

Gürcistan Yatırım ve İş Olanakları Toplantısı'nda konuşan Yırcalı, iş dünyasına seslendi:

Gürcistan'la yapılacak çok iş var

DEİK İcra Kurulu Başkanı Rona Yırcalı, Kafkasya'nın verimli topraklarını modern tarım teknikleriyle küresel ekonomiye kazandırmak gerektiğini belirterek, Gürcistan'la yapılacak çok iş olduğunu söyledi.

İSTANBUL – DÜNYA

Türkiye'nin en önemli sınır komşularından olan Gürcistan ile ilişkiler yakınlaşmasını sürdürüyor. DEİK İcra Kurulu Başkanı Rona Yırcalı, Gürcistan'la özellikle turizm ve tarım alanında yapılacak çok iş olduğunu söyledi.

DEİK/Türk-Gürcü İş Konseyi'nce, 23 Mart'ta TOBB Plaza'da düzenlenen "Gürcistan'da Yatırım ve İş Olanakları Toplantısı'nda konuşan Yırcalı, şubat ayında Tiflis'te Türkiye-Gürcistan-Azerbaycan İş Forumu'nun yapıldığını hatırlattı. Küresel ekonominin ağırlık merkezinin Atlantik'ten Asya Pasifik'e kaydığını, Kafkasya'nın öneminin ise yükselen güc Asya ile Avrupa arasında geçiş havzası olması nedeniyle hızla arttığını belirten Yırcalı, "Bölgesinin en büyük sanayi gücü olan Türkiye, Çin'den İtalya'ya kadar olan geniş coğrafyada demokrasi ile yönetilen serbest piyasa ekonomisine sahip en büyük ekonomidir" diye konuştu. İki ülke arasında insanların, malların ve sermayenin serbestçe dolaşımı için gerekli fiziki altyapının, lojistik altyapısının güçlendirilmesi gerektiğini ifade eden Yırcalı, gümrük geçişlerinin standart ve öngörülebilir hale getirilmesinin de özel önem taşıdığını vurguladı. Sarp Sınır Kapısında "tek pencere" uygulamasının bir an önce hayata geçirilmesini isteyen Yırcalı, "Aynı şekilde Canbaz Demiryolu Kapısı, Çıldır/Aktaş, Muratlı ve Camili sınır kapılarının da açılması bölgesel ekonomik entegrasyonu güçlendirecektir" dedi. Yırcalı, Kars-Tiflis-Bakü Demiryolu projesinin biran önce tamamlanması gereğine de işaret etti.

Yırcalı, sunları söyledi: "Gürcistan'ın sahip olduğu su kaynaklarını ortak yatırımlarla enerjiye dönüştürerek bölge ülkelere arz etme konusunda önemli başlangıçlara imza attık. Kafkasya'nın verimli



"Gürcistan'da Yatırım ve İş Olanakları Toplantısı'nda, Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan ve DEİK İcra Kurulu Başkanı Rona Yırcalı, Gürcistan Ekonomi ve Sürdürülebilir Kalkınma Bakanı Vera Kobalia'ya (sağdan ikinci) plaket verdi.

"Gürcistan'la ticaret hacmi iyi ama yetmez"

Toplantıda konuşan Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, dünya ticaretinin yüzde 25'inin komşu ülkeler arasında yapıldığı yönündeki bilimsel tespite vurgu yaparak, "Geçen yıl Türkiye'nin Gürcistan'a ihracatı 1 milyar doları geçti. Gürcistan'ın Türkiye'ye ihracatı 314 milyon dolar oldu. Aramızda 1,4 milyar dolarlık dış ticaret hacmi var. İyi ama yetmez" diye konuştu. Kendisinin, Türkiye'ye gelecek yabancı yatırımların artırılmasından sorumlu bakan olduğunu ancak; Gürcistan'la ticareti dengeli hale getirmek istediğini anlatan Çağlayan, şöyle

konuştu: "Bugün Türkiye Gürcistan'ın ithalatında birinci, ihracatında ikinci sırada. Dış ticaretimizin dengeli hale getirilmesi, Gürcistan'ın ihracata konu ürünlerinin çeşitlendirilmesini geçiriyor. Bu da Gürcistan'a yapılacak yatırımlardan geçiyor. Bu noktada Türk firmalarının bugüne kadar Gürcistan'a yaptığı yatırımlar son derece anlamlı buluyorum. Ekonomik ilişkilerin ekonomik entegrasyonu geçsin bir ifadesi olarak, Türk iş adamlarının Gürcistan'da her alanda yatırım yapması son derece önemli."

topraklarını ve tarım potansiyelini modern tarım teknikleri ile küresel ekonomiye kazandırmalıyız.

Et ve gıda talebi hızla artan Asya Pasifik bölgesinin tamsal ürünlerimizin için büyük bir pazar olduğunu unutmayalım. Güzel doğası ve mimarisi ile Gürcistan'ın daha fazla Türk turist çekebilmesi için daha yoğun tanıtım faaliyetleri yapmalıyız. Aynı şekilde, Gürcistan'ın yatırımlar bakımından bir fırsatlar ülkesi olduğunu Türk halkına ve Türk girişimcisine daha iyi anlatılmalı."

Türkiye ile Gürcistan arasında devam eden yeni sosyal güvenlik anlaşması müzakerelerinin bir an ön-

ce sonuçlandırılmasının, Gürcistan'da çalışan Türk vatandaşları için büyük önem taşıdığına dikkati çeken Yırcalı, Türk girişimcilerinin ikamet izni başvurularının Gürcistan makamlarına daha yapıcı bir yaklaşımla incelenmesi talebini de dile getirdi.

Türkiye, Gürcistan'ın birinci ticaret ortağı

Toplantıya katılan Gürcistan Ekonomi ve Sürdürülebilir Kalkınma Bakanı Vera Kobalia ise yaptığı konuşmada, Türkiye'nin, Gürcistan'ın birinci ticaret ortağı olduğunu ve yatırımlar açısından da ilk 10 içinde bulunduğunu söyledi.

İki ülkenin ekonomik bağlarının yanı sıra siyasi bağlarının da çok güçlü olduğunu kaydeden Kobalia, Gürcistan ve Türkiye'nin, ulaşım, lojistik ve enerji alanında önemli ortak projeler yürüttüğünü anımsattı. Birçok Batı Avrupa ülkesinin, Kafkasya'da geleceğe yönelik önemli yatırımlar yapmak istediğini vurgulayan Kobalia, Gürcistan'ın geçen yıl yüzde 7, bir önceki yıl yüzde 6.5 büyüttüğünü, bu yıl ise yüzde 6 büyümeye hedeflediklerini dile getirdi.

Kobalia, hükümetinin geçen yıllarda ciddi alt yapı yatırımları yaptığını, ulaşım ve transit geçiş yollarının olabildiğince hızlı ve etkili şekilde kullanılabilmesi için çalışmalar yaptığını, gümrük prosedürlerini de tamamladıklarını, gümrükten geçmenin su anda sadece 15-20 dakika sürdüğünü ifade etti.

Eğitimin, nitelikli iş gücü açısından taşıdığı öneme değinen Kobalia, okullarda İngilizce öğretilmesine büyük önem verdiklerini, her köyde, her okulda, birinci sınıftan itibaren çocuklara İngilizce dersleri verilebilmesi için 10 bin İngilizce öğretmeni projesini hayata geçirdiklerini söyledi. Okullarda öğrencilere dizüstü bilgisayar dağıttıklarını anlatan Kobalia, "Gürcistan'da Türk okulları ve Türk üniversiteleri de faaliyet gösteriyor. Nitelikli iş gücü arıyorsanız, Gürcistan'da en iyi seviyede hem İngilizce hem de Türkçe konuşan çalışanlar bulacaksınız" dedi.

"Yolsuzlukla mücadelede mesafe kaydettik"

Yabancı yatırımcıların iş yapma kolaylığına verdiği öneme işaret eden Kobalia, sunları kaydetti: "Gürcistan, Dünya Bankası İş Yapma Kolaylığı Endeksi'nde dünyada 16. sırada yer alıyor. Son birkaç yılda en önemli başarılarımız yolsuzlukla mücadele alanında oldu. Gürcistan, uluslararası kuruluşların raporlarına göre dünyanın en az yolsuzluk yapılan ülkeleri arasında bulunuyor. Finansal sistemimizin güçlü olması için de önemli çalışmalar yürütüyoruz. Makroekonomik göstergelerimizin de çok güçlü. Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşları notumuzu yükseltti. Bütün bu reformları sürdürerek, bunların ülkemizde iş yapan şirketlere yansımaları için çalışıyoruz."

Gürcistan'da, bürokrasiyi de azalttıklarını söyleyen Kobalia, ülkesinde yatırım yapan Türk iş adamlarına, karşılaştıkları sorunları bizzat kendilerine aktarmaları çağrısında da bulundu.

DTİK bölge komiteleri çalışmalarını hızlandırdı

İSTANBUL – DÜNYA

Dünya-Türk İş Konseyi bölge komiteleri geçtiğimiz ay çalışmalarını yoğunlaştırdı. Amerika, Avrasya, Asya Pasifik ve Balkanlar bölge komiteleri toplantılarına çok sayıda işadamı katıldı.

DTİK Avrupa Bölge Komitesi, 6-7 Mart'ta MÜSİAD'ın Brüksel iş gezisine ve Doğu-Batı Buluşması Konferansı'na katıldı. Toplantıya, DTİK Avrupa Bölge Komitesi Avrupa Birliği ve Ticari İlişkiler Alt Komisyonu Başkanı Zekeriya Bayrak, Komite Başkan Yardımcısı Servet Akgün, Komite Eğitim ve Girişimcilik Alt Komisyonu Başkanı Cihan Mutlu Ak-türk, Komite Üyesi Bilal Gültepe katıldı.

Brüksel gezisi ile başlayan ziyaretin ilk günü Yunus Emre Vakfı Binası'nda Türkiye'den yaklaşık 35, Avrupa'dan da yaklaşık olarak 40 işadamlarının katılım sağladığı bir tanışma toplantısı gerçekleştirildi. Ziyaretin ikinci gününde ise, "Doğu-Batı Buluşması, Orta Doğu'daki Gelişmeler ve Türkiye" Konferansı düzenlendi.

Avrasya Komitesi'nden "Zirve Sohbetleri"

DTİK Avrasya Bölge Komitesi toplantısı, Rus Türk İşadamları Birliği'nin (RTİB) organizasyonuyla 28 Şubat'ta Moskova'da yapıldı. Toplantıya DTİK Avrasya Bölge Komitesi Başkanı Ali Galip Savaşır, Başkan Yardımcısı Selçuk Yüce, komite üyeleri Cemal Yangın, Adem Nural, Mustafa Çalkın, Sebahatin Yavuz, Bozkurt Kaplangı ve Rus Türk İşadamları Birliği'den Naki Karaaslan ve Mustafa Vatan katıldı. Aynı gün Moskova Büyükelçisi Aydın Adnan Sezgin ziyaret edilen komite toplantıldı. Ünlü şair Nazım Hikmet'in mezarını ziyaret eden komite daha sonra RTİB tarafından organize edilen ve DEİK/Türk-Çin İş Konseyi Başkanı Hüsnü Özyeğin'in konuşmacı olduğu "Zirve Sohbetleri" etkinliğine katıldı.

Asya Pasifik komitesinden büyükelçi ziyareti

DTİK Asya Pasifik Bölge Komitesi'ni temsilen Komite Başkanı Nejd-det Demiryürek ve Komite Üyesi Ömer İyigör, Türkiye'nin Tokyo Büyükelçiliği'nin 2 Mart'ta ziyareti etti. Ziyaret öncesinde Demiryürek ve İyigör, TTSOJ Başkanı Soner Öner tarafından verilen yemeğe katıldı. Öner, yemekte yaptığı konuşmada, Japonya'da ve bölgede yapılması düşünülen organizasyonlara bilgileri olduğu takdirde katılmaya çağırıldıklarını söyledi. Yemeğin ardından Büyükelçi Tunç Angal'ı Demiryürek, İyigör, Öner ve TTSOJ yönetim kurulu üyeleri ziyaret etti. Görüşmede, komitenin çalışmalarına Büyükelçiliğin desteklerinin büyük önemi olduğu vurgulanırken, Japonya'da bölgesel ve iki ülke arasında gerçekleştirilecek etkinliklerde büyükelçiliğin de katılımlarından memnuniyet duyulacağı belirtildi. Angal ise, komitenin çalışmalarına destek vermekten memnuniyet duyacağını söyledi.

Balkanlarda dernek başkanlarına hedefler aktarıldı

DEİK-Dünya Türk İş Konseyi Balkanlar Bölge Komitesi, 23-24 Şubat'ta Üsküp'tü ziyareti etti. Komite, 23 Şubat'ta Üsküp'te Balkan ülkelerinde yerleşik Türk dernekleri başkanları ve temsilcileriyle bir tanışma toplantısı gerçekleştirdi. Toplantıya; Komite Başkanı Ömer Süslü, Başkan Yardımcısı Tuna Eyüp Kahveci, üyelerden Nihat Durak, Celal Özbacı, DEİK/Türk-Makedon İş Konseyi Başkanı Hasan Hoşben ve Romanya Türk İşadamları Derneği Genel Sekreteri Güven Güngör, Balkan ülkelerinde yerleşik Türk derneklerinden temsilciler katıldı. Yaklaşık 25 kişinin yer aldığı toplantıda; DTİK Balkanlar Bölge Komitesi, Balkan Bölgesi adına gerçekleştirmek istedikleri proje ve hedeflerini katılımcılara aktardı.

DTİK Amerika Bölge toplantısı ise, 2 Mart'ta gerçekleştirildi. Toplantıya, DTİK Amerika Bölge Komitesi Başkanı Celal Seçilmiş, başkan yardımcılar Tansal Mete Akçaylı ve Nedim Düzenli, komite üyeleri Sevil Özışık ve Feridun Bek katıldı.



DEİK Güney Amerika Sorumlusu ve Türk-Brezilya İş Konseyi Başkanı Aykut Eken, Latin Amerika'nın 33 ülkeden oluşan 500 milyondan fazla nüfuslu bir yarım kıta olduğunu, Türk iş adamlarının bu bölgeye otomotiv, tarım, tekstil, demir çelik gibi pek çok sektörde iş yapabileceklerini belirtti.

DEİK, Latin Amerika'ya bağlıyor

KONYA - DÜNYA

Türkiye'nin hedef pazarları arasında yer alan Latin Amerika ile Anadolu buluşmaları sürerken, DEİK Güney Amerika Sorumlusu ve Türk-Brezilya İş Konseyi Başkanı Aykut Eken, Latin Amerika ile başta otomotiv, tarım, tekstil, demir çelik olmak üzere pek çok sektörde işbirliği yapılabileceğini ifade etti.

Dış Ekonomik İlişkiler (DEİK)/Türk-Amerika İş Konseyleri 'Latin Amerika Anadolu ile Buluşuyor' toplantısının 5'ncisi 17 Mart tarihinde DEİK oda temsilciliği bulunan Konya Sanayi Odası'nda gerçekleştirildi. Latin Amerika ülkeleri ile Türkiye ve Konya'nın ticaretinin nasıl artırılacağı ve hangi sektörlerde ticaret yapılabileceğinin konuşulduğu toplantıya, Konya Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Tahir Büyükelhelvacıgil, Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Selçuk Öztürk, Konya Ticaret Odası Meclis Başkanı Seyit Karaca, DEİK Güney Amerika Sorumlusu Aykut Eken, Kolombiya Konsolosu Edith Johana Cerpa, Brezilya, Meksika, Arjantin ve Küba Ticaret Müşavirleri ile çok sayıda sanayici katıldı.

Konya'nın ihracatı yüzde 50 arttı

Toplantının ardından Konya Sanayi Odası'nda ikili iş görüşmeleri yapıldı. Toplantının açılışında konuşan Konya Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Tahir Büyükelhelvacıgil, Konya'nın Türkiye'nin endüstrisine ve ihracatına katkı sağlayan, 80 değişik sektörde üretim yaparak 170 ülkeye ihracat gerçekleştiren bir şehir olduğunu söyledi.

Konya'dan Latin Amerika ülkeleri Arjantin, Brezilya, Kolombiya, Küba, Meksika ve Peru'ya ihracatın 2011 yılında bir önceki yıla oranla yüzde 50 artışı göstererek, 23 milyon doları geçtiğini bildiren Büyükelhelvacıgil, Konya'dan bu ülkelere otomotiv yedek parça,

dişli, pompa, silindir, muhtelif gıda maddeleri, un değirmeni gibi ürünlerin ihrac edildiğini söyledi. Büyükelhelvacıgil, Konya'da otomotiv, makine, gıda, dökmim, ayakkabı gibi sektörlerin öne çıktığını da sözlerine ekledi.

"İhracatta Türkiye ortalamasının üstündeyiz"

Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Selçuk Öztürk ise, Türkiye'nin hızla gelişen bir ülke olduğunu, Konya'nın ise ihracatta Türkiye ortalamasının üzerinde bir artış kaydettiğini söyledi. Türkiye'nin son 10 yılda ihracatını 4.5 kat artırırken, Konya'nın ihracatının son 10 yılda 12 kat arttığını dikkat çeken Öztürk, "İçinde bulunduğumuz şehir, Türkiye'nin gelecekteki en önemli merkezlerinden biri olmaya adaydır" dedi.

Açılış konuşmalarının ardından toplantıya katılan Latin Amerika ülkelerinin ticaret müşavirleri kendi ülkeleri ile ilgili bilgiler verdi. Simültane tercümenin yapıldığı toplantıya çok sayıda firma temsilcisi katıldı. Toplantının sonunda ise Konya Sanayi Odası'nda ikili iş görüşmeleri yapıldı.

"Konya'ya daha fazla gelmemiz lazım" diyen DEİK Güney Amerika Sorumlusu ve Türk-Brezilya İş Konseyi Başkanı Aykut Eken, Latin Amerika ülkeleri ile Konya'daki otomotiv yan sanayi üreticilerinin buluşmasının çok önemli olduğunu ifade ederek, Latin Amerika'nın 33 ülkeden oluşan 500 milyondan fazla nüfuslu bir yarım kıta olduğunu, Türk iş adamlarının bu bölgeye otomotiv, tarım, tekstil, demir çelik gibi pek çok sektörde iş yapabileceklerini belirtti. Eken, Türkiye ile Güney Amerika arasındaki 7 milyar dolarlık toplam ticaret hacminin çok yetersiz olduğuna dikkat çekerek, amaçlarının Türk iş adamları ile yabancı iş adamlarını buluşturmak olduğunu ifade etti. Brezilya Ticaret Müşaviri Marcio Eduar-

do Gayoso, Türkiye ve Brezilya'nın hem politik hem de ekonomik anlamda beraber büyüttüğünü söyledi.

Brezilya'nın yaklaşık 200 milyon nüfusu, 100 milyondan fazla iş gücüne sahip bir ülke olduğunu anlatan Gayoso, Brezilya'nın yatırım için çok güvenli bir ülke olduğunu belirtti. Metal Endüstrisi, yağ, doğalgaz ve motorlu araç sektörlerinin Brezilya'nın en önemli sektörlerinden olduğunu aktaran Gayoso, Türkiye ile Brezilya'nın karşılıklı olarak birbirleriyle otomotiv parçaları aldıklarını kaydetti. Türkiye ile Meksika arasındaki ticari ilişkilerin çok dinamamik olduğuna işaret eden Meksika Ticaret Müşaviri Hector Rodriguez, Meksika ile ticaret yapılabilecek sektörlerden bir kaçını "Uzay endüstrisi, otomotiv, tarım, gıda, tıbbi medikal, elektronik endüstrisi" şeklinde sıraladı.

"Kolombiya, Latin Amerika'nın girişi"

Sözlerine "Kolombiya'ya gimenizi ve Kolombiya ile ticaret yapmanızı istiyoruz" diyerek başlayan Kolombiya Konsolosu Edith Johana Cerpa ise, Kolombiya'nın da Türkiye gibi stratejik bir ülke olduğunu, Pasifik ve Atlantik Okyanusuna girişleri olan bir ülke olduğunu söyledi. Kolombiya'nın bütün Latin Amerika ülkelerinin girişi olduğunu bildiren Cerpa, ülkenin dünyanın 28.büyük ekonomisi olduğu bilgisini verdi. Cerpa, Kolombiya ile ilgili ayrıca şu bilgileri paylaştı: "Dünyadaki bitki ve hayvan türlerinin yüzde 70'i, tropik ormanların yüzde 10'u Kolombiya'dadır. Türkiye ile Serbest Ticaret Anlaşması'nın bu yıl tamamlanmasını bekliyoruz. Kolombiya'nın ihracat alanları; petrol, kömür, altın, kahve, çikolata, muz, şeker, tıbbi ürünlerdir. Neden Kolombiya ile ticaret yapmalıyız diyorsanız; Kolombiya yer altı kaynaklarının en çok bulunduğu, istikrarlı, vergi avantajları olan demokratik bir ülkedir."



Gana'da enerji, tarım ve altyapı sektöründe yatırım yapılmalı

DEİK/Türk-Gana İş Konseyi Başkanı Pelin Güneşoğlu, Gana'da enerji, tarım ve altyapı sektörlerinde büyük yatırım imkanı olduğunu söyledi.

Türk-Gana İş Konseyi Toplantısı, 14 Mart'ta İstanbul TOBB Plaza'da düzenlendi. Toplantıda konuşan İş Konseyi Başkanı Güneşoğlu, Türkiye'nin dünyanın en hızlı gelişen ekonomileri arasında yer aldığını belirterek, şöyle devam etti: "Türkiye-Gana ilişkileri özellikle son iki yılda hızlanan karşılıklı üst düzey ziyaretlerle birlikte gelişmeye başladı. İki ülke arasındaki ticaret hacmi 10 yıl içerisinde 54 milyon dolar seviyesinden 510 milyon dolar seviyesine yükseldi. Türkiye'nin Gana'ya en önemli ihracat maddesi demir-çelikken, en önemli ithalat maddesi altın. Gana'da özellikle enerji, tarım ve altyapı sektörlerinde büyük yatırım imkanları bulunurken, pek çok alanda Gana firmaları ortaklıklar kurmak mümkün."

Ekonomi Bakanlığı Anlaşmalar Genel Müdürlüğü Afrika Daire Başkanı Hakan Karabalık ise, Bakanlık olarak Afrika ülkeleri ile çalışmalarının 2003 yılından beri devam ettiğini belirterek, Afrika'dan iş adamlarını da Türkiye'de görmeyen kendileri için büyük başarı olduğunu, çünkü devlet kuruluşları olarak iş adamlarının yatırımını koruyacak, pazara girişini kolaylaştıracak anlaşmalar, fuarlar organize etme gibi önlemleri açacak çalışmalar yaptıklarını söyledi.

Gana'nın, çalışmalarının sonuçlarını en kısa sürede aldıkları ülkelerden biri olduğunu dile getiren Karabalık, ülkenin Türkiye'nin sahra altı Afrika'da en önemli ticari partneri haline geldiğini anlattı.

"Türk işadamlarına yaklaşımları olumlu"

Karabalık, Gana'nın ve hükümetinin Türk iş adamlarına yaklaşımlarının çok olumlu olduğuna dikkati çekerek, ileride Gana'nın Türkiye için en gelişen pazarlardan biri olarak görülebileceğini aktardı.

Sadece Gana üzerinde değil, Uganda, Kenya ve Tanzanya üzerine de çalıştıklarını belirten Karabalık, sunları kaydetti: "Türkiye ile Gana arasında 5 yıl önce 90 milyon dolar olan ticaret hacmi şu an 520 milyon dolara ulaştı. 2014'te ise iki ülke arasında 1 milyar dolarlık bir ticaret hacmi öngörülmüyor. Ancak bu hedef şu an çok ulaşılabilir kaldı. Bu yıl bu hedef tekrar revize edilerek 1,5 milyar dolara da çekilebilir. Önemli olan nokta Gana'lılar Türk yatırımcısını istiyor."

Afrika konusunda yeni konsoloslukların açılmasını gibi bir çok çalışmalar yapıldığını dikkati çeken Karabalık, ileride iki ülke arasında çok daha büyük anlaşmaların olacağına inandığını kaydetti.

Baah, yatırıma davet etti

Türk-Gana İş Konseyi Eş Başkanı Seth Adjei Baah da, Türkiye ve Gana arasındaki ticari ilişkinin arttığına dikkati çekerek, ticari ilişkileri artırmayı hedeflediklerini söyledi.

Baah, Gana'nın Afrika'da ki en hızlı büyüyen ve en stabil ekonomiyi sahip ülke olduğuna işaret ederek, Gana'nın yeni yatırımlar için yeni bir destinasyon olduğunu, yeni fırsatları için bütün yatırımcıları Gana'ya beklediklerini anlattı.

Gana'nın altın diyarı olduğuna dikkati çeken Baah, ülkenin altının yanı sıra mineral, kakao gibi birçok zenginliğe sahip olduğunu bildirdi.

Baah, Gana'nın bütgedeki tek İngilizce konuşan ülke olduğunun da altını çizerek, bundan sonra iki ülke arasında daha fazla işbirliği yapılacağına ve her iki ülkenin de bu işbirliğinden karlı çıkacağına inandığını kaydetti. Seth Adjei Baah, Türk iş adamlarını ülkesinde yatırıma çağırdı.

Kanada'dan iş forumuna davet

Kanada Manitoba Eyaleti Başbakanı Greg Selinger, DEİK üyelerini ekim ayında yapılacak iş forumuna davet etti. Selinger'in Türkiye ziyareti onuruna, 13 Mart'ta İstanbul TOBB Plaza'da bir çalışma yemeği düzenlendi. Yemeğe; Selinger'in yanı sıra, Kanada Konsolosu Shawn Steil, Türk-Kanada İş Konseyi Başkanı Yılmaz Argüden, Başkan Yardımcısı Ruken Çetin, Türk-Kanada İş Konseyi üyesi Ali Tamer Bozoklar, Eczacıbaşı Holding Sağlık Grubu Başkan Yardımcısı Ayşe Özger, Esas Holding Gıda Grubu Başkanı Babür Çelebi ve DEİK Bölge Koordinatörü Aşlı Özelli katıldı. Çalışma yemeğinde Başbakan Selinger, 10-12 Ekim tarihlerinde gerçekleştirilecek Manitoba'daki İş Forumu "Centralia" hakkında bilgilendirme yaparak Türk firmaların bu foruma davet etti. Katılan firmaların talep ettiği enlak sektörü, gıda ve tekstil konularındaki fırsatları ilişkin bilgi talebini en kısa sürede karşılayacağını belirten Selinger, Manitoba Eyaleti'nin gıda saklama teknolojisiinde çok ileri olduğunu ve katma değeri yüksek gıda üretiminde Kuzey Amerika'da birinci sırada yer aldığını ifade etti.

Yunanistan üç sektör için Türkiye’de yatırımcı arıyor

Özelleştirme programından 50 milyar euro gelir bekleyen Yunanistan, yatırımcı arayışına Türkiye’den başladı. DEİK’in ev sahipliğinde düzenlenen toplantıda Yunanistan tarafı enerji, altyapı, emlak ve gayrimenkulde yatırımcı aradıklarını vurgularken, DEİK/Türk-Yunan İş Konseyi Başkanı Selim Egeli ise 1.5 ayda Türkiye’den 15’e yakın firmadan talep geldiğini söyledi.

İSTANBUL - DÜNYA

Yunanistan Özelleştirme Ajansı Özelleştirme Programları Koordinatörü Panos Protopsaltis, Yunanistan’ın özelleştirme programından 50 milyar euroluk gelir beklediklerini belirterek, "Türk iş dünyasının, ilgi göstermesi halinde, enerji, altyapı, emlak ve gayrimenkul geliştirmede daha etkin olacağını düşünüyoruz" dedi. DEİK/Türk-Yunan İş Konseyi Başkanı Selim Egeli ise enerji ve gayrimenkulde talep olduğunu, 1.5 aylık süreçte, Türkiye’den 15’e yakın firmadan talep geldiğini bildirdi.

Türk-Yunan İş Konseyi ev sahipliğinde, Yunanistan Girişimciler Federasyonu (SEV) ve DEİK Kurucularından Genç Yönetici ve İşadamları Derneği (GYİAD) işbirliğinde "Yunanistan’da Özelleştirme, Satın Alma ve İş Fırsatları" başlıklı toplantı, 20 Mart’ta İstanbul TOBB Plaza’da yapıldı.

Yunanistan Özelleştirme Ajansı Özelleştirme Programları Koordinatörü Panos Protopsaltis, Yunanistan’daki özelleştirme sürecine ilişkin bilgi verdiği konuşmasında, özelleştirme programından 50 milyar euroluk gelir beklediklerini belirterek, 2015 itibarıyla programın 19 milyar avroluk nakit üreteceğini tahmin ettiklerini kaydetti.

Özelleştirme programının altyapı, enerji, gayrimenkul sektörlerini içerdığını, portföyün limanları, havaalanlarını, su kaynaklarını, otayolları kapsadığını anlatan Protopsaltis, programın 50 bin yeni iş yaratmasını beklediklerini söyledi.

Protopsaltis, özelleştirme takvimine değinirken,



2012 yılının ilk yarısında OPAP’ın yüzde 29’unun, ikinci çeyreğinde maden şirketi Petroluum’un yüzde 35’inin satışa çıkacağını dile getirdi. Gazetecilerin sorularını yanıtlayan Protopsaltis, özelleştirmenin hedef kitlesinin fonlar olmadığını, Yunanistan’ın geleceğine, potansiyeline inanarak girişimcileri beklediklerini ifade ederek, "Türk iş dünyasının, ilgi göstermesi halinde, enerji, altyapı, emlak ve gayrimenkul geliştirmede daha etkin olacağını düşünüyoruz" dedi.

Protopsaltis, özelleştirmelerin çoğunun yapı-şlet-devret şeklinde olacağını kaydederek, "50 milyar euroluk özelleştirme geliri bekliyoruz. 50 milyar euroluk gelir nakit olarak elde edilemezse, 50 milyar euroya tamamlanacak ilave değer ve varlıklar ekleyeceğiz" diye konuştu.

“Uzun vadeli kazançlar düşünülmeli”

Yunanistan Yatırım Ajansı İcra Kurulu Başkanı Aris Syngros ise yatırımların iki ilkeyi bir araya getireceğine inandığını ifade ederek, Yunanistan’da destekleyici bir yatırım ortamı, düşük kurumsal vergi oranları, şeffaf ve başarılı bir yatırım çerçevesi bulunduğunu anlattı.

Turizm, yenilenebilir enerji sektörlerine işaret eden Syngros, 2010-2020 döneminde yenilenebilir enerji projelerine yapılacak yatırım tutarının 16,4 milyar avro olmasının beklendiğini belirtti.

Syngros, Türkiye ve Yunanistan ekonomileri arasındaki sinerji dolayısıyla Türkiye’de bu proje-

leri tanıttıklarını vurgulayarak, 50 milyar avroluk, bugüne kadar yapılan en büyük özelleştirme programını yürüttüklerini, arazilerden turizm tesislerine, hava meydanlarından limanlara, su dağıtım şirketlerine kadar devam edecek uzun bir süreç bulunduğunu söyledi. Özelleştirme paketinden mutlaka firmaların uzun vadedeki kazançlarını düşünerek hareket etmesi gerektiğini vurgulayan Syngros, "Devasa bir özelleştirme paketinde Türk yatırımcısının şansını denemesi gerekir" dedi.

Enerji ve gayrimenkulde 15’e yakın talep var

DEİK/Türk-Yunan İş Konseyi Başkanı Selim Egeli ise enerji ve gayrimenkulde talep olduğunu, 1.5 aylık süreçte, Türkiye’den 15’e yakın firmadan talep geldiğini bildirdi.

Türk iş adamlarının bugüne kadar enerji üretimi ve dağıtım, ticari limanlar, havalimanlarının işletmesi, turizm ve özelleştirme kapsamında gayrimenkul geliştirmesine açacağı arazilere ilgi gösterdiğini bildiren Egeli, arazilerin özelleştirmesine ilişkin olarak da, "Birçoğu aynı İstanbul’daki gibi büyük alışveriş merkezleri (AVM) kurmak istiyorlar. Büyük iş hanları geliştirmek istiyorlar. Türk yatırımcılar, Yunanlı yatırımcılarla beraber... Bunların Yunan ortakları da şimdiden hazır" dedi.

DEİK/Türk-Yunan İş Konseyi Yürütme Kurulu Üyesi ve Turcas Petrol İcra Kurulu Başkanı Batu Aksoy da, gazetecilerin sorularını yanıtlarken, turizm, altyapı ve enerjinin en avantajlı alanlar olduğunu dü-

şündüğünü dile getirdi. Enerjide üretim ve dağıtım özelleştirmeleri olduğuna değinen Aksoy, Yunanistan’ın devlet şirketi Public Power Corporation’ın parça parça özelleştirileceğini söylediğini kaydetti ve üretimde potansiyel olabileceğine işaret etti.

GYİAD Başkanı Burcu Akdan da, özelleştirmenin birçok havalimanı, marina, oteli içerdığını, Türkiye’den şirketler açısından turizm, enerji sektörlerinde potansiyel gördüklerini belirtti.

GYİAD olarak Yunanistan’ı ziyaret ettiklerini anlatan Akdan, Yunanistan’ın, Türkiye’deki girişimcilerin ilgisini fark ettiğini dile getirerek, Rodos ve bazı adalarda bulunan büyük varlıkların, Yunanistan Milli Piyango İdaresi’nin bir bölümünün, doğalgaz, tren istasyonları, tren işletmeleri ve enerji sektörünün özelleştirmeler arasında bulunduğunu, önümüzdeki yıl bankaların da özelleştirmeye açılmasını beklediklerini ifade etti.

Global Liman İşletmeleri Genel Müdürü Saygın Narin ise, gazetecilerin "Bir konsorsiyumla birlikte marinalara veya limanlara talip olabilirsiniz herhalde?" sorusuna şu yanıtı verdi: "Biz olacağız. Konsorsiyum da olabilir. Bizim Kusaadaşı’nda yabancı bir ortağımız var. Dünyanın en büyük ikinci cruise şirkettir, Royal Caribbean Cruise Line. Onunla birlikte oluruz. Yatırım için daha hangi limanlar, ne şartlarda özelleştirilecek onlar şu aşamada çok belli değil. Burada cruise limanları, marinalar ve kargo limanlarını düşüneceğiz. Setur, zaten ilk özelleştirmeyi aldı. Setur bir adada bir marinayı işletiyor."

‘Demirçelik Fabrikası tek başına ticareti 150 milyon \$’a çıkarır’

Karadağ Başbakanı Igor Lukšić, Karadağ Demirçelik Fabrikası’nın yatırım konusunda önemli olduğunu vurgulayarak, "Bu yatırımla bile ülkeler arasındaki ticaret hacmini 150 milyon dolara çıkarma imkanı var" diye konuştu.

İSTANBUL

Karadağ ile Türkiye arasındaki ticaret hacmi 42 milyon dolar civarında bulunurken, Karadağ Başbakanı Igor Lukšić, Karadağ Demirçelik Fabrikası yatırımıyla ülkeler arasındaki ticaret hacminin 150 milyon dolara çıkabileceğini söyledi.

Lukšić, Türk-Karadağ İş Konseyi tarafından 16 Mart’ta İstanbul’da düzenlenen çalışma kahvaltısına katıldı. Lukšić, ekonomik gelişim konusunda önem veren Karadağ’ın, dünyanın önemli kurumları ile işbirliğine ve bu kurumlara katılıma önem verdiğini söyledi. Bu adımların, Karadağ’ın dünyaya entegrasyonu konusunda önem taşıdığını dile getiren Lukšić, ülkenin 2006-2008 döneminde ortalama yüzde 7 oranında büyüdüğünü, ancak ekonomik krizin resesyona yol açtığını, 2010 ve 2011’de yükselişe geçtiğini anlattı.

Lukšić, 2012’nin Karadağ açısından yatırım konusunun teşvik edilmesi gereken bir yıl olduğunu kaydederek, "Ancak bu şekilde ülkeler arasında ikili ticaret hacmini de artırabiliriz. Bu, Karadağ ekonomisinin gelişmesine katkı sağlayacaktır" dedi.

Ülke ekonomisinin, AB ülkelerinin ekonomisinden etkilendiğine değinen Lukšić, önem verdikleri noktaları "düşük bütçe açığı", "Karadağ’ın başka ülkelerle ekonomik açıdan rekabet edebilir hale gelmesi" ve "AB ülkelerindeki ekonomik



Türk-Karadağ İş Konseyi’nin düzenlediği çalışma yemeğine Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan (sağda) da katıldı.

trendi yakalamak" şeklinde sıraladı.

Lukšić, iş olanakları ve yatırımlar konusundaki engellerin kaldırılması ve işlemlerin daha şeffaf yapılması konusunu önemsettiklerini ifade ederek, "Ancak bu adımlar bizi daha çok hale getirecektir" dedi. AB’ye katılım konusunda yapılacak reformlarla, siyasi ve sosyal sistemi değiştirmek cabasında olduklarını belirten Lukšić, Türkiye ve Karadağ arasında imzalanan anlaşmaların, ikili ilişkilerin daha güçlü hale gelmesi ve kolaylaşması için önemli olduğunu söyledi.

“İmzalanan anlaşmalar bizim için önemli”

Lukšić, "Son imzaladığımız anlaşmalarla, özellikle turizm, inşaat, endüstri ve diğer sektörlerde yapılacak yatırımlar, özellikle şirketlerin daha sıkı işbirliği içinde olması, bizim için önemlidir. Önümüzdeki yıllarda ikili işbirliğini artırmamız gerekiyor" diye konuştu.

Karadağ’ın Rusya, Ukrayna, Kazakistan, AB ülkelerini içeren birçok ülkeyle Serbest Ticaret Anlaşması yaptığını kaydeden Lukšić, şöyle dedi:

"Karadağ’da yatırım yaptığımızda 600 bin nüfus değil, 800 milyonluk nüfusu düşünün. Turizm şirketlerinin kolay yatırım yapmasının sağlanması, özellikle çev-

re vergilerinin düşürülmesi, bizim zaten işleme koymaya çalıştığımız konular. Karadağ Demirçelik Fabrikası, yatırım konusunda önemli. Sadece bu yatırım bile ticaret hacmini 2-3 katına çıkaracaktır. Özel çelik üretimi konusunda çalışan ve borcu olmayan fabrika, çok önemli bir şans olarak karşımıza çıkıyor. Bu yatırımla bile ülkeler arasındaki ticaret hacmini 150 milyon dolara çıkarma imkanı var."

Lukšić, havaalanları, tarım ve madenciligi, yatırım ve işbirliği yapılabilecek alanlar olarak sıralayarak, var olan ilginin somut projelere dönüşmesini, yatırımları devlet olarak destekleyeceklerini ve onlara sahip çıkacaklarını bildirdi.

Katılımcıların ardından söz alan Lukšić, eksiklerin giderilmesi ve sorunların çözülmesi konusunda istekli olduklarını ifade ederek, "Her sektörde imkan var. Özel hastanelerin kurulması konusunda işbirliği yapabiliriz. Bu konuda teşvikler var. Sağlık ve turizmi birleştirebiliriz" diye konuştu.

“Önemli alanlarda işbirliği imkanına sahibiz”

Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan da, Türkiye ve Karadağ arasındaki ticaret hacminin 42 milyon dolar seviyesinde bulunduğunu, ancak bunun gerçek po-

Erkin: Bölgeyi yakından izliyoruz

DEİK Yürütme Kurulu Üyesi ve DEİK/Türk-Gürcü İş Konseyi Başkanı Tugrul Erkin, toplantının yeni iş birlikleri için çok önemli bir fırsat olduğuna işaret ederek Türk iş dünyasının komşu ülkelerle önemli iş birliklerine girmeye başladığını söyledi. Balkanların Türk iş adamları için büyük önem ve öncelik taşıdığını anlatan Erkin, bu bölgedeki her türlü gelişmeyi yakından izlediklerini kaydetti. Erkin, Balkanların kalıcı barış ve istikrar içerisinde olmaması halinde Türkiye’nin istikrar içerisinde olmasının çok zor olacağını dile getirerek, "Türkiye’nin geniş vizyonu içerisinde Karadağ’ın çok önemli bir yeri var. Bu dönemde aramızdaki birliği fırsatların her iki tarafa da yarar sağlayacak hale getirmeyi istiyoruz. Kesinlikle inanıyoruz ki bu konsey toplantısı ikili ve çok taraflı iş fırsatlarının masaya yatırılmasına ve birçok yeni alanın bulunmasına vesile olacaktır. Ayrıca Türk şirketleri özelleştirmelere talip olabilir" diye konuştu.

tansiyeli yansıtmaktan uzak olduğunu söyledi.

Ticaret hacminin 100 milyon dolara çıkarılması hedefine değinen Çağlayan, iki ülkenin ekonomi bakanları olarak iki ülke iş adamlarının daha sık bir araya gelmesi, karşılıklı ticaret, yatırım yapması ve üçüncü ülkelerde iş yapması için gayret sarfedeceklerini belirtti.

Çağlayan, Türkiye ile Karadağ’ın birçok alanda birbirlerinin lojistik avantajlarından ve tecrübelerinden faydalanmaya olanak bulabileceğine işaret ederek, "Karadağ’ın, Türkiye ile iş yapma isteği memnuniyet verici. Önemli alanlarda işbirliği imkanına sahibiz" dedi.

Türkiye’deki firmaların, Karadağ’daki özelleştirme sürecini takip ettiğini kaydeden Çağlayan, geçen yıl ortalarında ticaret müşavirinin Karadağ’da göreve başladığını dile getirdi.

STA etkisini gösterdi

DEİK/Türk-Karadağ İş Konseyi Başkanı Necip Naci Doğru, Karadağ’da örgütlenmeye sahip olduklarını belirterek, iki ülke arasındaki serbest ticaret anlaşmasının 2010 yılında yürürlüğe girdiğini ve bu anlaşmanın olumlu etkisinin 2011 yılında da kendisini gösterdiğini, ticaret

hacminin geçtiğimiz yıl, önceki yıla göre yüzde 24 arttığını hatırlattı.

THY’nin bu yılını 2010’dan itibaren haftada 3 direkt uçuş sağlamasının ve iki ülke arasında herhangi bir vizenin bulunmamasının hızla karar verip, hızlı hareket etmeyi seven iş adamları için önemli bir avantaj olduğunu anlatan Doğru, şöyle devam etti:

"Karadağ’da enerji, bilişim, sağlık ve eğitim gibi bir çok iş alanı bulunmaktadır. Ülkenin azımsanmayacak derecede yenilenebilir enerji kaynağı farklı alanlarda yatırımcı beklemekte. Ayrıca coğrafi konum nedeniyle oldukça şanslı bir ülkedir. Öncelikle genç Karadağ’ın en ivedi sorunu zaman kullanmında ortaya çıkmaktadır. Devletle ilgili her iş çok zaman almaktadır, kurumlar ağır çalışmakta, yetkililer sorumluluk almakta yetersiz davranmaktadır. Katma değer vergisi, yabancı sermayenin teşviki için yapılan düzenlemeler yeterli değildir."

Doğru, Türk ve Karadağ hükümetleri arasında, sağlık sektöründe hastaların Türkiye’de tedavisi ve Karadağ’da sağlık yatırımları, bilişimde NATO’ya entegrasyon sürecinde olan Karadağ için savunma ve emniyet ile turizm konularında çeşitli düzenlemelerin hızla gerçekleştirilmesi gerektiğini sözlerine ekledi.

İtalyanlar, mayısta Türkiye’ye geliyor

Türkiye Yatırım Destek ve Tanıtım Ajansı, ICE ve Confindustria işbirliğinde 6 Mart 2012 tarihinde Milano’da Türkiye tanıtım semineri düzenlendi. DEİK adına Türk-İtalyan İş Konseyi Başkan Yardımcısı Selçuk Sarıçoğlu’nun katıldığı toplantıda Türkiye ekonomisi, yatırım ve işbirliği fırsatları tanıtılarak iki ülke arasındaki ilişkilerin karşılıklı olarak geliştirilmesi gerektiğine dikkat çekildi. Confindustria temsilcisi tarafından 1-4 Mayıs 2012 tarihlerinde Türkiye’ye düzenlenecek olan işadamları heyeti organizasyonu hakkında bilgi verildi.

7 Mart tarihinde Roma’da DEİK/Türk-İtalyan İş Konseyi Başkanı Zeynep Bodur Okyay ve Başkan Yardımcısı Selçuk Sarıçoğlu’nun katılımıyla T.C. Roma Büyükelçisi Hakkı Akil ile bir çalışma yemeği düzenlendi. Bu toplantının ardından Confindustria Başkan Yardımcısı Paolo Zegna, Direktör Yardımcısı Marco Felisati, Uluslararası heyetlerden sorumlu Annalisa Bisson, Letizia Pizzi ve ICE Direktörü Ferdinando Pastore’nin katılımıyla bir koordinasyon toplantısı düzenlendi. Confindustria organizasyonunda mayıs başında Türkiye’ye düzenlenecek İtalyan işadamları heyet ziyaretinin detayları görüşülerek, makina, enerji ve yenilenebilir enerji alanlarında firmaların bulunacağı belirtildi. İtalya tarafından ilgili bakanlıklar, Confindustria, ICE ve Türkiye tarafında DEİK, TÜSİAD ve MÜSİAD işbirliğinde düzenlenecek olan etkinliklerde yaklaşık 120 İtalyan firmasının ikili görüşme yapacağı ifade edildi.

Azerbaycan, DEİK ile işbirliğine açık

Azerbaycan Tıp Üniversitesi Rektörü ve Milletvekili Ehliman Emiraslanov, DEİK üyesi akredite olmuş sağlık kuruluşları ile işbirliğine açık olduklarını söyledi. Sağlık Turizmi İş Konseyi (SAİK), 27 Şubat’ta Azerbaycan’ın başkenti Bakü’ye sağlık heyet ziyareti gerçekleştirdi. Ziyarete, SAİK Başkanı Dr. Ruşen Yıldırım Ankara Güven Hastanesi’nden Banu Küçükkel, Hırsar Intercontinental Hastanesi’nden Gökhan Şevker, Anadolu Sağlık Merkezi’nden Dilek İnci ve Memorial Sağlık Grubu’ndan Aynur Musavi katıldı.

Heyet ilk ziyaretini, Azerbaycan Sağlık Bakanı Sayın Oktay Şiraliyev’e yaptı. T.C. Bakü Büyükelçisi Sayın Hulusi Kılıç’ın eşlik ettiği ziyarette, SAİK Başkanı Ruşen Yıldırım tarafından Bakan Şiraliyev’e, Azerbaycan ile Türkiye arasında sağlık alanında üst düzey bir işbirliğinin tesis edilmesi arz edildi. Sağlık Turizmi İş Konseyi üyesi özel sağlık kuruluşları ile Azerbaycan’daki hastaneler arasında eğitim alanında, hastaların takibi, tedavisi sürecinde işbirliği konuları üzerine görüşüldü.

İkinci ziyaret ise Azerbaycan Tıp Üniversitesi Rektörü ve Milletvekili Ehliman Emiraslanov’a yapıldı. SAİK Başkanı tarafından rektöre, Türk özel sağlık kuruluşlarının kalite, ekipman ve deneyim açısından hastalar ve hekimler için sağladığı avantajlar aktarıldı. SAİK üyesi özel sağlık kuruluşları olarak kalite sınırlarını daha iyi seviyelere çıkarabilmek, hekim ve hasta güvenliğini sağlamak üzere yıllarca çok çalışmaları yapılmış vurgulandı. Bu yapılmış çalışmalarda edinilen bilgi ve birikimin, Azerbaycan’daki sağlık kuruluşları, Tıp Üniversitesi’ne bağlı bulunan hastanelere ile paylaşmaya açık olduğu dile getirildi. Rektör Emiraslanov, DEİK üyesi akredite olmuş sağlık kuruluşları ile işbirliğine açık olduğunu dile getirdi.

Samsun TSO 6 bin iş görüşmesi yapacak

Samsun Ticaret ve Sanayi Odası, KOSGEB Samsun Merkez Müdürlüğü ve Avrupa İşletmeler Ağı Karadeniz tarafından 4-9 Haziran’da "Export Days’12" düzenlenecek. Organizasyon kuruluşları tarafından yapılan açıklamaya göre, yaşanan ekonomik sorunların çözümünün ihracattan geçtiği gerçeğinden yola çıkarak, "Export Days’12", bölgedeki en büyük iş zirvesi ve ihracat alanında öncü bir organizasyon olmayı amaçlıyor.

Üç katlıdaki 25’ten fazla ülkeden ithalatçı ve satın almadaki firmayı Samsun’a getiren organizasyon, temel olarak, yerel firmalarla, davet edilen uluslararası ithalatçı ve satın almadaki firmaların aynı platformda bir araya getirilmesi ve bölgedeki yerli ihracat firmalarının yabancı firmalar ile kolektif olarak çalışmasına olanak sağlanmasını amaçlıyor. DEİK oda temsilcisi bulunan Samsun Ticaret ve Sanayi Odası bu organizasyon sayesinde, bölgemizdeki işadamları tüm dünyadan seçilen satın almadaki ve ithalatçı firmalar ile başvurulara göre önceden organize edilen ikili iş görüşmeleri yaparak dış bağlantılarını güçlendirme ve işbirliği sağlama fırsatını yakalayacak.

Export Days’12 organizasyonu ile 5 ana sektördeki 500’ün üzerinde yerli firma ile 100’e yakın yabancı ithalatçı firma arasında 6 bin iş görüşmesi gerçekleştirerek, 150-200 milyon dolarlık bir ticaret hacminin oluşması planlanıyor.

Hong Konglu heyet yatırım arayışında

Hong Kong Ticareti Geliştirme Konseyi (HKTDG) koordinasyonunda Hong Kong’dan gelen işadamların, 10 Şubat’ta DEİK’i ziyaret etti. DEİK/Türk-Hong Kong İş Konseyi ev sahipliğinde gerçekleştirilen toplantıda, HKTDG yetkilileri, işadamları, DEİK/Türk – Tayvan İş Konseyi Başkanı Yavuz Onay ve DEİK/Türk-Asya Pasifik İş Konseyleri temsilcileri katıldı. Toplantıda T.C. Başbakanlık Yatırım Destek ve Tanıtım Ajansı (TYDTA) temsilcisi Hong Konglu heyete Türkiye’yi tanıtıcı görsel bir sunum gerçekleştirdi. Sunumun ardından Türkiye Asya Pasifik İş Konseyleri Bölge Koordinatörü Gökşin Duman, heyet üyelerinin Türkiye hakkında sorularını yanıtladı.

İddialı hedeflerin anahtarı 'Türk Ticaret Kapıları'

