan boykotu amacına ulaştı, vize kalktı

Trakyalı işadamlarının eylül ayında başlattığı Bulgaristan'a gitmeme boykotu amacına ulaştı. Bulgaristan, Edirne'deki konsolosunu değiştirdi, ardından, schengen vizesi olan Türk işadamlarına vize uygulamasını kaldırdı.

Yurdagül UYGUN
İSTANBUL

Eylül ayında Trakya Bölgesi'ndeki ticaret ve sanayi odaları ile ticaret borsaları yönetim kurulu üyelerinin Bulgaristan'ın vize uygulamalarını protesto etmek amacıyla Bulgaristan'a gitmeme boykotu sonuç verdi. Bulgaristan, schengen vizesi olan Türk işadamlarından vize istemiyor. Geçtiğimiz aralık ayında başlayan bu uygulamayla, işadamları Bulgaristan'a tekrar gitmeye başladı.

Türk-Bulgar İş Konseyi Başkanı Yalçın Egemen, Bulgaristan'ın schengen vizesi olan Türk vatandaşlarından ayrıca vize istemediğini, bunun iki ülke arasındaki ticari ilişkilere olumlu şekilde yansıyacağını söyledi. Mart ayına kadar da yeşil pasaportlu kişilere vize istenmeyeceğini anlatan Egemen, "DEİK olarak bu konuyu bütün toplantılarda dile getirdik. Trakya bölgesinin Bulgaristan'a uyguladığı boykotun da bir sonucu olarak görüyoruz bu uygulamayı. Bu kararla birlikte iki ülke arasındaki ticaret de rahatlayacak" diye konuştu.

Türk-Bulgar İş Konseyi Başkanı Yalçın Egemen

"Biz size vize vereceğiz"

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Yönetim Kurulu Üyesi ve Edirne Ticaret Borsası (ETB) Başkanı Mustafa Yardımcı da Bulgaristan'ın aldığı bu kararı, boykotun bir kazanımı olarak değerlendirdi. Bulgaristanlı yetkililerle yaptıkları toplantıların ardından Bulgaristan'ın Edirne'deki konsolosunu geri çekiğini, yerine yeni kişiler gönderdiklerini anlatan Yardımcı, "Kasım ayında yaptığımız toplantıda, 'siz bize vize vermezseniz, biz yakında size vize vereceğiz' dedim. Ayrıca cumhurbaşkanı, başbakanımız ve TOBB/DEİK Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu'nun da görüşmeleri sonucu Bulgaristan bu kararı aldı. Şu anda herhangi bir sıkıntımız yok. Onlara vize almak için gitmeyeceğimize seviyoruz" dedi.

Bulgaristan'daki barajların debilerinin yükselmesi sonucu meydana gelen sel nedeniyle ticaretin durması konusunda ise Yardımcı şu bilgileri paylaştı: "Şu anda ticaret tekrar başladı. Ama yeni yağışlar gelecek. Bulgaristan'da yapılan barajlar eski. Tekrar elden geçirilmesi gerekiyor."

Vize tek sorun değil

Yardımcı, Yunanistan ve Bulgaristan'la yapılan ticarette 2012'nin ikinci altı ayından sonra rahatlama beklediklerini ifade etti. TÜİK verilerine göre, Türkiye ile Bulgaristan arasındaki ticaret hacmi 2010 yılında 3 milyar 200 milyon dolar düzeyindeyken bu rakam, 2011'de 4 milyar 98 milyon dolara yükselmiş bulunuyor. Ancak 2010 yılındaki 205 milyon dolar civarındaki Türkiye aleyhine olan ticaret dengesi, 2011'de biraz daha açılarak 851 milyon dolara yükselmiş durumda.

Diğer taraftan Bulgaristan'la ticarette vize dışında da sorunlar bulunuyor. DEİK'in Bulgaristan ülke bülteninde yer alan bilgiye göre, her bir yabancı işçi karşılığında 10 Bulgar vatandaşına iş verme mecburiyeti, özellikle küçük ölçekli firmalar açısından maliyeti artırıyor. Nakliye sırasında ve gümrüklerde de sorunların yaşandığı bültende şu sorunlar sıralanıyor: "Kapıkule Gümrüğü'nde Bulgaristan tarafında birkaç gişenin aynı anda çalışmaması ve vardiya değişikliğinde zaman kayıbı yaşanması, otoban fiyatlarının yüksekliği ve varış noktalarına göre fiyatlandırma lisesinin sağlanamaması, otoban ücret makbuzunun Bulgarca hazırlanmı olman nedeniyle oluşan yanlış anlamadan kaynaklanan sorunlar ve polisin otobanda yaptığı kontrollerde hatalı belge sebebiyle ceza kesilmesi, özellikle ekim ayından sonra ücretsiz tır geçiş belgelerinin tükenmesinden dolayı tır sağlanamaması."

Birçok sektörde işbirliği imkânı var

Diğer yandan, DEİK'in Bulgaristan ülke bültenine göre, Türk firmaları Bulgaristan'da soda, kâğıt ve şeker üretimi, makine imalat, elektronik ve turizm alanında yapmıkları yatırımların yanında gıda sanayi, otelcilik, yol ve altyapı inşaatları, kimya, tekstil ve hazır giyim sektörlerinde işbirliği projelerini takip etmeli.

[İŞBİRLİĞİ TALEPLERİ]

Almanya distribütör arıyor
Kablo oluklar, drenaj sistemleri ve geotextile uygulamalar için plastik borular üreten Alman firma, ürünleri için distribütörlük yapabilecek partner firmalar arıyor.

İsveç çevre güvenliği için partner arayışında
Elektrikli çevre güvenlik sistemleri üzerine uzmanlaşmış İsveç firması, bu konuda iş ağı ve deneyime sahip bir partner arıyor.

İspanya ticari aracı arayışında
50 yılı aşkın süredir gübre ve endüstriyel katkı maddeleri üretimi yapan İspanyol firma ürünleri için ticari aracılar arıyor.

İtalya aydınlatma sistemleri için distribütör arıyor
1975 yılından bugüne dekoratif aydınlatma ürünleri üzerine çalışan İtalyan firma ileri teknoloji-yenilikçi ürünleri için distribütörler arıyor.

Hırvatistan'dan işbirliği teklifi
Ekolojik anahtar teslim prefabrik ev üretimi üzerine uzman Hırvat firma, bu eko-evler için ticari aracılar arıyor. İstenilen aracı satış üzerinden komisyon prensibi ile çalışacak.

[TEKNOLOJİ TRANSFERLERİ]

AVRUPA'NIN SUNDUĞU TEKNOLOJİLER

Online enerji kullanımını yönetmek için yazılım
Alman KOBİ, enerji tüketimini denetlemek için online bir hizmet sunuyor. Enerji tüketimi, benzer evsel tüketim ile karşılaştırmak olarak değerlendiriliyor. KOBİ, teknolojiyi lisanslamak için ve/veya yazılım araçlarının kurulumunun kapsamını genişletmek için ortaklar arıyor. Ayrıca firma, enerji uzmanları ile değişim yapmak istiyor.

Teknoloji tabanlı ürün tasarım ve geliştirme
İsloç bir firma, tüketici ürünleri, medikal aletler ve bilimsel cihazlar alanındaki tecrübesiyle bütünleşmiş tasarım, geliştirme, üretim yetkinliği sunuyor. Firma teknik destekli ticari anlaşmalar ile ilgileniyor.

Gıda ürünleri için özel koruyucu çözüm kavramı
Danimarkalı yeni kurulmuş mikrobiyal koruma alanındaki bir firma, gıda ürünleri için kişiye özel koruyucu çözüm kavramları sunuyor. Firma, gıda işleme endüstrindeki firmalarla teknik işbirliği veya teknik destekli ticari anlaşmalar yoluyla işbirliğine gitmek istiyor.

AVRUPA'NIN TALEP ETTİĞİ TEKNOLOJİLER

Yüksek verimli fotovoltaik inverter
Amerikalı büyük bir firma, fotovoltaik sistemler için yüksek verimli DC/AC doğru akımı alternatif akıma çeviren cihaz teklifleri arıyor. Firma, ortak geliştirme, lisanslama, modül tedarki ile ilgileniyor.

Güneş enerjisi sistemlerin geliştirilmesi, üretilmesi
İsrailli bir güneş enerjisi firması, devam eden, tasarımı yapılmış ve kısmen test edilmiş mikrotürbin prototiplerinin geliştirilmesi için ortaklar arıyor. Firmanın yeni fotovoltaik solar sistem ile beraber bu mikrotürbin, kesintisiz elektrik, sıcak su, soğutma ve içme suyu sağlamaya olanak sağlayacak. Prototipleri birleştirebilecek ve üretim yapabilecek ortaklar arıyor.

Masaüstü mobil platformlar
Görsel iletişim, görsel pazarlama, kurumsal kimlik, karşılıklı etkileşimli tasarım, video tasarım, ürün promosyonu alanlarında uzmanlaşmış İtalyan firma, masa üstü ve mobil platformlarda artırılmış gerçekliği geliştirip test etmek için ortaklar aranıyor.

[DUYURULAR]

Makine fuarı İspanya'da

İspanya Bask Bölgesi Hükümeti'nin Türkiye ticari temsilciliğini yapan SPRI firması tarafından, 28 Mayıs - 2 Haziran 2012 tarihlerinde İspanya'nın Bilbao kentinde 27 BIEMH Uluslararası Makina-Ekipman Fuarı düzenlenecek. Fuara, makina ekipmanının yanısıra otomotiv ve parça yan sanayicileri, beyaz eşya, tersaneler, demiryolu, rüzgar sanayi, havacılık ve uzay sanayi alanlarında faaliyet gösteren Türk üretici firma yöneticileri, ilgili ithalatçılar/distribütörler ve makina aracı dağıtıcılarının katılımı bekleniyor.

Vietnam Expo 4-7 Nisan'da

Vietnam Sanayi ve Ticaret Bakanlığı'ndan gelen bilgiye göre, "VIETNAM EXPO 2012". 22. Vietnam Uluslararası Ticaret Fuarı, 4-7 Nisan 2012 tarihleri arasında Hanoi'de Vietnam Sergi ve Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilecek. Fuara tarımsal ürünler, elektronik ürünler, makine aksamlar gibi bir çok farklı sektörden firmalar katılacak.

[ODALARDAN KISA KISA]

Çin'e yapılacak tütün satışının önü açıldı

İZMİR - İzmir Ticaret Odası (İZTO) Yönetim Kurulu Başkanı Ekrem Demirtaş, Cumhurbaşkanı Abdullah Gül ile Çin Halk Cumhuriyeti Devlet Başkan Yardımcısı Xi Jinping huzurunda iki ülke arasında imzalanan anlaşma ile İzmir ve Ege'den Çin'e 150 milyon dolarlık tütün ihracatının önünün açıldığını bildirdi. Demirtaş, yaptığı yazılı açıklamada, şu görüşlere yer verdi: "İsrarlı takiplerimiz sonucunda Türkiye'den Çin'e yapılan tütün ihracatındaki engelleri kaldıran 'Türkiye'den Çin'e gönderilen tütünün bitki sağlığı şartları konusundaki protokol' dün Çankaya Köşkü'nde Cumhurbaşkanı Abdullah Gül ile Çin Halk Cumhuriyeti Devlet Başkan Yardımcısı Xi Jinping'in huzurunda imzalandı. Türkiye ve Çin arasında imzalanan anlaşma ile İzmir ve Ege'den Çin'e 150 milyon dolarlık tütün ihracatının önü açıldı. İsrarlı takibimizin sonucunu almanın mutluluğunu yaşıyoruz."

İnegöl, ihracatını yüzde 21 artırdı

İNEGÖL - İnegöl Ticaret ve Sanayi Odası (İTSO) Başkanı Metin Anıl, ilçeden geçen yıl gerçekleştirdikleri ihracatın, 2010'a göre yüzde 21.29 artarak, 676 milyon 127 bin 625 dolara ulaştığını söyledi. İTSO'dan yapılan yazılı açıklamaya göre, Anıl, hizmet binasında yönetim kurulu üyeleriyle düzenlediği toplantıda İnegöl'ün 2011 performansını değerlendirdi. Anıl, 2011 yılında İnegöl'ün 329 milyon 70 bin 807 dolar dış ticaret fazlası vererek, toplam 1 milyar 23 milyon 443 dolarlık dış ticaret gerçekleştirdiğini vurguladı. İnegöl'ün 2010 yılında 555 milyon 695 bin 385 dolar olan ihracatının yüzde 21 dolayında arttığını dile getiren Anıl, şunları kaydetti: "443 ihracatçı firmayla, 119 ülkeye, toplam 676 milyon 127 bin 625 dolar ihracat gerçekleştirdik, 72 firma da 347 milyon 56 bin 818 dolarlık ithalat yaptı. 10 yıldır olduğu gibi bu yıl da önemli bir dış ticaret fazlamız oldu. Biz iddiamızı yeniliyoruz. Türkiye, İnegöl olmalıdır"

İTO'dan 'Mali risk sigortası' önerisi

İSTANBUL - İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Murat Yalçıntaş, çeke itibarının kazandırılması için "Mali Risk Sigortası" ve "Risk Takip Sistemi" gibi mekanizmaların hızla hayata geçirilmesi önerisinde bulundu.

Yalçıntaş, yaptığı yazılı açıklamada, şunları kaydetti: "Bu sistemde tüccar nasıl iş yerini, arabasını sigortalıyorsa, elindeki çekin de sigortalı olmasını isteyecek. Tercih edenler de elbette sigortası yapılmış olan çeki kabul edecek. Karşılıksız çıktığı vakit de, çek bedelini sigortadan tahsil edebileceek." Yalçıntaş, bu sigortanın maliyetini de çek kullanıcısı ile birlikte ağırlıklı olarak bankaların karşılaması gerektiğini belirtti. Mali Risk Sigortası ile birlikte Başbakan Yardımcısı Ali Babacan'ın açıkladığı Risk Takip Sistemi'nin de çekin itibarının korunması için atılacak çok önemli bir adım olduğunu belirterek, "Pozitif Sicil" olarak da adlandırılan Risk Takip Sistemi ile çeki yazan kişinin sicilinin Türkiye Bankalar Birliği'nde (TBB) oluşturulacak sistemden sorgulanabileceğini haberlattı.

Mermerde "Denizli" markası geliyor

DENİZLİ - Denizli Ticaret Odası (DTO) Yönetim Kurulu Başkanı Necdet Özer, ileriki süreçte Denizli'den çıkan mermerin "Denizli travertenı" logosuyla satılacağını söyledi. Özer, DTO Toplantı Salonu'nda Basın İlan Kurumu Denizli Şubesi tarafından düzenlenen gazetecilerle buluşma toplantısında yaptığı konuşmada, Denizli'nin başta tekstil ve doğal taş sektörü olmak üzere bugüne kadar pek çok dünya markası için üretim yaptığını, gelinen noktada "Denizli"nin bir marka olarak ortaya çıkması gerektiğini belirterek, şunları kaydetti: "Bugüne kadar dünya çapında gerçekleşen birçok ünlü marka Denizli'de ürünlerini yaptırdı, kendi markasını kullandı. Fason üretiyoldık, ama artık yavaş yavaş markalaşıyoruz. Markalaşma sürecimizi çeşitli etkinliklere gönderdiğimiz ürünlerle hızlandırmaya çalışıyoruz. Önümüzdeki süreçte Denizli'den çıkan mermer, 'Denizli travertenı' logosuyla satılacak. Markalaşma süreciyle ilgili olarak DTO olarak bir çalışma içerisine girdik, bu çalışmanın sonuçlarını ilerleyen günlerde paylaşacağız."

MART AYI ETKİNLİK TAKVİMİ

8 Mart	Türk-Gana İş Konseyi Ortak Toplantısı	
14-16 Mart	Türk-Avusturya İş Konseyinin Viyana Temasları	Viyana
15 Mart	Yeni Zelanda Ticarete ve Gırışım Seminerı	
15 Mart	MÜSİAD Berlin Hizmet Sektor Kurulu'nun DEİK-DTİK Ziyaretı	İstanbul
16 Mart	Ekvador Devlet Başkanı ziyaretı vesılesı ile İş konseyi kurulus toplantısı	
17 Mart	Latın Amerıka Konya ile bulusuyor	Konya
20 Mart	Yunanıstan ile İş Yapma Seminerı	İstanbul
22-23 Mart	Isvıcre Federal Ekonomı, Teknolojı ve Tarım ve Profesyonel Egıtım Bakanı ile Toplantı	
15 Mart	Konak Belediyesı ıdarelıgıyle Afrıka Tanıtım Gunu	
24 Mart	Uluslararası Sudan İş Forumu	
26-27 Mart	Afganıstan Bolgesel Ekonomık Bolgesel ıdarelıgı Besınco Konferansı Cerceveınde "Afganıstan Bolgesel Ekonomık Idarelıgı Olanakları" Fuarı ve İş Forumuna Katılım	Dusanbe
27 Mart-2 Nisan	Maliye Bakanı Mehmet Simsek'in katılımıyla gerceklestırılecek Suudi Arabistan ziyaretı	
28 Mart-1 Nisan	Islamabad Ticaret ve Sanaye Odası Heyetı ile Ikılı Gorusmelerı	Istanbul
28 Mart	Sloven Fırmalar ıle Ikılı Gorusmelerı	Istanbul
29-31 Mart	DTIK Asya Pasıfık Bolge Komıtesı'nın I. Uluslararası Cın Ithalat Fuarına Katılım: Turk - Cın İş Konseyı Bunyesınde Ticaret Heyetı Programına Katılım	
21 Mart	Kanada Buyukelcısı ve Baskonsolosu ıle tanıma toplantısı	Istanbul
	Avusya Dıplomatık Mesoun Temsıcılıklerı Toplantısı	Ankara
	DTIK Asya Pasıfık Bolge Komıtesı'nın T.C. Pekın Buyukelcısı'nı Ziyaretı	
	TURSAB & DEİK ıdarelıgınde turzm acentelerınde Saglık Turzmı Egıtımı	